

最新工会副主任竞聘演讲稿(大全10篇)

演讲中的抑扬顿挫，相当于音乐中的节奏，音乐需要节拍，演讲也需要节拍，你应该让你的演讲充满节奏感，节奏就是你口头表达进度的度量。那么你知道演讲稿如何写吗？下面我给大家整理了一些演讲稿模板范文，希望能够帮助到大家。

工会副主任竞聘演讲稿篇一

尊敬的各位领导，各位同事：

大家好！

我叫xx，有幸来到市广播电视局这个人才济济、团结又温暖的大家庭。在充满生机与活力的新世纪，在日新月异的知识经济时代，在竞争激烈、挑战与机遇并存的今天，我曾深思过，迷惘过，也无奈过。古人讲：天生我材必有用。适逢这次难得的竞岗机会，我本着锻炼、提高的目的走上讲台，展示自我，接受评判，希望靠能力而不是靠运气为自己的未来描绘出更亮的蓝图。

很有幸地成为广播电视局的一员，在此，我衷心感谢领导和同仁的厚爱。与大家共事三年来，我既有不小的压力，更有无穷的动力。

我没辉煌过去，只求把握好现在和将来。今天，我参加广播电台广告部副主任的竞聘，主要基于以下两个方面的考虑：

一方面我认为自己具备担任副主任的素质。

一是有吃苦耐劳、默默无闻的敬业精神。我出生在一个很普通的、平凡的家庭里，深深懂得“宝剑锋从磨砺出，梅花香自苦寒来”的道理。在生活频道广告部三年的磨练中，造就了我“特别能吃苦、特别能忍耐、特别能战斗、特别能奉

献”的良好品质。

我是xx年1月进生活频道广告部，作为新人，业务基础没有，便用心向老业务员虚心请教，经过细心观察，认真分析，总结出食品商家主要集中在新大桥、建材商家主要集中在体育场、家电商家主要集中在江东家电市场和环城北路的特点，靠原始的扫马路精神，一家一家的拜访。当时天气不好，常下雨，但仍打着伞出去跑业务，功夫不负有心人，半个月就跑到了我第一个广告业务：蒙牛牛奶。每个月八千元广告费的业务，并跟客户接下了长久的友谊，现在这个朋友去了长沙做省经销商，换了代理产品，但我们的友谊不减，有了广告马上打电话过来下单。接着我又一鼓作气，通过努力，发掘出新广告品牌：黑骨藤，经过两天两夜的尽心谈判，最后终于敲定每月贰万肆的广告费，这在当时生活频道广告中是少有的几个大广告，第一年我就完成了三十多万的广告任务。

xx年初，静心思索，作为新人第一年就完成了三十多万，对我来说却并没有多少喜悦。潜心观察各部优秀业务员业务动向和查阅内、外部广告资料。发现、总结出长沙广告市场的巨大空间和潜力。欲取其利必先利其器。过完年，我就到频道总编室录出频道的宣传片，自己出资拿到电脑城刻成vcd碟，带上各种宣传资料只身前往长沙。刚到长沙时，人生路不熟，自己买本长沙黄页，从中查找各电视台、电台、广告公司的电话号码与地址。然后，先通过电话联系，又一家一家的登门拜访，加深彼此印象，交流各自思想，并耐心与各客户沟通，介绍改革后衡阳广电局的结构、生活频道的变化并播放带来的vcd让他们亲自感受生活频道的拍摄、编辑、制作的精致；栏目、节目的合理、精彩、丰富。使客户从了解到认可，而后心甘为生活频道向外推广吸纳广告。

因为生活频道实行稿费、工资全包制，出差没有报销，但为了保护好频道和自身的形象，在长沙住宾馆，在长沙人生路不熟为节约时间和宾馆费，打的反而成了一种节约。因不清

楚各单位实力，便采取了大面积撒网，重点捕鱼策略。一年下来的联系、拜访、沟通、融洽，第一年和当年用广告赚的工资用得所剩无几。可我不觉得有所损失，反而觉得拥有了大批财富和无限成就感。去年省广电局委托广告代理的五家广告公司中，我便和其中三家：桑瑞、天马、幸运星广告公司关系极好。通过努力我掌握了长沙原有实力的广告公司：象广大传媒，经视创始人之一的广告部原主任周舟开的双赢通利广告公司等，也稳固了新掘起的代理地、州、市广告比较多的朝阳和鸣宇广告公司等。去年，从长沙签订回的广告合同和广告订单不断增加，从只代理生活频道广告到代理各频道广告，使已有的广告资源不断升华。在长沙市场的开拓中，我不但注重与客户的沟通，并注重与各兄弟单位外交联络，与省电台广告部科长杨翠兰、省电台新闻频道广告部主任尹树生、省生活频道的营销部主任何振宇、省长沙女性频道的广告部经理张利娟等人都接下了深厚的友谊。

我的演讲完毕，谢谢大家！

工会副主任竞聘演讲稿篇二

各位领导、各位专家：

大家好！

首先感谢领导及同志们的信任，使我有机会参加竞聘。

我竞聘的岗位是办公室副主任，竞聘这个职位，我认为自己具有以下四个优势：

一、具有优良的个人品质。我具有强烈的事业心和高度的责任感；具有虚心好学、开拓进取的创新意识；具有求真务实的工作作风。

二、具有良好的政治素养。参加工作以来，不断加强个人修

养和党性修养，言行与党委保持高度一致，有较高的思想政治觉悟。尤其从事组织部门工作，我更加注重了政治理论的学习，能够始终保持坚定的政治立场和较高的政治敏锐性。

三、具有较强的工作能力。在人事科工作期间，主要负责专业技术人员竞争聘任、人才建设工作、全院人事档案管理。多次参加医院职称中评会。此外，协助科长积极做好组织工作。

经过这些年的学习和锻炼，自己的写作能力、组织协调能力、判断分析能力都有了很大提高，并且能熟练运用计算机、网络及现代化办公设施，能够胜任办公室工作。

四、年青、精神充沛。

如果这次竞聘成功，我会认真做好以下四个方面的工作，真正当好院领导及办公室主任的得力助手。

一、科学规范地做好日常工作。办公室承担着党务、文秘、档案管理、文件收发、接待等工作，是信息传递、政策落实、上下内外沟通的窗口，我将在院领导和科主任的领导下，根据实际进行合理分工、调度，确保办公室工作井然有序。

二、搞好综合协调，确保医院政令畅通。及时传达贯彻医院决策，促进医院各项政策的落实。沟通领导之间、领导与部门之间、相关部门之间的联系，做好协调工作，保证医院各项工作处于惯性运行状态。

三、当好参谋助手，服务领导决策。及时准确地掌握医院各方面的工作动态，及时地向各级领导反馈信息，注重调查研究，对不同情况进行科学的分析和判断，为领导决策提供可靠的依据。对外广泛宣传，提高医院和领导的知名度，树立良好形象。

四、加强个人修养，练好基本功。办公室是医院的窗口，一举一动都代表着医院形象，如果我能担任办公室副主任，我一定会加强自身修养，注重自我形象塑造。不断地加强党性锻炼，坚决服从组织安排，顾全大局。热情细致地待人接物，设身处地搞好服务，把好事办实、实事办好。团结科室人员共同搞好工作，提高服务质量，力争在服务中显示实力，在工作中形成动力，在创新中增加压力，在交往中凝联合力。

拿破仑说过“不想当将军的士兵不是好士兵”。我认为我能够胜任院办副主任一职，请领导相信我，谢谢大家！

工会副主任竞聘演讲稿篇三

各位领导、各位评委、同志们：

大家好！

我叫××，现年三十岁，大学文化，中共党员□xx年7月毕业于××大学刑事侦查专业□xx-xx年间，先后在原××公安局××派出所、××派出所实习。期间，曾借调到原**综合治理办公室工作□xx年7月至今，一直在办公室负责文秘和公安统计工作。我竞聘的岗位是办公室副主任。

转眼之间，已经在公安工作岗位上走过了七个年头。七年来，我怀着对公安事业的满腔热情，抱着维护法律、服务人民的愿望，在各级领导的'正确领导和亲切关怀下，在同志们的大力支持和帮助下，通过自己的自觉学习和不懈努力，坚持多看、多听、多实践，注意从业务精通、经验丰富的领导和前辈们学习，从一点一滴做起，我已经成长为办公室工作岗位上的的一名老兵，政治思想觉悟和业务水平都有了长足的进步，在工作中已经能够独挡一面，自树一帜，工作效率和业务水平已经能够让领导放心，让同志们满意，也取得了一些成绩。特别是在这两年公安统计改革、系统升级和积极参加各种活动中都有突出表现。

工会副主任竞聘演讲稿篇四

尊敬的各位领导、各位评委：

首先应该感谢校党委、行政的领导给我们这次展示自我、提高自我、锻炼自我的机会，我将珍惜这次的机会，勇敢地迎接挑战，接受大家的评判。

我叫***，男，汉族，****年生，****人，****年加入中国共产党，现任科技处学术学会科科长，副研究员。现竞聘党办、校办副主任一职，请大家支持。

本人于****年7月毕业于**大学**系*****专业，获工学学士学位；

20xx.9至今，在学校科技处工作，任****科科长。

本次竞聘产业处副处长，我个人认为自己有如下几点优势：

1. 熟练运用计算机和网络的能力是我的一个明显优势。
2. 本人先后毕业于工科的自动化专业和管理类的经济管理专业，并且，已经修完了工商管理项士的全部课程，掌握了从事校办企业管理所必需的一些技术技能和管理知识。
3. 有较为丰富的的行政工作经验和相关知识。从事科研工作十多年，熟悉技术开发、产品开发的全部流程，能够针对校办企业具体情况，就其产品开发和市场开发提出合理建议。
4. 有较强的工作能力。我在日常生活和工作中注意不断地加强个人修养和党性修养。以“认认真真履行职责，扎扎实实搞好工作”为信条，言行与公司保持高度一致，踏实肯干，诚实待人。经过多年学习和锻炼，自己的写作能力、组织协

调能力、判断分析能力都有了很大提高有多年从事技术管理和行政管理的工作经验。

5. 有一定的文字基础。

6. 综合协调能力和做好协调

1. 摆正位置，当好配角。在工作中我将尊重主任的核心地位，维护主任的威信，真正当好校领导和主任的参谋和助手，服从、服务于领导决策，做到：尽职不越权，补台不拆台。

2. 加强学习，积极主动做好日常事务工作，努力提高服务质量。提高文字表达能力

3. 做好综合协助、协调工作，处理好与领导和同事的关系，确保学校的政令畅通。

4. 发挥自己的计算机的特长

5. 团结同志，虚心学习，协作发展

6. 既要做好具体工作，又要想办法参与了解全局工作只有了解全局工作，才能发挥助手作用。

7. 注重信息的综合处理，以提高工作实效。

8. 要树立效率观念

9. 要树立信息观念。做好信息收集、整理、传递工作。在日常工作中，做一个有心人，加强与各部门的沟通与交流，不但要对公司的内外信息做到及时收集、整理、传递，更要善于从日常所收集的信息中，发现问题，捕捉到重要信息，提取有价值的材料，为自己撰写材料、领导决策等提供依据。

不论此次竞岗成功与否，我都会做到：成功不自满，落选不

气馁，坚决服从组织安排，一如既往做好本职工作。

谢谢大家！

工会副主任竞聘演讲稿篇五

尊敬的各位领导、各位同事们：

大家好！

我叫，1998年毕业分配至工作。先后在纸箱分厂、保卫科、生卫科工作过，现任四监区内勤。回首过去的十三年，我感到我成长的每一步，都与各位领导、各位同事的关心、爱护、支持密切相关，或者说我是在各位领导、各位同事的关心、爱护、支持下成长起来的。正是由于你们的关心爱护和支持，才使我无论做什么工作，都能认真去做；正是由于你们的关心、爱护和支持，才使我干一行爱一行，努力做好应当做好的事情，使我的工作不断取得进步。我相信，今后你们对我的关心、爱护和支持将会一如既往，我也将会一如既往地回报你们的关心、爱护和支持，更好地做好自己的工作。

竞争副主任科员职务，对我来说，既是一个机遇，又是一次挑战。说是机遇，是因为它给了我一次认识自我、检验自我、挑战自我的机会；说是挑战，是因为它是对我十三年来的工作和人格、品行的一次评判。我想，有各位领导、各位同事做后盾，我是能够把握这个机遇、迎接这次挑战的。

有道是，过去只能代表过去，不断的追求才是向上的台阶。正因为如此，我也把参加这次竞聘看成了自己人生的一个重要经历、工作的一个重要起点、进步的一个重要台阶、命运的一次重要转折。不论结果怎样，我都会正确把握自己的人生航向，都会继续把我该做的工作做好。在今后的工作中，我要做到以下四条：

一、勇于承担责任

要努力工作，摆好自己所处的位置，副主任科员的位置在我们市人大机关是一个较小的职务，但却是一个重要的基础，我负有这一职务的重要职责和义务，我在实际工作中一定要尽心尽力履行职责和承担义务，完成好本职本部门工作任务和领导交办的其它临时工作任务。以强烈的事业心和责任感激励自我。尽心尽力，尽职尽责，用扎扎实实的工作创造实实在在的业绩。

二、不断学习

要认真学习，全面提高自身素质，坚持不懈在学习政治理论，学习党的路线、方针政策学习法律法规，学习人大理论和人大法制工作业务，用自己的头脑，指导自己的思想和行动，提高自己的实际工作本领和各方面的能力，以适应新时期人大法制和自己所承当职位的需要。以孜孜不倦的学习精神武装自我。立足所需，着眼急需，适应新形势、新任务的要求，逐步完善提高自己驾驭工作的能力。

三、守纪律

我决不辜负各领导对我的培养和教育，决不辜负同志们对我的关爱和帮助，以实际行动报答党组织，报答领导和同志们，多做工作，多为开展副主任科员工作新局面做贡献。以严肃的组织性和纪律性规范自我。严格执行各项方针政策、遵章守纪，听从领导安排，服从组织分配。

四、乐于奉献

以无私奉献塑造自我。工作不问脏累，事情不分大小，只要有利于事业，有利于大家，有利于社会，我将义无反顾，无怨无悔，同时将一如既往地以诚心团结同事，以热心服务基层，以创造开展工作。

谢谢大家！我的演讲完毕！

工会副主任竞聘演讲稿篇六

各位评委：

大家好！感谢学校给了我这个既能服务学校，又能实现自己人生价值的宝贵机会。今天我竞聘的职位是德育处副主任。我的竞聘演说分为四个部分。

xx年，我大学毕业被分配到平湖中学，现在已经是第七个年头了。在学校领导和同事们的支持帮助下，我在教育教学方面获得过中考优秀率学校第一、市教学设计二等奖、首届“十佳班主任”等成绩。我担任过班主任、科组长等职务，带领这些团队取得过十佳班主任、优秀备课组、优秀科组等称号。

在这些成绩中，最让我为之自豪的是“带领11班由落后到先进”和“领导历社科组持续创造辉煌”的历程。

作为班主任□xx年接手七（11）班时，它名列全年级倒数第二。我团结班级任课老师，在两年时间内，班级文化成绩上升到年级第二！作为历史与社会科组长，我团结科组同事，帮助学生不断刷新统考和中考的成绩记录，持续辉煌！在成长的道路上我努力做到了以下三条：

（1）想干！

年级倒数第二、全区排名第十。从接手这两个集体开始，我就下定决心：一定要干好，一定要做出成绩，不能辜负学校领导和同事们的信任。

（2）实干！

实干永远要比空谈重要！从了解学生情况开始，我给每个学生的六年级班主任打电话，了解他们的真实情况；从培养班干部开始，树立信心传授方法；从争取文明班开始，初一评七次得三次，到初二评七次得六次（成为获得文明班最多的班级之一）。从争取班级学习成绩开始，班级整体成绩每个学期都在进步！

（3）巧干！

讲究工作方法更重要！“心所向，智慧所在”，我立足三年打造班集体，充分利用班会，前瞻性引导学生渡过青春危险区，并不断进步；我带领学生进行小组合作学习，用先进的学习方式激励学生们共同进步；我建立以备课组为单位的竞争机制，充分发挥集体的智慧，三年来历社科组相继取得了广东省命题大赛一等奖、广东省教学设计一等奖、优秀备课组、优秀科组等荣誉！

在成长的道路上我收获良多：

想干！——思想上：必胜信念、坚持不懈、追求卓越；

实干！——行动上：勤勤恳恳、扎实用心、不言放弃；

巧干！——方法上：谦逊好学、潜心钻研、团队合作。

如果我有幸得到领导和同事们的认可，担任德育处副主任，我将根据新岗位的要求，努力做到新的想干、实干、巧干：

想干——

（1）要为学生做到：育人为本、德育为先，让学生在“公平且卓越”的理念引导下茁壮成长。

（2）要为学校做到：无安全责任事故，违法犯罪率为零；

(3) 要为同事做到：服务于各位教师，引导和帮助班主任工作；

(4) 要为自己做到：必胜信念、坚持不懈、追求卓越。

实干——

(1) 改进班风评比制度：根据不同年级不同时期，分阶段设置考查专题，而不是无侧重的一刀切；如：七年级第一个月大分值重点考查班主任了解每个学生优缺点（及反馈科任老师情况）、学生习惯（仪表、上课、作业、劳动、集会）、班级团队建设（特色项目及效果）。

(2) 严抓常规管理，与德育干事、各年级组长分工协作，精细化工作，奖罚有根据有反馈。

(3) 狠抓队伍建设，分专题开展班主任工作研究，如：案例分析+研究主题+优秀班主任引导+讨论总结式的培训，前瞻性班会课研究等。

(4) 积极开展德育课题研究，引领学校德育队伍在真抓实干的基础上形成浓厚的德育科研氛围，如：德困生有效转化课题等。

(5) 组织学生开展国防教育等社会实践活动，以丰富多彩的活动提升学生的综合能力和良好的心理素质。

总得来说，实干就是扎扎实实做好安全法制教育、常规管理、制度建设、队伍培训、课题研究、社会实践等工作。

巧干——

(1) 关注和帮助每一个班主任，凝聚班主任队伍，使之成为学校德育工作的强大的主力军。

(2) 坚持团队合作，充分发挥班主任队伍和任课老师在德育方面的集体智慧和创造力，形成教育合力。

(3) 创新德育方式和方法，进一步提高学校德育处的工作实效。

最后，无论我这次能不能竞选上，我都将继续保持勤奋扎实、谦逊好学、多思创新、团结合作的工作热情！博学而笃志，切问而近思，悠悠教育生涯，吾将上下求索。

谢谢。

工会副主任竞聘演讲稿篇七

各位领导、各位评委：

您们好！很荣幸能参加总公司举行的这次公开选拔办公室主任竞聘演讲稿大会。对我来说，这是一次难得的，锻炼和提高自己的机会。

莎士比亚曾说过一句家喻户晓的名言：“人生是个大舞台，每个人都是舞台上的演员”。今天，我怀着满腔的热情和强烈的主人翁责任感站在这里，就是要当个演员，接受大家的评判。

我叫***，今年33岁，中共党员，大专学历，高级营销员职称。1995年参加工作，曾在瓢井烟站工作；曾在瓢井访销部任访销员；曾在核桃访销部从事库管办公室副主任竞聘演讲稿工作；曾在名优卷烟专卖店工作；曾在物流分库从事过微机员工作；曾在城关客户服务部担任客户经理□20xx年1月至今在营销部工作□20xx年荣获先进工作者。

我知道，要成为一名合格的营销部副主任不容易，因为这个岗位要负责贯彻执行国家《烟草专卖法》等相关法规和规章

制度，负责组织开展我县展我县的卷烟营销工作，包括：制定我县的卷烟营销目标；指导和检查的客户关系管理工作；组织市场分析预测，汇报市场分析报告；检查、督促品牌宣传、促销、推广等工作；协调与其他部门的信用社主任竞聘工作关系，加强本部员工的内部管理、业务培训、业绩考核等，需要多方面的综合能力。但我觉得我能胜任这个职位，因为我具备以下四个优势：

一是热爱卷烟工作，工作积极、办事耐心。多年来，不同的工作岗位锻炼了我不同的工作能力，拓展了我的视野，更重要的是培养了我乐观豁达、冷静沉稳的性格和顾全大局的工作态度。

二是具有极强的组织协调能力和管理能力。工作多年来，我能与同事友好相处，对领导部门员工能够团结、互助，对其他部门能够积极沟通协调帮助，与大家一起营造和谐有序融洽的工作氛围，赢得了大家的信任与支持。

三是卷烟营销理论基础扎实，业务操作熟练，具有丰富的实践经验和较强的管理能力，在联社副主任竞聘演讲稿工作中恪尽职守、处事严谨，有良好的沟通能力，与营销部客户间建立了良好的人际关系，个人社会资源、人脉资源也较为丰富。

四是具有丰富的营销实战经验、市场开拓能力和组织协调能力和营销部工作期间，不断追求创新，深入推进营业部营销团队建设，组织落实各项业务合作及宣传，积极引导客户参与卷烟营销市场，营销部客户开发和业务拓展各项工作均取得实质性进展。

马，只有跑过千里，才能知其是否为良驹；人，只有通过竞争，才能知其是否为栋梁。如果在这次竞聘中我能脱颖而出，我将会在各位领导及营销部主任的帮助下，根据营销部的教务处副主任竞聘工作职能和工作特点，做好以下工作：

一、努力钻研业务，尽快进入角色。走上新的工作岗位，要干出成绩，必须有较高的业务素质。业务素质的提高只能靠不断的学习，不仅要从书本上学习，而且还要从实践中学习，不断汲取理论和实践的滋养，将所学到的知识运用到实践中去，指导具体的工作，使自身理论水平和业务素质不断提高。还要开展调查研究、结合业务发展实际，迅速开展社区主任竞聘演讲工作，要想当好一位领导，要学会先做人后做事，以打开工作局面，提高工作的准确性，减少盲目性。

二、加强管理。只有加强管理才能保证业绩，我将会加强管理，努力创造一个团结和谐、自觉勤勉、有所作为、利于进步的好环境，充分调动大家的积极性和创造性，使营销部成为一个团结协作的战斗集体。从方方面面把工作做好做细，关心干部职工的疾苦，经常和他们谈心，帮助员工解决实际问题，使他们振奋精神，以积极态度投入工作。

三、摆正位置，当好助手。作为医院科主任竞聘书，首先要摆正位置，当好营销部主任的助手和参谋，正确处理各种关系，并按照分工，明确自身职责，坚持集体领导下的分工负责，不遗余力地做好自己份内工作，创造性地做好营销部客户开发和业务拓展工作，积极推进观念创新和机制创新，成为密切联系群众的桥梁。

各位领导、各位评委，以上的工作思路只是我的一些工作纲领，几分钟的竞聘演讲，并不能尽述我对做好今后工作的诸多设想，然而却足以表达我对烟草事业的执著和热爱。大方县烟草公司是我放飞梦想实现人生理想的地方。我感谢这里给予我的一切。如果我协同办公室主任竞聘稿成功，我将以凌云之志实现一腔抱负；以精诚之心开启工作思路；以勤劳双手创造工作业绩，不遗余力地做好本职工作，用出色的表现回报大家的厚爱，尽情挥洒我的热诚，攀登公司事业的更高峰。但竞争上岗有上有下，无论我能否竞聘成功，我都会一如既往的踏踏实实的工作，我还要在此用感恩的心说一声：“感谢你们！”

我的演讲完毕。谢谢大家！

工会副主任竞聘演讲稿篇八

各位领导、各位评委：

大家好！我叫李*，今年*岁，财会专业本科毕业，来自工业开发区分理处。感谢行里给我这次学习和锻炼的机会，使我有幸面对机遇，迎接挑战。

从xxxx年7月毕业至今，我在农行已经整整工作9年了。9年间，通过不断地学习和实践，自己的理论水平、业务技能得到了明显提高。同时通过学习和实践，也使我的人生观、价值观有了很大转变，由安于本职工作到勤奋学习，积极、主动地开展工作；由趋于守旧到敢于创新、勇于开拓；由一味地侧重理论知识的学习到学以致用，以学习促工作，以工作促学习。期间每一个过程都蕴含了行里领导和各位同事对我的支持和帮助，同时也倾注了自己辛勤的汗水。

在多年的工作和学习中，我深深地体会到，只有不断学习、应用、再学习，实践、认识、再实践才能使自己各方面的素质不断提高，每一次提高的过程都深深鼓舞和激励着我，以更加饱满的热情投入到新的挑战中去。同时，我也深刻地体会到，挑战和机遇对于个人进步的重要性。有了机遇，要善于把握机遇，没有机遇，要努力创造机遇。

我这次报名参加内外勤副主任岗位的竞争，主要理由是：第一，我热爱这份工作，愿意为这项工作付出本人最大的努力；第二，我认为自己充分具备担当这一职务的能力与水平，并愿意通过担任这一职务使自身的作用得到更充分的发挥；第三，我认为这次参加竞聘是锻炼自己的一次很好的机会，不管能否受聘，对自己都是一个提高。

竞争这一岗位，我认为本人具有以下优势：

在从xx年跨入农行大门以来的9年时间里，我先后在不老屯营业所、溪翁庄分理处、檀洲储蓄所工作过，分别从事银行会计、储蓄等工作。期间经历了商业银行的改革。在改革过程中，虽然工作程序和技术不断推陈出新，但是在每一次新旧交替的过程中，我都能够很快地接受和适应。此外，通过长期与顾客打交道，我掌握了许多单纯依靠学习而得不到的工作方法和技巧。使我能够针对不同顾客，采取不同的工作方法，保证以最有效的方式开展工作。9年的工作经历也使我逐渐能够跳出会计和储蓄等具体工作范畴，站在整体发展的高度认识工作，开展工作。我认为，有9年扎实的实践和丰富的经验为基础，我一定会很好地担负起这一职务所赋予的各项任务。

实事求是地讲，我来农行的9年是不断学习的9年。通过坚持不懈地学习，使自己不断得到充实。根据工作需要，我先后学习了计算机、英语、会计等多方面专业知识和技能。通过学习，我取得了“计算机等级考试二级证书”；通过学习，我圆满完成了财会专业本科的学习，取得了本科文凭，其中我所撰写的毕业论文“我国商业银行入世后将面临的形势和对策”顺利通过答辩，并被评为优秀论文；通过学习，我拿下了具有较高难度的全国专业技术职称中级会计师考试，取得了中级会计师职称；同样通过学习，一次性通过了国家英语三级考试。在财会本科学习的三年多时间内，无论风吹雨打，只要工作允许，每周的周六周日我都坚持乘车去北京学习。

学习的过程也是锻炼的过程，在这一艰苦的过程中，我不断地享受着每一次进步所带给我的信心与喜悦。学习使我的理论水平和实践技能得到了明显提高，更重要的是使我越来越坚信一个道理，那就是：坚持就是胜利，工作需要就是动力。

在工作中我始终坚持“学以致用”的原则，努力把学到的知识应用于实际工作中去。通过技巧服务，协助领导真正抓好了20%客户的80%存款；通过大力宣传中间业务，实现了资

源共享、共同发展；通过对银行资金来源和增减变化情况的分析，较全面地掌握了工作的节奏，为保障银行资产的安全、合理运营做出了一点贡献。同时我在工作中能够很好地处理本职工作与其它工作之间的关系，内外勤工作之间的关系，积极帮助同事解决存在的困难和问题。通过努力，我先后被评为20xx年度规范服务标兵和出席支行的先进工作者。

我始终坚定不移地认为，良好的工作作风和出色的业务能力同等重要，尤其对于我们金融服务行业，更是如此。所以我在工作中一直坚持“以顾客为本”的思想，认真解决顾客遇到的困难和问题。我认为只有具备良好的工作作风，才能树立良好的形象，赢得顾客的青睐。

在认清自己所具备的上述优势的同时，我也清醒认识到自身存在的一些不足，如在把理论工作更深入、更紧密地与实际工作相结合，推动本职工作开展方面做得还不够；工作的方式方法上也有待进一步创新；业务熟练程度虽然较高，但深度不够等等，这些都有待于在今后的工作中加以改进和完善。

在以后的工作中，我将继续巩固并更加充分地发挥以上优势，尽快弥补自身的不足，争取使自己的综合素质和业务技能得到进一步提高。

如果我竞争到这一岗位，我将在以下方面做出努力：

众所周知，金融行业是一个重要的服务型行业，主要依靠服务求发展、依靠服务求生存。认真地研究如何更好地提供一流的'服务是关系到企业发展的关键问题。要提高服务水平，首先要培养良好的服务意识，努力塑造良好的企业精神和企业文化，并把这种意识形态用简短的文字表达出来，让每个人牢记在心，不断地用这种凝聚着企业精神的文字强化大家的的服务意识，牢记服务的宗旨。第二，要提高服务质量，坚决避免把企业文化停留在嘴皮子上，停留在泛泛的文字上。我将严格要求每个下属在工作中做到以下几点：一是对顾客

面带笑容，提供微笑服务；二是耐心回答顾客所问的每一个问题；三是通过自身努力能为顾客解决的问题必须给予解决；四是实行首问责任制，每一个首先得知问题的工作人员必须负责解决或协调解决，不能相互推诿。第三，推广使用行业文明用语，要根据分管部门工作特点，制定出一定数量的文明用语，如：您好，请您输入密码。您收好，请慢走。请不要着急，我们会尽力为您解决等等，要求每个人在遇到类似工作场合时，必须使用文明用语。第四，建立健全储户投诉制度，及时了解顾客反馈意见，对照意见改进服务。第五，结合用户投诉制度，定期召开分管人员会议，要求大家不断地用企业精神对照自己的工作，找差距、找不足。同时进行服务测评，奖优罚劣。通过以上措施，力争使大家的服务态度、服务水平有一个明显的提高。

技术不断发展、知识不断更新。从我们金融系统来讲，操作软件不断升级，新技术更是不断出现。而且随着现代金融服务业的发展和我国加入世界贸易组织后面临的新形势，金融服务的领域必将进一步拓宽，金融服务系统必将进一步完善，在这一过程中，新知识、新技术的应用是不可避免的，这对银行工作人员的业务水平提出了更高的要求。而目前我们行的许多同志，包括我自己，离这一要求相比还存在很大差距。这就需要在保证熟练完成现有业务的同时，增强工作的积极性、主动性和预见性，超前学习一些将来可能用到的知识和技能，如外语、外币业务知识等，做到未雨绸缪。只有这样，才能更好地适应新形势的需要。要想实现上述目标，必须从现起提高对员工业务水平的要求，在内部建立一整套科学的学习考评制度，营造一种良好的、积极向上的学习氛围，使大家充分认识到学习对我行发展的重要性，对自身发展的重要性。在这方面，我一定要充分做好表率，特别是要团结同事加强对一些新事物、新知识的学习与讨论，营造出浓厚的学习氛围，争取跟上时代发展的步伐，走在全行业务学习的前列。通过强化学习，促进工作效率和工作质量的提高，最终要让储户感觉到，我们的工作质量更好，我们的工作效率更高，我们的综合素质更强。同时加强知识储备，为

未来发展奠定坚实基础。

一个国家的振兴靠团结，一个民族的进步靠团结，一个企业的发展同样靠团结。团结出生产力，团结出战斗力，团结出凝聚力。所以要从我做起，塑造一流的团队。首先要身先士卒，严格要求自己，做到不利于团结的话不说，不利于团结的事不做，多为他人着想，多做换位思考，争取与每个人都建立良好的团结合作关系，充分发挥好纽带作用。同时，强化大局意识，对不利于团结的人要严肃批评，不利于团结的事，要坚决制止。使无论是上下级还是平级之间，都能形成良好的团结协作关系，队伍内部形成个人利益服从集体利益、当前利益服从长远利益的良好工作氛围，使大家能够愉快地开展工作，激发内在潜力，释放出更大的工作能量与热情。在加强团结的同时，妥善处理好“团结协作”与“一群合气”之间的关系，在维系良好关系的同时，绝不当老好人，要坚持原则，秉公办事，做到既团结紧张；又严肃活波。

管理水平决定工作效率和效益，美国经济学家斯诺曾经说过：“抛开技术创新，管理制度的创新同样可以促进企业的成长。”作为一个分理处，怎样面对管理创新这一问题，如何做好管理创新。我认为，首先，应加强对金融业管理知识的学习，在这方面，我本身也应进一步加强。第二，要加强横向沟通，积极借鉴其它分理处在管理工作中的一些好的经验和方法，为我所用。第三，在管理上要敢于创新，走别人没有走过的路。比如在管理方法和管理制度上，要根据部门工作特点和工作实际，在总结实践经验的基础上，制定出一套更为有效的管理方法和必要的管理制度，改进旧的不合时宜的管理模式，弥补管理上存在的空白。同时，在管理中要强化“以人为本”的概念，争取实现由制度管理向自我管理转变，由硬性管理向软管理转变。通过这两个转变，最大限度地调动每一名员工的积极性，提高每一个工作要素的使用效率，力争创造出一流的工作业绩。

以上是本人竞聘这一岗位的一些想法。

各位领导，各位评委，本人一直坚定不移地认为：不断学习、实践、再学习是获得成功的关键。在此，我可以骄傲地说，在现实的学习、工作和生活中，我一直在努力做到这一点。也正是因为这样，自身的知识水平、实际技能和思想道德修养才得以不断提高。我始终坚信，无论在什么工作岗位上，只要有足够的努力，就一定会获得成功！我将使我的信条在实际工作中得到证实！

工会副主任竞聘演讲稿篇九

大家好！

首先，感谢各位领导给我这次参加竞聘的机会，我竞争的岗位是副主任科员。现如实的汇报我的学习和工作情况，诚心诚意接受党组织的考察和同志们的。希望能得到领导和同志们的关心、帮助和理解。

回顾自己的经历。我岁，中共党员，大学本科学历，在部队服役期间二次被评为优秀士兵、并光荣地加入了中国共产党。在局机关工作的年中，努力学习，不断提高自己的综合素质。为了适应工作的需要，在完成工作任务的情况下挤时间学习；先后参加高考取得了湘潭大学经济管理大专学历，后又参加中央党校函授班学习，取得了工高行政管理专业大学本科学历；年以较好的成绩考入公务员系列。在局机关工作年中，从没休过法定轮休假；领导分配的工作任务，不论是节假日和下班都能出色完成任务。在局办公室人事驾驶员工作期间不论白天、晚上和节假日，热心为领导和同志们服务。年被分配到市场分局工作，对自己来说，面临着新工作任务的考验；我负责的全市的市场报表、统计和市场分析材料，多次受到省局市场处领导的好评，我负责的全市经纪人培训中，每年都完成和超额完成省局下达的1200名的培训计划，无论在培训的人数和发证都名列全省第一；我主办和参与案件46件，结案38件，完成非税收入39万余元，对外强制非税执行案件行程5000多公里，先后到过长沙、江西、浙江、福建等

地，共计执行回局标的款30余万元，入库26万余元，在市场专项治理中，我局被评为全国自行车专项整治先进集体。

回顾过去，是为了更好地开辟未来。如果有幸被大家认可和支持，我将不负重望，不辱使命，努力做好以下几方面的工作：

1、加强学习。认真学习党的方针、政策，努力学习法律法规，不断提高自己的理论水平和实际工作能力，除些之外，还要虚心向在座的领导和同志们学习，为工商行政管理事业的发展贡献力量。

2、扎实工作。当好助手，坚决做到服务不缺位，主动不越位，工作不偏位，融洽不空位，勤学善思，注重研究问题，解决工作中的难点问题，积极主动地向领导汇报情况，团结同志，密切配合，形成合力。

3、要坚决做到“三做三不做”同志们急需的事情立即去做，领导吩咐的事情认真去做，有利于工商行政管理事业发展的事情大胆去做。滥用职权的事情坚决不做，谋求私利的事一定不做，损害工商形象的事从来不做。不断提高自己的执行力、协调力、分析力和组织能力，在搞好工作质量上下功夫，在抓落实上求实效，努力完成和超额完成各项工作任务。

4、要有恒心做一个任劳任怨的勤务兵。“不求所得，但求所为”做忠于事业的“马”任劳任怨的“牛”，不怕多跑路，不怕流汗，不怕吃亏，舍得花力气，把工作做扎实。在从事工商行政管理工作的年以来，我深深感受到我个人的成长、进步，深深植根于单位的发展，作为我无论在哪个工作岗位上都应该为工商行政管理事业的发展奉献自己的智慧和能力。

竞争上岗有上有下，如果我这次有幸竞争成功，我将不辱使命，以最短的时间，用全部的精力，投入新的工作。如果这次竞争落选，说明我在某些方面与领导和同志们的要求还有

差距。对此，我将正确对待，加压奋进，一如既往，更加努力的做好本职工作，珍惜每一次机会，争取更大的进步，不辜负领导和同志的关心和信任。

我的. 演讲结束了，谢谢大家！

工会副主任竞聘演讲稿篇十

各位领导，各位评委：

大家好！

我竞聘的岗位是办事处副主任。

高中毕业，现任办事处客户经理。这次竞聘是一次难得的学习和锻炼的机会，也是展现自身价值的机会，希望得到大家的认可。

已经在咱们农行工作了十五个年头。这期间，自年月参加工作至今。亲身经历了行的巨变。市场经济的大潮中，办事处的全体干部职工，行党委的正确领导下，群策群力，大胆创新，努力拼搏，取得了骄人的业绩。农行的长期工作中，与当地的群众和企事业单位建立了良好的关系，积累了丰富的工作经验。对辖区详尽的解是这次竞聘的优势。一旦踏上新的工作岗位，将在最短的时间内，以最快的速度投身到工作中去，把握机遇，迎接挑战。

以后的工作中，如果这次竞聘成功。将做以下努力：

积极配合上级工作。

最贴近职工，办事处副主任是行工作在最前沿。最贴近用户的基层干部，要求我具备很强的工作能力，丰富的工作经验，要有广泛的亲和力，和与时俱进的创新精神。所以在今后的

工作中，一定努力学习，掌握现代化的专业知识和业务技能，以及先进的管理经验，使自己的思想水平和业务水平永远保持较高水准。工作中坚决做到服从上级的领导，全力配合正职的工作，维护集体利益，团结好每一个员工，起到承上启下的作用。同时虚心听取不同意见，坚持原则，凡事要掌握好一个“度”字。

大力拓展新市场。

所以服务是灵魂。只有靠优质的服务才能赢得客户，金融系统是一个非常重要的服务型行业。拥有市场，必须靠服务取胜。有人说“搞中间业务要靠关系单位，搞存款要靠亲戚朋友”

把服务做到社会的每一个角落，可是认为这些潜力是有限的而服务的潜力是无限的只有抓住服务这个中心。让行的品牌深入人心，真正和群众建立起“鱼和水”关系，才能真正拓展新市场。巩固老市场，才能立于不败之地。同时，服务是要讲究方法的每一件事情都有它自身差异，都有它独特性，这就要求我实际工作中，要有的放矢，开展卓有成效的创造性的工作，创新出效益，创新求发展。

首先在管理方面，树立“以人为本”的观念，想职工之所想，急职工所急，增强凝聚力，发扬团队精神，营造良好氛围。俗话说“人心齐，泰山移”，大家心往一处想，劲往一处使，就没有克服不了的困难。

第二，建立完善合理的激励制度，充份调动职工的工作积极性和劳动热情，使大家真正能够做到“笨鸟先行，快马加鞭”。

第三，工作制度是我们必须遵守的行为准则，它是几代人工作经验的积累，有的甚至是以生命和流血为代价的。所以在不断总结经验，完善制度的同时，落实更是关键。如果没有

落实，再好的制度，再好的措施，都只是一纸空文，只有严格地落实工作制度，才能保证我们的工作安全顺利地完
成，才能使我们的管理水平达到一个新的高度。