

招商引资材料汇报 招商引资工作汇报材料 (优秀5篇)

人的记忆力会随着岁月的流逝而衰退，写作可以弥补记忆的不足，将曾经的人生经历和感悟记录下来，也便于保存一份美好的回忆。写范文的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？接下来小编就给大家介绍一下优秀的范文该怎么写，我们一起来看一看吧。

招商引资材料汇报篇一

为抓好“活动月”的招商引资工作，乡党委、政府高度重视，制定切实可行的招商措施，确保了招商引资活动的顺利开展。具体体现在“三个有”：

- 1、有领导小组。我乡成立了以乡党委书记李永东为组长，乡长王社华为副组长，其他班子成员为成员的招商引资工作领导小组，做到了招商引资工作党政主要领导负责亲自抓，分管领导具体抓，有专人办事、有政策保障，确保了工作的全面落实。
- 2、有工作方案。根据永办[20xx]97号文件精神，于8月中旬召开了党政联席会，结合高亭实际，研究制定了《高亭乡招商引资活动月工作方案》，并以文件形式下发，明确我乡招商引资活动月的目标任务、工作步骤、具体措施。
- 3、有经费保障。尽管我乡财政非常紧张，但乡政府还是拿出3万作为招商引资专项资金，其中2.6万元作为招商引资活动经费，4000元用于对在招商引资工作中作出突出贡献的企业或人员的奖励，充分调动了全乡干部职工、企业业主的招商积极性。

招商引资材料汇报篇二

“两会”以来，岗上积镇党委、政府围绕、县政府的正确决策和部署，以项目推进为核心，认真贯彻全县招商引资工作会议精神，坚持把发展民营经济和招商引资作为振兴全镇经济的战略性工作来抓，思想上放胆，工作上放手，政策上放宽，机制上创新。发挥优势，强化措施，招商引资工作保持强劲发展势头。目前，我镇共引进项目3个，其中千万元以上项目1个，累计引进资金1400万元，实际到位资金400万元，实现了首季“开门红”。

1—6月份以来，乡党委政府把发展作为富民强乡的第一要务，坚持把招商引资作为加快发展的助力器、活化剂，充分发挥其振兴农村经济的促进作用，全乡动员、全民发动、全员招商引资，到目前为止，已招来三家：一是宿州市三人行运动装备有限公司，该项目于2017年7月开工建设，2017年5月建成投产，已实现固定资产投资150万元，建成厂房2000平方米，一条运动鞋生产线及其他配套设备，项目达产后，年销售收入750万元，创利税100万元，新增就业岗位50个。二是玉泉纯净水厂，该项目于2017年1月开工建设，2017年5月建成投产，已实现固定资产投资150万元，建成厂房200平方米，一条纯净水生产线，化验设备。项目建成后，年销售收入90万元，创利税10万元，新增就业岗位12个。三是万盛商贸城房地产开发项目，该项目于2017年5月开工，预计2017年6月建成，预计总投入3000万元，已实现固定资产投资350万元。

步打算是书记、人大主席、乡长分别组团外出寻求商机，力争年底引入县外资金5000万元其中1000万元以上投入的项目2个，500万元投资以上的项目1—2个，100万元以上的项目3—5个，努力完成县下达的规定性任务。

自4月28日集中签约以来，宿州市三人行运动装备有限公司正逐步建设中，一条流水线已正式投入使用。睢宁希望牧业有

限公司已完成工地前期征地工作，现代化养殖场正在积极筹建当中。

中共***、县人民政府：

2011年，***乡招商引资工作在、县人民政府的正确领导下，在县直相关部门的关心支持下，紧紧围绕“提速度、调结构、增总量、促跨越”的发展主线，努力实现“加速发展、加快转型、推进跨越”的目标，把招商引资工作列入了乡党委、政府的重要议事日程，与其他工作同安排、同部署。现将我乡半年的招商引资工作和项目建设采取的措施、取得的成绩、存在的问题和下步工作打算向、县人民政府作如下汇报。

一、采取主要措施

一是加强领导，落实责任。乡党委、政府成立以党委书记任组长、全体班子成员任副组长、相关单位负责人为成员的招商引资工作领导小组。明确主要领导亲自抓、带头抓，分管领导具体抓。

乱摊派的现象，在全乡营造了一种“你投资、我欢迎，你办厂、我服务，你发财、我发展”的人文环境。最大范围内采取“尽我所能，不计成本”的优惠政策，增强吸引力，为我乡招商引资打造功能较全的硬件环境、勤廉高效的政务环境、安定团结的治安环境和招商兴商的人文环境创造了有利条件。

《虞姬乡招商引资汇报材料》全文内容当前网页未完全显示，剩余内容请访问下一页查看。

招商引资材料汇报篇三

20xx年以来，广西xx市财政局开展机关党建服务招商引资活动，全力做好招商引资工作。

一、领导重视，落实责任，做好“招商战斗员”。局党组高度重视招商引资工作，把招商引资工作作为本局重点工作来抓，形成了局党组书记负总责，局分管领导负责相应领导责任并具体抓落实的工作体制，同时充分发挥局内相关职能科室和先进党员带头作用，全力做好招商引资工作。今年上半年我局已完成签约项目1个，即xx市德兴机械制造有限公司投资0.6亿元建设的年产60万立方米新型加气块环保砖项目。同时，继续洽谈去年未签订协议、计划投资12亿元的六云控股集团新能源汽车零部件及整车项目。

二、筹措资金，主动对接，做好“招商参谋员”。一是积极发挥财政“四两拨千斤”的杠杆作用，积极筹措资金。20xx年市财政预算安排招商引资经费预算1000万元，上半年已经下达各招商部门541.3万，余额458.7万元。二是根据市政府引进长春华奥汽车有限公司的的合作协议，主动沟通相关部门，及时拨付华奥汽车集团扶持资金，调拨600万元征地款给覃塘区以加快华奥汽车集团在我市落地投产进度。三是加快贵糖整体搬迁项目进展，累计安排2.6亿元资金用于项目搬迁工作。四是做好招商引资项目协议涉及的优惠政策、扶持等答复工作。对于重大招商引资项目提出要求财税优惠政策及扶持的，我局及时提出意见和建议，供市政府参考。如对赛尔康项目，我局对项目进行税收测算及地方所得分析，并对如何向上级争取扶持资金以及对双方备忘录内容细则进行反复研究，提出可行性建议，得到了市政府采纳。

三、精准服务，全程跟踪，做好“招商协调员”。对新引进的项目和5个挂点企业实行精准服务，了解企业困难情况，对企业反映的问题，及时协调相关部门解决，切实为企业排忧解难。如对上年签约的2个项目进行全程跟踪服务，建立项目跟踪台帐，随时掌握项目进度情况，同时积极协调相关职能部门，帮助企业解决项目开工建设遇到的问题。目前，江门市江海区金溪实业有限公司投资建设的年产20万吨氨水环保生产材料基地项目已完成可研、环评、安评及用地指标申报工作，并将于7月底开工建设。此外，目前正就香港冠城

投资有限公司投资临江产业园配套设施建设项目的地价问题与市产业园协商，争取该项目在年底前开工建设。

文档为doc格式

招商引资材料汇报篇四

去年以来，我们在市委、市政府的正确领导下，始终把招商引资放在总揽经济工作全局的核心位置，作为“一号工程”全力组织实施，取得了明显成效。主要有三个特点：一是项目总量增多、档次较高。去年全县共引进市外项目314个，实际到位资金17186.35万美元，完成市分配任务的245.52%。

“大高外”项目明显增多。引进境外资金项目37个，到位资金3714.41万美元。引进投资过200万美元的项目32个，其中，万众弹簧板厂、中传隐形拉链、山水水泥、齐鲁工业园、宝石山庄等5个项目投资都超过了2000万美元。二是园区建设初具规模。投资2600万元新修了县开发区35公里的“八纵五横”道路网，使开发区框架面积进一步扩大；引进##集团投资7.6亿元成片开发了城南经济开发区；###、###、###、###四个工业园规划和建设进度进一步加快，形成了以“两区四园”为重点的园区发展格局。三是节会招商成效显著。在多次组团赴韩国、台湾、香港、美国等地招商的同时，成功举办了首届中国(##)国际##节，接待来宾6181人，洽谈项目74个，协议投资9.5亿元，极大地提高了##的知名度。

在巩固扩大去年招商引资工作成果的基础上，今年我们决心按照“全党抓经济，重点抓工业，关键抓投入，突出抓招商引资”的工作思路，进一步加大措施力度，力求在招商引资总量、规模和层次上实现新的突破。争取招商引资到位资金比去年增长10%以上，利用境外资金增长20%以上；今后五年累计招商引资力争超过50亿元，实际利用境外资金超过1亿

美元。围绕这一目标，下步工作中，我们将突出抓好以下四方面措施：

一、进一步解放思想，再掀招商引资新高潮。牢固树立“##要发展，招商引资是关键”的观念，始终把招商引资作为加快县域经济发展的关键措施，放在要务之要务、重点之重点、中心之中心的突出位置来抓。一是努力营造全民招商的浓厚氛围。继续对招商引资工作升温、加压，通过广泛发动群众，充分利用各种社会关系，挖掘招商潜力，加大全民招商力度，努力在全县营造人人议招商、想招商、干招商的浓厚氛围，形成“千军万马抓招商、千方百计引项目”的工作格局。二是进一步明确责任，狠抓落实。继续实行招商引资目标责任制，把招商引资任务指标层层分解，层层落实，做到“人人头上有指标，个个肩上有担子”，充分调动每个干部群众参与招商引资工作的积极性和主动性。三是加大考核奖惩力度。

严格落实“三挂钩一追究”制度。春节前召开全县招商引资总结表彰大会，按照《##县招商引资引荐人奖励办法》等文件规定严格兑现奖惩，对贡献突出的给予大张旗鼓的表彰奖励，对完不成任务的单位和个人，在评先树优、干部提拔等方面实行“一票否决”。

二、进一步强化招商措施，活化招商形式。一是突出招商重点。尽快实现由国内引资为主向境外引资为主转变、由大中小项目一齐引向重点引进“大高外”项目转变，进一步提升招商引资的档次和水平。二是不断创新招商方式。突出抓好锁定重点地区造势招商，进一步加大对韩国、台湾、日本、东南亚、欧美及国内经济发达、外资密集地区的招商力度；立足现有骨干企业和优势产业，重点抓好载体招商；充分发挥已引项目的作用，抓好以商招商。同时，进一步完善网上招商、虚拟赠地委托招商、建设标准厂房二次招商等招商手段，不断巩固和扩大招商成果。今年，我们将改变原先“政府组织，企业参与”的外出招商模式，实行“企业搭台，政府唱戏”的专业招商方式，重点针对韩国、台湾、新加坡等

国家和地区，组织十次规模较大的专业定向招商活动，力求在境外招商方面实现较大突破。三是继续采取“走出去”与“请进来”相结合的战略。在积极走出去招商的同时，通过举办宝石节、投资洽谈会等多种形式，加强与外商的联系，邀请他们对##的投资环境进行实地考察，增强他们对##投资的信心和决心。

三、进一步加快园区建设，充分发挥载体效应。一是集中力量抓好以“两区四园”为重点的园区建设。积极推广城南经济开发区引进东营天园集团进行成片开发的经验，多方筹措资金，对园区基础设施建设进行市场化运作。重点加大对县开发区、城南经济开发区和朱刘、唐吾、红河、阿陀等工业园区的基础设施投入，配套完善载体功能，不断提高建设档次和水平。突出抓好县开发区供排水、供电、供热、污水处理等硬件建设，确保区内企业的水、电、热供应及排污畅通。在抓好重点园区建设的同时，搞好乡镇园区的规划和发展，为招商引资项目提供载体保障。二是加大园区招商力度。加大“区中园”建设力度，进一步优化项目布局。对过亿元的项目，实行“零地价、零收费”政策，努力增强对大项目的吸引力。三是进一步加强园区管理。积极探索园区建设经营管理新体制，制定出台《##县工业园区管理办法》、《##县征地补偿办法》等文件，认真落实“特区特管”和“一个漏斗”收费政策，营造政策性“洼地”，吸引企业向园区集中。

《县招商引资总结汇报材料》全文内容当前网页未完全显示，剩余内容请访问下一页查看。

四、大力度优化招商环境，努力创造相对优势。一是提高办事效率和服务质量。按照世贸组织规则，加快政府服务与国际惯例接轨步伐，转变职能，提高效率，推动各项工作全面“提速”。认真兑现服务承诺，进一步简化办事程序，缩短办事时限，年内建成行政审批服务中心，提高“一站式”服务水平。实行外商投资“首问负责制”和项目总负责人制度，由引进项目的单位负责提供审批、登记、协调等全程跟

踪包揽式服务。二是进一步规范收费行为。健全完善“两证两卡”、“票款分离”等收费管理制度，坚决制止“三乱”行为，努力做到：凡是上级已经明令废止或不具有时效性的收费项目，一律停止征收；凡是周边县市区已经停收的收费项目，一律停收；凡是有征收幅度的收费项目，一律按最低标准收取；凡是未提前打招呼要求整改的，一律不准随意罚款，不准强行关停企业；凡是未经县委、县政府同意，一律不准组织面向外商的检查、评比等活动；不准强行拉赞助、搞推销、乱摊派；一律不准向工作人员下达收费、罚款任务指标。三是加大外商投诉查处力度。开通外商投诉热线电话，建立处理外商投诉联席会议制度，确保外商投诉事事有着落，件件有回音。坚持用铁的手腕和铁的纪律治理环境，对破坏经济发展环境的，一律从严从重处理，决不姑息迁就。

根据会议安排，我把我乡今年以来的招商引资、民营经济工作情况以及取得的成效做一简要汇报。

今年以来，我乡以全面提升年活动为契机，紧紧围绕县委、县政府的决策部署，把招商引资、民营经济作为经济工作的抓手，不断强化措施，外引内联，取得了明显成效。

一、招商引资、民营经济工作完成情况

1-8月份全乡引进固定资产投资200万元以上项目7个，其中投资1000万元以上的项目2个，实现招商引资4600万元；完成民营经济固定资产投资5800万元，民营经济税收220万元。主要项目情况如下：

（一）建成项目：

1. 投资700万元，年产板材50万平方的莘县乃兵木业有限公司；
2. 投资600万元，年生产4万吨复合肥的美亚肥业；

3. 投资580万元，新上生产能力10万吨的天和饲料项目；
4. 投资500万元，年生产能力10万吨的莘县莘佳饲料有限公司；
5. 投资400万元，年生产能力200吨的脱水蔬菜项目。

（二）落地项目：

2. 客商郝先生投资500万元，建设年生产能力3600吨的环保纸浆生产项目；
3. 青岛福客来鞋厂计划投资1200万元，建设胶鞋生产线两条。

（三）在谈项目：

1. 北京客商计划投资1亿元的麦苗提取叶绿素生产项目已达成意向；
2. 青岛康福来食品公司，计划与澳登食用菌公司合作，投资1000万美元，新上食用菌深加工项目。

二、存在的主要问题

（一）项目用地矛盾突出。

（二）可用财力有限，没有区位优势，投资吸引力差。

三、下步的措施及建议

虽然我们在招商引资，发展民营经济方面做了一些工作，取得了一些成绩，但与县委、县政府的要求，与先进乡镇相比还有很大差距。下一步，我们将进一步抓住工作重点，强化工作措施，实现我乡民营经济的新跨越。

（一）进一步优化投资发展环境，强化服务意识，想客商之

所想，营造招商引资的浓厚氛围，积极引进外来投资。

（二）加大财政投入，积极创造条件，强化基础设施建设，提高工业集聚区的承载能力，促成项目落地。

（三）培植壮大产业集群。重点做好以三信巾业和祥云织业为重点的毛巾织造群体，以根牌饲料、天和饲料、莘佳饲料为重点的饲料生产群体和食用菌生产加工群体、脱水蔬菜加工集群。

招商引资材料汇报篇五

各位领导：

今年以来，共和县工商局、共和县个私协紧紧围绕州工商局和、县政府确定的招商引资项目目标任务，在县招商局的大力支持下，坚持把招商引资工作放在重中之重的位置，进一步解放思想，开拓创新，全力以赴，采取“抓大不放小”、“两个围绕”（围绕产业优势抓招商、围绕注册登记抓招商）、“四个贴近”（贴近政府确定的项目招商、贴近亲朋好友关系招商、贴近政府部门参与招商、贴近企业以商引商）的工作方法，使招商引资工作取得了历年来最好的成绩。共引进招商引资项目2个，协议资金1.1亿元，到位资金6000万元，完成年度任务的120%；青洽会签约项目1个，签约金额5000万元。做到了完成年度目标任务和促进地方经济平稳较快发展的双赢。回顾一年来的工作，我们重点抓了以下几方面的工作。

一、加强统一领导，明确任务职责

开发等16个项目进入我县招商引资项目库，做到了项目清楚了，解决了招商引资工作的盲目性，确保了科学性。

二、加大宣传力度，提高认识程度

为使外地认识共和，了解共和，我局采取多种形式的宣传活动，大力宣传共和。一是采取召开迎春茶话会的形式，邀请省外企业负责人和经营者参加茶话会，对共和地区的风土人情、地貌、环境、资源交通等优势进行了宣传，使他们更进一步认识和了解了共和，增强了他们的投资信心。二是对来电话、信函、传真咨询的客商，做到了有求必应，在电话和回函中详细的将他们索要项目的基本情况一一进行了回复，还将其他项目和共和县的基本情况以邮寄、传真的方式发给了咨询商，并希望他们帮助宣传。三是对到我局寻找资料的客商，更是尽其所能，除口头进行介绍宣传外，还为他们提供了“共和县投资指南”，供其在投资中参考，今年，我局共接待上门咨询人员18人次，发宣传资料110份，投资指南45本，邮寄、传真宣传资料10余份，通过以上行之有效的宣传形式，提高了共和的知名度。

三、强化服务意识，提高办事效率

系多方渠道帮助销售。青海湖清真肉业有限公司在生产经营当中由于缺少牛羊肉原材料，生产运行当中几经停业，我局得知后，主动上门了解企业困难，急企业所急，想企业所想，在恰卜恰地区，组织40户牛羊肉批发、屠宰户在该企业召开了现场供需洽谈会，为企业解决了加工原材料困难的问题。为使企业达到立足长远的发展目标，我局与企业联系沟通，帮助他们树立了实施品牌战略的思想，经过州县工商部门多年的培育引导，把“可可西里”、“青海湖”商标，作为独具青藏高原特色产品，积极培育地理标志证明商标，经过努力“可可西里”被评定为中国驰名商标，“青海湖”商标被省政府评定为青海省著名商标。

四、组织签约项目，搞好跟踪服务

在今年的“青洽会”上，我局根据州局要求，积极动员客商

寻找项目，将年产20 万吨碳酸钙生产加工项目，投资金额5000万元的签约项目，上报州局积极申请参加青洽会签约，为使所有招商引资项目能在我县安家落户，我局对这些项目实行了一季度一次跟踪回访，回访当中通过走访企业负责人，详细询问了他们在生产和经营当中的困难，对属于工商部门需要解决的问题经请示汇报后进行了及时解决，如：当了解到企业用地存在问题，我局主动向有关部门汇报请示进行协调，积极解决企业在筹建中遇到的困难。同时，回访企业12户，回访48人次，发放调查问卷330张，投资者对工商部门的服务态度和执法情况反馈满意率达到了99%。

《商务局招商引资汇报材料》全文内容当前网页未完全显示，剩余内容请访问下一页查看。