

2023年销售合伙协议书(优质5篇)

在日常的学习、工作、生活中，肯定对各类范文都很熟悉吧。范文怎么写才能发挥它最大的作用呢？下面是小编帮大家整理的优质范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

销售合伙协议书篇一

甲方：

乙方：

甲乙双方本着互惠互利、共创双赢的原则，乙方应邀成为甲方所组建的“昆乐品牌营销中心”的“战略合作伙伴”。经销由“昆乐品牌营销中心”贴牌生产、全国总经销的：昆乐牌系列产品，经双方友好协商，达成以下协议：

1、甲方责任与义务

(1) 向乙方提供疗效确切、包精精美、大包贴牌、价格合理的一系列a类产品；

(3) 提供药品经营相关的合法资质和产品资料；

(4) 提供可供产品清单和供货底价（详见附件）

(5) 甲方根据乙方对a类产品所需的经营环境进行有效的、严格的市场管理，避免窜货和价格混乱等恶性竞争。

2、乙方负责与义务

(1) 根据本公司的实际年销售能力，确定每个单品的年分销量，按月落实并采购（详见附件）。

(2) 按照双方约定的窜货管理方案（第五条），主动维护好销售市场。

(3) 向甲方提供所需产品的意向信息。

(4) 向甲方提供全部直营药房、加盟药房的数量、分布情况和联系方式。

(5) 现款购货。单品要货数量超过100件需提前十天通知甲方备货。

1、签订了年分销任务量的合作伙伴，乙方享有以下所辖的区域拥有独家经销权；约定区域；乙方超出此区域的直营药房，甲方承诺有乙方直营药房周边500米之内，甲方不再以任何形式销售供乙方专销的相同产品（甲方已合作的跨省、跨区药店连锁公司直营分店除外）；乙方超出本约定的独家经销区域的直营分店销售甲方产品，一样受严格的市场保护，但其跨区直营分店需要服从所在区域的统一管理。

2、没有签订年分销任务量的合作伙伴，不享受区域独家经销权，为保障乙方利益，甲方严格按照零售价格和本协议‘第五条’对销售市场进行管理。

在符合甲方所供产品仓储要求条件下，如果药品在有效期内存在质量问题（经法定质检部门确认），甲方无条件退货；非质量问题甲方不负责退换。

为了确保双方的利益在受到侵害时能得到合理的解决，双方同意并接受本窜货管理办法。

甲方所提供的产品均设立了防窜货编码，货到乙方验收时请同时核对送货单和相应的产品编号，乙方签收即视同对产品编码的确认。

乙方不得将本产品销往本区域以外的药房和区域（跨区直营分店除外），一经发现，乙方必须在限期5天内主动将窜货产品收回，超期未收回，视为乙方违约。乙方按照建议零售价（详见附件）进行统一规范，不得低于约定的零售价销售，一经发现，乙方应在3个工作日内处理好价格问题，如未按期处理好价格问题，视为乙方违约；情节严重时，甲方可以单方终止本协议。

窜货与市场违约金约定为人民币1000元，如有单方违约，违约方以本违约金作为处罚，赔偿受侵害方。

根据乙方签订的年销售甲方产品的任务，甲方提供连锁专业培训，70%的内容根据连锁的情况来制定，30%的内容加强甲方产品的知识培训。

本协议所有内容及达成协议的细节、双方商业模式细节、供货底价等，皆属保密范围，若因泄密或故意损害对方利益而造成损失的，由过错方承担相应的法律及经济赔偿责任。

____年，自____年__月__日至____年__月__日止；协议到期，双方无违约行为，乙方享有优先续订权。

本协议一式两份，甲乙双方各执一份，自双方签字盖章（传真确认同样有效）之日起，乙方十天内向甲方汇款购货生效；乙方超期末执行，本协议与协议附件则自动解除。

本合同未尽事宜，双方协商签定补充协议解决，书面补充协议和协议附件与本协议具有同等的法律效率。

甲方（章）： 乙方（章）：

代表签字： 代表签字：

____年__月__日

销售合伙协议书篇二

甲方：

乙方：

上述甲乙双方方因为拓展市场，充分调动乙方的积极性、主动性，实现企业增效、个人增收的'目标，现双方在平等自愿、协商一致的基础上，达成如下协议：

一、本协议是平等主体的甲、乙双方之间的业务合作关系，甲、乙双方不存在劳动关系及其他任何人事隶属关系。

二、双方商定，合作为期限为年，自_____年___月___日起至_____年___月___日止，期满双方x协商续订。

三、合作合作方式：乙方以甲方名义对外开展销售业务，甲方提供所需的法律文件。必要时，甲方以其掌握的商业信息与乙方共享。

四、利益分配：乙方取得的销售收入，扣除税收等企业必要开支后的净利润，按甲方65%、乙方35%的比例分配。

上述利益分配的具体时间、方式，双方x另行协商，但每一协议年度应对双方各自收益结算一次，乙方对其拓展的销售业务，应进行后续跟踪，包括安排生产、监督生产、监督发货以及货款全额回收等。

五、乙方在开展业务的过程中支出的差旅费、招待费、交通费、通讯费等由乙方承担。

六、乙方在承接业务前，应对客户的资信情况进行认真、详细的调查，在确定对方有履行能力和诚意的情况下，方x与其发生业务往来。乙方承接的所有业务，拟签订的合同或协议

（特别是有关质量要求、价格、交期、付款方式、期限进度等条款）均须经甲方审核同意后，方正式与客户签约。合同应由甲方与客户签订。

七、售后服务由甲方指定的部门或人员负责，乙方应按甲方的要求积极配合，货物（定作物）发出后，客户就质量、数量、交期等方面提出异议的，乙方按甲方的指示进行处理，乙方不能自行与客户签订赔偿协议或任何类似的合同、承诺、声明等，否则，甲方由此遭受的损失均由乙方承担。

乙方应及时将客户的意见向甲方反映，由甲方进行调查核实，如确需退货、换货或赔偿损失的，由甲方书面委托的人员与客户谈妥解决方案后签订处理协议。处理上述争议过程中所需的差旅费、招待费、赔偿金等，作为经营成本。

八、凡乙方拓展的业务，乙方应负责按甲方与客户签订的合同所约定的收款期限及时把业务款收回并交至甲方。逾期未收回，该款暂列为亏损，在结算双方受益分配时从纯利润中扣除，待收回后另行按约定进行分配。

在收款过程中，应请客户一律以银行汇票、支票、电汇等方式把款项直接打入甲方银行帐户，不得收取现金。如遇特殊情况确需收取现金的，必须在收款后____日内交（汇）给甲方。聘期届满，若双方未达成续聘协议的，乙方仍应按前述约定将其经手的业务款全部收回甲方。严禁以任何形式、理由挪用或侵占业务款，否则，一经发现，甲方除可依法追回该款项外，还有权解除与乙方签订的协议，情节严重的，还可请求公安机关追究其刑事责任。

九、甲方或乙方如提前解除本协议，应提前30天向对方递交书面通知。甲方或乙方提前解除本协议或本协议期限届满而终止的，乙方必须将自己所经办的业务款全部收回，并将自己经办的其他事宜向甲方办妥移交手续。乙方向甲方付款后，该业务应收款债权转让给乙方，并通知有关债务人。

十、乙方在与甲方合作期间以及解除合作关系后两年内，必须严格保守甲方的商业秘密（包括但不限于客户名单、销售渠道、销售策略等经营秘密和技术秘密）；不得泄露、非法使用、转让或许可其他单位、个人使用。具体事宜，由双方签订的保密协议确定。

十一、双方在履行本协议的过程中如发生争议，友好协商解决未成的，任何一方均可向____市人民法院起诉。

十二、本协议一式六份，甲方和乙方各执一份，经双方签字或盖章后生效

甲方：

乙方：

_____年____月____日

销售合伙协议书篇三

签约时间：_____

合同编号：_____

根据《中华人民共和国民法典》及有关法律法规的规定，双方本着平等互利、充分协商的原则签订本合同，共同遵守执行。

一、交货方式，交货地点及到站台_____，支付方式及期限：_____。

二、增值税专用发票（_____）普通发票（_____）其他（_____）

三、供方药品质量保证条款：

- 1、药品质量符合法定质量标准要求并附同批次质检报告和产品合格证书；
- 2、进口药品应提供符合规定的证书和文件，并加盖供方质管部门鲜章；
- 3、生物制品须提供该批药品的批签发证明材料复印件并加盖鲜章；
- 4、药品包装符合有关规定和货物运输要求。
- 5、供方须提供：营业执照、经营许可证□gsp□gmp证书、组织机构代码证、销售地物价部门批准的物价表、法人委托书、被委托人身份证等复印件及质保协议原件并加盖鲜章。

四、退货与换货：

- 1、购方收到货物后按各品种质量标准验收，如对商品包装质量、数量、规格、品种等有异议需在____天内以书面形式通知供方。
- 2、因供方药品本身质量问题和包装不符合规定引起的责任由供方全部承担，并包退包换。合理损耗由供方确认后负责换货，对非商品质量问题引起的退货换货，双方协商解决。

五、违约责任：按照《中华人民共和国民法典》、《药品管理法》和其它相关法规执行。

六、解决合同纠纷方式：双方应及时协商解决，如协商不成，向购方单位所在地法院提起诉讼。

七、其他约定事宜：_____。

八、本合同一式肆份，双方签字并加盖合同专用章后即时生效，涂改无效。

供方（章）：_____购方（章）：_____

开户银行：_____开户银行：_____

帐号：_____帐号：_____

税号：_____税号：_____

_____年__月__日

销售合伙协议书篇四

甲方：（以下简称甲方）

乙方：（以下简称乙方）

经甲、乙双方经友好协商，本着互惠互利、共同发展的原则，就代理销售(设备名称)签订如下协议：

1. 代理设备：

甲方正式授予乙方（设备名称）销售的代理权，负责该设备在区域的销售工作。

2. 乙方代理的设备型号为_____，设备价格（大写）：_____。

1. 设备销售货款支付方式：

（1）付款时间：合同签订后的三个工作日内支付合同总金额的60%，货到交货地点三个工作日内支付合同总金额的30%，设备安装调试完毕三个工作日内付清合同总金额的10%。

(2) 付款方式：最终乙方需将设备销售款直接打入甲方指定账户。

1、甲方在技术上全力配合乙方工作，并提供应有的技术支持和售后服务；设备因质量问题或技术问题产生的经济损失由甲方承担；但在设备销售运作的整个周期内所产生的费用均由乙方负责。

2、在约定区域内乙方享有该设备的独家待理权，甲方不得授权第三人，乙方可以以自己名义针对该设备可自主进行市场开拓、销售等工作。

3、双方利益分配按以下第条执行。

1) 乙方按甲方提供的设备价格出售设备，销售价格的%为乙方应得利益。

2) 甲方与乙方约定设备的最低价格，乙方按此价格向甲方支付货款，乙方在销售该设备时可自主定价，甲方不得干涉。

4、如甲方没有按时、足额收到设备销售款，甲方有权延缓支付乙方相应佣金，乙方有义务负责对购买设备方的销售款进行追缴。

5、乙方在负责甲方授权设备销售、推广过程中产生的一切债务、债权和一切经济纠纷均与甲方无关，由乙方独立承担其全部相关法律责任。

6、乙方在负责甲方授权设备销售过程中，不得有做出不利于正当市场竞争的行为，不得做出不利于甲方对外形象及甲方利益的行为，否则，甲方有权随时终止协议约定内容。

7、乙方必须遵守总公司的《技术保密协定》、《知识产权保护合同》及《项目代理协议》等相应协议的所有条款。

8、本协议所签内容未经甲方同意，乙方不得转让他方。

甲、乙双方必须签署“商标及知识产权保护协定”和“知识产权保护合同”，上述两协议必须与本协议同时签署方能生效且与本协议具有同等法律效力。

1、协议期限：本协议签字盖章之日生效，有效期壹年，此前所签协议作废；

2、本协议的签订地点：___。

3、乙方没有履行本代理协议时，甲方有权单方面中止与乙方签订的本代理协议。

在本协议执行期间，甲乙双方如发生争议，双方可以协商解决，协商解决未果时，可以向有管辖权的地方人民法院提请经济诉讼解决。

甲方： 乙方：

代表人： 代表人：

_____年___月___日

销售合伙协议书篇五

甲方：

乙方：

1、甲方成立鱼业照明事业部，研发和生产及销售均在甲方工厂。

2、乙方协助甲方共同开发悬索定向投光集鱼灯（暨灯具），

甲方负责悬索定向投光集鱼灯（暨灯具）的生产，销售。

3、以甲方的名义对外销售双方合作开发的悬索定向投光集鱼灯（暨灯具）产品。

1、乙方负责悬索定向投光集鱼灯（暨灯具）的开发和设计，乙方应确保所开发的产品具有可靠性，实用性。

2、乙方未经甲方书面同意，不得私自生产和销售悬索定向投光集鱼灯（暨灯具）。

3、甲方有权对乙方所设计的悬索定向投光集鱼灯（暨灯具），进行相关的可行性测试。测试结果达不到预期目标，甲方有权不生产和销售该产品。

4、甲乙双方在悬索定向投光集鱼灯（暨灯具）项目合作期间，相关产品的知识产权归双方共同所有，甲乙双方在没有征得对方书面同意的情况下不得单方将该知识产权转让或者委托，授权第三方使用。

5、悬索定向投光集鱼灯（暨灯具）的生产和销售，均由甲方负责，乙方可以提供相关的技术支持，和建议。

7、悬索定向投光集鱼灯（暨灯具）项目合作期间，乙方有权查看该项目的财务数据，但不得复制或拷贝。

8、乙方除与甲方合作外，不得在其他公司从事相关产品研发的兼职业务。

1、利润指税后利润。以年度核算，总收益减去总开支

2、个人所得相关税费，乙方自行承担。

3、利润的40%用于投入下一年的研发和扩大生产，销售。利润的60%用于甲乙双方分配，甲方有该60%利润中的70%分配权，

乙方有该60%利润中的30%分配权。

发生下列情况之一时，可以变更或解除本合同

- 1、乙方设计的产品不具有可靠性，可销售性，或者乙方设计的产品投入市场后未能到达双方预期的销售数额。
- 2、如果将乙方设计的产品进行生产或销售，可能给甲方带来重大经济损失的
- 3、由于不可抗力，致使本合同不能履行。
- 4、一方当事人丧失实际履约能力
- 5、由于一方违约，致使合同履行成为不必要
- 6、因情况变化，双方当事人协商同意
- 7、合同中约定的其它变更或解除合同的情况出现

各方在执行本合同过程中发生的任何争议，首先应在各方之间协商解决，协商解决不成，任何一方可向甲方所在地人民法院起诉。

本合同由双方签字之日起生效，本合同2份，双方各持一份

甲方： 乙方：

授权人：

_____年__月__日