

2023年竞聘述职报告 幼儿园幼教竞聘年度述职报告简洁(实用5篇)

在当下这个社会，报告的使用成为日常生活的常态，报告具有成文事后性的特点。报告书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇报告呢？下面我给大家整理了一些优秀的报告范文，希望能够帮助到大家，我们一起来看看吧。

竞聘述职报告篇一

转眼间我已从事幼教事业两年多了，在过去的两年工作中过得很有意义又有挑战性。

我热爱幼教事业，平时各方面都能严格要求自己，认真履行岗位职责。在每个学期，我都能认真钻研业务，努力学习专业知识，提高自身的水平，虚心求学、大胆尝新=在工作中吸取经验发挥长处，经过努力各方面技能都取得了相当大的进步以下是我自己对这几年的工作总结：

本人思想端正，对工作有奉献精神、热爱幼儿，作风正派品德良好，为人师表，尽忠职守，关心每一位幼儿，对幼儿有一颗热诚的爱心。

□

以上是我两年来经过自己的努力和拼搏所取得的一点成绩，但离上级的要求还很远呢，在今后的改造中，我一定会不断努力竭尽所能，把工作做得更好，再创佳绩。

竞聘述职报告篇二

本人能积极参加政治学习，关心国家大事，坚持四项基本原则，拥护党的各项方针政策，自觉遵守园内的各项规章制度，

团结同事，与同时和睦相处，共同搞好班级工作。

在语言教学活动中，我注意培养幼儿口语表达能力，并在教师创设了活动角，围绕教学内容设置语言环境，为幼儿增加语言的交流机会，鼓励他们积极与人交往，大胆表达。早期阅读活动是语言教学中的一个重要内容，为了提高幼儿的阅读能力，我采用了最新的教学方法。如：故事识字法，儿歌识字法等。教学取得了明显效果，在此基础上，我大胆尝试，不断创新教学方法。在半日活动中向家长展示的儿歌识字活动〈花脖子〉得到家长的好评。

随着幼教事业的快速发展和社会对幼儿园教育要求的提高，幼儿园增设了英语课程。为了能更好地胜任英语课程的教学平时经常向英语底子好的老师请教，还利用休息时间跟专职老师学习音标，使自己的口语更加标准化。在教学活动中除了给幼儿一个语言环境外，还着重培养幼儿对英语活动的兴趣。

《幼儿园工作规程》中指出：幼儿园的品德教育应以情感教育和培养良好行为习惯为主。并贯穿于一日生活及各项活动之中。在德育活动中，我从幼儿的年龄出发，采用了角色扮演，移情训练，故事教育等进行情感体验，从而达到德育内化的目的。

在搞好教学活动的同时，我十分重视家庭教育作用主动做好家园联系工作，使家长成为我们的教育的合作伙伴我办开设家园窗，每月定期更换内容，向家长宣传教育方针，利用家园册和家长真心交流。通过家长会，家长半日活动和家长面对面地沟通，互流通信息。定期向家长反馈孩子的发展情况，帮助家长树立正确的教育观，与家长商讨幼儿教育新思路，新方法，从而使家长更加了解孩子，理解幼儿教育的作用，家园共育，使孩子在各方面都有很大的进步。

在这一年中，我能自觉履行教师职责，在工作中有成绩也有

不足,在以后的工作中我将更加完善自我,将工作做得更好。

竞聘述职报告篇三

本人年出生,年参加工作,一直在中学任教。从教十年,一直在教育工作的第一线奋斗;于年评聘为中学历史二级教师,两年前被评为中学历史一级教师资格,现竞聘中学历史一级教师职称。自工作以来,我一直严格要求自己,刻苦学习,努力工作,兢兢业业,在德、能、勤、绩等方面表现良好,真正做到为人师表、教书育人,较好的完成教育教学工作任务,尽到了一个教师应有的职责,赢得了领导、同行、和学生的认可和好评。现将各方面简要述职。

1、努力学习,不断提高自身的思想素质。

本人能认真学习党的路线、方针和政策,时刻与党中央保持一致。热爱党的教育事业,热爱本职工作,不断加强自我修养,做到学高为师,身正为范。在此期间,我努力学习政治理论,翻阅党员文摘,总结党的思想理论形成过程,认真翻阅政治历史书籍。还积极参加学校组织的一系列活动,将学到的理论知识切实运用到工作实践中。曾多次参加学校组织的演讲比赛,获得一等奖;年先后被评为镇和本校'优秀教师'的称号;年被区教委评为'先进党员'。

2、努力提高业务水平,真正做到'学高为师'。

近几年来,既是我工作成绩突出,更是我不断提高,不断进步的'几年。我努力提高自身的业务水平,参加了各级组织的一系列学习活动,先后参加教育技术和基本功培训;努力学习历史教材,教参,以及相关的专业书籍;特别积极的学习现代教育教学方法;虚心向前辈和同行请教。使自己的专业素质和业务水平得到很大提高。撰写的历史论文多次获奖,写的《中学历史教学方式的转变之我见》曾或重庆市历史学会二等奖。在教学过程中,能有效的将知识、思想和能

力融为一体，既传授了历史知识，又培养了学生爱国主义情感，同时提高了学生分析和归纳历史知识的能力，赢得学生的好评。

3、努力工作，兢兢业业、勤勤恳恳。

十年来，我在工作中勤勤恳恳、任劳任怨，从没有旷工、旷课现象，也没有迟到早退现象。从没有因个人原因而落下工作。我做一行爱一行，教学工作毫不懈怠，并取得一定的成绩。05、被区教委评为高中教育教学工作’先进个人’。

4、勤学习、勤工作、努力创造佳绩。

担任教师以来，我以党员的标准严格要求自己，在教育教学中勤学习，勤研究，勤工作，并取得一定的成绩。近四年来，年度考核三个优秀，一个称职。

当然，我也存在一定的不足，在今后的工作中，我将扬长避短，努力学习，不断提高，踏实工作，再创佳绩，不负教师这个光荣称号。

竞聘述职报告篇四

转眼间，一年的时间一晃就过去了作为一名xxx幼儿园的幼教老师，我在20xx年来的春夏秋冬里，负责做好xxx班的教育工作。回顾这一学年。在教育工作中，我严格遵守幼儿园的教育科研要求，以寓教于乐的方式积极的引导幼儿，让孩子们能在开心学习的同时，锻炼出积极开朗的性格，并爱上学习，喜欢上xxx幼儿园。

此外，今年的工作中我们还着重加强了保育工作在过去的保育基础上，我们更进一步的加强了流行疾病的防止和检测。在幼儿园内积极保护的同时，还对家长做了许多教育和宣传上的工作。全面的保证了幼儿们的健康和安。以下，我来

对自身在工作中的具体情况做如下汇报：

思想是教师的灵魂，是教育的根本作为一名幼教老师，我在自己的教育方面，同样非常重视自己思想的锻炼和培养。在工作上，我认真听从领导的教诲，严格遵守的幼儿园的规定和要求，在思想上对自己积极调整，严格要求。

此外，我还通过在空闲时间，如午休和下班回家坐车的路上，通过阅读幼儿心理学和教育方面的书籍，巩固自己的思想，加强自己作为幼教老师的自我管理和个人思想。这为我的工作带来了很好的调整和帮助，让我能更好的.完成自身的工作任务。

在幼儿的教育上，我主张以班级为团体，构建一个团结友爱的班集体。在每次的教育和活动中，我都积极的鼓励大家一起游戏互相交流。对于班级的中出现的矛盾，我总是的会耐心的去引导孩子，让他们能以新的态度认识对方，及时的接触矛盾。并给他们更多的机会，让班级的幼儿们能健康和睦的一起成长。

在教育中我也非常重视健康和卫生问题！在课堂上，我们利用多媒体以及游戏的方式，教育幼儿们了解并看重为个人的卫生习惯，并且在保育工作中积极监督让幼儿们能坚持良好的卫生习惯，学会健康的生活方式！

并且，我们还通过与家长们的联系，取得了家长的信赖和认可，并家长一同协助对幼儿的教育，多给幼儿一些鼓励，让幼儿们在生活中也能保持良好的习惯，一步步的收获更多成长。

回顾今年的工作，不仅仅是班上的幼儿们，我作为教师，自己也同样收获了众多的经验和成长，希望在今后的一年里，我们更再接再厉，培育出更多祖国未来的栋梁！

竞聘述职报告篇五

我是____年毕业就来到深圳加入了货代这个行业，从最开始的跑市场到后来的公司主管(什么都管)，再到现在的fob□一起经历了三家货代公司，三个公司都是一样的新公司，没有代理，没有分公司，没有价格，甚至其中一家还没有营业执照，我之所以选择他们，是觉得小公司比较自由，能学到的东西也比较多。

一、询价

我相信，没有那一家公司能保证说从不找同行拿价格的，就算是船公司都要相互给价格，说议说，同行之间的询价是很重要的，要害点：1，价格好；2，对方公司有信誉；3，这个业务员人品好；4，也是最重要的一点，绝对不能做柜后涨价，在这里我着重说明一下第四点：

教训：即使是传了价格表过来，也一定要再问一次，不能说因为他价格已经盖章就放心，最后被动的还是自己，还有就是假如是什么重柜等有什么附加费用产生的柜，一定要声明再三，不能让对放玩文字游戏让自己吃亏。要是可能的话，的是叫他分开给每一项的价格，然后给个allin价格，还要加一句：除以上费用外，没有任何其他费用产生。

二、了解对方公司情况

记得刚入行的时候，找了一个青岛的客户，跟踪了三个多月，给我走了8个天津走的柜子，当时记得好象客户下单是在2月28日，但是3月份开始就取消个货物的退税，情况属于比较紧急的，于是我在网上发帖子找了一个价格，按照他的建议把货送进天津的的保税区，这样就可以继续给客户争取到退税了，自认为做的很好了，谁知后续问题就来了，因为之前费用没有确认，货进去了任由他们狮子大开口，最麻烦的是后面，我们把8000多美金的运费付给他公司后，整个公司就

小时了，提单也不见了，最后经查，这个公司就是一个人的公司。

教训：不要忘记，千万不要忘记合适对方的身份，即使有营业执照也要注意，可以有以下几个方式判断对方公司大小：一，电话号码和传真号码，一般的大公司不可能电话和传真是一个号码；二这个单自始至终是不是只有一个人和你联系，因为一般的公司是有分工的，不可能说一个人来做一条龙，当然也不排除特殊情况，三，营业执照和对方提供的付款公司帐号是否一致，因为要弄个别人公司的营业执照太容易了。四，对方愿不愿意提供更多的联系方式给你，五，用的油箱地址是该油箱还是私人邮箱。

三、下单

当我们认为找到了合适自己的同行来接这个柜的时候，那就到了下单的环节了，可能很多人认为下单其实是个很简单的事情，随便怎么写下或者口头说一下就ok，其实这样是很危险的。

____年我刚入行的时候专门做美国线和澳洲那边的同行，有点经验的人都知道，这里就有两个点了，一个是美国的oakland，一个是新西兰的auckland，这两个点的读音，中文写法是完全一样的。就因为这样问题来了，一个客户要定去新西兰的柜，我想当然的认为是美国的了，因为那段时间美国很暴，结果可想而知，改港！

四、跟踪

可能很多的同行认为，只要货物上了船，那就万事大吉，等着收钱了。其实货物的跟踪是一个很关键的东西，也是最能体现我们所谓的服务的地方。

公司内部

述职报告

销售经理竞聘述职报告ppt