

2023年国际代理协议(优质5篇)

无论是身处学校还是步入社会，大家都尝试过写作吧，借助写作也可以提高我们的语言组织能力。写范文的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？下面是小编为大家收集的优秀范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

国际代理协议篇一

甲方：(以下简称“甲方”)

乙方：连云港博思堂房地产营销策划有限公司(以下简称“乙方”)

根据《中华人民共和国合同法》等相关规定，甲乙双方依据诚实信用、平等互利的原则，经协商一致，订立本合同。

第一条：委托标的及委托时间

1. 甲方委托乙方进行金鹰天地广场项目(以下简称“委托项目”)的____区编号____铺位建筑面积____平方米(具体以国土部门最终查账面积为准)的商业招商。本合同的委托项目是确定的，不因项目任何名称的改变而影响本合同的履行。
2. 合同有效期内甲方不再委托其它人代理此铺位招商工作，但甲方可以视情况参与招商过程。
3. 本合同委托项目的委托期限自年月日至年月日止。合约期满，如需续约由甲乙双方另行协商签订代理合同。

第二条：委托内容

1. 委托项目的招商范围：餐饮、娱乐、零售、服务配套等，

乙方在进行招商过程中，意向商家的业态需提前向甲方报备。

2. 双方约定：

1) 委托项目的租金标准价为_____元/月/平方米(建筑面积)，意向商家的议价租金高于标准价时，乙方有权自行确定是否接受；意向商家的议价租金低于标准价时，由甲方决定是否成交。

2) 委托项目的租赁标准期限为_____年，意向商家的议价租赁年限低于标准年限时，乙方有权自行确定是否接受；意向商家的议价租赁年限高于标准年限时，由甲方决定是否成交。

3) 委托项目的租赁免租期标准期限为_____月，意向商家的议价免租期标准期限短于标准期限，乙方有权自行确定是否接受；意向商家的议价免租期标准期限长于标准期限，由甲方决定是否成交。

第三条：成交确认、代理费用及支付方式

1. 委托项目成交确认：

1) 承租方与有权就该套物业签订合同的民事主体签订合作意向书或租赁合同或其他能表明租赁关系成立的任何合同性质的协议视为招商成交，由乙方完成的招商(包括加盟或合作等方式签订合同视为招商成功)，甲方须按本条第(二)款的约定给付乙方委托费用。

3) 佣金结算

a. 定金支付佣金结算，当签订租赁意向书时，商家所交定金需打入乙方指定账户，定金额即为甲方应支付佣金额，待租赁合同签订后，乙方开服务业发票至甲方，甲方开具租赁发票至商家。

乙方帐户为：

单位：连云港博思堂房地产营销策划有限公司

开户行：中国工商银行连云港海昌路支行

帐号：110010509000053052

b.若无定金产生，需在招商成交的三个工作日内，甲方将佣金支付至乙方的帐号中。

第四条：违约责任

甲方如未按合同约定支付乙方委托费用，则甲方应向乙方支付滞纳金，滞纳金每日按滞纳金额的0.5%计算。如甲方自应支付委托费用之日起30日内仍未全额支付委托费用的，乙方单方面解除合同，甲方应于合同解除后的20日内支付全部应付的委托费用给乙方。

第五条：其他

(一)双方因本合同发生纠纷应协商解决，协商不成的，应向签约地人民法院提起诉讼。

(二)本合同未尽事宜另行协商，协商达成的协议与本合同具有同等效力。

(三)本合同履行期满，乙方有优先续约代理权。

(四)本合同一式三份，双方授权代表签字，并加盖公章后于年月日起生效，甲方执一份，乙方执两份。

甲方： 乙方：

法定代表人：代理方(盖章)

(或授权代表) (或授权代表)

签署日期： 签署日期：

国际代理协议篇二

卖方： _____

买卖双方平等、互利的原则上，经协商达成本协议条款，以共同遵守，全面履行：

第一条品名、规格、价格、数量：

单位： _____

数量： _____

单价： _____

总价： _____

总金额： _____

第二条原产国别和生产厂：

第三条包装：

1. 须用坚固的木箱或纸箱包装。以宜于长途海运/邮寄/空运及适应气候的变化。并具备良好的防潮抗震能力。

2. 由于包装不良而引起的`货物损伤或由于防护措施不善而引起货物锈蚀，卖方应赔偿由此而造成的全部损失费用。

3. 包装箱内应附有完整的维修保养、操作使用说明书。

第四条装运标记：

卖方应在每个货箱上用不褪色油漆标明箱号、毛重、净重、长、宽、高并书以“防潮”、“小心轻放”、“此面向上”等字样和装运：_____.

第五条装运日期：_____

第六条装运港口：_____

第七条卸货港口：_____

第八条保险：_____

装运后由买方投保。

第九条支付条件：

按下列()项条件支付：

1. 托收：

货物装运后，卖方出具即期汇票，连同装运单据，通过卖方所在地银行和买方_____银行交给买方进行托收。

2. 直接付款：

买方收到卖方装运单据后7天内，以电汇或航邮向卖方支付货款。

第十条单据：

1. 海运：

全套洁净海运提单，标明“运费付讫” / “运费预付”，作成

空白背书并加注目的港_____公司。

2. 空运：

空运提单副本一份，标明“运费付讫” / “运费预付”，寄交买方。

3. 航邮：

航邮收据副本一份，寄交买方。

4. 发票一式五份，标明合同号和货运唛头，发票根据有关合同详细填写。

5. 由厂商出具的装箱清单一式两份。

6. 由厂商出具的质量和数量保证书。

7. 货物装运后立即用电报/信件通知买方。

此外，货发10天内，卖方将上述单据航空邮寄两份，一份直接寄买方，另一份直接寄目的港_____公司。

第十一条装运：

条款：

a. 卖方于合同规定的装运日期前30天，用电报/信件将合同号、品名、数量、价值、箱号、毛重、装箱尺码和货抵装运港日期通知买方，以便买方租船订舱。

b. 卖方船运代理_____公司_____，（电报：_____），负责办理租船订舱事宜。

c. _____租船公司或其港口代理(或班轮代理)，预计船达装

运港10天之前，即将船名、预计装货日期、合同号等通知卖方以便卖方安排装运，要求卖方与船方代理保持密切联系。当需要更换运载船舶及船舶提前、推迟抵达时，买方或船方代理应及时通知卖方。

国际代理协议篇三

卖方： _____

买卖双方平等、互利的原则上，经协商达成本协议条款，以共同遵守，全面履行：

第一条品名、规格、价格、数量：

单位： _____

数量： _____

单价： _____

总价： _____

总金额： _____

第二条原产国别和生产厂：

第三条包装：

1. 须用坚固的木箱或纸箱包装。以宜于长途海运 / 邮寄 / 空运及适应气候的变化。并具备良好的防潮抗震能力。
2. 由于包装不良而引起的货物损伤或由于防护措施不善而引起货物锈蚀，卖方应赔偿由此而造成的全部损失费用。
3. 包装箱内应附有完整的维修保养、操作使用说明书。

第四条装运标记：

卖方应在每个货箱上用不褪色油漆标明箱号、毛重、净重、长、宽、高并书以“防潮”、“小心轻放”、“此面向上”等字样和装运：_____。

第五条装运日期：_____

第六条装运港口：_____

第七条卸货港口：_____

第八条保险：_____

装运后由买方投保。

第九条支付条件：

按下列（）项条件支付：

1. 采用信用证：买方收到卖方交货通知，应在交货日前15-20天，由_____银行开出以卖方为受益人的与装运全金额相同的不可撤销信用证。卖方须向开证行出具100%发票金额即期汇票并附装运单据。开证行收到上述汇票和装运单据即予支付。信用证于装运日期后15天内有效。

2. 托收：

货物装运后，卖方出具即期汇票，连同装运单据，通过卖方所在地银行和买方_____银行交给买方进行托收。

3. 直接付款：

买方收到卖方装运单据后7天内，以电汇或航邮向卖方支付货款。

第十条单据：

1. 海运：

全套洁净海运提单，标明“运费付讫” / “运费预付”，作成空白背书并加注目的港_____公司。

2. 空运：

空运提单副本一份，标明“运费付讫” / “运费预付”，寄交买方。

3. 航邮：

航邮收据副本一份，寄交买方。

4. 发票一式五份，标明合同号和货运唛头，发票根据有关合同详细填写。

5. 由厂商出具的装箱清单一式两份。

6. 由厂商出具的质量和数量保证书。

7. 货物装运后立即用电报 / 信件通知买方。

此外，货发10天内，卖方将上述单据航空邮寄两份，一份直接寄买方，另一份直接寄目的港_____公司。

第十一条装运：

条款：

a. 卖方于合同规定的装运日期前30天，用电报 / 信件将合同号、品名、数量、价值、箱号、毛重、装箱尺码和货抵装运港日期通知买方，以便买方租船订舱。

b. 卖方船运代理_____公司_____, (电报: _____), 负责办理租船订舱事宜。

c. _____租船公司或其港口代理(或班轮代理), 预计船达装运港10天之前, 即将船名、预计装货日期、合同号等通知卖方以便卖方安排装运, 要求卖方与船方代理保持密切联系。当需要更换运载船舶及船舶提前、推迟抵达时, 买方或船方代理应及时通知卖方。

若船在买方通知日后30天内尚未抵达, 则第30天后仓储费和保险费由买方承担。

d. 若载运船舶如期抵达装运港, 卖方因备货未妥而影响装船, 则空舱费和滞期费均由卖方承担。

e. 货物越过船舷并从吊钩卸下之前, 一切费用和 risk 由卖方承担; 货物越过船舷并从吊钩卸下, 一切费用和 risk 属买方。

条款:

a. 在装运期内, 卖方负责将货物从装运港运至目的港。不允许转船。

b. 货物经航邮 / 空运时, 卖方于本合同第5条规定的交货日前30天, 以电报 / 信件把交货预定期、合同号、品名、发票金额等通知买方。货物交办发运, 卖方即刻以电报 / 信件将合同号、品名、发票金额、交办日期通知买方, 以便买方及时投保。

第十二条装运通知:

货物业经全部装船, 卖方应将合同号、品名、数量、发票金额、毛重、船名和启航日期等立即以电报 / 信件通知买方。若因卖方通知不及时使买方不能及时投保, 卖方则承担全部

损失。

第十三条质量保证：

卖方保证：所供货物，系由最好的材料兼以高超工艺制成，商标为新的’和未经使用的，其质量和规格符合本合同所作的说明。自货到目的港起12个月为质量保证期。

第十四条索赔：

自货到目的港起90天内，经发现货物质量、规格、数量与合同规定不符者，除应由保险公司或船方承担的部分外，买方可凭_____出具的商检证书，有权要求更换或索赔。

货到目的港起12个月内，使用过程中由于材料质量低劣和工艺不佳而出现的损伤，买方立即以书面形式通知卖方并出具_____商检局开列的检验证书，提出索赔。商检验书乃索赔之依据。按买方索赔要求，卖方有责任立即排除货物之缺陷，全部或部分更换货物或根据缺陷情况将货物作降价处理。

第十五条不可抗力：

在货物制造和装运过程中，由于发生不可抗力事故致使延期交货或不能交货，卖方概不负责。卖方于不可抗力事件发生后，即刻通知买方并在事发14天内，以航空邮件将事故发生所在地当局签发的证书寄交卖方以作证据，即使在此情况下，卖方仍有责任采取必要措施促使尽快交货。

不可抗力事故发生后超过10个星期而合同尚未履行完毕，买方有权撤销合同。

第十六条违约责任：

除本合同15条所述不可抗力原因，卖方若不能按合同规定如期交货，按照卖方确认的罚金支付，买方可同意延期交货，付款银行相应减少议定的支付金额，但罚款不得超过迟交货物总额的5%，卖方若逾期10个星期仍不能交货，买方有权撤销合同，尽管合同已撤销，但卖方仍应如期支付上述罚金。

第十七条仲裁：

涉及本合同或因执行本合同而发生的一切争执，应通过友好协商解决。如果协商不能解决，按()项解决：

1. 提交____方所在国仲裁机构根据该机构的仲裁法则和程序进行仲裁，仲裁裁决是终局裁决，对双方都有约束力，仲裁费用由败诉方承担。

2. 在双方均能接受的第三国进行仲裁。

第十八条附加条款：

本合同正本一式两份，经双方签字生效，具有同等效力。

卖方：_____

代表：_____

买方：_____

代表：_____

签署日期：____年__月__日

国际代理协议篇四

制造商：_____

代理商：_____

第一条委任

兹委任_____贸易有限公司为_____地区_____修理及销售之代理商。

第二条代理商之职责

1. 向该地区寻求货主欲购和修理_____的询价单并转告制造商；
2. 报告本地区综合市场情况；
3. 协助安排工厂经销人员的业务活动；
4. 代表制造商定期作市场调查；
5. 协助制造商回收货款(非经许可，不得动用法律手段)；
6. 按商定的方式，向制造商报告在本地区所开展的. 业务状况。

第三条范围

为了便于工作，制造商应把代理区域业主名录提供给代理商，代理商对此名录给予评述，提出建议或修正，供制造商备查；由于个别_____收取佣金造成地区之间的争执时，制造商应是唯一的公证人，他将综合各种情况给出公平合理的报酬。

第四条佣金

制造商向该地区代理商支付修理各种_____结算总价值_____%的佣金，逢有大宗合同须另行商定佣金支付办法，先付_____%，余额待修理结算价格收款后支付。

第五条费用

除下述者外，其余费用由代理商自理。

1. 在制造商指定的时间内对制造商的走访费用；
2. 特殊情况下的通讯费用(长话、电传、各种说明书等)；
3. 制造商对该地区进行销售访问所发生的费用；

第六条制造商的义务

1. 向代理商提供样本和其他销售宣传品；
2. 向代理商提供重点客户的名录；
3. 通知代理商与本地区有关方面直接接洽；
4. 将所有从业主处交换来的主要文件的副本提供给代理商并要求代理商不得泄露商业秘密。

第七条职权范围

就合同之价款、时间、规格或其他合同条件，代理无权对制造商进行干涉，其业务承接的决定权属制造商。

第八条利害冲突

兹声明，本协议有效期内，代理商不得作为其他厂商的代表而损害制造商利益。代理商同意在承签其他代理合同前须征求制造商之意见；代理商担保，未经制造商许可，不得向第三方面泄露有损于制造商商业利益的情报。

第九条终止

不管何方，以书面通知3个月后，本协议即告终止；协议履行期间代理商所承接的_____的佣金仍然支付，不论这些_____在此期间是否在厂修理。

第十条泄密

协议执行中或执行完毕，代理商担保，不经制造商事先同意，不向任何方泄露制造商定为机密级的任何情报。

第十一条仲裁

除第三条所述外，双方凡因协议及其解释产生争执或经双方努力未能满意解决之纠纷，提交双方选择的_____仲裁机构进行仲裁，仲裁费由败诉方承担。

制造商：_____代理商：_____

签字：_____签字：_____

____年____月____日

国际代理协议篇五

____年____月____日，以_____先生为代表_____公司(以下简称甲方)，以_____先生为代表_____公司(以下简称乙方)签订本合同。

甲方愿意指定乙方在_____地区为独家代理并销售甲方_____产品。

双方同意如下条件：

1. 甲方指定乙方为甲方在_____地区销售_____产品的独家代理。

2. 甲方供给乙方_____产品，由乙方包装并标贴与原样相同的商标和标签。
3. 乙方每月销售不少于____套/箱。
4. 若乙方6个月不能销售双方同意的数量，本合同在任何时候可予以作废。
5. 本合同有效期内，甲方未经乙方同意前，不得指派另一家公司或工厂在_____地区销售12v-400zc型主机零配件。
6. 若乙方每月销售量达到规定的数量，乙方有权永久担任代理。
7. 广告费由乙方负担。
8. 经双方同意后，本合同自签字之日起生效。
9. 本合同用中英文签署，一式两份，双方各执一份。如中文本与英文本发生异议时，以____文本为凭。
10. 本合同遇有修改，需经双方同意。

甲方：_____公司

乙方：_____公司