

# 最新秋季订货会主持词(通用5篇)

人的记忆力会随着岁月的流逝而衰退，写作可以弥补记忆的不足，将曾经的人生经历和感悟记录下来，也便于保存一份美好的回忆。那么我们该如何写一篇较为完美的范文呢？以下是小编为大家收集的优秀范文，欢迎大家分享阅读。

## 秋季订货会主持词篇一

尊敬的各位领导、各位来宾、亲爱的合作伙伴：

大家下午好!这里是某某终端订货会的现场。我是主持人某某。今天的现场可谓是群星荟萃，群贤毕至。中国有句古语叫有朋自远方来，不亦乐乎，所以首先请允许我代表今天的主办方对百忙之中参加我们订货会的朋友们表示衷心的感谢和最热烈的欢迎。

其实我一直都很好奇一个问题，为什么从我们的老某某到重组融合后的某某的发展进程中，某某这支营销团队一直发挥着举足轻重的作用，可以说是在所有营销团队里、独占鳌头，今天到了现场我找到了答案，答案就写在你们每一张充满自信而骄傲的笑脸上，正是由于你们的付出、你们的实干肯干，你们每一份的热爱为这份事业注入了激情和活力，所以感谢大家一直以来对某某事业的关注、信任、支持和参与，可以说，你们的理解和信任是我们进步的强大动力，你们的关心和支持是我们成长的不竭源泉。你们的每一次参与、每一个建议，都让我们激动不已，促使我们不断奋进。有了你们，我们前进的征途才有源源不绝的信心和力量。有了你们，我们的事业才能长盛不衰地兴旺和发展。中国有句成语叫做饮水思源，为了回报大家对我们一如既往的支持，也为了能够合作共赢共铸辉煌我们除了百万回馈我们的代理商朋友，而且在四季度订货会推出了一系列订货会优惠政策，下面有请某某的代表就本次订货会订货优惠政策和热销机型进行介绍。

刚才某某代表在上面做热销机型介绍展示时，我在下面深深感受到一句话：进步需要时间，时间推进着进步。十几年前当我还是一名学生的时候，大哥大、传呼机风靡一时，毕业之后我拥有了我第一部通信工具小灵通，之后是2g□2.5g到今天的3g□可以说我也是通信行业迅速发展十年中的历史见证人之一，并且我也相信这个行业在未来也是一个朝阳的产业。为什么这么说呢？因为一方面，党的报告中首次将信息化写入“四化”中，并且明确了“信息化水平大幅提升”的目标，而且随着政府、企业、社会的信息化，智慧城市、无线城市等新兴市场的推进，将为整个信息通信业带来新的发展机遇；另一方面，通信总体处于一个发展迅速、新技术新业态不断涌现的好时期。宽带化□ip化、云计算和大数据已成为技术演进的代名词。融合化、移动互联网、物联网已成为产业发展的主流。电子商务加速发展，移动业务加速融合，流量业务对语音业务替代进程加速□3g智能终端正在全面取代2g终端，我国3g渗透率将由20xx的11%迅速上升到20xx年的30%。我国4g牌照即将发放。基于这些，我们有理由相信我们前途一片光明，我们有信心走得更远，而且我们之间的合作会有很大的提升空间。

好了，言归正传，接下来有请某某代表就本次订货会订货优惠政策和热销机型进行介绍。

## 秋季订货会主持词篇二

古人云有朋自远方来，不亦乐乎！因一个美丽的事业，一个朝阳的行业，一群富有希望和斗志的人，一个共同的愿望，我们再一次的走到了一起，相聚带给我们快乐与幸福，相聚带给我们激情与向往，相聚带给我们成功与希望。

尊敬的各位嘉宾、各位合作伙伴：大家中午好！

非常感谢大家莅临参加由金泉铖名酒行主办的20xx年中秋订

货会。今天在这里我们要把握新的市场机会、发现新的财富机遇；在这里我们要成为永远的合作伙伴和忠诚的朋友。

今天，来到我们订货会现场的还有我们烟台张裕葡萄酒公司驻潍坊办事处总经理顾冬先生！好当家集团会销经理高子尧先生！五粮头特曲赵强先生！明威海参黄伟先生！让我们以热烈的掌声欢迎他们的到来！

秋天，是一个收获的季节。从立秋开始，我们的销售旺季也开始慢慢到来。在这里，我们要感谢在座的每一位客户朋友对我们金泉铖名酒行这些年来的支持和信任。在去年的一年里，我们共同奋斗，品尝着艰辛的苦涩和成功的喜悦，在合作共赢的同时，我们也收获了感情，建立了诚信、牢固、共赢的合作关系。回顾过去一年里我们取得的成绩，我相信，在接下来的日子里，通过我们共同的努力，明天一定会更加美好。在以后的日子里，也请各位合作伙伴能一如既往的关心和支持金泉铖名酒行，携手合作，互惠互利，一起创造更多的财富。

当然，我们的成长与成就都离不开各个厂家的支持与帮助，下面，让我们以热烈的掌声诚挚的邀请张裕葡萄酒潍坊公司总经理顾冬先生为我们的中秋订货会致开幕词。非常感谢顾经理为我们做的介绍，从顾经理的讲话中，我们能够充分的感受到张裕公司的宏远志向与发展前景，以及张裕葡萄酒的优惠政策和竞争优势，只有运筹帷幄，才能风云天下！顾经理的讲话及张裕葡萄酒的发展更加证实了这句话的正确性，再次感谢顾经理，让我们再次将热烈的掌声送给他。

对于大家对金泉铖名酒行的支持，我们一直都记在心里，在这里，李树聪总经理也有一下话要对大家讲，有请李总。我相信，今天各个厂家给的优惠政策能够让各位合作伙伴们赚更多的钱，不要犹豫，今天的投入将是明天更多的收获！

古人云山不在高，有仙则名；水不在深，有龙则灵。同样，

观众不在多，有掌声才行！客户不在多，订货才行！今天的相聚是为了明天更好地发展，希望真诚合作带来彼此的发展，也希望我们的产品给各位带来可观的收益。让我们一起携手，用实际行动将市场做得更好。午宴正式开始，现在，让我们举起手中的酒杯，开怀畅饮！在午餐进行时，我们将进行抽奖和游戏赢礼品环节，大家在午餐的时候，请随时关注。最后，祝各位经销商朋友身体健康、生意兴隆、万事如意！

## 秋季订货会主持词篇三

参会的各位嘉宾，优资莱的合作伙伴们。我们的会议在五分钟后准时举行，请您抓紧时间就座，为了将会议有序进行，请您将自己的手机调至成震动或是静音的模式，谢谢您的配合。

### 环节二开场

植物领航铸就辉煌！

在座的各位领导，优资莱的合作伙伴们，大家下午好。

我是优资莱培训部\_\_\_\_\_

一段路，坚持方向就会迎来朝阳。一片绿，不断成长就能长成参天大树！又是一年，我们再一次相聚在优资莱秋季订货会的现场，在此我谨代表杭州优资莱化妆品有限公司对各位的到来表示衷心的感谢和热烈的欢迎。

现在请允许我为大家介绍本次的参会嘉宾，他们是：

还有\_\_\_\_\_家优秀的合作伙伴们，欢迎你们的到来！

### 第三环节开场舞蹈

往事再现，胜利的绿色正在蔓延!再看今朝，丰硕的果实让我们心潮澎湃!梦想、追求，一路有你!优资莱的成长与荣光，你我共同见证!

### 【优资莱开场舞】

幕后旁白：

激情与创造，打动无数热爱美的女性!

优资莱——承载昨日的荣耀与汗水，两载冬夏时光，

执着与超越，铸就植物品牌辉煌明天!

今天的优资莱，铭记着爱与勇敢，将植物的欣欣向荣精彩演绎，

今天的优资莱，孕育着创新与发展，将植物的天下蓝图尽情挥洒。

植物领航，铸就辉煌——让我们心手相连，领略植物风采!

感谢几位舞者的精彩演绎!

第四环节代理商发言

接下来让我们有请\*\*\*\*\*致辞，掌声有请!

### 【代理商发言】

非常感谢\*\*\*\*\*的致辞，让我们感受到珀雅化妆品有限公司在江西地区打造第一植物护肤品牌优资莱的信心和决心!

第五环节黄总发言

有了这样的决心和激情，让我们一起来看看20xx年秋季优资莱品牌有哪些规划和举措！有请杭州珀莱雅控股股份有限公司优资莱品牌事业部——先生做讲解，有请黄总！

### 【——发言】

非常感谢——的讲解！祝愿秋季的优资莱品牌再次席卷日化终端！“白茶美白，绿茶保湿”——两款明星产品一路旺销！

### 第六环节万店历程环节

回首发展之路，无数个第一次历历在目，

展望全新的旅程，变革与机遇让我们激情澎湃！

如今的优资莱日益茁壮，勃勃向上！一路上的鲜花与掌声是我们一起走过的足迹！

如今优资莱迎来了它在全国终端的第10000家日化零售店！

我们的梦想从不止步！辉煌的今天，你我共同见证！请看大屏幕！

### 【万店历程视频】

万店历程，是700多个日日夜夜的执著与坚韧，万店历程，是千千万万个加盟商酸甜苦辣的回味！跟随优资莱的脚步，从一到万，迎来绿色满天下！今天现场有两位神秘的嘉宾，他们是优资莱在全国的第一家零售店和第一万家零售店，请大家在你们中间找到他们！

### 【暗场，第1家店和第10000家店主的寻找】

有请第一家店的店主，起来向大家挥手致意，掌声感谢！

也有请第一万家店的店主，向大家问好，同样掌声鼓励!两位请坐!(有射灯配合)

**【暗场，现场启动能量小球】**

今天的会议有一个非常特殊的环节，我们在每个优资莱合作伙伴就座的土地上埋下了象征植物的能量，就在你的椅子下，看看每一位嘉宾是否能够找到这枚神奇的植物能量球!

好的，大家很聪明，都收获了这枚能量球!

(绿光背景音乐起)接下来，请大家起立，请跟我一起用你们的勤劳之手——右手，握住这枚能量小球，然后再伸出你们的智慧之手——左手，双手合拢，用力击打小球，勤劳+智慧!你们的植物能量都会散发出最炫目的绿光!让这神奇的绿光为所有代理商的下半年事业发展带去更多惊喜与财富!(绿光背景音乐减弱)

带着美好的祝愿!在优资莱植物护肤的领航下，与我们台下所有的领导、工作人员和合作伙伴手牵起手，举起您的植物能量球，高喊：

“携手优资莱，财源滚滚来!”

(优资莱品牌之歌高潮部分音乐起)谁对着能量球喊的声音越大□20xx年的业绩就会越好!财运就会越旺!准备好了没有?3、2、1!

**【所有人大喊：携手优资莱财源滚滚来!】**

(优资莱品牌之歌高潮部分减弱最后结束)

**【暗场，第1家店和第10000家店主的上台接受奖品】**

感谢大家!一首歌曲唱出心中的热爱,一片绿绘出植物的传奇,从零开始,品牌走过过了风风雨雨,终于迎来了全新的万店辉煌!接下来有

请\*\*\*\*\*，\*\*\*\*\*，有请优资莱品牌事业部副总经理胡永春先生为两位优资莱加盟商颁发纪念奖牌，同时送上优资莱的纪念品!

### 【胡总颁奖】

谢谢胡总，请胡总台下就座，两位店主请留步。

先请我们\*\*\*\*\*说两句:

### 【零售商发言】

说的好!有了全国万店的支持和信心，“优资莱”这个响亮的名字一定会响彻大江南北!

今天的会场，我们台下嘉宾的手中的绿色植物能量球上，就藏着优、资、莱这三个字，这三位幸运嘉宾，也将获得优资莱特别提供的神秘大礼!

能量球上有“优”字的请举手，有“资”字的请举手，有“莱”字的朋友,,,,,,恭喜这三位朋友!三位得到的大奖是什么呢?留个悬念，会后到我这里来领取!

### 第七环节茶韵芯肌水热卖回顾视频

可以说20xx是品牌飞速发展的一年!产品作为企业的生命线，一个受欢迎的产品，能够撑起一个品牌的明天!

优资莱——第一个推出双子明星产品的品牌!

优资莱——第一个把促销广告直接用于化妆品广告的品牌!



优资莱不断丰富的促销模式，持续扩大品牌推广！

优资莱茶韵芯肌水，一路赢在终端！

### 【茶韵芯肌水热卖视频】

第八环节秋季政策讲解

下面有请优资莱品牌事业部销售部经理\*\*\*\*\*和我们一起分享一下秋季品牌定货策略！有请！

### 【秋季政策】

第九环节自行车视频

感谢莫经理的精彩讲解！大家可能已经发现了，秋季出现了一个非常特别的赠品——优资莱时尚绿动自行车！让我们一起来看大屏幕！

### 【自行车促销视频】

第十环节现场自行车揭幕

(音乐响起)

看过了自行车的促销场景，我们来现场一睹它的风采！

### 【六大区骑自行车入场】

【音乐背景下，自行车绕圈中，主持人旁白：】

优资莱不仅带给消费者健康美丽的肌肤，更希望带给消费者健康的生活方式！加入到自行车的队伍中来吧！实惠的价格，超值的赠品，最具吸引力的促销！

## 【六大区停在自行车帐篷前】

现在全面开启！

## 【两个工作人员拉开帐篷，现场画面配合】

衷心希望新的赠品给在座的伙伴们秋季的生意注入新的活力！让我们一同努力为我们的目标加油！为植物护肤品牌加油！为优资莱加油！谢谢！

订货结束

今天的订货会到此结束，感谢大家，我们已准备了丰盛的答谢晚宴，请于\*\*\*\*\*用餐！谢谢大家！

看过秋季订货会主持词精选的人还看了：

## 秋季订货会主持词篇四

尊敬的各位来宾，亲爱的合作伙伴们：

大家上午好！

今天是与美相约的日子，今天携手财富的日子，今天选择双赢拓展知识的日子，今天与成功干杯的日子，今天，我们共同迎来了“厂商携手夺取20xx高利润商业模式论坛会”！很荣幸能担任本次大会的主持人，我是保定燕赵制香有限公司的张永昌，首先请允许我代表保定燕赵制香有限公司，代表公司全体员工对大家的到来表示最衷心的感谢和最最热烈的欢迎！同时也祝愿在座的各位新朋友、老朋友、男朋友女朋友，今天发、明天发、后天发，前发后发左发右发，最后把中国银行搬回家！今年19，明年18，赛金花，比银花，年年都做洛阳的牡丹花！收到祝福的朋友掌声有多少？掌声不响亮，我就鞠躬到天亮！

下面我向大家隆重的介绍一下出席本次会议的公司领导：第一位是来自保定燕赵制香有限公司的董事长兼总经理边勇先生，第二位是公司业务总经理张花蕊女士，第三位是业务副总经理贾功先生，第四位是：公司财务总监张娟女士，第五位是公司市场部主任张桂芬小姐，第六位是公司技术总工程师魏志刚先生，第七位是保定涞源白石山山泉水水厂梁总，第八位是公司市场部副主任边大广先生，第九位是公司市场部副主任孙伟娜小姐，以下依次是公司市场部副主任穆珍珍小姐，公司市场部副主任王艳香女士，公司市场部李密先生，公司市场部魏卫宾先生，公司市场部张建芳女士，请大家用热烈的掌声欢迎各位的到来！

## 边总致词

有句话说得好：“大海航行靠舵手”，船开得好不好全靠掌舵人，那么，下面，我们就用热烈的掌声有请保定燕赵制香有限公司的掌舵人边总致辞。掌声有请！（掌声）

好，再一次以热烈的掌声感谢边总简短有力的致辞。订货会主持词模板随着市场的不断发展和日益成熟化，我们需要一些更贴近市场需求的项目！经过市场分析和了解公司除了蚊香，杀虫气雾剂、电热蚊香等产品之外，今年又推出了两大日化产品系列，那就是洗衣液和洁厕液。据公司市场部统计洗衣液在大中城市使用率已达到85%以上，而在中小城市也达到了65%以上，在农村和县城也是逐年上升的趋势，是35%，就达到了45%。根据这一数字大家就应该看出我们的商机，卖洗衣液！将来肯定能把洗衣粉代替！今天技术部的魏工也到了咱们会议的现场，但是他不爱表现，不愿上台讲话，就有我给大家介绍一下这两个产品。

在开发洗衣液的开始我们瞄准的就是高端品牌蓝月亮的质量，先从效果做起，然后是香型，粘稠度和外观，每一步的试验不下于百次，每一个结果出来边总和张总都要亲自过问，直到达到满意效果，经过近10个月的试验，改进，终于达到了

今天的效果。我敢肯定的说，咱们的质量绝对高于蓝月亮的质量，因为咱们舍得往里加活性物，他们的op9□cect等只有12.5%，咱们加到14%，大家只管放心去卖，去赚钱！

再说洁厕液咱们的质量标准瞄准的是大家都在卖的帮洁，我们杜工就是这方面的专家，帮洁就是他一手做出来的，所以大家就放心大胆的进货，挣钱，有了问题找我！

这两个产品都具备很强的市场竞争力，更重要的是，这两个产品都具有可持续性发展，在帮你实现利润最大化的同时，还能帮你吸引新客源，稳定老客源，使你的企业长盛不衰，实现百年老店！

我的话完了，下面有请业务副总经理贾功先生为大家宣讲保定燕赵制香有限公司20xx的产品销售政策，大家欢迎！（掌声）

好，再一次以热烈的掌声感谢贾总为大家宣讲公司的政策和文件！（掌声）

请大家以热烈的掌声欢迎业务总经理张花蕊张总为大家讲话！

请大家静一静，钱就先不要数了，请大家拿到红包的和准备明年拿到更多红包的各位老板用你的掌声欢迎保定燕赵制香有限公司董事长兼总经理边勇先生为大家讲话！（掌声）

共同的事业，一样的追求，同样的梦想，一样的渴望，让我们携手燕赵，拥抱燕赵，一起走向成熟，一起收获成功！本次会议到此结束，感谢各位朋友们的支持和参与，我们吃过午饭下午2点准时上车出发去公司参观，请大家提前做好准备，祝大家吃好喝好，谢谢！

## 秋季订货会主持词篇五

尊敬的各位家人们：

大家晚上好！非常感谢大家的百忙之中的莅临。我是本场订货会的主持人，首先请允许我代表公司对各位嘉宾表示热烈的欢迎！

感谢朱总精彩的致辞，我们再用热烈的掌声感谢朱总，一盘好的货品需要设计师精心的准备，下面我们以热烈的掌声有请设计总监，詹总监为我们解析20xx年春季货品企划。

感谢x总监精彩的讲解，掌声送给我们詹总监订货会主持词接下来的环节，我们由本次订货会软件服务商的工程师，柳先生为我们上台讲解订货仪器的使用说明，掌声有请工程师上台。

感谢x工程师精彩的讲解，掌声送给他。

下面公布几个事项，请大家注意：

- 1、本次订货会采用平板电脑，请各位家人妥善保管，以免丢失或损坏
- 2、会场禁止吸烟，携带包，手机入场
- 3、如需送站者请在25号闭场之前交到该区域负责人手中