

2023年内勤主任竞聘演讲稿(优秀5篇)

演讲作为人类一种社会实践活动，它必须具备以下几个条件：演讲者、听众、沟通二者的媒介以及时间、环境。大家想知道怎么样才能写得一篇好的演讲稿吗？那么下面我就给大家讲一讲演讲稿怎么写才比较好，我们一起来看看吧。

内勤主任竞聘演讲稿篇一

200x年，在联社信贷科与信用社领导的关心及全体同志的帮助下，我认真学习业务知识和业务技能，积极主动的履行工作职责，较好的完成了本年度的工作任务，在思想觉悟、业务素质、操作技能、优质服务等方面都有了一定的提高。现讲本年度的工作总结如下：

1、加强学习，努力提高政治与业务素质。一年来，我能够认真学习邓小平建设具有中国特色社会主义的理论，自觉贯彻执行党和国家制定的路线、方针、政策，具有全心全意为人民服务的意识。能遵纪守法，敢于同违法乱纪行为作斗争，忠于职守、实事求是、廉洁奉公、遵守职业道德和社会公德。认真学习了***的“三个代表”精神，能较好的理解了“三个代表”精神的内涵，在“三个代表”学习过程中，能及时的发现存在的问题及对“三个代表”精神领悟不透的地方并及时加强学习，予以改正，使我在思想觉悟方面有了一定的进步。同时，利用工余时间认真学习金融业务知识，不断充实自己的工作经验，对于联社下发的各种学习资料能够融会贯通，学以致用，业务工作能力、综合分析能力、协调办事能力、文字语言表达能力等方面，都有了很大的提高。

2、履行职责，踏踏实实的做好本职工作。我热爱自己的本职工作，能够正确认真的去对待每一项工作任务，把党和国家的金融政策及精神灵活的体现在工作中，在工作中能够采取积极主动，认真遵守规章制度，能够及时完成领导交给各项

的工作任务。一是严格规章制度，把好信贷资产质量的第一道关口。作为一名信贷内勤，我深感自己肩上的担子的分量，稍有疏忽就有可能出现信贷风险。因此，我不断的提醒自己，不断的增强责任心。针对城区居民集中，贷款户身份证容易使用混乱的状况，我建议领导将贷户的证件按申请先后顺序登记名字、号码后，在城区信用社全部核查，确定无贷款后再办理手续。一年来无论是炎热的夏季，还是寒冷的冬天，我坚持到其他信用社核查，对于多户贷款者、垒大户者坚决不予办理。同时，为了更好的把关守口，我还通过关系，向有关单位的同志，学会了真假身份证的辨别能力，只要是假的证件，我一眼就能辨别出来，从而把好了信贷资产质量的第一道关口。二是坚持信贷原则，做好贷款的审查。我深知：信贷资产的质量事关信用社经营发展大计，责任重于泰山，丝毫马虎不得。一年来，我坚持贷款的“三查”制度和联社制定的信贷管理制度，对每一笔贷款都一丝不苟地认真审查，从借款人的主体资格、信用情况、生产经营项目的现状与前景、还款能力，到保证人的资格、保证能力，抵、质押物的合法有效性；从库存的'检查、往来账目的核对到房屋和设备的实地考察；从资产负债情况的计算、产销量和利润的分析到经营项目现金净流量的研究、贷款风险度的测定，直至提出贷与不贷的理由，每一个环节我都是仔细审查，没有一丝一毫的懈怠。在贷前审查时，我做到了“三个必须”，即贷款条件必须符合政策、贷款证件必须是合法原件、贷款人与保证人必须到场核实签字，并且做到生人熟人一样对待，保证了贷款发放的合规、合法。三是提高工作质量，及时准确的做好信贷基础资料的管理。搞好信贷基础资料的记载、收集、管理，是信贷内勤重要的工作之一，这项工作即繁琐又重要，需要经常加班加点来完成。我坚持做到了当天帐务当天处理完毕，从台帐、分户帐，到插卡、抽卡；从销帐、记息，到登记贷户经济档案，全部核对从不过夜。仅200x年，我社就累放贷款5000多万元，达上千笔业务没有出现过一笔差错。在人行和联社的多次检查中，都受到了好评。

3、精诚团结，为提高经营效益尽心尽力。一年来，我与同事

们能搞好团结，服从领导的安排，积极主动的做好其他工作，为全社经营目标的顺利完成而同心同德，尽心尽力。一是千方百计拉存款，我经常利用业余时间走亲串朋动员储蓄存款，为壮大信用社实力不遗余力，全年共吸储60多万元，较好的完成了信用社下达的任务。二是积极主动的营销贷款，我不断强化贷款营销意识，破除“惧贷”的思想，寻求效益好的贷户，在保证信贷资产质量的前提下，主动做好贷户的市场调查，对于那些有市场、讲信用的个体工商户给予信贷支持，全年累放贷款200多万元，年底余额150万元，无一笔逾期。三是勤勤恳恳的完成领导交办的其他任务，除做好本职工作外，我还按照领导的安排做好其他工作，如每天的上门收款，旺季时深入到学校代收学费等，都能够与大家一起协调好，共同完成任务。

回顾一年的工作，自己感到仍有不少不足之处，一是业务素质提高不快，对新的业务知识学的还不够、不透；二是本职工作与其他同行相比还有差距，创新意识不强；三是只是满足自身任务的完成，工作开拓不够大胆等，在新的一年里，我将努力克服自身的不足，在专业科和信用社的领导下，认真学习，努力提高自身素质，积极开拓，履行工作职责，服从领导。当好参谋助手，与全体职工一起，团结一致，为我社经营效益的提高，为完成200x年的各项目标任务作出自己应有的贡献。

内勤主任竞聘演讲稿篇二

一年以来，在联社的正确领导和地方政府的关心支持下，我社紧紧围绕年初制定的目标任务，克服重重困难，团结一致，勇于开拓。在坚持规范经营、防范风险的前提下，以业务经营为中心，以清收不良贷款为重点，积极扩展市场、培育客户，实现了各项存款稳步增长、信贷营销成效显著、盘活不良取得突破、利息收入再创新高的良好佳绩。这些成绩的取得，得益于联社领导的正确领导和大力支持，得益于各部室的鼎力帮助和我社全体员工的辛勤工作。下面将xx年的工作情

况汇报如下：

一、巩固发展成果，业务稳健发展

各项存款快速增长。截止12月31日□xx信用社各项存款余额xxx万元，比年初增加xxx万元，完成联社下达全年xxx万元任务的xx%□

款xx万元，置换贷款x万元。信用社主任年底工作总结。

财务效益显著增长。到12月31日，我社实现总收入xx万元，其中贷款利息收入xx万元，完成全年利息收入xx万元的x%□中间业务收入xx万元。

二、工作有的放矢，推进业务发展信用社主任年底工作总结。

1、夯实根基抓存款。为不务时机抓好组织资金工作，全年各项经营目标任务下达后，我社及早筹划，明确目标，分解任务，制定措施，狠抓落实。召开会议，组织员工讨论制定我社季度营销方案和绩效考核方案，从信用社主任到一线员工，做到人人身上有任务，月月工作有考核，严格兑现奖惩。一是面对我社存款增势缓慢的不利局势，我们认真分析，研究对策，走出柜台，组织回低成本存款x多万元；二是在玉米收购旺季，组织员工走访贩粮户，依靠他们提供的信息，对卖粮农户攻关，组织回定期存款x多万元；三是加强与乡政府的合作和沟通，积极争取高速引线占地补助款存入我社，6月份开立账户x户，8月份到账x多万元，但是大额资金的留社率不高；四是在组织资金的同时，我社不断改变工作作风，提高工作效率，改善服务态度，提高服务质量，使员工的服务水平不断提高，得到了广大储户的好评，柜面存款不断攀升。

时组织信贷人员围绕“4s服务”，逐村逐户上门入户调查，填写农户授信表，了解资金需求，摸清资产家底，着重培养一

批信誉良好的优质客户。二是继续做好小额农户信用贷款，简化贷款手续、缩短客户办贷时间等措施，对申请贷款的农户当天给予回复式办理，加大对农户小额贷款投放力度。三是实行信贷倾斜，扶持种养殖户做大做强。我社在继续支持传统农业发展的同时，根据辖区实际，在调查摸底的基础上，及时调整信贷结构，拓宽业务范围，加大对核桃种植、烟叶种植、生猪养殖、粮食贩运等种养大户的信贷投入，在满足广大客户不同信贷业务需求的同时，逐步形成了固定的业务客户群体。积极扶持种养殖大户扩大生产规模、提高经济效益，累计发放专项贷款x多万元。

3、两眼向内抓盘活。一是制定方案，落实责任。年初，根据联社下达的清收任务，我社及时制定了xx年清收工作方案，并成立了清收领导小组和清收分队，及时将清收任务、清收对象落实到相关岗位和责任人。二是严密关注到逾期贷款，对当月到期贷款列出计划，明确目标，责任到人，及早收回，彻底改变月初不催收、月末搞突击的不良习惯。三是强化考核，严格奖惩。对收回的每笔不良贷款，按照谁收谁得的清收奖励政策，月考评、季兑现，充分调动了全员清收的积极性。四是扎实开展清收不良贷款活动。我社x人完成包户任务。

4、立足主动抓收息。一是年初按贷款余额分片到人落实任务，要求信贷人员算好时间帐，任务帐，月初抓好上月沉积利息，时刻抓好欠息3月以上贷款。二是对大额欠息贷款，通过找亲属、寻朋友、探消息、觅行踪等措施，时刻掌握贷户生产经营情况，咬住不放劝其归还本息。由于方法得当，措施得力，我社累计收回利息x万元，完成任务目标的x%□

5、风险防范重合规。一是开展了冒名贷款专项自查。为全面了解和掌握我社存量贷款质量真实情况，我社组织员工对不良贷款开展自查，落实借冒名贷款实际用款人。二是深入开展案防工作。为彻底排除案件风险隐患，促进依法合规经营，实现可持续健康发展，我社积极对贷款业务、财务会计及管

理、安全保卫、制度执行等方面进行了自查，将排查工作作为一项日常工作，建立滚动式常态化检查机制，将风险隐患消除在萌芽状态。

三、围绕以人为本，抓好队伍建设

一是强化学习，提高自身管理能力。作为基层网点负责人，时刻坚持高标准严要求，扎实做好自身各项工作。认真学习和掌握国家的方针、政策，法律、法规和联社各项规章制度，不断增强自己的制度意识和防范意识，不断提高自己的政治思想素质和理论素质，并结合自身工作，理论联系实际，不断提高自己的管理水平和管理能力，创新管理理念和方式，适应农村信用社不断发展的需要。

二是凝聚人气，激发员工工作热情。在业务经营中，一支团结协作、上下齐心、有凝聚力和向心力的团队才具有战斗力。我社结合实际情况，一方面对员工合理分工，优化组合，另一方面定期召开职工谈心会，探讨工作、交换看法、了解生活、关心学习、听取意见、改进管理。不断加强员工思想教育，灌输危机意识、责任意识与发展意识，让每位员工都了解和理会我社发展的目标，充分调动员工的工作热情。

三是抓好教育，提高员工内在素质。一年来累计组织财会培训72次，合规教育36次，安全保卫学习48次，规章制度学习35次。使得员工业务能力和工作效率都有大幅度提高，为信用社可持续发展打下了坚实的基础。

四、严格规范管理，确保持续发展

内勤主任竞聘演讲稿篇三

尊敬的各位领导、各位评委、同志们：

你们好！

我叫应届毕业生求职网，今年××岁，××学历，××××，（……简述工作经历）。

首先感谢各位领导对我的信任，给我这次竞聘内勤主任的机会。之所以参加竞聘内勤主任，是因为我具有以下四个方面优势：

一是具有丰富的金融理论知识。我于××年考入××大学××××专业，大学四年中，先后学习了货币银行学、会计基本原理、信贷管理等课程，打下了较为扎实的金融理论基础，参加工作××年来，我始终不忘充实自己，坚持学中干，干中学，立足本职，勤思钻研，不断丰富自我，完善自我，提高自我，使我的理论水平又有了进一步的提高，所经办的业务从未出现差错和失误，圆满完成了领导分配的各项工作任务。

二是具有较强的工作能力。我在日常工作中脚踏实地，诚实待人，“心诚则路正，路正则事业成”，经过多年学习和锻炼，自己的组织协调能力、分析判断能力、处事应变能力、文字组织能力、社会交往能力都有了很大提高。熟练掌握了会计操作流程和计算机新业务操作，能够独立完成信用社的会计核算，工作能力得到领导和同事的肯定。

三是具有强烈的事业心、进取心和开拓创新意识。我充分认识到只有改革和创新才是农村信用社发展的‘生命力所在，才能在激烈的竞争中不断发展壮大，才能促进管理水平和经营效益的进一步提高。正因为有了这种认识，我在会计工作岗位深深感到自己的责任重大，坚定了干好工作的信念，促使我更加热爱本职工作，珍惜自己的岗位，兢兢业业、一丝不苟、认认真真的做好每项工作。

四是我年富力强、身体健康，精力旺盛，具有较好的年龄优势。接受能力比较强，对新业务比较敏感，能够创造性的开展工作，进入角色迅速，并且有信心、有决心，也有能力在

联社领导的正确领导下，圆满完成上级分配的各项工作任务。

竞聘不是为了争官。竞聘是为了充分发挥自己的水平，体现自己的能力，实现自我价值。如果竞聘成功，我的工作思路是：坚决服从上级领导安排，积极配合主持工作主任，以改革创新为动力，以健全规章制度为基础，以完善管理为手段，以提高工作质量和经济效益为目标，当好助手、参谋，求真务实，创造性地开展工作。

第一，根据新形势下业务发展的需要，不断充实自我、完善自我。首先，在理论方面，我会认真研读政治、经济和金融理论书籍，进一步提高理论水平，树立正确的世界观、人生观和价值观。在工作中要坚定不移地执行党的路线、方针与政策，严以律己，廉洁奉公，政治立场坚定。其次，制定学习计划，有针对性的学习必要的管理知识，更加深入掌握各项规章制度、操作规程和业务知识，理论联系实际，将所学知识充分运用到工作当中，不断提高业务质量和工作能力。

第二，围绕提高经济效益，加大内控管理力度，完善岗位责任制，使各项规章制度与业务运行相适应。严格按照联社的部署安排，以经营为中心，效益为目标，端正经营思想，强化效益意识，健全内控制度，加强三防一保，强化检查辅导和审计监督，确保规范、安全经营，对营业网点的制度执行、重要凭证管理等方面加强检查，促进经济效益的不断提高。

第三，搞好员工业务学习，组织技术练兵，提高全员素质。新业务的迅速开展需要员工素质的不断提高。在切实关心职工工作和生活的基础上，利用一切时间和机会，抓好员工的政治、业务学习，组织好岗位技术练兵，督促员工认真学习相关金融理论和金融知识，拓宽服务领域，增强服务功能，为社会提供更加优质的金融服务。

第四，充分发挥自己的理论优势，努力完成业务经营目标。要做到及时向领导提供各项经营指标完成情况和分析资料，

为领导决策提供可靠数据、有效依据。并根据实际经营状况的变化，随时提出针对性措施，实现经营目标的最终实现。

尊敬的各位领导，作为一名大学生职工，根据我本人目前的理论知识、学识水平、业务实际以及工作能力，我相信我已经完全具备一个内勤主任所必须的条件，请各位领导、评委和同志们，根据我的现实表现、素质能力和工作实绩进行评议打分，让我伴着新年的钟声实现心中的美好愿望，象我们的信用社事业一样，在新的一年里有一个良好的开端！

谢谢大家！

内勤主任竞聘演讲稿篇四

一、虚心学习不断充实自己

随着金融业的不断发展，金融管理手段的不断更新，我感到仅凭过去的一些工作经验和自己学到的书本知识，远不能适应目前工作的需要。要成为一名合格的管理人员，必须虚心学习，不断更新知识，提高自己的理论水平。为此，一年来，我较系统地学习了《商业银行法》、《票据法》、《担保法》等法律法规，认真学习了《市场营销学》、《银行新开业务》等，从而拓宽了知识面，开阔了视野，政策理论水平不断提高，为干好本职工作打下了良好的基础。

二、严于律己，努力做到率先垂范

作为一名党员、副主任，要想干好本职工作，首先的问题是加强自身修养，加强党性锻炼。一年来，我积极参加上级行、社组织开展的各项活动，自觉遵守党的政治纪律和金融法规，在班子中讲大局、讲原则、讲团结，力求做到反映群众意见直言不讳，坚持正确意见直抒己见，提供决策依据真实可靠，处理棘手问题不徇情顾面，执行领导决定不折不扣。在工作中任劳任怨，勤恳务实，当好职工的表率。在生活中，诚恳

待人，注重关心他人生活和工作，当好职工的参谋。

三、求真务实，恪尽职守，较好地完成了工作任务

一年以来，我无论是在大托信用社，还是在沙湖信用社，都尽最大努力做好份内的工作。我奉行的宗旨是：不图轰轰烈烈，只求扎扎实实；不为创造经验，而求卓有成效；不求尽如人意，但求无愧于心。

刚调入沙湖信用社，面对陌生的`环境，我的思想压力比较大，员工们也存在着观望心理。为了不辜负区联社领导的厚望，我及时调整心态，与沙湖社新领导班子成员精诚团结、协调运作，我们首先从各项制度入手，对过去的制度办法进行分类清理，制定出《201x沙湖信用社工作目标和岗位考核办法》，明确指导思想、考核任务、工作重点和岗位考核目的，与员工签定“四防一保”责任书和“岗位考核”责任书，落实各线分管工作目标，从“精神文明建设”和“物质文明建设”两个方面提出规范做法的标准，形成适应新形势下的内控制度框架，为信用社有法可依、处理有据、消除风险、合理经营、稳健发展创造出有利条件。

其次，改革分配制度，激发经营活力。上半年，组织对辖内信用网点负责人和重要岗位负责人实行了岗位竞聘上岗，竞聘率达100%，极大地激发了职工的工作积极性。同时，根据农村信用社员工工资分配制度改革精神，依据我社特点和发展趋势，突出绩效挂钩和等级分配管理，在全社实行绩效挂钩分配机制。

三是勤经营细算帐。今年以来，我狠抓了财务方面的管理，提出了“增收节支，勤俭办社”的口号。

二是严格财务管理，严控费用开支。今年以来，根据联社费用捆绑制度，我有效地控制了费用开支，为达到经济 and 经营效益两者和谐的统一，把钱用在刀刃上，去除不必要的开支，

全年费用主要用于业务发展、日常业务经营和职工工资上，严格执行费用“三签”和大额费用报批制度，做到每一笔费用都经过严格的审查，不留疑问。同时根据区联社目标考核办法，做到以业务经营为中心，以利润为目标，明确重点考核利润、收息、费用、付息指标，从而使财务管理纳入正常轨道。四是，狠抓职工两个素质教育，为信用社业务发展推波助澜。一年来，我组织开展多种形式的政治思想教育和理论知识学习，将政治思想教育始终贯穿于业务工作的中心，全年组织了四次赛帐和两次业务技术比武，大大提高了职工的业务能力和技术基本功。同时还积极开展有益于职工身心健康的文体活动，增强了职工的向心力和凝聚力，也增加了职工的工作积极性。

一年以来，我虽然做了一些工作，取得了一定的成绩，但这主要靠上级联社的正确领导和同志们的支持和帮助。在今后的工作中，我将一如既往地加强学习，不断加强自身修养，严于律己、宽以待人、克己奉公、恪尽职守，为农信社的兴旺发达做出自己应有的贡献。

以上述职妥否，请领导和同志们评议。

内勤主任竞聘演讲稿篇五

20xx年，我在xxx信用社主任岗位上工作，认真贯彻落实区联社年初工作会议精神，团结和带领信用社全体员工，不断加大筹资力度，大力清收化解不良贷款，狠抓利息收入，加强内部管理，较好的完成了各项任务指标。

一、全社任务完成情况

1、各项存款稳中有升。截止12月底，各项存款余额xx万元，较年初净增xx万元，完成年计划任务xxx万的xx%□

2、股本结构趋于合理。截止12月底，股金余额xx万元，较年

初增加xx万元，占年度计划任务的xx%□

3、信贷支农力度不断加大，贷款规模适度扩张。截止12月底，各项贷款余额xx万元，较年初增投xx万元，有力的支持了国家级小城镇开发和社会主义新农村建设。

4、不良贷款形态更加真实，资产风险管理意识逐步增强，信贷风险得到有效防范。截止12月底，四级分类，不良贷款余额xx万元，占比xx%□较年初增加xx万元。五级分类，不良贷款余额xx万元，占比xx%□较年初增加xx万元，真实反映了信贷风险，增强了操作风险和道德风险防范意识。

5、业务收入圆满实现。截止12月底。实现各项业务收入xx万元，其中利息实际收入xx万元。完成年计划任务xx万元的xx%□

二、今年工作的主要措施

1、抓宣传、树形象，提高农村信用社社会知名度。一是在“双节”期间，利用悬挂过街横幅、与xx镇社火队联合拜年、散发传单等载体，积极宣传农村信用社；二是以网络上线，存款业务实现全省通存通兑暨各项存款突破亿元大关和省联社xx办事处成立为契机，大力宣传农村信用社，让更多客户认识信用社、了解信用社、熟悉信用社，使“中国信合”品牌在客户心中扎根。从而促进了业务，提高信用社的知名度。

2、牢固树立“存款立社”的思想不动摇，狠抓资金组织工作。一是巩固代发xx高速公路征地款到期存款留存率，做好万元以上大额存款的转存动员工作，使到期存款留存率在90%以上。二是抢抓机遇，积极争取xx村xx水泥厂租地青苗补偿款资金代发业务，转入青苗补偿款代发资金xx万元；在联社领导和当地政府部门的大力支持和协调下，代发xx村xx电厂二期扩

建征地款xxx万元；我社积极和xx村协调沟通，转入粉煤灰场土地租金款xx万元。三是抓好股金工作，确保股金结构合理，余额稳定，促进产权制度改革顺利进行。

3、大力清收不良贷款，逐步提高信贷资产质量。由于历史的原因，我社的不良贷款余额xx万元，较年初增加xx万元，占比达xx%[]其中破产倒闭企业不良贷款xx万元，占不良贷款的x%[]无法盘活。农户贷款中，冒名不认账、垒大户、债务不实贷款xx万元，清收盘活难度大。今年以来，不良贷款总额xxx万元，累计收回不良贷款xxx万元，其中：依法起诉收回贷款xxx万元，有效化解了信贷风险，逐步提高了信贷资产质量。

4、积极探索小城镇开发贷款发放模式，以实际行动支持地方经济建设。针对xxx镇特殊