

最新汽车专业实践报告总结职中(模板7篇)

报告是指向上级机关汇报本单位、本部门、本地区工作情况、做法、经验以及问题的报告，掌握报告的写作技巧和方法对于个人和组织来说都是至关重要的。下面我给大家整理了一些优秀的报告范文，希望能够帮助到大家，我们一起来看看吧。

汽车专业实践报告总结职中篇一

秦文

20xx年xx月xx日至20xx年xx月xx日

xx有限公司

阶段实习、顶岗实习、教师顶岗实践

在20xx年暑假，我来到安徽安凯福田曙光车桥有限公司实践，在实践中，我与参训老师一起深入企业生产一线实践锻炼，从基层操作工作做起，跟随企业各部门主管实践过程中，全面了解了企业经营管理状况、业务范围、运作方式；学习管理制度等基本情况；实践车桥制造企业的真实工作环境、岗位职责、任职条件；熟悉企业所应用的专业知识。在实践中过程中，我边实践边思考便提高，有以下几点收获：

- 1、企业实践丰富了专业教学资源，使教师们了解了车桥制造业的现状和发展趋势，熟悉了企业的现场环境。收集了相关的工作流程、岗位操作技能，进行了详细的生产过程记录，并且拍摄了许多生产管理制度的照片。一方面，为专业教学提供了丰富而宝贵的资料，更为专业实训室的建设提供了大量实际、生动的素材，丰富了专业教学资源库；另一方面，

这些资料还可充分应用于专业核心课程的建设，以利于提高教学质量。

2、实践经验的获得促进教学水平的提高对下企业实践，我们提出了要求，学习中要带着课堂教学改革的问题和任务去学，深入生产一线。教师们了解和实践了车桥制造中先进的技术，凡在专业教学资料中讲解的知识，在这里基本上都能看到，而且在工作中还亲手操作了。经过这次锻炼，教师们表示专业课程中将不再是纸上谈兵，可以非常自信的跟学生介绍这些设备的功能和使用，并且马上把实践操作的经验写入校本教材。另外，教师们还切切实实地感受到了企业在技术人才需求方面存在的需要和当前职业教育中存在的问题究竟在什么地方，得出了要能够使中职教育培养出来的学生在社会上有用武之地，使他们能够得到企业的认可，就必须根据不断变化的企业技术需求和产业发展来适时地更新教学理念和教材内容。

汽车专业实践报告总结职中篇二

转眼间，大四就开始了，为了巩固上学期汽车电子控制系统，汽车运用工程等专业课程及马上就要学习的汽车诊断，维修，服务等课程有初步认识了解学校为我们安排了从9月5号到26号在武汉中南汽车汽配中心的3个星期时间的生产实习、中南汽车汽配厂具有近七十年的历史，是中国汽车保修设备行业协会，中国轻型汽车修理行业协会的常务理事，是上海大众桑塔纳，一汽捷达，武汉神龙汽车有限公司等生产厂的特约维修站，承接国内外各类轿车、吉普车、旅行车的维修和保养。该公司结合多年的修车实践，设计和生产了系列技术先进、新颖、实用的汽车保修设备。

我被安排在上海大众特约维修站的维修车间跟随一位师-父做副助手，主要维修帕萨特，波罗，高尔，桑塔纳，途安等车型。

- 1、通过生产实习加深对汽车专业在国民经济中所处地位和作用的认识，巩固专业思想，激发学习热情。
- 2、熟悉汽车修理环境、修理工具。为以后走上工作岗位积累一定的知识与经验
- 3、开拓我们的视野，增强专业意识，巩固和理解专业课程
- 4、通过现场维修实习和企业员工的交流指导，理论联系实际，把所学的理论知识加以印证、深化、巩固和充实，培养分析、解决工程实际问题的能力，为后继专业知识的学习、课程设计和毕业设计打下坚实的基础。
- 5、维修实习是对学生的一次综合能力的培养和训练。在整个实习过程中充分调动我们的主观能动性，深入细致地认真观察、实践，使自己的动手能力得到提高。

(一) 保养

不管是旧车还是新车，在使用一段时间后由于磨损老化等原因，就必须对汽车进行保养，以保持和恢复汽车的技术性能，保证汽车具有良好的使用性和可靠性，延长汽车的使用寿命。

根据德国原厂的要求，大众汽油车种每一年或每15,000公里(以先到者为准)作一次换油保养。每一年或每30,000公里(以先到者为准)作一次检查保养。单一般而言，每半年或每7,500公里作一定保养应较合理。

而对于新车要求的首次7500km常规保养包括：车身内外照明电器、用电设备检查功能；目测安全气囊外表是否受损，检查安全带功能；用专用诊断设备vag[]5051/5052读取储存器内各系统的故障信息；检查雨刮器，清洁前档玻璃落水槽排水孔；目测发动机舱各零件是否有损伤和泄漏；清洁空气滤清器罩壳和滤芯；用专用工具检查蓄电池状况，正负极连接是否牢靠，

观察电眼;检查冷却系统是否泄漏,必要时补充防冻液;检查制动系统,助力转向系统制动液管路是否泄漏,检查转向液压油液面,必要时补充;检查转向横拉杆间隙,连接是否牢固;检查车身底部燃油管、制动油管以及底部保护层是否损坏,排气管是否泄漏,固定是否牢固;底盘螺栓,车轮固定螺栓按规定扭矩检查并紧固等。

前来做首次保养的车平均每天一台,师傅的效率也很高,快则不出一个小时搞定。

达到15000km时除了以上的内容外还需增加:复位保养周期显示器;检查车门限位器、固定销、发动机盖/行礼箱盖铰链和锁扣功能并润滑;更换灰尘及花粉过滤器滤芯;目测变速箱/传动轴护套有无渗漏及损坏;检查制动盘、制动鼓及制动摩擦片厚度及磨损情况;检测轮胎/轮毂,轮胎磨损情况,校正轮胎气压等。

当达到30000km时还要清洗节气门,清洁空气滤清器罩壳,更换滤芯,检查契型皮带,凸轮轴齿型皮带,发动机燃烧室和进气道积炭情况以及变速箱齿轮油液位等□60000km后就要更换火花塞,燃油滤清器,自动变速器atf油。

(二)发动机大修

在短短3周时间内一共大修过6台发动机,包括一台直列6缸4气门宝马发动机。整个过程分发动机解体,零件清洗更换,组装还原三步。

解体发动机完毕后,对零部件进行初步清洗,确定零部件维修和更换项目,确定可用、可维修部件,将需更换、外加工部件。缸体、曲轴、连杆、进气歧管、气门室盖、油底壳等不易腐蚀、变形部件,利用专用清洁剂加水配对后加热清洗,加热清洗完毕后,对加热清洗部件用高压水除去表面残留积碳和油垢。利用高压空气吹净水分,将曲轴、缸体等重要部

位涂抹润滑油，避免锈蚀。

最后总成装复，进行装车，要对发动机进行热磨时间应在三小时以上，同时磨和过程中主修人员检查有无漏油、漏水、漏气。

大修过程中要注意：不能用含有腐蚀性溶剂的热水清洗铝质零件；安装前，要用发动机油或防蚀剂涂覆螺纹；紧定图轮轴缸盖等要用扭力扳手；组装时，应预先用专用油晶相互摩擦接触零件，以便于启动。

(三) 自诊断系统

一般装有微处理器控制单元(ecu)的汽车，都具有故障自诊断系统。可以用它来对汽车内传动系统、控制系统各个部分工作状态进行自动检查和监测。当汽车出现故障时，装在仪表板上的故障指示灯就会闪亮以警告车主汽车可能出问题了，按一下按钮，故障代码(一般用二位或三位数字代表不同的故障)就在仪表板上显示出来。同时此故障信号将被存入存储器，判断汽车的故障所在。故障排除后，断开ecu的电源故障码就会被清除。汽车故障自诊断系统时刻监控着汽车的运行，哪怕是一个小小的螺钉松动了，也会反映出来，以便及时发现隐患，保证汽车的安全运行。

当微机工作正常时，通过诊断用程序检测输入信号的异常情况，再根据检测结果分为导致将被障碍的轻度故障、引起功能下降的故障以及重大故障等。并且将故障按重要性分类，预先编辑在程序中当微机本身发生故障时，则通过wdt进行重大故障分类。

有了自诊断系统，配合电脑自诊断仪检测故障就更方便快捷，特别是不明故障原因。仪器由一块带总线接口器和车系接口装置的主控线路板以及若干个硬件结构相同的子系统构成，操作界面犹如一台笔记本电脑，可检测电喷发动机、自动变

速箱、防抱死刹车、安全气囊、自动空调、定速巡航、主动悬挂，动力转向、仪表板系统等等。然后根据屏幕显示得出故障所在。

(四) 四轮定位

前轮定位包括主销后倾角、主销内倾角、前轮外倾角和前轮前束四个内容。后轮定位包括车轮外倾角和逐个后轮前束。在四轮定位仪的帮助下，首先升起车体，校正位置进行钢圈补偿，通过各种传感器分析出各个角的数值，通过扳手或液压杆等工具调剂悬架减震器定位螺钉以调整定位角到正常范围内。

(五) 轮胎动平衡

汽车的车轮是由轮胎、轮毂组成的一个整体。但由于制造上的原因，使这个整体各部分的质量分布不可能非常均匀。当汽车车轮高速旋转起来后，就会形成动不平衡状态，造成车辆在行驶中车轮抖动、方向盘震动的现象。为了避免这种现象或是消除已经发生的这种现象，就要使车轮在动态情况下通过增加配重的方法，使车轮校正各边缘部分的平衡。这个校正的过程就是人们常说的动平衡。

首先要卸下车轮，并固定到多功能动平衡仪上，测量输入车轮外形相关参数，在动平衡仪的帮助下测定车轮的不平衡点，以及需要补偿的重量，然后在钢圈上添加相应的铅块进行补偿。

(六) 常见故障

1. 发动机启动后易熄火。检查防盗器，检测点火系电火花是否太弱，空燃比是否正确及进气压力大小。

2. 发动机工作，起动机不工作。检查火化塞，供油系统是否

供油，燃油含水量，进气压力，点火正时。

3、怠速时高时低。点火不良，空燃比不正确，怠速调节阀电路有故障，进气有泄漏，检测发动机控制单元电压及点火正时。

4、转向有异响，前悬架平面轴承，球笼轴承，球笼轴承护套破损破损。

5、暴震。火花塞选用不正确，汽油辛烷值过低，缸内集炭，点火正时。

6、倒档响。倒档主动齿轮，惰轮损坏。

7、空调不制冷。空调冷凝器上异物灰尘过多，风扇运转不正常，压缩机传动带离合器打滑，缺氟。

8、发动机故障灯闪烁。一直亮时发动机本身问题，闪烁可能时燃油油品问题。

(七)其他

短短3周时间给了我丰富的实践经验。在整个实习过程中还对车漆喷涂，钣金，节气门，喷油嘴等清洗，点火正时调节，空调加氟，更换制动液、机油，研磨气门，轴瓦检修，传感器的检测更换，常见易损零件更换等等有了更深刻的认识和了解。

总的来说这次实习给了我两个方面的收获：工作环境的适应与社交；理论与实践的结合。

这次生产实习给了我个宝贵的人生经历，我对自己的专业有了更为详尽而深刻的了解，也是对这几年大学里所学知识的巩固与运用。在实习中我的理论同实践进行真实地接触，思

维和现实有了结合点。这些都对我的观念起着或潜移默化或震撼的作用。从这次实习中，我体会到了实际的工作与书本上的知识是有一定距离的，并且需要进一步的再学习。但这短短的3周实习时间远远不能够对一个行业做深入地了解，对专业技能有较大的提高，所学所见都是肤浅的、粗略的。

实习中也让我对自己的众多不足有了一个清醒的认识：做事不够踏实沉稳，社交能力有较大的提升空间，专业英语不够扎实。

在中南的实习让我看到了汽车行业发展的远大前景，从而也反映出了我国机械行业一片欣欣向荣的景象，这更加让我坚定了学好本专业知识的决心和信心，今后我一定会更加努力地学习，弥补各方面的不足，为日后的工作打下坚实的基础。

最后，我衷心的感谢领导和老师们为我们的实习做的工作和努力！

汽车专业实践报告总结职中篇三

20xx年7月，我在东风雪铁龙4s店进行电工实习。在这一年的时间里，我对汽车维修服务站的整车销售、零部件供应、售后服务、维修以及信息反馈等有了一定的了解和深刻体会。

- 1、通过生产实习加深对汽车专业在国民经济中所处地位和作用的认识，巩固专业思想，激发学习热情。
- 2、熟悉汽车修理环境、修理工具。为以后走上工作岗位积累一定的知识与经验
- 3、开拓我们的视野，增强专业意识，巩固和理解专业课程
- 4、通过现场维修实习和企业员工的交流指导，理论联系实际，把所学的理论知识加以印证、深化、巩固和充实，培养分析、

解决工程实际问题的能力，为后继专业知识的学习、课程设计和毕业设计打下坚实的基础。

现在越高档的车，其电控部分越复杂，传感器越多，其线路非常繁多。在安装时要特别注意其走向和每条线束的用途。否则就会出现线束太短或过长等问题。这要求修车师傅对车的线路走向要非常熟悉。在接插线合时要特别注意观察对接两个插头孔的大小、孔位、颜色等特征。

仪表总成的电路是现代集成电路，只需要将相应的插头插在上面即可。工作台上要安装空调风量控制口、负驾驶室位置安全气囊和固定工作台的支架等部件。

总的来说这次实习给了我两个方面的收获：工作环境的适应与社交；理论与实践的结合。

这次生产实习给了我个宝贵的人生经历，我对自己的专业有了更为详尽而深刻的了解，也是对这几年大学里所学知识的巩固与运用。在实习中我的理论同实践进行真实地接触，思维和现实有了结合点。这些都对我的观念起着或潜移默化或震撼的作用。从这次实习中，我体会到了实际的工作与书本上的知识是有一定距离的，并且需要进一步的再学习。但这短短的3周实习时间远远不能够对一个行业做深入地了解，对专业技能有较大的提高，所学所见都是肤浅的、粗略的。

汽车专业实践报告总结职中篇四

放寒假了，经人介绍，我来到了广州本田恒达特约销售服务店，开始了二周的学习实践。

第一天“上班”由于自己什么都不会而对汽车这个家伙的内容一无所知店里的主管领导便给我找了个师傅，他是个钣金工，叫马龙，人很和善，让我叫他龙哥就好，龙哥说我什么都不会，所以先学钣金以便对车有个大概的了解。

由于是第一天我的积极性特高，不管龙哥干什么，我都想帮忙，可无奈自己是个菜鸟，干什么都笨手笨脚的，也做错了不少，不过龙哥从不斥责我而是细心的教我，车间里的站一直都开着，所以车间很冷，温度和外面相差无凡，才半天的时间于冻得就麻了，但是一进烤漆房，里面60度的气温马上就让人大汗淋漓，感觉真是冰火两重天，好不容易熬到了午饭，吃过午饭休息一会儿便马上投入工作中了，下午可比上午强多了，不那么笨手笨脚的了，师傅也在空闲时给我讲很多汽车方面的知识。一天的时间很快就结束了，回到家，看到自己一天就把白色的工作服穿成黑色时，不免觉得愧疚，不过心里还是挺美的，一天的时间，我学会了很多认识了各种从前不知为何物的修车工具，对车身框架有了一个大概的认识。

在师傅的教导下，才三天我便可以一个人拆卸车门，给车更换玻璃了，看着第一辆自己修好的车开走心里有着莫大的成就感。

眨眼间一个礼拜的时间就过去了，我从钣金部门换到机修部门，开始学习发动机，变速箱等部件的知识，在这里我认识了李克单、一个同样是军需学院汽车系毕业的师傅，他同样细心的教我，各部件的构成和工作原理，让我这个门外汉也变成半个内行，并且还学会了电脑检测车辆故障。

两个礼拜很快就过去了，我因为有别的事不得不离开了恒达销售店。在恒达的半个月里，我学习了汽车各部件的常识，为即将开设的《汽车构造》课程打下了基础。此外，还学会了很多别的知识，学会了处事的态度，建立了正确的人生观，相信这些会对我以后的生活工作有很大帮助。

怀念在广本的日子，期待着下次实习的到来。

汽车专业实践报告总结职中篇五

这是迈入大学校门后的第一个暑假，为了使这个漫长的暑假过得充实，为了对这一年来所学的知识、所培养的能力作一个除期末考试以外的另一个侧面的检验，所以作为一名大学院校学生的我，在这个暑期中进行了一次实践活动。

这次社会实践带给我的不仅仅是学习的机会，同时也让我懂得一个人只要有毅力、有心，任何事情都是简单却值得的！人人都对知识有渴求、对富裕有的渴望。但你要认识自己的社会位置，明确自己的历史使命，调整和完善自己的知识结构，战胜各种困难和挫折，锻炼意志和毅力，为适应以后的工作做一定准备。

炎炎夏日烈日当头。正是因为有这样的环境，正激起了我要在暑假参加社会实践的决心。我要看看我能否在恶劣的环境中有能力依靠自己的双手和大脑维持自己的生存，同时，也想通过亲身体会社会实践让自己更进一步了解社会，在实践中增长见识，锻炼自己的才干，培养自己的韧性，更为重要的是检验一下自己所学的东西能否被社会所用，自己的能力能否被社会所承认。想通过社会实践，找出自己的不足和差距所在。

“纸上得来终觉浅，绝知此事要躬行。”在短暂的实习过程中，我深深的感觉到自己所学知识的肤浅和在实际运用中的专业知识的匮乏，刚开始的一段时间里，对一些工作感到无从下手，茫然不知所措，这让我感到非常的难过。在学校总以为自己学的不错，一旦接触到实际，才发现自己知道的是多么少，这时才真正领悟到“学无止境”的含义。这也许是我一个人的感觉。不过有一点是明确的，就是我们的理路和实践的确是有一段距离的。

“千里之行，始于足下”，这近一个月短暂而又充实的实习，我认为对我走向社会起到了一个桥梁的作用，过渡的作用，

是人生的一段重要的经历，也是一个重要步骤，对将来走上工作岗位也有着很大帮助。向他人虚心求教，遵守组织纪律和单位规章制度，与人文明交往等一些做人处世的基本原则都要在实际生活中认真的贯彻，好的习惯也要在实际生活中不断培养。这一段时间所学到的经验和知识大多来自领导和干警们的教导，这是我一生中一笔宝贵财富。这次实习也让我深刻了解到，在工作中和同事保持良好的关系是很重要的。做事首先要学做人，要明白做人的道理，如何与人相处是现代社会的做人的一个最基本的问题。对于自己这样一个即将步入社会的人来说，需要学习的东西很多，他们就是最好的老师，正所谓“三人行，必有我师”，我们可以向他们学习很多知识、道理。

在注重素质教育的今天，社会实践活动一直被视为高校培养德、智、体、美、劳全面发展的跨世纪优秀人才的重要途径。暑期社会实践活动是学校教育向课堂外的一同时我还乘这个机会对企业渴望得到人要具备那些素质做了调查。总结如下：

思路敏捷是处理事情成功必备的要素，一个能将事务处理成功的人必须反应敏捷。一件事情的处理往往需要洞察先机，在时机的掌握上必须快人一步，如此才能促使事情成功，因为时机一过就无法挽回。

谈吐应对可以反映出一个人的学识和修养。好的知识和修养，得经过长时间的磨练和不间断的自我充实，才能获得水到渠成的功效。

身体健康的人做起事来精神焕发、活力充沛，对前途乐观进取，并能负担起较重的责任，而不致因体力不济而功败垂成。我们经常可以看到这样的情况，在一件事情的处理过程中，越是能够坚持到最后一刻的人，才越是有机会成功的人。

要想做好一件事情，决不能一意孤行，更不能以个人利益为前提，而必须经过不断地协调、沟通、商议、集合众志成城

的力量，以整体利益为出发点才能做出为大众所接受并进一步支持的决定。

企业需要各种不同的人才为其工作，但在选择干部人才时，必须要求其具备领导组织能力。

某些技术方面的专才，虽然能够在其技术领域内充分发挥，却并不一定完全适合担任主管干部的职位，所以企业对人才的选用必须从基层开始培养干部，经过各种磨练，逐步由中阶层迈向高层次，使其适得其位，一展其才。

一个有抱负的人必定具有高度敬业乐群的精神，对工作的意愿是乐观开朗、积极进取，并愿意花费较多时间在工作上，具有百折不挠的毅力和恒心。

一般而言，人与人的智慧相差无几，其差别取决于对事情的负责态度和勇于将事情做好的精神，尤其是遇到挫折时能不屈不挠继续奋斗，不到成功绝不罢休的决心。

企业的成长和发展主要在于不断地创新。科技的进步是日新月异的，商场的竞争更是瞬息万变，停留现状就是落伍。一切事物的推动必以人为主体，人的新颖观念才是致胜之道，而只有接受新观念和新思潮才能促成进一步的发展。

为学之道不进则退，企业的成员需要不断地充实自己，力求突破，了解更新、更现代化的知识，而不能自满，墨守成规，不再作进一步开展，因而阻碍企业成长脚步。

一件事情成功的关键，主要取决于办事者待人处事的态度。对人态度必须诚恳、和蔼可亲，运用循循善诱的高度说服能力，以赢得别人的共鸣，才较容易促使事情成功。

一个人再有学识，再有能力，倘若在品行操守上不能把持住分寸，则极有可能会对企业造成莫大的损害。所以，企业在

选择人才时必须格外谨慎，避免任用那些利用个人权利营私贪污者，以免假公济私的贪赃枉法者危害到企业的成长，甚至造成无法弥补的损失。

从一个人的生活习惯，可以初步了解其个人未来的发展，因为生活习惯正常而有规律，才是一个有原则、有抱负、脚踏实地、实事求是的人。所以一个人生活习惯的点点滴滴，可以观察到他未到的发展。

实习是每一个大学毕业生必须拥有的一段经历，他使我们在实践中了解社会，让我们学到了很多在课堂上根本就学不到的知识，也打开了视野，长了见识，为我们以后进一步走向社会打下坚实的基础，实习是我们把学到的理论知识应用在实践中的一次尝试。我想，作为一名大学生，建立自身的十年发展计划已迫在眉睫。

汽车专业实践报告总结职中篇六

二. 研究目的：了解第三方物流服务的特点、主要设备和作业流程，对其进行分析，并结合所学的理论提出改进意见。

三. 研究方法：访问法、资料收集法。

资料收集的方法：网上收集。

四. 公司概况

基本情况：上海商业物流中心位于曹杨路1500号，交于铜川路，比邻武宁路，交通便捷，与上海西站及其铁路沿线仅一步之遥；地处内环线与外环线之间，距离内环线1.5公里，外环线3.5公里，并且距离沪宁和沪嘉高速公路出口处分别仅为1.5公里和4公里。物流中心占地面积为26万平方米，各类仓库10万平方米，拥有4条铁路专用线和40辆箱式货车。

本站推荐精彩社会实践报告尽在

2000年初被国家经贸委确定为全国发展商品配送重点单位。

3. 主要设施

铲车，中心拥有1.5吨至3吨的汽、柴油叉车和干充式电瓶叉车以及前移式高位货架库专用干充式电瓶叉车多辆。。

手推平板车，拥有多辆手推平板车，手推液压车和登高车6辆，以及国际标准1m*1.2m地台板。

运输车辆，中心拥有多辆10吨全封闭厢型货车，8吨全封闭厢型货车，5吨全封闭厢型货车，及2吨以下的厢型货车。同时拥有2个联盟型车队，可调动车辆近百辆。

铁路专用线，拥有4条共计长度为1654米铁路专用线，是目前上海商业系统内唯一拥有铁路专用线的专业物流企业，具有100万吨的'铁路运输发运能力，以方便客户的产品运输方式有多种选择余地。

集装箱场地，拥有1万平方米集装箱场地，龙门吊负载能力为10吨至20吨，适合金属类商品以及集装箱储存业务。

4. 仓库类型

高平台彩钢板结构仓库。拥有高平台彩钢板结构仓库计24621平方米，可利用空间高度为7-8米，1700平方米的仓库已安装了高位货架，该类型仓库的优点是建筑结构合理，面积利用率高，防汛、防潮、隔热性能良好，全部有雨棚和外平台，库外周转场地大，便于商品装卸及进出仓。

将本文的word文档下载到电脑，方便收藏和打印

推荐度：

点击下载文档

搜索文档

汽车专业实践报告总结职中篇七

结束我的大一生活，迎来了我大学的第一个暑假，大学是一个教育我，培养我，磨练我的圣地，虽然大学不像社会，但总算是社会的一部分，称得上是一个小社会，我们有了在学校里对知识的吸收，就有了比别人有更高的起点，有了更多的知识去应付各种工作上的问题，所以我为我能在这里学习而感到荣幸。而社会又是一个比学校更好锻炼人的地方，社会实践又是学生把在学校里所学到的理论知识用到到实际当中去，是学生接触社会，了解社会，服务社会运用学校所学的知识实践自我的最好途径。

自从走进了大学，就业问题就似乎总是围绕在我们的身边，成了说不完的话题。在现今社会，招聘会上的大字报都总写着“有经验者优先”，可还在校园里面的我们这班学子社会经验又会拥有多少呢？为了拓展自身的知识面，扩大与社会的接触面，增加个人在社会竞争中的经验，锻炼和提高自己的能力，以便在以后毕业后能真正真正走入社会，能够适应国内外的经济形势的变化，并且能够在生活和工作中很好地处理各方面的问题，我走进了一家民营企业。

七月流火，酷热难耐。正是这样的盛夏时节，我开始了我的

假期社会实践。很荣幸的让我进入了安庆联友汽车贸易有限责任公司的销售部. 安庆联友汽车贸易有限责任公司是以汽车销售、整车维修、汽车俱乐部及驾驶培训服务为一体的综合型民营企业。第一次参与社会实践性质的活动, 让我对自己充满了期待。

所以我们学的虽然是国际经济与贸易, 但在以后毕业工作中我们不一定是去做有关我们这一专业的工作。然而不同的职业间却有着一些相同的地方, 走进任何企业, 都要接触各种各样的客户、同事、上司等等, 关系复杂。不管什么工作都是有竞争的。在竞争中就要不断学习别人先进的地方, 也要不断学习别人怎样做人, 以提高自己的能力!

在实践的这段时间内, 虽然我只帮忙接电话, 复印资料, 整理文件, 开发票等, 但我感受着工作的氛围, 使我非常的开心, 这些都是在学校里无法感受到的。但在这段时间中我主动出击也尝试了当一名销售员的滋味。虽然对那些有关汽车配置的有关问题我回答的不够全面, 还是别人帮助了我, 但在销售汽车的过程中使我受益匪浅。在销售的过程中服务态度至关重要。做为一个服务行业, 顾客就是上帝良好的服务态度是必须的, 要想获得更多的利润就必须提高销售量。这就要求我们想顾客之所想, 急顾客之所急, 提高服务质量语言要礼貌文明, 待客要热情周到, 要尽可能满足顾客的要求。

在这里我看着车子如何卖出, 看着修理部的工人给那些出故障的车子排除故障。在这里我体会着上班族的快乐和烦恼, 忙碌的时候, 上班族也象小学生一样期待着假期。以前总渴望离开父母的保护伞, 独自一人去闯荡。似乎现在想想自己有些天真, 这个社会竞争的压力真的好大。就业, 在就业都是很困难的, 想要找一份非常满意的工作也不容易, 创业又谈何容易。

短短的实践时间中, 使我对自己的目标有了新的一个定位。我们现在的许多学生都很迷茫, 对自己的专业认识不够, 对

自己的未来没有一个合理的规划，象一只无头苍蝇似的，不知道学习专业有啥用，将来能做什么。这样的盲目使有些学生自我放纵、堕落。因此我们现在要根据自己的实际情况合理的为自己规划，找到自己的发展道路。要通过社会实践切身的了解自己的专业，了解这个社会。而不是一味的抱怨。要循序渐进的提高自己的能力，锻炼自己，让自己成为社会有用的人才，为社会服务。

阅读更多：

毛概社会实践之助教报告

学生服务业社会实践报告

学生农林专业实践报告范文

大学生新闻系实践报告