

小学教师个人业务工作总结(精选5篇)

总结，是对前一阶段工作的经验、教训的分析研究，借此上升到理论的高度，并从中提炼出有规律性的东西，从而提高认识，以正确的认识来把握客观事物，更好地指导今后的实际工作。总结怎么写才能发挥它最大的作用呢？下面是小编带来的优秀总结范文，希望大家能够喜欢！

小学教师个人业务工作总结篇一

我叫×××，×××年××月出生，现年××岁。××年××月参加工作，在××××公司工作，现在主要从事造价管理工作。

工作以来，通过自己努力的学习和实践锻炼，使自己的专业知识有了一个更大的提升和拓展空间，进一步锻炼和丰富了自己，增长了知识和才干，提高了自己的专业技术水平，各方面都得到了长足的进步，在这一年的实践工作中，一直秉着认真、严谨的工作态度，圆满完成了各项工作任务并取得了较好成绩。

一、思想政治素质得到提高

在工作实践中，自己深深认识到，只有政治上的坚定和思想上的清醒，才能保持良好的工作作风和忠于职守、爱岗敬业的勤奋精神。因此，在工作中，自己更注重不断地充实自己，提高自己的政治和理论素养。一是抓好学习，尤其是理论学习，用正确的理论来指导工作，在学习中，自己一方面按照规定的学习制度参加集体学习，记好学习笔记和心得体会，还利用工作和业余时间抓好自学，注意拓宽学习面，提高自己的综合知识水平；并注重了解和掌握时事政治，在思想上时刻与党中央保持一致，在工作步调上与县局保持一致；同时，联系思想和工作实际，与同事们一起有针对性地学习探

讨，研讨工作学习方法和体会，用正确的理论武装思想，指导工作，不断改造自己的世界观。二是认真贯彻党的路线、方针、政策，坚持四项基本原则，贯彻上级的指示精神，以明确的思想意识来指导自己的行动，按照上级的安排部署，积极投身于各种活动。三是在工作学习中认真实践全心全意为人民服务的宗旨，牢固树立公仆意识。自己经常想，我之所以能顺利走到这个岗位，取得不错的成绩，完全是党的培养和领导的信任，在这个岗位上我只能尽职尽责，干好工作回报党。因此，在日常工作中，自己坚持深入现场，到一线了解工作中存在的问题，进一步改进工作，提高自己能力，同时，对自己严格要求，减少办事程序，提高工作效能，恪守职业道德，注重保持良好的职业形象。四是坚持党性原则，实事求是，作风正派，用自己的行动去体现一个党员和工程技术人员的主导作用，发扬敢抓敢管的作用，推动自己主管的各项工作不断发展。同时，在日常工作中，自己坚持努力做到踏踏实实工作，堂堂正正做人，正确对待个人的名利待遇，坚持扎实认真、兢兢业业、尽职尽责地努力工作，圆满完成各项工作任务。

二、技术和业务水平不断增强

从参加工作以来，自己的技术水平和业务能力得到很大的提高和加强，如果说这一年的专业技术学习奠定了自己的理论基础，那么，多年的工作实践更使这些理论得以巩固和提高。在工作实践中，自己常常认识到自己专业理论还比较薄弱，因此，自己不断加强学习，虚心请教有专业特长的工程师和学者，不放过每一个学习和提高的机会，使自己的技术水平和能力不断加强。在学习和工作实践中，自己一是侧重学习，加强理论功底的培养。自己在工作之余不断的考试各类资格证书，去年通过了全国造价员考试，今年参加全国二级建造师考试。

这一切，更进一步奠定了自己在参与企业管理中能够较好地完成任务的基础。三是带着工作实践中的问题，有重点地学

习。自己一方面认真倾听各方面的意见并以自己的理论知识来加以分析，另一方面，带着这些问题查阅有关书籍资料，寻找解决问题的方法，这些经历，使自己的理论知识和实践经验不断丰富、提高。四是订阅各种学习资料，不断研究了解国内外的先进技术和知识。通过几年来理论与实践相结合的学习，自己的业务技术和专业知识得到很大的提高，并能有效地将理论知识应用到管理实践，取得了较好的成效。

三、工作业务卓有成效

在这一年的工作中，我通过自己不断的努力学习，使自己能够熟练的应用造价软件，能够独立的完成工程的预、结算工作，能够处理很多工程实际问题。在以后的岁月里，我一定会更加努力的工作，不断的提升自己的工作能力，为公司的事业发展奉献出自己的一份力量！

小学教师个人业务工作总结篇二

xx年12月，经上级有关部门的层层考核，我取得了小学三级教师资格。这几年来，我始终坚持不懈地学习，努力工作，并利用业余时间自学完大学的全部课程，取得了小教专科文凭。现正在向小教本科奋斗。在教学中，不断探索教学方法，更新教育观念，争做学科带头人。现在我将这几年的工作情况总结如下：

自xx年我踏上工作岗位以来，我就下决心要做一名优秀的人民教师。为了这个目标，我努力工作，严格要求自己，遵守学校各项规章制度，一切从大局出发，服从学校领导分工，认真高效地完成学校领导布置的各项任务。任职几年来，我一直担任低年级班主任，得到了家长及学校领导与各位老师的制度好评，曾被评为“优秀班主任”荣誉称号。

在这几年的教育教学中，我始终坚持“以学生为本，以学生的发展为本”这一先进理念来组织教学，做一名学生喜欢、

家长喜欢的教师，主要表现在如下几方面：

1、了解学生，针对学生的个体差异，因材施教，全面发展。

每接一个新班，第一紧要的就是通过各种途径，尽可能全面地掌握学生的基本情况。如：学生姓名、住址、家庭情况等，对于一些“留守学生”，我对他们的了解更加详细，并且经常跟这些“留守学生”进行交心谈心，时刻注意他们的心理变化，让那些“留守生”感觉到了家的温暖。对于一些脾气古怪一点的学生，我采取用心去感动他们的办法，使每一位学生都能健康的成长。对于一些学困生，我在教学中对他们的关注也特别多，因为这是一群非常敏感的群体，因此，我没有遗忘他们，经常帮助他们树立自信心，采用多种方法培养他们的学习兴趣，通过我的帮助，那些学困生的成绩显著提高。

2、做好学生的思想工作，使学生端正学习态度，转变学习观念。

在教学中，我经常利用班队会时间对学生进行端正学习态度等方面的思想教育，并适时对一些好的行为进行表扬，对一些坏的行为习惯进行批评教育。

任职几年来，我始终把提高教学质量放在工作的首位，在教学过程中，深钻教材及学习新课标倡导的一些先进理念，并把新课标倡导的一些先进理念落实到平时的每一节课中。积极参加学校组织的各项教研活动，开展集体备课、示范课、公开课等，各项工作有计划、有记录、有效果。通过这些活动的开展，提高了自己教学水平，在每年的全乡统考中，我所带的班级总是名列前茅。

小学教师个人业务工作总结篇三

新开街学校陈云凤

本学期在学校领导的正确领导下，我不仅圆满地完成了本学期的教学任务，还在业务水平上有了逐步的提高。立足现在，放眼未来，为使今后的工作取得更大的进步，现对个人工作做出总结，希望能发扬优点，克服不足。

1、热爱并忠诚于人民的教学事业，教学态度认真，教风扎实，严格遵守学校的规章制度。

2、作为一名数学教师我认真备课，努力增强上课技能，提高教学质量，每一节课都能做到“有备而来”，让学生学得容易，学得轻松，学得愉快，课后及时对该课做出总结，写好教学反思。认真批改作业，精心布置作业，布置作业能做到有针对性，有层次性。

3、今年上半年，学校领导要我接任两个班的数学课，我义无反顾的接下任务，从此每周17节课，还要批改130名学生的作业，我从不叫苦叫累，并尽自己的最大努力上好每一节课，为每一名学生服务好。4、作为一名班主任，我时时处处为学生提供自主发展的机会，在学校政教处倡导的“人人争当学校小主人”活动中，我制定的班级量化管理一览表被不同年级的班主任们争相模仿。

5、在今年的教育教学督导工作中，学校领导把小学教师个人档的整理工作交给了我，在一个星期里我废寝忘食，终于出色的完成了任务，大大节约了老师们建设完善自己个人档的时间，由于安排得当，还大大节约了成本。

6、作为县里的骨干教师，本学年我参加市教科所参与的公开课1次，在县教研室组织的基地教研中作课2次，在学校组织的教研活动中作课2次，均受到听课教师和领导的好评。

7. 作为数科组的教研组长，我认真组织每一次教研活动，给每位教师提供展示自己的机会，并认真组织好每一次听课后的教学研讨，使作课教师和听课教师都有收获。

今后，我将一如既往的在工作中任劳任怨，再创佳绩。

201月

小学教师个人业务工作总结篇四

从上学期忙碌到这学期，虽然琐碎，但回忆起来还是津津有味的。回顾这一学期，既忙碌，又充实，有许多值得总结和反思的地方，现将本学期的工作做一个小结，借以促进提高。

一、师德工作

坚持做到以身作则、勇于奉献、勤勤恳恳。把精力充分投入到工作中，在工作中从不计较个人得失，充分发挥“你中有我，我中有你”的团队精神作用，团结一致地做好每项工作任力，真正做到工作有目的、行动有组织、实施有计划。这一学期里，我从未请过一天病事假，认认真真的干好自己的本职工作，对于领导交给的工作总是毫无怨言，认真努力的想办法去完成。

二、教学工作

常规教学：在教育教学中，我认真遵照《教学大纲》的要求，遵循美术教育原则，根据学校的实际情况以及学生的年龄特征制定出切实可行的教学方案。同时在课堂上认真上好每一节课，把自己所学的知识尽心的传授给学生，使学生学到了一定的基础知识，掌握了美术的基本技能和技巧，同时也学会了判断美和创造美，提高了学生的审美能力。在教学中，我注重激发学生学习美术的兴趣。我认为兴趣是学习美术的基本动力，我充分发挥美术教学的特有魅力，使课程内容形式和教学方式都能激发学生的学习兴趣，并使这种转化成为持久的情感态度。同时将美术课程内容与学生的生活经验紧密联系在一起。

特色教学：本学期进行了美术二课堂《剪纸》。不仅开阔了学生的艺术视野，还提高了学生对艺术的兴趣和爱好，扩大了艺术的知识面，更好地提高了学生的审美能力和动手能力。使学生能够自己独立的、大胆的去完成学习任务。

研究教学：教学之余，除了认真参加学校及教研组组织的各种政治业务学习外，还订阅了教育教学刊物，从理论上提高自己，完善自己，并虚心向其他教师学习，取人之长，补己之短。从而使自己更好更快地适应现代化教学模式。

三、德育工作

坚持以“做人”的教育为基础，以立志成才的教育为主线，坚持以爱国主义、集体主义为导向，始终抓住三个方面的教育，即爱国、爱党、爱社会主义的思想教育。

四、值周工作

值周教师主要任务是管理好学校卫生和纪律，为了让全校师生能够在整洁的环境和安静氛围中生活。每天与值周生一天两次的检查各班卫生；每堂课间休时间按时站岗；每天坚持将值周情况进行详细总结，确保校内卫生和纪律。

五、图书工作

本学期，我校学生阅读是在班主任的带领下在班级进行的。每个班级几乎都建立了读书角，为学生营造了宽松的阅读氛围，引导更多的学生养成读书好习惯，爱上读书。下面我就对需要改进的地方进行一下总结吧：

- 1、更新的图书在数量上和内容上还无法满足学生的需要，还不能有效的调动学生的阅读积极性。
- 2、重点书目推荐、新书推荐工作还不够及时、有效，没有起

到应有的推荐作用。

3、部分书籍破损后没有及时修补，复本过多的书籍没能合理的排放。

4、学生的读书积极性不高，班与班之间借阅图书的次数差距较大。表现在：每天中午本该是借阅图书的时间，而有的班级却忙于做作业，根本无暇顾及借书。

六、档案工作

吸取上学期创建“市文明单位”和“省标准化学校”的经验，本学期能够安步就班地将资料装订起来。并在本学期进行的“心理健康”结题课时，尽到自己微薄之力。在装订过程中，有需要档案管理员的地方，我都是全力协助。与领导一起分析问题，寻找解决问题的方法。例如：怎样排序？怎样装订？怎样制作标签？…等等。

七、其它工作

除了完成以上基本工作之外，合理安排时间来提高自身素质。认真完成学校安排的每月xx的学习笔记，并按学校要求学习和研究“岗位练兵”手册内容。

小学教师个人业务工作总结篇五

是业管部各项工作取得较好成绩的一年。一年来，在主任室的指导和帮助下，部门全体员工齐心协力、相互合作，较圆满地完成了公司交给的各项承保工作。在去年工作的基础上，细化了业管部人员分工，充实了签单、咨询、单证岗位的监管不足，加强了对各营业人员的技能培训和思想教育，使全系统工作面貌焕然一新，取得了一定的成绩，现将一年来工作情况总结如下：

一、细化人员分工，加强员工培训

升，才能提高公司核心竞争力，确保公司持续健康稳定的发展。为此，业管部多次组织本部员工进行业务知识的学习，及时传达上级公司下达的文件要求，采取传帮带的方式促进新进员工尽快适应工作，也使得老员工在教授的同时巩固了自身。5月和10月，我部门根据主任室要求进行了对全厅工作人员的培训考试，通过考试使出单员认识到自己的缺点和不足，迫使其加强对承保知识、条款内容的学习。经过两次考试，全厅已有数名出单员取得优异成绩，出单录入时间可控制在五分钟以内，准确率较去年同期有了很大提高。10月业管部组织了“业务大比武”，通过近一月的学习，从理赔工作所需的法律常识、理赔实务、系统操作等方面进行了全面、详细的讲解。通过此次培训，全厅理赔人员在对工作的思想认识上有了较大转变，更能主动地学习业务知识，适应工作要求。更重要的是通过此次培训的机会，让全厅人员有了很好的沟通机会，在与其他人员的交流中认识到自己的不足，相互学习营造出你追我赶的氛围，使人员自我反思，促进了全系统工作的顺利开展。

二、依法合规，牢抓承保

际情况，统一了优惠系数和收费标准、明确了各家公司可支付的手续费比例，架设了车险信息查询平台，实现了行业内资源共享，消除了恶性竞争，从而保证了全行业实现盈利。种种迹象表明未来的保险市场将向着更科学、更合理、更规范的方向发展。我部门自年初开始就对依法合规经营高度重视。通过对单证、承保资料业务系统等方面入手全方位开展自查工作，对各岗位提出相应的管理要求，明确管理责任，真正做到逐级管理。通过加强单证管理，对常出现的问题，业管部不定期抽查，逐步改善了一些单证、资料收集不齐的问题。通过组织人员日常自学，提高了签单人员的业务技能，对承保业务严格把关，依法合规地开展业务。

三、搞好部门团结，加强各部协作

部门员工的团结是发挥整体效率的重要保证，是公司发展的决定性环节。业管部十分重视员工间的沟通和交流，在日常相处中建立共同的目标，采取议事原则充分发挥员工积极性。我们认为要搞好部门团结首先得讲原则，不讲原则就没有战斗力，但也要讲感情，不讲感情就没有凝聚力。通过不定期的部门会议，采取批评与自我批评的手段缓和矛盾，听取并了解员工需要，不违背制度的予以支持和帮助，激发员工自信心和责任感。

我部门作为业务管理和客户服务部门，与公司其他部门联系紧密，在日常工作中常常需要其他部门协作和帮助，只有严格做好本职工作，加强与其他部门的沟通和交流才能使各部门之间信息通畅、共同提高。只有严于律己、宽以待人，积极配合其他部门的工作，才能保证公司有条不紊、健康有序的发展。

2014年是公司提速发展年，面对严峻的监管形式和业务管理压力，业管部将面临的依然是困难重重。人事变动频繁，机动人才的欠缺是我们执行上的软肋。业务增长过快，承保、人员技能不足，业务水平不高是我们服务上的缺陷。

尽管前进的道路依旧曲折不堪，未来的工作还需要洒下更多汗水，但我们部坚信在2014年里脚踏实地的干好每一件工作，更加顽强的战斗在业管工作的第一线上，与公司同发展共进退，为保险服务大厅的茁壮成长而努力奋斗！