

最新地磅员工作总结(优质5篇)

当工作或学习进行到一定阶段或告一段落时，需要回过头来对所做的工作认真地分析研究一下，肯定成绩，找出问题，归纳出经验教训，提高认识，明确方向，以便进一步做好工作，并把这些用文字表述出来，就叫做总结。写总结的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？下面是小编为大家带来的总结书优秀范文，希望大家可以喜欢。

地磅员工作总结篇一

在过去的一个月里，我工作对地磅岗位有了更多的切实的体会。我于今年接任地磅班长职务，过去几个月特别是这个月，我对工作有了新的的看法，现在对自己及工作进行总结。

第一、地磅主要的工作是对进、出厂车辆进行称重，称重的准确、认真直接关系到公司的财产，所以以后对工作要认真负责。不能马虎大意，而且过磅的认真、快速也让外来人员对公司有个比较好的认识，有利于公司的形象。

第二、地磅的工作直接接触原材料进厂车辆和水泥运输车辆，司乘人员天南海北的人都有，脾气秉性也各不相同，所以地磅人员要有修养，对司机要有耐心，态度要和蔼，要提高服务意识和水平实现社会效益和经济效益的双丰收。

第三、关于卫生，本班人员应该把自己的卫生打扫干净，每周要对地磅卫生进行集中清理，定期清理卫生区内杂草，这样有利于卫生的保持。尤其是玻璃，地磅上下两面的垃圾，做到干净整洁。

第四、关于工作纪律，这点应该更重要，对于本月出现的违反工作纪律的事情，以后要非常注意，坚决执行公司关于岗位纪律的要求。对自己要严格要求，不违反公司的岗位纪律、

发现别人违反纪律要坚决予以制止。

第五、对于新人的培养，今年地磅新人比较多，要对他们进行培养，要让每个人都熟悉自己的工作，让他们遇到突发事件自己能解决，有决断，处理好，这样才能使地磅的工作越来越好。

作为现在地磅的班长，在以后的工作中，要能遵章守纪、团结同事，务实求真、乐观上进，始终保持严谨认真的工作态度和一丝不苟的工作作风，勤勤恳恳，任劳任怨。把“让领导放心”作为最高要求，把“让司机车主满意”作为最高目标，要做到“让场外人员舒心”。

非常感谢各位领导给我的工作机会。转眼间一年的工作又结束了。回顾整整一年的工作，忙碌又充实，对于一年的工作成果做以下工作总结。

在这一年里，我和同事们本着洁身自好，认真对待自己的工作，提高自身业务能力，加强业务学习，严格要求自己，积极配合各部门的工作建立良好地工作进程。我们把积极的态度投放在自己的本职工作中，辛劳而又充实的度过每一天。

小小的地磅房，别看它不起眼，却也是电厂的重要监测关口，原料和产品的进出都要通过它的监测下来回往返，可见它的重要性。每天我们填写的磅单都及时地传递到各个部门，对来往的车辆进行严格地检查与测量。过磅时认真，负责，填写、复核每一份磅单，做到字迹清晰，裁剪整齐，坚持原则，按制度办事。我们也有疏忽的时候，但是大都能够及时地改正，避免工作上的失误。

在这一年工作当中，有进步也有不足，我会在今后的工作中做到最好，弥补工作中的不足，尽职尽责的完成本职工作，严格地要求自己来做好此项工作。

接下来将进行erp软件的更新替代，可以预想我们的工作将更加繁重，对地磅人员的要求也更高，需掌握的知识和具备的能力也要有所提高。为此，我将更加勤奋的工作，刻苦的学习，努力提高文化素质和各种工作技能，把工作做到更好。

在这一年的工作中我成长很多也学到了很多新的东西，但我知道这还远远不够，所谓“活到老，学到老”，我还需要不断地提高自己的业务水平和工作技巧，来应对工作中所要面临的每一道难题。感谢电厂让我从工作中得到了锻炼，也感谢领导对我的信任把我安排在这个重要的岗位，我将不辜负领导对我的信任和厚望，认认真真做好自己的本职工作，站好岗，为电厂的发展尽到自己绵薄的力量。

2015年1月

从加进公司成为公司的成员已整整两个月的时间，固然只是试用期，但心态总是以公司的一位正式员工来对待，使得自己尽快的融进到这个大家庭。在各位领导和同事们的悉心关怀和指导下，现将我的工作情况作以下汇报。

这两个月的时间里，一方面是适应兰州的工作环境，适应公司的工作状态，另外一方面也是我自己心态不断调剂、成熟的进程。相比于刚参加工作，现在对自己的定位和发展方向相对照较明了，在此，非常感谢公司给予这个继续从事房地产行业的机会。除公司对个人的要求之外，自己的理想与公司的发展同步也是非常重要的，基于此我想最好的表现就是充分的发挥自己的特长，把自己的才能和知识充分的利用到工作上。

这短短的两个月时间是紧张的，繁忙的，充实的。公司里举行了一次大型的周年庆活动，这个活生生的案例让我亲身体会到了这个团队的凝聚力，同事们工作的热忱、积极的工作状态，刘总的执着，精益求精，让我真正理解了公司理念的涵义。除周年庆活动之外，我庆幸在年前能有一次参与提案

的机会，这次的提案集体的展现了我们公司的工作状态，不单单是对甲方的一次提案。也是对公司每一个员工的一次提案，同事们对待工作的认真态度让我明白所有员工之所以执着的理由，公司有这样一个平台，让每一个人都展现自己才华横溢的一面，除自己的份内工作之外，还可以学习房地产其他相干的知识，加强个人的综合素质，进步专业技能，并能和公司一同彰显一个专业的姿态。通过这段时间也意想到了公司在兰州房地产行业举足轻重的地位，公司的发展对推动整个兰州房地产策划代理行业的发展有着巨大作用。同时，公司具有比较系统的管理体制和企业化标准运作的行政机构。这一切都让我对公司的发展布满了信心和向往。

根据岗位职责的要求，我的主要工作任务是负责完成组长分配下来的设计工作指令；根据项目推广的需要，及时完成设计工作。参与相干项目的讨论；通过完成上述工作，使我熟悉到一个称职的设计师应当在具有相当的美术功底、熟习的设计软件操纵能力的同时，要具有良好的设计心态，并且要勇于多提出自己的想法和方案，勇于创新！固然，良好的语言表达能力是向领导和同事提出自己创意想法的必不可少的。

目前我在专业上存在个别不足的地方，还需要多向设计团队及其他部分的各位资深领导和同事多请教、多学习(在此,特别感谢我的直接领导冯总监，是他教我如何让设计更完善。)为了让自己做一个更专业的房地产设计师，除在网上看一些专业的广告之外，也不会放过每个参与讨论方案的机会，争取在工作中学习更多的知识，并利用于工作。

2015年对我们来讲都是个布满挑战的一年，房地产市场政策连连，对策不断，变化莫测，对我自己来讲更是应当克服本身的不足，根据市场的要求不断的进步自己的综合素质，大胆创意，精益求精，唯专唯精。对此以下是我对自己2015年的一些要求：

一，大胆的说自己想说的：

在历次的会议讨论上或是培训课上，明显的意想到自己的语言表达能力这个弱点，特别是对自己不专业的地方，应当通过学习，和大家的交换和沟通，通过自己的分析和判定，正确的表达自己想要表达的意思。

二，大胆的做自己想做的：

创意是设计的灵魂，创意也是设计师用来最直白的表达自己工作能力的方式，各个项目都有它本身的特点和项目上风，正确的表达项目所要传达给受众的信息是设计相当重要的，所以设计最重要的就是设计对象本身的功能性，这个功能性要通过我们新奇的、有创意的、并且正确的传达给受众是我们常常会斟酌的题目，同时这点也是在设计领域里一个围绕产品不变的准则，在这点上，我想也是我今年要继续坚持学习的重点，大胆创意，大胆的表现。

三，克服自己的惰性，学自己应当学的：

都说知识学得越多越好，就像刘总说的，策划行业是个杂的行业，博学多才，懂的越多思考题目的时候就能够四平八稳，更能做到正确性及专业性，固然只是设计职员，但是设计也是来源于生活，看的多，想的多，悟的多了，创意的来源也就更广，发散思维就更不用说了！

四，不断地创新求进，进步工作效力：

快速的有效的完成工作任务是每一个公司都希看员工能够做到的，也是我个人以为比较重要的，两个小时能完成的工作假如可以在一个半小时内完成，剩余出来的时间就能够自己支配用来学习自己没有时间学习的相干知识了。工作应当都是认真负责，速战速决！在战场上，生命攸关，自己一点忽视有可能造成不可预感的结果，每个任务都应当像一个战士对待战争一样。

展看2015年的工作，希看能够再接再厉，我将以公司的经营理念为坐标，将自己的知识背景和公司的具体环境相互融会，利用自己精神抖擞、接受能力强的上风努力学习业务知识和创意思想，为公司的发展尽我微薄之力，争取做出更大的成绩来。

时间一晃而过，转眼间三个月的试用期已接近尾声。这是我人生中弥足珍贵的经历，也给我留下了精彩而美好的回忆。

在一个收获的季节，我荣幸的踏进了一个新欣向荣、朝气蓬勃的企业——****。成为了*****普通的一员。成为了客户服务工作传递快乐的一名使者。感谢****给了我工作的机会，是您——延伸了我继续展翅的梦想。

在这段时间里您们给予了我足够的宽容、支持和帮助，让我充分感受到了**人“海纳百川”的胸襟，感受到了**人“不经历风雨，怎能见彩虹”的豪气，也体会到了**人的执着和坚定。在对您们肃然起敬的同时，也为我有机会成为****的一份子而惊喜万分。

带着对未来美好的憧憬和希望，踏上了新的征程，平凡而不平庸的岗位。回想在过去的三个月里，让我欢喜让我忧，有成功喜悦，也有伤心往事；有在烟雾缭绕的房间里发呆，也有半夜从床上蹦起来的经历，这好象是人生的一段缩影，让人难以忘怀。生活显得紧张，但又有秩序。

在这三个月的时间里，在领导和同事们的悉心关怀和指导下，通过自身的不懈努力，我已经逐渐适应了周围的生活与工作环境，对工作也逐渐进入了状态。在这段过程中，我想分三个阶段来总结我这段时间的工作。

一、萌芽阶段（11月7日—11月31日）。

在这期间，我主要是熟悉日常工作流程。比如熟悉产权、国

土的权证办理程序，业主的咨询解释工作，房屋的维修整改流程，其涉及到的事情比较芜杂，具有较强的随机性，有时急着要同时处理好几件事情，而有时却闲得无聊。并且在这些事情上，都缺乏表面层次性，在没有对其内在属性得到充分了解的情况下，很难通过直观在第一时间内得出比较正确的判断，因为在接收到每一信息时都没有明确的标识哪个是重点哪个是非重点，哪些事情紧急哪些事情不急，哪些信息是需马上传达的哪些信息是需过滤掉的，这些在缺乏经验与对公司整体内部运作了解的情况下都是很难把握的。

当然了，在这期间，是我出错的高峰期了，特别是在有些事情的处理上，缺乏一定的灵活性，对有些事情考虑得不够周全，但通过向一些有经验的同事学习，在后期的工作中逐步得到了改善。像我这样一个新人，刚进入公司，对一切都充满了陌生和好奇。所以我经常会追着工程师或老员工问这问那，他们总是能不胜其烦地解说。从中让我学到了许多自己以前所未学到的东西。经常也和业主进行交流，从他们那里能够学到自己在其他的地方所不能学到的东西，所以他们都成了我的良师益友。

二、成长阶段（12月1日—12月31日）。

通过对上阶段的工作表现与领导、同事的指导，在此阶段的工作上作了一定的调整，开始分类进行工作制定每日计划，客户部的权证办理工作、业主咨询解释工作、整改流程工作、业主的谈判工作等四大类。

并且两手都要硬。

度。一但业主停工会带来工期和经济的损失，更严重的是会影响上帝的心态，破坏了新房给他带来的愉快心情。一旦业主心情被破坏了质量本身的问题已不在是主流，抚平业主的心灵深处的创伤则变成了我使命的当务之急了。这不仅提高工作效率，也增加了***的美誉度；其次对整改施工单位的

监督，提升整改质量水平。在这期间我多次与维修工程师一同深入到实践中，找到发生房屋质量问题的根源所在，比如：铝窗渗水，主要原因是窗密封胶和玻璃胶日久老化；门窗拼接不规范；窗墙结合处与土建部分衔接不够紧密。再如：墙面裂纹的裂纹、空鼓，墙体裂纹由砌体砂浆不饱满，不同材料交接处理不合理，装修开槽操作不规范等造成；空鼓是抹灰时墙体润湿不够或一次抹灰太厚以及细砂含量太重造成。通过现场的实践工作，这样可以更好的监督施工单位施工的质量，也增强了我的信心。

三、成熟阶段（2015年1月1日一至今）

通过前两个月对工作的不断熟悉与锻炼，对基本工作技能方面有了更进一步的提高，在工作效率上也有了一定的改善。

此时*****也已顺利交房，但交房后的集中整改工作也随即展开。报修的数量是前期的数倍，对于这种情况，为了控制这种现象的发展，就需要对这些整改原因进行现场勘察，找出症结，对症下药。其中发现误报、重复报修、及部分业主自身的装修操作的不规范等导致的报修占了很大一部分。将这种报修整改降低至最低点，对于整改报修、整改关闭的流程完善，就显得十分重要，同时也为我们的后期工作带来了方便，鉴于此，在领导的帮助下、在部门同事的'协助下对整改报修的流程进行了部分完善。首先从根源抓起，对业主报修问题的责任性、真实性进行核查是否属于正常维修整改范围。例如：是否是业主的操作不当（主要是门窗铝合金五金配件），通过对业主的解释工作和指导正确操作的方法是完全可以避免业主的报修投诉，同时避免了施工单位进行整改，增加了维修成本及工作量，却又没有根本性的解决问题，每次整改几乎业主都要现场监工，还造成了业主对*****满意度的下降。其次，整改后的复查和回访落实到每一个责任人。复查可以检验施工单位的整改效果和整改质量，避免施工单位的偷工减料，造成整改不彻底的后遗症。回访首先可以提高业主的满意度，其次又能够听到业主真实、中肯、良好的

意见和建议，提高了我们的工作质量，又何乐而不为呢？通过整改流程的完善，并在实际工作操作中得以实施，*****的集中整改工作得以顺利完成。但这不是三分钟热情，在后期的正常整改工作中还要继续实施下去，还要不断的总结经验和教训，提高、提高、再提高。

房地产转正申请工作总结

首先，感谢公司领导对我的信任，给了我有一个充分展现自我、实现自我价值的平台。自2015年6月加入公司行列至今已工作三个多月，在三个多月的工作中，我对xx青年居易管理处主任岗位认知、工作性质、业务技能及思想提高以及对我职业生涯都有了新的的经验和弥补，更是对我职业生涯的挑战。

物业服务工作涉及到方方面面尤其是和客户打交道。作为一名“物业人”要有正直的品德、职业良心和道德。物业服务工作是有着崇高理想者的试验田，共产主义思想的实验园。是做服务行业从业者所从事的理想职业。他们工作时间不分昼夜，工作性质不分份内份外。节假日雨雪天人们往家跑，他们却要坚守岗位。

在三个月任职期间，作了如下工作

2、培训队伍使技能有所提高，在职工中建立信任和彼此信任，使逐步成为团结、沟通、

协作和信任的高效队伍；

4，集中抓了客服队伍建设，在收费项目上坚持原则，基本完成了公司制定的经济指标；物业服务费、车位费和多种经营等收费项目有条不紊的继续工作中。

尊敬公司领导：

你们好！本人于2012年12月17日进入公司，根据公司的安排，目前担任工程部经理一职，负责工程现场管理及开发报建工作。到今天2个月试用期已满，根据公司的规章制度，现申请转为公司正式员工。

本人工作认真、细心且具有较强的责任心，勤勉不懈，吃苦耐劳，极富工作热情；性格开朗，乐于与他人沟通，具有良好和熟练的沟通技巧，有很强的团队协作能力；责任感强，及时完成领导交付的工作，和公司各部门之间能够通力合作，关系相处融洽而和睦，配合各部门负责人成功地完成各项工作；注重自身发展和进步。本人自参加工作以来，一直从事建筑行业工作，拥有较丰富的现场管理经验，因此，我对公司这个岗位的工作可以说驾轻就熟，并且我在很短的时间内熟悉了公司以及有关工作的基本情况，马上进入工作状态。现将这几个月工作情况简要总结如下：

6. 设置现场临时办公室。工程部人员招聘工作、工程部相关工作计划；

7. 领导交付的工作等工作。

在本部门的工作中，我一直严格要求自己，认真及时做好领导布置的每一项任务；专业和非专业上不懂的问题虚心向同事学习请教，不断提高充实自己，希望能尽早独当一面，为公司做出更大的贡献。在此，我要特地感谢部门的领导和同事对我的入职指引和帮助。在近二个月的时间里，我对公司也有了更为深刻的了解。公司宽松融洽的工作氛围、团结向上的企业文化，让我很快进入到了工作角色中来。在公司的领导下，我会更加严格要求自己，在作好本职工作的同时，积极团结同事，搞好大家之间的关系。在工作中，要不断的学习与积累，不断的提出问题，解决问题，不断完善自我，使工作能够更快、更好的完成。我相信我一定会做好本职工作，成为合格员工，不辜负领导对我的期望。

总之，在这二个月的工作中，我深深体会到有一个和谐、共进的团队是非常重要的，有一个积极向上、大气磅礴的公司和领导是员工前进的动力。公司给了我这样一个发挥的舞台，我就要珍惜这次机会，为公司的发展竭尽全力。在此我提出转正申请，希望自己能成为公司的正式员工，恳请领导予以批准。

地磅员工作总结篇二

1 范围

本标准规定了利津力能热电有限公司燃料地磅计量员的责任与权限、工作内容与要求、检查与考核。

xxx电力工业部 《电力工业技术管理法规》 1982年12月

xxx原水利电力部 《电业安全工作规程》 1994年4月

负责对出入的汽车检衡计量。

有权制止非值班员进入衡室内。 有权对本职工作提出建议和意见。

保证汽车入厂煤检衡计量准确可靠。

每天按时交接班，并向分管领导汇报交接班情况。 坚守岗位，加强与煤管员联系，准确掌握汽车来煤时间。

做好汽车来煤称重前的启用准备工作，发现异常及时与维护人员联系并记录缺陷本，催促立即消除。 熟悉和掌握汽车衡的性能与特点，掌握正确的操作方法。

对汽车来煤进行检衡计量，并填写收收料单据和报表，按规定

（每早9点）报送前一天的统计报表给统计员。

完成一切进出汽车的检衡计量工作。 完成定期工作。6. 岗位基本条件

工作受煤场办公室主任领导，按岗位职责搞好日常工作。

本标准执行情况由煤场办公室主任按月进行检查与考核。 考核内容为本标准规定的职责、岗位目标、工作内容及任务部分。 考核结果按经济责任制兑现。9. 业务联系、工作方式与煤管员, 统计人员联系。 工作直接负责与联系方式并存。

地磅员工作总结篇三

非常感谢各位领导给我的工作机会。转眼间一年的工作又结束了。回顾整整一年的工作，忙碌又充实，对于一年的工作成果做以下工作总结。

在这一年里，我和同事们本着洁身自好，认真对待自己的工作，提高自身业务能力，加强业务学习，严格要求自己，积极配合各部门的工作建立良好地工作进程。我们把积极的态度投放在自己的本职工作中，辛劳而又充实的度过每一天。

在这一年工作当中，有进步也有不足，我会在今后的工作中做到最好，弥补工作中的不足，尽职尽责的完成本职工作，严格地要求自己来做好此项工作。

在过去的一个月里，我工作对地磅岗位有了更多的切实的体会。我于今年接任地磅班长职务，过去几个月特别是这个月，我对工作有了新的的看法，现在对自己及工作进行总结。

第一、地磅主要的工作是对进、出厂车辆进行称重，称重的准确、认真直接关系到公司的财产，所以以后对工作要认真负责。不能马虎大意，而且过磅的认真、快速也让外来人员

对公司有个比较好的认识，有利于公司的形象。

第二、地磅的工作直接接触原材料进厂车辆和水泥运输车辆，司乘人员天南海北的人都有，脾气秉性也各不相同，所以地磅人员要有修养，对司机要有耐心，态度和蔼，要提高服务意识和水平实现社会效益和经济效益的双丰收。

第三、关于卫生，本班人员应该把自己的卫生打扫干净，每周要对地磅卫生进行集中清理，定期清理卫生区内杂草，这样有利于卫生的保持。尤其是玻璃，地磅上下两面的垃圾，做到干净整洁。

第四、关于工作纪律，这点应该更重要，对于本月出现的违反工作纪律的事情，以后要非常注意，坚决执行公司关于岗位纪律的要求。对自己要严格要求，不违反公司的岗位纪律、发现别人违反纪律要坚决予以制止。

一年来，本人能认真学习马列主义、毛泽东思想和邓小平理论，贯彻十六大和十六大三中全会精神，积极实际“三个代表”，在思想上按党员标准严格要求自己，在工作上勤勤恳恳、任劳任怨，在作风上艰苦朴素、务真求实，较好地完成了领导和各级部门安排的各项任务。为***尽心尽力，努力工作，主要情况汇报如下：在思想上，认真学习邓小平理论、领会党的十六大和十六大三中全会精神，利用电视、电脑、报纸、杂志等媒体关注国内国际形势，学习党的基本知识和有关政治思想文件、书籍，深刻领会胡总书记的讲话精神，并把它作为思想的纲领，行动的指南；积极参加党委组织的各种政治学习及教育活动；积极向广大员工宣传党的方针政策和公司党委的精神；时刻牢记为人民服务的宗旨，明白自己所肩负的责任；积极参与基层建设，在工作中要起到模范带头作用，做广大职工的表率，同时，认真学习相关业务知识和不断提高自己的理论水平和综合素质。在工作上，围绕公司***的中心工作，对照相关标准，严以律己，较好的完成各项工作任务。本年度主要完成了如下工作：1、对地磅进行了00次的调试和

保养； 2、对地磅电子设备、监视器等进行了00次维护和保养；.....3、针对不同的地磅，进行标定.....4、5。.....在作风上，能遵章守纪、团结同事、务实求真、乐观上进，始终保持严谨认真的工作态度和一丝不苟的工作作风，勤勤恳恳，任劳任怨。在生活中发扬艰苦朴素、勤俭耐劳、乐于助人的优良传统，始终做到老老实实做人，勤勤恳恳做事，勤劳简朴的生活，时刻牢记党员的责任和义务，严格要求自己，在任何时候都要起到模范带头作用。

今后努力的方向:随着****的实行，可以预料我们的工作将更加繁重，要求也更高，需掌握的知识更高更广。为此，我将更加勤奋的工作，刻苦的学习，努力提高文化素质和各种工作技能，为***应有的贡献。

地磅员工作总结篇四

2011年以来，在....公司销售部领导的正确带领下，以创先争优活动为契机，以“保争建当”为目标，以“整转严练”为整改方向，以“再造一个新....”为总体要求，坚持以科学发展观为指导思想，拓宽发展思路，抢抓机遇，锐意创新，奋力拼搏，刻苦钻研销售业务知识，努力提高理论知识和业务工作水平。遵纪守法，努力工作，认真完成领导交办的各项工作任务，现将一年来个人工作总结如下：

一、自觉学习，用先进集团理念、管理理念、政治思想武装自己的头脑

这一年来，在公司各位领导的亲切关怀下，从北京特邀高级讲师对我们基层领导进行了为期两天的培训，尽管时间短，但知识量很大，通过短暂的培训，使我明白了什么是任务，什么是结果，提高了我的思想素质，转变了思想观念，使自己在这一岗位上明确了自己的职责和任务所在。一年来，我始终坚持明辨是非，坚持真理，坚持正确的世界观、人生观、

价值观，用正确的世界观、人生观、价值观指导自己的学习、工作和生活实践，在思想上积极向上，端正态度，热爱联盛，热爱同事和员工。认真贯彻执行公司的路线、方针、政策，为加快.....集团建设事业认真做好本职工作。工作积极主动，勤奋努力，不畏艰难，尽职尽责，在平凡的工作岗位上做出力所能及的贡献。

二、狠抓现场管理，完成公司领导交待的各项任务

在销售工作中，认真学习生产经营相关业务知识，积极走访用户，与用户沟通，搞好路厂协作，取得了相互信任和理解，起到了桥梁和纽带作用，为我厂的经营管理工作打下了坚实基础，2011年针对煤炭市场行情，结合相关部门以运销处为主渠道，加强攻关，积极联系客户、快速合理装车、实现了路运、地销同步提高，较好地完成了销售任务和我厂下达的各项任务指标。

2011年除配合上级领导做好日常工作外，我积极主动的参与对兴源洗煤厂磅房的建设与监督。一年来，由于洗煤厂磅房没有完工，我们在.....磅房进行业务工作，通过和领导协商、员工的积极配合，出色的完成了各项任务，并于10月份搬到新磅房，对磅房的建设做了一系列的工作，使得调煤能够顺利进行，中途没有任何阻碍，没有影响公司的业绩。

三、努力工作，按时保质保量完成基层工作任务

几年以来，我始终坚持严格要求自己，勤奋努力，时刻牢记党全心全意为联盛服务的宗旨，在自己平凡而普通的工作岗位上，努力做好本职工作。在具体工作中，我努力做好服务工作，当好参谋助手：一是认真收集各项信息资料，全面、准确地了解和掌握各方面工作的开展情况，分析工作存在的主要问题，总结工作经验，及时向领导汇报，让领导尽量能全面、准确地了解和掌握最近工作的实际情况，为解决问题作出科学的、正确的决策。二是领导交办的每一项工作，分

清轻重缓急，科学安排时间，按时、按质、按量完成任务。三是在接待来访客户的工作中，坚持按照工作要求，热情接待来访客户、认真听取来访客户反映的问题，提出的要求、建议。同时，对客户要求解决但一时又解决不了的问题认真解释，耐心做好客户的思想工作，让客户相信公司。

在同志们的关心、支持和帮助下，各项服务工作均取得了圆满完成任务的好成绩，得到领导肯定。

几年来，在销售部领导的正确领导和指引下，思想观念进一步提高。特别是在大力开展“再造一个新.....”活动以来，通过进一步加强政治理论、业务知识学习，反思自己的过失和不足之处，思想观念有了明显转变，细节意识、效率意识有了显著提高，运用先进理念、科学方法服务管理工作的自觉性得到提升。

为搞好.....集团煤炭销售工作，抓好现场管理，我每天多次深入现场，及时掌握煤炭仓储情况，磅房设备运行情况，及时掌握第一手资料，确保销售工作准确无误。在搞好销售现场基础管理工作的同时，积极搞好路厂合作，较好的完成了上级领导交办的各项工作任务。

四、存在的问题及下阶段打算 存在的问题

虽然几年来在磅房工作取得了一定的成绩，但仍存在一些不足之处，主要体现在以下三点：一是学习不够，对团队工作理论知识没有进行系统研究，掌握的不够准、不够深、不够透。二是宣传不够。只知道埋头工作，向上和向下的宣传力度不够。三是创新不够。思想僵化、认识陈旧，只知道按部就班，不能做到有所创新，工作中缺乏亮点和特色。

四、磅房周围的道路还未硬化，磅板上还没有顶棚，一到刮风下雨、下雪天，人连磅上也上不去，有损磅房的寿命和数据及时准确，影响了我磅房的正常调运，同时还有一些设

施没有到位。

下一阶段努力方向

1、把所有实施及设备跟领导反映，尽快予以落实。改变工作环境，爱护好自己的工作设备，巩固已有的成绩，在上级领导的正确指导下，在磅房所有人员的共同努力下，做到销售数据每时每刻准确无误，诚然机警应对各项上级检查，绝不给领导添麻烦，勇当排头兵。

2、加强学习。学无止境，书到用时方恨少，一个人的能力和水平是有限的，只有抓紧一切可利用的时间努力学习，才能胜任本职工作，否则，不进则退，终究要被事业所淘汰。要全面地学、深入地学、系统地学、聪明地学，做到勤学善思，孜孜不倦地学习管理理论、学习基本业务知识，不断提高管理和业务水平。

3、努力创新。只有坚持创新，我们的工作才能生生不息。要做创新的“生力军”，我们的差距还很大，但差距很大也意味着发展潜力很大、进步空间很大。“亡羊补牢，为时未晚”，要从即刻行动起来，认真落实个人创新计划，积极参与销售部创新项目，以个人的不懈努力，在提高自身综合素质的同时，全力为公司业绩“增光添彩”。

回顾几年来的工作，虽然自己不遗余力，但由于能力有限，工作成绩与领导的要求还相差有一定距离。在将来的工作中，我一定会扬长避短，改进缺点，全面做好自己的工作，认真完成领导交办的各项工作，为联盛公司的转型跨越式发展做出自己应有的贡献！

公司兴源销售科.

地磅员工作总结篇五

- 1、接受项目指挥部领导，负责所有进场材料的管理工作，包括对进场材料的分类、计量、质量验证、票据发放、数据统计与进料台帐记录等工作。
 - 2、负责维持进场车辆的运行秩序，在地磅处称量后负责指挥车辆将物料卸在指定位置。
 - 3、设过磅员、监磅员、收料员三个岗位。过磅时，由过磅员、监磅员同时进行物料分类、计量与票据发放，过磅后由卸料处负责签认。
 - 4、及时认真检查进料情况，发现供料方有以下情况时：（1）过磅时有舞弊行为的；（2）进料规格与质量不合要求的；（3）扰乱进料秩序，不听指挥卸料的；（4）故意重复称量的；（5）其它损害我方利益的。
- 磅房有权收回票据，中止进料，并及时报告项目指挥部。
- 5、每日对进料进行分类统计，并登计好收料台帐，每日将收料报告单经签认后报拌和站统计。
 - 6、地磅房工作人员必须坚持挂牌上岗制度。上班时必须配带胸牌。
 - 7、负责收料专用章和过磅单据的保管工作。