

最新做最棒的员工的读后感(优质5篇)

“读后感”的“感”是因“读”而引起的。“读”是“感”的基础。走马观花地读，可能连原作讲的什么都没有掌握，哪能有“感”？读得肤浅，当然也感得不深。只有读得认真，才能有所感，并感得深刻。那么该如何才能够写好一篇读后感呢？这里我整理了一些优秀的读后感范文，希望对大家有所帮助，下面我们就来了解一下吧。

做最棒的员工的读后感篇一

利用工作之余，我翻看学习了《做最好的员工》前两章，朴实的文字却铿锵有力，简单的道理却令人深思，我们应如何看待自己的工作呢？是当一天和尚撞一天钟，还是积极行动起来让自己的每一天都过得有意义？是的，正如书中所讲，我们应怀着感恩的心态在调整好工作态度的同时珍惜当下所拥有的工作机会努力付出，让我们的人生更加精彩。

一、泥瓦匠的人生观

同是泥瓦匠的两个人，十几年后，一位已经当上了建筑公司的总经理，而另一位依然是普通的泥瓦匠。这则故事很有力的说明了人生观的不同，对待工作的态度就不同，消极的工作态度使工作毫无动力，不知不觉中就拉大了与成功之间的距离。看似泥瓦匠在自己的岗位没有被老板辞去，殊不知较建筑公司的经理相比他错失了多少。拥有正确的人生观、正确的工作态度，才能得到真正有价值的东西。

工作中我们当然不能逊色于建筑公司经理当泥瓦匠时的理想，要以正确的工作态度，为自己打工。

二、付出与回报成正比

两匹马儿各拉一大车的货物，一匹马拉着货走得很好，另一

匹马常常不好好走，不是停下来歇会儿，就是东张西望慢吞吞。于是主人把慢的那匹马车上的货搬到快的那辆车上去。途中走的好的马儿被另一匹马嘲笑：越是努力干，越被折磨。当货物被拉到终点时，主人把那匹偷懒的马儿送到了屠宰场。

很明显，走的好的马儿，顶得住压力，受得住嘲笑，以积极的工作态度赢得了主人给它工作的机会，使付出获得了回报，找到了自我价值。而另一匹马，糊弄工作，投机取巧，不愿付出，不肯奉献，就什么也得不到。两匹马工作的机会均等，由于对工作态度的不同，使它们的命运相差天地。对于企业，一个人能完成的工作，怎么会让两个人去做呢？所以，在拥有工作机会的时候一定要懂得把握与珍惜。在工作岗位上体现自我价值，从收获的回报道里寻找新知与经验。

三、出色的工作成就感恩

厨师海伦为了达到要求苛刻客户的满意，对一盘普通的马铃薯耐心的进行多次改进，最终不仅赢得了客户的满意，还使之成为自己的招牌菜，更成为了当今世界各地的人们都喜爱的休闲零食。“油炸马铃薯”的故事，是客户的抱怨成就了厨师海伦的成功。也正是海伦面对客户的不满，忍住怨气与牢骚，用积极的工作态度一次次的完善自己的工作，成就了自己的事业，造就了双赢的局面。客户选择了海伦，海伦感恩客户选择对自己的“油炸马铃薯”提出要求，使自己的工作更加出色，获得成功。

感恩是种人生态度，工作中、生活中都需要它，它带给你的是积极、自信的正能量。学会感恩吧，感恩公司的培养与信任、感恩老板给予我们工作的机会、感恩同事的帮助，家人的奉献，感恩客户对我们的抱怨与选择，使我们看清工作中的不足，努力改进，更加出色。

文档为doc格式

做最棒的员工的读后感篇二

当认真看完一本名著后，大家一定都收获不少，需要回过头来写一写读后感了。为了让您不再为写读后感头疼，以下是小编帮大家整理的做最好员工读后感，欢迎阅读与收藏。

近几日，利用休息时间，认真品读了《做最好的员工》一书，让我受益颇多。这本书让我明白了如何去做一个好员工，以及如何为自己工作，为自己的理想、将来、乃至成功而奋斗，同时也让我调整了自己的工作心态，更加激励了自我的工作热情，让我的人生逐渐从平庸走向杰出。

1、最好的员工明白他是在为自己工作

首先我们要懂得尊重自己的工作，实际上，尊重工作就是尊重自己，这是一个最基本的工作态度问题。我们要明白我们是在为自己工作，我们不要在每天的工作中抱怨工作的枯燥乏味，我们要学会从中寻找工作的乐趣，寻找自我的价值，如果我们不珍惜眼前的工作，不去努力干好它，那么，我们面临的就只能是去努力找工作了。我现在每天的工作就是和形形色色的患者和家属接触，如果我消极的对待工作，那患者和家属从我身上感受到的也会是消极的一面。为了能把更好的心情带给患者和家属，我就要学会用一种良好的心态与他人分享工作的快乐，带着微笑去工作，同样会换来患者的微笑，这样工作会让我忘记疲惫，让我更有动力努力工作。所以，带着这样的心态去努力工作，总有一天会得到自己想要的结果。

2、最好的员工要知道感恩、勇于承担、对工作忠诚

付笛生有一首歌中唱到，“一颗小树呀，弱不禁风雨，百里森林哟，并肩耐岁寒，耐岁寒”人多力量大，再出色的个人没有团队的帮助也只是普普通通的一滴水，只有融入了江河、大海才会显得无比壮大，合作的团队总是会创造奇迹。在这

样的团队中，我们每个人都都要去超越自己，在医院不断更新的工作中不能满足于眼前，因为超越自我，永无止境！超越自我就要学会自动自发，不断学习，在工作中积累经验，逐渐进步，这样的员工才能为医院的发展做出最好的服务。

4、最好的员工总是注重细节用心工作

有人说细节决定成败，靠精工细活而闻名于世并经久不衰的瑞士表，每一部件的尺寸及重量都经过了严格的测验与考核；建造复杂而神秘的古埃及金字塔，每块巨石与巨石之间绝妙的吻合，叫现代人都叹为观止；这无一不体现着制造者的专业与敬业。细节决定成败给我们以启迪，做事情和工作一样，即使是看似不起眼的小事，也要用心做到最好，那么，相信成功就在眼前。

做最棒的员工的读后感篇三

《做最好的员工》读后感

通过对《做最好的员工》的认真学习，我觉得受益匪浅。以下谈谈从学习中体会到的感受。

1、忠诚、敬业、主动、负责

首先我们要忠诚于公司，忠诚上司，我们必须忠诚才能在职场站稳脚跟，忠诚是公司的需要，更是我们自己的需要。对公司忠诚，我们不仅得到了财富和荣誉，同时也充实了自己，使自己的价值得到了体现。我们要爱岗敬业，要干一行、爱一行、精一行。作为公司的一名设计人员，在工作中不断完善自己，把工作做到尽善尽美，注重每一个设计细节，避免设计过程中出现的错、漏、缺，避免后续工作过程中发生过多的变更，尽可能减少施工过程中的麻烦和困扰，从而降低工程成本。在工作上要积极、主动，不拖拉、不推诿，在日常工作中我们要做到今天的事情今天了，工作要尽职尽责，

不逃避，要面对和承担。多动脑子带着思考开展工作，为公司多提合理化建议。我们要对公司永远负责，要对工作绝对负责，把公司的利益放在第一位，把工作做对、做好、做到位。注重细节，细节决定成败。

2、效率、方法、结果、不打折扣，不走样

效率就是生命，效率就是金钱，在工作中，提高效率就能做到事半功倍。在工作中，我们一定要让效率思维贯穿于执行的全过程，珍惜并有效的利用时间，不断提高效率，尽全力发挥自己的价值。做到事先有规划，提升工作效率；设定明确的工作目标；行动积极；事不贪多，把精力投入到工作上；设定工作期限，提升效率，保质保量完成工作。做任何事情都要有计划，计划有先后顺序，轻重缓急。工作还要有方法“工欲善其事，必先利其器”，把复杂的问题简单化，简单就是力量。提高了工作效率和有了很好的工作方法，就会有好的结果。我们对待工作不打折扣、不走样，要么不做，要做就做最好，“差不多”就是“不及格”。设计工作也是如此，执行上的一丝细微的差距，往往会导致结果出现巨大的区别。差之毫厘，失之千里。工作没有“差不多”我们必须以100%的心态去追求100%的结果，才能创造最好的业绩。

3、团队精神

高效的团队合作与紧密无间的`集体意识是企业发展的核心要素，团队就是一个整体。如果你一个人没有把事情做好，一个人没有完成任务，必将影响整个部门的工作进度，我们所在的这个部门就是一个整体，每个人的工作都会影响到这个整体的表现。这就是我们的团队。只有团队有发展，才能体现你自身的价值！所以说一个人的思想，决定一个人的行为，一个人的行为决定一个人的习惯，一个人的习惯决定一个人的性格，一个人的性格决定一个人的命运。要做到勇于进取，从不言弃；善于沟通；勇于奉献。在公司这个团队中，我们每一个成员都是其中的一分子，要牢牢记住团队的共同目标，

记住自己的职责和任务，为团队的发展而努力。在工作中要与其他部门有效的沟通与配合，认真听取意见，相互尊重，换位思考，这样就能提高各部门的工作效率，也能提高整个公司的凝聚力和竞争力。

4、沟通、超越、感恩

向领导汇报工作，要主动、准确、完整，我们在反映问题的同时，要带上解决问题的方法和建议，在与上级沟通时，做到聚精会神、认真倾听，主动与同事沟通，做到善于倾听，采纳好的建议，把工作做的更完美。永远保持“空杯心态”努力学习，不断进取，努力提高自己的专业技能和业务水平，从而超越自我，从优秀到更优秀。在公司工作，我要感谢公司领导的帮助与支持，感谢公司给了我提供工作的机会与平台，感谢同事的真诚合作、支持和帮助。感谢生活，感谢家人。感恩身边所有的人，做最好的员工也就是我们走向成功的起点！

做最棒的员工的读后感篇四

这本书的内容主要是写我们如何去做一个好员工以及做好员工的方法和思想，以及如何把简单的工作上升为更高层次的风尚情操，从感恩、责任、忠诚、团队等方面入手，文中都是以一些生动的案例和一些通俗易懂的语言总结诠释了我們做员工身上应该具备的优秀职业道德职业精神，在书的封面有这样一短话让我感触最深，“做员工，就要做最好的员工，工作中懂得常怀一颗感恩的心，主动承担责任，把工作中的每件事做到最好，做一个出色的员工。好员工是企业的核心，好员工才能立足。”特别简单的语言却字里行间流露出了我们作为一个普通员工最主要的是什么，以及我们改如何做、去想。

通过对书本的阅读我总结出了以下几条感想。

1、明白是在为自己工作

作为一名好员工我们要懂得尊重自己的工作,要明白是在为自己工作,在每天的工作中我们不要总的一再的抱怨工作的枯燥乏味,我们要学会从中寻找自我价值,如果我们今天不努力工作那么明天我们只好面临的就努力找工作了,一个道理,另一点就是心态,我们既然工作了就要学会分享工作的快乐和别人,呆着微笑去工作,这样一天下来那自己一天的疲惫也就烟消云散了,所以我们要抱着一颗付出就有怀抱的心态去工作。

2、要勇于承担、忠诚、感恩

3、富有团队精神、超越自己、自动自发

生物链里里面能够生存下来的那一般都是群体,人多力量大,我们要从这点出发增强自己的团队精神,只有一个团队齐心协力,没有什么可以阻挡的住的,要明白小小的蚂蚁也可以决堤,我们要相信团队的力量,在不断竞争的工作中我们不要因为一点笑笑的成绩就满足现状,要学会超越自己,超越了自己那就算胜利在进步。除此之外我们要学会主动去工作,不要做机械式的员工,这项目完了还有别的项目,问题是一直存在的不断产生的,我们只有自动自发那样才不会在问题来临在前就已经避免了。

4、注重细节用心工作

我们说细节决定成败,刘邦所谓的做大事者不拘小节那在我看来有弊端的,我觉得做事情和工作一样,书中我们就举了好多案例,每个例子都说明了细心的重要性,假如我们不拘小节,那么航天飞机有个螺栓松动了,我们不去理会,那我们中国还有什么航天事业,每个行业小到家庭大到国家,假如我们不去细心做好每件事情那什么都不会成功不会完美。

总结来说,我们想要做一个好员工那就从零开始,明白自己的出发点,改正自己的思想,做一个高尚的人,爱默生说过,有史以来没有一件事业不是因为热情而成功的,所以我们在具备上

诉条件的同时要拥有一颗对工作热情的心,做事认真、用心、完美、尽力正确,对于一个有志于干一番大事业人来说,这比大量的资本更有益处。这会让大家对产生信任,所以不管你在哪里工作,都别把自己看成是公司自己的员工,我们要有一种家的感觉,我的座右铭的路漫漫其修远兮,吾将上下而求索。这是屈原的话,我们人活着就在不断前进,路虽然很遥远,可我要抱着一颗永远不断提升自己的心去工作、学习以及生活。

做最棒的员工的读后感篇五

x月x日、x日两天,公司举办了以“演讲与口才技巧培训”为主题的培训班。说实在的,星期五收到邮件的时候,心里是有一些不情愿的,在本应该休息的周末,却要象学生一样坐在那里听课,光想一想就觉得累。

但是,当颜永平老师站在讲台上讲出第一句话时,我就知道,这两天的“学生”光阴绝不会白白虚度。两天的时间,我被颜老师声情并茂的演讲震撼着、激励着;被学员们的热情感染着、激励着。从这次短暂的培训中,我收获的不仅仅是知识,还有一种积极向上的精神,一种乐观豁达的生活态度,一种永不放弃的力量。拥有良好口才的人是自信的,拥有自信的人就是拥有希望的人,拥有希望的人一定是幸福的。

这次培训,我有如下几点体会:

一、良好的口才对于生活在现代社会的人来说非常重要

这一点颜老师在讲课的最开始就多次提及,自古以来,口才在政治和历史中就扮演着重要的角色,有许多关于口才的故事久久流传,有许多拥有良好口才的人家喻户晓。而在当今社会,随着信息化的日益发展,人与人之间的交流也日益增多,更要求说话要说到点子上,要一针见血,要精益求精,否则无异于浪费别人的生命也在浪费自己的生命。

口才与生活的各个方面息息相关。小到与亲人、朋友、同学、同事的日常沟通，大到关系到个人事业成败和国家兴衰的会晤、谈判等，良好的口才都是成功的关键。有许多人，满腹经纶却不能用语言表达，所以只能默默无闻的度过一生，带走的是内秀，留下的是遗憾。举个例子，近年来比较火爆的公务员考试，很多在笔试中成绩优秀的考生，却在面试中被无情的淘汰，我想主要的原因就是输在了口才上。显而易见，如果两个人的水平差不多，那么用人单位肯定会选择仪表端庄、举止大方并能够巧妙的回答考官问题的那一位。所以，如果你才华横溢，就锻炼自己，不要让自己输在口才这条起跑线上。

二、给我印象最深刻的部分：关于“语言激情化”和“态势语言”的训练

我一直认为，演讲是为了“煽情”的，只有演讲者能让听众随着他的思路、他的感情起伏进退，那才能算是一个成功的演讲。演讲绝对不是单纯的说话、背诵或是阅读——针对这一点，颜老师详细讲解了语言训练的基本技巧，包括语言语音的规范训练、正确的呼吸训练和良好的共鸣训练等，听了这些讲解，有种恍然大悟的感觉，原来生命中的这三十年来，我一直在用不正确的方法说话，看来真要好好训练一下了。在这部分讲解中，给我印象最深刻的是关于“语言激情化”和“态势语言”的训练，颜老师采取了自己亲身示范和与学员们互动的方式进行讲解，让大家在笑声中检阅了自己，收获了知识。同样的一段文字，在颜老师读来就充满了感情色彩，让你不得不随着他慷慨激昂，快乐悲伤；同样的一个动作，由颜老师做来，就是浑然天成，毫不做作。而对于我们来说，往往是声音放不开，表情不自然，说话忘了加动作，加上动作又忘了说话，但是大家都表现的十分踊跃，口才是训练出来的。戴尔·卡耐基说过：“没有天生的演讲家”，颜老师也给我们讲了他自己的故事，谁能想到，现在在台上滔滔不绝的演讲的人小时候竟然患有口吃的毛病。可见，正确的、持之以恒的训练十分重要。

三、在“销售口才与表达技巧”中感悟到的为人处事的方法

星期天的上午，颜老师给我们讲解了“销售口才与表达技巧”，我始终认为自己的口才不是很好，我的语言表达能力甚至都比不上自己的文字书写能力，所以我不适合做销售工作，也没有这方面的兴趣。但是听了颜老师的讲解和学员们的实战模拟，我倒是从中感悟到了一些为人处事的方法：

第一，仪表美对一个人来说，很重要。随着社会的发展、物质水平的不断提高，心灵美已经不是评价一个人的唯一标准。得体的服装加上得体的行为和美好的品质，这样才能构成一种和谐的美。

第二，我们无时无刻不在推销自己。我们自己也是一种商品，我们是自己的销售经理。当我们初次与陌生人相会，当我们去应聘一个心仪已久的工作，甚至是日常生活中我们跟家人、朋友的沟通，都是一种推销，推销自己的品质，推销自己的思想，推销自己的能力。

第三，做人要有一种积极的生活态度。做销售最重要的是勇于接受挫折，做人也是如此，只有越挫越勇的人才能获得最后的成功。

四、提高口才不是通过这一次短暂的培训就能做到，不是一朝一夕的事，需要长时间的努力。