

# 第一季度工作总结(通用7篇)

总结是对某一特定时间段内的学习和工作生活等表现情况加以回顾和分析的一种书面材料，它能够使头脑更加清醒，目标更加明确，让我们一起来学习写总结吧。总结书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇总结呢？这里给大家分享一些最新的总结书范文，方便大家学习。

## 第一季度工作总结篇一

1□20xx年1季度人力资源部有n次参加了海尔路人才市场的招聘会，并利用周六时间组织了n次面试，在面试过程中，通过笔试、面对面交谈两种形式相结合与百余名应聘人员进行了深入的沟通与交流，经过精心筛选，选拔出了适合公司发展的新人，至今为止已与n人达成就业协议，其中 n人已安排到工作岗位当中去。

在下一步，本部门将继续加大员工的招聘工作力度，在2季度，计划参加多次人才招聘会，来保障公司的人才使用及储备。同时，要做好已有人员的落户手续。在此要继续强调的是，为公司的员工落户只是公司提供的一项福利措施，并不是一项无偿的义务，因此已落户人员在离职时必须将户口迁走，否则要缴纳相关的管理费用，这是人力资源部在日常管理中所必须坚持的一项基本原则。

2、积极做好人力资源的调配工作，在公司现有人员的情况下，针对机关部室的部分岗位需要，根据员工的不同情况，对部分部门的人员组成进行了调整。

1、社会保险、劳动合同、薪酬绩效等工作是人力资源部所进行的一项重要和日常性的工作，也属于人力资源管理的基础性工作，这项工作的做的好坏关系到每个员工的切身利益，因为损害到了任何一个人的利益谁也都会不满意从而找到门

上来，因此人力资源部是抱着严谨的工作态度来认真对待。1季度共为n人办理了劳动合同签订及劳动关系转入手续，为n人办理了劳动合同续订手续，为n人办理了劳动合同解除、人事档案退档等手续。按时将公司人员的招用、续签、解除和终止等情况进行网上备案。为新签劳动合同人员办理社会保险转移、续接工作。为n名员工补缴了拖欠n年多的社会保险费，并办理了其退档及劳动关系转移手续。为一名发生工伤的员工进行了工伤申报，使其获得了工伤待遇。

在此要进行强调的是，公司在为员工办完招工手续后，社会保险的增加是在网上进行业务操作，因此有可能会因为一定的时间差而产生保险费用缴纳的不及时，特别是社会保险中的医疗保险缴纳如果没有及时缴纳，医保中心将自动将账户锁定，在锁定期内将不能参加医疗统筹的费用报销。因此，公司员工如有因病而住院的情况，要及时的与人力资源部进行沟通，以便于对有关事项进行确认，以免耽搁费用报销的及时办理。

为进一步的为公司员工更好的服务好，人力资源部下一步将对社会保险、劳动合同、薪酬管理工作中的流程进行进一步梳理，努力争取达到在合理有效的时间内办理好各项业务，以更好的维护员工各项应享有的权利。

2、人力资源部于1月份组织了公司20xx年度机关绩效考核，并依据考核结果、按照公司工资发放办法对公司每位员工的工资进行了准确的核算、发放。

对于工资发放时间，经请示公司领导，决定将每月的n日作为工资发放的最迟时间，经与公司财务部商定，人力资源部将在n日到期前的3个工作日以前将工资表转交财务部，以确保公司财务部能够在n日前按时发放。

3、针对20xx年社会保险投保基数的报送内容及形式有了新的

变化，克服时间紧任务重的困难，完成了nnnn集团□nnnnn总公司的20xx年度社会保险的投保基数的核算、签字、申报工作。

4、会同财务部完成了为企业离休人员办理了20xx年度医疗费减免。

5、2季度要完成并做好nnnn集团□nnnnn总公司的劳动年检工作。

人力资源部在1季度组织员工进行多次内、外部培训及考试报名工作。在内部培训中，注重加强员工的企业归属感和对企业文化的认同感的情感培养，来整体提高员工的综合素养。

1、为了使员工更好地了解和掌握公司新修订的企业管理规章制度，切实提高制度执行能力，在春节过后的7天时间组织员工进行春季培训，学习了企业的相关规章制度及《团队执行力》光盘，并在培训结束后进行了统一考试，通过这此培训与考试，使员工对如何提高各自己工作的执行力有了新的认识，取得了良好培训效果。

在外部培训方面，继续鼓励员工去进行各类资格证书的取证培训，各类资格证书的取得也为企业能够更好的生产经营提供了强有力的保证。

2、为做好安全生产许可证的延期申请，3月份安排n名员工进行特种作业人员上岗证取证报名考试及培训工作。根据报名的要求条件，报名时必须要有医院的体检报告，因此体检时间定在早上7：30，不巧体检时正好遇到大雪天□n名员工在这恶劣的条件下都按时来到了医院参加抽血等体检项目，特别是夏庄税务票证印刷所工程的员工，为了及时赶到，自费打车赶到了医院。在此本人谨代表人力资源部对这nn名员工表示感谢，感谢这些优秀员工对这项工作的支持。

3、现在正在进行二级建造师考试报名，至今为止已有n人报名参加二级建造师考试，但遗憾的是大多数人只报名参加建筑专业的考试，却很少有人报名参加其他专业的考试，特别是没有任何人报考市政建造师，当问已有建造师资格证的人是否参加其他增项专业的考试时，都拒绝报考，其理由是：一是没有时间去考，二是说考了没用，因此没有动力去考试。

4、同时在2季度要做好一级建造师的报名考试工作。

5、为n人办理了经济师职称证书。完成了n人的二级建造师执业资格延续注册工作，保证了投标时对建造师证书的要求。

6、20xx年职称外语考试已经结束，估计成绩会在近期公布，在此提醒今年准备参加职称评审的员工，在职称外语合格后，应马上参加5月初的职称计算机报名考试，以免延误今年的职称评审申报。

7、组织了n人参加安全三类人员的知识培训及考试。同时，为保证工程项目安全报监对安全三类证书的要求，为具有建造师证书的n人办理了安全三类人员c证的注销工作并为他们报名参加b证的考试，为n名员工报名参加c证的考试。

8、为n人整理了优秀项目经理的材料并上报，有n人被评为青岛市优秀项目经理称号。

## 第一季度工作总结篇二

xxxx年以来，旅局按照“四个城市”建设要求，以争创山东省全域旅游示范区为抓手，着力打造“骑游之乡、赏花之都、品酒之城、旅游胜地”，科学编制旅游发展规划，加快旅游项目建设，强化宣传推介，助力乡村振兴，推动旅游业持续稳定发展。市农谷农村产业示范园入选首批国家农村产业融合发展示范园，圣川饮品公司入选山东省旅游商品研发基地，

墨熙鼓巷入选山东省旅游休闲购物街区。今年第一季度，全市接待游客110多万人次，同比增长10 %。

一、科学编制旅游发展规划。联合有关镇街区、部门单位，在广泛考察论证的基础上，编制了《乡村旅游发展总体规划》、《重点镇村乡村旅游建设规划》，以及青云花谷、东方桃海、合力生态牧业特色小镇等重点旅游项目规划和南官庄、鲁家哨、水润道、绪泉等农家乐村乡村旅游规划。制定出台了《xx市创建省级全域旅游示范区工作实施方案》，对全域旅游、特色产业园区、旅游特色小镇、田园综合体等进行专项规划，确保了旅游+相关产业融合发展的正确方向。

二、推进重点项目建设进度。全力加快推进齐鲁酒地、留山古火山国家森林公园、柘山乡情、歌尔庄园、鄆山合力乡间牧场、齐鲁桃海、青云山及青云湖改造提升等20个重点旅游项目开发建设。

1、东方桃海一期工程。主要进行3个大门、5个观景台、1个桃花广场、1个拜寿台共10个点的建设，5月份完工。

2、齐鲁酒地二期工程。主要建设冰雪运动体育综合体项目、二期花海项目、园区西大门及旅游集散中心项目、青少年核心素养教育联盟项目等。

3、柘山乡情景区。主要配合建设地中海式服务综合体1处、生态停车场1个、旅游厕所2个，窑洞20个，铺设温泉管道5000米、建温泉池40个、安装房车50台，梦幻之星50个，搭建帐篷营地300处，建设高尔夫练习基地1个，射箭练习基地1个。

4、留山古火山国家森林公园。主要建设红色教育基地、千年古木科普馆、海棠庄园等景点，设施整体装修。新建两栋木质房屋。

三、加快休闲农庄开发建设。以镇街区为责任主体，吸引龙头企业、合作社、种养大户及其他社会资本下乡，规划建设休闲农庄100个。目前已发展万芳果蔬、和甫农庄等休闲农庄40个。合力乡间牧场以饲料生产、奶牛养殖、低温牛奶加工配送为基础，融入林果种植、蔬菜生产、餐饮服务、教学研实践培训等相关业态，打造集生产、观光、休闲、体验等于一体的乡间牧场。目前，已完成投资1.6亿元。华夏庄园总投资12亿元，规划面积10158亩，建设集大樱桃生产销售、草莓采摘、花海摄影、休闲垂钓、仓储物流等于一体的田园综合体。

四、积极推出一系列优惠措施。今年元旦、春节期间，各景区纷纷推出优惠政策和推介促销活动，在青云山民俗游乐园滑雪场拍照发朋友圈，可免费领取价值80元的滑雪票；齐鲁酒地推出景区门票8折优惠政策；和甫休闲农庄举行了草莓和无公害水果蔬菜采摘等活动；乡里情家庭体验农场、步云岭休闲农庄、合力牧业、辉渠百泉旅游区、张家宅乡村旅游模范村等推出了草莓和圣女果采摘及一系列优惠措施，为游客们提供节日好去处。元旦期间，全市共接待游客11.6万人次，实现旅游收入580多万元。春节假期，春节期间，全市共接待游客31.6万人次，同比增长11%。

五、广泛开拓客源市场。为深入宣传xx旅游，让更多的游客走进xx了解xx文化，我局依托节会平台，坚持形象宣传与产品营销相结合，整合生态、产业等优势，深入挖掘旅游文化内涵，采用多途径、多方式开展宣传营销。一是加强节会营销。围绕上级部门开展的“好客山东贺年会”等活动，组织各景区推出了少数民族歌舞、青云山冰雪运动会、第三届新春文化庙会等文化内涵丰富和群众参与性强的旅游活动。二是加强市场和现代化营销。积极联合各地旅游局及旅行社，广泛开拓传统客源市场，与八喜旅游网合作，加大网上营销，吸引网上消费客户，扩大旅游客源。三是加强旅游商品营销。深入挖掘全市旅游商品，初步确定了旅游工艺品、旅游茶品、旅游食品、特色农产品等四大旅游商品系列，不断拉长xx旅

游的产业链条。同时，对外推出特色民俗、乡村休闲、节庆会展、美酒美食、特色农庄、生态冰雪等精品线路产品，广泛吸引游客，增强了游客旅游体验的互动性和趣味性，提升了xx旅游的知名度。

六、不断完善旅游道路设施。在抓好项目建设的同时，积极配合交通运输局加快旅游道路建设，把旅游道路建设作为推进“乡村振兴战略”工程实施，把优化旅游道路施工环境作为一项重要任务常抓不懈。目前，全市开工建设重点旅游道路9条、97.8公里，核算总投资8.92亿元，分12个标段实施。其中，县乡道项目4个、36公里；旅游公路项目5个、61.8公里，全力加快了宿箭路金豕子镇区一律南路段、安孔路大黑埠村一管公段、儒辉路王家营村一辉渠段、官庄镇十字路村一辉渠镇胡家旺村段、辉渠镇小麦峪村一柘山镇辛庄子村段、吾山镇徐家沟村一安山子村段等路段建设进度，确保了项目开发建设顺利进行。随着配套服务设施、服务质量与旅游道路的不断完善，外地来我市一日游、二日游的游客客明显增长。

## 第一季度工作总结篇三

今年省局下达我市费收任务计划为xxxx亿元。为确保目标任务完成，当前我们主要做了以下几项工作：

（一）强化了目标责任。提前谋划，及早动手，争取主动，避免出现前松后紧的情况。1月份前市处将任务计划下达到县段和各收费站，各站也已全部按班组、按月进行了分解，落实责任到个人。同时完善奖惩激励机制，以站为单位进行考评，与征管经费挂钩，按季兑现。截止3月25日，全市共完成通行费收入xxxx□xx万元，占年度计划的xx□xx%□比上年同期增长xx□xxx%□完成任务与时间比略有超前，增收势头较好。

（二）安排收费秩序整治。将xx和xx两个站作为今年整治工

作的重点，责成当地公路段局协调公安机关，于一季度开展集中整治。目前两站的整治工作已全面启动。同时要求全市收费站协调公安机关，保持高压态势，加强拦截，巩固整治成果，堵漏增收。

（三）抗冰除雪保畅通，保安全。自元月12日开始，全市收费站启动紧急预案，采取得力措施，全力除雪保畅通。一是各站成立应急专班，打开所有通道，确保在车辆通过高峰期做到不堵车。二是组织收费人员全天候清除收费站前后200米的积雪及薄冰，收费区域内保持无积雪、无冰冻路面，确保安全通行。三是备足防滑料和工业盐，随时向结冰路面铺撒，车辆不打滑，不出事故。同时在站区两端设置安全警示牌24块，提醒过往车辆减速慢行，注意行车安全。四是开展为司乘人员送温暖活动，完善便民服务，24小时提供开水、交通指南、通讯和修车工具等服务。据统计，全市组织收费人员xxx人次，购买除雪工具xxx套，破冰除雪xxxxxx平方米，撒布融雪盐xxxx吨、防滑料xxxx立方，为过往车辆提供方便上防滑链xxxx次，全市收费站未发生一起因积雪结冰而造成的安全事故。

（四）落实免费通行政策。在“绿色通道”车辆和“抗冰救灾”车辆免费通行的政策执行上，我们在全市收费站的醒目位置公开了免费通行的政策、范围和时间期限，确保政策落实率100%。在免费通行初期，收费站人员还做到了主动宣传，详细讲解政策内容，确保优惠政策真正得到落实。1月26日至3月20日，共免费放行“绿色通道”和“抗冰救灾”车辆xxxx台次，减免通行费xxxxxxxx元。

（五）进一步完善了制度。一是对收入分配制度进行完善，对基础工资、岗位工资、绩效工资的比重进行了调整，对绩效工资的考核内容进行了补充，对如何进行考核进行细化。二是对月票制度进行完善。全市通行ic卡由xxx领导审批，各站ic卡由xxx审批，明确规定月票办理程序和执行情况必须公



开。

（六）扎实开展标准化收费站考评迎检工作。3月xx日至xx日，省局检查组对我市xx收费站进行了检查考评。我们全市动员，认真自查，积极准备，取得了较好的成绩。已公示我市有xx个示范站□xx个一级站□xx个二级站□xx个三级站，其中新增示范站xx个、三级站减少xx个，实现了标准化收费站建设提档升级。同时，各站评选出了费收成绩突出、工作管理规范的班组和综合素质好、费收业绩好的费收状元。市处在各站评选的基础上，推荐了2名收费员为省费收状元□xxx收费站xx□xx收费站xx□□2个班组为省示范班组□xxx站xx班组□xx站xx班组）。

## 第一季度工作总结篇四

随着20xx年年末计量认证的结束，大家总算松了一口气，开开心心地过完了新年，可是认证后的整改项还是把大家拉回到了紧张的工作当中，具体到个人我负责了整改项中：1实验室用水ph□电导率、蒸发残渣、吸光度等参数的测定，并编写了相应的原始记录，仪器使用录，药品取用记录。2实验室碳管、硅胶管的解吸效率，重点做了苯胺硅胶管（溶剂解吸）的解吸效率，并按要求编写了相应的原始记录，仪器使用记录，药品取用记录。

随着实验室建设的不断推进，实验室又采购了一批新仪器，期间我主要负责配合刘哥对新进的离子色谱、测汞仪□x射线衍射仪进行安装调试，以及离子色谱的检定等工作，并和大家一起进行了上述仪器的培训学习。

主要配合刘哥对实验室的旧家具进行转移、清理，以及新家具的安装，排风、管道、气瓶等的安装调试。新进实验室的桌椅板凳的清点。

作为检测检验部新开展的提高检测人员业务素质的业务学习，受到了大家热情欢迎和积极的参与。期间我选择了“原子吸收法原理与空气中有毒物质的采样规程”内容与大家一起分享。其中包括做了前期的资料下载、整理、学习、制作ppt等。

对实验室所有仪器进行了开机运行，对实验室便携仪器（需要充电的）的进行了充电。

计量认证评审组对实验室的原始记录中存在的小问题如字母的大小写、符号是否准确、页隔之间缺少样品编号等提出了整改修改项，相应的我对原始记录中的这些错误进行了更正并对错误的进行了替换并受控。

根据实验室建设的进一步需要，在第一季度我们又编写了部分sop□其中我负责编写了空气采样的方法sop□氯离子、氟离子、硫酸根离子的方法sop□以及离子色谱、测汞仪、紫外可见（2550）、相差显微镜、空气采样器的仪器sop□

第一季度里除了自己做了些工作外，还协助实验室其他同事做了琐碎的工作。

协助金师傅修理水管、实验室空调安装、卫生清理、分担区除雪等。

## 第一季度工作总结篇五

按照□xx县安监局20xx年重点工作计划》，安监局狠抓了安全生产各项工作的落实。今年前三个月工作完成情况如下：

一、深化专项整治，强化重点行业和领域安全监管，确保节日安全

一季度重点抓了三个专项整治。一是粮食收储企业专项整治。重点检查粮食收储企业

是否具有收储资格；岗位责任制落实情况；作业现场用电线路情况；特种作业人员持证上岗情况；绞笼、传送机是否存在安全隐患等，共检查企业34家，发现隐患67处。截止目前，隐患已全部整改完毕。

二是烟花爆竹销售企业专项整治。此次专项整治行动分节前和节后两个阶段，2月3日至2月11日（腊月二十至腊月二十八）为春节前整治阶段。2月25日至28日（正月十二至正月十五）为春节后整治阶段。从2月3日开始，安监局成立三个检查组，分别由副局长带队，对全县烟花市场进行全面检查，重点检查烟花销售业户是否（来源：）有烟花销售许可证、烟花销售摊床长度、烟花摆放高度、安全距离、消防器材和库房存储情况。严防超长、超高、超量存储现象发生。

三是危险化学品企业专项整治。重点对企业的安全管理、危险化学品储存场所、特殊危险化学品设备、设施及场所和生产工艺等是否符合安全生产要求进行检查。兰州炼油厂发生爆炸事故后，更是加强了对两户炼油企业的监管，对企业实行定期检查和抽查。1月11日晚8：00时，安监局成立检查组，对我县两户炼油企业进行突击检查。实地检查了液化气泵房、电力室、中控室、交接班记录，并检查夜班职工是否睡岗、串岗、空岗和在岗吸烟，及时指出企业在安全生产工作中存在的不足，督促企业整改。

## 二、抓好安全培训工作，全力提升企业从业人员的安全管理水平

今年以来，共举办了4期培训班，对粮食收储企业负责人、安全员和特种作业人员进行了全面培训。培训电焊工106人、电工92人、粮食收储企业负责人、安全员67人、烟花爆竹销售业户150人。通过培训，提高了从业人员的安全意识和专业素质，减少了事故发生的几率。

## 三、开展全县性安全隐患大排查，确保不出事故。

按照xx县安委会文件要求，安监局组成了三个安全隐患排查组，利用两个月的时间对全县危险化学品生产经营企业、非煤矿山企业、机械修理企业、屠宰加工等所有企业进行全面的安全隐患大排查。本着不漏掉一个企业和一处隐患的原则，重点检查企业设备设施情况、规章制度建立情况、操作规程执行情况等内容，及时发现和治理安全隐患，防止发生生产安全事故。截止目前，共检查企业160户，发现安全隐患68处，现已整改50处，其余18处隐患正在整改。

## 第一季度工作总结篇六

新闻工作是活泼的人从事的严谨事业，炽热的人肩负的冷静使命，浪漫的人从事的艰辛劳作，转眼间，我已经从事这个行业十三个年头。回顾这些年，我在单位领导和同事们的关心帮助下，一直把“用心去工作，要干就干好，干一行爱一行”作为自己的工作理念，时刻鞭策着自己。在工作中不断学习和钻研，在学习和钻研中不断提升自己的思想和业务水平。

时光荏苒，老少广播广告部的xx年第一季度工作已经落幕，本人就在老少频率广告部岗位上的工作体会，作以下总结报告：

xx年一季度的广告工作，是比较敏感的一个时间节点，他牵涉到我们老少广播xx年度广告总账的最终揭晓。也是我们老少广播广告部年度创收最严峻的一个时间节点。由于xx年我们广告部历史性的完成了4xx年度经营统计表统计工作；广告专题剪辑工作；节目奖品发放工作、日常频率的月度、年度收听率汇总工作等等。

今年国家加大了对保健品、药品市场监管力度，作为以保健品热线广告为主体承载的老少广播广告部无疑是一个巨大的考验。面临风暴，我们广告部树立全新经营管理理念，积极

帮助客户改版创新，规避不必要的损失，既提升了品牌的核心竞争力，又为增量完成xx年创收任务打下坚实基础。

工作上我和同事之间相互支持、密切配合。生活中我对同事以诚相待，作风正派，敢于批评和自我批评。不揽功诿过，虚心听取反面意见，自己也经常静下心来，经常反思、检查自己。

总之，在过去的工作中，在领导和同事们的帮助和指导下，我的业务水平、职业道德修养都获得了进一步的提高。但也存在一些不足，我决心在今后的工作更加严格要求自己，努力学习，扎实做好本职工作，争取早日成为一名优秀的新闻工作者。

## 第一季度工作总结篇七

不知不觉我来到xx公司已经一个季度了，在这个季度里，我学到了很多。以下我从几个方面来总结我这一个季度的状况。

在销售岗位上，首先我要提到两个人，一个是总办x总监和销售部x经理，我要十分感谢他们俩人在工作上对我的帮忙。在我刚刚接触这个行业的时候，我对很多汽车知识还有销售方面都不熟悉，那时候几乎能够硕士举步维艰，但是他们两位都没有放下我，前两个月，我就是他们在他们二位的一步步带领下，进行客户谈判、分析客户状况的、所以在销售中遇到难谈下来的客户或比较车型优势比较的时候我总想到他们。想到他们那时候教我的方法，想起他们给我的鼓励。也正是因为那两个月的经验，我后面的工作才能越来越顺利。我由衷的感谢他们。

销售员的一天就应从清晨睁开第一眼开始，每一天早上我都会把自己的心态调整的十分好来迎接一天的任务，每一天工作我都是精神饱满，精力充沛，因为我明白，我的经验没有别的多的时候，那么我的态度必须要是最好的，如果比但是

别人的销售量，我就把服务做到最好。

我在那里想说一下：我对自己是这样要求的，把x类的客户当成x类来接待，就这样我们才比其他人多一个x类，多一个x类就多一个机会。除此之外，拜访尤其重要，对客户做到每周至少x次的拜访。我认为攻客户和制定目标是一样的，首先要集中精力去做一个客户，只有这样才能有收效，等重点客户认可了，我再将精力转移到第二重点客户上。

在销售工作中也有急于成交的表现，不但影响了自己销售业务的开展，也打击了自己的自信心。我想在以后的工作中会摒弃这些不良的做法，并用心学习、请教老销售员业务知识，尽快提高自己的销售技能。

以上就是我这一个季度的工作总结，我明白自己的不足，会尽快改正。也会继续发扬自己的优势，期望自己能够成为一名优秀的员工。