

# 老板公司年会开场白台词(优质8篇)

在日常学习、工作或生活中，大家总少不了接触作文或者范文吧，通过文章可以把我们那些零零散散的思想，聚集在一块。写范文的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？接下来小编就给大家介绍一下优秀的范文该怎么写，我们一起来看一看吧。

## 老板公司年会开场白台词篇一

尊敬的董事长、尊敬的各位来宾、亲爱的各位同仁：

大家晚上好！

首先，请允许我代表公司对各位莅临公司的新春晚会表示热烈的欢迎！

人民勇敢而自信地面对了这一切。对于公司全体员工而言□20xx年则是在内忧外患中拼搏前进的一年。刚刚过去的一年中，公司经历了非同寻常的变革时期。公司内部的股东纷争和全球金融海啸所导致的恶劣的外部环境，使公司管理层和全体员工经受了前所未有的严峻考验。历尽劫难难兄弟在，轻舟已过万重山。今天，我们可以自豪地说，顽强坚韧的我们经受住了上述种种考验！20xx年我们仍然是前进的'一年，而且是盈利远超预算的一年！职工代表大会，顺利组建了公司工会并开展了丰富多彩的工会活动，使公司在民主决策、民主监督方面迈上了一个新台阶，并获得了上级工会组织授予的“和谐企业”的光荣称号；

我们在预算严重不足的情况下，精打细算，顺利完成了广州分公司的扩编和搬迁工作；

我们完美举

办了公司十周年

庆典系列活动，使公司员工和公司客户对公司的企业文化有了全新的认识和理解；

虽然20xx年的经济形式不容乐观，但是我相信：只要我们继续秉承稳健务实的经营理念，继续坚持员工、股东和客户利益的均衡，公司就能够战胜任何艰难险阻□20xx年我们将又是健康发展的一年。

值此新春佳节来临之际，让我们共同举杯，为我们牛年顺利，为各位来宾和朋友的身体健康，干杯！！

## 老板公司年会开场白台词篇二

各位新老顾客朋友们：

卯门生紫气，兔岁报新春。值此万家团圆、欢度佳节的喜庆时刻，万家家政全体员工向各位新老顾客拜个早年！向多年来关心、支持万家家政公司发展的广大新老客户致以亲切的问候和新春的祝福！

即将过去的20xx是我公司发展历程中极不寻常的一年。面对金融危机带来的严峻挑战，全公司上下团结一心，在陈总经理的正确领导下，牢牢抓住“诚实做人，诚信服务，以人为本，信誉至上”的企业精神和经营理念，攻艰克难、锐意进取、开拓创新，改革管理不断深入，职工生活显著提高□20xx公司取得了骄人的成绩□20xx家家政被评为全国家庭服务业“百家诚信兴业”单位并且“万家家政”商标注册获得认证通过。全公司呈现出快速发展、和谐稳定的良好局面。

新的一年孕育新的希望，新的征程谱写新的辉煌□20xx是应对金融危机挑战的关键之年。在新的一年里，全面加强家政服务员的专业知识，扎实培训家政服务员的专业技能，不断创

新，全力打造家政服务行业品牌中的精英，以崭新的姿态为更多的客户带来更加满意的服务。

各位新老顾客朋友们，旧岁已展千重锦，新年再进百尺杆。任何困难都改变不了万家家政全公司员工创造美好生活的强烈愿望，任何挑战都阻挡不了全公司员工加快跨越式发展的决心，只要我们以更加振奋的精神，更加顽强的毅力，更加务实的作风，抢抓机遇，奋力拼搏，就一定会取得更加优异的成绩，必将迎来更加辉煌的明天！

最后，万家家政全体员工衷心祝愿广大新老客户朋友们新年愉快，身体健康，合家欢乐，万事如意！

## 老板公司年会开场白台词篇三

各位来宾、各位同仁们：

在20xx年新春即将到来之际，我谨代表公司向为辛勤工作的各岗位全体员工致以衷心的感谢及新年的祝贺！

回顾即将过去的20xx年，x公司在全体员工的共同努力下，公司各方面工作均取得了不错的成绩。各部门严格管理，明晰责任，尽心尽力，使公司展现出团结一心、积极向上、高效务实的良好工作氛围，管理水平越趋成熟，员工岗位技能也逐渐提高。

虽然经济市场大势不是很乐观，但公司整体运营状况还是呈良好的态势。x公司依然获得了健康、稳步、持续的发展，做到了销售业绩稳健的增长，尤其是近一个月，海外销售量出现一周就是x万美金的佳绩，这是全体x公司员工共同努力的成果。同时，公司在总经理提出的新的一年中，我们将面对更多的困难与风险，当然，也是更大的挑战与机遇。

通过目前的分析来看，20xx年市场前景比较乐观，公司的接单

形势也将喜人，并且x也即将在20xx年正式全面投产，这不仅将为公司的发展带来更多生机，同时也更加稳固x在国内行业中的地位。所以我们要继续尽一切努力，抓住机遇，把握当前市场发展的良好势头，利用公司现有的优势，挖掘资源，整合资源，加大研发力度，提高生产产量，突破销售瓶颈，争取在企业融资上取得更大的突破，从而掌握更多市场竞争的主动权。对此，我对我们纳尔人充满了信心！

公司管理方面，我们要持续认真贯彻并落实同时，我们还要尽力营造企业管理文化□x作为一个在x行业的企业，我们不仅要对企业经营战略做要求，也要对逐渐建立起属于自己的. 独特企业管理文化、企业价值观，使公司品牌及公司形象得到更大提升。

总之，我相信20xx年，在公司管理层正确决策与领导下，在我们全体员工的共同努力和齐心协力下□x一定会以开拓创新、与时俱进的精神面貌，在新的一年里以新的姿态、新的步伐谱写出x的新篇章！

最后，再次祝贺大家以及你们的家人在新的一年里：工作顺利、身体健康、合家幸福、新春愉快！谢谢！杯！

## 老板公司年会开场白台词篇四

各位来宾、各位同仁们：

在xx年新春即将到来之际，我谨代表公司向为辛勤工作的各岗位全体员工致以衷心的感谢及新年的祝贺！

回顾即将过去的xx年，x公司在全体员工的共同努力下，公司各方面工作均取得了不错的成绩。各部门严格管理，明晰责任，尽心尽力，使公司展现出团结一心、积极向上、高效务实的良好工作氛围，管理水平越趋成熟，员工岗位技能也逐

渐提高。

虽然经济市场大势不是很乐观，但公司整体运营状况还是呈良好的态势。公司依然获得了健康、稳步、持续的发展，做到了销售业绩稳健的增长，尤其是近一个月，海外销售量出现一周就是x万美金的佳绩，这是全体x公司员工共同努力的成果。

同时，公司在总经理提出的新的一年中，我们将面对更多的困难与风险，当然，也是更大的挑战与机遇。通过目前的分析来看，xx年市场前景比较乐观，公司的接单形势也将喜人，并且x也即将在xx年正式全面投产，这不仅将为公司的发展带来更多生机，同时也更加稳固x在国内行业中领先的地位。所以我们要继续尽一切努力，抓住机遇，把握当前市场发展的良好势头，利用公司现有的优势，挖掘资源，整合资源，加大研发力度，提高生产产量，突破销售瓶颈，争取在企业融资上取得更大的突破，从而掌握更多市场竞争的主动权。对此，我对我们x人充满了信心！

公司管理方面，我们要持续认真贯彻并落实同时，我们还要尽力营造企业管理文化。作为一个在x行业领先的企业，我们不仅要对企业经营战略做要求，也要对逐渐建立起属于自己的独特企业管理文化、企业价值观，使公司品牌及公司形象得到更大提升。

总之，我相信xx年，在公司管理层正确决策与领导下，在我们全体员工的共同努力和齐心协力下，一定会以开拓创新、与时俱进的精神面貌，在新的一年里以新的姿态、新的步伐谱写出x的新篇章！

最后，再次祝贺大家以及你们的家人在新的一年里：工作顺利、身体健康、合家幸福、新春愉快！谢谢！

## 老板公司年会开场白台词篇五

其实3月1日就已经开工了，因为工人的到位情况，这个新年大会到今天才开，工人比去年增加了20多人，而且每天还在加，看起来，齐刷刷的一片，好象长势喜人的庄稼。带给你成就感的也会带给你烦恼啊。工厂啊，工厂，让我既爱又恨!!!

各位同仁下午好，很高兴在农历年初，大家新老朋友又坐在一起了。看到了大部分的老面孔，我很欣慰，还记得20xx年9月30日上次全体大会大家对我们的期望，现在看到你们又回来了，这是对我以及对我们企业的一种信任和归属感，非常感谢各位老同仁在去年短短几个月为公司做出的努力和辛劳；同时大家和我一样看到了很多新朋友，是的，那是新年加入到我们集体的新鲜血液，我们需要他们的融入为我们带来新的契机和理念；让我们一起来欢迎新来的朋友们，欢迎你们。

去年我还清晰的记得，我们的会议主题是“如何度过危机”，经过了几个月的发展，今年，今天□20xx年我们柏美的主旋律是“发展”，其主要内容分为以下三部分：

### 1， 财务规划：

一个企业在度过危机之后，发展中面临的主要任务是财务问题，针对员工层面的理解就是：主要的意义理解为成本控制。管理中最难的是成本控制，没有科学合理的成本控制方法，企业就会出现生死关头的时候，全体员工都要动员起来，优化管理要减人，增产，涨工资。今年生产要翻1/2以上，但管理人员一定不能翻，从管理中出效益。

### 2， 绩效考核：

我们在今年会全面推开绩效考核制度。考核是完善价值分配的基础，在成绩面前人人平等。尽管我们的具体考核制度还没有，但公司会坚决推行的，全体员工都要善意地关心它，

提出建设性的改进意见，拒绝考核的干部，我们将拒绝提升，但是希望考核体系天然合理，不是一种幼稚的思考，各级主管部门要去坚决的推行，在推行中改良优化，具体大致时间为内销部：从3月份开始实施，其他部门会从四月份开始，相应实施下去。

### 3，公司与员工的长久发展及利益；

公司的竞争力成长与当期效益是矛盾的，员工与管理者之间是矛盾的，这些矛盾是动力，但也会形成破坏力，因此我们要找到一个矛盾的平衡点，驱动所有人为之努力。这个矛盾的实质就是利益的矛盾，员工考虑的是短期的利益，因为你们考虑的是将来还会不会在柏美工作，而公司考虑的是长远利益，是不断提升企业的长期竞争力。解决这个矛盾的平衡点，就是需要我去考虑企业发展中我们的员工不但能拿到合理的报酬，福利，还能从长远投资中得到股份的收益。将矛盾的对立关系转化为合作协同关系，使各种矛盾关系结成利益共同体，变矛盾为动力，是我们今年下半年的主要目标。各位同仁，也可以在今后的工作重点中看出来。

以上内容是我们企业20xx年的一个主要向导性的目标，我们的今后的工作重点会始终围绕着以上三点来又重点由区分的开展。希望大家深刻理解，并且大力支持。

最后祝大家在新的一年里，身体健康，家庭幸福，工作再登新高。

## 老板公司年会开场白台词篇六

尊敬的各位朋友：大家好！

在这新的一年马上到来的美好时刻，我们高兴的欢聚一堂举行年末总结和展望20xx[]对今天所有光临的朋友表示热烈的欢迎，和衷心的感谢。

大家都知道在20xx年里我们的成绩是肯定的，每个人基本上都有很大的进步，比如有生孩子的，有买房的，买车的等等更值得可喜可贺的是大部分人都有坚定的目标和美好的追求。特别值得一提的是我们尊敬的xx\_同志，也是我们集团公司的重要领导核心人物之一，他对集团的无私奉献有目共睹，他那份有了小家不忘大家的真诚与热情更是多次打动我们的心，他对事业的执着让我们为之感叹，他的事业有所成就更令我们为之骄傲。在此我祝愿他和大家事业上芝麻开花节节高，金钱数不胜数，身体壮如虎，干活不辛苦。

不知不觉走近了20xx我们的点滴成绩都是在家人和朋友的帮助关怀下取得的，祝他们身体健康，心想事成。

展望20xx我们的事业一定会蒸蒸日上，健康成长，我们的喜悦会伴随汗水，成功伴随着艰辛，所以我们一定要倍加要求自己多努力，多学习，多向上□20xx年我们集团公司将坚持遵循：

### 1、解放思想

坚持科学的发展观，事实求事。观念和思路决定出路，观念和思路不正确，就会完不成任务或者完成的不好。

### 2、创新

观念要创新，战略战术要创新等。

### 3、艰苦奋斗，自强不息

发扬笨鸟先飞，愚公移山的精神。

### 4、时间管理

时间的利用决定成绩，决定成败，要做到今日事今日毕。



## 5、以客户为中心

客户永远是对的，用心服务，以人为本。

最后我出个对联：上联是：吃，吃尽人间美味不要浪费，下联是：喝，喝尽天下美酒不要喝醉，横批：吃好喝好，谢谢！

## 老板公司年会开场白台词篇七

各位同仁：

大家上午好！时隔一年之久，今天，我们又齐聚一堂，共谋发展，内心激动非常，感动万分！在此，我谨代表xx集团和即将在x市成立的xx生物科技有限责任公司向大家致以最最诚挚的谢意和敬意！感谢你们在过去的一年里，为公司的发展不遗余力，出谋划策。可谓披星戴月，劳苦功高！公司能有今天的发展，与你们的努力是分不开的！同时，特别感谢大家对我的帮助和关心！

xx集团重庆营销服务中心自去年成立以来，至今也一年有余，在过去的一年里，我们并肩作战，同欢欣，共荣辱，有很多的辛酸和汗水，也有很多的收获和快乐！最为宝贵的收获是培养了一批公司骨干人员，汇集了一大批你们这样的销售精英和营销高手！看到你们，我就看到了公司的希望，不禁遐想起公司的未来，有你们在，我坚信！有任何的困难我们都可以克服，有任何市场我们都可以做好！公司的明天将充满无限希望！

过去的一年，有太多太多的故事，值得我们追忆，回想当初来到xx我可以说的是一无所有，只有一名员工，几千块钱。有的只是坚信自己会成功的信念，以及一往如前的大无畏的勇气。市场一片空白，营销模式一片陌生，很茫然、很无助。一切都是从零开始。我至今依然记得，40几度的高温天气，我和在xx市，为了找到一个客户，徒步走了5个多小时，从上

午走到下午，没有喝一口水，没有吃一口饭，结果那个客户还一盒药都没有定。短短两个月，我走遍了几乎xx市所有的客户！终于把市场打开了，用我们的汗水和诚信，建立了良好的口碑，才进入了良性循环，才有了后来的长寿市场、忠县市场。才有了我们现在坐在一起的所有同事。回想往事，感慨颇多，为了公司的发展，我们有很多的同事付出了很多，虽然，现在有的同事没有在公司上班了，但我依然怀念他们！依然感谢他们！

过去的一年中，我们有过太多的失败，也有过很多的成功。总结过去，展望未来。我们需要的不是沉醉于过去的些许收获，更不是懊恼于过去的点滴不足。我们需要的是认真总结，深刻反思！共同创造更加辉煌的明天！

下面，我将我们过去一年以来公司所存在的一些问题简单作一下总结，希望大家共勉！

公司的收获与成功：

一、在过去的一年中，公司产品在市场上从无到有，从滞销到畅销。

知名度、美誉度不断攀升。截止到6月30日，我们三个市场，共实现销售回款160多万元。客户九千多家，其中，建立稳定供销关系的近三千家。产品也有原来的16种增加到现在的20几种，并且以后还会逐渐增加！我们充分看到了市场的潜力，也看到了xx集团和我们的发展。

二、在过去的一年中，公司员工队伍从最初的一个人，发展到今天的几十人，员工队伍不断成长，销售额更是节节攀升。

涌现出一大批的优秀员工和优秀骨干，为公司的后续发展提供了可靠的人力资源保障。我们不但完善了我们的管理制度，还完善了我们的企业文化，并且还将不断努力，不断完善，

努力为大家创造一个好的平台，一个快乐和谐的工作环境。

三、在过去的一年中，营销模式从陌生到熟悉，从不了解到应用自如

并且，在大家的共同努力下，我们创新了很多营销模式□xx年十月十日中秋感恩活动更是创下垫江之最□xx之最。

每每回忆至此，就不禁感到非常自豪，因为我们有一个团结的团队，创新的团队，这也正是我们公司最为宝贵的财富。

四、现在的我们，更是得到了xx集团总部的大力支持，得到了王总和李总的大力帮助

公司总部不但给了我们300万的信用担保，还给了我们更多的市场。我们有蓉药集团这样一个好的平台，有总部大力的扶持，是没有理由做不好的。

过去的辉煌都也成为过去，人的眼睛是长在前面的，不是长在后面，现在的我们，最应该做的是做好以后的工作。保证我们曾经犯过的错误不在出现第二次，有鉴与此，我跟大家开诚布公的总结总结我们过去的一年来所犯的错误的，也许，这些错误在大多数人看来都是情有可原，难以避免。也有人说责任不在员工，在领导。是的，我也很认同这种说法，过去的所有错误，责任的确不在员工，也不在经理，而在于我自己，如果我不出差，不担搁这段时间，所有的错误是不是都可以避免呢?所以，今天把这些过去的失误指出来，并不是要追究哪一个人的责任，而是要大家共勉，共同反思。同样的错误不能再出现了，绝对不允许出现。

最后，预祝我们的公司在新的`一年里，更上一层楼，再创佳绩!谢谢大家。

# 老板公司年会开场白台词篇八

尊敬的各位领导、各位来宾、朋友们：

大家晚上好！

首先请允许我以最真诚的方式对大家说声：“辛苦了”！

岁月不居，天道酬勤。刚刚过去的20xx年，是极不平凡的一年。一年来，在公司各部门密切配合和全体员工的共同努力下，公司销售部全年销售整车712台，售后部维修结算台次2997台的好成绩。在这些成绩的背后我们各部门都充满了酸甜苦辣，我们的销售部在销售很淡的夏季顶着40度的高温去巡展，先后进行了、等地巡展和各媒体单位组织的大型车展，回来带回的不仅是喜人的订单更是我们的品牌精神□20xx年我们陆续成功上市了、，尤其在上市发布会当天仅用2个小时成功签单三十余台。之所以取得这些成绩，绝不是一种巧合，这背后与我们销售团队的努力分不开。公司售后部围绕“始于客户追求、终于客户满意”这一宗旨，前台接待做到了客户管理的细化、专业培训的强化、维修接待的细节化。车间师傅不管炎热还是寒冬为了客户早点拿到维修车辆，经常加班到深夜。

通过围绕“顾客满意年”战略，持续为客户提供悉心服务，提供上门服务十余次。市场部一年来大力度的进行了品牌宣传和市场推广，对各大车展进行了执行规划和实施、展厅布置和重大活动进行了策划和执行。行政部一年来加强基础管理，创造了良好工作环境；加强了服务，树立良好风气；员工礼仪行为规范和人力资源管理工作等方面有了很大改善。财务部围绕销售和售后不但能够做好日常的整车收款、售后维修结算收款、成本费用核算以及日常经营的财务收支和管理工作，也很好的维系了公司内部和外部的财税关系。精品部的同仁们战高温斗严寒，放弃吃饭休息时间对车辆进行精品安装，让车辆有了最高性价比、品牌定位综合提升。

一系列的'成绩，既是鼓励，也是鞭策，激励着我们不断超越、迎接挑战，永创新的高峰。这些令人欣喜和振奋的成绩证明：公司董事会的战略是清晰的，定位是准确的，决策是正确的；通过这些成绩，我们看到了一个充满生机和活力的公司新形象。在这里，更感谢一年来全体员工的不懈努力！

面对20xx年良好的运营状况，我们应该有清醒的认识和更为远大的目标——创一流品牌，争行业先锋。展望20xx年，是充满希望和期待的一年，新的机遇，带来新的希望；新的目标，成就新的辉煌；新的历程，承载着伟大的梦想。让我们在新的一年里，紧紧围绕“1000台”的销售目标、“500万”的售后产值，解放思想，转变观念，以超常规的方式实现公司的跨越式发展；让我们以一流的经营业绩、一流的管理和一流的服务，只有卓越的企业才能产生优秀的企业文化，优秀的企业文化将成就伟大的企业，让我们携起手来，以主人翁的姿态，用我们的辛勤汗水和聪明才智，把做大做强，为实现公司销售目标和售后目标及企业的宏伟愿望作出积极的贡献！

机遇与挑战同在，光荣与梦想共存！传承我们优秀的企业文化，通过全体同仁的努力，我们坚信：定会迎来更加辉煌的明天！

最后，祝愿大家新春愉快，身体健康，合家欢乐，万事如意！