

最新战略合作协议(汇总6篇)

范文为教学中作为模范的文章，也常常用来指写作的模板。常常用于文秘写作的参考，也可以作为演讲材料编写前的参考。相信许多人会觉得范文很难写？以下是我为大家搜集的优质范文，仅供参考，一起来看看吧

战略合作协议篇一

尊敬的****、****，各位领导，各位来宾、同志们、朋友们：大家好！

今天，我们在这里隆重举行***与***战略合作签约仪式，共叙友情，共谋发展，寻求“**”联合新模式。在此，我代表百万**各族人民向多年以来一直关心支持***发展的各位领导和****表示衷心的感谢。

抚今追昔，***与***有着深厚的传统友谊。60余年来，学校秉持“****”的办学宗旨，为民族地区培养造就了一大批优秀人才，特别是我州的.一大批领导干部和专业技术人才，都出自于****，他们已成为我州各条战线的骨干和中坚力量，为***的建设发展和社会进步作出了重要贡献。***因***兴，***以服务民族地区为荣，在此过程中，学校和***结下了血浓于水、不是亲情胜亲情的兄弟情谊。

实践基地、产业开发基地、资源基地，加大柔性人才引进力度，实现“借智、借脑、借力”的目的。恳请****进一步加大支持力度，为实现***人才强州战略和技术人才工程，培养培训和输送各类相关人才，共同搭建人才选聘和促进高校毕业生就业的交流平台，开展社会经济研究与开发，为产业发展提供科技支撑，大力促进科技成果转化，实现文化资源保护和产业开发全面合作。

我们坚信，这次战略合作协议的签署必将对***的发展产生深

远而重大的影响，只要我们精诚合作、优势互补、共谋发展、互惠互利，就一定能实现共赢，“**”合作就一定能结出丰硕成果。

最后，祝愿我们合作愉快！祝愿***与****友谊之树常青，友谊之花常开！

谢谢大家！

战略合作协议篇二

甲方：

地址：

电话：

乙方：

地址：

电话：

本协议双方遵循互惠互利合作理念，本着“发挥优势、相互促进、长期合作、互利互赢”的原则推进战略合作，努力扩大双方合作的深度和广度，提高双方经济效益，实现互利共赢。经双方友好协商，达成如下战略合作协议：

第一条：双方确立互为战略合作伙伴关系，并予以长期保持。

第二条：双方同意就乙方引进某市某集团（控股）有限公司旗下及其合作伙伴所属品牌产品予以宣传推广，开展深入长期合作，并根据需要扩大和收缩合作范围，增加和减少合作内容。

第三条：双方同意互为合作事项创造最惠条件和待遇，共同形成新的发展优势。

第四条：双方确定合作协调办事机构，负责提供合作资料，商定合作事项，制定合作计划，衔接合作企业，协调合作事项，落实合作事宜。

第五条：合作期限从_____年_____月_____日起至_____年_____月_____日止。

第六条：双方应尽可能支持对方发展、宣传对方形象、维护对方声誉、拓展合作领域。

第七条：双方应协商解决合作中所遇问题。

第八条：双方合作无排他性，不改变各自独立地位，以各自名义承担对外经营责任。

第九条：双方应共同建立市场风险预警、防范、处置机制，最大限度保护双方利益。

第十条：甲方和乙方均有义务履行保密义务，未经对方同意，不得向任何第三方披露或透露有关本协议内容项目下的任何信息。

第十一条：因不可抗力及其他不可预见和不可避免因素致使本协议不能履行时，双方协商同意后终止本协议，双方均不承担法律责任。

第十二条：协议有效期内，若双方发生任何争议，应本着相互谅解、互惠互利的原则协商解决。如果协商不成，双方可向_____方所在地人民法院诉讼。

第十三条：本协议为框架协议，具体合作事宜需在每一项合

作具体合同中进一步明确。

第十四条：本协议一式_____份，双方各执_____份，据同等法律效力，自双方签字盖章之日起生效。

甲方（签字）：

_____年_____月_____日

乙方（签字）：

_____年_____月_____日

战略合作协议篇三

甲方：

住所地：

法定代表人：

电话：

开户银行：

账号：

邮政编码：

乙方：

住所地：

法定代表人：

电话：

开户银行：

账号：

邮政编码：

鉴于甲方正在就_____项目进行（股权/债权）融资，经双方友好协商，达成如下合作协议：

由乙方根据甲方项目特点从乙方投资商情报资料库中精选出适量的特定投资商资料给甲方，甲方在乙方指导下，进行融资操作和实施，融资成功后，甲方支付相应融资费用。

1、正规的商业计划书。

没有商业计划书或商业计划书严重不合格的客户，我们不提供此项服务；请参见我们商业计划书页委托协议范本中关于委托方需提供资料要点：委托协议。

2、甲方已经与哪些客户进行了融资洽谈，以避免我们提供资料的重复，同时我们也从中了解甲方在融资过程中存在的问题，利于今后指导改进。

3、甲方应及时与乙方沟通项目融资合作进展情况，以便及时调整融资策略，提高成功性。

4、及时提供其它乙方认为非常重要的相关资料。

2、乙方应对甲方的融资提供适当的指导，包括融资策略、谈判策略等的沟通。

3、乙方应对甲方与投资方的合作协议进行指导。

4、出于时间考虑，原则上，乙方不到甲方现场进行工作指导，若确需到现场，在双方商定后再特别对待。

1、在双方签订融资合作协议和保密协议后_____日内，甲方支付_____元前期融资服务费定金和提供项目相关资料，乙方应在接到项目相关资料后_____小时内将选定的特定投资商情报资料发送给甲方。若甲方所提供项目资料不符合乙方要求，乙方有权拒绝或推迟后续服务，同时，乙方将在_____日内将甲方所支付款项退还给甲方，直到甲方完善资料。从长远利益角度考虑，我们必须维护自身形象。

2、在甲方第一笔融资资金到位之日起_____日内，甲方应向乙方指定账户支付_____元融资服务费（不含前期融资服务费定金）。

自_____年_____月_____日至_____年_____月_____日止。

若乙方收了费用后，无故不履行相关义务，则甲方有权要求乙方按已经支付金额的_____倍返还违约金。若甲方不按本合同约定支付相关款项，则自应支付之日起，每逾期一天，按未支付金额的_____支付罚金。

本合同在履行过程中发生争议，由双方当事人协商解决；协商不成，可申请_____市仲裁委员会仲裁，或直接向_____人民法院起诉。

甲方：

签字时间：_____年_____月_____日

乙方：

签字时间：_____年_____月_____日

战略合作协议篇四

甲方(委托方):

乙方(受托方):

1、合同期限

本合同期限长期，本合同双方签字盖章后即日生效。

2、合同附件

(1) 合同附件作为本合同不可分割的一部分，与本合同具有同等的法律效力。

(2) 本合同未尽事宜，双方可签署补充协议，补充协议与本合同具有同等的法律效力。

甲、乙双方本着互惠互利的原则，在自愿友好协商的基础上，就结成长期、全面的电子商务物流战略伙伴关系，实现资源共享、共同发展，根据《中华人民共和国合同法》等相关法律规定，达成如下协议。

一、合作内容

(1) 乙方受托承担甲方的货物运输(含仓库到物流分拣中心的运输)、客户方的派送及客服服务。

(2) 作为战略合作伙伴关系，乙方应提供给甲方具有优势的物流价格及甲方所需要的系统账号及密码。

(3) 乙方无偿提供给甲方仓储、打包场地。

二、费用及结算

1、乙方承诺给予甲方不高于承包区价格，如遇重大活动，按大客户最优价格执行，电子面单热敏纸及电子面单单号由乙方免费提供给甲方。

2、费用结算方式：上述各项费用，乙方于每月十五日前将甲方上月发生的实际费用结算清单以表格形式发给甲方，每月十五日前双方完成上月结算确认。

三、权利义务

1、甲方的权利和义务

(1)甲方有权选择其他物流服务商作为自己开展电子商务业务的合作伙伴。

(2)甲方如做大型促销活动可提前与乙方协商固定标准物流价格。

(3)参照承包区标准，本着谁揽收，谁负责的原则，所有售后工作由甲方按照中通公司内部处理流程自行处理。

2、乙方的`权利和义务。

(1)乙方必须按照公布在文件上的价格和服务标准提供物流服务。

(2)乙方不能无理拒绝和擅自停止、更改物流服务内容，也不能更改产品的所有权性质。

(3)乙方应及时提供给甲方所需要的电子面单号及热敏纸。

(4)乙方参照承包区标准为甲方免费提供物流系统软件，以便甲方用于跟踪查询及其他售后后续工作。

四、违约责任

本合同签订后，双方要严格执行，如其中一方不能按约执行，要依法承担由此给对方造成的全部经济损失。

1、甲方违约责任

(1) 不按时支付乙方物流服务费用的，每延迟一天，应向乙方支付逾期交纳物流服务0.1%的滞纳金。

2、乙方违约责任

(1) 乙方未按合同约定提供承诺的价格、仓储库房及服务的，甲方有权要求终止合同。

(2) 合作期间乙方不得随意更改物流价格，如乙方物流成本上涨或下降，应按其他承包区价格执行，并应在2日前告知甲方，否则直接按原价格执行。

(3) 货物在乙方存储期间，由乙方负责看管。因乙方保管不善造成货物丢失、短少、损坏的，按甲方成本价予以赔偿。

五、附则

1、合同的续签、终止或解除

(1) 甲乙双方中的一方提出解除合同时，需提前一个月，以书面形式通知对方。

(2) 受托方在业务要求(指时效、货损率、操作规范、用户满意度等方面)离委托方要求相差较大，并给委托方带来严重经济损失的，委托方有权要求立即解除本合同的全部或部分。

(3) 法律规定的其他解除合同的情况。

(4) 本合同的解除不影响发生在合同解除之前的责任和义务，在合同解除之前所发生的责任和义务必须被彻底执行。

2、争议的解决因执行本合同产生的争议应由甲乙双方友好协商解决，协商不成，可向签约地人民法院诉讼解决。在争议的解决过程中，对于合同中不涉及争议的其他条款甲乙双方有义务继续履行。

3、其他条款

(1)除甲乙双方另有约定，合同签订后对本合同的任何修改只有通过书面形式由双方或双方授权代表书面签署才能执行。

(2)甲乙双方要保守与对方合作业务信息的商业秘密，否则泄密一方承担相应的法律责任。

4、本合同未尽事宜双方协商解决。

本合同正本一式两份，甲乙双方各执一份。

甲方(公章)： _____

乙方(公章)： _____

法定代表人(签字)： _____

法定代表人(签字)： _____

_____年___月___日

_____年___月___日

战略合作协议篇五

甲方： 乙方：

鉴于甲乙双方彼此长期友好的战略合作伙伴关系，现就双方进一步合作事宜，本着平等互利、共同发展的原则，经过甲、

乙双方协商，达成如下协议。

第一条 声明和保证

1.1 甲方是微软、h3c等国际著名厂商认证考试培训中心及考点。

1.2 乙方拥有具备签署本协议所需要的相应权利。

第二条 合作内容

通过双方的资源共享、优势互补，现达成如下战略合作内容。

1.1 华育国际授予首府人才市场为其授权“认证考试培训中心”。使之能够对待业者进行专业的计算机网络方向认证培训。并提供师资支持。

1.2 首府人才市场授予华育国际为“首府it人才培训基地”。华育国际就教学、实训等方面与首府人才it培训进行深层次的合作。

第三条 甲方的权利和义务

1.1 甲方拥有在乙方宣传、推广相关合作认证的权利。

1.2 甲方要将认证体系、费用等详细信息及时通知乙方。

1.3 甲方要及时与乙方进行沟通，就认证培训开课时间、上课方式等进行持续的沟通。及时确定好每期认证培训的授课日期以及考试安排。

1.4 甲方要保证好乙方学员的上课质量以及试验设备配备齐全。

1.5 甲方派一名老师协助乙方培训一门自有网络方向课程。

第四条 乙方的权利和义务

1.1 乙方要及时在首府人才市场宣传栏，对合作的认证培训进行宣传。对甲方的宣传工作予以配合。

1.2 乙方根据宣传及学员响应情况，合理的制定培训及考试日期，并及时通知甲方。安排好授课地点。及准备好上课资源。

1.3 乙方负责完成学员全部报名手续，并负责收取学员学费。

第五条 费用条款

5.1 详细甲方认证培训体系及费用体系见（附件一）。

5.2 乙方负责相关费用的收取工作。

5.3 乙方在收取完费用，开课16课时内将费用交与甲方财务人员。

5.4 乙方负责甲方授课老师课时费（限于讲授乙方自有课程时），每课时（45分钟）费50元。

第六条 违约责任

任何一方未履行本协议项下的任何一项条款均被视为违约。在此情形下，甲乙双方可就此问题进行协商，协商不成的，按本协议争议条款解决。

第七条 保密

双方对彼此之间提供的信息、资料以及本协议的具体内容负有保密责任。

第八条 免责条款

因不可抗力导致甲乙双方或一方不能履行或不能完全履行本协议项下有关义务时，双方相互不承担违约责任。但遇有不可抗力的一方或双方应于不可抗力发生后15日内将情况告知对方，并提供有关部门的证明。在不可抗力影响消除后的合理时间内，一方或双方应当继续履行协议。不可抗力事件包括严重自然灾害、政府行为、第三方服务故障等不可抗拒的事件。

第九条 争议的解决

因履行本协议所产生的争议，任何一方有权选择将争议提交当地仲裁委员会仲裁或向当地有管辖权的法院提起诉讼。

除正在仲裁或诉讼的争议事项外，双方应继续行使其本协议项中的其余权利，并履行本协议项中的其它义务。

第十条 通知

一方向另一方发出的书面信息，应按本协议列明的地址以邮件或图文传真的方式发送。任何一方对其联系方式的变更应及时书面通知对方。

第十一条 协议期限

本协议有效期为 2 年，自双方签字盖章之日起生效。

第十三条 附则

13.1如遇国家调整有关资费标准，或双方主管部门下达有关政策文件，双方本着真诚合作、友好协商的原则另行商定收费方法。

13.3未经甲乙双方书面确认，任何一方不得自行变更或修改本协议。

13.4本协议一式两份，甲乙双方各执一份。

13.5本协议所有附件作为协议不可分割的组成部分，与协议正文具有同等法律效

甲方（公章）： 乙方（公章）：

法定人代表 法定人代表

（或授权代表）： （或授权代表）：

通讯地址： 通讯地址：

联系人： 联系人：

联系电话： 联系电话：

传真： 传真：

签署日期： 签署日期：

战略合作协议篇六

鉴于甲、乙双方经友好协商，本着互惠互利、实现双赢的目标，建立战略合作关系，成为战略合作伙伴。

第一条双方基本情况

(一)甲方

致力于为机构和高净值财富人群提供资产配置规划和为有融资需求的客户提供整合融资解决方案。已成功与数十家活跃的商业银行、信托公司、证券公司和保险公司等金融机构建立了良好的合作关系并为数十亿受托资金，设计与提供有竞争力的金融产品，为数十家融资方设计并完成实施融资解决

方案;为机构和高净值财富人群提供多元化、专业化的产品和服务;帮助客户实现财富管理目标。

(二) 乙方

(一) 平等原则。双方在自愿、平等的前提下签署本协议，协议内容经过双方充分协商。

(二) 长期、稳定合作原则。双方的合作基于彼此充分信任，着眼于长期利益，双方致力于长期、稳定的合作。

(三) 共同发展原则。本协议旨在利用各自的资源和条件开展合作，互惠互利、共同发展。

(五) 诚实守信、市场化原则。双方恪守本协议中所作之承诺，确保双方的共同利益，具体合作事项应按市场化方式运作。

第三条 合作内容、方式

(一) 产品设计

经甲乙双方协商同意，共同设计与开发金融产品。

(二) 财务咨询服务

甲方在同意接受乙方委托的情况下，对乙方的产品进行分销;乙方在同意接受甲方委托的情况下，对甲方的产品进行分销。

(三) 其他业务合作

甲乙双方在品牌推广、客户服务与调研、产品营销、人才培养等各个方面加强合作与交流。

第四条 合作机制

(一) 建立信息通报制度。一方及时向另一方提供产品设计、产品动态等方面的资料和信息。

(二) 双方各自指定具体牵头机构，负责日常协调、传达、布置、汇总、反馈和跟踪有关事宜。

第五条附则

(二) 本协议为双方战略合作的框架性协议，在开展具体合作业务时，另行商洽签订具体合作协议。

(三) 本协议自双方签字并加盖公章之日起生效。本协议正本一式肆份，双方各执贰份，法律效力均等。

(四) 本协议经双方友好协商达成一致，所商定事项仅作为双方今后业务战略合作的意向文本，不构成协议双方互相追究违约责任。

甲方：(盖章)

法定代表人或授权代表(签字)：_____