# 最新普通员工年终述职报告(精选6篇)

报告材料主要是向上级汇报工作,其表达方式以叙述、说明为主,在语言运用上要突出陈述性,把事情交代清楚,充分显示内容的真实和材料的客观。那么,报告到底怎么写才合适呢?这里我整理了一些优秀的报告范文,希望对大家有所帮助,下面我们就来了解一下吧。

## 普通员工年终述职报告篇一

尊敬的领导:

不知不觉间来公司已整整x年了,在领导和周围同事的帮助下, 我渐渐熟悉了公司,渐渐进入自己的角色,开始了自己热爱 的人力资源职业新的生涯。

由于以前没怎么接触过社保公积金,刚开始干起来的确有些吃力,从开始不懂什么叫公积金约定提取、普通提取,到现在不仅熟悉掌握,而且成功为公司x名员工办理了购房公积金的提取。期间,也总结了不同情况住房公积金的提取应该注意哪些事项,怎样才能顺利提取公积金等。人力工作繁琐,社保公积金模块更是琐碎,它不仅需要你认真仔细,更需要你有强烈的责任心和很强的服务意识,要定期的为公司员工缴纳各种保险和公积金,因为这些都是跟员工切身利益相关的。

同时,也要时刻关注国家在这方面的政策,并不定时地对这些政策的更改更新采取相关措施。例如,公积金基数的调整,外部农村劳动力生育险的缴纳等等。近期,已成功查阅了公司员工保险缴纳情况,并打算为新转正的员工及时把各种保险给补缴上。

对于人力的招聘这个模块自己应该还是比较熟悉比较擅长的,

做起来入手也很快,因为毕竟以前是做这个模块工作的。但同时,同以前招聘工作又有些不同,在以前,无论是去学校招聘还是应聘者主动找上门应聘,单位都处于上风,不怕招不到合适的员工。

但现在情况却大大不同,现在的单位不再是简单的生产型企业,招聘不再那么简单粗放式,而且一个国际化的大都市,招聘方式变了,简单的粗放式逐渐由\_\_招聘所取代,同时,应聘者选择的机会更多,所以人员流动也更大。这不得不给招聘人员带来巨大的挑战,怎样用最少的成本和最快捷的方式为公司招到合适的员工成为人力的一大挑战。

人力的工作不仅仅是这x方面的工作,还有绩效考核、人员培训、薪酬福利等方面的工作很多内容都是需要人事人员来做的。对于以上那些方面也是自己今后想努力的.方向,自己今后开展的工作也会朝那些方面发展,因为发现,公司这x方面做的不是很完善,所以也需要自己不断努力,在自己尽快熟悉公司各个方面后,尽快把其他几个方面完善起来,争取把人力各个方面工作做好。

建立健全的培训体系并形成制度包括对新员工的入职教育培训、部门级培训,专业培训;对于老员工的培训有不定期的销售技巧培训,职业生涯培训等。同时,从公司内部选拔培训师,选拔一批内部优秀人员作为公司讲师,来为公司员工培训。这些东西一旦建立起来,形成公司的规章制度长期实行下去。

知道公司销售助理是分为x个等级,建立等级工资制,但是感觉这有些单一,不足以全方位考核员工,等级工资制对员工的激励不够,我想在征得领导同意的情况下,建立另一种绩效考核制度,由每个部门的主管来考核自己的员工,根据手下员工的多少来进行比例的划分,让主管根据员工每个月的表现分别评等级。以此类推,相应主管由部门经理进行考核。这样能激励表现更突出的员工,同时也鞭策那些工作起色不

大之人。

服务好公司每个员工是人力部门人员最起码的要求,为员工谋利,为企业分忧,也将是我们人力工作的方向,平衡好企业与员工之间的关系是对人力工作的挑战。公司的发展壮大得益于主生产销售部门的不断进步,同时,职能管理部门也相应应该得到重视和提高,因为,光有生产和销售,没有足够的管理能力,公司只能永远停留在局限水平。希望人事部门得到领导的重视,来大力推行各项管理职能。我将不遗余力地为之而努力和奋斗。

述职人:

20xx年x月x日

## 普通员工年终述职报告篇二

即将过去,在这一年中,我们既有成功的喜悦也有失败的泪水,但我相信,这所有的一切都是为更加美好的明天而做铺垫,总结一下自己的各项工作,主要有一下几个方面的收获:

从11月1日至11月31日一年的时间里,自己能够严格遵守报社的各项规章制度,能够按要求上下班,按时打卡,以确保工作时间和工作效率。副刊部的人员和具体工作经过几次调整,更突出了这个部门的团队性,为此自己做事前,总是时时想到是这个集体中的一员,并不断努力,不断进取,以能为这个集体增光为荣。

自进入城市晚报,我一直负责连载版面的编辑工作,连载版面除法定假日外,每天都要做版。从组稿、选稿、报选题、编稿到具体的版面编辑工作,我都能够认真、细致地对待每一个环节,所选稿件一直受到读者的关注。

开卷版面是很受读者的读书版面,每周一期,有新书推介、

书评、书人剪影等栏目,是读书人的精神家园。我知道这对我也提出了更高的要求,有许多过往的知识要补充,还有许多新的知识需要学习,为此我一方面多读书来充实自己,同时也经常阅读其他一些报刊杂志上的"读书"版面,使自己不足的. 信息及时得到补充。

此外,我还负责每周一期的专栏版面的编辑工作,专栏版面的约稿一直是难度很大的工作,有时为了寻找和有关名家,往往要打许多电话,发好多次邮件,才能组到适用于版面的稿子。每个都是一部书,在认真完成工作的基础上,我从结识的那里学到了更多宝贵的知识。

副刊部的名家访谈栏目开办以来,提升了报纸的文化品位,并受到了广大读者的,可有时却苦于找不到更好的采访线索,所以我利用平时与专栏、出版社联系工作的机会,联系到作家,为名家访谈的采访提供线索。

总结这一年,自己面对了更多的工作和更高的要求,这也更增强了今后完成各项工作的信心,使自己不断努力,面对更多的挑战。企业员工年终个人述职报告3尊敬的领导同志们:大家好!

水月如梭,光阴是箭,转眼一年过去了,在这过去的一年里对我来说是不平凡的一年,也是押运公司至关重要的一年,公司正式成立以来,我大队顺利接受了中国工商银行,农业银行和邮政储蓄,这都表示着公司正在向正规化,一流化迈进。对我个人来讲,这一年意义深刻,在刚刚过去的一年里沃在大队领导的正确领导下,在同事的配合下,坚持以高标准。严要求自己,出色的完成了领导交给的各项任务。自从我被当选为车长以来,始终以公司的口号。"押运重要生命守护重于泰山"来鞭策自己,带领本车组人员,加强业务理论学习使理论实践化,在我车组执行任务中,没出现过任何差错,保质保量的完成上级领导交给的各项任务,得到了领导们的一致肯定。

在今后的工作中,我一定兢兢业业努力进取,按章办事,以高度的责任感主动做好本职工作,作为一名押运员一名车长,时刻牢记自己肩负的重担,在运钞途中精力保持高度集中,努力做到万无一失,出车回来后还要做到待命时间随叫随到。在思想方面,认真学习上级的政策和各项规章制度,认真学习政治理论和法律知识,提高工作效率,减少差错,增强自我的控制能力堵塞漏洞,防窜于未然,在长期的工作中逐渐形成爱岗敬业,做好本职工作,关心集体,维护集体荣誉,树立我车组争先创优的良好形象。

在过去的一年中,虽然取得了一些成绩,但也存在一些问题和不足,主要表现在,人员思想管理不到位,不能够及时的了解人员的思想动态,有些工作做的不够细,工作协调不是十分的到位。

针对以上几点,我今后将努力完善工作中的细节,增强车组人员的工作意识,加强团结,不断改进,力争把押运工作做到更好,让领导放心。

述职人:

20xx年x月x日

## 普通员工年终述职报告篇三

尊敬的领导:

您好!

忙忙碌碌间,我们即将走过充满感动和坚强的。对我个人而言,这是收获颇丰的一年。

这一年中我和大家一样都经历着感动、告别、收获、感激和努力,不论是生活还是工作都让我重新审视了自己以往做人

做事的态度和方式,得到了成长。尤其是参加工作后,在领导和同事们的支持和帮助下,各方面所得到的锻炼都使我受益匪浅。在此,我须真诚的向各位领导和同事表达我深深的谢意,感谢大家在这段时间给予我的足够宽容、鼓励和帮助。下面就我参加工作以来的思想和工作学习进行以下三方面的简要回顾和总结。

#### 一、思想意识的转变与提升

刚刚走出校园的我,没有任何的工作经验,走上工作岗位初始也未参加过专业的培训,很多专业知识对我来说虽然极具吸引力,但还是非常陌生,和其他同事相比自知存在着太大的差距。而我也知道自己的缺点之一就是急躁粗心,很多事情太急于完成就导致了不少的错误。再加上虽然同在生产部,但是很多事情我却心有余而力不足。所以随着这些担心,初来时的兴奋逐渐被压力所取代,心里也总是倍感愧疚和自责。这在通过大家的帮助和自己的学习,逐渐进入工作状态后,不安与紧张慢慢得到了平复,自己也有了自信和做好工作的决心。

#### 二、工作学习的回顾与总结

初入厂时老员工对我们进行的一系列安全教育和培训都给我留下了极深的印象。因为忽略任何小的隐患都有可能造成今后大的事故。虽然我不从事技术操作性工作,相对工作的危险性比较小,但是在平时的工作中我也始终牢记"安全第一、预防为主"的方针,向老员工学习,使自己个人安全生产的意识不断得到提高和增强,为公司实现全年无事故做出自己应尽的努力。

试用期是学习的主要阶段,所以在刚来公司时,在主控室跟着同事们值班的时间比较多,通过他们认真详细的讲解,我也学会了不少值班时涉及的工作内容以及变电站设备的专业知识。

值班工作看似一层不变,但是耐心和细心却是不可缺少的,而这一点我就做的很不够。在这方面原本的学习基础就不扎实,随着时间的推移,工作量增多,很少有时间能够完成完完整整一天的值班工作,再加上个人学习主动性不强,所以导致很多故障仍然没有记住,值班操作步骤不能熟练完成。在今后的工作中我应多加强专业方面的学习。

在月底作月度报表是我接到的第一个工作任务。虽然通过这几个月来的不断学习,大部分的工作现在已经能够做到自己完成了,但是面对庞大的数据还是会感觉紧张,因为多一个0和少一个0就是天壤之别。但是越急躁就越容易出错,想快点完成工作的心理也是导致计算错误频频出现的原因。在年度总结里再次提到在试用期总结中已经提过的这个问题,我自己实在觉得很不好意思也很愧疚。在今后的工作中我会继续向老员工们学习,认真负责,戒骄戒躁,尤其是对数据的统计上,应细心的进行检查,哪怕多算一次也要保证其正确性。

为迎接总公司的秋查工作,我作为资料员和同事一起完成了对资料室的档案和文件分类整理、编目、装订、补充、更换装具、标签,并输入微机的工作。虽然期间也很努力,但是在事实面前我不能不承认自己的工作做的很不到位,质量不高。这和我平时对资料室的文档和资料的了解不够细,不够实,不够充分有直接的原因。在今后对资料室的工作中我一定端正态度,认真对待,加强主动性,通过对各类文档、资料多加熟悉,使档案工作纳入公司要求的规范化和精细化轨道,同时也方便同事们查阅。

除此之外,配合同事工作、认真完成交办的各项任务也是我的主要工作之一。虽然工作很琐碎,但我仍会以积极的心态去对待,力所能及的去完成。

三、存在的`不足与今后的努力方向

通过三个月的工作,我发现了自身存在的很多缺点与不足。

例如与同事们沟通少,学习工作的主动性不强,工作时缺乏思考,也不注意总结,尤其是在工作中细心不够,又容易急躁,在很多事情的处理上都不成熟,做不到统筹规划。这些都是导致工作出现错误、给同事带来麻烦的主要原因。在今后工作中,除了一如既往地听从各级领导安排,虚心向各位领导和同事学习他们对待工作的认真态度和强烈的责任心外,也应该加强与同事之间的沟通交流,通过不断学习和总结增加自己的知识面,逐步加强和丰富自己的业务知识的学习,努力提高工作水平,以至把每一项工作都做到位、做好。同时更应该加强个人修养,修正自己的行为,自觉加强学习。也希望大家在我做的不好的地方及时的加以纠正和批评,我都会虚心的接受并改正。

在新旧交替的时刻作出以上的总结,是对自己过去的自省也是对今后生活工作的激励。展望邻近的,我意识到,只有行动上有方向,工作上有目标,心中才能真正有底,才能够做到忙而不乱,紧而不散,条理清楚,事事分明,逐步摆脱刚参加工作时只顾埋头干,不知思考总结的现象。

面对现今就业难的大局,能够成为公司的一员,并且能够结识这么多真诚、热心的同事,我一直都倍感珍惜,也心怀感激。在这个团队中,我时刻都在感受着她的活力与激情。朱总在带领着前辈们用汗水铸就了公司荣耀的同时,也为公司的发展铺就了前进的道路。我们要继承好这个团队的优良传统和作风,更要通过自身的努力为她增色添彩,成就公司美好篇章。

## 普通员工年终述职报告篇四

10月28日,我有幸来到公司经营管理部从事报批报建工作,在公司领导的关心和指导下,在同事们的热情帮助下,较快熟悉了公司环境,适应了新的工作岗位,现将的工作情况简要述职报告如下:

上班伊始,我认真学习了公司《员工手册》及各项管理制度,并严格遵守,做到了无迟到、早退、违规现象。

迅速熟悉环境,了解报批报建工作内容。主动、虚心向领导、同事请教、学习,基本掌握了相关的工作内容,工作流程、工作方法。

通过不断学习、请教,总结积累,较好地完成了领导安排的`各项工作任务。

- 1、在领导的安排下,与上海设计部积极沟通和联系,跟各相关部门积极沟通和征询,为方案的顺利进行提供了有效帮助。
- 2、凭工作经验和进度,结合公司实际,努力把工作计划与工作进度密切结合,使计划和进度有效、有序进行。

## 普通员工年终述职报告篇五

在国内很多企业的员工会在年终时节进行述职报告,述职报告是任职者陈述任职情况,评议任职能力,接受上级领导考核和群众监督的一种应用文,下面是小编精心整理的企业员工年终工作述职报告,欢迎查阅。

尊敬的领导:

#### 您好!

- 20\_年来,我在上级领导的正确指导和销售部同事们的支持下,按照年初总体工作部署和目标任务要求,认真执行公司的销售工作计划和方针政策,在自己分管工作中认真履行职责,较好地完成了上级下达的工作任务,取得了一定的成绩。下面,我就这一年的工作情况述职如下:
- 一、20 年销售工作取得的成绩

20\_年,我按照公司的战略部署和工作安排,为了拓宽销售渠道,挖掘市场潜力,扩大销售业务,树立公司品牌,挤占车辆销售市场,我和我分管的\_店的全体销售人员团结一致,齐心协力,共同努力,取得了较好的工作成绩,完成公司下达销售任务的\_%。总销售\_辆车,总销售额\_万元,回笼资金总计\_万元。

#### 二、认真努力,积极做好销售各项工作

销售工作是公司工作的重中之重,特别是在当前市场竞争激烈的情况下尤其如此。我做公司的一名销售经理,要把公司对我的信任和重托具体实施到工作中,为此,我以认真、细致、负责的态度去对待它,务必把各项工作做好,推动整体销售工作又好又快发展。这里面,我主要做了以下几个方面工作:

## (一) 抓好自身建设,全面提高素质

作为销售经理,我深知自己责任重大。我努力按照政治强、业务精、善管理的复合型高素质的要求对待自己,加强业务知识学习,特别是学习公司的销售政策法规与销售工作纪律,把它学深学透,领会在心里,运用到具体实际工作中,以此全面提高自己的政治、业务和管理素质。同时,我做到公平公正、清正廉洁,爱岗敬业、履行职责,吃苦在前,享乐在后,全力实践"团结、务实、严谨、拼搏、奉献"的时代精神。

#### (二) 抓好展厅管理, 树立品牌形象

展厅是反映和展示公司实力和形象的场所,更是与客户进行有效交流的窗口。为了确保展示厅基本功能和样品的安全,保证展示厅的整洁、有序,我积极抓好展示厅的管理工作:

1. 带领销售人员积极配合保洁人员做好展示厅的日常清洁管

## 理工作;

4. 销售人员随身携带名片夹,适当时机介绍自己,并递上名片,请教客户称谓。

#### (三) 抓好队伍建设,全力做好工作

要搞好车辆销售工作,队伍建设是根本。首先,我切实担负好管理销售员的责任,牢固确立"以人为本"的管理理念,认真听取销售员的意见与建议,与销售员同呼吸,共命运,加快销售工作发展。其次,我以自己的率先垂范、辛勤努力、廉洁清正和勤俭朴素,充分调动每个销售员的工作积极性,提高销售员的综合素质,使大家团结一致,齐心协力,把各项工作搞好。

## (四)树立信心,排除万难

\_\_年汽车销售市场竞争异常激烈,为争取完成公司下达的全年销售目标任务,我经常跑给每个销售员作思想教育工作,要求每个销售员以公司利益为重,抛弃个人私心杂念,要树立信心,坚决执行公司的各项工作决定与工作措施,要想方设法,排除万难,争取完成全年目标任务,以优异的销售业绩向公司汇报。

#### (五)制订考核办法,激励先进

为了鼓励销售员积极工作,扩大销售业务量,为公司创造良好经济效益,我根据不断发展的销售新形势,结合实际情况,制订相应的考核办法,激励先进。考核办法充分体现销售员多劳多得的原则,坚决杜绝干多干少、干好干坏一个样的弊病,激励销售员充满干劲、认真努力工作,勇争先进,在车辆销售工作上做出新成绩,取得新成效。

(六)提高客户认知度,扩大产品消费群体,增强品牌影响

我要求每个销售员要树立优良服务意识,认真细致为客户做好全方位服务,首先态度要热情大方,服务细致周到,让客户感到温馨愉悦。同时积极向客户车辆相关知识以及特点,并向客户发放公司宣传册,使越来越多的客户了解公司的产品,通过公司品牌的良好信誉,以及产品独有的吸引力和优质的售后服务,为我公司带来更多的客源和业务量,获取良好经济效益。同时积极收集客户留档率,试驾率,控制密采流程,客户满意度,以便能够更好的为客户提供服务。

#### (七) 抓好售后服务,提高服务质量

我高度重视产品销售售后服务环节,将售后服务当成整车销售的后盾和保障。

一是抓客户,增加客户对专营店的依赖感和归属感

我努力将服务做细、做精,提高客户满意度,减少客户流失特别是忠诚客户的流失作为工作的重点。

- 1. 确定重点维护对象。建立客户资料库,利用自身资源优势向客户传递市场信息。根据客户次数、客户的品质作为客户的忠诚度的评价指标,找出我们的忠诚客户,作为我们的重点维护对象。
- 2. 进一步加强客户关系维护工作。通过对流失客户回访及分析,找出客户流失的内在原因,制定改进措施,加强对重点客户的维护。
- 3. 维护与客户的良好关系。节日期间访问大客户,对特定客户进行巡回访问并赠送礼物,经常与客户沟通并举办假日活动,或举行与客户的联谊晚会,并为客户提供更加全面细致的服务。对于我们的忠诚客户在公司举办的各种活动时优先

通知,让客户受到特殊待遇,增加客户对专营店的依赖感和归属感。

## 二是抓服务,提高客户的满意度

健全售后服务体系,让消费者感受到专营店富有亲和力的一面,增加专营店的信任度。从自身做起,积极主动地为消费者建立切实有效的监督保障体系,并把监督权力交到了用户手中。"呵护由心开始,服务无微不至。"牢固树立以客户为中心的核心理念,促进服务产值的不断提升。同时,加强后勤服务,合理利用设备,科学节约办公耗材,让员工放心无后顾之忧。为员工提供人性化的后勤保证,确保专营店业务流畅的开展。

## 三是抓培训,提高员工的整体战斗力

加大培训工作的频次。分为定期和不定期的培训考核,营造学习氛围,提升员工服务理念及个人技能;进行职业道德、服务理念、主人翁意识培训,调整员工工作状态,增强中心全体人员的工作热情和团结力、凝聚力;塑造员工服务的工作态度,注重细节问题的发掘,促使员工主动提高自身素质。

每周安排进行个小时的岗位专业知识培训,不定期考试,并将考试成绩纳入月底绩效考核当中;针对日常工作中出现的问题、漏洞等进行总结,形成备忘录;每月分批组织人员到其他专营店参观学习,相互交流,共同提高;利用周一的晨会,全体人员共同学习总公司的各项管理制度、经营理念、计划方针,进一步明确岗位职责,进一步提高工作效率;每天安排员工进行各自岗位技能展示,并由部门经理当场点评,激发广大业务员的工作热情,达到共同学习、提高的目的。

#### 三、工作中的不足

回顾一年的工作,工作中的风风雨雨时时在眼前隐现,我不

仅能在工作时埋下头去忘我地工作,吃苦耐劳,富有团队合作精神,具有一定的组织、协调和交际能力,且面对困难从不气馁,能够冷静、果断和全面的去处理,有着强烈的上进心和永不服输的干劲。虽然在工作上取得了一定成绩,但同时,我也清醒地认识到自己的不足,主要是综合分析危机的能力离上级的要求还是有一定的差距。

#### 四、今后努力方向

今后,我要继续加强学习,掌握做好销售工作必备的知识与技能,以的要求对照自己,衡量自己,以求真务实的工作作风,以创新发展的工作思路,奋发努力,攻坚破难,把各项工作提高到一个新的水平,为企业的发展,做出我应有的贡献。

- (一)加强自身业务学习。今后,我要继续加强学习,掌握做好工作的知识和技能,提高自身工作本领,努力按照政治强、业务精的复合型高素质的要求对待自己,做到爱岗敬业、履行职责、公正公平、廉洁自律。
- (二)加强销售人员管理。贯彻"以人为本"的管理思想,做好人的工作,制定合理的学习教育规划和切实可行的措施,在不影响正常业务工作的前提下,积极开展从业人员的思想政治工作和学习教育活动,整顿思想,增强工作责任心,学习有关规章制度和业务知识,提高业务技能和综合素质。

尊敬的各位公司领导、亲爱的同仁们:

#### 大家好!

时间过的飞快,在繁忙的工作中,在公司工作不知不觉已经将近1年了。从20\_\_年来到公司,我的成长是显而易见的,以下就是我20\_\_年来的述职报告:

#### 一、工作绩效述职

首先,非常感谢公司给我这个成长的平台,令我在工作中不断的学习,不断的进步,慢慢的提升自身的素质与才能。同时,向公司的领导以及全体同事表示最衷心的感谢,有你们的协助才能使我在工作中更加的得心应手,也因为有你们的帮助。我才能在工作上,围绕公司的中心工作,对照相关标准,严以律己,较好的完成各项公司安排的工作任务。

#### 二、工作心得和体会

虽然一直从事房地产这个工作,但是我发现要学习的地方还是很多,通过向领导请教、向同事学习、自己摸索实践,在较短时间内熟悉了工作流程,明确了工作方向,提高了工作能力,在具体的工作中形成了一个清晰的工作思路。

我十分感谢公司,给了我很多的学习机会,也希望公司日后 也能继续一些有些关于销售的培训工作,我希望能通过学习 不同的知识,补足自己的不足之处,让自己能把销售工作做 的更好。

## 三、关键事项

## 四、20 年的改进思路

在这段时间里虽然做了一些工作,但仍然存在些题,主要表现在:创新精神不足,不能积极主动发挥自身聪明才智,而是被动适应工作需要。领导交办的事情虽然都能完成,工作当中有时会忽略考虑更深一层次方面,这样会造成是被动工作,减慢了工作上升到一定高度的速度。后续工作有些做的不到位,但是,我相信在我自己不断的努力和领导的帮助下,我会尽快提升自己,避免掉一些不必要的失误发生,所以我会不断补充自己各个方面的不足之处,做好销售工作,希望能为公司带来更好的经济效益。

在今后工作中我将继续努力奋斗,巩固现有成绩,针对自身的不足加以改进,争取在新的一年做的更好。

20\_\_年也许对于房地产行业会是一个考验,但对于我们大家 也许也是一种挑战,但是身处我们团队中,我十分的有信心 来面对这场突如其来的"冬天"。

#### 谢谢大家!

各位领导、各位同事:

## 大家好!

我于年x月x日开始到贵公司工作,从来公司的第一天开始, 我就把自己融入到我们的这个团队中,不知不觉已经二个月。 一直以来,我努力实践着自己的诺言,力争做到更高、更强、 更优。下面,我就这二个月的工作情况向各位领导与同事作 个简要汇报,以接受大家评议。

#### 一、技术培训和作风纪律方面

作为一名刚刚毕业的大学生,四年的专业知识学习,养成了对于实践的东西接触的少,对于许多实际应用问题不了解。面对这种情况,依靠自己的认真的学习,对现实工作由理论迅速过渡到实际工作中。在实践中学习,不断提高工作能力。在接触到新的陌生的领域时,缺少经验,对于专业技术知识需要一个重新洗耳恭听牌的过程,自己在领导同事的帮助下,能够很快克服这种状态融入到崭新的工作生活中。在日常生活中,我认真服从领导安排,遵守公司各项规章制度和各项要求,注意自己的形象,养成良好的工作作风。

## 二、学习生活方面

技术服务工作是一个特殊的岗位,它要求永无止境地更新知

识和提高技能,并且要有足够的耐心。为达到这一要求,我十分注重学习提高:一是向书本学。工作之余,我总要利用一切可利用的时间向书本学习,除了认真阅读公司所发的新产品技术文件外,我还自费购买几本涂料学参考书。二是向领导学。这段时间以来,我亲身感受了各位领导的人格魅力、领导风范和工作艺术,使我受益匪浅,收获甚丰。三是向同事学。古人说,三人行必有我师。我觉得,我们公司的每位同事都是我的老师,正是不断地虚心向他们求教,我自身的素质和能力才得以不断提高,工作才能基本胜任。我认为大家的能力都提高了,我们的公司才会整体的提高。

进入贵公司以来,由于离家较远(与其它同事相比较),而且加之对生活习惯一时很难不适应,造成工作学习的耽误。通过二个月的体验以及在领导同事们的关怀与培养下,认真学习、努力工作,积极投身到工作中,已经逐渐适应了这里的工作环境。对于领导与同事们的关心和关怀,我感到了很大的动力和压力,争取在以后的工作生活中以更加努力的优秀成绩来回报,不仅能够弥补自己耽误的工作学习而且能够有所成就,不辜负大伙的期望。对金钱、对名誉、对权力,我都没有什么奢求,努力工作是我的追求。说句实在话,工作不仅是我谋生的手段,更是我回报领导和同志们的方式,也是一个人实现人生价值的惟一选择.

## 三、工作体会

在二个月的工作学习中,我在学习、工作和思想上都有了新的进步,个人综合素质也有了新的提高,回顾这段时间来的工作历程,主要有以下几点体会:

## (一) 要在思想上与集体保持高度一致

在工作、学习过程中,我深深体会到,公司是一个团结奋斗的集体,在这样的氛围中,只有在思想上与集体保持高度一致、积极上进,才能融入到这个集体之中。所以我必须更加

深入提高个人综合素质,用理论知识武装自己的头脑,指导实践,科学地研究、思考和解决工作中遇到的问题,使自己能够与集体共同进步。

## (二)要认真学习专业技能知识,在工作上争创佳绩

要成为一名公司优秀的一员,首要条件就是成为行业上的骨干。对于刚刚走出大学校门参加工作的我来说,当前的首要任务就是要努力学习、熟练掌握专业知识,始终以积极的工作态度、高度的责任感和只争朝夕的精神投入到工作中;要在加强专业知识学习的同时,踏踏实实地做好本职工作,戒骄戒躁,争取在自己的工作岗位上做出优异的成绩。只有这样才能使自己成为工作上的能手和内行。

#### (三)要扬长避短,不断完善自己

在这段时间里,我虽然在工作与学习上每天都有了新的进步,但与其他同事相比还存在着很大差距,且与系统内的领导和同志们思想和工作业务交流不够;因此,我在今后的工作中,不但要发扬自己的优点,还要客观地面对自己的不足之处,逐渐改掉粗心、急躁、考虑事情不周全的缺点,注重锻炼自己的口才交际能力、应变能力、协调能力、组织能力以及创造能力,不断在工作中学习、进取、完善自己。

以上是自己工作二个月来的基本情况小结,不妥之处,恳请领导批评指正。

总之,经过二个月的试用期,我认为我能够积极、主动、熟练的完成自己的工作,在工作中能够发现问题,并积极全面的配合公司的要求来展开工作,与同事能够很好的配合和协调。在以后的工作中我会一如继往,对人:与人为善,对工作:力求完美,不断的提升自己的专业水平及综合素质,以期为公司的发展尽自己的一份力量。

各位领导、各位同事:

## 大家好!

时光飞逝,伴随着比较紧凑又略显紧张的工作节奏,20\_年就这样快接近尾声,虽然我来公司时间还不太长,但是时间的脚步依然没有放慢它前行的脚步,经过这一段时间的工作,有很多所感所悟,现总结如下:

对于工作这个词,是潜移默化的接受的,作为一名从高校毕业时间很短的学生来说,社会经验、工作经验都很缺乏,所以在平时我要多学多问,付出比别人更多的努力。在公司里面我深切的感受到的是领导们无微不至的关怀,同事们团结奋发、互帮互助的干劲,工作中认真务实的作风,这对走上工作岗位时间短的我来说是受益匪浅的,为我迈向正确的人生道路打下了良好的基础。

没有太多宏伟的高 瞻远瞩,也没有过于细腻的深切体会,只是在工作的当中的一些琐碎的想法和话语,分为几方面总结:

#### 一、学习业务知识,作好本职工作

学习是一辈子的事情,我学的是\_\_专业,对工程资料方面几乎是零的开始,所以初期就很盲目,给自己的岗位学习造成了极大的阻碍,后来经过领导和同事的及时引导,加上自我深入的感性认识和学习,逐渐的对工作性质和工作内容有了良好的适应,万事开头难,有了一个好的开始,我相信以后的工作会进行的很顺利,自己的进步会很明显。

#### 二、理论联系实际, 在实践中成长

无论我们的理论知识多么丰富,最后都是要回归到实践中来,因为工作本身就是实践性的。

在以前谈到理论联系实际,就会潜意识的理解为把书面的理论知识转化为被动的动作行为。在参加工作之后才发现,以前的想法都是片面的或形而上学的,因为以前思考问题都是基于完全的理论之上,没有真正触碰到实践的东西,才会导致理解结果显得单薄和脆弱。直到慢慢的接触到实际的工作,并在工作中去处理以一些问题,才发现理论和实际其实是相辅相成的,理论联系实际本事是应该具备主观能动性的,理论和实践又是一个长时间的互相转化的过程。我们的实践需要以理论作为基石,然后在理论基础上去探索和实施;而我们在实践过程中又不断的进行总结和思考,为自己的理论知识补充鲜活的营养。理论和实践又是一个长时间的互相转化的过程。

冰冻三尺,非一日之寒。经过实践的积累,自己在工作的各方面都有了明显的进步,每次遇到困难时,我就虚心系向别人请教,事后自己又归纳总结,不断的改进自己的方式方法,虽然目前还是显得稚嫩和粗糙,但我会在今后的工作中不断的历练和提升的。

## 三、加强思想文化建设,提升综合素质

我作为公司的一名新人,也将是未来的新生力量,深感肩上的责任重大。公司的领导也时常教导我们要多学习各种知识,多参加各种活动,锻炼自己多方面的能力,以提高自身的素质层次。

我平时也保持着读书的习惯,读中国古典的名著和现当代的一些励志的书籍,书籍是人类进步的阶梯,我从书中得到了太多太多的东西,自身的进步和充实有书籍的很大功劳。

经过了这一阶段的工作和学习,感触很多,收获也很多,尽管有了一定的进步和成绩,但在一些方面还存在着不足。比如有创造性的工作思路还不是很多,个别工作做的还不够完善,这有待于在今后的工作中加以改进。在今后的时间里,

我将认真学习各项政策规章制度,努力使思想觉悟和工作效率全面进入一个新水平,为公司的发展做出更大更多的贡献,也为个人的提高创造更多的空间。

尊敬的领导、亲爱的同事们:

## 大家好!

20\_年来,在领导和同事们的的支持帮助和指导下,加上自身的不断努力探索,在思想、业务素质、工作能力上,我都得到了很大的进步,并取得了一定的工作成绩,现就我多年来的工作、学习情况,作一个总结汇报如下:

- 一、加强理论学习,提高自身综合素质
- 二、爱岗敬业,注重培养自己的团队精神和协作意识,自觉实现自身价值

在日常的工作中,以自身实际行动加强爱岗敬业意识的培养,进一步增强工作的责任心、事业心,以主人翁的精神热爱本职工作,做到"干一行、爱一行、专一行",牢固树立"社兴我兴、社衰我衰"的工作意识,全身心地投入工作;作为委派会计,每天认真核对账务,把好质量关,及时解决实际问题,协调好储蓄柜的突发事件,保证工作的有序开展。牢固树立"客户至上"的服务理念,时刻把文明优质服务作为衡量各项工作的标准来严格要求自己,自觉接受广大客户监督,定期开展批评与自我批评,力求做一名合格的信合人。

三、恪守规章制度,履行岗位职责

在过去的工作里,本人能够严格恪守各项金融政策法规,认 真履行岗位职责。办理会计事务能够严格按资金性质、业务 特点、经营管理和核算要求准确地使用会计凭证、科目和帐 户;坚持当时记帐、当日核对,做到要素齐全、内容真实完 整、数字字迹清楚,确保帐务处理"五无"、帐户核算"六相符"等;办理储蓄业务时能够认真落实"实名制"规定,登记好相关证件手续等等。每日营业终了,逐笔勾对电脑打印流水帐和现金收付登记簿,坚持一日三核库制度。填送会计报表时做到内容真实、计算准确、字迹清晰、签章齐全、按时报送,各种报表、各项目之间相关数字衔接一致。

四、增强防范意识,落实"三防一保"

能够不断地增强安全防范意识,认真落实各项防范措施,把安全工作落到实处。遵照联社安全保卫相关要求,严格按照各项制度行事。当班期间能够时刻保持警惕,严格按"三防一保"的要求,熟记防盗防抢防暴预案和报警电话,熟练掌握、使用好各种防范器械。经常检查电路、电话是否正常,防范器械是否处于良好状态,当出现异常情况,能当场处理的当场处理,不能处理的能及时向上级汇报等等,确保二十四小时不失控,同时加强凭证、印章管理,从源头上防范案件。以身作则,职工职责明确,防范意识到位,确保了安全无事故。

#### 五、有成绩也有不足之处

经过几年的工作,积累了很多的经验,各方面得到了长足的进步,但也存在很多的不足之处,如学习的积极主动性还不够,尤其是对新变更的制度、规章的学习还不够,工作的效率和速度还有待提高等等,在今后工作中我将继续努力学习,不断丰富自己的专业知识,为成为一名合格的委派会计而奋斗。

#### 谢谢大家!

## 普通员工年终述职报告篇六

一年的时间又飞逝而过,充满希望的xx年就要到来了。走

过xx[]再回首,思考亦多,感慨亦多,收获亦多。"忙并收获着,累并快乐着"成了心曲的主旋律,常鸣耳盼。

工作以来,在公司领导的精心培育和教导下,通过自身的不断努力,无论是思想上、学习上还是工作上,都取得了长足的发展和巨大的收获,这和领导的关心以及身边同事的帮助是分不开的,在今后的工作中我会继续努力,再接再厉,严格要求自己,不断求实创新,不断磨炼自己,尽我所能把工作做好,争取取得更大的成绩。

在工作中,对照相关标准,严于律己,较好的完成各项工作任务;能够遵守纪律,团结同事,务真求实,乐观上进,始终保持严谨认真的工作态度和一丝不苟的工作作风,勤勤恳恳,任劳任怨。在完成本职工作的同时,对其他部门要求协助的事情都能耐心、及时完成,给予帮助。对自身不懂的问题和知识能虚心听取同事们的建议,与同事相互沟通、相互交流。在领导和同事们的帮助下,扎实工作,积极进取,努力提高自身水平,履行好岗位职责,严格要求自己,认真完成领导交办的各项工作任务。

一年来的工作虽然取得了一定的成绩,但也存在一些不足, 有时对人处事的态度口气不好,学习、服务上还不够,和有 经验的同事比较还有一定差距,内容上缺少纵深挖掘的延伸, 在今后工作中,我一定认真总结经验,克服不足,向其他同 事学习,努力把工作做得更好。

近年来,公司的各项规章制度得到改善或进一步的完善,本人能够积极响应公司的各项规章制度,以公司的各项规章制度为准则加强工作责任感,及时做好本人的各项本职工作,为企业做好本人力所能及的服务工作。

在企业不断改革的推动下,我认识到不被淘汰就要不断学习, 更新理念,提高自我的.素质和业务技术水平,以适应新的形势的需要。发扬孜孜不倦的进取精神。加强学习,勇于实践, 博览群书,在向书本学习的同时注意收集各类信息,广泛吸取各种"营养";同时,讲究学习方法,端正学习态度,提高学习效率,努力培养自己具有扎实的理论功底、辩证的思维方法、正确的思想观点、踏实的工作作风。力求把工作做得更好,树立科室的良好形象。

新的一年里我要加紧学习,更好的充实自己,以饱满的精神状态来迎接新时期的挑战。明年会有更多的机会和竞争在等着我,我心里已在暗暗的为自己鼓劲。在竞争中站稳脚步,取长补短,争取获得更好的工作成绩。

最后我希望在公司能有更好的发展,也希望我们公司能够做大做强,独树一帜。在建筑行业成为常青树!