

最新市政电气工程师年度总结报告(大全5篇)

报告，汉语词语，公文的一种格式，是指对上级有所陈请或汇报时所作的口头或书面的陈述。那么，报告到底怎么写才合适呢？下面是小编给大家带来的报告的范文模板，希望能够帮到你哟！

市政电气工程师年度总结报告篇一

本人于20xx年x月底来到新疆庆华煤化，在这半年里的主要工作是负责净化界区的电气设备安装，在电气车间的正确领导下，针对公司制定的管理制度和本年的工作任务，根据工程特点进行严格管理、分工明确、相互协调，努力提高自己的业务素质。在工作中不断总结经验和教训，努力探索更好的工作方法和对各种问题的处理措施，不断创新，努力提高工作效率，现对本人一年来的实际工作根据进行客观的总结。

我们的新学员中有本科生、大专生、中专生、基础知识参差不齐，在车间领导的统筹安排下，让本人对新学员进行了电工基础知识，和高压设备成套装置的培训，在培训中认真解答学员所提出的每一个问题，并由浅入深、理论联系实际，多从实际操作入手，让新学员充分理解电气设备元件的构造与原理，经过一段时间的业务培训，使每个学员在不同的程度上业务水平都有所提高。此次培训的不足之处在于所辖各工号均已开工，使培训的时间相对较短，只能在以后的生产建设中加以培训。

由于交叉施工多。电气施工相对复杂，图纸设计不完善，加上开工前期蓝图未到的各种原因，使得各工号的土建工程与电气安装工程存在着一定的问题，在车间领导的强力支持下，发挥自己多年来积累的电气安装经验，主动会同安装单位，监理、及设计院代表，根据现场出现施工问题的情况积极与设计院联系或现场出图解决。积极配合安装单位，对他们提出的问题在第一时间内解决。在施工过程中严把质量关。严把材料消耗关。作为甲方现场管理人员，为了维护公司利益，在保证工程进度的同时，严抓质量，和监理公司、施工单位同步管理，严格按照国家现行施工验收规范进行质量验收。本项目管理从质量、进度、和安全等方面多重出发，使工程进度有条不紊的进行着。

试运行方案，对施工、安装过程中的技术管理、生产准备等方面不断的去充实自己。

总之，在20xx年的工作中，虽然在业务上有了一定的进步但也存在着缺点，主要是在看电气图时结合看水暖图、内装图，做到在施工中不留死角。相信在电气车间的统一领导下，按照公司管理模式，坚持程序化、系统化，规范化，专业化的管理思路，发挥团队精神，共同努力，较好地完成公司计划及任务，在工程管理上坚持并完善已形成的一套管理体系和模式。针对工程中存在问题和遇到的挫折及时调整，在工作中不断总结经验教训。但压力也大，我将变压力为动力，克服困难，不断总结，迎接新的挑战。争做一名合格的“拓基人”

市政电气工程师年度总结报告篇二

1、参与设计ps等产品的资料让我参考，给了我很大的自主性，经过努力，最终完成了设计任务。目前，此产品机械部分已安装完毕，等待控制器调试。

7、为销售部门做技术方案，提供技术支持。

8、参与qpnS-200h7□qpsb-200的设计

这两台产品同样是新产品，而且结构复杂，开始时定我为项目负责人，但设计中我明显感到自身能力的不足，加上项目的关键时期，家中有急事，我休假近三周，耽误了设计时间，左工承担了很多本该我做的工作，我深感遗憾和感谢。

这两百多万的产品，对我是很好的磨练，让我认识到了自身的不足，同时要感谢左工教了我很多东西，因为这两个产品，我成熟了很多。

“三年磨一剑，如今把示君”，经过三年多工作的锤炼，我已经完成了从学校到社会的完全转变，已抛弃了那些不切实际的想法，全身心地投入到工作中。

随着工作越来越得心应手，我开始考虑如何在工作中取得新的成绩，以实现自己的价值。我从来都是积极的，从来都是不甘落后的，我不断告诫自己：一定要做好每一件事情，一定要全力以赴。通过这几年的摸打滚怕，我深刻认识到：细心、严谨是设计人员所应具备的素质，而融会贯通、触类旁通和不断创新是决定设计人员平庸或优秀的关键因素。

我要让我的设计思路越来越开阔，我要做到享受设计，我要在机械领域有所作为。做事情的全员以赴和严谨、细致的工作态度应该是我年工作作风方面最大的收获。

回首过去的一年，也留下了一些遗憾，需要我引以为戒。比如：缺乏独立承担责任的勇气。遇到问题，喜欢请教别人解决，而不能果断地做出决定。左工生病的时候，整个项目落到了我的肩膀上，刚开始的时候，觉得任务太重，对自己没有信心。

后来自己接管过来，解决了一个一个的问题，才发现事情没有自己想象的复杂，我缺乏独立承担责任的勇气。还有，我的语言表达能力有待加强。或许是性格的原因吧，我不喜欢说，只喜欢埋头苦干。现在看来，这样是远远不够的，我需要面对客户，需要与别人沟通。

没有坚定正确的政治方向，就不会有积极向上的指导思想。为了不断提高自己的政治思想素质，几年来我一直非常关心国家大事，关注国内外形势，结合形势变化对企业的影响进行分析，并把这种思想付诸实际行动到生产过程中去，保证自己在思想和行动上始终与企业保持一致。同时，也把这种思想带入工作和学习中，不断追求自身进步。

有人说：一个人要成才，必须先做人，此话有理。这也就是说：一个人的事业要想得到成功，必须先要学会怎样做人！特别是干我们这项技术性很强的工作的，看事要用心、做事要专心、学习要虚心。容不得有半点马虎和出错。所有首先工作态度要端正，要有良好地职业素养，对工作要认真负责，服从领导安排，虚心听取别人的指点和建议，要团结同事、礼貌待人，服务热情。

科学技术不断发展的今天，一天不学，就被落后。特别是电气自动化这一块，没有谁能百分百的什么都精通完了，它是不断地在开发在更新，就和电脑软件一样，天天在更新，时时在发展。说不定你昨天还认识它，过两天它就变了样了，就有更先进的东东装进去了。所以我平时只要有时间就多看看专业书籍。一年来，我搜集了大量的新的专业书籍资料，不断地充实自己，不断地掌握新知。

在学习这些知识的过程中，我学到了很多新的知识，使我的确受益匪浅！不仅拓宽了我的知识面，还在很大程度上提高了我的技术水平，也使我对更高层次的理论及技术知识的学习产生了浓厚的兴趣。我积极地开展职能范围内的各项工作，完整履行好一个职工的工作职责。

回首20xx初，虽然在xx年公司取得了可喜的成果，但是公司领导并没有沾沾自喜，反而为20xx年制定了更高的目标。我也在经过短暂的调整之后马上进入自己的角色，当时按照领导的指示，我负责研发部管理和电气车间生产管理的工作。我首先指定的'部门工作范畴细则，明确了整个部门的工作任务。又对每个部门的成员在整个部门工作中所负责的范畴做了规定并已书面的形式发放到他们手中，我制定了部门成员结构组成图，明确上下级的从属关系。我想在完成公司交给的部门任务的同时建立一个有纪律，有向心力的团队更好的为公司服务是领导更希望我能做到的。在20xx年初我的部门人员发生了很大的变化，首先是xx的离职按照公司领导的指示我迅速调整了部门的结构，将原来主要负责电气生产的xx接替xx的研发工作，将原来只参与电气生产的xx安排在负责生产管理并参与生产的位置，在我整理xx的工作备份时候，我发现一体机单片机程序不能正常工作，我用其他方法找到xx要回了能用的程序，并完成当时xx负责的一东项目[]x月份xx离职，影响了第一台微电机自动平衡机部分编写，为了保证设备参展，我连续加班，五一长假也不例外，最后实现了设备参展前有流畅动作的目标。

这时公司领导也不断的给我提供新的技术人员来补充部门工作。在新的人员还不能完全胜任的阶段，为了能完成生产任务，我经常是身兼多职，从电气图设计，到指导和参与配电完成再有新plc程序和触摸屏程序编写，设备厂内调试都由我一个人来完成。很多时候为了不耽误工程的进度我就利用自己的业余休息时间加班加点。加班到很晚没有车我就自己花钱打车回家[]xx自动线项目[]xx自动打孔机项目[]xx自动机项目都是这个阶段的完成的。

我还努力培养新人，把xx调到研发办公室，指导他使用protel制图软件，制作电气原理图，在plc编程上，我也经常把思路告诉他让他动手编写程序，但是由于我太急功尽力给他的压力太大，使得他承受不住压力提出辞职。在此事情上人身上

我重新认识了培养人才的方法和观点，要想炼出好钢，就应该找到好的材料，不管在意志品质上还是道德修养上，选中人才后再努力培养才不能造成人力和物力的浪费。在接下来的工作中我也是按照这样的思想去选材，后来公司输送的人才里也确实有比较适合的人选，只不过都因为这样和那样的原因他们中的一部分离开了公司。

市政电气工程师年度总结报告篇三

海边的腐蚀特别重，原设计中全部用的是镀锌钢管和焊接钢管，一般情况下这两种管算是最耐用的，但在海边却不实用，不管是镀锌管还是焊接钢管裸露在空气中不出半个月上面便是薄薄的一层锈蚀层，轻轻一碰便剥落了。刷过的防锈漆早已没了作用。工程审图时监理向我提这一点，一开端半信半疑。在设计赞同的情况下只把强电地上部分改为pvc管，混凝土中的管路还用的镀锌钢管，暑期停工一个半月后，争先创优活动个人总结现场预留的结构柱、钢管表面全是厚厚的一层锈，我吃惊之余暗自窃喜：真个是不听老人言吃亏在眼前，经验之谈真管用啊！

由于基础下面全是岩石，防雷功效不好，原设计的'防雷接地作法达不到规范要求的数值，在与其他建筑物基础没有连通的情况下只能补打接地极或是加降阻剂。

明年我的工作重要是负责客房电气管路敷设及供配电方案，电气管路敷设应当很简单，但因为方案不肯定图纸不完善，我的角色不停变换，活干得有些心有余而力不足。不过还好算是对自己的一个考验吧，多一些机会多一些成长。

市政电气工程师年度总结报告篇四

20xx年是国外市场萎靡，行业发展较为惨淡的一年，至使公司业务发展较为困难□20xx年的伊始，是我们重整旗鼓的开始，

而对于我这才进入光伏行业的菜鸟来说，也是充满机遇与挑战的一年。在如公司2个多月以来，回顾过往，总结如下：

二月份作为初来公司，有很多东西需要学习，了解：

1. 新进公司，熟悉了公司办公区的各部门的领导及同事。对本部门—销售部的构成和责任以及未来目标，有了详细的认知。
2. 了解一部分市场原因，从而强化在非洲拓展业务的重要性与紧迫性的认知。
3. 熟悉光伏组件的基础知识，了解了组件结构，组成部分，以及各种制作工艺。如：玻璃层压(glasslamination),单玻与双玻层压;pcb板层压;环氧树脂滴胶封装(epoxyresinseal)等。还有组件参数，和光伏发电系统的初步了解。
4. 太阳能电池片的参数，性能和尺寸分类，以及实例演练。
5. 公司基本产品的翻译，与熟知。同时，对各产品系列的重要参数，进行分类记忆。

三月份是进入公司的第二个月，从开始的'盲目逐步进入到了新的工作状态中，本月以学习组件设计、生产流程和发电系统安装为主。对于组件的知识有了更进一步的了解和加深，同时对于系统的组装和结构也有了深刻的了解：

1. 进入公司已经进入第二个月份，熟悉和进一步了解产品即成品的各项参数。同时对于分公司的一些日常工作于生活也有进一步了解，同时从公司的邮件中了解到拉各斯市场的一些信息情况，虽然不够完整和透彻，但是有概念上的认知。
2. 对于组件的尺寸与电池片规格的设计和采用，也有了进一步的理解。明白公司对于组件的尺寸和电池片规格的设计是

能够根据市场需求进行更改的。同时，也明白我们既要适应市场需求，也要给予客户以未来产品走向趋势的引导，以便能更加节省生产成本与缩短产品进入市场的时间。

3. 参加了组件的测试、削边、组框、清洁以及贴签打包的过程。切身体会组件生产流水。同时进一步加深对组件尺寸和电池片规格的可变性的了解。

4. 学习并实际自行组装发电系统。从领料，裁线、焊线，焊接主控、转接led及usb的pcb板元件到对组装50w/100w的系统的一系列过程的自行配合完成。深入了解了发电系统的工作原理以及组成结构。同时对于出现的问题和如何检修有了一定认知。

本月是以学习产品基础参数和组件基础知识为主。同时了解，肯尼亚及其他非洲市场的概况。总结本月，对于产品的参数的熟悉程度还远远不够，专业知识与技能有很多欠缺。最主要的是还没有进入到很好的工作状态。

在3月份，主要学习规划如下：

1. 让自己加速进入到销售人员的状态中，增加自己的紧迫认识；
2. 加强对产品参数和组件参数的熟悉度，做到不管问道什么问题，都能对答如流；
3. 对系统机箱内部构造，原理，如何装卸和简易维修进行学习和强化；
4. 进一步了解拉各斯一起周边地区市场情况与同类竞争产品的认知；
5. 对于英语能力还要进一步提高，从25日与美国客人交流时，

发现语言能力还有很多不满意的地方。

以上，是对于这个月的总结和下个月的规划。但是，对于个人总体规划要求，是在一个半月内完成对于产品的熟悉，3个月内同步了解肯尼亚市场情况，以便在将来做到与公司更好的信息交流与沟通。同时，对于销售洽谈与技能也要同步加强。使自己尽快成为对肯尼亚销售工作起到作用的海外销售工程师。

本月是我进入公司的第二个月，作为深入了解组件、系统的各方面信息的过程，本月总结如下：

一、本月所做的工作

二、总结与下个月的计划

在4月份，主要学习规划如下：

2. 继续加强对各个产品参数的熟悉度，努力做到多维思考，了解公司产品优势和不足；

4. 对于英语交流能力还需要努力坚持不懈的提高。

以上，是对于这个月的总结和下个月的规划。

市政电气工程师年度总结报告篇五

191月至初，我担任电仪自动化分公司电气调试队队长，在从事专业技术工作的同时，主持分公司的电气调试管理工作。先后参加了××开发区热电厂2×6mw汽轮发电机组安装工程、××集团(××化肥厂)新增锅炉发电工程25mw汽轮发电机组安装工程的电气调试工作。在此期间，于11月取得工程师任职资格。

1. 在技术质量管理工作中，协同分公司主任工程师组织贯彻各项技术质量管理制度、施工验收技术规范、操作规程、安全技术规程以及上级颁发的各项技术规定，及时解决实施中存在的问题；组织编制了多项工程的施工组织设计及技术方案，参加并组织了分公司的技术人员参加由公司组织的重大工程的施工组织设计的编制工作；组织、参加分公司的质量检查，并组织了多项工程的质量评定工作；在施工项目中积极开展技术革新和合理化建议活动，组织“四新”技术的推广应用；主持编制并组织实施了分公司的冬季、雨季施工措施，使分公司的`施工项目的季节施工安全、有序地进行；在公司技术部的领导下，大力开展技术培训工作，提高了技术工人的素质，保证了施工队伍的技术水平。