

# 最新科技公司年度工作总结(通用5篇)

总结是写给人看的，条理不清，人们就看不下去，即使看了也不知其所以然，这样就达不到总结的目的。相信许多人会觉得总结很难写？以下是小编收集整理的工作总结书范文，仅供参考，希望能够帮助到大家。

## 科技公司年度工作总结篇一

建筑公司====年科技工作总结一年来，我们认真贯彻党的十六大和十六届四中、五中全会精神，紧紧围绕“科技以人为本，全面建设小康”这个鲜明主题，通过各种科技活动的开展，增强了干部、职工的学科技、有科技意识，充分提高了职工创新精神和实践能力和自主活动、自主参与、自主管理、自主发展的能力。使建筑业为团场经济建设发展做出了积极的贡献，现将活动情况总结如下：

一．我们在广大职工中开展培训活动。一年来，我们共组织=名技术员、=名预算员、==名职工参加农二师建设局、巴州教育培训中心组织的各种专业培训==余次，公司现有大专人员==人，中级职称=人，今年，我们利用“科技之冬”和“科技周”重点在职工中进行了《工程建设标准强制性条文》、《建筑工程竣工技术档案编制办法》、《建筑给水、排水及采暖工程施工质量验收规范》、《民用建筑工程室内环境污染控制规范》、《企业自律行为规范》、《诚信企业评定办法》、《安全法规》、《事故预防》、“工程施工期裂缝及其处理”、“行业公约”、畜牧养殖技术、蔬菜种植技术等培训。培训职工人数==人、===余人次，培训外来劳务人员===人，====余人次。有效建立了培训和持证上岗制度，提高干部职工的综合素质，改进工作作风，提高工作水平。通过培训，达到了预期的目的和效果。使职工在工作中积极开展用科学的办法创优、创精品工程活动。增强质量意识、精品意识、信用意识，营造一个创优光荣、伪劣可耻的气氛。

二、开展新技术、新成果、新规范“三新”培训教育，加大科技成果的推广应用。大力推广应用新技术、新产品，通过举办新产品、新技术、新规范推广培训班，重点推广应用建筑业==项新技术：住宅成套新技术（含建筑节能、节水技术）、微沫剂使用、混凝土裂缝处理技术、灌浆新工艺、深基坑支护技术、高性能混凝土技术、高效钢筋和予应力混凝土技术、粗直径钢筋连接技术、模板支护和脚手架应用技术、新型建筑防水和塑料管应用技术、建筑节能和新型墙体应用技术、钢结构技术、大型构件和设备的整体安装技术、新型配电器使用、新型屋面材料使用等。重点推广应用新型砌块体系，轻钢结构体系，门窗节能技术、外墙和屋面保温隔热技术、住宅设备成套技术，提高住宅的使用面积系数、节能性、安全性、适用性、舒适性、经济性。

三、开展建设项目施工管理、工程监理、质量监督、安全管理、招投标管理、工程档案管理、客户服务管理等，建设科技成果推广应用信息、技术推广。认真按计划抓各项新技术在实际工程中的应用。对新技术的应用严格把关，保证新技术的应用质量，提高应用新技术的综合质量水平。

四、公司工会还举办“科技在我身边”科技周知识竞赛活动，集中体现科技普及工作的现状，反映职工群众对科学技术的实际需要。共发放科技资料===份，为施工员订阅《中华建筑报》一份、科技杂志=份。

五、开展优质工程、安全文明样板工地的评选活动。由工会牵头，对开展“创优、评优”活动组织安排、检查、考核、评选，使==%的施工队达到合格、诚信标准。营造出良好的活动气氛，各工地利用一切宣传工具，大张旗鼓地宣传活动开展的情况，使活动开展既轰轰烈烈，又扎扎实实。

六、坚持学科技、用科技，精心施工，精心管理，我们严格执行有关标准、规范和规程，保质保量完成工程任务。并制定严格的制度：不偷工减料，不以次充好；自觉抵制违规肢

解发包工程；不接受强行提供的不合格建材及设备；明确质量责任，依法持证上岗；加强员工培训，提高员工素质；严格手续和程序，不得擅自开工、停工、复工；主动配合有关职能部门对工程项目的检查，不轻怠拖延用户投诉，及时做好保修工作；坚持安全第一，做到文明施工，完善安全制度，落实安全措施，杜绝野蛮施工，严禁违章操作；施工不扰民，作业不污染，合理安排场地，料具堆放有序，自觉接受社会监督，努力争创文明标化工地；不拖工期，不留尾巴，做到工完场清；尊重科学、重视知识、爱惜人才，搞好精神文明建设，提高工程科技含量，发挥全体职工积极性、创造性，不拖欠职工（民工）工资，确保工人合法权益。

## 科技公司年度工作总结篇二

下面向公司领导汇报一下财务部20xx年度的工作：

作为职能工作部门，合理控制成本费用，以“认真、严谨、细致”的精神，有效地发挥企业内部监督管理职能是我们工作的重中之重。20xx年财务部在成本控制方面比往年有了一定的提高，随着公司业务的不不断拓展，新增项目前期投入较大，成本费用也随之增加，每月的日常办公消耗用品和办公设备是一笔不小的开支，财务部积极主动配合公司行政部门，在采购工作中严格把关，成本控制方面取得了一定成效。

20xx年度，财务部的日常会计核算工作具体如下：

- 1、在借款、费用报销、报销审核、收付款等环节中，我们坚持原则、严格遵照公司的财务管理制度，把一些不合理的借款和费用报销拒之门外。
- 2、在凭证审核环节中，我们认真审核每一张凭证，坚决杜绝不符合要求的票据，不把问题带到下个环节。
- 3、每月核算100多人的工资是财务部最为繁重的工作，除了

计算发放工资外，我们还要为新入职员工说明工资构成及公司相关规定，这就要求财务人员必须耐心细致，尽量做到少出差错或不出差错。

经过努力，公司每月基本上能准时发放工资。

4、按时完成公司的纳税申报、发票购买和管理、台帐登记工作。

5、完成各政府相关部门下达的工作：公司的工商年检、会计师事务所的财务审计、对统计局的季度申报等。

6、催收款项是财务部门最为重要的工作。

由于受其他原因影响，工程款的催收难度也有所增加，虽然我们尽了很大努力，也取得一定的成效，但却不是很理想。

总之，随着公司业务的不不断扩大□20xx年度财务部工作量越来越大，财务人员的人数并没有相应增加。但我们能够分清轻重缓急，有序地开展各项工作。一年来，我们完成了财务部的日常核算工作，并及时提供了各项准确有效的财务数据，基本上满足了公司各部门及外部有关单位对我部的财务要求。

跟进收取各分公司的款项，在经营部的帮助下，基本上能够按照协议准时收取各分公司的款项。

本年度，由于a分部的业务量增大□b分公司□c分公司和d分公司等的部分业务转到总公司开具发票、收退合作款，大大增加了我们的工作量。比如□a分部的年产值比20xx年增长了50%;对b□c和d三个分公司20xx年的开具发票、合作款的收取跟进、核算退回、投标保证金的支付收取等工作，财务部做了全力配合。

今年合作方的业务量也比往年有较大的增加，这部分的利润

占公司的利润比重较高。同样，对合作方的开具发票、工程款的收取跟进、核算退回，投标保证金的支付收取等工作，财务部也全力予以配合完成，工作态度和工作成绩得到了合作方的充分肯定。

一年中，财务部尚有应做而未做、应做好而未做好的工作，比如在资产实物性管理的建章建卡方面，在各项管理费用的控制上，在规范财务核算程序、统一财务管理表格方面，在更及时准确地向公司领导提供财务数据、实施财务分析等方面。在财务工作中我们也发现公司的一些基础管理工作比较薄弱；日常成本费用支出比较随意；这些应是20xx年财务管理要着重思考和解决的问题。

作为财务人员，我们在公司加强管理、规范经济行为、提高企业竞争力等方面还应尽更大的努力。我们将不断地总结和反省，不断地鞭策自己，加强学习，以适应时代和企业的发展，与各位共同进步，与公司共同成长。

科技公司经理述职报告篇三20xx年一年来，财务部紧紧围绕机械集团公司年初职代会的工作中心，在为全公司提供优质服务的同时，认真组织会计核算，规范各项财务基础工作，并通过加强财务制度和财务内部控制制度的建设，站在财务管理和战略管理的角度，以成本为中心、资金为纽带，不断提高财务服务质量。

一、严格遵守财务会计制度和税收法规，认真履行职责，组织会计核算

财务部的主要职责是做好会计核算，进行会计监督。财务部全体人员一直严格遵守国家财务会计制度、税收法规[]xx集团总公司的财务制度及国家其他财经法律法规，认真履行财务部的工作职责。从审核原始凭证、会计记账凭证的录入，到编制财务会计报表；从各项税费的计提到纳税申报、上缴；从资金计划的安排，到结算中心的统一调拨、支付等等，每位

会计人员都勤勤恳恳、任劳任怨、努力做好本职工作，认真执行企业会计制度，实现了会计信息编写、处理和传递的及时性、准确性。

在经过两个月的20xx年度三套会计决算报告的编制后，财务部按新企业会计制度的要求着手进行了新中大20xx年财务会计模块的初始化工作。对会计科目、核算项目、部门的设置，会计报表的格式等均按照新企业会计制度的规定，并针对平时会计核算和报表编制中发现的问题和不足进行了改进和完善。如设置“制造费用”明细科目，并按该科目的费用项目进行了明细核算、归集和分配，费用的具体开支情况现已一目了然；规范“应交税金”科目的核算，如对增值税明细项目的月末结转、个人所得税的科目统一、现金流量项目的规范化；对收下属分公司的管理费用由以前冲减管理费用改为冲减制造费用，这样使管理费用和销售毛利率的反映更为合理、恰当；在配合固定资产实物管理部门对固定资产进行全面清理的基础上，按照《固定资产分类与代码》对固定资产编制了固定资产卡片类别代码，并在此基础上，完成了新中大固定资产管理模块的初始化工作。xx集团总公司要求在今年4月份全面正式运行新中大财务软件，而本集团公司财务部在3月份就完全甩掉金蝶财务系统，正式运行新中大，结束了长达半年之久的两套财务软件同时运行的局面。目前新中大软件已正式与矿部相链接，并运行良好。

根据xx集团司企字117号文《关于下达xx集团20xx年多经企业经济责任制考核方案》的通知》和xx司字[xx]8号文《关于下达xx分公司多样化经营二00×暨一季度生产经营计划的通知》，财务部对有关考核指标进行了分解，下发了20xx年财务计划和可控费用指标。在财务执行过程中，严格控制费用，实行刚性考核。财务部每一季度汇总可控费用的执行情况，于公司常务会上通报，针对每一季度电话费超支的部室、单位，按超支额扣部室负责人及其他第一责任人的奖金；对于其他可控性费用也是实行指标考核，对于超支部分坚决不予核

销。

上半年，随着原材料市场价格的持续上扬，而xx集团总公司销售价格制订相对迟缓，本集团公司资金一度吃紧。为此，财务部一方面及时与客户对账，加强销货款的及时回笼，在资金安排上，做到公正、透明，先急后缓；另一方面，根据集团公司经营方针与计划，合理地安排融资进度与额度，并针对工商银行借款利率上浮的情况，选择相对利率更低的农村信用联社贷款，以及通过向xx集团总部结算中心临时借款，以保证生产经营所需。这样，通过以资金为纽带的综合调控，促进了整个集团生产经营发展的有序进行。

财务部根据公司差旅费的实际执行情况，为进一步规范本集团公司工作人员差旅费开支行为、统一标准，制定了《xx机械集团工作人员差旅费开支规定》。为提高会计信息的质量，财务部制定了《xx机械集团会计报告竞赛考评办法》，对各母子公司的会计报表从报送时间及时性、数据准确性、报表格式规范化、完整性等方面做了比较系统的规定，从而逐步提高了会计信息的质量，为领导决策和管理者进行财务分析提供了可靠、有用的信息。

平时财务部通过开展每周一次的交流会，解决上周工作中出现的问题，布置下周的主要工作，逐步规范各项会计行为，使会计工作的各个环节按一定的会计规则、程序有效地运行和控制。

为明确财务部会计人员各岗位的职责权限、工作分工和纪律要求，制定了会计人员岗位职责，同时要求各岗位会计人员根据本岗位的职责要求，进行工作总结，岗位评述和认定，对各自的工作提出建议、作出打算，并对自己的岗位写出每月工作规程备忘录。这样，强化了各岗位会计人员的责任感，加强了内部核算监督，促进了各岗位的交流、合作与团结。

七、开展了以涉税业务和执行企业会计制度、会计法及其他

## 财经法律、法法规的自查活动

为了规范财务行为，配合各级主管部门的稽查与审计工作，财务部组织了在本集团公司内的20xx年至20xx年的财务自查活动，对审计和自查中发现的问题及时地进行了整改，事后进行了交流，提高了会计人员的职业技能。

## 科技公司年度工作总结篇三

今天，我们xx公司成立了一年多时间了，在这一年里，在乔总的指导、关心培养下，在同事的支持帮助、密切配合下，我不断加强网络管理软件知识的学习，对工作认真负责，较为圆满地完成了自己所承担的各项工作任务，个人思想政治素质和业务工作能力都取得了一定的进步，为今后的工作和学习打下了良好的基础，现将工作情况总结如下：

我们在团结奋进、新春将至的热烈气氛中为xx年总体工作划上了一个句号。总感觉仅是弹指一瞬间，09年整整过去了一年。总体来讲，这一年，我们有喜乐，也有哀愁，既体会到了丢单的失落也感受到成功的喜乐，品一品滋味，忙点累点，也是香甜的。

回顾这一年前的工作，我依然是在困难与学习中成长而来，学习指专业知识与工作经验，困难是指随公司业务的拓展和自己的相关知识的局限性。不过不管如何，一路上还是蹒跚走过来了。记得08年初针对我所涉及的销售工作，是没有相关知识，没经验，全凭自己摸索来和客户交流。下面，请允许我围绕20xx年的工作向大家做段简要的总结。

工作的细化是我现在乃至未来永久不变的追求与方向。我总认为，为事者，求细求真为之首，只有端正自己的思想才会被现实世界所认同。

1、认真工作先从个人工作范围谈起□xx科技是一个有目标、



有思想、的积极性团队。那么要保持前进的步伐，首先要考验团队协作力。当然，各司其职。各扫门前雪，不管他人瓦上霜的工作态度，很多时候也能完成基本的协作，维持现状也许足已，追求更高是远远不够的。我作为网管部的一员，对网管部的各项工作都要认真面对，找出有意向得到客户，了解客户需求，再和技术协商上门交流。真正意思的协作是真心真意投入到我们共同的事业中来，做一些表面上看来并不是自己本职工作的事，相互渗透，互相交流，这才叫真正意义上的协作，看似份外，实为份内，仔细一想，是有道理的。这些事情和自己工作有着千丝万缕的联系，也许同事的困惑追朔根本，因自己昨日的一点小疏忽而起。或者，没有今日的份外协作，也许自己明天的本职工作就不能更顺利或者更完美的开展。

2、在工作中从做每一件事开始，通每一次电话，再到每一个细节，进行分析，要多和客户交流，把交流的每一个细节都记录下来，作为日后的一个参考，随时了解客户的动向，为以后的出单打下基础，把每个客户都当成朋友，对客户提出的相关问题，都尽快予以回复，从对客户的服务中了解客户的需求，再去销售我们的产品。

一年多来的工作虽然取得了一定的成绩，但也存在一些不足

二是涉及网络安全的产品多样复杂，需要时间学习

在今后工作中，我一定认真总结经验，克服不足，努力把作做得更好。

1、认真学习，努力提高自身素质及工作能力，尽职、尽责、尽快地完成本职工作。

2、发扬刻苦的精神，开拓新的客户，做到“眼勤、嘴勤、手勤、腿勤”，积极面对各种客户，在复杂的工作中磨练意志，增长才干。

3、发扬孜孜不倦的进取精神。加强学习，勇于实践，在学习的同时注意收集各类信息，广泛吸取各种“营养”；同时，讲究学习方法，端正学习态度，提高学习效率，努力培养自己具有扎实的理论功底和踏实的工作作风。力求把工作做得更好，树立良好的形象。

4、协调好各项工作。对每个项目出现的情况，和大家交流探讨，来及时提出合理化建议和解决方案供大家参考，配合网管部完成相关工作任务。

20xx年即将过去，成功的、失败的都是宝贵的财富，带着这些财富，一定要将自己调整到最佳状态步入到20xx年的工作中去。这份工作总结不是简单的交差，而是实实在在的总结过去展望今后，所以应及时翻阅回顾以提示自己吸取经验教训，坚持自己的计划，希望到明年年底总结自己时能有更多收获。

## 科技公司年度工作总结篇四

20xx年南安乡科协在县科协的精心指导下，在乡党委、\*直接领导下，认真贯彻党的\*以来的科技工作相关精神，结合自身实际，着力提高广大群众科技文化素质，取得了较好的成效。现将年度工作总结如下：

进一步加强科普阵地建设，全乡11各村的科普设施进一步完善。丁字村完成了科普示范村创建，新的科普活动室整洁规范。各村的文化科普活动室都实现了改造提升，11个村级科普活动室都配备有电脑，配齐了桌椅板凳等设施，远程教育全部开通，方便群众学习科学技术知识。强化了对农家书屋的管理，落实专人对书籍进行分类管理，方便群众借阅。加强宣传栏、板报的管理，对陈旧的宣传栏统一进行了更换，并由村社定期更换科普内容。

以“科技之春”科普活动月、全国科普日等活动为重点，以

结合“四下乡”、“计生三结合”、“安全活动月”为支撑，以“三会一课”、以会代训、墙报板报等日常科普为补充，整体联动，全面强化科普宣传活动。今年以来，共开展集中科普宣传活动4次，现场解答群众咨询20xx余人次，发放技术资料5000余份；举办了茶叶栽培新技术、生猪养殖、安全科学使用农药和识别真假农药、茶林茶果间种、艾滋病防治等科技讲座6次，培训3000余人次；同时积极组织开展各种形式的创业培训、农民工培训等。

结合自身实际，坚持“科技兴乡”，围绕“茶、竹、畜”，做强主导茶叶产业，现有茶园19000亩、产值8000余万元，培养“一村一品”，烟叶、花生、李子等经济农产品成为农户增收新亮点。强化“科技入户工程”，加大力度扶持科技示范户，以示范户带农户，扩大新技术、新成果的辐射面。今年，新发展优质茶园300亩，改造中低产茶园300亩，发展经济效益好的脆红李、藤椒等1000余亩，帮助农户拓宽增收渠道；丁字村的养猪大户代波牵头成立了南安乡康源生猪养殖合作社，实现生猪年销售500万元。

一年来，普及推广了茶叶种植、生猪养殖等多项实用技术；通过示范户的榜样示范，有力地指导农民推广科技成果，通过向公众宣传应急避险、卫生计生各类科学知识，倡导科学、文明、健康的生活方式，取得了不错的成效。但同时也存在着不少问题：一是受经费短缺的制约，推广的实用技术还不能完全满足群众需要；二是由于受地域经济条件的限制，工业科普开展得不尽人意。针对这些问题，我们将在今后的工作中认真加以解决。

## 科技公司年度工作总结篇五

xx公司自20xx年年底成立以来，在有关专家的指导下，在充分了解国内相关行业发展发展的情况下，我们提出了在三到五年内将xx公司发展成为xx市最具竞争力的农业产业化公司，并

明确了发展的战略思路，即：“扩基地、建肥场、做市场、创品牌”。在20xx年一年内，我们紧紧围绕这一战略思想，做了如下工作：

通过示范园工作，我们解决了大棚种植模式的问题，摸清了大棚种植的生产资料投入成本问题，学会了如何同农民打交道，解决了同农民合作的机制问题，发现并培养了农业技术人才。经xx大学农业专家和市农业局专家参观认定，示范园的种植示范已达到了省内领先水平，同时，大棚蔬菜同市面蔬菜相比品质有很大提高。截止目前，八个大棚的作物长势喜人，结合目前市场行情，预计该茬作物销售毛收入不低于12万元，能收回20xx年下半年70%—80%的农资投入。一年来，示范园的管理工作上了一个新台阶，日常管理、田间管理以及队伍素质与意识都有较大提高，已经基本具备了开拔出去发展基地的水平与条件。总之，示范园的工作为基地的发展奠定了良好的基础。

基地建设与发展是农业政策扶持的重点，也是与政策连接的最佳结合点，而基地的发展实质是解决政府、农民、公司三者关系的问题，政府要政绩、农民要实惠、公司要效益，三者的目的不同而能殊途统一是基地发展成功的根本，在20xx年我们围绕这一工作思路，就基地发展做了大量具体而细致的工作，先后对xx县秦壁种植基地□xx县贾罕种植基地、东李种植基地□xx县东明德种植基地、星海种植基地等进行深入的考察，选择了自然条件、人文条件得天独厚的星海基地作为第一个切入点，并多次同xx县政府、曲沃县农业开发办见面商谈，形成了合作的初步意向；多次深入到基地种植户走访了解情况，并按“以点带面，逐步拉动”的方式将每亩年产值2.5万元的种植户纳入合作对象，确立了与他们合作的方式。在集团公司雄厚的背景下，在xx大学强有力的技术支持下，在xx公司高瞻远瞩的战略设想和致力与发展农业决心的感染下，地方政府和种植农民都表现出同我公司合作的极大热情。

我们最终要靠什么赢得企业的发展与成功？农业产业链下的基地、储藏、加工、销售、农资、物流等各个方面的整合不能靠资金完成，而只有靠做市场、创品牌来实现，这是公司在创立之初，集团领导赋予xx公司的使命。在这一年□xx公司始终将做市场、创品牌作为重中之重的工作来抓。为了兼顾现在与未来的发展，实现公司近期的自负盈亏，我们迅速开辟了蔬菜批发业务，先后到xx绛州绿市场□xx胡李市场等地蹲点实地了解蔬菜贩运中运输、包装、装卸、收购等各个环节，物色了异地收购员；随后拜访了襄汾、曲沃、翼城、候马等农副产品批发市场，联系了当地蔬菜商贩，并有选择地确定了分销商，最后确定在xx尧丰市场，建点开展蔬菜批发配送业务，在尧丰市场内，我们本着大市场内建立小市场的方式，按“四自”方针的经营办法进行操作。在这一段时间，我们起早贪黑，了解各路蔬菜的来龙去脉、价格变动周期、价格影响因素，虚心学习市场内菜霸的经营操作技巧，寻找客户资源，并确立了“控制成本，广扩渠道，周到服务，商誉至上”的经营思路。其间，我们与xx市最大的蔬菜储运公司——绿海公司建立了联系，与尧丰市场贩菜大户——柴小义议定了联合销售的协议。这一系列的工作为蔬菜批发业务的顺利进行创造了必要的条件。

品牌的创立是一个相对长期的过程，她是产品、企业的思想灵魂与外在形式高度统一的产物，我们按产品品牌带动企业品牌的思想，来规划公司的品牌建设，在20xx年我们完成了品牌建设的几个基础性工作：

- 1、通过山大生物肥的使用，验证了蔬菜产品的品质和产量，这是我们区别于其它蔬菜的优势所在。
- 2、联系太原市有关咨询公司对品牌的vi进行了初步设计，提炼了产品诉求的核心理念。
- 3、走访了xx市包括□xxx□xx河超市在内的近200家终端市场，

并通过亲身的零售操作同临汾市内的蔬菜行商坐贩进行了广泛的接触，在此基础上形成了终端销售方案。

为实现基地的低成本扩张，我们同xx市最大的农资销售公司——xx农资公司建立了低成本采购合作关系，同山东寿光中昌卷帘机公司达成产品代理协议。这些工作为后期基地农资销售开辟了道路。

20xx年即将过去，回头看去，我们工作取得了一点成绩，同时我们也看到了我们工作中的不足，在企业盈利方面，我们没有做到自负盈亏，在企业的发展与政策的链接方面，我们略显僵化。20xx年是xx公司大踏步向外拓展的时期，也是将潜在优势变为现实优势的时期，我们将斧正自身的不足，进一步解放思想，在集团公司的正确领导和大力支持下，将xx公司的事业推向一个新的台阶。为此，我们制定了20xx年工作计划如下：

第一、完成xx公司的蔬菜绿色认证工作、品牌设计工作，整合外地优良蔬菜品种，并在xx市的超市、重点区域进行销售，通过宣传在临汾地区范围内让xx公司蔬菜品牌的知名度达到80%以上。

第二、通过山大有机生物肥发展果蔬粮基地10000亩，并以此为突破口取得农业政策多方面的支持。

第三、完成农副产品批发市场项目前期筹办工作。

第四、充分挖掘示范园潜力，引进人参果等新的种植品种，多方试验种植模式，强化技术创新，为基地种植模式奠定良好基础。

第五、在农资销售方面设立专业公司，采用代理方式与生产企业合作，形成初具竞争力的农资销售专业公司。

第六、网罗专业人才，加强内部管理机制，打造优秀团队。