

# 最新企业家会议总结发言 企业家交流研讨会发言稿(模板10篇)

总结是指对某一阶段的工作、学习或思想中的经验或情况加以总结和概括的书面材料，它可以明确下一步的工作方向，少走弯路，少犯错误，提高工作效率，因此，让我们写一份总结吧。总结书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇总结呢？以下是小编收集整理的工作总结书范文，仅供参考，希望能够帮助到大家。

## 企业家会议总结发言篇一

各位领导、同行们：

今天，很高兴能够受到工商局的邀请参加这次企业家交流研讨会。会上我深切的了解到了党对我们企业的关怀，也清晰的知道了政府出台一系列政策对企业深远的意义，学到了在当前疫情、国外国内大环境影响导致国内经济发展环境复杂性、严峻性和不确定性上升时，企业降低生产经营成本、开拓市场需求、保障企业自身权益、加大融资支持、强化人才支撑、提升创新能力和专业化水平等方面的知识，受益匪浅。现在我针对自身企业情况、经营具体措施和大家研究探讨一下企业发展之路，请大家批评指正。

俗语有说“只有思想不滑坡，办法总比困难多”，我们公司一直坚持以党的先进思想引领自身工作，将理论融入实践。一是在每周的例会上坚持学习中央近期重要会议、讲话精神，鼓舞和激励员工学习先进知识，提升工作士气。二是鼓励公司工作积极、思想先进、能力突出的员工争取入党，秉持着“将党员发展成干部，将干部发展成党员”的理念，同时要求公司党员发挥先锋模范作用，要在公司攻坚时期在最苦、最重要的岗位发光发热，在我司的重点岗位上有40%为党员，

有30%已向相关党组织提交了入党申请书。三是定期邀请市党校讲师到我司进行党的理论宣讲，用党史、党的光辉人物来激励员工艰苦奋斗、投身到企业发展上。四是开展劳动竞赛，将公司各部门每季度的绩效作为考核要素，评出季度之星，并发放奖金，在公司上下营造“你赶我超”的氛围。

创新是引领发展的第一动力，在公司生产部、研发部等相关部 门大力弘扬创新精神，同时公司工作风险承担，创新进行保驾护航。公司做创新发展的探索者、组织者、引领者，勇于推动生产组织创新、技术创新、市场创新，重视技术研发和人力资源投入。一是加大人才引进力度。公司人力资源部到各个高校进行校招，对符合要求的人才想方设法地进行吸收。同时安排人员对接行业内有经验的高级人才，吸收他们进到我司。必要时候进行“一人一策”的措施，按照每个人不同要求作出不同待遇调整，务求能够吸纳进公司。二是加大奖励力度。对有新的研究进展部门、个人，在通过实践成功运用到生产线上面的个人奖励\*万元，集体奖励\*万元。通过公司一系列的技改、创新，在今年为止，生产线生产效率同比去年提高15%。在取得傲人的成绩同时也注重安全环保，截至目前为止，没有发生过一次安全生产事故，没有出现过一次环境污染。

公司一直心系职工，关心员工日常生活，要求公司工会一心一意为职工服务，做好职工“娘家人”的角色。一是在节日为职工送上节日慰问品。在过年的时候为职工发放购买卡、油、米等慰问品，在端午节的时候发放粽子等慰问品，二是在节日里组织各类活动。在三八妇女节组织公司女职工到市内著名景区游玩；植树节组织公司青年职工到森林公园进行植树活动；五四青年节组织新入职职工开展座谈会，为青年职工排忧解难；六一儿童节为有孩子职工发放福利品；七一组织公司党员到市内红色基地进行学习。

始终把职工对美好生活的向往作为公司的奋斗目标，倾听职工心声，积极为职工办好事、办实事、解难事，努力营造舒

心工作、提升发展、积极向上、服务大局的工作氛围。

我们公司在收益于政府的政策同时，也在积极反馈给社会。一是在“扶贫济困日”到来之际，响应政府号召，发动职工尽自己所能进行捐款，能帮助到更加有需要的人。二是发动公司职工踊跃参加到疫情防控志愿者队伍之中，利用业余空闲时间做志愿者。

以上是鄙人的一点拙见，有不足之处请大家谅解，也请大家能够对我进行指正，我定当虚心学习做到更好，谢谢大家。

## 企业家会议总结发言篇二

在“”的开局之年，市委、市政府召开这次座谈会，目的是充分肯定纳税二十强企业负责人为文秘资源网经济发展、社会进步作出的突出贡献，动员各重点企业进一步抢抓机遇，乘势而上，再创佳绩。纳税二十强企业是全市工业企业的杰出代表，在新一轮发展进程中，既要当创造财富、提供税源的主力军，又要当改革创新、走新型工业化道路的先行者和实践者。坚持工业强市是我市重要的发展战略，在座的纳税二十强企业担负着光荣的使命和重大的责任。下面，我就围绕进一步做大做强、提升优势讲四点意见。

### 一、进一步做大做强，必须确立强烈的发展意识

定了坚实基础。二是我们面临着强大的竞争压力。主要体现在：企业规模还不够大，文秘资源网的经济总量在扬州各县(市)位居第一，但单体规模最大的企业在宝应，宝胜集团去年产值已达32.2亿元，邗江三笑集团也达到23.7亿元；效益水平还不够高，我市的工业利税在扬州低于邗江，在苏中低于海门、通州，泰兴去年净入库税收过千万元的企业已超15家，而我市只有6家；品牌产品还不够多，邗江有4个中国名牌产品，我市只有1个。各重点企业也面临着同样的问题，真正

成为行业中的单打冠军企业还比较少。所以说，我们没有理由小步慢进，必须只争朝夕，奋力赶超。三是我们肩负着光荣的历史使命。实现“”时期经济和社会发展的各项目标，推进工业第一方略、加快新型工业化进程是重中之重。没有工业的率先发展，就没有经济的快速腾飞；没有重点企业的率先发展，就没有工业的提速增效。因此，各重点企业责任重大，责无旁贷。

## 二、进一步做大做强，必须落实有效的工作举措

加快发展、做大做强，关键在于各项措施的落实。各企业要以“双创”、“三重”工作为有效抓手，进一步创新思路，务实进取，全身心投入到新一轮创新创业的热潮之中。一是发展要大规划。规划是企业发展的龙头。谋求跨越发展，首先要有远大的志向，要有高标准的定位。各企业要认真分析内外环境、发展趋势，研究制定今后3—5年的发展规划。要通过排产品开发、排市场拓展、排项目投入、排品牌创建，进一步细化做大做强的路径和措施，一步一步抓推进、抓落实。要把规划制定的过程作为战略研究、创新突破的重要载体，集思广益，群策群力，提高规划的指导性和针对性。二是投入要有大手笔。只有大投入才有大产出，这是长期实践得出的基本规律。我市一批重点企业在较短时间内得到了快速扩张，可能有市场的机遇，但最重要的还归结于多年来一直坚持的连续投入、集中投入、快速投入。诚德公司如果不在前几年率先移师沿江，建设冶金工业园，很难实现每年50%以上的发展速度，华伦化工、石化厂、嵘泰公司的实践也证明了这一点。因此，此项工作必须实实在在、持之以恒地抓下去。今年全市已经初排出22个亿元以上项目，我们在座的不少企业是项目的建设主体，要明确时序，全力推进。三是优势要有大提升。重点要抓好技术创新、品牌创建工作，进一步提升核心竞争力。要注重科技人才建设，加大科研经费的投入，不断提高技术攻关、产品开发的能力，同时要与各科研院所进行广泛深入的接触，引智引技，在更高层次上推进相互间的合作。通过一手抓自主开发，一手抓挂靠联合，促进创新

能力的提高。要把品牌创建放在更加突出的位置。在市场竞争日趋激烈的今天，品牌已不再仅仅是纯粹的产品标识，而是企业创新能力的集中体现，是抢占市场、赢得主动的主要方式。每个重点企业都要确立自己的品牌发展战略，在抓产品、抓市场、抓质量的同时，做好品牌包装，强化宣传推介，逐步在全市建立起以扬州市级名牌为基础、省级名牌为重点、国家级名牌为龙头的品牌群体。

### 三、进一步做大做强，必须弘扬创新创优的时代精神

企业家是企业的核心和灵魂。只有不断解放思想，开阔视野，开阔胸襟，才能团结和带领广大员工创造出一个又一个辉煌业绩。一是要敢于创新。各重点企业产品结构、经营规模各不相同，要立足实际、勇于探索，敢于突破、敢于超越，不墨守陈规，亦步亦趋。特别是在重大战略决策的研究论证过程中，要冲破传统思维的束缚，积极吸纳各方面的意见和建议，走出一条加快发展的新路。要注重创新人才的培养，使之成立推动企业发展的中坚力量。二是要追求卓越。只有一流的追求，才能取得一流的业绩。各重点企业要确立更高的目标和远大的志向，既要做地区经济发展排头兵，更要做同行业中的佼佼者。要善于学习，善于借鉴，在不断学习中提高自我，在比较借鉴中超越自我，以一流的产品、一流的服务、一流的信誉获得丰硕的回报。三是要造福社会。各重点企业的快速成长既有企业家自身的努力，也离不开社会各方面的关心支持，回报社会、造福于民是时代赋予每个企业家的神圣使命。从一定程度上讲，企业家个人的财富也是社会的财富，只有回报社会，个人价值才能得到充分体现。因此，每个重点企业家都要关心地方经济建设和社会事业，为改善家乡面貌、促进和谐发展多作贡献。

### 四、进一步做大做强，必须形成强大的发展合力

做大做强重点企业既是企业自身的追求，也是各级政府和市各部门的共同责任。我们要进一步凝心聚力，努力打造更加

宽松的发展环境。一要落实政策。为鼓励重点企业发展，市委、市政府先后出台了一系列政策措施，经发局、财政局、国税局、地税局等部门要对照标准，抓好考核，及时兑现。同时，对重点企业今后新建的重大项目，继续实行“一事一议”，给予特别扶持。二要构筑载体。要大力推进新一轮沿江开发和园区建设，为重点企业扩张提供优质的平台。对重点企业在沿江和园区落户的项目，要根据企业发展规划，预留发展空间，同时鼓励企业自建产业园区。三要优化服务。市各部门要坚持以服务基层、服务企业为己任，经常深入基层，帮助企业办实事、解难事。特别是在品牌申报、项目上争、银企沟通、土地征用等方面，相关部门要主动对接，帮助做好各项服务工作。通过各方面的共同努力，促进重点企业进一步做大做强，为全市经济社会更快更好发展作出更大的贡献。

## 企业家会议总结发言篇三

各部门员工：大家晚上好！

我们告别硕果累累的，迎来充满希望的20，滇能在这辞旧迎新、欢乐祥和的喜庆时刻也迎来了自己一周岁的生日，可谓是双喜临门。我们在这里隆重举行迎新晚会，目的是享受昨天的成果，迎接美好的明天。在此，我谨代表滇能董事会衷心感谢所有员工在过去的一年里为滇能的事业发展所付出的辛勤劳动。

过去的一年里滇能国际酒店经历了具有历史意义的一个重要阶段。在全体滇能人的共同努力下，企业各方面工作均取得良好的成绩，各部门整合更新，互相协作，使各项工作指标基本得以实现，这对于一个处于发展阶段的企业来说，是对大家工作的肯定也向我们提出更高的要求 and 标准。值得一提的是，在酒店遇到突发事件和问题时各部门都能积极出动，相互配合为酒店的的正常运作做出贡献！

在新的一年里，我们将面临更多的困难与挑战。我们要继续围绕企业的目标和使命，抓住机遇，把握当前酒店行业发展的良好势头，利用酒店所处的优势环境，争取在经营业绩上取得更大的突破。以市场为导向，集中精力打造滇能品牌形象，全力以赴抓好品牌建设工作，使滇能品牌形象在新的一年里得到质的飞跃。

作为宣威酒店行业的标杆，未来的一年我们要进一步完善企业管理制度和经营机制，合理的调整酒店现行机构设置和人员力量的配置。进一步加强酒店内部管理，加大各项规章制度的贯彻和监察力度，使企业日常工作更加合理有序。切实提高员工的思想意识和业务技能水平，挖掘每个员工的最大潜力，完善“人尽其才，物尽其用”的企业文化标准。我相信，在不远的未来，所有与滇能国际大酒店共同奋斗过的人，都会带着骄傲去回味每一个我们共同打拼的日子，自豪的说：我们经历了滇能国际大酒店从起步迈向腾飞的新航程。

最后，祝各位同仁，各位还在坚守岗位没能到场的滇能人：一帆风顺，二龙腾飞，三羊开泰、四季平安、五福临门、六六大顺、七星高照、八方来财、九九同心、十全十美！

## 企业家会议总结发言篇四

尊敬的各位领导、各位来宾：

大家好！

“和风拂天府，春潮暖天城”。今天，崇阳县委、政府在港都国际大酒店隆重召开全县企业家座谈会，作为崇阳众多房地产开发企业之一的我们很高兴参加这样的盛会。我受公司董事长曾家河先生的委托，很荣幸作为全县外商企业代表发言。xx凯鸿房地产开发有限公司自20xx年进驻崇阳以来，在县委、县政府的正确领导，有关部门的关心指导和社会各界的大力支持下，公司才取得今天的成绩。在此，我一并表示衷

心的感谢！

一个企业或商人投资，看重投资地的区位特点、资源优势和投资环境。近年来，崇阳以“全员招商、以诚招商”理念，不断优化经济发展环境，加大招商引资力度，开辟了县域经济跨越发展的新局面：工业板块快速壮大、房地产业蓬勃发展、商贸市场空前繁荣，这里已成为投资的福地、创业的宝地。城市“蝶变”，构建资源吸附大磁场。城市交通区位优势进一步凸显，“七纵八横”城市道路网络基本成形；老城区改造、新城区建设有序展开；“五城同建”快速推进，大天城框架基本拉开；一批以居住、商贸、旅游、休闲和行政服务为重点工程亮点纷呈；城市污水和垃圾处理工程建成投入使用，城市供排水管网、绿化亮化美化工程不断配套，城市功能逐步完善、城市品位不断提升、城市承载力进一步增强；“大天城一刻钟经济圈”的城市发展构架基本形成，崇阳的城市发展处于一个最好最快的发展时期。

园区扩张，搭起工业跨越大平台。为加强工业经济的管理和指导，县委政府成立县级单位“开发区管委会”，在工业基础薄弱、一片荒芜之地，改道崇青公路和106国道，大手笔建起青山工业园和天城工业园，引进一大批企业落户，壮大县域经济实力。经济开发区成为崇阳经济发展最快、潜力最大、活力最强的工业园区。

优质服务，带来投资环境大改善。大力推行高效的行政服务、推出一门受理、联合审批、限时办结的“一站式”服务，对进入县内建设的项目实行“保姆式”服务和“零距离”服务，促进了招商引资工作的扎实推进。我们凯鸿房地产公司来到崇阳，开发建设“凯鸿国际华城”住宅小区的5年间，县委、县政府和相关单位领导从不间断关心和帮助，经常亲临现场指导工作、解决实际问题，一起帮助我们做好征地、拆迁工作，协调好周边关系，维护周边治安，有这样一个亲商、爱商、扶商的崇阳县政府，有这样一个高效、快捷、便利的投资环境，我们这些外地投资商在这里投资放心、安心。



# 企业家会议总结发言篇五

同志们、朋友们：

按照传统，今天还在过年，借此机会，向在座的各位朋友，并通过你们，向全市广大民营企业家和工作在民营经济战线上的同志们，致以新春的问候和美好的祝愿！

刚才，部分民营企业代表作了很好的发言，既有对发展环境的审视和思考，又表达了加快发展的信心和决心，还提出了一些需要政府帮助解决的困难和问题；文发主席也就加强工商联工作、全力助推民营企业发展讲了很好的意见。稍后，成鸣书记还将做重要讲话，请大家认真领会、抓好落实。下面，我就全市民营经济发展讲三点意见。

首先，衷心感谢民营企业为全市经济社会发展所做的积极贡献

20xx年，尽管受到宏观经济深度下行、主导产业效益下滑和“8·29”事故等严重影响，全市仍然保持了经济社会平稳较快发展的良好态势，全面完成了市九届人大一次会议确定的目标任务，实现了新一届市政府的良好开局。全市实现地区生产总值740.03亿元，比上年(下同)增长14%，比全国、全省平均增幅分别高6.2和1.4个百分点；全社会固定资产投资完成463.25亿元，增长20.8%；完成地方财政收入82.94亿元，增长17.9%；城镇居民人均可支配收入22808元、居全省第二、增长15.6%，农村居民人均纯收入8728元、居全省第三、增长14.4%。

成绩的取得，既是省委、省政府和市委坚强领导的结果，也是全市人民团结拼搏、务实奋进的结果，更是全市广大民营企业共赴发展、奋发作为的结果。20xx年，全市民营经济实现增加值323.93亿元、增长16%，占全市gdp的比重达43.8%、提高了2.2个百分点，对经济增长的贡献率为47.3%，拉动全

市经济增长6.6个百分点;年末全市注册登记个体工商户达43731户、私营企业达8385家,分别增长11.5%和9.87%;就业人员达17.8万人,增长6%。可以说,民营经济已成为我市加快经济发展的不竭动力和改善民生的重要支撑,为建设美丽幸福攀枝花做出了突出贡献。

## 第二,真心希望全市民营企业乘势而上,做大做优做强

在看到成绩的同时,我们也必须清醒地认识到,与科学发展的要求相对照,与经济发达地区相参照,与我市gdp总量跃进全省第二方阵的发展定位和在全省率先全面建成小康社会的发展目标相比较,全市民营经济还存在总量偏小、对攀钢的依存度偏高、生产经营方式较为粗放、优势产业涉足不深、自主创新能力不足、规模效益不明显等问题,迫切需要全市民营企业以更高的定位、更高的标准、更高的追求,不断实现自我超越,快速做大做优做强。

一要志存高远。因循守旧、看摊守业,必将落伍于时代;小富即安、小成则满,必定成不了大业。民营企业家们要敢于把自己的企业主动放到全市、全省、全国乃至全球经济中去审视和比较,寻求加快发展的策略、途径和办法,研究技术走向和市场变化,实现市场细分和产业细化的对接,加快推进产业整合、技术改造和规模扩张,把优势产业做大、拳头产品做响、企业链条做长,不断提高整体竞争力。

二要调优结构。宏观环境和产业政策,是经济发展的风向标。广大民营企业要主动顺应宏观环境的新变化,紧跟甚至引领中国钒钛之都、中国阳光花城和四川南向开放门户建设的步伐,抢抓攀西国家级战略资源创新开发试验区和国家现代农业示范区建设等重大现实机遇,走人无我有、人有我优的发展路子,敏锐地将投资重点转向符合国家产业政策、符合我市产业导向、具有比较优势和较大潜力的产业领域,大力推进企业转型升级,以发展方式的新转变,实现企业发展的新突破。

三要善于借力。融合、互动是企业发展的主流。全市民营企业要用更开放的视野、更开放的胸怀借力合作，发展自己。小企业要做精做大，就必须放弃苦撑死守，善于通过释放股权换资金、换技术、换产品、换管理、换市场等有效手段，迅速壮大自己。大企业要做优做强，就必须果敢地走出去和引进来，加快战略兼并、力量重组和资源整合等步伐，最大限度地放大本部经济效能。同时，各类企业，不论大小，都要有把引进人才从雇佣关系转变为伙伴关系的智慧和勇气，不断强化人才和技术支撑。另外，区域经济越发达，企业的发展潜力和市场空间也就随之扩大，新的商机也会随之不断涌现，所以，广大民营企业应积极发挥桥梁纽带作用，主动牵线搭桥，带动更多的客商到我市投资兴业。

四要诚信守法。诚信和法制是企业赖以生存发展的基础。全市民营企业家要把诚信守法作为立业之本、兴企之道，将依法治企与以德治企有机结合起来，自觉遵守国家有关产品质量、安全生产、环境保护、劳动用工等法律法规，自觉抵制弄虚作假、违约毁约、假冒伪劣、偷税漏税等违法失信行为，善待员工、客户和同行，以诚信守法争取客户信任，以诚信守法开拓广阔市场，以诚信守法赢得企业的长远发展。

### 第三，全力营造民营经济发展的良好环境

民营经济是典型的环境经济。营造发展环境、强化各项服务，是政府义不容辞的责任。

一是要加强组织领导。各级各部门要心往一处想，劲往一处使，根据新的形势，进一步探索完善促进民营经济发展的组织领导机制，充分发挥协同功能，及时研究解决民间投资和民营经济发展中的重大问题，形成推动全市民营经济健康发展的强大合力。

二是要提升服务水平。各级各部门要进一步强化“服务是本职，不服务、服务不到位就是失职”的责任意识，以帮助民

营企业解决现实难题为重点，搞好分类指导、因企施策，下更大力气帮助民营企业缓解融资难、用地难、开拓市场难等问题。要大力推行“你有事，我加班”和“现场办，马上办”等工作模式，积极探索服务民营企业的新方式，积极推行简化办事程序的“一站式”服务，不断提升服务民营企业的质量和效率。要加强舆论宣传，积极营造全社会尊重创业的良好氛围，全面激发创业热情，努力形成民营经济蓬勃发展的新高潮。

三是要严肃追责问效。各级各部门要按照深入开展“三大主题”教育活动的有关要求，坚决落实“首问责任制”、“限时办结制”、“一次告知制”等制度，切实维护民营企业和民营企业家的合法权益。市委、市政府将进一步加强督促检查和目标考核，确保各项政策措施落到实处，对不作为、乱作为或刁难民营企业的行为，一经查实，依法依规严肃处理。

同志们、朋友们，加快民营经济发展，责任重大，使命光荣，任务艰巨。市委、市政府对全市民营经济的发展充满信心、寄予厚望。希望大家在新的一年里，思想再解放，措施再加强，步子再加快，提振精神、扎实开拓，奋力推进我市民营经济发展再上新台阶，为全市经济社会“稳中快进，提质增效，争先进位，跨越提升”做出新的更大贡献！

## 企业家会议总结发言篇六

各位企业界朋友们、同志们：

大家好。今天通过工商联这个平台，能与廊坊的商界精英共聚一堂、共议发展大计，确实感到十分高兴。首先，我代表市委、市人大、市政府、市政协，对即将召开的市工商联五届三次执委会议表示热烈的祝贺，向市工商联广大干部职工、各位执委及全市广大民营企业家致以诚挚的问候！在此，我想讲四句话：

## 第一，广大民营企业为廊坊的发展做出了突出贡献

去年以来，在经济下行压力不断加大的严峻形势下，我市经济发展取得较好成绩。刚才市长也向大家全面通报了具体情况。特别是主要经济指标增速在全省排位普遍靠前，与20xx年相比都有明显进位。其中，体现经济增长速度的gdp□全部财政收入、公共财政预算收入等指标增速，位列全省第一，公共财政预算收入增量占全省增量的30%；体现经济增长质量的财政收入占gdp比重、税收占公共财政预算收入比重，远超全省平均水平；体现经济发展后劲的固定资产投资增速、技改增幅，均为全省第一。这其中，广大民营企业做出了突出贡献。

近年来，民营企业在廊坊发展改革的大潮中奋发有为、拼搏进取，经历了由小变大、由弱变强的奋斗历程，在保障经济社会发展中越来越显现出举足轻重的作用，经济发展的主要支撑□20xx年，全市民营经济单位已达19.3万个，其中民营企业达到2.6万家，实现民营经济增加值1350亿元，占全市gdp比重达到63.6%。涌现出新奥、华夏幸福等一批知名企业集团，打造了梅花、华日等一批中国名牌，培育了汇福、福成等一批国家级农业产业化龙头。财政税收的主要来源。去年民营企业上交税金达到356亿元，对全部财政收入的贡献率达到89%。增加就业的主要渠道。去年全市民营经济从业人员已达到155万人，占全市二、三产业从业人员的比重超过87%。自主创新的主要阵地。去年我市民营企业中科技型中小企业新增518家，累计达到1746家，其中规上高新技术企业266家，增加值占规上工业增加值比重达到19.1%，高于全省6.7个百分点。大华夏神农信息技术有限公司、思科农业技术有限公司等多家民营企业获批省级院士工作站，新奥集团建立了国家重点实验室，华夏幸福基业建立了美国硅谷科技孵化器。扶贫救困的重要力量。近年来，廊坊民营企业以实际行动参与各类公益行动和光彩事业，累计捐款超过15亿元，特别是为我市集中供养682名孤儿捐款990多万元，为国家抗震救灾

捐款捐物达1.2亿元。借此机会，向大家表示衷心的感谢！

## 第二，民营企业面临发展壮大千载难逢的历史性机遇

当前，全国经济形势“三期叠加”（经济增长速度换挡期、结构调整阵痛期、前期刺激政策消化期），已进入“中高速、优结构、新动力、多挑战”的新常态。河北产能严重过剩、结构性问题突出、大气污染严重三大矛盾集中爆发，稳增长、调结构、惠民生、防风险的压力非常大。廊坊既有全国、全省的共性矛盾，又有自身的特殊困难，广大民营企业在发展中肯定遇到了这样那样的困难。但我们更应看到：

民营企业发展环境更加宽松。去年以来，国家对民营企业发展的支持力度持续加大，推出80个鼓励社会资本参与建设运营的示范项目、对小微企业减半征收所得税、营造有利于大众创业的政策环境和制度环境，等等；河北省制定出台了关于大力推进民营经济加快发展的若干意见，鼎力支持民营企业加速发展；市里也正陆续出台一系列扶持政策，意在推进我们的本土企业迅速成长。特别是一系列改革措施全面深入推进，将为民营企业发展打开新的空间，就拿行政审批制度改革来讲，国家1700多项行政审批，仅一年多时间，就取消和下放了630多项，去年底再次下放和取消200项。

京津冀协同发展加速推进。在习亲自谋划推动下，京津冀协同发展的引擎已经启动。可以预见，京津冀地区必将成为继珠三角、长三角之后，拉动中国经济加速崛起的第三大经济增长级。这对地处京津冀核心区域的廊坊来说，对身处廊坊的民营企业来说，是一个最大、最现实、最不能错失的历史性机遇。特别是中央经济工作会议明确把京津冀协同发展作为今年重点实施的三大战略之一，协同发展的顶层设计即将正式出台，首都新机场已经开工建设，京津冀三地在多个领域达成一揽子重要共识。这一系列重大信息，标志着我们热盼的京津冀协同发展今年即将全面加速，廊坊民营企业最先受益、率先发展的条件越来越现实。

省委、省政府鼎力支持我市发展。本顺书记在省经济工作会议和省“两会”结束后，第一个到廊坊调研，要求廊坊要在好的基础上进一步加快发展，力争公共财政预算收入总量步入全省发展第一梯队，迅速接近京津水平，努力打造京津冀协同发展先行区、战略性新兴产业聚集区、新型城镇化和城乡统筹发展示范区，为全省经济增长作贡献、添大秤。廊坊发展的主力军是民营企业，贯彻落实好省委、省政府一系列要求，必然也要靠鼎力支持、全面推动民营企业跨越式发展。对廊坊的民营企业来讲，你们在这片土地上耕耘多年，拥有天时、地利、人和，在一系列利好来临之时，完全可以迅速做大做强，我们现在已经拥有这个空间、容量和底蕴。

第三，希望广大民营企业新形势下能有新的更大作为

要实施创新驱动。中央把创新驱动作为重要的国家战略，省委、省政府将其作为经济社会发展的主线，并赋予了廊坊“全国科技创新成果孵化转化示范区”的功能定位。可以讲，各级党委、政府把创新作为驱动今后加速发展的新引擎。创新发展的精髓，是不走老路，是跨越式发展。各位企业家能坐到这里，应该说企业已经发展到一定水平，但真要快发展、做第一，同样需要解放思想、自我革命，借势好的创新形势和氛围，用创新驱动企业加速成长。现代经济学中的熊必特理论，认为企业家的职能就是实现创新。各位企业家要不断创新经营理念，转变经营模式，提高经营水平；要积极开展技术创新，围绕开发产品、提高质量、降低成本等进行大胆改革创新，创造自己拥有的核心技术；要着力创新管理方式，借鉴国内外先进经验，优化要素配置，努力降低机会成本和交易成本，发展壮大自己的企业。

要推进集群发展。为提升区域产业竞争力，市委、市政府明确要重点打造电子信息、先进制造、现代物流、文化体验、总部经济等100个产业集群。各位企业家要按照市委、市政府的产业发展规划，依托重点产业园区，自觉将同类或产业链条关联密切的企业聚集发展，降低企业生产及物流成本，形

成规模优势。有实力的大企业要做好产业的延伸和跨越，向产业链的上下游拓展，向国家支持的战略性新兴产业进军，打造跨行业、跨领域的企业集团航母。像新奥集团，在玉锁主席带领下，从能源产业下游的销售服务向上游的生产制造迈进、从清洁能源的制造分销向提供清洁能源整体解决方案转型、从单一能源产业为主向现代服务业拓展，从一个小城燃气供应商，成长为以清洁能源开发利用为主要事业的综合性跨国企业集团。我们如果拥有一大批这样的产业集群和企业集团，大家都能受益匪浅。

要打造领军企业。每一次历史性机遇来临的时候，都是一个地区、一个企业改变命运的时候，或加速崛起，或被后来者赶超。大家一定要有战略眼光，一定要有宏图大志，积极去谋划一些纵比有突破、横比创一流的事，尽力去干一些能够让人回忆、能够燃烧激情的事，努力争取将自己的企业打造成国内一流、国际一流的大公司大集团。各位企业家一定要进一步放眼放胆，积极开展与行业高端和强势企业“对标行动”，制定追赶、跨越的路线图和时间表，在最短的时间内把企业发展壮大起来，努力成为业内领军企业。这不是遥不可及的梦想，新奥、华夏等企业就是近十几年发展起来的。我希望，将来在中国民企500强中、在世界500强企业中，能越来越多地看到廊坊本土企业的名字。

要唱响全民创业。在经济下行压力不断加大的形势下，加速推进廊坊发展，既要有顶天立地的大集团大公司，又要有铺天盖地的中小民营企业。我们要借势改革全面深入推进的东风，在全市唱响面向市场需求的大众创业、万众创新，鼓励支持大家都勤于创业、善于创业，促进生产要素更多向有前景的新产品、新技术、新业态、新模式集聚，让众多“创客”自由创业、能够成业，使千千万万小微企业成长壮大、活力迸发，形成千军万马奔腾之势。我想说的是，在廊坊这片创业热土上，现在更面对千载难逢的历史性发展机遇，我们的企业家只要敢想敢干，就没有做不成的事。



## 第四，市委、市政府将不遗余力为企业发展壮大创造环境

核心就是努力为大家的发展提供有力的条件、支撑和保障。一是做好规划引导。在京津冀协同发展大盘子中统筹谋划布局，降低机会成本，避免无序竞争，防止不必要的重复和弯路。比如，在空间上如何布局，在产业上怎么选择，在结构上怎么调整等等，都是我们党委、政府需要回答的问题。二是提供要素支撑。包括水电讯基础要素保障、资金的协调、土地的供应，等等。特别是将进一步为大家搭建产业创新联盟的有效平台，促使大家在一定规则之下的联合，用我们有效的引导资金，引导大家研发、创新。今年我们引进建设的微软游戏创新中心，就是给大家搭建了一个游戏创新和发布的平台，让大家能把创作的游戏产品迅速发布出来、直接推向市场。三是优化发展软环境。市委、市政府将进一步提升行政服务环境和金融生态环境，研究出台一系列鼓励龙头企业延伸产业链条、推进自主创新、加快上市的政策措施。20xx年，我们在为大家做好各项服务的基础上，将继续在全市推行服务民企“四个50”工程，就是在战略性新兴产业、传统产业、现代服务业、现代农业中各选取50家民营企业，由市、县两级四大班子亲自来做，实行领导干部联系帮扶重点企业制度，坚持开门纳谏，畅通企业反映问题渠道；主动与企业家交朋友，上门为企业解决发展中遇到的各类问题。我相信，在京津冀协同发展千载难逢的历史性机遇面前，在我们的共同努力下，廊坊的民营经济一定能够实现跨越发展，迈上一个前所未有的高度！

## 企业家会议总结发言篇七

敬的各位领导、各位同志：

大家上午好！

在深入开展工业发展年取得显著成绩的关键时刻，今天召开这次企业家座谈会非常及时，\*公司作为正在成长发展的企业，

能够参加这次会议感到非常荣幸。

借此机会，我简要向各位领导介绍一下\*公司当前的发展情况、今后一段时间的发展思路及目标，以及请求开发区领导协调解决的问题等，不当之处，恳请各位领导批评指正。

## 一、舜天集团当前的发展情况

20xx年，我们在县委县政府正确领导下，在开发区和县直各部门领导的支持帮助下，顺利实施了10万吨氨醇联产扩能改造，重点建设了10万吨三聚氰胺项目，成功新上了5万吨利用废旧轮胎生产精细橡胶粉项目，同时与泸州老窖集团合作，开工建设了酒业科技重点项目。全年公司生产营销取得新突破，实现了产品销售收入成倍增长，上缴税收3600万元。

当前集团主导产品三聚氰胺，产销两旺，主要出口印尼、韩国、俄罗斯、马来西亚等国；氨醇联产装置经12月份停车检修和安全整改，现已开车满负荷生产；子公司继成功举办20xx年度财富峰会后，产品销量大幅攀升；子公司转变营销模式，拓展销售渠道，产销量实现翻番增长；子公司建设完成了月季花园，和\*科技重点项目也在紧张有序的建设中。

## 二、今年的发展计划及目标

20xx年，是我们公司乘势而上、提升规模、加快发展的关键一年。我们以集团“三五”期间总体发展战略为指导，力争全年实现销售收入15亿元，上缴税金5000万元，并积极推进企业上市，实现集团跨越式发展，切实完成五大建设项目。即完成10万吨合成氨技改搬迁项目，形成20万吨合成氨配套能力；完成三聚氰胺二期5万吨项目，争取二季度开车试生产；完成舜天酒业科技重点项目，形成年产1万吨高档白酒产能；完成5万吨利用废旧轮胎生产精细橡胶粉项目，和青岛科技大学合作开发技术含量高的橡胶制品；完成舜天阳光高第建设项目，使其成为经济开发区的标志性建筑，为员工谋福利，为

沂南树形象。

为进一步调整产业结构，增强企业盈利能力，集团计划在完成以上五大建设项目的同时，积极争取完成以下五大目标任务。即，争取和联盟集团合作，新上年产30万吨液尿项目，为三聚氰胺提供原料载体；争取开通火车货运站，降低公司庞大运输压力，增强沂南货运配载能力；争取新上年产30万吨生物有机肥，形成100万吨复合肥产能；争创国家级企业技术中心，申请更多国家扶持资金；争创“舜天”商标为中国驰名商标，并积极推进企业上市。

### 三、需要政府协调解决的问题

急需解决问题一：\*项目成功被列入国家新网工程和国家重点产业振兴和技术改造项目，并获得4000万元和1800万元资金扶持，用于30万吨生物有机肥项目建设，今年七八月份国家对该项目进行验收。项目建设迫在眉睫，请县里拨付\*公司北临80亩土地指标，并尽快办理拆迁事宜。

急需解决问题二：公司\*\*厂区，现一直未办理房产手续，请领导协调规划局尽快办理，并给予相关优惠政策和扶持。

急需解决问题三：三胺重点项目当时为赶施工进度，未遵循“三同时”原则。现因厂区距离芙蓉村太近(少于1公里)，不符合环评验收标准，迟迟未取得环评手续，请领导尽快帮助协调予以解决。

急需解决问题四：阳光高第建设项目进度迅速，项目以北急需建设小区配套设施，为不影响项目施工进度，请领导尽快协调办理该项目以北搬迁事宜。

尊敬的各位领导、各位同志：

我们决心在县委、县政府领导的正确领导下，紧紧依靠县经

济开发区和县直各部门的大力支持，提升自主创新能力，不断提高发展层次，切实增强核心竞争力，实现发展新突破，全面落实今年的各项目标任务，确保实现全年销售收入15亿元，上缴税金5000万元的目标，为打造富强美丽和谐新沂南做出新的更大的贡献。

## 企业家会议总结发言篇八

同志们，各位企业家：

经研究决定，今天召开全县工业经济运行调度会，主要任务是：进一步动员全县上下牢固树立“工业强县”意识，分析形势，加压奋进，大干四季度，冲刺“”，确保完成全年各项目标任务。下面，结合大家的发言，围绕“大干四季度、冲刺‘’”这一主题，我讲几点意见。

一、大干四季度，冲刺“”需要我们进一步认清形势，加压奋进。年是“”的收官之年，也是全市工业突破四年行动计划的关键之年。今年以来，县委、县政府按照“全党抓经济，重点抓工业，突出抓招商”的总体思路，带领全县各级各部门和各企业，大力推进招商引资、园区发展、项目建设等重点工作，促进工业强县战略得到较好实施，工业经济发展取得了一定成绩。1—9月份，全县规模以上企业完成工业总产值27.46亿元，同比增长37.4%；完成工业增加值7.04亿元，同比增长27.2%；新上报规模工业企业25家，今年有望突破70家。总体来说，全县工业活力在增强，工业项目在增多，发展环境在优化，发展信心在提升。具体来讲，化、等骨干企业拉动效果明显，成长型企业后劲显现，中小企业蓬勃发展。但是，工业基础弱、底子薄、数量少、总量小，产业集聚不明显、发展环境不够优化等，仍然是我县工业的基本现状。纵观今年以来，我县一些主要经济指标，1—8月份，全县规模工业增加值虽然实现了29%的增幅，但只略高于全市27.9%的增幅，与区80.1%、区47.5%、39.1%的增幅相比，依然没有显现出较强的增势；财政收入增幅仅为15%，远低于全市31%的增幅，

虽然不能与3区相提并论，但在5个县之中也偏低了10-15个百分点；固定资产投资增幅为42.3%，虽高于全市35.6%的增幅，但远低于区90.3%、区69.8%、太和县55.1%的增幅，一些重大项目特别是支撑经济发展的工业项目，仍没得到很好的推进和实施。面对周边地区和兄弟县市群雄逐鹿、竞相崛起的态势，面对省市加快发展的要求和国家节能减排压力的增大，已容不得我们有一丝的懈怠。各级各部门和各企业要有强烈的“等不起”的紧迫感、“慢不得”的危机感，认清形势、加压奋进，大干四季度，冲刺“”。

二、大干四季度，冲刺“”需要我们进一步坚定信心，大干快上。当前，全球经济回升向好的态势在继续保持，国家“扩内需、调结构、保增长”的政策没有改变，省委、省政府加快北地区发展的决心没有动摇，市委市政府、县委县政府工业化、城镇化“双轮驱动”的发展战略继续强力推进。从前8个月的统计报表来看，我县的财政收入、工业增幅等多项指标在全省28个二类县中有所进位。目前，我县的新高速公路正在紧张拆迁，漯铁路支线已获铁道部批复，102省道拓宽、杨桥船闸扩建等四大重点交通项目都在抓紧推进。长期以来，制约我县发展的区位交通因素将在“”期间得到有效解决，因此，在当前新一轮沿海地区产业转移的发展机遇中，我们一定要以自己的资源优势、区位优势、比较优势、后发优势来争取项目、加快发展。经济发展有其周期性，机遇将稍纵即逝，希望各级各部门各企业要进一步坚定信心，抢抓机遇，大干快上，特别是各企业一定要科学谋划、高起点规划本企业在未来的发展定位和发展目标，牢固树立大发展、企业发大财的意识，大力开展以商招商活动，努力把企业做大做强，为全县工业发展实现更大突破做出应有贡献。

三、大干四季度，冲刺“”需要我们进一步抓招商、上项目。工业化是实现经济突破的有效手段，我县要实现“进位争先、奋力崛起”的目标，就必须走工业化率先突破之路。而工业化的有效载体就是一个个具体的项目，没有项目、没有企业就谈不上工业化，要增长、要突破就必须靠项目，必须靠大

的工业项目。项目从何来，就必须抓招商，依托我们的资源优势，努力在“煤化工、食品酿造、家具木业、皮革产业、机械电子、脱水蔬菜、纺织服装、彩印包装”等八大主导产业方面，加大招商引资力度，开展有针对性重点招商，扎实开展与全国知名非公企业合作活动，确保完成我县今年招商引资25亿元目标任务，其中工业项目招商要力争超过50%，努力实现招商引资量的增加、质的提升，为工业发展提供有力支撑。

四、大干四季度，冲刺“”需要我们进一步抓园区、树标杆。园区是促进招商引资、聚集生产要素、扩大工业投入的有效载体，我们要按照工业园区化、园区产业化、产业集聚化的要求，进一步加快园区建设步伐，提升园区规模档次，优化园区的政策环境、服务环境、金融环境和社会环境。要以加快入园项目建设和入园企业发展为重点，强化入园项目的后续服务管理，努力形成新的经济增长点。要提高园区发展水平，就要持之以恒地攻坚大项目，全力以赴培植大企业。针对我县工业企业规模小、骨干企业优势不突出的实际，要加快工业发展，必须以现有骨干企业为龙头，以创品牌、调结构为目标，按照专业化、现代化的要求，走规模化、集团化经营之路，向结构调整要效益，向规模经济要效益，努力在2—3年内再培植3—5个像化、文王这样的骨干企业，努力为全县各企业比学赶超树立标杆。

五、大干四季度，冲刺“”需要我们进一步抓节能、促降耗。今年以来，节能减排工作形势逼人、任务压人，打好节能攻坚战刻不容缓，已经是一项必须完成的政治任务。近几天，省市已连续多次发出紧急通知，要求各地把节能减排工作作为当前工作的重中之重，明确任务、强化措施、责任到人、包保到人，要求坚决控制高耗能企业和全社会电力消费过度增长势头。节能减排目标完不成，将会形成“资源难以支撑、环境难以承载、发展难以持续”“三难”局面。对于我县而言，如果节能减排解决不好，加快发展将会受到严重的制约和影响，特别是工业发展必将面重重困难，遭受重大损伤。

希望同志们要进一步认清形势，下定决心，坚决完成节能减排目标任务。

六、大干四季度，冲刺“”需要我们进一步抓调度、优服务。去年以来，县委、县政府已连续出台了促进工业企业发展的系列优惠政策措施，近期，县委、县政府还将研究出台《县工业项目并联审批实施办法》，进一步优化工业发展环境，用来强力推进工业强县战略，从某种意义上讲这的确是县委、县政府的不二选择。各级各部门各企业一定要从讲发展、顾大局的高度，针对各自承担的目标任务，层层分解到各企业、各单位，使人人头上有指标，个个身上有压力。县经济主管部门要切实加强监督调度，定期召开经济运行调度会，实行月调度、季分析制度，及时了解情况，开展“保姆式、帮办式”的服务，尽力解决企业生产经营中遇到的困难和问题。县经信委、县工业园区要适时启动企业生产竞赛活动，做到定期晒晒各企业的发展成绩单，必要时在全县范围内予以公示，让企业与企业开展争先创优、比学赶超，切实增强加快发展的责任意识、紧迫意识。

七、大干四季度，冲刺“”需要我们各企业进一步讲责任、报实数。企业统计工作非常重要，统计报表既是企业生产经营和效益状况的直接反映，也是县委、县政府把握形势，科学决策的重要依据。依法提供真实数据是每个企业应尽的义务和责任。这个问题我们已强调多次，从前一阶段情况来看，全县大多数企业上报数据质量有了较大提高，但有些企业仍未引起高度重视，报表报送不及时、瞒报、漏报现象依然存在。对此，我再强调，各企业一定要对统计报表工作给予高度重视，指定专人及时、准确地把企业的真实情况反映出来，对那些不按时上报、瞒报、漏报的企业，我们将按照《统计法》的有关规定严肃处理。另外，县督查局要在督查常规工作的同时，进一步突出重点，对全县工业发展情况进行督查关注，盯紧重点工业项目，采取现场督查、暗访调查的方式，真正督出责任、督出干劲、督出加快工业发展的信心和决心。

八、大干四季度，冲刺“”需要我们全面推进，务求完成。今年年初，综合考虑各种因素，我们制定的主要预期目标是：地区生产总值增长13%以上，突破100亿元；财政收入确保增长20%以上，力争达到5亿元；全社会固定资产投资增长40%以上，突破40亿元；社会消费品零售总额增长20%以上，突破40亿元；招商引资增长50%以上，突破25亿元；实现规模工业增加值10亿元，力争达到11亿元，全县规模工业企业发展到70家以上，其中亿元以上企业达到7个；人口自然增长率控制在8%以内；单位生产总值能耗降低5%。回顾的过去，正视的现实，面向的未来。以一个什么样的迈向“”，正在考验我们，全县人民正在期待着我们。当前已即将进入年终岁尾，有效工作时间不到80天，各乡镇、各部门要结合全县经济发展、重点项目、招商引资、民生工程、“十件实事”、禁毒打黑、计划生育、阳光村务、农村基层组织建设等县委、县政府重点工作，重点加快实施园区推进年、城市建设年、交通攻坚年、环境优化年“四个年活动”，确保“进位争先”目标的实现。要对照目标任务，盘点成绩，分析问题，找准差距，强化措施，提速提效，务求完成各项目标任务。同时，各乡镇、各部门还要结合各地各部门实际，认真谋划好明年工作和“”发展规划。

同志们，面对当前时间紧、任务重、压力大的实际，全县上下从现在开始一定要紧张起来，咬定目标，大干四季度，冲刺“”，确保圆满完成全年各项目标任务。

## 企业家会议总结发言篇九

白驹过隙，忽然而已。三个月(20xx年09-12月)已经过去，作为本届协会会长，现在也该问问自己为协会做了什么，自己又从中学到了什么的时候了：自从通过选举决定本人正式成为协会会长的那一刻，就意识到将来的日子会更辛苦，但同时也认识到自己也将走向成熟。那一刻，我心中就出来一句话“只能继续向前走，遇见石头踢飞它…”既然担任了协会会长，就有责任把协会更好的继承下去，我会把此职务作为义



务去做的更好！

江西科技师范学院管理协会总部设在枫林校区，而今年10级的新生大多去了红角洲校区，这样直接为协会招生带来负面的影响，这是不可避免的，但本校这么多的兄弟社团一起努力，没有什么可担心的，只能继续向前走，遇见石头踢飞它…，加油！

20xx年9月可以说是协会最为辛苦的一段日子，对我们来说这段时间献给协会了(招生)，累还不说，那时太阳还不小呢，最后通过兄弟姐妹(管理协会老成员)的共同努力，还是占领了我们的“地盘”，本协会共招新成员一百一十余位，经过协会老成员的努力和新成员的积极配合，协会成功举办了一系列活动，从中体现了成员的精神风貌，并且协会内部的团结力量也呈现了出来，大家都认识了更多的‘朋友，我想大家在今后的日子里有大家的陪伴人生会更加多彩！

管理协会于10年09月26日在枫林校区九栋9305教室召开了第一次全体新会员和干部的见面会。本次活动会员都很积极，到的很齐也很准时，活动将持续了一个多小时。活动中，会员积极性很高，气氛活跃，活动安排合理。会间会长首先发言介绍了管理协会的发展和日常事务以及品牌活动。然后，在各个部长的积极带领和引导下，许多新会员踊跃发了言。本次大会还邀请上届会长，为大家讲解大学经历等。

接下来□20xx年10月23日晚上在大学生活动中心二楼团校开展了10届迎新晚会，为10级新生提供一个展示风采的舞台，加强社团内部人员的交流，为在以后的工作中大家能更加的团结打下基础，促进管理协会的进一步发展。与此同时，我协会也召开了一系列与鄱阳有关的活动：“精彩展鄱阳”文艺晚会，“我爱鄱阳，我颂鄱阳”演讲比赛。加强大学生对鄱阳的认识，同时提升大学生的演讲或朗诵水平，加强地域管理理念。“精彩展鄱阳”文艺晚会于9月26日在红角洲校区4106举行。大家都非常热情，这次活动之后大家都很熟悉了，这

为之后的活动开展打下了“人和”的基础。“我爱鄱阳，我颂鄱阳”演讲比赛是在20xx年11月2号14:00-16:00在枫林校区9305教室召开，这个活动是面向全校性的，不同学院的同学以不同的方式表达了他们对鄱阳湖的热爱。我们还邀请了兄弟社团的会长过来给我们做评委，他们给我提了很多建议，让我意识到了学习与团结的重要性。时下大学生自我管理规划方面表现欠佳，为了真实反映大学生生活现状，了解当代大学生的心理成长现实，把握大学生的普遍生活倾向，加强大学生自我规划管理意识，本协会还举办这次大学生自我管理调查活动。以了解当代大学生生活规范、价值观、人生观，提高大学生自我管理意识。本次活动汇聚了许多大学的现象问题，本协会以部门为小组，同时邀请兄弟社团以团为小组，分别围绕一个主题开展调查；调查方式可以是问卷调查、采访问答等多种形式。为了保证准确性，调查范围做好包含大一至大四的学生。再根据调查结果写一份调查报告，报告形式要两份：一份word形式(字数800至1500)、一份ppt形式(字数可以略比前者精简)，最后在教室开展调查结果发布会，各小组以ppt形式分享其调查结果、调查感受，邀请管理老师评选“最佳调查小组”并作点评。之后协会将把调查结果，以海报形式在食堂或申请文化长廊进行展览，以加强大学生自我管理意识。有些东西必须时间才能明白，最简单的就像我们必须用到的办公软件，不经常运用，靠老师理论性的教学是不能学会的，为此我协会在枫林校区举行了办公软件及策划书书写格式的培训。提高其办公软件的操作能力以及纠正会员策划书书写格式的错误，进一步加强会员策划活动的的能力。相信此次培训对大家以后策划书的书写和办公软件的应用有一定的帮助。在红角州校区召开了羽毛球友谊赛，大家玩的都很开心。接下来由于期末接近，我们的好好学习了，在枫林校区我们一起到聚餐，畅谈本学期在管协学到的东西，并对下学期充满期待。在红角州校区召开了年终总结表彰大会，大家在能力上的提高都得到了肯定。我们将在下学期在开展一个讲座，让大家学习到更多管理方面的知识。与此同时我们还会开展一个管理案例分析大赛，以协

会内部部门为小组进行比赛，就管理方面案例的解析进行竞赛，在一件管理难题面前我们有我们的解题方案。相信我们能做好。

作为管理协会的会长，在此期间交到了一些更有思想、更有理想的90后的你们，另外我们老成员的友谊又有更一步的加深，从中体验到很多的快乐；作为会长少不了与外界的联系和陌生人之间的交流，从中学到了很多、认识了很多、想到了很多。有你们的陪伴使我成熟了很多，在此向你们说声——谢谢！同时在20xx来临之际祝您——新年快乐！

10的结束11的到来，我们在10的日子里努力了、付出了，并且很高兴的说：“10再见”；在此之后，我们也很高兴的说：“您好□xx□我们已经准备好了。”

总结人：管理协会

王丽云

msn□中国)

## 企业家会议总结发言篇十

服务是什么?服务是帮助，是照顾，是贡献，是一种态度，是一种想把事情做的更好的欲望，时时站在客人的立场，舍身处地为客人着想，及时去了解与提供客人之所需。那么，什么又是“快乐”呢?快乐，是会意的一个眼神;是爱的一个微笑;是从心里说出的一句实话;是一片纯洁的爱;是一个难得的情。快乐是种过程，而不是结果;快乐存在于期望中;快乐存在于氛围中;快乐属于心态，而不属于享受;快乐属于选择，而不属于获得。

否赢得竞争优势，把握经营致胜的主动权十分关键。服务的本质就是尊重，被尊重是一件快乐的事。我们在服务的过程

中，在尊重别人的同时就是尊重我们自己。良好的服务当然不只是停留在礼仪上的文明，更重要的是内心。“谁为你发工资？”这实际上是服务意识的问题。顾客为我发工资，因为顾客为我们带来了效益；单位为我发工资，因为是单位给我提供了展现自己的平台；我自己为自己发工资，因为一切还要靠自己的奋斗努力。作为一名商场从业人员，离不开顾客、单位和自己本身。

“品牌致远，服务制胜”。如今是服务经济时代，在保证产品质量的基础上，不断提供优质服务是现代企业经营的重要策略。通过优质服务刺激顾客的情绪，创造客户的价值。是什么让人想起并记住你？凭什么别人会在某些场合自动推荐你？除了你给顾客留下愉快的消费经历之外，非常重要的是：企业要在客户中埋下口碑的种子，要让客户主动去和别人交流并推荐你，这些依赖于企业提供给客户的优质服务。

在停车场，向顾客敬礼致敬时，顾客回以会心示意；夏天，在平台，为过往行人免费送上茶水，换来暖暖的笑容；搀扶行动不便的老人，迎来满怀感激的道谢……这一切的一切，都激起我内心无比的喜悦、不尽的快乐。

用高质量的情感服务每一位顾客，才能换回顾客以更大的热情对我们予以关注和支持，企业与顾客的关系才能步入良性循环的轨道。在服务中，我们应该想客户之所想，体察客户心理，为客户提供满意的服务；在服务中，我们应该追寻快乐，对客户以亲友相待，以微笑的面孔、百倍的热情迎接每一位顾客的光临。而客户对我们工作的满意创造了我们在工作中的快乐。

作为梅西的一员，我心怀感激，感激梅西给了我一个展示自我的平台；感激各位领导在工作中给予的指导、生活中给予的关怀；感激同事们在工作中给予的帮助；更感激我们的顾客，是他们的谅解和支持，点燃了我们服务的热情。我服务、我快乐，从我做起，从现在做起，以无比快乐的情绪投入到工

作中，在工作中收获快乐、收获自我。