

# 2023年项目合作意向书文案(大全5篇)

每个人都曾试图在平淡的学习、工作和生活中写一篇文章。写作是培养人的观察、联想、想象、思维和记忆的重要手段。范文书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇范文呢？以下是我为大家搜集的优质范文，仅供参考，一起来看看吧

## 项目合作意向书文案篇一

甲方：(以下简称甲方)

乙方：(以下简称乙方)

甲乙双方为满足国内外市场需要，发展外向型经济，根据《中华人民共和国中外合资经营企业法》等相关法规，本着平等互惠互利的原则，经双方友好协商，就合资经营“环保纸制品研发与生产”项目，达成如下意向，并共同遵守执行：

### 一、合作事项：

1、合作公司名称；

2、合作地点：

3、项目投资数额为，其中甲方投入占70%，乙方占30%，成立合资公司。公司成立后设立股东大会，股东大会是合资企业的最高权力机构，决定合资企业的一切重大问题，股东大会及组织机构以《中华人民共和国中外合资经营企业法》及《中华人民共和国中外合资经营企业法实施细则》为法律依据。

### 二、前期甲乙双方各自责任甲方责任：

1、负责提供建立中外合资企业所需的相关文件材料；

- 2、负责资金的安全注入，并承担资金移动的相关费用；
- 3、负责聘请或委托独立的权威机构及专家对乙方提供的项目(包括相关文件材料)进行论证和审查，向乙方提出相关意见。

#### 乙方责任：

- 2、提交的相关文件材料必须真实、完整、合法、有效；
- 3、负责甲方项目考察人员、专家在北京的交通及食宿；
- 5、本意向正式签定后未经甲方许可，不得在本意向书有效期内寻求第三方进行合作。

三、在甲乙双方完成前期工作基础上，双方商定220\_\_年月之前签订正式合同

#### 四、保密条款：

- 1、甲、乙双方应遵守本保密条款，履行保密的责任和义务；

战略合作意向书范本战略合作意向书范本

- 6、若双方在此项目运作过程中一致同意终止该项目，则双方应协商将对方提供的一切关于该项目的资料及复制品还给对方，接受方关于这些资料所做的记录等文件也应立即销毁。

#### 五、违约责任：

- 4、任何一方如违反本意向书第四条(保密条款)的规定，而给对方造成相关影响及损失的，则违反方承担相关赔偿责任。

#### 六、其他：

- 6、本意向书一式两份，甲乙双方各执一份，由双方代表签字

盖章后生效，未尽事宜，双方另行协商。

甲方(盖章)：代表(签字)：地址：电话：传真：

乙方(盖章)：代表(签字)：地址：电话：传真：

签订地点：中国·签订时间：20\_\_年x月x日

## 项目合作意向书文案篇二

甲方：\_\_\_\_\_ (以下简称甲方)

乙方：\_\_\_\_\_ (以下简称乙方)

甲乙双方为满足国内外市场需要，发展外向型经济，根据《中华人民共和国中外合资经营企业法》等相关法规，本着平等互惠互利的原则，经双方友好协商，就合资经营“环保纸制品研发与生产”项目，达成如下意向，并共同遵守执行：

### 一、双方简介：

甲方：

乙方：

### 二、合作事项：

1、合作公司名称：\_\_\_\_\_；

2、合作地点：\_\_\_\_\_

3、项目投资数额为\_\_\_\_\_，其中甲方投入占70%，乙方占30%，成立合资公司。公司成立后设立股东大会，股东大会是合资企业的最高权力机构，决定合资企业的一切重大问题，股东

大会及组织机构以《中华人民共和国中外合资经营企业法》及《中华人民共和国中外合资经营企业法实施细则》为法律依据。

### 三、前期甲乙双方各自责任

#### 甲方责任：

- 1、负责提供建立中外合资企业所需的相关文件材料；
- 2、负责资金的安全注入，并承担资金移动的相关费用；
- 3、负责聘请或委托独立的权威机构及专家对乙方提供的项目(包括相关文件材料)进行论证和审查，向乙方提出相关意见。

#### 乙方责任：

- 2、提交的相关文件材料必须真实、完整、合法、有效；
- 3、负责甲方项目考察人员、专家在北京的交通及食宿；
- 5、本意向正式签定后未经甲方许可，不得在本意向书有效期内寻求第三方进行合作。

四、在甲乙双方完成前期工作基础上，双方商定20\_\_年\_\_月之前签订正式合同

### 五、保密条款：

- 1、甲、乙双方应遵守本保密条款，履行保密的责任和义务；
- 6、若双方在此项目运作过程中一致同意终止该项目，则双方应协商将对方提供的一切关于该项目的资料及复制品还给对方，接受方关于这些资料所做的记录等文件也应立即销毁。

## 六、违约责任：

4、任何一方如违反本意向书第四条(保密条款)的规定，而给对方造成相关影响及损失的，则违反方承担相关赔偿责任。

## 七、其他：

6、本意向书一式两份，甲乙双方各执一份，由双方代表签字盖章后生效，未尽事宜，双方另行协商。

甲方(盖章)： \_\_\_\_\_

代表(签字)： \_\_\_\_\_

地址： \_\_\_\_\_

电话： \_\_\_\_\_ 传真： \_\_\_\_\_

乙方(盖章)： \_\_\_\_\_

代表(签字)： \_\_\_\_\_

地址： \_\_\_\_\_

电话： \_\_\_\_\_ 传真： \_\_\_\_\_

签订地点： \_\_\_\_\_

签订时间： 20\_\_年\_\_月\_\_日

## 项目合作意向书文案篇三

甲方：

乙方：

鉴于甲方是以研发、制造、外销石油钻采机械设备以及提供有关的石油工程服务为主的大型外向型工贸集团，并且拥有完善的销售体系和较强的销售能力；乙方拥有对erw 焊管□lsaw 焊管□ssaw 焊管较强的生产能力，能够为甲方提供较为雄厚的产品和技术支持。现甲乙双方友好协商，甲乙双方友好协商，秉着共同发展、诚信合作的宗旨达成如下协议：

## 一、合作宗旨

- 1、双方在合作中建立的互信、惯例与默契是商业合作战略伙伴关系的基础，提高效率与共同发展是双方合作的目标和根本利益。
- 2、本协议的基本原则是自愿、双赢、互惠互利、相互促进、共同发展、保守秘密、保护协作市场。
- 3、充分发挥双方优势，优势互补，提高竞争力，共同进行市场开拓。
- 4、本协议为框架协议，应是双方今后长期合作的指导性文件，也是双方签订相关合同的基础。

## 二、战略合作关系合作方式

- 1、甲、乙双方各自建立专业的业务团队进行营销信息交流  
乙方授予甲方在国家(或区域)对(产品)的销售代理权，甲方根据乙方提供的产品信息寻找在该地区的需求信息。乙方通过甲方指定的业务员了解其相应国家(或区域)等产品的需求信息，乙方对以上信息负严格保密责任。乙方向甲方提供乙方的产品信息(包括技术更新进步和新产品信息)以及公司的产品动态和变化。
- 2、甲乙双方在战略合作中可采用的合作方式和操作方式

(1) 甲方根据不同客户实际情况，参加招投标和报价等。为顺利夺标和获得订单，根据竞争对手和投标以及订单实际情况，乙方根据自己的实际情况报出合理的价格和交货期，支持甲方投标。乙方在 报价有效期内确定的价格不得随意更改。甲方中标后，甲乙双方将根据实际标的另行签订产品买卖或定作合同，以确定双方的权利义务， 合同付款方式以及其他条款应根据(不优于)甲方与最终客户签订的合同条款确定，给予甲方足够的支持。

(2) 在甲方的积极参与及支持、并且双方就具体项目签订合作协议的情况下，乙方通过招标或者直接销售与当地需求客户直接签订合同时，乙方按合同金额的一定比例向甲方支付报酬(根据项目另行 协商)。

### 三、甲方的权利和义务

1、甲方每年可以对乙方公司进行拜访、考察，以了解乙方产品的生产过程和技术工艺水平，并有权监造其定制产品的生产。

2、甲方可以根据其对乙方产品的使用情况向乙方做出反馈，乙方应对甲方的反馈和建议做出积极的回应。3、如甲方的产品售往国外，甲方有权要求乙方提供其产品的售后服务，具体事宜另行协商。

### 四、乙方的权利和义务

1、在甲方按约履行付款义务的情况下，乙方有义务根据甲方或 海外分公司与乙方签订的合同规定向甲方交付产品。2、乙方应向甲方提供相当数量的产品的销售和促销资料，如：中英文产品目录，宣传手册。

3、如甲方要求，乙方应接待甲方客户的相关考察，乙方承认并 尊重甲方客户信息属于商业秘密，未尽甲方允许乙方不得

自行接触和 泄露上述信息。

4、乙方应积极回应甲方的询价和招标邀请。

5、乙方有责任根据与甲方签订的合同对其产品的质量负责，并 根据合同约定向甲方提供产品的技术和售后服务支持。

## 五、保密

1、双方应对其通过工作接触和通过其他渠道得知的有关对方商 业秘密严格保密，未经对方事先书面同意，不得向第三方披露。

2、除本协议规定工作所需外，未经对方事先同意，不得擅自使 用、复制对方的技术资料、商业信息及其他资料。

六、本协议有效期一年,自20\_\_ 年 月 日起至 年 月 日止。如果双方对于彼此之间的合作感到满意，经双方同意则本协议将自动 续延一年。

七、对于本协议中未约定的事宜，双方应友好协商解决；产生的 争议可向甲乙双方各自所在地法院提起诉讼。

八、本协议经双方签字盖章后生效，本协议一式四份，双方 各执 两份，各份具有同等法律效力。

甲方： 乙方：

## 项目合作意向书文案篇四

项目主办单位：（企业名称）×××××××

单位负责人：（厂长或经理）



## 二、兴办合资经营企业的理由：

从国内外技术上、产品质量上的差距，从利用外资、产品出口、培养人才、增加收益等方面，说明兴办中外合资经营企业的必要性和重要性。

## 三、中方合营者的情况：

介绍中方合营者的基本情况和兴办中外合资经营企业的有利条件，包括企业性质(国营或集体)、人员情况、技术力量、领导班子、固定资产、设备、场地、原有产品产量、产值、利润、产品出口等情况。

## 四、外国合营者的情况：

外国合营者公司名称、国别、资本、业务范围、规模、产品声誉、销售情况等。

## 五、合资经营主要内容：

(一)生产(经营)范围和规模。

(二)合营年。

(三)合资经营企业的地址、占地面积、建筑面积(新建、扩建、改造)。

(四)合资经营企业的职工总数和构成(工人、技术人员、管理人员)。

(五)投资总额、注册资本和各方出资比例。

(六)投资方式和资金来源：中方以土地使用权、建筑物、房屋、机器设备等作价的估算，现金投资(外汇、人民币)和来源(自筹、贷款、租赁)；外国合营者以现金、机器设备、工业产权

(专利权和商标权)或专有技术等作为出资，对其作价、估价方法和估算金额。

#### (七)产品技术性能及销售方向

合资经营企业的产品拟达到的技术水平，在国内外具有竞争能力，产品内外销比例的估计。

#### (八)生产(经营)条件

合资经营企业所需主要原材料、燃料、动力、交通运输及协作配套方面的近期和今后要求及已具备的条件。

#### (九)初步的技术、经济效益分析。

产品的性能和价格(内外销)、成本、收益估算。生产手段、生产效率提高程度。能源和原材料的节约效果。中外双方经济收益匡算：合营期间各方利润、项目投资利润率、投资回收年限的估算等。社会经济效益分析：合营期间的税收、劳动就业人数、技术水平的提高等。

### 六、项目实施计划：

何时进行技术交流、出国考察、编写可行性研究报告、组织洽谈、签约、施工、试车和投产等。

如属一次规划、分期实施项目，应列出分期工程的时间安排。

附件：

(一)邀请外国合营者来华技术交流计划。

(二)出国考察计划。

(三)可行性研究工作计划，包括负责可行性研究的人员安排；

如须聘请外国专家指导或委托咨询的，要附计划。

注：报批项目建议书时，附件要齐全。

## 项目合作意向书文案篇五

甲方：

乙方：\_\_\_\_\_

长期的合作已经建立了良好的互信关系。为把这种合作关系推向深入，本着互利双赢的关系，经商讨，特订如下意向：

甲方：为把乙方的业务质量做的更好，采取如下措施：

- 1、组织专业班子(4-6人)。专做乙方业务，这样专业专人更专注的做乙方的业务，使她们更专心，这样专人专做减少损失，责任明确，便于管理。
- 2、另辟场地。这样等于是为乙方专门设置的后期制作工作室，减少与其他单位交叉混乱，乙方也可派自己的网传人员，甲方代为管理。
- 3、专配设备。为保证乙方的业务质量，专门配置专项设备，专项技术，专购(或开发)模版把乙方的业务质量推向更高层次。

乙方：为把业务质量做得更好，同意甲方的意向

- 1、同意向甲方预付款三万元，用于为乙方打造一个全新的后期平台。
- 2、此笔预付款可在以后的业务中按三万五千元扣减，以作为对乙方的回报。

3、 以后的业务仍按月结算。

4、 乙方可以派一名网传人员由甲方带管，乙方负责费用。

以上意向都是为了业务更好更深入的合作，应共同真诚遵守执行。 甲方：

乙方：

年 月 日