2023年会计专业模拟体会总结与反思(通用5篇)

总结的内容必须要完全忠于自身的客观实践，其材料必须以客观事实为依据，不允许东拼西凑，要真实、客观地分析情况、总结经验。写总结的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？下面是我给大家整理的总结范文，欢迎大家阅读分享借鉴，希望对大家能够有所帮助。

会计专业模拟体会总结与反思篇一

会计专业实习总结范文

-12-07一个多月的暑假过了大半了，历时一个月的专业实习也结束的很匆忙。一个月很短也很长，让我还没在公司工作烦呢就结束了，同时也让我学到了很多东西，受益匪浅，感觉这个暑假都变充实了，在唐山*有限责任公司的实习既开阔了视野，又增长了见识。下面是我从这次实习中领悟到的很多书本上所不能学到的会计知识和道理：

会计在公司里占据着越来越重要的地位，会计是对会计单位的经济业务从数和量两个方面进行计量、记录、计算、分析、检查、预测、参与决策、实行监督，旨在提高经济效益的一种核算手段，它本身也是经济管理活动的重要组成部分。会计专业作为应用性很强的一门学科、一项重要的经济管理工作，是加强经济管理，提高经济效益的重要手段，经济管理离不开会计，经济越发展会计工作就显得越重要。

有关会计的专业基础知识、基本理论、基本方法和结构体系，我都基本掌握了，但这些似乎只是纸上谈兵，倘若将这些理论性极强的'东西搬到实际上应用，那我想我肯定会是无从下手，一窍不通。自认为已经掌握了一定的会计理论知识在这里只能成为空谈。只有把从书本上学到的理论应用于实际的

会计实务操作中去，才能真正掌握这门知识。

平常在学校学到的都只是课本上的知识，缺乏工作经验，还不能满足会计工作的需要。为了积累关于会计专业的工作经验，我在唐山三友集团氯碱有限责任公司获得了一次十分难得的实习机会。实习期间努力将自己在学校所学的理论知识向实践方面转化，尽量做到理论与实践相结合，在实习期间能够遵守工作纪律，不迟到、早退，认真完成领导交办的工作，得到学习领导及全体工作人员的一致好评，同时也发现了自己的许多不足之处。

这里的同事对我非常和气，他们耐心地向我介绍了公司的基本业务、会计科目的设置以及各类科目的具体核算内容，又向我讲解了作为会计人员上岗所要具备的一些基本知识要领，对我所提出的疑难困惑也是有问必答，尤其是会计的一些基本操作，都给予了细心的指导，我很感激他们对我的教导。在刚刚接触社会的时候，能遇上这样的师傅真是我的幸运。虽然实习不像正式工作那样忙，那样累，但我真正把自己融入到工作中了，因而我觉得自己过得很充实，觉得收获也不小。在他们的帮助下，我迅速的适应了这里的工作环境，并开始尝试独立做一些事情。

会计专业模拟体会总结与反思篇二

20xx年xx月xx日，我正式以一个新人的面孔朝气蓬勃的xx公司总经理的面前，开始了我为期一个月的实习。总经理顺利的同意了我的实习要求，并对我说：“在我们公司，你一定能够学到不少东西，好好干！”简短的一句话，给了原本对实际的工作还有些茫然的我很大鼓励。

二、实习内容

第一天的实习，我有些拘谨。毕竟第一次坐在开着冷气的办

公室里，看到别人进进出出，忙碌的样子，我只能待在一边，一点也插不上手，心想我什么时候才能够融入进去呢。虽然知道实习生应该主动找工作干，要眼力有活，可是大家似乎并没有把我当作一个迫切需要学习的实习生看待，每个人都在忙着自己的工作。这样的处境让我有些尴尬，当即有些气馁的认为，难道我就这样呆坐到实习结束？难道大家都信奉那句教会小的饿死老的那句话？可是一想到目前大学生的实习情况似乎都是这样时，我马上开始平静自己的心情，告诉自己，不要急慢慢来。之前在家我在网上曾查了一些资料，我想应该会对我实习有帮助。

公司的会计部并没有太多人，设有一个财务总兼，一个出纳，两个会计员，我很幸运，跟了一个从业多年的注册会计师，在他身上学到了很多东西，有一些确实是在学校里学不到的，就是一种对事业的专注和勤奋的精神。第一天去那里的时候，那里他交代了一下我的工作内容，刚开始我还觉得蛮紧张的，再和他的交流之后，我渐渐的放松了自己。

他就叫我先看他们以往所制的会计凭证。由于以前在学校模拟实践经验，所以对于凭证也就一扫而过，总以为凭着记忆加上大学里学的理论对于区区原始凭证可以熟练掌握。也就是这种浮躁的态度让我忽视了会计循环的基石——会计分录，以至于后来朱会计让我尝试制单的良苦用心。于是只能晚上回家补课了，把公司日常较多使用的会计业务认真读透。

步入工作岗位后，才发现自己有很多看起来简单的事情做起来却不是那么容易，需要细心跟耐心。其实会计凭证的填制并不难，难的是分清哪些原始凭证，就是各种各样五花八门的发票。我除了公共汽车票外一个也不认识，什么机打发票，手写发票，商业，餐饮，更别说支票和银行进帐单了。连写着礼品的发票我也不知道怎么走账。想像平时我们学习的都是文字叙述的题，然后就写出分录，和实际工作有着天壤之别。大家都很忙，一天做几家帐，没有人有时间交我辨认，于是我就去图书馆找这方面的书，找到一本《发票知识问

答》，看完以后，再区分那些票据，思路清晰多了，后来我自己也练习了登记帐凭证，做完后让前辈帮我订正，几天下来，我的业务熟练了许多。

制好凭证就进入记帐程序了。虽说记帐看上去有点象小学生都会做的事，可重复量如此大的工作如果没有一定的耐心和细心是很难胜任的。因为一出错并不是随便用笔涂了或是用橡皮檫涂了就算了，每一个步骤会计制度都是有严格的要求的。例如写错数字就要用红笔划横线，再盖上责任人的章，才能作废。而写错摘要栏，则可以用蓝笔划横线并在旁边写上正确的摘要，平常我们写字总觉得写正中点好看，可摘要却不行，一定要靠左写起不能空格，这样做是为了防止摘要栏被人任意篡改。对于数字的书写也有严格要求，字迹一定要清晰清秀，按格填写，不能东倒西歪的。并且记帐时要清楚每一明细分录及总帐名称，不能乱写，否则总长的借贷的就不能结平了。

如此繁琐的程序让我不敢有丁点马虎，这并不是做作业时或考试时出错了就扣分而已，这是关乎一个企业的帐务，是一个企业以后制定发展计划的依据。所有的帐记好了了，接下来就结帐，每一帐页要结一次，每个月也要结一次，所谓月清月结就是这个意思，结帐最麻烦的就是结算期间费用和税费了，按计算机都按到手酸，而且一不留神就会出错，要复查两三次才行。一开始我掌握了计算公式就以为按计算机这样的小事就不在话下了，可就是因为粗心大意反而算错了不少数据，好在朱会计教我先用铅笔写数据，否则真不知道要把帐本涂改成什么样子。

曾有几次想过要放弃。也许我是刚开始工作，有时受不了老板和同事给的“气”，自己心里很不舒服，就想辞职再重新换个工作得了。但静下心来仔细想想，再换个工作也是的，在别人手底下工作不都是这样么，想着找工作也不是件容易的事情？就慢慢的坚持下来了。刚开始。就应该踏踏实实的干好自己的工作，毕竟又没有工作经验，现在有机会了就要

从各方面锻炼自己。不然，想念以后干什么都会干不好的。现在的工作，相比其他人来说也不是很难，毕竟自己还是熟悉了这里的一切，也不是和其他人比，工作也不是很难，很容易进入工作，关键是学习对人怎么说话、态度及其处事。

由于经验少，我现在这方面还有欠缺。现在才明白，在校做一名学生，是多么的好啊！早晚要工作，早晚要步入社会，早晚要面对这些避免不了的事。所以，现在我很珍惜学习的机会，多学一点总比没有学的好，花同样的时间，还不如多学，对以后择业会有很大的帮助。再说回来，在工作中，互相谅解使我很感激他们。

每天在规定的时间上下班，上班期间要认真准时地完成自己的工作任务，不能草率敷衍了事。每日重复单调繁琐的工作，时间久了容易厌倦。显得枯燥乏味。但是工作简单也不能马虎，你一个小小的错误可能会给公司带来巨大的麻烦或损失，还是得认真完成。

三、总结

我从个人实习意义及对会计工作的认识作以下总结：

1、作为一个会计人员，工作中一定要就具有良好的专业素质，职业操守以及敬业态度。会计部门作为现代企业管理的核心机构，对其从业人员，一定要有很高的素质要求。

2、作为一个会计人员要有严谨的工作态度。会计工作是一门很精准的工作，要求会计人员要准确的核算每一项指标，牢记每一条税法，正确使用每一个公式。会计不是一件具有创新意识的工作，它是靠一个又一个精准的数字来反映问题的。所以我们一定要加强自己对数字的敏感度，及时发现问题解决问题弥补漏洞。

3、作为一名会计人员要具备良好的人际交往能力。会计部门

是企业管理的核心部门，对下要收集会计信息，对上要汇报会计信息，对内要相互配合整理会计信息，对外要与社会公众和政府部门搞好关系。在于各个部门各种人员打交道时一定要注意沟通方法，协调好相互间的工作关系。

这二个月的实习给我的感触太深了，仿佛一下子长大成人，懂得了更多地做人与做事的道理，真正懂得学习的意义，时间的宝贵，和人生的真谛。让我更清楚地感到了自己肩上的重任，看到了自己的位置，看清了自己的人生方向。这次的实习经历让我终生受益匪浅。走向社会，人际关系有时真的比工作能力还要重要，良好的人际能给我们的工作带来顺利，带来成功，带来机遇。在工作中把每个人都当作良师益友，那么才有可能在工作中收获的更多。

将本文的word文档下载到电脑，方便收藏和打印

推荐度：

点击下载文档

搜索文档

会计专业模拟体会总结与反思篇三

11月8日，我们班和电会三班一起开始了为期一周的财务管理模拟实习，这是继电会模拟实习后的又一次考验，心情激动而又紧张。根据两个班人数的总和，老师把我们分成了十七个组，每组有6人，这6人共同经营一个虚拟公司，每个小组

成员分别担任公司总裁、财务总监、信息总监、市场总监、供应总监、销售总监重要职务。我们需经营公司连续6个会计年度的所有经济活动。

第一年，由老师带着我们做每一项经济活动。我们公司也有条不紊的进行着。从刚开始的投广告费到订购原材料、产品生产、按订单交货、投资生产线、申请短期借款等，再到最后的编制财务报表，老师都耐心的跟我们分析。同时，在这一年里我们开始研发了新产品乙，也着手开拓国内市常另外iso9000也在研发之中。

第二年，老师说接下来公司运营好坏全交给我们自己打理，让我们自己放手大胆经营。这时我们竟然有点无从下手的感觉，久久不敢开始，生怕做一步错一步。经过第一年的竞争，我们都知道了广告费的重要性，因为它决定了各模拟公司在各个市场上获取定单的先后顺序及定单数量的多少。就这样，我们开始对市场情况进行了分析，确定广告费的预算。分析应该怎么投，投多少。当投好广告费出现排名抢订单，拿到定单后，又开始了订原材料、卖产品等一系列活动了。这一年是我们公司最艰难的一年，由于我们从未有过公司经营的经验，而且我们又比较保守，在可以借九千九百万的长期借款条件下我们只借了一千八百万，导致没有现金来支付公司大量的费用，在这么窘迫的时候，我们被逼无奈只好在第二季度的时候，把原先自有的一个厂房给卖了，卖了再去租了厂房，买进两条生产线，国内市场开发完毕□iso9000认证控制牌成功通过。也许是因为这一年才开始研发丙产品，才开拓亚洲市场，才去搞iso14000认证，又买了生产线，费用开支巨大，我们最后利润又为负数，又是亏损的一年。

经过两年激烈的竞争，终于迎来了第三年，在去年那么艰难的时候我们熬过来了，主要是现金库里能周转的现金过少，第一年我们借的长期借款过少导致的，所以在第二年末我们把所以能借的长期借款都给借了。在这年里，公司亚洲市场开发继续进行着，我们没有开发国际市场，因为我们研发了

丙产品，而丙产品在国际市场上没有市场，公司在一步一步的进行着，我们保证公司照常运营，不过我们很遗憾公司又为亏损，不过公司境况在一步一步转好。我们有信心。在接下来的第四年，我们广告费投的好，改了以往把鸡蛋全放一个篮子里的法子，分散投，抢了好定单，公司照常运行，这一年是我们公司做得最好的一年，公司终于盈利，在那么艰难的困境下终于扭亏为盈了，还排了个第三，公司所有成员积极性大增。第五年，我们公司也运营得很好，又盈利了，虽然业绩有所下降，但是我们把厂房给买回来了，一直以来没有自有厂房让我们不安心，而且租金也是我们巨大的财务负担，现在心里悬着的石头总算着地了。

五年过去了，接下来的是最后、也是最关键的一年。广告费依然是重要的。经过研究，广告费每年在在增加，最后一年我们也毫无保留的投了24mb□因此在亚洲市场上丙产品拿到了好定单，为公司带来了不少利润，但是由于年初产品都没库存，在第五年的时候都差不多销售完了，导致今年广告费投的好，可以选两轮定单的我们都没选，因为没产品，我们不敢先去冒险选定单然后向别的公司买产品，我们怕买不到交罚金。因为是最后一年，我们不仅仅要公司利润最大化，还要使其结构最优化，我们又发行了债券借了长期借款。虽然最后我们业绩只是排名第四，但我们不后悔，我知道我们都尽了最大的努力了。

二、体会、感受

时间过得真快，一周的实习时间一转眼就过去了。这一周，我们很忙碌也很兴奋。大家在实习室认真干活，回到寝室还要继续讨论，如何做才能不破产，如何才能更好的提高绩效。总之，虽然累，但过得充实！

通过这次财务管理模拟实习，我深刻体会到在一个组织中管理者的管理方法和决策对这个组织的重要性。在这次财务管理模拟实习中，我所担任的职位是销售总监，销售总监事情

不多也不是很难。只需在老师派发订单后填写订单登记表，计算本年销售收入，毛利，成本等。然后在产品下线后按订单数量，产品类型交至供销中心，并从那里拿回相应的销售收入。根据交货季度，账期，确定应收账款到期时间。事情虽简单，但还是需要相当的细心。在第二年就由于我的疏忽算错了成本，导致财务总监无法编平报表，而我们又不知道差错的原因所在，忙乎了半天也没得个结果，最终还是在老师的指引下发现的。交货也得细心，一次交多少，交哪种类型的产品，收多少币回，都不能有丝毫差错。在总体上，经营初期，我们对经营前景看得不够远。譬如，在经营初期贷款方面，我们只是单纯的考虑到贷款的利息，我们只申请了足够一年用的资金，却没有考虑到以后出现资金紧张，在以后的经营中，我们组就多次出现资金状况，而为了能够经营下去，我们不得不卖掉我们的厂房然后又租回来。对于一个企业，信息的采集也十分重要。决策者会根据信息做出决策。准确可靠的信息，会帮助决策者最终一个更合理的决策，会有利于一个企业的发展，否则可能导致一个组织陷入到危机之中。在广告投资方面，过多的广告投资会降低企业的利润；过少的广告投资，企业又没有太大的市场，拿不到好的订单。所以组织者的经营决策关乎企业的生死存亡。

在这次实习以后，我看到自己还有很多不足。缺乏对公司经营决策方面的知识，不能果断做出决定，没有长远经营的眼光等。让我知道自己在以后的学习中要加强这些方面能力的培养，提高自己。

三、意见、建议

2.我希望以后的实习，能够使竞争更加激烈，这样可能会使大家的竞争意识更强一些，让我们知道如何在激烈的竞争中如何生存。

会计专业模拟体会总结与反思篇四

对于即将结束的会计实训课程，不得不说自己感受颇深。

从上学年接触的会计实训中，我就已体会到，会计在实际中更加是一门很具有“艺术性”的活。本学期，又有会计实训课。当还没上课之前听到这个消息，心里就开始有一种莫名的激动，因为我知道，这个对于我来说是一种挑战同时也会是收获作为学习了差不多三年会计的我们，可以说对会计已经是耳目能熟了。相比于大二的那一次实训，这一次应对应该会更加从容。因为所有的有关会计的专业基础知识、基本理论、基本方法和结构体系，我们都基本掌握。

这次的训练，也让我又温习了一遍登账的方法：首先要根据业务的发生，取得原始凭证，将其登记记帐凭证。然后根据记账凭证做t型账户进行试算平衡，然后再填写科目汇总表。最后才把它登记入总账。结转其成本后，根据总账合计，填制资产负债表、利润表、损益表等等年度报表。这就是会计操作的一般顺序和基本流程。填制资产负债表、利润表、损益表等等年度报表是我这个学期相比上学年的会计实训中学到的更有用的东西。

会计本来就是烦琐的工作。在实训期间，我曾觉得整天要对着那枯燥无味的账目和数字而心生烦闷、厌倦，以致于登账登得错漏百出。愈错愈烦，愈烦愈错，这只会导致“雪上加霜”。反之，只要你用心地做，反而会左右逢源。越做越觉乐趣，越做越起劲。梁启超说过：凡职业都具有趣味的，只要你肯干下去，趣味自然会发生。因此，做账切忌：粗心大意，马虎了事，心浮气躁。做任何事都一样，需要有恒心、细心和毅力，那才会到达成功的彼岸！在这次会计实习中，我可谓受益非浅，我将受益终生！

深理解了会计核算的基本原则和方法，将所有的基础会计、财务会计和成本会计等相关课程进行综合运用，了解会计内

部控制的基本要求，掌握从理论到实践的转化过程和会计操作的基本技能；将会计专业理论知识和专业实践，有机的结合起来，开阔了我们的视野，增进了我们对企业实践运作情况的认识，为我们毕业走上工作岗位奠定坚实的基础。

会计专业模拟体会总结与反思篇五

我们财务六班和五班的同学于第四周在学校会计模拟实验中心进行了为期一周的财务管理模拟实验。我分在第十三组，模拟公司的名字叫做“mm多公司”，组员六个，五班六班各三人。公司管理层由总裁，财务总监，信息总监，市场总监，供应总监和销售总监组成。

我在公司担任的是总裁一职，我认为这个职位在公司运营上是非常重要的。总裁始终要把持好公司整个的发展方向，领导和协调立场不同的各个部门，从大局出发，以公司的整体利益为导向，进行决策和组织公司的运作。试验中总裁的具体职责是：

（1）根据公司生产经营管理的需要进行只能分工；

（2）召开年度财务计划工作会议；

（3）根据公司需要和信息总监提供的信息，协助财务总监作出筹资决策；

（4）按年度工作任务清单指导各职能部门负责人按时完成年度内各项工作；

（5）根据财务分析结果，指出公司经营中存在的问题，并提出改进措施；

（6）召开期末财务工作总结会议，进行年度工作述职的总结。

我们要对公司进行五年的经营。第一年，基本上是在老师的带领下完成对公司的运营的。年初总裁必须按照实验任务清单里所给的任务，依次完成每项任务。首先，我召开财务工作会议，和各部门商讨制定第一年的广告费额度和在各个市场的分配比例。我觉得投广告费是我们实验中最为重要的一步，投好广告费了，公司那一年的经营基本上不会有太大的问题，投不好广告费，公司在那一年的经营很可能就会赚不到钱甚至亏钱。第一年我们公司投了1100万的广告费，总额在19家公司排第二，基本控制了本地市场的高价订单。在市场开扩和产品研发上，着手开拓所有能开发的市场，研发所有能研发的产品。所以第一年虽然我们接到了好的订单，但是由于用于扩大生产和市场以及研发新产品的费用过高，我们公司未能盈利。第二年，公司中规中矩实现了平稳过渡。第三年，是我觉得我们公司五年里经营的最失败的一年，这一年的惨淡经营直接导致了我们公司的成绩排名落后，到此，公司在艰难中运行。是什么原因导致第三年公司亏损惨重呢?还是出在我们广告费的投入上。我错误的认为第一年度的广告费为我赢得的好订单，第二年以同样的费用照样能拿到好订单，结果一败涂地。在本地市场为甲产品投入的1000万的广告费只抢到了低价少量的单，整个一年只卖出去3个单位的甲产品。而前期投入的研究开发和生产线的购置需要大量现金，而我们公司产品积压仓库，资金周转不灵，只好向银行贷得巨款应付公司日常运营。这一年别的公司因为在广告费上的大手笔赢得市场，公司业绩节节攀升，把我们公司远远抛在后面。我们以第三年亏损3400万排名倒数第二。而巨额的贷款也为公司在后面的经营中增加了相当大的负担。对此，我悔恨交加，悔不该不做任何调查就投了广告费，不该在没得到订单时还大肆研发新产品和开拓市场，不该在产品积压仓库时不联系其他公司低价收购……总之，第三年公司陷入如此境地，我有不可推卸的责任。第四年，公司总结上年教训，在广告费上慎重考虑，以1500万的中等价位的广告费取得了中等档次的订单，而且订单要求的产品多，对于我们积压的库存也是个很好的消息。因此，公司在继续研发产品和开拓市场的同时仍然取得不错的业绩，亏损1000万。虽然是

亏损，但是较之上年还是有了很大的进步。这年我们排名19个组里倒数第五名。第四年，这年是我们丰收的一年，我们成功研发了乙产品，购置的两条生产线也正常生产，仓库的存货依然很多但同样取得了很多订单，所以我们在第三年取得了9900万的单，盈利2000万。但是唯一不足的是，这些定单的账期都比较长，资金不能及时回笼，给公司运转带来极大的不便。为此年末为了还了超过所有者权益的长期借款，不得不把厂房卖掉。这年丙产品也成功研发并生产，市场也开拓的差不多了。但是付出的代价便是到第五年期初现金只剩下200万。第五年，年初广告费根本就不够，只好联系两家资金雄厚的公司帮我们抢订单，我们公司再以低于订单的价格售给那两家公司，实现双赢。我公司在没钱买订单的前提下，用对方的钱拿到单避免产品卖不出去，而对方用低价收购我们的大量产品再高价销出，从中赚取差价。这样第五年我们公司勉强经营了下来，取得700万的盈利。但其他公司由于最后一年巨资投入广告费，拿到大单，且年末库存多，比起他们的盈利，我们的700万盈利微不足道。因此，我们的排名也是比较靠后的。在取得应收账款后我们重新买了新厂房，并且因为所有者权益的增加还取得了银行的长期借款。年末基本恢复正常经营。

在老师对我们十多家公司绩效考核后，我们公司排名倒数第三。这个名次是我不愿看到的，也是我觉得很丢脸的，我觉得主要责任是我决策上的失误，心里很过意不去陪我奋战在公司的五位美女总监。不过在失败中我也学到了很多，受益匪浅。我也从另外一个角度考虑过，如果这不是实验这是现实会如何?我觉得如果这是现实的话，肯定会和我们实验有很大的区别。区别不只是单纯的出广告费就能抢占市场，不只是单纯的银行借款这个筹资渠道，不只是一成不变的市场需求，不只是公司的单调经营。所以说实验要想做到和现实一样是不可能的，实验能提高我们的业务水平，但在实验中获得好成绩的并不见得能真正成功的经营一家公司。请不要认为我是吃不到葡萄说葡萄酸，个人观点而已。现在中国的社会是关系社会，中国的经济是关系经济。理论只能结合实际

却不能左右实际。

关于做这个财务管理模拟实验，我认为意义还是非常巨大的。能充分的把我们所学结合的实际操作中，能让我们更深入的理解知识点，提高我们的业务水平。在此特别感谢实验室两位老师对我们耐心细致的教导，你们辛勤的教学换来的肯定是以后许许多多财务管理方面的人才！祝老师工作顺利，身体健康！