

最新就职发言精彩(实用7篇)

在日常学习、工作或生活中，大家总少不了接触作文或者范文吧，通过文章可以把我们那些零零散散的思想，聚集在一块。范文书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇范文呢？下面是小编帮大家整理的优质范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

就职发言精彩篇一

尊敬的上级领导、尊敬的各位代表、同志们：

今天，大家一致推选我为乡人民政府乡长，我非常激动。在此，对大家的信任和支持表示衷心的感谢！

我于今年元月5号来，时间虽短，但与的干部群众结下了深情厚意，对的山山水水，一草一木都产生了深厚的感情，我将把作为我的第二故乡。对同志们的信任和支持，我不想用更多的语言来表达，愿将感激之情化作一腔热血，倾注到的各项事业中，不遗余力和同志们一道把的事情办好。不求今生今世做多大官，但求每天每日干点事。不求今日明拍手，但愿他日暗点头，这是我做人为官的基本信条。当有一天离开后，同志们和人民能想起我，这就是我最大的满足。

既然人民选择了我，我将义无反顾，竭尽所能，恪尽职守，不负重托。

第一，勤奋干事。干事才能成事，实干方能兴乡。我一定以虚心的态度对待工作。在工作中学习，在学习中工作，虚心向老领导、老同志，向长者智者能者、向班子成员学习，虚心听取各方面的意见，集中大家的智慧，汇合集体的力量。形成干事的合力。我一定以负责的精神面对困难，绝不怨天尤人，绝不回避推诿，我一定以扎实的作风狠抓落实。定下

来的事情雷厉风行，抓紧实施；部署了的工作督促检查，责任到人；关键时刻身先士卒，靠前指挥。我一定以坚持的韧性务求实效。坚持抓住重点工作不放松，抓住主要矛盾不放松，一抓到底，抓出成效；坚持科学发展观，多做打基础，管长远的事，不搞形式主义，不做表面文章，力争把的事业做得更扎实，更到位，更有效。

第三，接受监督。我将切实摆正位置，把对党负责与对人民负责统一起来，始终坚持党的领导，坚决贯彻党委的决策；始终坚持法律至上，带头学法、知法、用法，绝不以言代法，徇私枉法；牢固树立人大意识，坚决执行人大通过的决议、决定，认真负责地向人大报告工作，自觉主动地接受人大的临督，虚心听取、认真办理人大代表的议案、建议和意见。积极主动地开展民主协商，自觉接受政协委员和人民群众的监督。

第四，廉洁从政。人民给我提供的是干事的平台，在这个平台上，我一定做到一清二白为政，绝不拿原则作交易，绝不以权力谋私利。坚持制度管人，按原则办事，不搞特权，我一定强化修养，追求健康的生活情趣，洁身自好，严于律己，真正做到仰不负党，俯不愧民。

我深知，自己的视野、能力和水平与要担负的职责相比还有差距，我决心倾尽全力，扎实工作，以勤补拙，以廉立身；我深知，在全球影响加深，宏观调控趋紧，瓶颈制约凸现，区域竞争加剧的形势下，加快发展既是十分紧迫的任务，又是十分艰巨的工程，但只要全乡人民上下同心，团结奋斗，创业创新，就没有迈不过的坎，没有干不成的事，因此，我衷心地期望各位代表，在座的同志们能给予我一如既往的关心、理解和支持。

同志们，人民选择了我，岗位就是责任，权力就是义务。让我们携起手来，团结带领全乡广大干部和人民群众，奋发有为，共同描绘出富强文明、充满活动的新而努力奋斗。

谢谢大家！

就职发言精彩篇二

做为一个单位的带头人，一个领导班子的班长，我深感肩上的责任重大，在这里我代表我自己也代表我们车站这个新的领导班子，向局领导表态，一定要不辜负领导对我们的信任和重用，尽自己的最大努力把车站的工作做好，向局领导交一份满意的答卷。

树立我们交通局也是××市服务行业的窗口新形象。

客运总站成立××年多时间来，在各级领导的支持下，在前任站领导的辛勤工作下，在各位站务员同志们的努力配合下，各项工作均在走上正规，各项制度也逐步健全，总站的各项工作曾经得到了省、市、局、处领导的肯定，我们做为新的一届领导班子我们的工作目标就是让环境更加优美，让工作更加规范、让制度更加健全和完善，让服务质量更加提高，让我们的荣誉继续保持。

做为新的领导班子，今天我们是正式到任，我们需要时间了解和掌握情况，需要熟悉工作环境，因此在座的各位同志一定要支持和配合我们的工作，各人安心自己岗位，负好自己的责任，出现任何的思想涣散、等待观望、看风测向、工作不负责任，敷衍塞责、服务态度粗暴、冷、横、硬的现象是我们不愿意看到的，也是不能容忍的，希望各位同志们积极配合我们的工作，使我们新班子的工作有个良好的开端。

谢谢大家！

就职发言精彩篇三

尊敬的xxxx领导：

大家好！

首先，我要感谢组织对我的关心、培养和信任，把我安排到xxxx这一重要的工作岗位上来。此时此刻，我的心情比较复杂，可以用三个词来形容，“高兴、激动、担心”。

高兴，是因为我所付出的努力和所做的工作得到了组织及各位领导的肯定和认可，使我从一名普通的xxxx来到xxxx工作，并担任xxxxxx。今天组织又安排我到xxxx这个重要部门来工作，我为能够得到组织和各位领导的信任而感到高兴。

激动，是因为今天xx单位的xx领导……亲自把我送到了xxxx。让我十分感动、激动，这是对我的最大鼓励，使我面对全新的工作充满了信心和勇气。在此，我要向各位领导和同事们表示感谢，正是有各位领导同事们的关心帮助，才使我不断的成长、成熟起来，谢谢大家。

任能否胜任好xxxx这一重要职务有些担心。因为这对我来说意味着更重的责任、更高的要求、更大的挑战。但我相信，有xxxx单位各位领导、同事们的关心、支持、帮助，我一定能够尽快转换角色、熟悉工作，适应新岗位、新要求的需要，切实履行好岗位职责、做好本职工作。

希望在今后的工作中，各位领导和同事们多多给予帮助和支持，多提批评意见，我将会虚心听取、努力改正，共同完成好各项工作任务。

尊敬的xx领导、各位同志：

今天我被公司任职为xxx职务，这是各位领导和在座各位对我的信任和支持，在此，我对各位领导及同志们对我的信任与支持，表示最衷心的感谢！

面对新岗位，履行新职责，完成新使命，我深感责任和担子很重，压力也很大。但我会把今天作为一个新的起点，以新的姿态、积极的工作热情，承担起这个理应承担的责任和义务，切实履行好职责，尽快进入新的角色，全力以赴做好领导交办的各项工作，回报公司领导和同事们的重托与期望。在此，我作五方面的表态：

第一，强化政治意识、大局意识、责任意识和忧患意识，围绕公司安全生产经营管理决策，认真扎实的开展工作。

第二，加强业务学习，尽快进入角色，更好地担负起工作的责任。第三，认真履职。锐意进取、永不懈怠，脚踏实地，扎扎实实地把焦化厂安全生产工作贯彻落实好。

第四，精诚团结。认真听取同事们的意见，注重工作方式方法，积极主动地深入职工当中谈心论事，做好个人服从组织，下级服从上级工作，维护焦化厂集体形象和班长权威。

第五，严格自律。我要时刻用好组织和领导、同事们赋予我的权力，严格遵守廉洁从政各项规定，坚决抵制腐朽落后思想侵蚀，老老实实做人，干干净净做事，决不以权谋私，请各位领导和同志们监督。

我一定始终牢记使命，珍惜岗位，在今后的日子里，我将会用实际行动交上一份让公司领导放心、职工同事们满意的答卷，决不辜负公司领导和各位同事对我的信任、希望和重托。

就职发言精彩篇四

尊敬的领导，亲爱的同事们：

大家好！

在这里我非常感谢老总对我的信任以及各位同事对我的支持，

给了我担任公司财务总监职位的机会，财务副部长就职表态发言稿。能够成为公司的财务总监，我感到这不仅是大家对我的信任，更是赋予了我巨大的责任。在感受到工作挑战的同时，我对自己、对本部门的未来充满了信心。今天，在这里面对各位领导、各位同事，我郑重地作出以下承诺：

1、作为公司财务部门的一名管理者，我将认真履行财务工作职责，以饱满的热情投入到工作中，在工作中起到良好的带头作用，同时我要认真学习我国的税法及专业知识，从思想上完成核算会计到管理会计的转变，带领本部门同事更好地完成公司交办的各项工作。

2、作为公司财务的一名管理者，我将带头实践公司的企业文化，将公司企业文化铭记在心中，融汇于思想中，贯穿于实际管理工作和业务工作中，发言稿《财务副部长就职表态发言稿》。(1)将“诚信经营，诚信立司”的经营理念贯穿于工作之中，并将其作为团队行为建设的首要原则；(2)带头实践“奉献敬业，用心治司”的企业精神，并将我们的团队打造成一支“诚信 敬业 无私 奉献”的优秀团队；(3)将“群策群力，合力强司”的企业目标作为部门目标，在管理过程中充分发挥本部门每一位员工的才华和智慧，凝聚团队的力量，使部门强大，公司更强大；(4)带头积极实践“诚信、敬业、和谐、奉献”的价值观，工作中严以律己，以身作则，无私奉献，不计较个人得失，带领本部门同事共同秉承我们的企业价值观，一起努力工作，最终实现将我们公司“打造成诚信品牌企业”的愿景！

3、作为公司财务的一名管理者，我将带头发扬团队精神，团结同事，积极进行部门协作，并致力于将本部门建设成为“团结、高效”的优秀团队。

4、作为公司财务的一名管理者，我将带头遵守公司各项管理制度，保守公司机密，严格按公司各项工作流程办事。对于各项工作的开展，我要时刻铭记自己代表的是公司的形象，

并以严格的标准要求自己，树立公司对外的良好形象和自己
在员工面前的良好形象。

5、对于本部门工作下一步如何开展，我有以下想法：

第一、进一步完善各项财务制度、完善库房出入库制度，努力规避各项财务风险，防止财务漏洞。

第二、努力、高效的配合好各部门的经营运行。

第三、严格各项考评、把公司的各项制度真正落实到实处。

最后，再次感谢大家对我的信任和支持，我将以我的实际行动，来实践我的诺言，希望大家能够在今后的工作中支持我的决心，监督我的行为，指正我的不足。我相信，通过我们的共同努力，明天将会更加美好！

谢谢大家！

就职发言精彩篇五

各位代表、同志们：

_县第二届人民代表大会第三次会议即将圆满闭幕。今天我当选为_县人民政府县长，这是人民代表和全县人民寄予我的厚望和重托。在此，我向与会代表和同志们表示衷心的感谢！感谢大家对我的信任和支持，也感谢大家对政府工作的信任和支持。

当前，发展面临新的挑战，全面建设小康_的任务十分艰巨。作为县长，我深感自己肩上的责任重大，更深感自身能力的有限与不足，我唯有兢兢业业，竭尽所能，不遗余力地做好各项工作，才能更好地回报全县26万人民对我的关爱和厚望。县长的任期是有限的，而责任是无限的，我决心以扎扎实实

的工作来书写自己对得起人民、对得起党的任职档案。

一、在思想上，要经常自警、自策，力求做到尽心尽意。县长是人民选出来的，为人民服务就是县长的天职。我将始终如一地带着对人民的深厚感情去工作，努力做到权为民所用、情为民所系、利为民所谋，立党为公、执政为民，时时刻刻关注弱势群体，真心实意关心群众疾苦，扑下身子解决群众困难。以真抓实干的工作作风、言行一致的办事风格、诚实守信的工作态度，把自己的力量贡献给山区人民，争取人民群众的信赖、支持和拥护。

二、在工作中，要始终自信、自励，力求做到尽职尽责。县长和政府工作说到底就是七个字，落实、落实、再落实。我决心和政府班子一道，在县委领导下，在人大、政协的监督和支持下，紧紧依靠全县人民，加快县城建设、抓好“三农”工作、壮大工业经济、完善基础设施建设、推进各项社会事业建设，为_的经济发展和社会全面进步作出自己的贡献。

三、在生活中，要时刻自省、自律，力求做到尽善尽美。作为政府的带头人，在工作中身体力行、率先垂范是应尽的职责。而在生活中洁身自好、廉洁自律，更是应尽的义务。与此同时，我将努力转变工作作风，并致力于转变政府职能，改进工作方式，增强政府工作的透明度，防止和消除政府的消极腐败现象。

各位代表，当前，_县政通人和，正面临一个解放思想、干事创业、加快发展的良好机遇。我和大家一样，对_未来的发展充满信心和希望。我相信，有县委的坚强领导，有全体代表的大力支持，我一定不负重托、不辱使命，把加快发展作为政府工作的第一要务，把富民强县作为政府班子的第一责任，把自己的荣辱系于_的经济发展、社会进步、人民的安危冷暖。与全县人民一道齐心协力、风雨同舟、共同开创_美好的明天。

谢谢大家！

就职发言精彩篇六

20xx年5月的一个工作日，天气晴朗，阳光灿烂。上班不久，我就接到了顶头上司张经理（s销售分公司的经理）的电话，让我去他办公室一趟。我刚走进张经理的办公室，他就开门见山地对我说：“高强，集团公司人力资源部发来了通知，省内的d分公司经理职位空缺了，让省内其他分公司推荐候选人。你想去吗？”

我今年31岁，毕业于北方一所理工科大学，虽然大学时读的是工科专业，但是一直对市场销售之类很感兴趣，毕业后就在ab公司下属的s销售分公司做了销售代表。ab公司是一家机电仪表类产品的制造和销售商。公司一直很重视市场推广与产品销售，在全国大多数中心城市都设有销售分公司。经过多年的努力，公司开发的系列产品在市场上拥有了较强的知名度。八年来，我在s分公司的销售业绩持续攀升，近几年来基本上都在前三名之列，而且也是s分公司最资深的销售代表。这两年我开始留意公司的升迁机会，很想在经理的位子上试一试。今天听到张经理的询问，我兴奋地回答：“太好了，张经理，我很想去。”

接下来的一系列选拔考核环节我都表现的不错，最终如愿以偿，被公司聘为d销售分公司的经理。在我看来，分公司经理就是首席销售代表，只不过权力和责任更大些。而要完成销售指标，也只是小菜一碟。而且，我还可以尝试我自己的管理理念：像对待自己一样对待手下的销售代表。

新官上任

6月18日，我签订了新的聘任合同。三天之后，我和另外11名新上任的经理去ab公司总部接受了为期5天的经理入职培训。我们像是又回到了大学。厚厚300页的管理理论教材就放在我们面前：战略分析、产品定位、绩效评估、人员问题诊断、

设定期望、分派任务、指导、反馈。培训结束前的会议上，公司的营销总监告诉我们，公司最近正在进行新产品（x系列产品）的推广，以应对主要竞争对手的挑战。因此ab公司期待着我们各销售分公司能够在心产品的市场开发方面多做一些工作。公司的人力资源经理老刘在发言中提醒我们要把团队建设作为一项重要工作。散会时，他遇到了我，拍了一下我的肩膀，告诉我有事可以随时找他。在公司组织的选拔面试时我就见过他；当时他也是这么对我说的。

6月30日，星期一，我正式在d销售分公司走马上任。除了行政部门和财务部门的3位员工外，我的手下还有16位销售代表。整个上午我都显得很紧张，什么也没做，只是整理整理文件，然后通知销售代表下午一个一个来见我。

下午1点左右d分公司最年轻的销售代表小丽进来了。我告诉她，我已经看过她的最新报告，觉得她应该改变一下对cl这个客户的策略。小丽点点头，没说什么。在接下来的时间里，我挨个向销售代表询问了他们的目标、抱负、对产品的看法及建议。这些也正是我以前做销售代表时一直希望张经理问我的。有四个销售代表很卖力地向我显示他们以往的业绩，还有几个销售代表比较沉默，就想知道我对他们有何期望，居然有两个销售代表与我聊得比较熟悉了，很想知道我是怎么获得晋升的。面谈进行得很顺利，只是随着下午的时间慢慢过去，我突然意识到我似乎想让他们具备和我一样的动机，和我一样的销售才能。我这样想对不对呢？我有些疑惑。

4:30左右，李明来了，他首先对自己销售业绩的下滑表示了歉意，因为他家里出了点事。我对他说，要兼顾好工作与家庭是一件非常不容易的事。看到他嘴唇开始有点颤抖，我便做起了“老大哥”来，“小李，以后有什么事情可以随时来找我。”他再三向我表示感谢，并同我握了握手。

几天后，我收到张经理发来的一条短信，上面写着：“祝你

好运，高强。我的信条是：50%的人员培养，30%的销售和产品领导，30%的规章制度遵守。对，要做到110%。”当时，我一头雾水，不知道他要说什么。

艰难的经理工作

最初的两周转眼就过去了，就好像在一个暴风雨的深夜开车，你突然意识到自己想不起刚才的10公里路是怎么开过来的。这段时间，我一直在仔细研究“x系列”产品的一些细节。

（对于销售代表来说，这个“x系列”产品需要他们改变以往的一些销售习惯。）在入职培训时，人力资源经理老刘曾建议，我们应该在熟悉了分公司之后，再举行第一次销售会议。但现在，我已经忍耐不住了，觉得是时候展示一下经理的风采了，于是我把第一次会议定在了7月16日，星期三。我永远不会忘记那一天。

会议一开始，我先阐述了一下d分公司的新规章：利润、服务、合规。然后，我把重点放在了对“x系列”产品的介绍上，要求大家把销售的重心转到“x系列”产品的销售方面。这时，老王插话了。

来d分公司之前，我就知道老王是这里的头号销售代表，15年来销售成绩一直良好。上次和他谈话时，他只是在听我说，不记得他说过什么。老王说道：“经理，这是新产品，如果我们集中力量做‘x系列’的销售，大家的业绩都得下来，提成自然少了。我可没兴趣。”

老王的话显然很对大家的胃口，一些销售代表开始附和。还有隐隐的窃窃私语，

似乎在说有关我的话。我有种感觉，他们好像查过我的底细，知道我在s分公司的销售成绩从来没有得过第一。

我清了清嗓子，说道：“并不是每个人都看重金钱和个人利益，我们做销售代表要敢于面对挑战。”老王又插话说：“说实话，钱并不是万能的，但是没有钱却是万万不能的。”大家哄的`笑了。我有些发窘，提高声音继续说：“不管你喜不喜欢□ab公司要开始把重点放在‘x系列’产品的销售上了”。也许看到我有些气恼，大家都不再说话，会议就这样结束了。

接下来的两个星期，16位销售代表争相占用了我的大部分时间，而在余下的时间里，我不是忙于处理销售代表之间的争端，就是疲于应付与客户的直接冲突。我觉得自己快被各种可能相关的信息压得喘不过气来。吃饭的时候，我还在修订营销计划，凌晨1点还在审阅预算报告。

某个星期五下午5:30的时候，员工都下班了。办公区很安静，我真的很想给人打电话，帮我理一理头绪。而总公司人力资源经理老刘看起来就是我要找的人，于是我拿起了电话。可话又说回来，我和他并不熟悉，而且在公司人力资源经理面前诉说自己的难处，似乎有些不合适。如果老刘认为我无能，那可就适得其反了。我叹了口气，放下电话，离开了办公室。

进入8月份，公司就开始进行“x系列”产品的市场推广。这与我以前负责的“t系列”产品差别很大，我先前的产品知识和销售专长一点也用不上，而且平时的工作太忙，我对“x系列”产品也不太熟悉。如果你问我的话，我真的不知道d分公司应该如何来销售这些新产品。每周三我们都举行销售代表会议，但每次会议我都觉得我们对“x系列”产品的关注是越来越少。老王常常以拜访客户为由不来参加会议，即使来了，他也总是对“x系列”产品提出一些吹毛求疵的问题。因此，我也乐得老王他不来参加会议，免得搞乱会议秩序。

9月中旬，我们有个业绩最差的销售代表撒手不干了。我的运气不错，我恰好认识我们主要竞争对手pa公司的头牌销售员。

于是，我把他挖了过来，许诺给他一间自己的办公室，这个办公室是我从财务部和行政部挤出来的。我感觉得到其他销售代表心里有些不快，尤其是老王，但他也没说什么。

10月初，我向总公司提交了三季度的工作报告。收到我季度报告后的第二天早上，总公司的营销总监打电话给我。“高经理，你没有完成指标。”他毫不客气地说道。他的说话腔调就好像我不知道自己超出了费用比率一样。我告诉他现在是销售淡季，新产品的销售才刚开始不久，销售代表们都不太熟悉。但是，对方打断了我：“高经理，你不要找借口。”我有些难为情，继续解释说销售代表不喜欢公司把“x系列”产品硬塞给他们。营销总监说：“你的销售代表是你的事，而你的指标却是我的事。”我什么也没说，他肯定觉察到了我心里的恐慌。停顿了一会儿后，我听到他说：“高经理，你需要静下心来想想如何调动你的属下。”我答应着，心里却更加不知该如何把这一些导入正轨。

10分钟后，我刚要开始填写一个月前就应提交总部的费用表，这时李明走进了我的办公室，并开始喋喋不休起来。他现在的工作积极性惊人。每次销售会议他都坐在前排，手拿一本蓝色的笔记本。他能一字不差地把“x系列”产品的宣传材料背出来。他经常与客户打电话交流，客户们都喜欢他，但问题是他从不鼓动人家购买公司产品，他也没有卖出过产品。销售业绩依然在低位徘徊。我真的很同情他，他有两个孩子，有房屋贷款，父亲生病，自己背债，还有一个不称职的老婆。我真想告诉他，他不是干销售的料。但又怕伤了他的自尊心。20分钟以后，李明总算走了。“好家伙，”他离开后我感到松了一口气。

10月底，我回总公司述职。我原想可以趁这个机会同人力资源经理老刘谈谈老王和李明的事，同时也向营销总监解释一下我上任来首个季度的销售数据。可没想到，我却被讯问了一通。为了让你的属下全力以赴，你都做了些什么？市场规模有多大？你希望获得多大的市场份额？你能保持何种费用

水平，同时仍具有竞争力？面对一串串的问题，我有些发蒙，有些问题我似乎都没有想过。述职结束了，我一身汗。好在总公司对我依然有信心，鼓励我干好下个季度。

冲突与危机

回到d分公司后，我加大了对“x系列”产品的奖励力度。自己也开始学习“x系列”产品的材料，并且亲自去跑客户。再加上挖来的那位销售能手的作用渐渐发挥出来。一个多月下来，销售业绩有了明显提升，我也很高兴。但是，常常会听到销售代表们在谈论加班太多和年终不发奖金的事。这让我有些郁闷。

12月中旬的一天，中午刚过，小丽来找我，问我该怎么处理mid这个客户。我一遍一遍地向她解释应该让他们采购“x系列”产品来代替原定的“t系列”产品，可她就是领会不了。她还是不停地说他们想采购“t系列”产品。而我也一再指出，这个客户对我们的品牌很信任，完全可以让他们选择“x系列”产品。说了好几分钟，我觉得头晕目眩，脸发烫。最后，我干脆拿起电话，直接打电话给mid的采购经理。不出10分钟，我就成功地说服了他，mid公司同意购买“x系列”产品代替原定的“t系列”。

当我正为自己的成功心满意足时，身边的小丽却满脸通红地看着我说：“我可能不是这里最好的销售代表，但也并非不称职。”我告诉她我没有这个意思，我只是想帮忙而已，只是想让她知道与客户打交道的一种方法。她真的很生气，咬牙切齿地说：“如果你想当这个客户的销售代表，给你好了。”她把资料往我桌上一扔，气冲冲地走出了办公室。

我也很生气，起身追了出去，把她拉回到我的办公室。我失去了理智。我猛地把她摁坐在椅子上，开始大声吼道：“我在帮你的忙，你应该感谢我才对。”她的下巴开始颤抖，然

后便哭了起来,那一瞬间,我简直有些崩溃!

年底到了,我刚好完成了第二季度的指标。但同时我也接到了小丽的辞职信,她在信中写道:“高经理,你是一个销售能手,但是我更希望在一个优秀的销售经理手下干活。”听说,小丽去了pa公司(我们的主要竞争对手)。

春节前,我回总公司参加年终总结会。会后,销售总监和人力资源部经理特意一起找我谈话。他们开门见山地说:“高经理,你这半年的工作表现起伏不定。你有做得好的地方,你完成了第二季度的指标,从pa公司挖来了一个出色的销售代表。但是,你的销售代表们对你并不满意,小丽因为你辞职了,你还可能会失去老王,你还应该让李明走人。我们没有必要护短,你这半年来的总体情况是喜忧参半,让我们担心。希望你能找到改善的思路和办法”

就职发言精彩篇七

尊敬的各位领导:

感谢县委、县纪委、县委组织部的信任、关心和厚爱,从副书记岗位上升任纪委书记,从纪检岗位上出来,又回到纪检的岗位上,这是对我乡镇工作的一种肯定,在今后工作中,我将加强学习,转变角色,打开工作局面,做到博学、审问、慎思、明辨、笃行,始终保持“十气”。

一是骨气。做官做人不卑不亢,坚持真理,尊重规律,相信科学,恪守规则;不低三下气、不卑躬屈节、不阿谀奉承。

二是正气。行事出于公心,办事体现公正,处事讲究公平,公道正派,正直正义;不帮弄是非、不模棱两可、不首鼠两端。

三是朝气。心态积极向上,工作保持激情,敢想敢说,敢做敢为;不拖三拉四、不上推下溜。

四是勇气。富有牺牲精神和冒险精神，敢于直面挑战，勇于攻坚克难；不遇到困难绕道走。

五是志气。坚守理想，坚定信念，坚持追求，立志干一番事业，造福社会，影响一方；不浑浑噩噩、不颓废、不消极。

六是才气。集才情、才华、才干于一体，集优聚强，引领群伦，具有胸有陈兵百万，腹有诗书气自华境界；不学武术、不坐井观天、自高自大。

七是灵气。具有哲学智慧，思想辩证，头脑清醒，想得深、看得准、分得清，举重若轻；不娇气。

八是人气。善于团结人、凝聚人、感召人、吸引人、说服人、影响人、包容人，具有人格影响力和引领力；不霸气十足。

九是大气。以诚待人，以理服人，善于换位思考，有情有义，能屈能伸，大度开明，勇于担当；不小气，自私自利。

十是静气。面对多元的社会和变幻莫测人生，淡定从容，情绪稳定，心态平和，心理健康；不浮躁、不忐忑。全面提升自己的思维、决策、驾驭、应变、用人、组织、学习、创新、包容、沟通能力，做到政治上清醒，经济上清楚，生活上清白，工作上清廉，不辜负大家对我的厚望。

希望大家一如继往关心支持帮助我，因为职位的变动，并不代表我能力水平、道德品格一下子就提升了多少，现在我与昨天的我没有两样，我依然需要大家的斧正、包容。