

2023年大学生顶岗实习实践总结 大学生顶岗实习总结(精选7篇)

总结是对过去一定时期的工作、学习或思想情况进行回顾、分析，并做出客观评价的书面材料，它有助于我们寻找工作和事物发展的规律，从而掌握并运用这些规律，是时候写一份总结了。那么我们该如何写一篇较为完美的总结呢？下面是小编整理的个人今后的总结范文，欢迎阅读分享，希望对大家有所帮助。

大学生顶岗实习实践总结篇一

20xx年11月28日，我应学校要求，抵达xx小学进行为期两个星期的顶岗实习。学习小学课堂教学组织与管理策略，以下是我在此次实习的一些感受与总结。

其二，粉笔字的重要性。虽然老师们的普通话不是每个都很好，但是每个老师的粉笔字都写得很好。老师抛给我们实习生的第一支橄榄枝，就是在黑板报上改写六个粉笔字。虽然最后还是完成了，但是我觉得完成得不是很好。六个粉笔字差不多用了一个小时来完成，我改了几次都觉得和自己想象的不同。对于粉笔字，我自己知道它对于师范生来讲是很重要的，但是练习很少，所以用的时候方知晚。

其三，人际交往。对于这次实习我们“交往”的对象，不仅有老师，还有学生。先说这次实习的老师吧！这次的实习班级的刘老师是一个比较冷漠的人，最开始的两天一幅高傲脸，到星期四的时候才对我们实习生抛出橄榄枝。当然我们也是厚着脸皮和她做朋友。我觉得开始这两天是老师对于实习生的考察期，能否让他对你有好感就是自己的事了。语言的技巧还需要不断的积累，不然说话的时候就词穷或者词不达意，最后全剩尴尬。再说这次实习班级的小学生们，性子比较慢热，所以有交流的小学生就比较少。最开始的时候和好几个

小学生讲话他们都不搭理我，略微有点尴尬，到最后几天的时候那些学生才愿意跟实习老师讲话。和小学生也不知道讲些什么话题，所以大多数时间还是你问我答的形式。但总的来说和大部分小学生交流是比较愉快的，除了个别对我们实习老师非常不礼貌的。

最后，在课堂教学方面老实讲我没有学到什么。学校安排的时间有点晚，语文和数学都快进入复习阶段。导致最后一个星期基本在听老师复习。两个星期不短不长，学习的东西都比较片面，不是很全面。需要系统性的学习，成为一位教师所学的东西还很多。

“路漫漫其修远兮，吾将上下而求索。”教师道路还很长，学习的东西也非常多。理论知识、基本技能，不断积累、不断练习；路还长，我仍需努力。

大学生顶岗实习实践总结篇二

20xx年11月广东欧珀移动通讯有限公司业务推广部来我院招聘，通过严格的笔试及面试，我有幸被公司选重。到岗之后，我们首先进行了长达一个星期的企业文化熏陶以及我们新款上市产品知识的封闭式培训。随着oppo智能手机在武汉市场的全面上市，我们刚刚组成的一个团队就被派驻到了武汉，实施oppo智能手机的推广活动！在武汉的这三个月，对我来说真的很辛苦。每天站柜推广11个小时，让我感到身体很疲倦！再加上平均每天下班后还要进行3个小时的会议及培训更是让我感觉身心具备！但是对我来说这也是一种很大的收获，因为这里提供了一个让我成长的平台，每天的培训让我的知识变得更加丰富，每天的实践让我的内涵精神也越来越来饱满、我各方面的能力也得到了很大的提高。在派驻武汉智能机突击的三个月，我们的团队使整个武汉市oppo智能机所占比例由以前的14%一下就提高到了45%，实现了一个质的飞跃。当时我个人的考核分也是整个突击队的第三名，分数为140多

分！现在，我又被派驻到市场低迷的珠海，扛起了振兴珠海前山市场的责任，现在我和几个兄弟还在珠海努力奋斗着！虽然这工作更累，也更有压力，但是它能让我变得更有激情，斗志，每一天过得很充实。更重要的是他能让我看到方向和前进的希望！

在武汉的这3个月里，按照公司的规定我已经转正了，成为公司正式的一员了！特别是这一个月武汉智能机破冰突击行动，让我受益匪浅，无论是销售技巧，待人处事，生活态度，以及个人素养方面都得到了很大的提升！

在武汉的这些日子里，我深深的体会到在职场生涯中要时刻把握好自己的道路，把握好每一个机会，不断的冲击自己的极限，提高自身的能力，时刻做好迎接机会的准备，因为机会都是留给有准备的人；不断的去发现自己的优点，改掉自己的缺点！还有就是能够及时去总结自己，抹掉自己的缺点，发挥自己的优点！保持不骄不躁的心态，买的好的时候，不骄傲！总结卖得好的原因，买的不好的时候，去发现问题！我们都要相信自己是oppo的精英，在手机市场上发挥自己最大的能量，就是回馈公司最好的回报。

同时我也发现任何工作的团队协作都是非常重要的，就比如一根筷子很容易折断，一捆筷子很难折断！一个团队需要很强的凝聚力！所以团队建设就少不了凝聚力的建设！一个成功的团队会带给我们很多有形和无形的资产，会让我们终生受益；而这需要我们时刻用团队目标和共同愿景来审视自我，自觉将个人融入团队，相互信任，坦诚沟通，这样我们就能够摒弃偏见，协同工作，达成我们的共同目标。特别是我们这次的武汉智能机突击队是一个很好的反映，我们整个团队，协作合心，团结一致，就是把武汉的智能手机的销量搞上去，所以我们激情与表现都是前所未有的！

提升团队凝聚力，强化团队力量！在团队中每个人都是不可或缺的一个整体，每个人都必须自己把自己看的很重要，同

时相信你队友，只有这样整个团队才能取得胜利。因为团结就是力量！

经过这几个月的实习工作，我明白了一个人的价值体现是这个人所创造价值的实现。你付出了，并不一定有回报，但是你没有付出肯定是没有回报的。现在市场的就业形势依然很严峻，要找到一份工作虽说比较容易，但是要找到一份自己喜欢的，适合自己的工作相对来说是比较难的！作为一个刚刚毕业的大学生，一定要抱着认真，激情，自信，实事求是的就业态度，要抱着学习技能，学习知识，提升职业素养与能力的态度，才能更好的就业，才能更好的找到自己所适合的工作！在此我要感谢我的母校，给我提供了很好的学习资源，丰富了我的阅历知识，让我找到自己的优缺点，并能指导我发扬自己的优点，改正自己的缺点！让我发现自己的兴趣爱好！并指明了我未来的发展方向！让我学会了独立学习，让我能够更快的熟悉社会，适应社会！

大学生顶岗实习实践总结篇三

这次实习给我的生活带来了很大的改变，以前大学的时候不懂得生存的忧愁，现在经历了之后，才发现，一个人如若没有独立的能力，那么在这个社会上也终将被淘汰。但那是幸运的是，独立这件事情是可以通过后天的培养建立起来的。我这次依旧很幸运，感谢这一次实习让我成长起来，变成了一个真正独立的成年人！

这次响应学校的号召，我们在大四下学期的时候就进行了实习。这次我所实习的地方是一家私人企业。之所以选择这一家企业，是因为我可能成绩很一般吧，平时表现的也不是很自信，在众多面试中吃了很多闭门羹之后，我就没有勇气再去努力了。后来在这家企业面试成功之后，我就很珍惜这个平台，虽然可能公司的发展稍微缓慢了一些，但是这个中间的上升空间也是有很多的，所以我就全部投入了进步。

进入岗位之后，我遇到了一个最大的难题，那就是身份的转换。第一天来的时候经理就特别严肃的跟我说，职场不是学校，要认真对待，因为我们员工身上很多部分都是代表着公司。听到经理这么对我说的时侯，我还是害怕了一会，感觉自己突然跌入了一个很危险的境地。但是后来慢慢适应之后，我发现很多东西都是可以克服的。比如我的胆小，一开始总是不敢去接进别人，做事情也是自顾自的做，根本就放不开。后来自己也明白，如若我不踏出这一步，永远都会停在原地。所以最后我还是做到了，并且也融入了这个集体。

这次实习中，我改变最大的就是自己的独立能力。以前不管是学校还是在家里，我都很依赖他人。甚至有时候生活好像不能自理一样。可能是我女孩子，从小有一点娇生惯养，但是这次实习还是改变了我很多，我开始意识到自己真的要踏入社会了，不管如何，家里不能再依靠了。所以我下了很大的决心，把脚下的路一步步走好，把自己的目标清晰的放在眼前。是这些坚决和勇气支持着我去努力，去进步，这也是我此次实习中成长最大的一个阶段。

实习虽然结束了，这次收获了很多，也丢掉了很多。不管做什么事情，我们都是有舍才有得的。不能太贪婪，也不能太盲目，这次实习告诉了我很多的道理，也教会了我如何去看向现实。我想不管今后如何，我都会努力去做到一个更好的自己，不辜负学校多年来对我的培养，也不辜负这一段最好的青春时光。

大学生顶岗实习实践总结篇四

实习是学校本科教学培养方案和教学计划的必要环节、是课堂教育和社会实践相结合的重要形式、实习的目的是增强学生实践能力、培养学生提高分析问题和解决问题的能力以及综合运用所学基础知识和基本技能的重要途径、也是学生最终完成本科教学不可或缺的阶段。

实习目的意义：这次实习是为了在毕业进入社会前、将自己的理论知识与实践融合、并且完成从学生到职员过渡我认为大学生的实习是迈向成熟重要的一步、也是大学生正视社会和正视自己、走出自我、真正融入社会生活工作的第一步、而且很多时候通过实践、尤其在不同的职业中的实践才会真正找到自己感兴趣并适合自己的行业、也是完成从空想到现实转变的第一步。

实习不必专业对口：对于很多大学生而言、如果自己所学的专业能够“学以致用”是最理想的事情。可眼下、“工作与专业不对口”也是大学生就业的现状之一。在选择实习工作时、大学生其实不必过于“执着”专业的对口性、应更多地考虑兴趣尝试、在摸索中寻找自己的职业兴趣点、惟有如此、才不至于在毕业之后出现短期内频繁跳槽的状况。

为未来铺路：据调查显示、60%以上的应届生认为得到相关实践经验是才是实习的真正目的。他们希望从实习的工作中找到自己的工作方向、同时也是一个对社会了解机会。实习作为学习与工作的缓冲、对于个人职业生涯的发展确实起着重要的作用。可以帮助学生实践所学知识、积累社会经验、并可以亲身体会目标工作的具体内容、认清自身距离职业化的差距。尽管不少实习生对工资待遇和“打杂儿”的身份抱有消极情绪、但是从长远的利益来看、实习更能便于他们找准自己的职业定位、让自己的求职简历变得充实生动。

有计划有针对性的实习、会帮助你了解你希望从事的职业的“真面目”、提前做好继续坚持或者转行的准备、也是为一些在校生毕业后的正式就业铺路。我在进行了三年的理论知识积累之后,深知自己要有一个踏入社会、必须要进行的实践过程,也就是理论与实践的结合,特别是对与电气工程及其自动化这种实践性能非常强的一门学科更要强调实际操作技能的培养。而且这门学科在实际应用中上与书本理论知识有一定程度的差异,在这次实习中能使我们所掌握的理论知识得以升华,。

大学生顶岗实习实践总结篇五

就这样，我开始正式走上了自己的工作岗位，不过我也发现了自己的确在许多方面都有着不足，例如电脑操作不熟练、不擅长于周围的人交流等等，这也令我在工作的时候吃了不少苦头，刚开始的时候我时常因为粗心的问题导致工作上出现一些小毛病，经过领导的提醒后我才渐渐地改善了过来，与此同时我也发现自己的工作效率的确有待加强，明明一些比较简单的工作硬是被我拖了许久，导致我每天下班都要比别人晚上不少。工作了一段时间后，我的效率才算一点点的提升了上来，我也发现在学校里面我们其实也没有学习太多太专业的东西，很多的技能其实都是在实战中才能看到并掌握的，所以我接下来的任务还是很沉重的啊，得多多钻研一下公司的业务才行。

面都变得更好！

当我在毕业生人才交流会上向海程xx国际货运代理有限公司投出我的求职简历时，我并不知道，这一份简历会把我带进一个怎样的世界，我将走上一条怎样的路。心底的自信强溢在脸上，又带着那样的迷惑，不安和好奇，参加过三次面试，见到的始终是充满干劲的脸。我获得了参加公司培训的机会。也曾有过很多故事，但命运还是让我走近了你，海程xx走近了你，也更让我充满了向往和渴望。

短短的五天培训，像一个小小的切口，通过它，我看到了什么是优秀，什么是爱岗敬业，什么是xx的好员工。五天里，从海运到空运，从报关到报检，那么多优秀的主管熟练地讲着自己工作中的经验。谈到公司，谈到工作，他（她）们眼睛里闪烁着自信的光芒；谈起未来，谈起我们，他（她）们言语里尽是关照。

从1993年的仅4名员工到今天的500多人，这样传奇的创业经历，怎能不让我这样即将走出校门、踏进社会的的学生心生敬佩呢！十年啊，短短的十年，从4人到500多人，再到组织机构健全、

社会口碑良好的公司,这一切就像一块磁石一样紧紧的吸引了我。

是的,就是这样,仅仅三次面试,五天的培训,就让我对你充满了向往□xx□你是好样的!

4月12日,星期一,我来到公司开始实习,实习部门是海运部。带着些许敬畏和几缕惊慌,我踏进了海运部的办公区域。第一站,4月12日至4月17日上午,定舱部;第二站,4月19日至24日上午,拼箱部之美西航线;第三站,4月26日至28日,美加整柜;第四站,4月29日、30日,美东、加拿大拼箱。

a一步一步走向前——专业技能的学习

作为一个即将毕业的的大学生,我很清楚的知道,眼高手低是我们的通病。所以,在自己动手能力还很弱的情况下,我更乐意从最基本的东西学起、做起,比如发发传真,接接电话什么的。4月12日,实习的第一天,我就在从座位到传真机,从传真机到座位的脚步中度过了。但是我的心很平静,尽管头上一直冒着冷汗,但那是怕耽误师傅们工作的谨慎。

中学是个小社会,是大社会的一个缩影,顶岗实习是从大学步入社会的一个过渡。回想起这二个多月的点点滴滴,喜忧参半。

我一生中最大的梦想就是当一名伟大的人民教师站三尺讲台放万丈光芒。我从小就崇拜老师,因为她的神圣,她的无私。

这次实习,令我收获最大的是,工作是需要不断摸索和探讨的,要不怕吃苦,勇于激流勇进,有的工作虽然单挑有重复,但这是磨练意志的最好方法。我告诫自己要认真完成,每项工作都是公司对自己的考核,无论遇到什么困难,一定要争取“不抛弃,不放弃”,坚持战斗,只要这一秒钟坚持,下一秒就会有希望。

今年2月份，我正式走进鲁泰公司开始了自己人生中的第一份实习工作。由于是应届毕业生，本身对企业的经营方式等都很陌生，公司培训了我们一个月，指导我们的日常实习。在老师的热心指导下，我们对公司的基本产品、产业结构、信息化实施进行了了解，并积极参与相关工作，注意把书本上学到的理论知识对照实际工作，用理论知识加深对实际工作的认识，用实践验证大学所学确实有用。以双重身份完成了学习与工作两重任务。跟公司同事一样上下班，协助同事完成部门工作；又以学生身份虚心学习，努力汲取实践知识。我心里明白我要以良好的工作态度以及较强的工作能力和勤奋好学来适应公司的工作，完成公司的任务。

简短的实习生活，既紧张，又新奇，收获也很多。通过实习，使我对染整企业的生产、管理工作以及发展前景有了深层次的感性与理性的认识。

20xx年xx月广东欧珀移动通讯有限公司业务推广部来我院招聘，通过严格的笔试及面试，我有幸被公司选重。到岗之后，我们首先进行了长达一个星期的企业文化熏陶以及我们新款上市产品知识的封闭式培训。随着oppo智能手机在武汉市场的全面上市，我们刚刚组成的一个团队就被派驻到了武汉，实施oppo智能手机的推广活动！在武汉的这三个月，对我来说真的很辛苦。

每天站柜推广xx个小时，让我感到身体很疲倦！再加上平均每天下班后还要进行3个小时的会议及培训更是让我感觉身心具备！但是对我来说这也是一种很大的收获，因为这里提供了一个让我成长的平台，每天的培训让我的知识变得更加丰富，每天的实践让我的内涵精神也越来越来饱满、我各方面的能力也得到了很大的提高。在派驻武汉智能机突击的三个月，我们的团队使整个武汉市oppo智能机所占比例由以前的xx%一下就提高到了xx%[]实现了一个质的飞跃。当时我个人的考核分也是整个突击队的第三名，分数为140多分！现在，我又

被派驻到市场低迷的珠海，扛起了振兴珠海前山市场的责任，现在我和几个兄弟还在珠海努力奋斗着！虽然这工作更累，也更有压力，但是它能让我变得更有激情，斗志，每一天过得很充实。更重要的是他能让我看到方向和前进的希望！

能够及时去总结自己，抹掉自己的缺点，发挥自己的优点！保持不骄不躁的心态，买的好的时候，不骄傲！

总结卖得好的原因，买的不好的时候，去发现问题！我们都要相信自己是oppo的精英，在手机市场上发挥自己最大的能量，就是回馈公司最好的回报。

同时我也发现任何工作的团队协作都是非常重要的，就比如一根筷子很容易折断，一捆筷子很难折断！一个团队需要很强的凝聚力！所以团队建设就少不了凝聚力的建设！一个成功的团队会带给我们很多有形和无形的资产，会让我们终生受益；而这需要我们时刻用团队目标和共同愿景来审视自我，自觉将个人融入团队，相互信任，坦诚沟通，这样我们就能够摒弃偏见，协同工作，达成我们的共同目标。特别是我们这次的武汉智能机突击队是一个很好的反映，我们整个团队，协作合心，团结一致，就是把武汉的智能手机的销量搞上去，所以我们激情与表现都是前所未有的！

特别是在销售这个行业，一个人的力量是很有限的，团队的协作能力对于销量起着重要的作用！一个团队的每一个所在店面不一样，所经历的卖机情况不一样！所有的经验，技巧都会不同，如果我们每个人都能分享，都能学习别人，那就每个人都有很多种经验，这对于我们促销有很大的效应！虽然现在我们最重要的目标是锻炼自己的能力，在这个平台上找到自己的方向，但不能忘记在多余的时间谈谈团队的建设，了解各门店政策及发展，分享门店建设的方案，总结出有效的案例，从中提高门店销量，也锻炼自身的管理能力；提升团队凝聚力，强化团队力量！

现。你付出了，并不一定有回报，但是你没有付出肯定是没有回报的。现在市场的就业形势依然很严峻，要找到一份工作虽说比较容易，但是要找到一份自己喜欢的，适合自己的工作相对来说是比较难的！

作为一个刚刚毕业的大学生，一定要抱着认真，激情，自信，实事求是的就业态度，要抱着学习技能，学习知识，提升职业素养与能力的态度，才能更好的就业，才能更好的找到自己所适合的工作！在此我要感谢我的母校，给我提供了很好的学习资源，丰富了我的阅历知识，让我找到自己的优缺点，并能指导我发扬自己的优点，改正自己的缺点！让我发现自己的兴趣爱好！并指明了我未来的发展方向！让我学会了独立学习，让我能够更快的熟悉社会，适应社会！

大学生顶岗实习实践总结篇六

时间总是在我们不经意间已流过指尖。在不经意之间我们已经走过了六个月，六个月的实习生活马上就要结束了。回首这半年的历程，脑海里留下了深深的印迹，在这半年里我学会了很多，也认识了很多真诚的朋友和善待我的师傅。

20xx年x月，我离开学校来到xx城市燃气发展有限公司进行实习。xx城市燃气发展有限公司是集煤化工生产、天然气输配、燃气工程设计安装和维修服务为一体的中外合资企业。公司主营业务为燃气供应、燃气销售服务、燃气管道安装及焦炭、苯、煤焦油生产等。

公司成立于20x年x月，是xx市煤气有限责任公司通过增资扩股，吸纳xx联交所上市公司——xx控股有限公司的全资子公司——xx投资有限公司的投资后成立的，属于中外合资企业，是自治区目前规模、实力的燃气企业。

公司煤化工系统始建于上世纪七十年代，曾是xx的独立型焦

化工厂，为自治区地方工业的发展做出了很大的贡献。

而我进入的就是xx中国xx分公司的xx项目进行实习，能来这样的企业实习我认为是一个很好的锻炼自己的机会。

由于我们新进入公司工作，所以我们先进行了七天的学习，学习企业的文化，工作的方向。让我们对xx中国燃气有了一个认识。呼xx作为一个新兴的企业，它有着自己的企业文化和历史，而它也正在努力的完善着自己的企业文化，努力的去书写自己的辉煌历史。也正因为这种努力和发展才造就了如此辉煌。

大学生顶岗实习实践总结篇七

为期两个月的实习结束了，在这两个月的实习中我学到了很多在课堂上根本就学不到的知识，受益非浅。以下是我的毕业实习报告总结。

随着市场经济的高速发展，会计成为了公司的重要组成部分。这给我们会计专业造就了前所未有的机遇，同时也给我们带来了新的的挑战，作为一名刚走出学校大门的大学生，提高自身素质，增强专业技能并且能够把课本上的知识转化为自身的能力，就成为了我目前的迫切任务。会计实习是我从大学校园走入社会的第一个舞台。为了将有关会计的专业知识、基本理论、基本方法及结构体系变为自身的职业素质，避免纸上谈兵。因此，我选择在_x财务咨询有限公司实习，为走向工作岗位打下坚实基础。

我实习的公司是_x财务咨询有限公司，是一家经汉阳区财政局特许审批，取得《代理记账许可证》资格，以承接代理记账、代理税务申报税收筹划企业内部审计、财务咨询、公司事务代理等业务为一体的专业性会计服务公司。我公司注重软、硬件建设，拥有各种必备的办公设施，使用正版财务软

件为客户提供服务，全面实行会计电算化。本公司制定有规范的代理合同、严格的管理制度，依据《会计法》、《税收征收管理法》、财政部《代理记账管理办法》等规定从事代理记账和纳税申报服务，不做假账。为客户把握财税政策，帮助企业做好合理税务筹划，规避财务风险，合理合法的企业谋求的经济利益，促进企业的发展。

我所学的是针对于公司制增值税一般纳税人、小规模纳税人、个体户一般纳税人和小规模纳税人的账务处理以及提供每月抄税、报税、纳税服务，和会计咨询以及一些代办业务。

对于现代企业来说，会计工作是一项重要的管理制度，是要为实现企业的经营目标服务。因此，可以认为，实现企业的经营目标是企业会计的根本目标。带着这个目标，我开始了在我所在的实习企业进行了有目的实习。在此之前，我认真学习了《会计法》以及财政颁布的《企业会计准则》、《企业财务通则》等作为过渡的新的行业会计制度和财务制度，因为这些大学法规我国会计制度改革进程中的一重大举措。

通过这次实习，我对会计工作有了以下更深的了解：

以前，我总以为自己的会计理论知识扎实较强，正如所有工作一样，掌握了规律，照葫芦画瓢准没错，那么，当一名出色的会计人员，应该没问题了。现在才发现，会计其实更讲究的是它的实际操作性和实践性。离开操作和实践，其它一切都为零！会计就是做账。

其次，就是会计的连通性、逻辑性和规范性。每一笔业务的发生，都要根据其原始凭证，一一登记入记账凭证、明细账、日记账、三栏式账、多栏式账、总账等等可能连通起来的账户。这为其一。会计的每一笔账务都有依有据，而且是逐一按时间顺序登记下来的，极具逻辑性，这为其二。在会计的实践中，漏账、错账的更正，都不允许随意添改，不容弄虚作假。每一个程序、步骤都得以会计制度为前提、为基础。

体现了会计的规范性，这为其三。登账的方法：首先要根据业务的发生，取得原始凭证，将其登记记帐凭证。然后，根据记帐凭证，登记其明细账。期末，填写科目汇总表以及试算平衡表，最后才把它登记入总账。结转其成本后，根据总账合计，填制资产负债表、利润表、损益表等等年度报表。这就是会计操作的一般顺序和基本流程。

20__年x月_号我怀着激动地心情来到公司上班，看到同事们都在忙忙碌碌的做事，氛围非常的好。第一天我们了解公司的基本情况，本公司是月底先打电话给客户收取原始凭证，通知一般纳税人在月底之前将取得的增值税专用发票月末前持发票的抵扣联去税务局进行认证，当月认证当月必须抵扣，未认证的发票从开票日期至180天内有效。然后根据当地税务规定的抄税时限(次月的1-5日)。

将已经开具使用的发票信息抄入到金税卡中并携带金税卡去国税局抄税。最后在15号之前报国税和地税，之后就开始做账务处理。

经过差不多2个月的学习，我基本上学会了公司的整个流程。首先，从客户那里取得原始单据回来，我们开始粘贴原始凭证，粘贴原始凭证也有很多技巧，怎样粘贴的好看、整齐，等到时候附在记账凭证后面很美观。由于我们公司用的是_财务软件，下一步我们就是在电脑上做账。账做完之后我们可以查看明细账和总账，然后通过_直接生成资产负债表和利润表。

一、实习会计流程

(一)关于凭证整理：我们首先从客户那取得真实、合法的凭证，其中的凭证必须是为生产经营所发生的相关收入，费用，其取得的凭证必须是符合会计法规定的要求，然后我们将这些凭证进行分类、归集、整理并粘贴。

(二)关于申报纳税：我们通过粘贴好的原始凭证进行凭证录入审核后，进行期末结转登账，记账。通过收入我们可以填写本月应缴纳的增值税和地税。其中分为核定征收和查账征收，按照其企业不同的基本情况的如实填写纳税申报表。每月的15日之前必须将上月的税报完并且上交税款。对于一般纳税人每月都要通知其纳税人到国税进行抄税，或者取得进项税票也要同时到国税去认证才能抵扣销项税款。通过这些数据如实填写一般纳税人申报表。

(三)关于其他业务服务：我们通过这一段时间的学习，我懂得了办理一般纳税人的要求和流程，办理一般纳税人需要符合税法的相关规定。办理一般纳税人要购买金税卡，金税卡的发行，流程和所需证件。每一年纳税人还要对税务登记证进行工商年检，其年检应在x月_日之前完成。

(四)关于个人：还有在公司应注重同事之间，客户之间的沟通和交流。做会计的我们要管好自己的嘴，不能随意透露顾客的商业机密。在公司我们要遵循公司制度和规定，服从公司的管理，更好的为他人服务。

三、实习心得

1作为一个会计人员，工作中一定要就具有良好的专业素质，职业操守以及敬业态度。会计部门作为现代企业管理的核心机构，对其从业人员，一定要有很高的素质要求。

2作为一个会计人员要有严谨的工作态度。会计工作是一门很精准的工作，要求会计人员要准确的核算每一项指标，牢记每一条税法，正确使用每一个公式。会计不是一件具有创新意识的工作，它是靠一个又一个精准的数字来反映问题的。所以我们一定要加强自己对数字的敏感度，及时发现问题解决问题弥补漏洞。

3作为一名会计人员要具备良好的人际交往能力。会计部门是

企业管理的核心部门，对下要收集会计信息，对上要汇报会计信息，对内要相互配合整理会计信息，对外要与社会公众和政府部门搞好关系。在于各个部门各种人员打交道时一定要注意沟通方法，协调好相互间的工作关系。工作重要具备正确的心态和良好的心理素质。记住一句话叫做事高三级，做人低三分。

4作为一个即将工作或刚迈入社会的新人，也要注下面是我通过这次会计实习中领悟到的很多书本上所不能学到的会计的特点和积累，以及题外的很多道理。

5在知识经济时代，会计教育培养的是高素质的“通才”，教师不仅仅是传授专业知识，更重要的是给学生创造一个有利的学习、生活氛围，本着能构建完善的知识结构和能力结构，拓宽知识背景和能力基础的原则，让学生学会“做人、做事、做学问”。一个人只要一、二个月不学习，就会落后，会计人员将不断回归教育，“活到老、学到老”正是为此需要做了很恰当的诠释。在知识经济时代，知识将不断创新，“不创新，就灭亡”，就会计教育而言，一方面，它要求培养的人才具有独立思维的能力、分析和解决问题的能力、自我认识和评价的能力等；另一方面就是要不断地进行自我充电，让自己具备更坚实的理论知识，相信知识能给自己带来财富，带来机遇，注重知识更新的动态。

毕业实习是学生大学学习完成全部课程后的最重要的实践环节也是我们大学生走出校园的第一个舞台以及告别学生角色的一个桥梁。在学校我学到的永远是理论知识，能不能把我们学到的知识应用到生活、工作中是我们能否适应社会的基本体现。如果不能巧妙的应用理论知识，我们学的再好那也是纸上谈兵。

以上就是我的毕业实习报告书。在这次的社会实践中，我明白了很多事情，也改掉了很多毛病。我知道挣钱的不容易，工作的辛苦，与社会的复杂多变，毕竟学校太单纯了。为了

适应社会，我们要不断的学习，不断的提高自己，在实践中锻炼自己，使自己在激烈的竞争中立于不败之地！