

# 2023年下一步开展工作的规划(汇总9篇)

无论是身处学校还是步入社会，大家都尝试过写作吧，借助写作也可以提高我们的语言组织能力。写范文的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？下面我给大家整理了一些优秀范文，希望能够帮助到大家，我们一起来看看吧。

## 下一步开展工作的规划篇一

人要学会常常总结自己，人生就是一个不断反省不断进步的过程，计划和总结也一样，有利于及时找到自己的不足并改正，有利于对自己的计划进行规划，给了人努力工作的动力，以下是保安年度工作计划。

针对保安部上年度工作情况和本年度工作实际情况，为了更好地加强队伍建设，提高服务质量，增强为业主服务的意识，本年度工作主要开展如下：

6、根据现在工作特点，加强出入人员的控制，杜绝无关人员进入大厦或在园区周围逗留；

7、加强装修房间的监管巡查，及时发现纠正违规操作施工的现象；

8、加强车库巡查监管，确保车辆进出有序和摆放整齐，跟车主加强沟通，共同做好车辆安全保障工作。

9、针对外围广场治安的复杂性和机动车辆乱停乱放的现象，根据管理处整体规划做好安全预防和车辆疏导管理工作部署和作好各项执行工作。

10、每周开一次班组会议，每半月进行一次领班会议，每月召开一次保安部会议，确保能够及时商讨学习总结工作经验，及时传达工作指示。

11、每月进行一次消防设备，消防器材公共物品的检查、清点与保养(总务后勤工作计划)工作，确保各项设备能够正常投入使用。

12、每季度进行一次业务技能、军事素质考核，实行优胜劣汰工作机制，不断提高队员的工作技能及工作效率。

13、每季度进行一次全方位安全检查工作，确保能够及时发现问题和解决处理问题。

## 下一步开展工作的规划篇二

国家每年毕业这么多大学生，不可能每个人都能在就业市场找到自己专业相应的岗位。但我想不管应聘的工作是否与专业相符，如果想做出一份骄人的业绩，除了机遇，更需要一份个人的努力，物竞天择，适者生存，我相信现代社会，职场如战场，只有不计得失、适应环境的人，才能到达成功的彼岸！

工作不仅是生存的需要，更是体现个人价值的平台，我相信：是金子，放在哪里都会闪光。如果我得到了一份与所学专业不符的工作，我会珍惜这个来之不易的机会，干一行，爱一行，刻苦钻研新岗位所需的专业知识，虚心向老同事学习，勤于动手，尽快适应新的工作，并努力把自己原来所学的专业知识融入到新的工作当中。用自己的勤奋和努力，在新的工作岗位上充分展示一个当代大学生的风采和人生价值！

## 下一步开展工作的规划篇三

按照县、镇当前工作重点，结合村情，制定驻村计划如下：

该项目自启动以来，已完成茶园边坡整修、道路整修、排水沟开挖和茶苗吊槽工作，土壤改良工作也已接近尾声。下一步精确测量茶园面积，选定茶苗种和遮阴树后开展栽植工作。

此项工作在11月底完成。

村古戏楼年久失修，已丧失使用功能。经多方协调、决定秉承修旧如旧原则，对戏楼主体进行拆除修建。10月25日上午，改造工程正式启动。目前各项修建工程稳步推进，已完成屋顶防水作业，新修墙体工程量已过半。同时，协调电力部门，完成古戏楼旁变压器拆移。此项工作年底完成。

按照镇委、镇政府统一安排，坚持修旧如旧原则，按时完成116户危房改造。施工前、施工中和施工后对房屋进行拍照存档，并实名登记，完善危改户纸质和电子档案，实行一户一档，批准一户、建档一户，规范有关信息管理。协助村“两委”开展质量安全巡查与现场指导监督，及时发现和纠正施工中存在的问题。

建立卫生保洁长效机制，配备整治卫生必备用具，迁移村养殖场，争取资金建设旅游公厕、垃圾收集房，整治村庄水渠暗渠，改变“脏、乱、差”，营造“洁、净、美”，提升村庄生态环境，为建设“美好乡村”奠定坚实基础。

进一步推进村务公开和民主管理工作，通过设立村务公开栏，公开群众关心的热点、难点问题，扩大群众的知情权、参与权和发言权。另外，村务公开栏要做到防雨、实用、美观，要与村委会、广场、大礼堂形成映衬。此项工作在12月底前完成。

随着祖源村的知名度一步步提升，对外影响力逐渐增大，乡村旅游日趋红火，做好景观宣传尤为重要。如村庄的总体规划立牌宣传，“梦里山村”祖源的总体介绍，摄影及旅游区的指示牌，古树名木保护牌（特别是千年红豆杉），以及“萃源古桥”、“休婺古道”、“古寺遗迹”等有特色的景观设立标识牌，让游客一目了然，也能达到村民爱护、维护景观的效果。

解决游客用餐、住宿等问题，让他们舒畅的感受原生态的生活，发展农家乐迫在眉睫。这需要村“两委”的积极协调，需要全体村民的凝心聚力。下一步主要是做好前期的发动宣传、数据统计和可行性论证，可以通过示范户带动的形式推动“农家乐”的发展。

按照县委组织部建议，启动建立村级档案准备工作，归档规范管理。继续规范、维护和更新村级先锋在线信息点，加强信息宣传，提升党建水平，让基层党支部真正发挥到引领作用。

充分利用网络媒体，将祖源进行品牌宣传和旅游推介。通过新浪微博，以图文并茂的形式，加强旅游推介。编写工作简报，为祖源美好乡村建设营造良好的舆论环境，进一步推动各项规划按时推进。

联系专人察看村庄林场闲置的杉树，以合适的价格出售，增加村集体收入，为开展更多的村公益事业提供资金支持。

在完成各项具体工作的同时，村两委全体成员开通脑筋，解放思想，创新其他可能发展的项目，比如开辟山上荒地、发展鱼养殖、修建古寺遗迹等，为祖源更好更快发展做出创新。

## 下一步开展工作的规划篇四

保安,指保卫治安,是一个职业工种,主要职责为防火、防盗、责任区域内的人身安全。以下小编为大家收集了保安下一步工作计划,希望给你带来一些借鉴的作用。

人要学会常常总结自己,人生就是一个不断反省不断进步的过程,计划和总结也一样,有利于及时找到自己的不足并改正,有利于对自己的计划进行规划,给了人努力工作的动力,以下是保安年度工作计划□

针对保安部上年度工作情况和本年度工作实际情况，为了更好地加强队伍建设，提高服务质量，增强为业主服务的意识，本年度工作主要开展如下：

6、根据现在工作特点，加强出入人员的控制，杜绝无关人员进入大厦或在园区周围逗留；

7、加强装修房间的监管巡查，及时发现纠正违规操作施工的现象；

8、加强车库巡查监管，确保车辆进出有序和摆放整齐，跟车主加强沟通，共同做好车辆安全保障工作。

9、针对外围广场治安的复杂性和机动车辆乱停乱放的现象，根据管理处整体规划做好安全预防和车辆疏导管理工作部署和作好各项执行工作。

10、每周开一次班组会议，每半月进行一次领班会议，每月召开一次保安部会议，确保能够及时探讨学习总结工作经验，及时传达工作指示。

11、每月进行一次消防设备，消防器材公共物品的检查、清点与保养(总务后勤工作计划)工作，确保各项设备能够正常投入使用。

12、每季度进行一次业务技能、军事素质考核，实行优胜劣汰工作机制，不断提高队员的工作技能及工作效率。

13、每季度进行一次全方位安全检查工作，确保能够及时发现问题和解决处理问题。

为了进一步规范完善公司的全面管理工作，也为了各项规章制度更好的落实，便于更好的配合并完成各驻勤点物业交付的各项工作任务，公司制定如下工作目标及工作重点：

保安公司下属各驻勤点分队长负责各自辖区内的所有管理工作，各分队长必须认真贯彻执行驻勤点物业与公司交付的各项工作任务，依照公司的各项规章制度进行全面管理工作，要求队员以公司配发的《保安服务标准工作手册》为工作标准，尽全力的服务驻勤点物业和业主。

公司下属各驻勤点所有队员，班、队长必须着装统一，衣帽干净整洁，除请假外出外，严禁着便装，队员不准留长发，染发，佩带奇异装饰，班、队长严格要求队员：服务热情、工作认真、文明礼貌用语，日常培训队员岗容岗姿、标准敬礼、礼貌、热情、周到的服务态度，以最佳的形象去服务于物业和业主。

各驻勤点班、队长严格管理队员个人、生活环境、岗亭内外卫生工作，要求队员讲卫生、勤洗手、勤洗澡、勤洗衣物，多晾晒被褥，物品摆放整齐，宿舍内卫生安排队员按照值日表进行清理，注意饮食卫生，避免因生活环境脏、差而引发传染病的发生。

各驻勤班、队长对队员安全负责任，严格依照外出请假，批假制度执行，严禁队员私自外出，以免出现不必要的安全事故。班、队长工作中如遇突发事件，应及时上报物业与公司，班、队长应在第一时间赶赴事发现场，及时控制事态发展，严禁事件扩大化，严禁打架、斗殴，并积极协助物业和公司处理事件。

各驻勤点班、队长本着对物业和公司负责的态度，要求队员爱护、保护公司和物业的公共物品，班、队长对公共物品不定期进行检查、盘点，对公共物品要登记备案，如出现人为故意破坏公共物品，当事人应照价赔偿。

各驻勤点队长加大日常培训工作力度，提高岗容、岗姿，日常服务标准，培训队员工作中运用文明礼貌用语，热情周到服务，力争各驻勤点培训出高水平、高标准的队伍。

## 下一步开展工作的规划篇五

20xx年福州公司将逐渐步入正轨，各项销售也有逐步的提高和发展。结合当地的实际情况，团购业务在今年也应该有一个飞跃，在各项工作完善的情况下，初步预计xx万的销售额。为了更好的完成这一目标，结合20xx年工作过程中的实际情况，福州公司计划拓展团购部，具体工作如下：

为了更加细化销售计划，将全年计划销售额以季度为单位进行分配，具体分配情况如下表所示：

为完成这一销售目标，主要通过一下几方面进行实施：

### 1、改善商场服务，开发新客户

从服务上改善客户对我商场的印象，以真诚和真情打动客户，使客户的持续消费。对于没有到商场消费的客户，随着商场外围环境的改善，公司的不断调整完善，相信会改变对我商场的原有印象，同时继续加大对客户的搜索，将基础工作做的更加扎实。

### 2、加强团队建设，发动全员参与团购

扩充合适市场的人才，扩大公司销售覆盖面，真正将团购部发展成公司的一个核心部门。超市销售的力量毕竟有限，如果能动员全公司工作人员共同关心支持团购业务，相信我们的销售额一定会突飞猛进，今年将要发动全公司的力量共同参与团购业务，完善团购工作流程以及提成比例，调动员工对团购业务的热情。

### 3、完善团购资料和礼品的配备

完善的资料是业务成功的基础，资料不齐备，政策无法确定，一直以来给客户提供的都是临时打印的资料，今年一方面要

制作团购的专业资料，另一方面与商场的整体活动紧密配合，充分利用商场活动期间的印刷资料，使客户随时掌握商场的最新商品和活动安排，同时针对重大节日，给客户id提供经济实用的精美礼品，随时保持客户的新鲜感和忠诚度。

#### 4、增加宣传力度

通过在公司所有对外宣传方式中增加团购业务提示，加深客户对商场团购业务的关注，以便团购业务更方便地开展。

团购部在20xx年将坚持团结拼搏、锐意进取的大无畏精神，迎接所有的挑战，坚定不移的贯彻公司的发展，抓住机遇，争取完成销售额任务。

#### 下半年如何做好团购工作

如何继续发展团购客户，这也是团购部很长一段时间内的主要工作。

##### 1. 对外发展团购客户。

先要利用一切关系收集团购客户信息，进行分类，然后对单位部门需求及采购部门人际关系进行分析，对不同的部门采取不同的定位宣传，对单位办公室，我们主要宣传购物卡，招待用烟用酒以及办公用品：对工会，我们宣传一些福利用品：对不同爱好，习惯，处事特点的领导采取不同的沟通方法，总得来说，初步沟通时要以“要做生意，先交朋友，在商不言商”为人际关系沟通的主要原则。

##### 2. 对内发展团购客户。

商场内部从上到下一起参与到团购工作中来，售卡处和客服主动把名片和团购手册发给购卡人或来给单位报销开发票的人，主动对团购部进行宣传。各部门或兄弟单位如接待来商



场办理团购业务的顾客，请及时通知团购部，由团购部来接待，以便团购部与团购客户进行沟通，也方便了团购部维系团购客户及其以后发展新的团购客户，领导层用自己的职务之便，多和一些单位的高层领导进行交涉沟通我们的团购工作。

### 3. 借第三方关系发展团购客户。

因为单位与单位是相互关联或相互合作的，我们可以通过第三方或者是原有业务单位介绍，去认识其他单位领导，继而发展为新的团购客户。

如何维系好团购客户，这也是团购部需要不断完善的重要工作。

#### 1. 采购老手

采购老手，也有刚涉足采购的新手，对老采购我们全力配合，积极组织所需商品，做到按时按量以及保质，保量，服务到位。

#### 2. 采购新手

采购新手，对商品不太熟悉的采购人员我们在了解所需之后，积极推荐，站在对方的立场上出主意，当参谋，保证让其满意。

#### 3. 经常的走访业务单位

经常的走访业务单位，单位与单位之间的联谊或者是赞助也是必不可少的。

#### 4. 保持良好的客户关系

为很好的朋友。

我相信，有我们商场由上到下所有人不懈的努力，我们商场的团购会

做的越来越好。

## 下一步开展工作的规划篇六

1. 根据所签物业管理合同，对所负责的物业项目制定物业管理方案，定期向公司汇报管理情况。
2. 监督、管理和指导下属维修队、护管队、保洁队等队室开展工作。
3. 根据公司相关管理制度和物业处具体情况，制定本物业管理细则。
4. 完成公司交办的其它工作。

### 二. 车辆管理制度

1. 对所管项目区内车辆依法循章开展管理工作，负责指挥区内车辆行驶和停放，维持交通、停车秩序。
2. 机动车辆在区内行驶，时速不得超过15公里，禁止鸣号、试车、修车、练车。
3. 严密注视车辆情况和驾驶员的行为，若遇醉酒驾车者应立即劝阻，并报告班长及时处理，避免交通意外事故发生。
4. 车辆出库时，仔细核对出库之车和驾驶员(车主)，有疑问时，应立即到车挡面前向司机敬礼，再有礼貌盘问。
5. 指挥车场内的车辆整齐停放、存放、监护同时并在《车辆进出登记表》上做好记录，车辆必须登记备案。

### 三. 报警:

1. 一旦发现打架斗殴、流氓滋扰、聚众闹事等治安事件，要及时向领导汇报、通知所有护管员集合并报警。

2. 报案人要讲明发案地点、人数、闹事人员是否携带凶器，并报告自己的姓名。

一、学校教职工进出校门一律凭工作牌，学生凭校徽进校，凭接送证出校；学生出校，必须履行出校手续，开具“出门证”方可放行。家属、临时工等一律凭保安部的出入证进出校门。

二、保安人员必须坚守工作岗位，履行工作职责，着装上岗，不得擅离职守，或做与门卫无关的事。

三、门卫对外来人员要热情接待，门岗行礼，问清来意，查阅证件，电话与相关部门联系，并填写会客单，换发入校牌。对有可疑迹象的人要认真查询，发现问题及时报告和处理。外单位大小汽车一律停靠在指定地点，贵宾车辆需入校内必须经校办允许，方能进入，并在指定地点停放，不准停放过夜，不准在校内鸣喇叭。自行车进入校门应自动下车推行，违者予以批评教育。

四、认真执行物品出门制度，对携带大件包裹物品出门时，应出示本人证件，门卫有权检查并进行登记，携带公物(材料设备)要有校内有关部门加盖公章的出入证明，对无证件人员出门的物品门卫有权扣留、查询、登记和报送有关部门处理。

五、非学生探访日，谢绝家长进校探访学生，如有特殊情况需凭有效身份证件办理登记入校手续。来访、参观单位或团体须事先与校办联系或经校办允许，并办理登记手续，方可进校。参观团体由接待部门负责接待、讲解。

## 下一步开展工作的规划篇七

在大客服意识指导下来看客服部的工作，可以将我们的主要工作目标分为两个阶段：短期目标和长期目标。巩固并维护现有客户关系，发现新客户(潜在客户、潜在需求)。

### 一、完成目标i可以通过以下途径

- 1、定期选择客户群，进行有针对性的上门回访及促销；
- 2、通过电话和信函与老客户沟通，收集客户的反馈信息及了解客户最新的出游动向。

### 二、完成目标ii可以通过以下途径

- 1、在接待来访客户时详细记录来访客户的基本资料及出游动向，提供新客户来源；
- 2、在受理客户来电咨询时记录下客户的基本资料和咨询内容，列为我们的潜在客户，在适当的时机将其发展为既有客户。

### 三、客服工作应具备的条件包括

- 2、完备的客户资料。拥有了完备的客户资料可以让我们更清楚应该为谁服务；
- 3、对客服工作清醒的认识及饱满的热情。

### 四、长期目标则涉及到对客服职能的定位

客服部门是春秋的服务窗口，是直接接触客户的部门，但是客服部门又不等同于普通的门店或\_\_\_咨询热线。客服部门承担着为客户服务的直接任务，服务的标准是什么?谁来制定?如何评估?(因为服务工作的不可量化性，因此客服工作的评

估很难借助第三方实现)责任同样落到了客服部门本身。这就对客服部门提出了一个更高的要求,即:既要制定服务标准、规范、流程以及信息传递模式(这个标准是有针对性的,具体的,可量化评估的)同时又肩负着监督检查,考核落实,评估改进的责任。

## 下一步开展工作的规划篇八

安全监理工程师在实施安全检查的过程中要准确运用标准化,要做到检查方法科学化检查工序规范化。

其具体要求:

(一)安全检查对象的确定应本着突出重点的原则,对危险性大、易发事故、事故危害大的分部分项工程部位、装置设备等应加强检查。

(二)在检查目的的前提下,列出检查的项目、检查的内容、检查的重点。

(三)检查所用表示

(四)安全检查工作的程序

(五)安全巡视检查

1. 专项安全施工方案实施时巡视;对危险性较大的分部分项工程的全部作业,每天应巡视到位、发现问题要求改正的应跟踪到改正为止;对暂停施工的应注意施工方的动向。

2. 其他作业部位巡视;根据现场施工作业情况确定巡视部位。

3. 巡视检查应按专项监理细则的要求进行,并做好相应的记录。

4. 在巡视检查中，发现违章施工、违规操作、违反安全制度等各种违章违规现象以及存在安全事故隐患，应当及时处理。

(一般问题可以口头处理，严重隐患应签发安全工作指令)

5. 对施工现场重大危险源部位的巡视检查每天不少于一次，巡视检查中所发现的安全隐患，应跟踪检查直到整改消项。

将本文的word文档下载到电脑，方便收藏和打印

推荐度：

[点击下载文档](#)

[搜索文档](#)

## 下一步开展工作的规划篇九

在华电国际股份有限公司领导和华电国际山东项目管理公司领导的关怀下，上半年完成了华电漯河发电有限公司330mw供热机组并网发电移交试生产安全方面的各项监督管理工作，按时编制了安全月报、安全周报和上级安全文件贯彻落实的总结上报工作；按时参加了周安全检查、月度安全检查以及安委会组织的各种安全工作的落实。及时填报了华电集团公司pims工程管理软件有关安全管理内容；及时填写了日巡检日志，按照现场需要整改的问题填写下发了整改通知单。总之，漯河工程的安全管理过程保证了安装、总启动、试运期间等各个环节，没有出现任何的人身事故和设备事故以及火

灾、车辆事故、作为我个人也积极工作，尽到了自己应尽的责任。

服从上级领导对我的工作安排，按照华电国际山东项目管理公司领导的指示，于6月28日从漯河工地调到宁夏月亮山风电一期工地，由原来的安全专工岗位换岗为电气专工岗位。对于这次调动、换岗，我个人心中非常满意非常高兴。满意的是再次实现了自己要到红军长征路过的地方，弘扬红军长征的精神去参加建设的`远望，高兴的是领导安排我作电气专工的管理工作可以更进一步发挥自己的专业潜能，也可以再次学习到原来没有掌握的电气知识。因此，心中感谢上级领导给了我党为祖国为我华电公司西北大开发的工作机会。

月亮山风电场位于宁夏回族自治区的南部地区固原市西吉县境内，西吉县地处西北黄土高原，土地辽阔，类型多样，土层深厚，土质疏松。其中黑垆土面积最大，占土壤面积87.75%。黑垆土比较肥沃，生产潜力较大。县境内河有葫芦河、清水河、祖厉河。地下水储量估算为7564万立方米/年。葫芦河谷平原区潜水丰富，从上游到下游，因接受两侧各支流中的潜力补给，所以水化学类型变化大，这个地区水化学类型可以作为西吉县代表性类型，矿化度一般在1克/升左右，可作为人畜饮用和农田灌溉水源。有中小型水库44座，总库容19323.1万立方米，流域面积2992.5平方公里，可灌农田1.05万公顷，累计建成塘坝82座，总库容3076.2万立方米，可灌农田0.08万公顷。

西吉县深居内陆属于温带半干旱气候。地势较高(海拔1688~2633米)，与同纬度地区相比，西吉气候具有春寒干旱，夏短温和，秋凉多雨，冬冷少雪，四季分布不均，无霜期短。光照资源丰富，日照时数长。年均气温5.3℃，无霜期100-150天，年均降水量350-500mm之间，7-9月份降水量占全年总降水量的60.9%。

西吉境内已探明的矿产有11种，即油页岩、铜、石膏、泥灰

岩、石英砂、砂砾石、石料、砖瓦粘土、磨石、芒硝硫，计有矿产地36处。其中大型矿床2处，中型矿床4处，小型矿床11处，矿点19处。

月亮山是宁夏西吉县境内最高的山脉，位于县城西北部西吉、海原两县交界处，白城乡东北。属屈吴山余脉，因其形状近似弧月而得名。主峰海拔2633米，上下山路程约七华里，西麓有宝河沟，故又名七里宝山。

月亮山东南接六盘山余脉—西峰岭，西北与西华山接界，呈西北—东南走势，长约40公里，宽约20公里，山体呈窄条鱼脊状，两侧坡度较缓，一般在40—60度之间。其植被多为草本科，有无芒雀麦草、垂穗披硷草、鹅冠草、硬质早熟禾、黄花野苜蓿等世界稀有或濒临绝种的优质牧草，为西吉、海原两县主要的牧场。南麓胡家塬为葫芦河发源地。中卫—静宁公路盘山而过。

月亮山西南麓有三滴水新石器时代文化遗址。遗址暴露范围东西宽500米，南北长米，分布在北庄东西两面山坡及三滴水小学操场内。文化层1—2米，墨、黄、红三种土层交替覆盖。大量陶片散布于地表和文化层中。陶片为夹砂、泥质，纹饰为绳纹、印纹等，出土较完整的红陶罐、瓶各一个。1984年7月在学校基建打墙时出土石斧、灰陶罐各一件，并发现长13米、厚30厘米的灰土层，夹杂大量陶片。此地已被列为县级文物保护单位。

月亮山风电场属国家可再生能源项目，风力发电作为可再生能源资源之一，除了向电网提供电力能源外，还具有促进我国风电机制造产业发展、保护环境、旅游、推动当地经济发展等综合效益。月亮山风电场建设的主要作用是向电网提供电力资源，所以，本工程的开发任务以发电为主。

清洁发展机制(cdm)是《京都议定书》确定的国家缔约方之间开展温室气体减排合作的三种灵活机制之一。其目的是协助



发展中国家缔约方实现可持续发展和促进《联合国气候变化框架公约》最终目标的实现，并协助发达国家缔约方实现其量化限制和减少温室气体排放的承诺。清洁发展机制的核心是允许发达国家通过与发展中国家进行项目级的合作，获得由项目产生的“核证的温室气体减排量”。中国是温室气体减排潜力较大的发展中国家之一，加之具有良好的投资环境，开展cdm合作的市场前景广阔，为主要的发达国家所看好。同时如果cdm能够得到很好的利用，将有可能成为吸引技术含量高、结构更加合理的外商直接投资的新渠道，促进中国的可持续发展。

宁夏月亮山一期风电场实测完整年10m高度平均风速为6.6m/s□平均风功率密度为270.3w/m<sup>2</sup>□70m高度平均风速为7.1m/s□平均风功率密度为331.8w/m<sup>2</sup>□实测完整年10m高度逐时平均风速为6.1m/s~7m/s□日变幅0.9m/s□逐时风功率密度为208.1w/m<sup>2</sup>~312.4w/m<sup>2</sup>□70m高度逐时平均风速为6.2m/s~7.9m/s□日变幅1.7m/s□逐时风功率密度为215.9w/m<sup>2</sup>~428.6w/m<sup>2</sup>□

宁夏月亮山一期风电场工程接入系统方案暂定如下：在风电场建设一座110kv风电场升压变电所，升压变电所规划总容量为100mw□本期装机容量为49.5mw□风力发电机组经出口变压器升压后接入风电场升压变电所，风电场升压变电所出单回110kv线路接入西吉110kv变电站。开关柜布置在综合楼的所用变电室，采用单排布置。

并网联络线按接入系统设计和审批文件要求配置保护，风电机组保护由制造厂家完成配套供货，风机的0.69/35kv升压变压器高压侧采用高压熔断器做变压器短路保护，不单设二次保护。

风电场采用“无人值班，少人值守”的运行方式。

风电场的风力发电机组□110kv升压变电所均采用全计算机方式进行监控。

110kv变电所实行远方监测。风电场风力发电机组监控系统配置：1)集控室采用微机监控,对各风力发电机进行监控和管理。2)每台风力发电机组塔内设有就地监控柜,可同样实现集中控制室微机监控的内容。3)风力发电机组的远程监控系统设有访问权限控制。4)项目公司总部可实现对风电场风电机组的遥信、遥测。

知道了以上月亮山风电一期工程的基本情况，中电气工作管理过程中如何想工程安装所想，急工程进度所急，如何严格控制好工程质量，严格控制好工程造价和工程进度，作为电气专工的我，应该去做好下面几个方面的工作。

一、全面掌握设备供货商的通讯联系和厂家地址情况，及时的催缴设备到货。目前，供货商主要有以下几个厂家：

1、山东泰开高压开关有限公司提供110开关、隔离开关□ct□pt□避雷器；

2□35kv无功补偿成套设备由山东泰开电力电子有限公司提供。

,

3□35kv集电线路各种金具、导线等由鲁能泰山曲阜电缆有限公司提供；

4□110kv线路故障录波器由山东山大电力技术有限公司提供；

5、风电功率预测系统由北京国能日新系统控制技术有限公司提供；

6、电能量远方终端系统由北京煜邦电力技术有限公司提供；

7、箱式变电站由浙江省三门县西区大道369号三变科技股份有限公司提供；

8□35kv塔材由山东省成武县大田集工业开发区山东省呈祥电工电气有限公司提供；

9□35kv敞开式组合电器由山东泰开中压开关有限公司提供；

15、主变压器河北省保定市天威西路2399号保定天威集团特变电气有限公司提供；

## 二、及时捕捉供货到货信息，按时参加设备到货验收

到货验收是很重要的工作，也是施工、监理、管理公司共同参与共同签字才能进行下道工序的工作。因此，严格按照程序、质量要求进行验货，认真收集好随车来到的技术资料，尤为重要。资料归档、货物进仓，有问题的设备填写报告单，尽早的与工代、厂家联系，并汇报工地的领导，尽到自己的责任，不放过任何的质量问题。给设备安装创造一个良好的第一步。

## 三、跟踪安装、试验过程，尽早发现问题加以纠偏