

# 银行禁毒宣传月活动总结 银行银行员工 述职报告(汇总6篇)

工作学习中一定要善始善终，只有总结才标志工作阶段性完成或者彻底的终止。通过总结对工作学习进行回顾和分析，从中找出经验和教训，引出规律性认识，以指导今后工作和实践活动。总结书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇总结呢？那么下面我就给大家讲一讲总结怎么写才比较好，我们一起来看看吧。

## 银行禁毒宣传月活动总结篇一

尊敬的银行领导、亲爱的同仁们：

你们好！

迎接2018年，仍然是机遇和挑战并存，我们有必要回顾一年来的工作，及时对经验教训进行总结，以开创全新的工作局面，为完成明年更大的工作目标做好充分准备。下面我向大家做个人述职报告。

个人的工作成绩是与我们营业部的发展分不开的。2018年，我的工作岗位是会计结算柜，主要负责企业单位的开户、销户、出售重要空白凭证、挂失、查询、冻结等业务。2018年的工作主要有以下几个方面：

一、认真贯彻落实国家相关金融方针政策、法律法规，执行行领导下达的各项工作任务，及时完成工作指标，创建一流的窗口一线员工队伍。

二、时刻不忘学习，提高自身素质。营业部内每星期四都会组织员工学习，营造良好的学习氛围。我能够按时参加，并认真作好笔记。在平时办理业务中若遇到类似学习过的业务

问题，处理起带来了很大的方便、也提高了办业务的效力。扩展领域，不断学习新的业务知识，在此我虚心向身边的同事请教，通过多看多听多想多问多做，努力使自己在尽短的时间内熟悉工作环境和内容。工作之余，学习公关礼仪，使我的自身修养，思想素质有了很大提高。并与工作实际相结合，从中悟出新思路，新方法。

三、尽职尽责，力争尽善尽美。一年来，我能够认真遵守银行的各项规章制度，严格约束自己。在自己平凡的岗位上，不计个人得失，不讲条件，工作一丝不苟，力争追求圆满。

四、以“客户满意，业务发展”为目标，搞好服务，树立热忱服务的良好窗口形象。一年来，我时刻以大局为重，深知自己责任的重大，不敢有丝毫的松懈。因为我们的一言一行，能代表农行的形象。所以，我对自己高标准、严要求，不该说的话不说，不该做的事不做，积极为客户着想，极大的方便了客户。同时，向客户宣传我行的各项新技术，新业务，新政策，扩大我行的知名度。

2019年，构想未来。也是我们\_\_\_\_深化改革的一年，机遇和挑战并存。我们要在巩固2018年工作成绩的基础上，开拓进取，创新求实，做出新的努力，严格要求自己，及时完成领导交办的各项工作任务。在新的一年里，我力争做到以下几点：

今后我将努力做到以下几点，希望领导和同事们对我进行监督指导：

- 1、自觉加强学习，向理论学习，向专业知识学习，向身边的同事学习，逐步提高自己的理论水平和业务能力。
- 2、克服年轻气躁，做到脚踏实地，提高工作主动性，不怕多做事，不怕做小事，在点滴实践中完善提高自己。

3、继续提高自身政治修养，强化为人民服务的宗旨意识，努力使自己成为一名优秀的银行从业人员。

谢谢大家！

述职人：\_\_\_\_\_

2018年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

## 银行禁毒宣传月活动总结篇二

银行是现代经济发展中不可或缺的基础组织，而狼则是大自然中最具生存智慧和狡诈手段的动物之一。在这两者看似毫不相干的事物背后，我深感到银行与狼之间有着惊人的相似性。在长期的实践中，我发现银行业务饱含着激烈的竞争与残酷的现实，只有像狼般机警灵活，聪明地应对各种挑战和风险，才能在这个竞争激烈的市场中获得胜利。

首先，银行的市场竞争可以与狼群在寻找食物时的竞争相媲美。银行业务的核心利润来自于吸收存款和发放贷款，而这正如同狼群在大自然中寻找猎物寻找食物一般。在银行业，客户资源就如同大自然中的猎物资源一样有限。许多银行都面临着去争夺相同的客户群体，因此只有像狼群一样机警灵活、勇往直前才能市场中更好地生存下来。正是这种竞争带给银行业务发展很大的压力，反过来也促使银行不断创新变革，提高服务质量和效率。

其次，银行的业务运作与狼群的协同配合有着异曲同工之处。在狼群中，每一个狼都有其特定的职责和定位，通过密切的配合和无声的默契，才能捕捉到猎物并将其带回巢穴。银行业务的运作也需要紧密的协同配合。从柜员操作到风险控制，从营销策略到金融创新，每一个环节都需精湛的技术和协同的配合才能达到更高的效益。正如狼群在猎食时所示，只有团队的协同作战，才能让银行业务在市场中更上一层楼。

再次，银行从狼身上也可以学到如何机智灵活地应对风险。狼是大自然中的猎手，它们靠敏锐的嗅觉、准确的判断和迅速的反应来捕猎食物。银行业务同样面临各种风险，如信用风险、流动性风险和市场风险等等。只有像狼一样机警灵活，时刻保持警觉意识，并在风险来临时果断采取措施，才能有效地防范风险并保护银行的资产。因此，对于银行从业人员来说，学会借鉴狼的机智和反应能力是至关重要的。

最后，银行业务运营还需要像狼一样的智慧和策略。狼群在猎食之前，会通过密切观察、分析和预判来制定合理的战略和行动计划。同理，在银行业务中，只有像狼群一样具备智慧和策略，才能把握住市场机遇和风险，并制定出精准有效的业务发展规划。在面对市场竞争和金融波动的挑战时，银行需要应对有力的而不是盲目的决策，像狼一样具备智慧和策略的眼光。

总的来说，银行与狼之间可以建立起一种奇妙的联系。银行业务的竞争、协同、风险应对和智慧策略等特征，与狼群的生存智慧和狡诈手段有着惊人的相似性。因此，对于从业者来说，在银行这个“狼窝”中，要像狼群一样机警灵活、聪明地应对各种挑战和风险，才能在这个竞争激烈的市场中获得胜利。

## 银行禁毒宣传月活动总结篇三

银行管理是银行从业考试者都需要了解学习的一项基本技能，为了方便考生的考试复习，下面是小编给大家提供的银行从业《银行管理》精选试题，大家可以参考练习。

1、以下关于金融工具的分类，错误的是（）。

a.按期限的长短划分，金融工具分为短期金融工具和长期金融工具

b.按融资方式划分，金融工具可分为直接融资工具和间接融资工具

c.按投资者所拥有的权利划分，金融工具可分为债权工具、股权工具和混合工具

d.按金融工具的职能划分，一级融资工具和二级融资工具

正确答案是□d

解析：没有d选项这种说法。

2、中央银行在金融市场上买卖有价证券的行为属于()。

a.公开市场业务

b.存款准备金

c.窗口指导

d.再贴现

正确答案是□a

解析：中央银行在金融市场上买卖有价证券的行为属于公开市场业务。

3、中央银行基准利率主要包括()。

a.再贷款率

b.再贴现率

c.再存款率

d.存款准备金率

e.超额存款准备金利率

正确答案是□a,b,d,e□

解析：中央银行基准利率主要包括再贷款率、再贴现率、存款准备金率、超额存款准备金利率。

4、一般性政策工具包括()。

a.存款准备金

b.再贷款与再贴现

c.抵押补充贷款

d.公开市场业务

e.常备借贷便利

正确答案是□a,b,d□

解析：一般性政策工具是中央银行较为常用的.传统工具，主要包括存款准备金、再贷款与再贴现和公开市场业务，被称为货币政策的“三大法宝”。

5、根据《中国人民银行法》规定，我国货币政策的目标是“保持经济增长，并以此促进物价稳定”。

a.正确

b.错误

正确答案是**□b□**

解析：根据《中国人民银行法》规定，我国货币政策的目标是“保持货币币值稳定，并以此促进经济增长”。

6、超额存款准备金是商业银行存放在中央银行、超出法定存款准备金的部分，主要用于支付清算、头寸调拨或作为资产运用的备用资金。（）

a.正确

b.错误

正确答案是**□a□**

解析：超额存款准备金是商业银行存放在中央银行、超出法定存款准备金的部分，主要用于支付清算、头寸调拨或作为资产运用的备用资金。

## 银行禁毒宣传月活动总结篇四

尊敬的领导：

您好！

感谢你能在百忙之中垂阅的我的求职信！工商银行的良好形象和员工素质吸引着我这位即将毕业的学生，我很愿意能为你们银行效一份微薄之力！我是来自xx大学的应届毕业生。

我在校期间学习努力认真，以优异的成绩完成了专业基础。

以下，我对自己进行一个简单的自我介绍。

本人在校期间积极参加学校组织的各类活动，与老师同学和睦相处，能说一口流利地英语。

在业余时间我通常会通过各种途径去找能够让自己得到锻炼的各种工作。

我很希望能到你们银行去工作，使自己所学的理论知识与实践相结合，让自己的人生能有一个质的飞跃。

我相信你们的整体形象，管理方式，工作氛围会更加吸引我，是我心目中所追求的理想目标。

我在此诚恳的请求您能够给我一次机会，让我展示我的能力。

我个人方面，因为本身我自己的性格是非常随和的，而且善于和人沟通，能够很快的融入新的环境与团队。

由于本人特别喜欢学习新的知识并运用于实际，所以很擅长于接受新事物并且善于钻研。

对于新的挑战有很大的兴趣，并且不怕困难，能够很快在挑战与压力的环境中快速适应。

在大学期间曾经参加过几次实习工作，让我的工作及沟通技巧有很大的提升，加之自己的性格开朗所以每次的实习中都能够与团队中的每一位成员融洽的相处并没有发生过摩擦，而且对于团队队友之间的摩擦还可以起到缓解的作用，所以我相信我可以很好的融入团队并且协助团队更好的完成任务。

我的个人兴趣是钢琴以及声乐平时喜欢听一些古典音乐，也喜欢旅游。

随信附上个人简历，期待与您的面谈。

最后谢谢您能在百忙之中给予我的关注。

此致

敬礼!

XXX

XXXX年XX月XX日

尊敬的领导:

您好!百忙之中蒙顾此函,不胜感激!我是某某大学商学院金融学专业的一名本科毕业生,值此择业之际,特毛遂自荐,以求得您的垂青!

艰辛的生活铸就了我淳朴、诚实的性格,培养了我不怕困难挫折、不服输的奋斗精神,我深知学习机会的来之不易,故非常珍惜匆匆而过的大学四年。

在综合性大学学术研究的气氛中,在师友的严格教育及个人的努力下,我怀着兴奋和渴求去接触金融学,具备了扎实的专业基础知识,系统地掌握了货币银行学、西方经济学和国际金融等有关理论,具备较好的英语听、说、读、写、译等能力,能熟练操作计算机办公软件。

同时,我利用课余时间广泛地阅读了大量书籍,不但充实了自己,也培养了自己多方面的技能。

更重要的是,严谨的学风和端正的学习态度塑造了我朴实、稳重、创新的性格特点。

短暂的几年,有限的学习,培养的仅仅是一种思维方式和学习方法,我深知只有把所学习到的知识运用到实践中去才能

培养自己的动手能力，也才能真正体现自己的价值。

所以大学期间我通过参加学院组织的模拟炒股大赛，利用寒暑假到金融企业实习等活动不断丰富了自己的实践经验。

同时，通过担任党内组织委和班级团支书等职务培养了我较强的工作能力，组织领导能力和良好的团队合作精神，培养了自己较强的集体主义责任感和荣誉感。

过去并不代表未来，勤奋才是真实的内涵，虽然没有丰富的工作经验，但我相信，只要对自己的工作有高度的责任心，并能抱着谦虚的态度积极努力的学习，我能够很快适应工作环境，熟悉业务，并且在实际工作中不断学习，不断完善自己，做好本职工作。

寒窗十年，厚积而薄发，如有幸加入贵单位，我将矢志不渝，奋力拼搏，同大家一道同甘共苦，为贵单位辉煌的明天尽职尽责!收笔之际，郑重地提一个小小的要求：无论您是否选择我，尊敬的领导，希望您能够接受我诚恳的谢意!谨祝贵单位业绩蒸蒸日上，再创辉煌!

此致

敬礼!

XXX

XXXX年XX月XX日

尊敬的贵公司领导:

你好!

我很高兴，很幸运，很荣幸能有机会向贵公司投简历，你们

能在百忙之中能阅读我的求职自荐，我心情倍感振奋。

我毕业于xx学院，在20xx年7月走出校园，迈向社会，开始人生新的旅途之际。

攻读国际经济与贸易专业，在大学的四年里，我努力夯实自己的专业基础知识，四年内连续获得校内三等奖学金、二等奖学金、光华二等奖学金；同时，我利用课余时间广泛地涉猎了大量书籍，参加各种技能培训，不但充实了自己，也培养了自己多方面的技能。

更重要的是，严谨的学风和端正的学习态度塑造了我朴实、稳重的性格特点。

2008年1月，我由学校推荐，进入xx银行实习；3月，通过公开竞争，我被聘用到了xx银行；5月，被分配到xx支行参加工作。

在支行，主要负责支行日常数据报表统计、利息催收等工作，并协助主办客户经理办理信贷业务，并能独立撰写信贷调查报告。

工作中，由于我性格开朗，和身边同事能融洽相处，并且学习华夏银行呼和浩特分行老创业团队的敬业精神和奉献精神，踏实肯干，工作认真细致，受到了领导的好评。

2009年6月，担任了支行团支部组织委员一职。

工作之余，我喜欢读书、写作、绘画，并且热衷于游泳、钓鱼等运动，我工作时专注的耐力就是从钓鱼中培养出来的。

希望贵公司能给我一次展现自我的机会，如有幸加入贵公司，我定会全力以赴投入到工作当中！

恭候您的佳音！

此致

敬礼!

XXX

XXXX年XX月XX日

## 银行禁毒宣传月活动总结篇五

尊敬的各位领导、各位同事:

大家好!我于20\_\_\_\_年\_\_月通过竞聘上岗,行党委组织委任我为\_\_\_\_分理处主任,主持工作至今。在担任\_\_\_\_分理处主任以来,我能够认真贯彻落实有关金融政策方针,立足本职工作、爱岗敬业、无私奉献。在工作中,紧紧围绕\_\_分行提出的“跑赢大市、逐年增盈”“强力出击、两翼齐飞”的经营策略,抓住“发展与控制”二大工作主题不放松,团结带领一班人,艰苦创业,锐意开拓,为我行事业的发展鞠躬尽瘁。随着我行股改上市紧锣密鼓的进行,改革创新步伐加快、发展管理要求更高、各项任务也非常繁重,作为一名基层网点的主任,我既深感责任重大,又有干好工作的强烈使命感。现在就将我任职期间的思想工作情况汇报如下:

### 一、政治思想学习情况:

本人注重提高政治思想素养,努力提高理论水平和思想素质。学习党和国家的方针、政策、法规,关心国家大事,积极参加各种政治学习。在任职期间,认真参加行里组织的各种政治学习,积极向党组织靠拢,并多次向党组织递交思想汇报。在行里组织的每周二学习时间里,认真学习各类文件,掌握我行业务发展的新知识、新制度。在认真学习的同时,严格遵守行里的各项规章制度,能够按时出勤,遵纪守法,注重

团结。

## 二、履行职务情况：

### 1、大力拓展存款业务，以此带动各项业务的快速发展。

“麻雀虽小，但五脏俱全”从任分理处主任第一天开始，我就知道，要真正管理好一个分理处并不是件容易事，我深知自己责任重大。在\_\_\_\_\_分理处任主任期间，我克服了接手时储蓄存款负增长\_\_\_\_\_万元，余额仅为\_\_\_\_\_万元，公司企业存款余额为零的困难，带领全处员工勇于开拓市场、积极营销，短短\_\_个月时间就实现了储蓄存款净增\_\_\_\_\_万元，公司企业存款净增\_\_\_\_\_万元，全面完成了市分行下达的全年任务数。由于我行网点整合，分理处于200\_\_年\_\_月与\_\_\_\_\_支行并账，并于200\_\_年\_\_月在南湖路重新开张营业，\_\_\_\_\_分理处一切从零开始，没有老客户，没有资本，每一位客户，每一笔款子，都要靠大家从外揽进来，那时分理处周边已经有好几家经营已久的其它商业银行，市场占额十分有限。要想克服分理处成立时间短、地域较偏、客源有限的缺陷，在这样的处境下求生存、求发展，就必须采取紧逼战略，超常规的干。去年底，在分理处成立半年多一点的时间里，分理处各项存款余额达\_\_\_\_\_万元，全面完成上级下达给我们的各项业务指标，得到了支行及分行领导的好评。今年上半年，在紧紧围绕市分行提出的“跑赢大市、逐年增盈”的经营目标和“强力出击，两翼齐飞”的发展战略前提下，我决定把存款工作作为一切工作的切入点，创造性地开展工作，带领全所员工全身心的投入到“\_\_\_\_\_”百日吸存竞赛活动中去。在工作中，克服种种意想不到的困难，抢抓有利时机，积极协调多方关系，牢固树立“存款兴\_\_\_\_\_”的思想和阵地意识，坚持发扬“三勤四上门”的优良传统，广大员工呈现出积极的吸储热情，通过全所员工的共同努力，分理处很快取得了令人振奋的成果。截止今年上半年底，在分理处成立短短一年的时间里，人民币储蓄存款净增\_\_\_\_\_万元，完成全年任务的\_\_\_\_\_%;外币存款净增\_\_万美元，完成全年

任务的\_\_\_\_\_%;公司存款净增\_\_\_\_\_万元，完成全年任务的\_\_\_\_\_%，各项余额达\_\_\_\_\_余万元。

## 2、从严管理，切实规范和强化我所内部管理机制。

管理是金融业的生命，严格有效的内部管理，是金融业安全高效稳健运行的前提和基础，是防范和化解金融风险、防止和杜绝案件发生的重要手段和有效途径。在大力发展业务的同时，我更加没有放松内部管理工作，按照市分行的要求，分别制定了主任、事中监督、会计、出纳等岗位职责，使员工执行制度起来不折不扣。坚持每周一次制度学习，每季一次员工行为分析，使员工牢固树立了安全就是效益的思想，增强了员工的法制意识、风险意识及责任意识，形成了以机制强化内控，以制度严格管理的内部管理模式。

## 3、服务手段大胆创新，全面提升我所窗口形象

在优势文明服务工作上，要求我所员工始终坚持“想客户之所求，急客户之所需，排客户之所忧”的服务理念，为客户提供全方位、周到、便捷、高效的服务。我们相继推出了延时营业，上门服务，业务创新等一系列服务举措，在为客户服务的过程中，做到操作标准、服务规范、用语礼貌、举止得体，给客户留下了良好的印象，也赢得了客户的信任。今年，我发动员工利用我行全省通存通兑免手续费的优势，为在本地做生意的外区县客户开立储蓄存折户\_\_\_\_\_多个，吸储存款\_\_\_\_\_余万元。

银行银行员工述职报告5

## 银行禁毒宣传月活动总结篇六

作为金融行业的重要组成部分，银行业一直以来都被视为国

民经济的“血脉”，在现代社会中扮演着举足轻重的角色。随着金融市场的不断发展，银行业竞争也日益激烈，银行间的竞争关系变得异常紧张，狼性竞争心理开始在银行业蔓延。所谓“银行狼”，指的就是这些在激烈竞争中崛起的银行业精英，他们通过各种手段来争夺市场份额，追求利润最大化。

## 第二段：银行狼蔓延，行业正面临的挑战

银行狼率先对传统观念进行了打破，传统的银行以保守为主，陷入一种相对封闭的竞争环境中。然而，银行狼的出现给整个行业注入了一股新的活力。他们以创新为手段，通过更好的产品和服务吸引了更多的客户，进而在市场竞争中占据了一席之地。在这种情况下，其他传统银行也被迫跟进，不得不进行改革创新，避免被市场边缘化。因此，银行狼的出现是整个行业的挑战，也是推动整个行业进步的动力。

## 第三段：银行狼的经验与心得

银行狼之所以能在激烈的竞争中脱颖而出，不仅在于他们的勤奋努力，更在于他们对于市场的敏感度和灵活性。首先，银行狼通过不断学习和经验的沉淀，对市场走势和客户需求进行了精准的分析，并以此为基础制定出了符合市场需求的产品和服务。其次，银行狼注重团队合作，通过优秀团队的力量来共同追求目标。再次，银行狼更加重视客户关系，通过与客户建立良好的互动关系，提升了客户的忠诚度和满意度。综上所述，银行狼的成功经验在一定程度上可以为其他银行提供借鉴和启示。

## 第四段：银行狼的责任与担当

银行狼虽然在竞争中取得了一定的成绩，但同时也带来了一些问题和争议。一些银行狼过分追求利润，忽视了自身的社会责任。他们通过各种手段来获取更多的利益，甚至不惜以违法违规的方式获利，这在一定程度上损害了整个行业的形

象。因此，银行狼除了要在竞争中取得成功，还应该发挥更大的社会责任感，捍卫行业的良好形象，并为社会的可持续发展作出更多的贡献。

## 第五段：银行狼与银行业的未来发展

随着金融科技不断发展，银行业面临着新的机遇和挑战。尽管银行狼带来了竞争压力和一些问题，但他们也提醒着传统银行要不断创新，与时俱进。未来，银行狼将继续在竞争中发挥重要作用，同时也需要对市场和社会进行更加深入的思考和研究，不断完善自身，为银行业的可持续发展做出贡献。

## 总结：

银行狼在激烈竞争中崭露头角，挑战了传统观念，也为整个行业带来了新的活力。他们通过创新、学习和团队合作等手段在竞争中取得了成功，并为其他银行提供了借鉴和启示。然而，银行狼也应该更加注重社会责任感，捍卫行业的形象，为整个行业的可持续发展做出更多贡献。随着金融科技的发展，银行业的未来仍然充满机遇和挑战，银行狼需要持续创新，为整个行业的发展做出积极贡献。