

最新党建培训活动开场白 培训会议主持词 (大全8篇)

在日常的学习、工作、生活中，肯定对各类范文都很熟悉吧。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的范文吗？这里我整理了一些优秀的范文，希望对大家有所帮助，下面我们就来了解一下吧。

党建培训活动开场白篇一

培训前提示:培训即将开始,请在场人员把手机调制震动或静音状态,谢谢合作.

开篇语:大家好,我是人力资源部干事杨菁,非常荣幸能担任此次礼仪培训的主持人.众所周知,中华民族是人类文明的发祥地之一,五千年华夏文明源远流长,更被众多国家称为“礼仪之邦”.礼仪不是一种形式,而是从心底里产生对他人的尊敬之情。礼仪如同春风滋润着人们的心灵,沟通着人们的情感,化解人与人之间的矛盾,使人彼此关注,相互理解。礼仪看起来只是日常生活工作中的非常细小的事情,它却代表着一种深刻的道德指引,能潜移默化的影响每一个人。而作为即将走向社会的我们,必要的礼仪培训更是必不可少的.,而今晚的培训更好的让我们了解到礼仪的重要性,下面由我为大家宣布:经贸与管理工程系学生会礼仪培训正式开始.

介绍来宾:首先,请允许我介绍今晚的嘉宾,分别是.....

(第一部分小品结束后)然而事情的结果却不是主人公一开始预料到的,如果一开始他知道了礼仪的小细节并加以运用,事情的结果或许会完全不同,不信?那么我们就以倒叙方式来看看吧(接着正确的小品)

礼仪讲解:在这个小品中,主人公忽视了一些小细节,而这些小

细节往往是体现一个人素质表现,那么要如何去做才能博得对方的好感和认同呢?现在我们有请为大家做一个详细的礼仪讲解,大家鼓掌欢迎...

互动环节:谢谢那么精彩的讲解,相信在座的同学都对各种不同的礼仪有所了解了吧,为了让大家在以后的生活中能更好的运用,我们准备了一个游戏环节,请大家配合....

结束语:感谢大家在百忙当中抽空来到这里参加我们的礼仪培训,再次感谢大家的热情参与,我宣布经贸与管理工程系学生会礼仪培训到此结束,谢谢各位.

党建培训活动开场白篇二

各位领导,同志们:

大家好!

在第八届社区居民委员会换届选举工作全面结束之际,为了使社区全体工作人员掌握新时期社区工作重点,提高社区工的业务知识和综合素质,促进社区各项工作创新开展,按照街道工委的统一规划和要求,经过前期的精心筹备和周密部署,由社会事务办牵头举办的社区工作人员业务知识培训班今天正式开班。本次培训得到了街道工委的高度重视和街道各部门的大力支持。

首先,由我介绍出席今天开班仪式的领导有:……(大家鼓掌欢送)

今天的开班仪式共有二项议程:

一是请办事处工委邹汉明书记就举办此次培训班讲话;

二是由街道计生办的罗敏德主任给大家讲解社区效劳文明礼

仪方面的技能技巧。下面进行第一项议程，请办事处工委邹汉明书记就举办此次培训班作重要讲话，大家欢送！（会议进行中）

以上邹书记就此次培训的目的、意义做了发动，书记的讲话语重心长、目标明确、重点突出，对我们提出了严格要求，寄予了殷切希望，请大家认真领会邹书记的讲话精神，并在学习期间和今后工作开展中认真贯彻落实。

下面进行第二项议程：由街道计生办罗敏德主任给大家讲解社区效劳文明礼仪方面的技能技巧。（会议进行中）刚刚，罗主任为我们大家上了精彩的一课，既生动描绘了文明礼仪方面的技能技巧，又对我们工作中存在的主要问题作了详细的讲解，讲得非常透彻、清楚。希望大家能将知识熟练运用于日常工作中，“用心、用情、用脑”，民有所需，我有所为，用真情为百姓效劳，把百姓当家人，用脑思考创新，为全面开展社区工作新局面而努力！

今后我们还将积极开展诸如此类的培训，逐步提高社区工队伍的整体素质，以适应未来社区工作的需要。希望大家把这次培训学习作为工作进步的一个新起点，牢固树立效劳意识、忧患意识、创新意识，不断完善、加强学习、提高自己，在今后的工作岗位上扎实工作、开拓进取。最后，祝大家工作顺利、事业有成、不断进步，谢谢大家！

党建培训活动开场白篇三

同志们：现在开会！

为加快推进我院等级医院创建工作，确保等级医院验收顺利达标，我们特邀了附二院办公室主任、三甲复评办主任博士来院指导培训。，医学博士，主任医师，硕士生导师，历任附二院放射科副主任、医疗设备处处长，现任附二院办公室主任，在三甲复评中兼任三甲办主任，主要负责复评的整体

方案以及协调、推动、迎检等工作，具有丰富的医院管理与等级医院评审经验。

下面，让我们以热烈的掌声欢迎曾燕博士进行培训与指导。

刚才x博士结合附二院三甲复评工作对等级医院创建作了生动的讲述，总结了许多很好的经验，也对我们区县级医院的创建工作提出了希望和具体要求，让我们再次以热烈的掌声感谢x博士的讲课。在今后的创建工作中，我们一定要按照等级医院创建的标准和我院目标责任分解的要求，继续狠抓创建工作，从以下三个方面抓好落实创建工作：

党建培训活动开场白篇四

各位尊敬的领导、各位xxx的经销伙伴们：

大家上午好！

欢迎辞：

山河共享营销为王，笑傲江湖问鼎经销！这里是xx经销伙伴培训大会现场，欢迎各位的到来！在快乐的五月，我们怀着激动的心情从全国各地来到这里，在这美丽的梦天湖度假村，我们再次相聚了。

首先，请允许我代表xx公司全体员工，对各位xx的新老伙伴的到来表示最热烈的

欢迎和衷心的感谢！欢迎大家！感谢你们在百忙之中前来参加本次培训会。同时我们也向因工作繁忙（各种原因）而没有参会的经销伙伴们，真诚的道一声祝福：愿好运与他们常相伴！会议意义：

本次会议与以往的经销商大会不同，它有着非同寻常的意义。

它的主旨就是帮助我们各位经销伙伴做大做强。

在今年的中央经济频道的第三届“金销商”大会上，对经销商这一概念提出了这样的注解，“今天的经销商是商业智慧和商业技巧并重的经销商，今天的经销商是规模和效益并举的经销商，今天的经销商是创业激情和精细管理相融的经销商，做大做强是我们所有的经销商的发展目标，而且在大而强的基础上做久更是我们经销商的战略思考。”

其实xx公司一直以来都拥有这样一支高素质的经销商队伍，在大家的共同努力下，我们取得了好的成绩，但是这支队伍在壮大和成长的过程中也出现了不少问题，很多经销伙伴也在经常跟我们探讨遇到的问题，很多人都表示当前的经销商不缺乏产品供应商，而是严重缺乏知识供应商，相信本次培训会成为经销商们的知识供应商！由于平日xx与大家沟通，都是通过电话远距离沟通还不能尽善尽美地解决大家的问题，那么本次经销伙伴培训大会就是要与各位销售伙伴一起学习解决问题的方法，学习做xx产品的销售教研规范，通过培训增加我们大家成功的砝码。相信大家都会满载而归！

在座的各位经销伙伴从加入xx的那天起，你们就是xx公司的重要组成部分。希望你们能在xx大家庭中同呼吸，共命运，共同分享xx这一品牌，共同开创xx的美好未来。

自我介绍：

我是主持人xx也是本次培训会的班主任，今天看到这么多经销伙伴来到现场我非常高兴，因为又能见很多久违的老朋友，还可以认识更多的新朋友了。

在接下来的时间里将会由我来陪伴大家共同渡过紧张而充实的两天学习时光，如果大家有什么问题和困难，我都非常乐意为大家服务。

培训情况简介：

从今天开始，我们共安排了为期三天的经销伙伴培训会议。前两天是培训学习，最后一天是轻松游玩荆楚明珠，华中度假胜地，武汉市最大的城中湖——木兰湖生态旅游区，当天你们将住宿在素有湖北的九寨沟之称的一一木兰湖度假村，晚上还有激动人心的篝火晚会。

听了我的介绍大家是不是都很向往啊？要想玩得轻松，那就必须学得扎实，下面我们来了解一下这两天的学习安排：

我们将陆续向大家介绍xx公司的最新发展规划及学期营销策略□xx教研服务规范、会给大家留下难忘而又美好的回忆。

在我们的经销伙伴中，有刚踏入幼教图书发行行业的新商，也有具有多年销售经验和阅历的老朋友，无论你们过去做过什么行业，什么岗位，有着什么样的业绩，但是从现在开始，希望大家将心态归零，以空杯的心态迎接这次培训！

xx公司到目前为止已经举办了多次新员工培训，培训的员工得到了各地经销商的高度赞同。很多经销商纷纷打电话说也想体会一下xx公司员工的神奇培训，（以前和大家一样，参加过培训的经销伙伴们在培训中，每天从早上8:30到晚上8:30都在学习、学习，晚上回招待所之后，还要完成我们布置的家庭作业，好象回到了以前的学生时代，有的伙伴甚至晚上十一二点才睡觉，大家说非常辛苦非常累，但是却非常充实，）我想问一下大家，你们怕不怕苦，怕不怕累，能不能坚持。行，听到你们的答复，我就放心了，相信这二天的培训，大家一定会不虚此行，满载而归。

培训纪律：

为了保障培训会议的质量，特提出以下要求：

一、希望大家认真做好笔记，在第二天的学习结束后我们会进行一个有奖知识竞赛的活动；（即对这两天的学习做个回顾和检验）

二、在培训期间，请不要随意走动，以免影响其他伙伴的学习；

三、请大家将手机或小灵通调至静音或振动状态；

四、由于本次参会人数较多，请大家听从会务组安排。

谢谢大家的合作！

预祝本次xx经销伙伴培训会取得圆满成功。谢谢大家！

上午结束语：

我们上午的培训已经接近尾声，现在请大家统一行动，听我的口令，首先把自己的座位横排都对齐，然后竖排对齐，为了让大家迅速熟悉起来，感受xx公司团队建设的方法，我来给大家分个组，以竖排为单位（见具体情况分）共分成六组，请大家午间就餐的时候就以小组为单位坐在一起，推选出队长一名，并列出行名（2个字或4个字）及队呼（即口号简洁押韵），请每个小组组织一个团队节目要求小组内每个成员都要参与，此节目在两天的培训学习中穿插展示。也请6位大区经理每人协助一个小组共同完成。本次会议不光是我们xx的各位讲师的舞台，它更是各位经销伙伴展示自己的舞台！

上午的培训到此结束，谢谢大家！下午培训13:15开始，请大家准时到场！

党建培训活动开场白篇五

大家早上好！（语气加强，吸引大家注意力）

非常高兴大家在百忙中抽出时间来参加今天的《高效的`演讲与呈现技巧》培训。

今天我们的授课讲师是周x老师。我和萧x(培训课主办方)是本期课程的班主任，很高兴认识各位。

在课程的过程中您有什么事情可以来找我和萧x□

课程开始前再次提醒各位，请关闭您的手机或调为振动状态，以免影响他人听课。现在给大家5秒钟时间准备一下。

接下来我介绍一下这次课程的讲师：宋xx老师，

宋老师是历任xx培训经理多年，专精课程领域在商务演讲和ttt培训上，目前就职于众行公司的专职培训讲师、管理顾问。

相信这次课程宋老师能为大家的工作带来新的思考和启发。

现在让我们用热烈的掌声欢迎周xx周老师

让我们再此感谢周华老师的精彩课程!同时我也代表众行公司感谢大家对我们工作的支持和积极的参与。

请您填写内训评估表，对我们课程和工作有什么建议和意见，也请写在上面，来自于您的声音是对我们最大的鼓励和帮助大家在填写评估表的同时，也预祝各位步步高升。真心期待着与您再次相会!谢谢!

党建培训活动开场白篇六

各位尊敬的领导、各位_____的经销伙伴们：

大家上午好！

欢迎辞：

山河共享营销为王，笑傲江湖问鼎经销！这里是_____经销伙伴培训大会现场，欢迎各位的到来！在快乐的五月，我们怀着激动的心情从全国各地来到这里，在这美丽的梦天湖渡假村，我们再次相聚了。

欢迎和衷心的感谢！欢迎大家！感谢你们在百忙之中前来参加本次培训会。同时我们也向因工作繁忙（各种原因）而没有参会的经销伙伴们，真诚的道一声祝福：愿好运与他们常相伴！会议意义：

本次会议与以往的经销商大会不同，它有着非同寻常的意义。它的主旨就是帮助我们各位经销伙伴做大做强。

在今年的中央经济频道的第三届“金销商”大会上，对经销商这一概念提出了这样的注解，“今天的经销商是商业智慧和商业技巧并重的经销商，今天的经销商是规模和效益并举的经销商，今天的经销商是创业激情和精细管理相融的经销商，做大做强是我们所有的经销商的发展目标，而且在大而强的基础上做久更是我们经销商的战略思考。”

其实_____公司一直以来都拥有这样一支高素质的经销商队伍，在大家的共同努力下，我们取得了好的成绩，但是这支队伍在壮大和成长的过程中也出现了不少问题，很多经销伙伴也在经常跟我们探讨遇到的问题，很多人都表示当前的经销商不缺乏产品供应商，而是严重缺乏知识供应商，相信本次培训会成为经销商们的知识供应商！由于平日_____与大家沟通，都是通过电话远距离沟通还不能尽善尽美地解决大家的问题，那么本次经销伙伴培训大会就是要与各位销售伙伴一起学习解决问题的方法，学习做_____产品的销售教研规范，通过培训增加我们大家成功的砝码。相信大家都会满载而归！

在座的各位经销伙伴从加入_____的那天起，你们就是_____公司的重要组成部分。希望你们能在_____大家庭中同呼吸，共命运，共同分享_____这一品牌，共同开创_____的美好未来。

自我介绍：

我是主持人_____，也是本次培训会的班主任，今天看到这么多经销伙伴来到现场我非常高兴，因为又能见很多久违的老朋友，还可以认识更多的新朋友了。

在接下来的时间里将会由我来陪伴大家共同渡过紧张而充实的两天学习时光，如果大家有什么问题和困难，我都非常乐意为大家服务。

培训情况简介：

从今天开始，我们共安排了为期三天的经销伙伴培训会议。前两天是培训学习，最后一天是轻松游玩荆楚明珠，华中度假胜地，武汉市最大的城中湖——木兰湖生态旅游区，当天你们将住宿在素有湖北的九寨沟之称的一一木兰湖度假村，晚上还有激动人心的篝火晚会。

听了我的介绍大家是不是都很向往啊？要想玩得轻松，那就必须学得扎实，下面我们来了解一下这两天的学习安排：

我们将陆续向大家介绍_____公司的最新发展规划及学期营销策略、_____教研服务规范、会给大家留下难忘而又美好的回忆。

在我们的经销伙伴中，有刚踏入幼教图书发行行业的新商，也有具有多年销售经验和阅历的老朋友，无论你们过去做过什么行业，什么岗位，有着什么样的业绩，但是从现在开始，希望大家将心态归零，以空杯的心态迎接这次培训！

_____公司到目前为止已经举办了多次新员工培训，培训的员工得到了各地经销商的高度赞同。很多经销商纷纷打电话说也想体会一下_____公司员工的神奇培训，（以前和大家一样，参加过培训的经销伙伴们在培训中，每天从早上8:30到晚上8:30都在学习、学习，晚上回招待所之后，还要完成我们布置的家庭作业，好象回到了以前的学生时代，有的伙伴甚至晚上十一二点才睡觉，大家说非常辛苦非常累，但是却非常充实，）我想问一下大家，你们怕不怕苦，怕不怕累，能不能坚持。行，听到你们的答复，我就放心了，相信这二天的培训，大家一定会不虚此行，满载而归。

培训纪律：

为了保障培训会议的质量，特提出以下要求：

一、希望大家认真做好笔记，在第二天的学习结束后我们会进行一个有奖知识竞赛的活动；（即对这两天的学习做个回顾和检验）

二、在培训期间，请不要随意走动，以免影响其他伙伴的学习；

三、请大家将手机或小灵通调至静音或振动状态；

四、由于本次参会人数较多，请大家听从会务组安排。

谢谢大家的合作！

预祝本次_____经销伙伴培训会取得圆满成功。谢谢大家！

上午结束语：

我们上午的培训已经接近尾声，现在请大家统一行动，听我的口令，首先把自己的座位横排都对齐，然后竖排对齐，为

了让大家迅速熟悉起来，感受_____公司团队建设的方法，我来给大家分个组，以竖排为单位（见具体情况分）共分成六组，请大家午间就餐的时候就以小组为单位坐在一起，推选出队长一名，并列出行名（2个字或4个字）及队呼（即口号简洁押韵），请每个小组组织一个团队节目要求小组内每个成员都要参与，此节目在两天的培训学习中穿插展示。也请6位大区经理每人协助一个小组共同完成。本次会议不光是我们_____的各位讲师的舞台，它更是各位经销伙伴展示自己的舞台！

上午的培训到此结束，谢谢大家！下午培训13:15开始，请大家准时到场！

党建培训活动开场白篇七

各位领导，各位来宾，各界朋友：

今天是____化妆品有限公司一个值得纪念的喜庆日子，我们在这里庆祝____生活spa馆广州形象店隆重开张，值此开业庆典之际，请允许我代表____化妆品有限公司对____生活spa馆广州形象店的开业表示热烈的祝贺；对远道而来专程参加我们庆典活动的各位领导，各位来宾，各界朋友表示热烈欢迎。

____化妆品有限公司是一个朝气蓬勃，充满活力，富有想象力和创造力的企业，历经数年的商海遨游，培养了我们诚信，稳健的为人之道，坚韧求实的办事作风；__年____化妆品有限公司将以美容业市场主要发展发祥，我们相信在上级主管部门的领导，在社会各界朋友的帮助，经过自身努力拼搏，____化妆品有限公司旗下____生活spa馆广州形象店一定会逐渐成长壮大，谨此，我向所有曾经关心支持过我们的各界朋友表示衷心的感谢。

____生活spa馆广州形象店，一艘刚刚起航的航船，让我们一起向往建设更美好的明天；最后祝____生活spa馆广州形象店

开业大吉!财源滚滚!牛气冲天!

党建培训活动开场白篇八

1、 问候学员。“大家好，欢迎参加这次培训。”

2、 自我介绍。“我是某某，是本次培训的主持人”。

3、 介绍课程背景。“本次培训的主题是……。目的是为
了……。”（可以导入开场白正式内容，比如故事、活动）

4、 介绍主讲老师。因此我们今天邀请的主讲老师是……。
主讲。（身份三个）

6、 引导欢迎老师。“大家准备好了吗？好，让我们用热烈的
掌声有请老师上台……”

7、 交麦克风，下台

以管理技能为例：

1、 问候大家：亲爱的朋友们，大家上午好！欢迎大家参
加“优秀管理者五项修炼”培训。

2、 自我介绍：我叫某某，是今天培训的主持人。

3、 背景介绍：为了让大家提升管理技能，成为优秀的管理
者，公司特别安排了本次培训。

4、 推崇老师：我们专门邀请了这个行业的专家****老师为
大家讲授。****老师是……（介绍培训师三个身份，最有
特色的部分）

6、 邀请老师：好，现在让我们用热烈的掌声欢迎****老

师……

7、 向前几步，交麦克风，然后弯腰下台。

培训师的开场白模式

1、 问候大家。“各位同事（学员、伙伴），大家好，欢迎参加今天的培训。”

2、 自我介绍。“我是。”（如果主持人已经介绍了，则可以省略）

3、 开场白正文。（直接运用前面提到的开场白模式开场）

4、 过渡到主题。“因此我今天讲的主题是：……。”

5、 1分钟介绍主要内容。“我将从以下几个部分详细阐述今天的主题：……。”

6、 开始正式授课。“现在，我们开始第一部分内容：。”

培训师的结尾模式

1、 总结全部内容“我今天演讲的主要内容”

2、 强调重点“其中的重点”

3、 结尾

4、 结束语。“我的分享到此结束，谢谢大家”

5、 邀请主持人上台

6、 交接麦克风，下场