

# 国际贸易中因中间商介绍生意 国际贸易政策学的心得体会(实用7篇)

在日常学习、工作或生活中，大家总少不了接触作文或者范文吧，通过文章可以把我们那些零零散散的思想，聚集在一块。范文怎么写才能发挥它最大的作用呢？下面是小编帮大家整理的优质范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

## 国际贸易中因中间商介绍生意篇一

作为一个学习国际贸易政策的学生，近期我对这门学科有了一些深刻的体会。国际贸易政策学是一门涵盖了政治、经济、文化等多个方面的综合性学科，其中的研究理论和分析方法对于现代社会的国际贸易发展至关重要。在我的学习和研究过程中，我深刻体会到了以下几个方面：政策环境的影响、国际关系的重要性、贸易政策的目标与途径、反倾销制度的应用、区域经济合作与自由贸易协定。

一、政策环境的影响。在深入学习国际贸易政策的过程中，我逐渐认识到贸易政策的制定必须基于周围的政治环境、国际经济形势、宏观经济政策等多个方面进行全面考量。以美国的贸易政策为例，美国虽然一直处于全球贸易的领导地位，但在国际政治与经济环境的不断变化下，其贸易政策也在不断的调整 and 变化。因此，政策环境对于国际贸易政策的制定和实施至关重要。

二、国际关系的重要性。在国际贸易政策的制定和实施中，国际关系的因素也起着至关重要的作用。不同国家之间的经济合作与交往，除了促进贸易的自由化外，也为国际关系的发展和维持奠定了基础。例如，中国加入世界贸易组织，为其开放型经济的发展带来了全新的机遇。同时，中国在国际贸易政策制定中也开始逐渐发挥作用，凸显出其在国际贸易中的重要地位。

三、贸易政策的目标与途径。在制定贸易政策时，政府的主要目标是如何保护国内的产业和市场，同时促进国际贸易的发展。政府可以选择不同的贸易政策途径，例如：关税、配额、非关税壁垒等，聚焦不同目标、应对不同情况。需要在此提出的是，贸易政策途径的选择和制定，不仅要考虑国内产业和市场的发展，更需要考虑国际贸易的自由化。因此，贸易政策的制定需要权衡各方面的利益和影响，以达到良性循环的效果。

四、反倾销制度的应用。在国际贸易中，反倾销制度往往被用于对外国产品进行惩罚性关税，以保护本国的产业和市场。但是，反倾销制度的应用也面临着许多的批评和质疑。贸易摩擦的逐渐激化，导致一些国家采取更激进的贸易保护措施。这需要我们认真思考，如何加强监管，避免贸易关系失衡，以实现双方利益的最大化。

五、区域经济合作与自由贸易协定。在国际贸易政策的实施中，区域经济合作和自由贸易协定也是应用比较广泛的手段。例如，亚洲区域经济合作[ASEAN]和美国-墨西哥-加拿大协定[USMCA]等国际贸易协定。这些合作和协定不仅可以促进经济发展，还可以提高国家的国际影响力。然而，这种合作和协定的制定过程需要考虑到利益、影响的平衡，以及国际贸易和政治环境对于这种协定的影响。

综上所述，国际贸易政策学不仅是一门理论性很强的学科，也涵盖了现代社会的各个方面。通过我的学习和探究，我更好地理解贸易政策对于经济全球化的重要性。贸易政策是一个国家的竞争优势，也是企业经营的重要因素。因此，在未来的学习和实践中，我们需要深入研究和应用贸易政策的理论和方法，为促进商业自由化和经济全球化做出更多的贡献。

## 国际贸易中因中间商介绍生意篇二

签订日期：\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日

签约地点：\_\_\_\_\_

卖方：\_\_\_\_\_

地址：\_\_\_\_\_

电报挂号：\_\_\_\_\_

买方：\_\_\_\_\_

地址：\_\_\_\_\_

电报挂号：\_\_\_\_\_

兹经买卖双方同意成交下列商品订立条款如下：

1. 商品：\_\_\_\_\_。
2. 规格：\_\_\_\_\_。
3. 数量：\_\_\_\_\_。
4. 单价：\_\_\_\_\_。
5. 总价：（大写：\_\_\_\_\_）。
6. 包装：\_\_\_\_\_。
7. 装运期：\_\_\_\_\_收到信用证后\_\_\_\_\_天。
8. 装运口岸和目的地：从\_\_\_\_\_经\_\_\_\_\_

至\_\_\_\_\_。

9. 保险：\_\_\_\_\_。

10. 付款条件：\_\_\_\_\_

(1) 买方须于\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日前将保  
兑的、不可撤销的、可转让、可分割的即期信用证开到卖方。  
信用证议付有效期延至上列装运期后，\_\_\_\_\_天  
在\_\_\_\_\_到期。

(2) 买方须于签约后即付定金\_\_\_\_\_%。

11. 装船标记及交货条件：货运标记由卖方指定。

12. 开立信用证时请注明合同编号号码。

13. 备注：\_\_\_\_\_

卖方（签章）：\_\_\_\_\_ 买方（签章）：\_\_\_\_\_

## 国际贸易中因中间商介绍生意篇三

合同编号：\_\_\_\_\_

订单号：\_\_\_\_\_

买方：\_\_\_\_\_

卖方：\_\_\_\_\_

买卖双方签订本合同并同意按下列条款进行交易：

(1) 品名及规格\_\_\_\_\_

(2) 数量\_\_\_\_\_

(3) 单价\_\_\_\_\_

(5) 包装：\_\_\_\_\_

(6) 装运口岸：\_\_\_\_\_

(7) 目的口岸：\_\_\_\_\_

(8) 装船标记：\_\_\_\_\_

(9) 装运期限：收到可以转船及分批装运之信用证\_\_\_\_\_天内装出。

(10) 付款条件：开给我方100%保兑的不可撤回即期付款之信用证，并须注明可在装运日期后15天内议付有效。

(11) 保险：按发票110%保全险及战争险。由客户自理。

(12) 买方须于\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日前开出本批交易信用证，否则，售方有权：不经通知取消本合同，或接受买方对本约未执行的全部或\_\_\_\_\_一部，或对因此遭受的损失提出索赔。

(13) 单据：卖方应向议付银行提供已装船清洁提单、发票、中国商品检验局或工厂出具的品质证明、中国商品检验局出具的数量 / 重量签定书；如果本合同按cif条件，应再提供可转让的保险单或保险凭证。

(14) 凡以cif条件成交的业务，保额为发票价值的`110%，投保险别以本售货合同中所开列的为限，买方如要求增加保额或保险范围，应于装船前经售方同意，因此而增加的保险费由买方负责。

(15) 质量、数量索赔：如交货质量不符，买方须于货物到达目的港30日内提出索赔；数量索赔须于货物到达目的港15日内提出。对由于保险公司、船公司和其它转运单位或邮政部门造成的损失卖方不承担责任。

(16) 本合同内所述全部或部份商品，如因人力不可抗拒的原因，以致不能履约或延迟交货，售方概不负责。

(17) 仲裁：凡因执行本合同或与本合同有关事项所发生的一切争执，应由双方通过友好方式协商解决。如果不能取得协议时，则在中国国际经济贸易仲裁委员会根据该仲裁机构的仲裁程序规则进行仲裁。仲裁决定是终局的，对双方具有同等约束力。仲裁费用除非仲裁机构另有决定外，均由败诉一方负担。仲裁也可在双方同意的第三国进行。

(18) 买方在开给售方的信用证上请填注本确认书号码。

(19) 其它条款：\_\_\_\_\_

卖方（签章）：\_\_\_\_\_买方（签章）：\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

## 国际贸易中因中间商介绍生意篇四

托运人：\_\_\_\_\_（以下简称甲方）

地址：\_\_\_\_\_

联系电话：\_\_\_\_\_传真：\_\_\_\_\_

承运人：\_\_\_\_\_（以下简称乙方）

地址：\_\_\_\_\_

联系电话：\_\_\_\_\_

甲、乙双方根据《中华人民共和国合同法》、《国内水路货物运输规则》等法律、法规的有关规定，本着“诚实信用、互惠互利”的原则，就甲方委托乙方提供的运输代理服务达成如下协议：

一、甲、乙双方持有有效的营业执照并且严格按照营业执照中的营业范围开展业务；

二、甲方同意将其揽取的或其生产经营的货物委托乙方安排运输。

三、订舱时甲方应正确填写由乙方提供的规定格式的订舱委托书并加盖公章或订舱专用章(样本见附件)以书面形式传真或派人送交乙方。

订舱委托书中应注明所托运货物的正确品名、件数、重量、体积、包装形式、装船日期、目的港及收货人的名称、地址以及联系方式。

甲方对于货物储存、防护或运输有特殊要求的应在订舱委托书中注明，并随附相关文件。如果托运单内容未注明由此引起的损失、责任以及乙方因此所遭受的损失应由甲方承担。

四、甲方若要求更改订舱委托书之内容或取消订舱要求时必须以书面形式通知乙方，并与乙方经办操作人员书面确认。同时必须承担由此产生的额外费用。若是货物已进港或离港，甲方要求更改此货箱对应之订舱单条款，甲方应书面形式告知乙方，并承担由此产生的额外费用。

五、甲方必须保证所委托货物的品名的真实性，并承担因伪报、瞒报所引起的一切责任与损失(注：危险的货物必须在委托书上特别注明“危险品”字样，如隐瞒不报所造成的一切

船、货损失由甲方负责赔偿)，乙方将不承担任何责任。

六、对于集装箱运输货物甲方必须严格遵守国家对集装箱限重的相关规定，否则甲方必须承担因超重而造成的一切经济损失及相关的法律责任。甲、乙双方约定甲方必须按以下重量装货，超过重量产生的费用及法律责任由甲方负责。传真：联系人：联系人：

1□20'gp集装箱货物限重27.5t;

2□40'gp集装箱货物限重26.5t;

3□40'hq集装箱货物限重26.5t□

七、甲方必须为托运的货物购买运输保险或委托乙方为其托运的货物购买运输保险。如由于甲方不投保货物险，又不委托乙方代为投保的，一旦出险由此产生的损失则由甲方自行负责，乙方不负任何责任。

八、甲方委托乙方代为货物装箱的，甲方必须提前两天向乙方提出书面申请，并应当及时送货至指定地点或明确提货地点交乙方委托的装箱人装箱，并应率先告知有关货物的基本状况；甲方自行监装的，在因装箱不当所产生的风险和责任由甲方自行承担。

九、甲方应当保证收货人在卸货港及时提货。由于提货不及时而造成的额外堆存费和滞箱费(按照公布的费率计收)，应由甲方承担。上述费用必须在提货前直接支付给码头和船公司。甲方必须保证在其使用集装箱期间箱体的完好，如在装箱前未向乙方反映箱体异常则在其返箱时箱体的状况必须和提箱时的eip记录相同。如果有任何损坏或灭失，由甲方承担赔偿责任。

十、如果任何一方因地震、台风、暴风雪、火灾、战争、罢



工、政府命令或其他不可预见且不可避免的事件，造成不能根据本合同的规定履行本合同或其任何部分，该方应立即以传真方式通知另一方上述不可抗力事件的详细情况，并提供本合同全部或部分不能履行或延期履行的有效证明。双方应进行协商并根据不可抗力的影响情况，决定是否终止本合同或部分免除本合同的义务或延期履行本合同。

十一、对确认属于货物延期交付的索赔应以该部分货物所涉及的海上运输费用为限。对延期交付而产生的间接损失责任方不承担赔偿责任。

十二、对确认属于货物灭失、部分损坏的索赔，索赔方应提供相关的法定证据。如当地权威检验机构出具的检验报告等。否则另一方有权拒绝赔偿。属于保险责任范围的，则向保险机构进行索赔。

十三、双方的任何索赔应作为个案以书面形式解决，任何一方不得采取扣留或拒付运输费等行动。

其他费用：在业务发生过程中发生的额外费用，双方按照逐一确认的方式进行。

## 十五、费用结算

经甲方要求，乙方同意按以下第\_\_2\_\_种方式结算运费：

1、费用按航次结算，只用在甲方付清所有费用后乙方才交付运单或货物；

2、运费按月结算，每月5日前双方核对并确认上月的运费，并在当月15日前付清上月应付给乙方的运费。

十六、如果甲方迟延支付或者不支付前款费用或报酬，乙方有权留置甲方的单证、货物或中止有关合同的履行。

十七、如甲方委托乙方承运箱量未能达到60箱/月(单海港出口量)，乙方有权取消月结协议。

十八、因本协议项下委托所产生的任何争议，双方应友好协商解决，无法协商或协商不成的，双方同意提交乙方所在地海事法院审理。

十九、本协议自双方盖章或双方授权的如下代表签字盖章之日起生效，有效期一年。本协议一式两份，双方各持一份正本，具有同等效力。

甲方：\_\_\_\_\_乙方：\_\_\_\_\_

日期：\_\_\_\_\_

## 国际贸易中因中间商介绍生意篇五

近日，我有幸参加了一场关于国际贸易的听报告活动，让我对国际贸易的发展、变革以及中国在其中的地位有了更加深刻的认识。通过这次听报告，我对国际贸易的重要性和影响力有了更多的了解，并对我们国家在全球化进程中的作用有了更深刻的认识。

首先，这次报告让我深刻认识到国际贸易对于全球经济的重要性。报告中提到，国际贸易是推动经济增长、促进国际合作的重要手段。各国通过贸易能够实现资源利用的优化配置，提高生产效率，从而带动经济发展。同时，国际贸易也能够提供更多的就业机会，改善人们的生活水平。通过听报告，我深刻感受到了国际贸易对于全球经济繁荣的重要性，也看到了国际贸易给各国带来的益处。

其次，报告中提到了国际贸易的变革与挑战。随着全球化的深入推进，国际贸易也面临着新的形势和挑战。报告中提到了贸易保护主义、技术革命和环境问题等对国际贸易的影响。

贸易保护主义的抬头使得全球贸易环境变得不稳定，给各国带来了很大的不确定性。同时，技术的快速发展也给国际贸易带来了变革，尤其是互联网和电子商务的兴起，使得贸易方式和模式发生了巨大的改变。此外，环境问题也成为国际贸易发展的重要考量因素。通过这次报告，我明确了国际贸易所面临的新挑战，也认识到了要应对这些挑战所需要的变革与创新。

再次，报告中强调了中国在国际贸易中的重要地位。中国作为全球第二大经济体，在国际贸易中扮演着重要角色。报告中提到了中国对国际贸易的巨大贡献，尤其是中国的进口需求对全球贸易的拉动作用。中国的贸易政策的开放和自由化也为推动全球贸易发展做出了积极贡献。通过听报告，我对中国在国际贸易中的地位有了更深刻的认识，也更加自信地看待了中国在全球化进程中的作用。

最后，这次报告让我明白了要想在国际贸易中取得成功，我们需要做好自身的准备。报告中提到了国际贸易所需要的背景知识和技能，包括贸易政策的了解、市场分析能力以及跨文化交流能力等。通过听报告，我意识到了要想在国际贸易中获得竞争优势，我们需要加强自身的能力素质，提高对国际贸易的理解和认知。

总之，通过这次听报告活动，我对国际贸易的重要性、变革和中国在其中的地位有了更深刻的认识。国际贸易在全球经济中的作用不可忽视，但同时也面临着新的挑战 and 变革。中国在国际贸易中扮演着重要角色，但要取得成功，我们需要加强自身的能力素质。我相信，在全球经济一体化的背景下，通过不断学习和努力，我们一定能够在国际贸易中取得更大的成就。

## 国际贸易中因中间商介绍生意篇六

\_\_\_\_\_(售方)

\_\_\_\_\_(购方)

\_\_\_\_\_(售方)为一方，与\_\_\_\_\_(购方)为另一方，签订合同如下：

依据\_\_\_\_年\_\_月\_\_日双方签订的关于合作的协议，在售方国国境车上交货条件下售方售出，购方购入货物。其数量、种类、价格及交货期均按第\_\_号附件办理，该附件为本合同不可分割的部分。

合同总金额为\_\_\_\_\_

本合同所售出货物的价格以瑞士法郎计算，此项价格系卖方国国境车上交货，包括包皮、包装和标记费在内。

按本合同所售出货物的品质应符合中华人民共和国国家标准或原苏联国家标准，并符合本合同附件所规定的技术条件；凭样交货的商品品质应符合双方确认的样品。

商品质量应以售方国国家商品检验局出具的品质证明书证明之。

售方应在本合同附件规定的期限内发货。在征得购方同意的情况下，售方有权按双方商妥的数量和金额提前交货。

每个货箱均应用防水颜料在箱体的三面(上面，前面和左右)用英、俄两种文字书写以下标记：合同号，收货人，箱号，毛重，净重。

本合同所供应的货物之价款，由购方按照中国银行和原苏联外经银行关于边境贸易支付协议书所规定的办法及1990年3月13日“由中国向苏联和由苏联向中国交货的共同条件”以瑞士法郎凭下列单据向售方支付：

1. 帐单4份；

2. 盖有售方国发站印章的铁路运单副本1份；

3. 明细单3份；

4. 品质证明书1份。

卖方在提供的`商品投入使用之后12个月内保证商品质量，但不超过供货之日起18个月。

对货物品质的异议应在发现缺陷后3个月内提出，如在保证期发现缺陷，提赔日期不能迟于保证期结束30天。

如商品在保证期内出现缺陷，供货一方应排除缺陷或更换有缺陷的部分并负担费用。

当事人一方给对方造成人身伤害或因故意或重大过失给对方造成财产损失的，应当进行赔偿。

售方应在发货后10天内以电传向购方通知有关货物自生产厂发运的情况，并注明发运日期，合同号，发动机号，件数，毛重和铁路运单号。

由本合同所产生或与本合同有关的一切纠纷，应尽可能通过双方谈判解决。如双方不能达成协议，可提交被告国对外贸易仲裁机关审理，中方国家对外贸易仲裁为中国对外贸易促进委员会，苏方为原苏联工商会。

双方任何一方发生不可抗力情况(如火灾、自然灾害、战争、各种军事行动、封锁、禁止进出口或不以双方意志为转移的其他情况)，使本合同全部或部分义务无法履行时，履行本合同义务的期限可相应推迟，在此期间合同义务仍然有效。

如果不可抗力情况持续30天以上，其中一方有权通知另一方免除继续履行合同义务，此时任何一方无权向对方提出补偿

可能的损失。

无法履行本合同义务方应将不可抗力情况发生和结束及影响合同义务履行情况立即通知对方。

不可抗力发生和持续的时间应以售方或购方有关商会出具的证明书证明。

本合同未尽事宜，双方均按1990年3月13日“由中国向苏联和由苏联向中国交货共同条件”办理。

本合同一式两份，以中、俄两种文字书就，两种文字具有同等效力。

售方名称：\_\_\_\_\_ 购方名称：\_\_\_\_\_

地址：\_\_\_\_\_ 地址：\_\_\_\_\_

电报挂号：\_\_\_\_\_ 电报挂号：\_\_\_\_\_

发货人： 收货人：

发站：\_\_\_\_\_ 到站：\_\_\_\_\_

签字：\_\_\_\_\_ 购方签字：\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_(售方)

\_\_\_\_\_(购方)

\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日

## 国际贸易中因中间商介绍生意篇七

随着全球化的不断推进，国际贸易发展迅猛，贸易数据也成

为了国家和企业了解市场情况、制定战略决策的重要依据。在长期的工作中，我积累了丰富的国际贸易数据分析经验，感到国际贸易数据分析在推动发展、实现共赢方面发挥着重要作用。本文将从数据收集、数据清洗、数据分析、数据可视化和数据应用五个方面分享我的心得体会。

## 第二段：数据收集

数据收集是国际贸易数据分析的第一步，准确、全面的数据收集是进行深入分析和决策的前提。在进行数据收集时，要从官方统计机构、行业协会、商业数据库等多个渠道获取数据，确保数据的权威性和可靠性。同时，还要关注数据的时效性和更新频率，及时获得最新的市场信息，研究市场走势和竞争态势。

## 第三段：数据清洗

数据清洗是确保数据质量的重要环节，也是确保后续分析准确性的关键一步。在数据清洗过程中，要对数据进行去重、去噪、填补缺失值等处理，保证数据的完整性和一致性。在数据清洗的过程中，需要运用一些数据清洗的工具和技术，如Excel、Python等，依据实际情况制定相应的清洗流程，确保数据的“干净”。

## 第四段：数据分析

数据分析是国际贸易数据应用的核心环节，通过对数据的统计、分析和挖掘，可以发现市场的潜在机会和问题，制定切实可行的业务策略。在数据分析过程中，需要结合具体的业务需求，选取合适的分析方法和工具，如时间序列分析、回归分析、聚类分析等，并运用统计学和经济学的理论，深入挖掘数据背后的规律和模式。

## 第五段：数据可视化和数据应用

数据可视化是将分析结果以图表、图像等形式展现出来，让数据更加直观、易于理解和应用的过程。在数据可视化过程中，可以运用各种数据可视化工具和软件，如Tableau、Power BI等，根据不同的目标和受众设计合适的图表和仪表盘，呈现数据的多个层面和维度，帮助决策者更好地了解市场情况和业务状况。

结论：

国际贸易数据分析是一个复杂而又重要的工作，需要熟练掌握数据收集、数据清洗、数据分析、数据可视化和数据应用等技能。在实践中，我发现国际贸易数据分析对于企业的战略决策、市场开拓、风险控制等方面都有着重要的意义。通过不断总结经验、学习新的技术和方法，提升自己的数据分析能力，我们可以更好地应对国际贸易的挑战，实现发展和共赢。