销售电子产品合同(优秀5篇)

劳动合同是劳动者与用人单位之间约定劳动关系的书面协议，是保障劳动者权益、维护用人单位合法权益的重要法律文件。怎样写合同才更能起到其作用呢？合同应该怎么制定呢？下面是小编为大家整理的合同范本，仅供参考，大家一起来看看吧。

销售电子产品合同篇一

买受人（乙方）：_____

甲乙双方本着诚实信用的原则，平等互利，经公平协商签订如下买卖合同，以兹遵守，

2.交易数量：_____

3.单价：_____总价款：_____

4.质量

（1）整体质量、性能应当达到的标准，采用以下第_____项：

a.按照国家强制标准或者指导标准：_____执行

b.按照国际通用标准：_____ 执行

c.按照行业标准：_____ 执行

d.按照封存的样品标准执行

e.协商约定质量达到以下水平：_____

（2）以下部件的质量、性能标准或参数为

部件a_____质量标准或参数：_____

部件b_____质量标准或参数：_____

5.产品整体作业的性能应当达到以下水平：

以下部件作业应当达到以下水平：

部件a_____作业水平：_____

部件b_____作业水平：_____

6.产品的整体技术性能标准为：

以下部件采用以下技术：

部件a_____ 采用技术：_____

部件b_____ 采用技术：_____

7.产品功能

8.安全性能

对环境的影响：_____

对操作人的影响：_____

数据安全：_____

安全标识：_____

甲方为乙方提供详细技术资料，产品及其各部件使用的技术应当和资料上显示的相一致。

9.包装方式

防潮要求：_____

防晒要求：_____

抗震要求：_____

防灰尘要求：_____

外包装标识要要求：_____

审美要求：_____

运输办-理方：_____

运输费用负担方：_____

运输方式：_____

始发地点：_____

到获地点：_____

承运人：_____

双方按照以下第_____种方式完成交付

（2）乙方收到货物并且验收完毕则交付完成。

（3）乙方自己提货，提货装车（船）完成则交付完成。

（4）除以上方式外的其他方式，约定为：_____。

甲方当于_____年_____月_____日前完成交付。

货物毁损灭失的风险交付前由甲方负担，交付后由乙方负担。该风险的负担不影响违约责任和产品侵权责任的主张。

所有权的转移遵照以下第_____项执行

（1）货物交付后所有权即转移至乙方

自货物交付后的_____日内完成检验，若对质量有异议乙方应当在_____日内向甲方书面提出，并且妥善保管质量瑕疵货物，等待协商处理。

检验人：_____

检验技术手段：_____

检验方法：_____

检验合格的标准：_____

经检验，若产品质量合格率为_____ %以上则甲方对不合格产品可以采取以下补救措施：要求退货、要求修理、要求更换，费用由_____方负担。

经检验，若产品质量合格率为_____%以下则乙方享有对整个合同或者不合格部分的解除权，乙方仅解除不合格部分的，合同其余部分有效。

支付方式：_____（可以约定使用银行转帐、支票、本票、汇票、现款等方式）

支付条件：_____（可以约定付款的条件以防范风险）

支付时间或者期限：_____

支付地点：_____

乙方于_____年_____月_____日前支付定金_____元。

第十条售后服务

甲方负责对产品的安装、调试、技术培训，费用由_____ 方负担，这些工作应于_____ 年_____月_____日前完成。

产品正式投入使用后的_____内（时间）维修由_____方负责，费用由_____方负担。工具、配件的供应由_____方提供，费用由_____负担。

产品的升级事项约定为：

甲方履行不能应当承担的责任：_____

甲方迟延交货应当承担的责任：_____

甲方履行瑕疵应当承担的责任：_____

其他违约责任：

乙方履行不能承担的责任：_____

销售电子产品合同篇二

乙方：_____

根据《_合同法》以及其他相关法律、法规规定，甲方与乙方就购买计算机设备等事宜经双方充分协商，达成如下条款：

乙方根据甲方实际需要制定此合同，合同标的总金额为_____元，数量_____台。

注：随机配送鼠标垫、插座、耳麦、小音箱、摄像头、清洁套装等小物品，优惠价_____元/台。

1、交货方式为：现货。

2、交货地点为：由甲方指定地点。

3、交货时间：自由合同生效日起_____天内到货并安装调试完毕。

1、按计算机厂家提供的产品说明，保证计算机设备质量达标。

2、乙方负责计算机安装调试（含系统软件安装，并安装甲方的要求装入相应的应用软件）并能正常使用。

3、甲方在取货时应及时进行验收，对出现的质量问题，乙方应保证在_____日内给予调换，超过期限或不调换的行为属违约。

1、所有设备的售后服务标准，除按生产厂家执行外，乙方还应对标书上所做的服务保证兑现，并不得低于厂家的标准。

2、乙方的售后服务期间，乙方应及时解决甲方所出现的硬件及软件故障。若有特殊情况应向甲方解释并取得甲方的同意。

3、根据甲方需要，乙方可为返修物品提供代用件，不再另行收费。

甲方在收到相关货物并验收合格后，向乙方支付货款，装机稳定试运行_____个月后余款全部付清。

1、本合同执行过程中如因故不能履行或需要修改，必须经双

方同意，并增加补充协议，补充协议与合同具有同等效力。

2、若合同中发生争议问题，直接由仲裁委员会仲裁。

3、本合同一式两份，甲、乙双方各执一份，自双方签字盖章后生效。

甲方：_____

法人代表：_____

乙方：_____

法人代表：_____

签订日期：_____年___月____日_____年___月____日

销售电子产品合同篇三

甲方□xxxxxx贸易有限企业

乙方：_____

甲乙双方本着“真诚合作，共同发展”的原则，经友好协商，就甲方同意授权乙方作为本协议指定行政区域内的代理商事宜达成一致意见，并共同遵守履行。

一、 特许代理产品名称

二、 特许代理区域： 省 市 县（区）

三、 甲方向乙方供货价格（附产品价格表）

四、 甲方对乙方的销量要求： 乙方首批进货量为 万元，年销售目标约定 万元。乙方每季度至少从甲方购进产品 万元，

否则甲方不承担本协议约定的义务， 并有权终止本协议。

五、 双方权利及义务

1、甲方权利

（1）有核定市场零售价和指导乙方给核定区域内下级代理商供货价的权利；

（2）甲方有对乙方违反市场规范或损害甲方及甲方其它代理商权益行为的处置权利；

（3）有收集乙方市场调查、广告宣传材料、销售工作总结的权力；

（4）指导促销活动方案和召集必要的工作会议的权利；

（5）有对乙方销售业绩和相关工作进行检查、督促、考核、处罚的权利。

2、甲方义务

（5）协助乙方对其销售网络进行终端包装和维护。

3、乙方权利

（2）享有甲方货源紧俏时优先供货的权利；

（3）享有所代理产品改进意见反馈和新产品开发进度的知情权。

4、乙方义务

（1）全权维护甲方及甲方产品知识产权的合法权益；

（5）在甲方指导下，做好代理区域内的促销活动和市场推广工作；

（6）按甲方规定的市场指导零售价格制定代理区域内的零售价格，若价格上下幅度大于20%，须事先征得甲方同意；（7）乙方联系电话、地址变更，应及时通知甲方，如二个月内甲方无法按原联系方式联系到乙方，而乙方又未通知甲方新的联系方式，本协议自行作废。

六、定货及运输约定

1、甲方在收到乙方订货单后，应及时向乙方发出确认订货通知，并在收到乙方相应货款后按乙方指定地点发货，运输费用由乙方承担。

2、本协议签订后，乙方应向甲方交纳首批产品的定金 元，待乙方提货时转为货款。

七、退换货规定

乙方从甲方购货后原则上不得要求退换货，但若因甲方产品质量问题或因型号与订货单不符，乙方可自收货日起15日内向甲方提出调换产品要求。但必须保证原产品完好、附件齐备、标签和包装不得损坏，运输费用由乙方负责。

八、售后服务

1、售后服务原则上由乙方负责。

2、乙方所需售后服务的材料应以月订单形式向甲方提出。

九、协议有效期

本协议自乙方执行第六条第（2）款之规定即自动生效，有效期壹年，至 年 月 日终止。若协议一方未履行协议条款，另

一方有权终止本协议。

本协议未尽事宜，可根据双方协商制定补充协议，其与本协议具有同等的法律效力。协商不成，由xx仲裁委员会仲裁。

本协议一式二份，甲乙双方各执一份。

甲方 xxxx贸易有限企业（盖章）

乙方：　（盖章）　甲方代表签名：

乙方代表签名：

签定日期：　年　月　日

签定日期：　年　月　日

开户行：

地址：

帐号：

电话：

销售电子产品合同篇四

乙方：_____签订时间：_____年____月___日

甲乙双方本着平等互利的原则，就建立长期产品购销合作等相关事宜，经协商一致，特订本协议，以资双方信守执行。

1、甲方作为供方，在合同期内应严格按照乙方的要求向乙方提供产品；乙方作为需方，在合同期内在同等条件下优先向

建立长期产品购销合作的供方采购产品。

鉴于与乙方建立长期产品购销合作的供方不止甲方一家，对于在每一项具体的产品购销交易活动中选择其中那一家作为供方，乙方具有最终决策权。

2、对于每一项具体的活动，甲乙双方应另行订立《产品购销合同》。《产品购销合同（样式）》作为本协议附件。即使甲乙双方因时间紧迫等原因在具体交易过程中未能订立《产品购销合同》，甲乙双方均仍应严格遵守《产品购销合同（样式）》中的各项条款之规定。

3、对于每一项具体的产品购销交易活动，甲方在接到乙方要求提供产品的明确书面通知（包括信函、传真、电子邮件等）后，应立即组织生产，保证向乙方供货。甲方不得以双方尚未订立《产品购销合同》或双方尚未就产品价款、交货时间、交货地点等其它事宜协议一致为由影响生产及供货。如甲方未能及时组织生产及供货，甲方应承担违约责任，乙方有权全部没收本协议第_____条约定的履约保证金。

4、如甲乙双方就产品价款、交货时间、交货地点等内容没有约定或者约定不明确的，可以协议补充；不能达成补充协议的，按照甲乙双方以往的《产品购销合同》有关条款或者交易习惯确定。

如甲乙双方就有关合同内容约定不明确，依照本条第一款约定之原则仍不能确定的，则适用《中华人民共和国合同法》之有关规定。

5、为保障本协议及甲乙双方据此订立的各份《产品购销合同》的履行，甲乙双方暂不结算第一笔产品购销交易的货款，相应款项作为甲方的履约保证金，待本协议期满后，由乙方根据甲方的履约情况决定是否及如何返还该保证金。对于因甲方违约而造成乙方损失的，乙方有权以履约保证金充抵或扣

付货款充抵。

6、争议的解决：如甲乙双方发生争议，应通过协商解决。协商不成，由乙方所在地人民法院管辖。

7、本协议有效期为壹年。合同期届满前一个月内，如果甲乙方均未向对方提交解除或修改本协议的书面要求的，那么，在合同期届满后，本协议自动延续一个合同期，以此类推。

8、本合同壹式贰份，甲方壹份，乙方壹份，经双方签字盖章后生效。

甲方：_____乙方：_____

签订日期：_____年____月___日_____年____月___日

销售电子产品合同篇五

地址：_____

电话：_____

乙方：_____

地址：_____

电话：_____

甲、乙双方经友好协商，以自愿、平等互利为原则，就乙方经销甲方之_____系列产品，根据《中华人民共和国合同法》，双方达成如下协议：

风险提示：

在签订经销合同时，应当对商品的规格、质量以及销售区域、

是否是独家代理经销等做出明确约定，避免双方在协议履行中产生争议。对上述情况约定不明的，在合同履行过程中常会伴随发生“经销商超范围销售”的情况，致使合同履行争议重重而最终夭折、亏损。

1、甲方是_____系列产品的供应商，乙方是经销商。

2、销售范围：甲方指定乙方在_____范围内销售甲方产品。

3、乙方作为甲方的经销商，应尽经销商的责任。在上述区域应按甲方销售策略销售要求，尽最大努力将甲方产品销售。甲方也应保证供应足够的货源。

4、产品的型号由订单、收货单确定，最终以收货单为准。

5、运输及运费计算：甲方将以产品到岸价的形式向乙方供货，即甲方负责将产品发运到乙方所属地区配货站的运费，而乙方将负责货物在当地配货站到乙方仓库的一切费用。

6、甲方应向乙方提供符合国家标准的产品，如乙方发现产品质量不合格，乙方有权向甲方提出调换，但由于乙方保管不慎而导致的质量问题或在销售过程中由于乙方原因造成的一切损坏均由乙方负责，甲方不负任何责任。

7、货物残损、退换：乙方在验收时发现短少或包装上有缺陷，导致影响销售，应立即于送货单上注明，并请送货的部门签名作证乙方有义务提供有关单证给甲方，以便甲方向保险公司索赔，如乙方没有注明或不履行提供单证义务的，甲方视乙方为全部签收正确。

8、销售任务：乙方应完成总的销售额为：_____套/年。

9、付款期限：甲方对乙方的付款条件为款到付货，即乙方每次定货需先将货款汇至甲方账户内，甲方在确认款已到账

后_____日内发货（不可抗力因素除外）。

10、甲方负责为乙方提供全面的技术支持，负责为乙方培训售后服务人员（培训设在甲方公司所在地）。

1、保持甲方产品所有规格一个月销售的库存，甲方有权要求乙方进行库存增减调整。

2、配合行动：当甲方在当地进行产品推广活动资源时，乙方有义务提供人力和借货服务。

3、价格控制：乙方可享受甲方的经销商供货价，乙方须保证按甲方规定的二级批发商供货价及零售商供货价给零售商及批发商。同时，乙方有义务控制其供应的零售商按甲方建议零售价售给终端消费者（二级批发商供货价、零售供货价、零售价由甲方另行通知）

4、对乙方的优惠：

乙方作为经销商，可以享受出厂价_____元/套。

乙方累计销售台以上时在出货时即可以可享受_____的优惠。

若乙方销售业绩特别出色，甲方将给乙方更大的优惠，具体优惠措施由甲方另定。

1、经友好协商，甲、乙双方可以变更合同。

2、乙方如连续_____个月不能达到甲方所定下的销售目标，甲方视乙方为自动终止本协议。

3、本协议期满后，由甲、乙双方协商是否续签本协议，乙方具有优先续签本协议的权利。

1、对于乙方的以下行为，甲方可随时中止或终止本协议，如乙方违约（例如存在以下前_____项的任一行为），则追究乙方的违约责任：

（1）乙方超越销售范围销售甲方产品。

（2）乙方违反了结算规定，未按要求付货款。

（3）乙方每月的销售额连续两个月未能达到甲方要求的销售额。

（4）乙方经营遇到巨大困难或管理发生实质性变化，如由他人承包、可能破产，导致甲方的权利无法得到保障时。

2、本协议发生争议，双方以友好协商的方式解决，协商不成时，可申请仲裁或由甲方所在地人民法院管辖，依法处理。

1、本协议有效期为：_____年___月___日至_____年___月___日。

2、其它未尽事宜双方可友好协商。

3、本协议一式____份，双方各执____份，签名盖章后即生效。

4、乙方收货人员确认书是本合同的附件。

甲方：_____

法人代表：_____

日期：_____年___月____日

乙方：_____

法人代表：_____

日期：_____年___月____日