

# 2023年农信社演讲稿(大全5篇)

演讲稿具有观点鲜明，内容具有鼓动性的特点。在社会发展不断提速的今天，需要使用演讲稿的事情愈发增多。演讲稿对于我们是非常有帮助的，可是应该怎么写演讲稿呢？下面是小编为大家整理的演讲稿，欢迎大家分享阅读。

## 农信社演讲稿篇一

尊敬的各位领导、各位评委、同仁们：

今天，是我走进\_地产的第151天，在这短短的五个月里，我在\_学到了很多知识，让我受益匪浅。可以说，\_地产不仅是一个好企业，更是一所好学校，更象一个温馨的家庭。感谢旗云，给了我一个展示才华的机会，感谢旗云，让我认识了这么多的好同事、好朋友！首先先让我给大家鞠个躬，表示一下我的谢意！谢谢大家！

今天，我演讲的题目是《爱岗敬业，从点滴做起》。

我是今年六月份正式来到\_地产工作的，在深感自豪的同时，也感到了肩上责任的重大：因为，我虽是一名普通的一线销售员，但我深知，我的一举一动、一言一行，都代表着我们整个\_地产的形象。从走上岗位的那一刻起，我就下定决心：一定要做一名合格的、优秀的销售员。

每个人参加工作后，因分工不同，各有各的工作岗位，从某中意义上讲，人有职务高低之分，工作和岗位却没有贵贱之别。干任何工作，首先要热爱，要热爱自己的岗位！要敬业，要在自己的岗位上恪尽职守、奋力进取、高度负责。因此，爱岗敬业，也成了每一位员工最基本的素质，是员工对工作的一种态度，一种最起码的态度。我相信，只要我们能自己的岗位上认认真真、兢兢业业地工作，能从我们身边小事

做起，从一点一滴做起，干出一翻成绩，这就是爱岗，这就是敬业！

怎样才能“爱岗敬业”呢？我认为，首先要干一行，爱一行，钻一行，精一行。要不耻下问、虚心学习，为了尽快的熟悉业务、提高销售，要虚心的向老员工请教，不放过任何可以利用的休息时间去学习。在工作中，要本着企业“让信任收获笑容”的服务理念，热情的、真诚的接待每一位客户，让客户高兴而来，满意而归，让他们真正的、实实在在的享受我们优质、高效的服务。

其次，要干好我们自己的本职工作，工作成绩是衡量我们工作能力和水平的一个方面。就好比我来说吧！我是一名销售员，我的职责和工作，就是维护企业形象，作好房屋、楼房销售，提高业务成交量！成交房屋的数量和金额就是衡量我工作成绩的标准之一！因此，既然在人生的某一阶段选择了做销售员这个行当，就要把销售员这个行当做好、做出成绩。做成这个行业的拔尖人。要把销售作为一项事业来干。脚踏实地，不畏强手，敢于拼搏，敢于争先，敢于挑战极限。不断否定自我，不断塑造自我，在破中立，在立中成长，在成长中成熟，在成熟中成功。只有在销售实践中不断完善自我，充实自己。在工作中，谦虚谨慎，步步为营，才能把销售工作做好。

俗话说：“千里之行，始于足下”、“不爱岗就下岗、不敬业就失业”，我们每一位员工都要珍惜和热爱这来之不易的工作岗位，即使在艰难险阻面前，我们也要团结一心，众志成城，勇往直前！万丈高楼，起于垒土。爱岗敬业，其实不需要做出什么惊天动地的伟业来，只要我们把身边的事情、手头的工作，一点一滴，一步一步地，圆满地做好，那怕是一些看起来很不起眼的小事，都用心去做，把自己最大的力量贡献出来就可以了。

我知道，我到销售部的工作的时间短，虽然我努力了，但还有很多不足。在今后的工作中，我会更加努力，因为我热爱

这项工作，爱岗敬业，是我一生无悔的追求。

无数个平凡而踏实的日子创造出绚烂的人生；无数次坚持再坚持的工作作风，为我们绽放出绚烂的鲜花，爱岗敬业，从点滴做起，使我们平凡的事业变得伟大，使我们的生活变得亮丽多彩！

谢谢大家！

## 农信社演讲稿篇二

尊敬的各位领导、各位同事：

晚上好！

我是销售公司的实习业务员，今天我演讲的题目是《让幸福来敲门》。

作为一名销售人员，我心里定义的幸福，是客户满意的笑，是领导信任的眼神，是自己看着业绩单蒸蒸日上时心里被充盈的满足感。

这样的幸福说起来简单却又来之不易，它就像初春里的一片嫩芽，带着丝清冽，又带着点梦醒时分朦朦胧胧心下一喜的感觉。

然而，它更像一声清脆的敲门声，在一个阳光明媚的早晨，敲开你未来宽广的人生！

由威尔史密斯主演的电影《当幸福来敲门》，讲述的是一名销售人员在条件艰苦的环境里坚持不懈地努力，最终脱离困境，改变命运的故事。

这个电影告诉我，只要相信幸福的存在，它总会在你不经意

的一天降临在你的身边。但前提是，一定要从始至终地摆正好心态，努力地与时间拼搏，与时间赛跑，面对困难毫不气馁，学会苦中作乐，学会欣赏痛苦与快乐奏出的交响曲。

记得第一天面试的时候，聂姐问我，你认为是销售是什么呢？

我想也没想，脱口而出：销售就是通过各种合法的渠道，把自己的产品推销出去。那时候的语气带着些轻松自在，带着些刚迈出校门时毫无底气的自信，带着些对社会生活一无所知的懵懂与生涩。

可是，在经过差不多三周培训的日子里，在吴主管不厌其烦的谆谆教导中，我明白了销售并没有当时想象的那样简单。它要学会与不同阶层、不同脾性的人打交道，学会在各种突发事件中镇定自若并有条不紊地将它完善好，学会与上级领导更好得沟通，以达到部分与整体的完美结合，学会把微不足道的事情做完美无暇。

在4s店实习的这段时间中，通过不断地学习有关大运重卡的各方面知识，我与客户之间的交流越来越娴熟，对销售这两个字有了更加深入的了解。我开始对销售产生了兴趣，我开始有了前所未有的动力与激情。销售业务员的生活应该是充满乐趣的，尤其是当你身后站着一排等待着你事业有成的家人时，就更应该精神满满信心百倍。销售人员爱岗敬业演讲稿3篇销售人员爱岗敬业演讲稿3篇。

“生活就像巧克力，你永远不知道下一块会吃到什么味道。”推销这行每天都有不同的新挑战要去应付及突破，你绝不知道哪一天你有什么机会，或是何时赢得什么样的大奖，或是何时会大祸临头。对销售员而言，每一天都是一个意想不到的经验，在这个行业中，你会在48小时内，体验从最高点的兴奋满足跌进最低点的失望气馁，然后再蹒跚地在第二天又爬回原来的高峰。这样的感觉如同蹦极一般刺激。这样的挑战是令人兴奋的、好玩的。

我爱销售，我选择了它，同时它也选择了我。这个工作是我走向幸福的阶梯，每当我在清晨照镜子，看到自己胸前的挂牌时，我就知道，这个身份这个行业正引导着我往更高的地方走去。

身为销售业务员的人生就是这样，与所有人一样。酸甜苦辣五味陈杂，但生活归根结底是快乐的，因为我们肩膀上所挑的责任、我们的目标与我们的梦想使我们成长，我们为了担负责任、达到目标以及达成梦想所付出的努力使我们周身散发着吸引幸福的香气。

我坚信，终有一天，我的行动会让幸福来敲门。

### 农信社演讲稿篇三

正当这颗璀璨耀眼的明珠在赣西初现光芒之际，我一个生于斯、长于斯的\*\*人，一个分担着“爱我江西、兴我地税”重任的地税小兵，对有着一种别样的情怀和感受。

，这块山灵水美的红色土地，在一个风雨如磐的年代，以波澜壮阔、浴血奋战的秋收暴动，为苦难而不屈的民族播洒了井冈精神的星星之火。英雄的宜春儿女，在这块浸透了泪水与汗水、充满了神奇与辉煌的大地上，以艰苦奋斗的精神谱写了现代文明的乐章，以勤劳智慧的双手描绘着绚丽的希望与憧憬，为世人展现了一幅生生不息、砺志开创的奋进画卷。

有人说，地税人是“聚财人，”可我想说地税人也是“推车人”，更是“加油人”的崛起，腾飞，牵动着多少地税人的理想和追求，凝聚着多少地税人的心血和汗水，蕴含了多少地税人的精神和风采啊！我无法计算出他们曾经付出了多少，也无法预测还将奉献多少，可我分明知道，每一点变化，每一步发展都和他们紧紧地连在一起。“爱我江西，兴我地税”是每一位地税人心中不落的太阳。

我骄傲，我工作在这样一个优秀的团体，我想，我一定会通过自己的努力让这个优秀的团队因为拥有我而感到自豪。

原以为收税是一件很简单、很有趣的工作。可当我跟在所长后面深一脚、浅一脚走在泥泞的田埂上，穿过村村落落，走进家家户户去收那些分分角角的税时，我才知道征税的艰辛，我才知道这其实就是老所长每一天的工作。在一家南货店，我收了一年的税款×××元钱。你绝对想象不出，那可是用了×××多个硬币凑合的×××元钱呵。钱数完了，可是我的老所长却累得连腰都直不起，而我发胀的脚也在小皮鞋里疼得直发抖。可我不敢喊疼，不敢叫累，因为我看到老所长一直把税票牢牢地揣在怀里，那可是满脸的庄严和神圣。这就是我的老所长，这就是在这座大山里干了一辈子的老税务！什么是敬业？什么是奉献？我身边的他们就是用自己的行动做出了最真切、最直观的诠释。也许你会说，他们很平凡，很普通，可是您知道吗？这种艰苦奋斗、敬业奉献的井冈山精神就是我们在座的每一位在平凡的岗位上用十年、二十年、甚至是一生铸成的。

日久天长，我渐渐地被老所长的精神——这种默默奉献的精神所感染。我暗暗地发誓，我要象老所长一样把自己的青春献给心爱的地税事业。

一个大雪纷飞的日子。飘舞的雪花扬扬洒洒地落了一地。当我送走最后一位纳税人，正准备锁门离去，突然看见纳税窗口上多了一本墨绿色的小册子。原来是一本护照，我想一定是刚才那位客商不小心落下的，丢了护照，他该有多着急啊！我顾不上渐暗的天色和纷飞的大雪，发动摩托就朝工业园奔去。当我出现在那位客商面前时，他的脸上写满了疑惑。我笑着晃了晃手里的护照说：“您的，忘记带走了吧”。他看到我扬起手时不经意抖落的雪花，激动得一连说了三个谢谢。第二天，他送来了一面锦旗，上面写着“献给新一代最可爱的人。”望着鲜红的旗帜，烫金的大字，我有一种要流泪的冲动。这是我应该做的，可是纳税人却给了我如此高的荣誉。

谁说征、纳之间的鸿沟不可逾越?谁说纳税人不是我们最亲的人?只要我们以心换心,只要我们以诚相待,我们就能共享天底下最暖的阳光。我知道我现在还不是最可爱的人,可是,那一刻,谁敢说我不是这个世界上最幸福的人呢。

有人说,工作着是美丽的,可我想说,工作着其实也是幸福的。十年的风霜寒暑,地税人在平凡的岗位上创造了不平凡的业绩。他们用青春谱写奉献的篇章;用真诚换来纳税人的赞赏;他们用激情去拥抱初升的太阳;用梦想去温馨皎洁的月亮。朋友,当您身穿蓝色的制服,头顶闪亮的国徽,当您行走在乡村崎岖的小路上,穿梭在城市的大厦间,你的心中一定会象我一样翻卷着激情的波浪,你的胸膛也一定会象我一样澎湃着一个响亮的声音,那就是:我自豪,我是地税人,我骄傲,我是地税人!

## 农信社演讲稿篇四

尊敬的各位领导、同事:

大家好!

在我进入到公司的那刻就已经是公司的一员,更是所有的行动都代表着公司,公司的一切都是我为之努力去奋进的动力。在目前的岗位上做好自己的工作,更是努力的为自己的人生去奋斗,去尽力的做好每一件事是我们每位员工都应尽的责任。

我们在工作的过程中总是会碰到无数的困难与想不明白的点,在这样的时刻更是不能够放弃,用一颗坚定,持之以恒的心去面对更多的磨难与艰辛。在我们人生的旅途上,没有任何的事情是轻松的,所以我们更是要把自己最好的状态都摆放出来,在工作上去努力,去将自己的任务完成到位,让领导看到自己的潜力。

工作中的艰辛也只有自己明白，每天的不加班学习，工作内容的修改修改在修改，甚至在工作上的被领导批评，所有的都是在促进自己的成长。只有经历了更多，付出了更多，才能够真正的找寻到自己心中的目标，同时让生活更具有不一般的色彩。对于工作虽然我们是承受了更多，但也就正是这些不断地努力才让自己更具有不一般的生活，同时让我在自己的状态下有更棒的成长与体会。

爱的是自己所站的这班岗，敬的也是自己所负责的工作，既然在这样的岗位上就是要将自己全部的融入到工作中，努力地让自己将工作完成好的同时也不断地提升自己的能力，以这样双赢的方式促成自己更好的成长。

我相信我们公司的任何一位员工都在各方面相当的优秀，更是会将自己的努力完全的投放在工作上，更是让自己有更好的发展，也促成公司不断成长！只要我们每个人都能够站好自己的岗，让工作都正常的进行下去，那我们的企业便是可以真正的发扬光大，更具竞争力！

## 农信社演讲稿篇五

尊敬的各级领导、同志们：

大家好！

我演讲的题目是“永远跟党走，青春献金融”。

作为一名在共和国新时代成长起来的青年团员，我紧跟时代步伐，始终站在时代的巅峰，愿意把青春献给金融事业。在党旗的光辉照耀下，我“永远跟党走，青春贡献金融”。

五年前，我第一次来到浞河区财政局，就坚定地把青春献给了自己热爱的金融事业。俗话说，没有风雨，就长不成大树，也很难炼成钢。在这个融金融于一体的大熔炉里，我不断地



学习和成长，这让我深刻地认识到，青春只有通过奉献才能燃烧。

会计是光荣的。光荣的根源在于始终为人民服务。我们做的每一件事都直接或间接地服务于当地的经济建设和发展。面向全区所有预算单位，我们的一举一动都代表着金融形象。因此，我感到无限的荣耀，这种荣耀就在于此。我们对我们的工作充满信心，这就是我们的荣耀。我们的同志坚持带病工作，这就是光荣。我们把个人利益抛在脑后。

会计需要牺牲，加班已经成为我们的一种生活方式。每个星期天，每年的假期，甚至除夕的晚上，我们都毫不犹豫地把这些别人认为理所应当的休息时间给了我心爱的会计工作。当我们带着星星和月亮回家，当我们通宵工作到天亮，我们都需要一种精神上的支撑，那就是勇于牺牲的精神。

会计需要默默无闻的精神。会计工作晦涩难懂。会计工作很无聊。记得有位老会计说过，会计工作是看不到的显而易见的成就，但这种看不见的成就就是一切成就。当人们拿着厚厚的总决算报告时，他们有没有想过会计们付出了多少个日日夜夜？正是这项晦涩的工作使我们的事业取得了进步。

会计需要学习精神。会计是一项专业性和技术性都很强的工作，这就要求我们不仅要从书本上学习，更要从实践中学习，不仅要向老财务学习，还要向新同事学习。不仅要学习专业知识，还要学习金融法律法规。在学习的过程中，我自愿放弃了很多休息和娱乐的时间，不了解自己遇到的问题就觉得睡不着觉。正是这种学习精神让我在工作中更有能力，更好地为金融事业做贡献。

我们区的金融事业有过辉煌过去，现在历史的接力棒已经交给我们。站在金融体制改革的最前沿，我们将用青春的热血，为我所热爱的金融事业贡献力量，我的朋友们！党在召唤，时代在召唤。让我们乘风破浪，与时俱进，永远跟党走，

把青春献给金融。

文档为doc格式