

2023年保险早会专题免费课件 保险早会 主持词(通用9篇)

每个人都曾试图在平淡的学习、工作和生活中写一篇文章。写作是培养人的观察、联想、想象、思维和记忆的重要手段。相信许多人会觉得范文很难写？下面我给大家整理了一些优秀范文，希望能够帮助到大家，我们一起来看看吧。

保险早会专题免费课件篇一

大家早上好，非常荣幸能给大家主持这个早会

营销工作是重复而又充满压力，所以，我们经常提倡快乐营销，精彩生活，那么今天的轻松时刻就要来临，让我们用全身心的快乐来体验——轻松节拍，今天的轻松节拍将由我们团队中最年轻的最具活力张美丽的伙伴带出，借助各位热情的掌声有请张美丽伙伴。

一曲早操不仅让我们的血液得到充足的氧气，更是我们彼此之间友谊和快乐的传递。

各位亲爱的伙伴，挑战纷至，竞争沓来，征程坎坷又洒满阳光，在这个给庸者以无情淘汰，给智者以扑杀疆场的伟大时代，英雄是要付出掌声和光环的，那么就让我们来共同关注今天的喜讯报道，看一看谁是榜上英雄。

伙伴们，在寿险这个舞台上，让我们每个人都展现自我，分享成功，书写精彩，激发豪情，下面借助各位热情的掌声有请今日之星xxx为我们带出他成功背后的故事。

我们常说成功的人之所以成功是因为其海纳百川的胸怀，因为凡是人拥有的是积极的心态，而心态铸造命运，态度决定一切，只有不断寻找机会，准备机会，创造机会的人才是真

正的强者。让我们再次以热烈的掌声感谢xxx伙伴带给我们的分享。

成功的经验告诉我们：“激励就向洗脸一样，学习就象吃饭一样”这说明学习有多么的重要；重要的时间留给重要的人物，请大家以最热烈的掌声欢迎我们今天的专题老师：阳光部的优秀的主管海静。

大浪淘沙勇者胜，风啸大漠败者臣，梅涛经理的专题让我们各位伙伴在寿险营销这个无烟的战场上又多了一件克敌的法宝。让我们再次回馈梅经理感谢的掌声。太阳已经升起，我们也征战在即，在披挂上阵之前，让我们擦亮眼睛，用热情的目光加掌声和呐喊声，有请我们尊敬的王经理带来今天的业务联系。

跨别昨日，迎来新的征程，未来的奋战我们将赢得新的荣誉，让我们摒弃那拖沓的往昔，共同迎来新的一天，让我们扬帆起锚，主宰自我，用最富激情的呐喊响彻晴天，下面，请全体起立，共同宣读今天的激励口号：不达目标誓不罢休！

保险早会专题免费课件篇二

一、暖场音乐(也能够说是进场音乐)

二、纪律宣导

请各位伙伴找到位置，迅速坐好！我们的大晨会立刻就要开始了，为了保证会议的质量，请大家把手机关掉或调至震动档，多谢各位的合作。

三、晨操(晨操之前必须要问好)

各位优秀的伙伴大家早上好！伙伴们，磅礴坦荡的寿险气势，我们的伙伴无坚不摧，勇往直前，欣欣向荣的营销事业，成

功地彼岸郁郁葱葱，繁荣昌盛，那首先让我们带着寿险人应有的无坚不摧、勇往直前的精神带出我们的今日晨操“少年先锋”，让我们以热烈的掌声有请一分处所有伙伴上台带动晨操。

四、敬业时光(这个起考勤的作用)

五、喜讯报道

各位亲爱的伙伴，挑战纷至，竞争沓来，，征程坎坷又洒满阳光，在这个给庸者以无情淘汰，给智者以扑杀疆场的伟大时代，英雄是要付出掌声和光环的，那么就让我们来共同关注这天的喜讯报道，看一看谁是榜上英雄。

六、感性时光(签单分享等等)

七、信息窗口

我们作为一名寿险营销员不但要具有专业的技能和高尚的个人素质，还要具备眼观六路、耳听八方的本领，超多的知识和咨询是我们展业中一项不可缺少的工具，下方就是信息窗口时光，这天的资讯时我们优秀的田德琴伙伴，借助各位热情的掌声有请田德琴。

八、简单节拍(游戏时光)营销工作是重复而又充满压力，所以，我们经常提倡欢乐营销，精彩生活，那么这天最精彩的时刻就要来临，让我们用全身心的欢乐来体验——简单节拍，这天的简单节拍将由我们团队中最年轻的最具活力的张玲伙伴带出，借助各位热情的掌声有请张玲伙伴。

九、专题论坛

我们常说成功的人之所以成功是因为其纳百川的胸怀，因为凡是人拥有的是用心的心态，而心态铸造命运，态度决定一

切，仅有不断寻找机会，准备机会，创造机会的人才是真正的强者，下方就是我们的专题论坛时光。

十、业务推动

十一、政令宣达

太阳正在升起，战火硝烟四起，各位诸侯演绎纷争，我们的征战在即，让我们整理好军备，披挂上阵，下方掌声有请李经理为我们带出政令宣达。

十二、群体激励

跨别昨日，迎来新的征程，未来，奋战新的荣誉，让我们摒弃那拖沓的往昔，共同迎来新的一天，让我们扬帆起锚，主宰自我，用最富活力的呐喊响彻晴天，下方，请全体起立，共同宣读这天的激励口号：不达目标誓不罢休。

保险早会专题免费课件篇三

大浪淘沙勇者胜，风啸大漠败者臣□xx经理的专题让我们各位伙伴在寿险营销这个无烟的战场上又多了一件克敌的法宝。让我们再次回馈xx经理感谢的掌声。太阳已经升起，我们也征战在即，在披挂上阵之前，让我们擦亮眼睛，用热情的目光加掌声和呐喊声，有请我们尊敬的xxx带来今天的业务联系。

敬业时间各位优秀的主管，各位精英伙伴！大家早上好！寿险营销，不同于其他行业，它不但要有勤奋的特质，更需要有良好的自律性，这是作为一名合格营销员最起码的条件。自我鞭策、自我激励，与伙伴们相互支持、鼓舞，共铸寿险营销的辉煌之梦。下面让我们用热烈的掌声欢迎xx经理为我们做今天的敬业时间！

增员靠风气；环境靠人气；业绩靠士气；成功靠志气！下面就让

我们用收展部特有的. 方式欢迎xx老师为我们做今天的业务推动!龙的呼唤!

让我们用疯狂的掌声感谢xx老师!寿险业呼唤英雄，英雄必将从我们中崛起，美好的事业，广阔的前景，它会成就一个又一个英雄，只要用心、专业、执着，我们将成为明天民生人寿华彩四溢的太阳. 希望在座的每位伙伴都能气贯长虹，一飞冲天，！

在春风拂面的四月，分秒必争的四月，我们的方向在哪里，我们的动力在哪里?接下来，有请我们的领航人xxx作政令宣达，掌声有请!伙伴们，箭在弦上不得不发!让我们共同努力共同奋斗!最后共同见证胜利时刻的到来!

今天的一次晨会到此结束。

保险早会专题免费课件篇四

尊敬的xx经理，尊敬的各位营业部经理，亲爱的伙伴们：

大家早上好!伴随着新一轮太阳的冉冉升起，我们又迎来了崭新的一天。窗外春暖花开、草长莺飞、阳光明媚、鸟语花香(细雨霏霏;秋高气爽;瑞雪纷飞)，室内激情飞扬，正是展业的好时节。

非常荣幸今天的大早会由我来主持，我是来自xx营业部的xxx□我的增员人是非常优秀的xxx经理(主任、伙伴)，非常感谢他能够把我引领到这样一个环境中来，在这里借助大家的掌声对他表示衷心的感谢!

1、下面请跟我一起关注天气状况：今天，春暖花开、草长莺飞、阳光明媚、鸟语花香(细雨霏霏;秋高气爽;瑞雪纷飞)的好天气，非常适合我们展业，祝愿大家今天拜访多多，收获多多!

2、 维护良好的职场秩序，是我们每一位合众员工的良好品质。早会开始之前，友情提醒大家将我们的通讯工具关闭或调整到静音状态，早会期间请大家不要随意走动，有吸烟习惯的伙伴请暂时忍耐。（给大家30秒钟时间调整手机）

3、 接下来有请大家全体起立，让我们心怀感恩，一起诵读公司司训

4、 让我们继续满怀深情齐声高唱《相亲相爱的一家人》。通过大家饱含深情地齐唱，让我们更加坚定“加盟嘉禾，家和万事兴”的信心，让我们在“相亲相爱的一家人”的和谐大家庭里展翅飞翔！（周一国歌：“中华儿女多奇志，敢教日月换新天”，每一位炎黄子孙都会凝心聚力，奋发图强。让我们满怀深情齐声高唱《中华人民共和国国歌》）

5、 锻炼身体，增强体质，健康的体魄才能够更好的创造美好的明天。让我们一起跳起今天欢乐的晨操□xxx□□请会跳的伙伴踊跃登场，一起带领大家舞动青春的旋律！（等领操人员站定开始晨操）。

大家请坐。一曲欢乐的（激情的、悠扬的、深情的、激昂的）晨操给大家带来愉悦的心情，感谢领操的伙伴，让我们用掌声表示感谢！（敬业时间，考勤报备）有请非常敬业xxx老师为我们做考勤）

6、“风声雨声读书声声声入耳；家事国事天下事事事关心”，关注时事，爱岗敬业，提高我们的服务水平是我们每一个保险从业人员的职责，接下来，让我们以最热烈的掌声欢迎我们著名的《嘉禾新闻网》资深主持人xxx伙伴上场！（《嘉禾新闻网》主持人上场主持）。根据新闻内容稍作总结。让我们再次感谢xxx伙伴！

7、 谁英雄谁好汉，龙虎榜上比比看，接下来大家用最热烈的掌声有请尊敬的xx经理给大家公布今天的业绩龙虎榜！（非

常感谢xx*经理给大家带来的业绩分析，让我们以饱满的热情投入到今天的拜访中，争取明天榜上有名！)

8、每一份成绩的取得，无不凝聚着成功者对寿险行业以及对公司的满怀信心和对客户的高度负责，而且，每一张保单背后都会留下闪光的足迹和宝贵的展业经验。成功自有成功的方法，接下来让我们有请今天的展业明星，他就是——xx营业部优秀的伙伴——xxx!让我们掌声有请他闪亮登场!(非常感谢xxx伙伴精彩的分享，成功的取得来之不易，但是，掌握娴熟的展业技能，能够使我们事半功倍。让我们再次把最热烈的掌声送给我们今天的展业明星!)

保险早会专题免费课件篇五

*尊敬的 ××经理、××老师、阳光优秀的伙伴（或阳光的事业伙伴、阳光的兄弟姐妹）：

大家早上好！（根据早会纪律可多问几声好）

**伴随着新一轮太阳的升起（根据实际的天气情况而定），我们又迎来了崭新的一天，预祝大家有一份好心情，有一份好收获。很高兴今天的早会由我来为大家主持，我是来自××部的×××。在早会开好之前，请允许我提醒大家：将我们的手机打到关闭或震动状态，早会期间不允许随意走动，有吸烟习惯的伙伴请暂时忍耐一下，我们的早会大概需要1个小时（或1个半小时）的时间。谢谢大家的配合（深鞠躬）。

**俗话说，“生命的活力，健康的体魄来自于愉悦的运动”，首先进入我们早会第一项——《动感时刻》，《最炫民族风》（……或其它），掌声有请×位优秀的部经理（主管、或开单伙伴、或典范）带领大家做晨操，恭请大家全体起立。（结束后），请坐，感谢几位伙伴为大家带领晨操。

**寿险行业遵循“剩者为王”的理念，成功从每天的出勤开始。下面掌声有请尊敬的××老师为大家做《敬业时间》。

**家事国事天下事，事事关心，寿险营销员更应该走在信息的前沿，下面有请优秀的××同仁给大家带来一则《信息播报》，掌声有请。

这则信息带给我们大家的启示是□XXXXXXXXXXXX□再一次响起热烈的掌声感谢××同仁。

**小故事，大启示，在座的有一位“故事大王”，让我们用掌声请出××同仁，（结束后点评）相信这则小故事给大家带来很大的启示。（或，我们身边随时随地都发生着意外，有请××同仁给大家带来她身边的《保险故事》，（结束后点评）发生在别人身上是新闻，发生在自己身上就是悲剧，这些故事让我们感受到肩上担负重任。）

**我们不但要辛勤的工作，更要开心的生活。今天的《开心一刻》是谁带给大家哪？让我们用热烈的掌声请出神秘人物。

笑一笑十年少，今天的开心一刻让我们都年轻了很多。

**谁英雄谁好汉，业绩榜上比比看。经过大家一天的辛勤拜访，又有很多同仁成功开单，看一下我们的《业绩播报》。（公布业绩）

**成功不是随随便便，背后都付出很多艰辛，让我们聆听成功者的经验，掌声有请××为大家做《典范分享》。

掌声感谢***

**计划我们的工作，工作我们的计划，下面是我们的《财富时间》，请大家拿出我们的工作日志及财富宝典，写下我们今天要拜访的客户。没有写完的同仁请在二次早会继续填写。

**时刻把握公司步骤，了解公司信息，掌声有请尊敬的××经理做《政令宣导》。

**恭请大家全体起立，将我们的右手放在心脏跳动的地方，怀着一颗感恩的心齐声《颂读公司司训》，“敬畏梦想。”或者是统一的激励口号！

保险早会专题免费课件篇六

大家早上好，非常荣幸能给大家主持这个晨会

营销工作是重复而又充满压力，所以，我们经常提倡快乐营销，精彩生活，那么今天的轻松时刻就要来临，让我们用全身心的快乐来体验———轻松节拍，今天的轻松节拍将由我们团队中最年轻的最具活力张美丽的伙伴带出，借助各位热情的掌声有请张美丽伙伴。

一曲晨操不仅让我们的血液得到充足的氧气，更是我们彼此之间友谊和快乐的传递。

各位亲爱的伙伴，挑战纷至，竞争沓来，征程坎坷又洒满阳光，在这个给庸者以无情淘汰，给智者以扑杀疆场的伟大时代，英雄是要付出掌声和光环的，那么就让我们来共同关注今天的喜讯报道，看一看谁是榜上英雄。

伙伴们，在寿险这个舞台上，让我们每个人都展现自我，分享成功，书写精彩，激发豪情，下面借助各位热情的掌声有请今日之星xxx为我们带出他成功背后的故事。

我们常说成功的人之所以成功是因为其海纳百川的胸怀，因为凡是人拥有的是积极的心态，而心态铸造命运，态度决定一切，只有不断寻找机会，准备机会，创造机会的人才是真正的强者。让我们再次以热烈的掌声感谢xxx伙伴带给我们的分享。

成功的经验告诉我们：“激励就向洗脸一样，学习就象吃饭一样”这说明学习有多么的重要；重要的时间留给重要的人物，请大家以最热烈的掌声欢迎我们今天的专题老师：阳光部的优秀的主管海静。

大浪淘沙勇者胜，风啸大漠败者臣，梅涛经理的专题让我们各位伙伴在寿险营销这个无烟的战场上又多了一件克敌的法宝。让我们再次回馈梅经理感谢的掌声。太阳已经升起，我们也征战在即，在披挂上阵之前，让我们擦亮眼睛，用热情的目光加掌声和呐喊声，有请我们尊敬的王经理带来今天的业务联系。

跨别昨日，迎来新的征程，未来的奋战我们将赢得新的荣誉，让我们摒弃那拖沓的往昔，共同迎来新的一天，让我们扬帆起锚，主宰自我，用最富激情的呐喊响彻晴天，下面，请全体起立，共同宣读今天的激励口号：不达目标誓不罢休！

保险早会专题免费课件篇七

各位亲爱的伙伴大家现在好，感谢大家的回应，仲夏的7月，高温流火，但是我们按时相聚于此，非常高兴在今天的晨会见到各位在座的每一个伙伴！首先对各位的按时出勤表示由衷的感谢，让我们把热烈的掌声送给我们正常出勤的自己。

晨操

每个胜利都是团队精神的写照，每一点进步都是伙伴们相互鼓舞和激励的结果。国寿人就是在这种团结拼搏、奋发向上的团队精神中一路打拼中成长起来的。现在就让我们以一曲晨操《向前冲》展现我们团队的文化士气，请全体起立，有请我们会跳的伙伴上台来带动一下。

非常感谢刚才为我们献上精彩晨操的各位伙伴，他们不但在工作上业务精英，同样在舞台上充满活力与自信，充满迷

人的风采，让我们再一次用热情的掌声向她们表示感谢！那么同时相信一首快乐的晨操过后呢能激发我们快乐的心情，也希望我们的团队都能拥有高昂的士气和人气为我们带来好的业绩。

信息

我们说天天都有新鲜事 每次晨会的这个时候我们都要准时为大家打开信息窗口,及时的了解我们身边的信息，掌握新的资讯，掌握社会最新动态，帮助我们开拓视野，积累与客户沟通的素材，下面 就和大家一起关注一下今天的信息。

所以大家一定要通过这则信息知道，我们的保险市场还没有像我们想象中的那样小，我们国民需要我们把保险深入到他们每一个人心中。我们一定要把保险当成自己的爱心事业去做。

喜讯

我们携手并肩、我们激情飞扬，荣誉路上向前冲，与胜利同行，让我们加快步伐、抢占先机、展我风采、在荣誉之路上争向前，下面就我们一同进入今天的喜讯报道，看看谁在荣誉之路上冲在前面。

心得七月，是流火的季节！同时也是耕耘的季节！耕耘中我们继往开来，汗水与泪水铺就了腾飞之路！信心和勇气编织不朽的旗帜！今天我们相聚在此，共同分享真诚中一路走来的艰辛和喜悦！下面接祝大家热情的掌声欢迎×××为大家爱做心得分享。

专题

让我们再次把感谢的掌声送给×××伙伴，我们常说活到老学到老，要有一个良好的从业习惯，只有在不断的学习中才

能够提高自己，锻炼自己，成长自己。下面就有请×××经理带出今天的专题。

业务让我们再次把感谢的掌声送给房经理。

唯一不变的就是巨变，这已成为永恒的法则。昨日的辉煌已成为过去，明天太阳升起的时候，我们重新站在了同一起跑线上，明天又是未来，更远的明天我们还会拥有更多的期待，下面就借助大家热情的掌声，有请郭经理做今天的业务联系。

结束

伙伴们，昨日的荣誉，已是美好的回忆，明天的辉煌，才是我们永恒的追求。

下面请全体起立欢呼今天的口号：“酷爽一夏，全力以赴。上下齐心，畅游北京。”

保险早会专题免费课件篇八

8: 34亲爱的各位家人们，今日的早会将在一分钟后准时开始，请您找到适宜的位置就坐，提前做好准备。多谢！

8: 35今日的早会将在十秒钟正式开始，请各位家人跟我进入倒计时：掌声响起，有请主持人。（鼓掌上场）

一、掌声停、问好：

亲爱的各位聚成家人们大家早上好！（聚成好[yes]）为我们在一大清早就有着如此饱满的精神状态热烈掌声送给自我。

二、自我介绍：

良好的沟通和真诚的友谊来自于第一时间的自我介绍，我的

名字叫来自部门。十分高兴也十分荣幸担任今日早会的主持人，为大家服务。期望的主持能够给各位带去一天的欢乐心境!(鞠躬表示感激)

三、士气展示:

状态决定一切，成功者永远追求更好，在坐的各位都是追求卓越渴望成功的家人，我相信接下来的士气展示必须能看到大家最一流的状态。请各中心家人整理着装，做好准备。(在线中心、研发中心、董事总裁办、客服中心、人力资源中国际事业部、营运中心、企划中心、学习卡事业部、内训事业部、财务中心)

四、互道问好:

爱是一种感受，即使痛苦也会觉得幸福;爱是一种体会，即使心碎也会觉得甜蜜;爱是一种经历，即使破碎也会觉得美丽。一声问候送来温馨甜蜜，一个拥抱能让你我心灵相犀。接下来就请各位全体起立，给对方一个拥抱，来表达我们爱的甜蜜。

五、热舞:

舞者相聚，活力延续。请上台. 让我们共同热舞一曲(结束后)请台上的舞林高手回坐，来!各位家人们，给自我优美的舞姿热烈掌声鼓励一下。

六、新闻播报:

家事国事天下事，事事关心。接下来有请做今日的新闻播报。掌声感激精彩的播报(结束时再次掌声感激)

七、每日英语:

想走出国门，就必须要有了一口流利的英语。知识经济的到来供给了我们语言交流的保证。接下来又是每日英语的时间让我们掌声有请(结束时再次掌声感激)

八、文件宣读：

重要的事必须是在重要的场合来安排，接下来有请做今日的文件宣读。(结束时再次掌声感激)

九、家长勉励：

制热震撼，精彩不断，光芒四射，魅力无限。接下来请出的是一位重量级人物，他就是让我们用狂风暴雨般的掌声有请做今日的家长勉励(结束时再次掌声感激)

十、朗诵使命：

最终请各位家人全体起立共同朗诵出我们的使命是……

十一、结束祝福：

最终主持人代表部祝愿各位家人今日好事成双，工作顺意，时刻都有好心境!今日的早会就到那里掌声结束!

保险早会专题免费课件篇九

大浪淘沙勇者胜，风啸大漠败者臣，梅涛经理的专题让我们各位伙伴在寿险营销这个无烟的战场上又多了一件克敌的法宝。

让我们再次回馈梅经理感谢的掌声。

太阳已经升起，我们也征战在即，在披挂上阵之前，让我们擦亮眼睛，用热情的目光加掌声和呐喊声，有请我们的司令，

气度非凡的xxx总带来出征前的政令宣导。