

# 2023年代理合同样板(精选8篇)

生活当中，合同是出现频率很高的，那么还是应该要准备好一份劳动合同。那么一般合同是怎么起草的呢？下面是小编带来的优秀合同模板，希望大家能够喜欢！

## 代理合同样板篇一

第一段：引言和背景介绍（200字）

作为一名空运代理，我有幸参与并见证了这个行业的发展和变化。空运代理是运输业中不可或缺的一环，不仅承担着物流运输的重要任务，同时也需要应对各种复杂的挑战和问题。通过我多年的从业经历，我认为空运代理需要具备细致熟悉的专业知识，灵活应变的应对策略，以及高效准确的工作能力。下面我将结合自身经历，总结和分享一些在空运代理工作过程中的心得体会。

第二段：积累专业知识的重要性（200字）

空运代理是一个知识密集型的行业，了解航空公司的运输策略、货物装载方式以及各种关税和出口政策等信息，对于我们提供合适的运输方案至关重要。因此，我们需要对航空器的类型、不同的运输需求、货物的特性等进行深入了解。在空运代理工作中，我积极拓展相关专业知识，通过学习培训和参与行业交流，提升自己的专业素质。只有不断学习和更新，我们才能适应行业的发展变化，更好地为客户提供服务。

第三段：灵活应变的能力与策略（200字）

空运代理工作中，难免会遇到各种突发情况和问题，如机械故障、天气不良等。这时候，我们需要灵活应对，迅速制定对策，确保货物安全有序地运输。在我的经验中，我了解到要做好这一点，我们需要与航空公司、海关及其他相关部门

保持密切沟通，及时获取准确的信息，做好应对准备。同时，也需要具备危机意识和分析问题的能力，预判潜在风险，及时采取措施避免问题的发生。

#### 第四段：高效准确的工作能力（200字）

效率是空运代理工作的核心要求之一。在这一行业中，时间就是金钱。因此，我们必须在有限的时间内完成大量的工作，确保运输计划的顺利进行。同时，准确性也是不可忽视的。在运输环节中，任何一个细微的错误都可能引发严重后果。因此，我们在工作中注重细节，提高准确性。通过合理分配工作时间、优化流程和提高个人工作效率等措施，我在实践中不断提升自己的工作能力，使得工作更加高效、准确。

#### 第五段：总结与展望（200字）

在空运代理工作中，积累专业知识，灵活应变，高效准确是成功的关键要素。通过不断学习与实践，我发现自身在这几个方面有了明显的进步，同时也获得了更多的经验与成果。但是，我意识到要成为一名优秀的空运代理，还需要不断地学习和进步。面对日益竞争激烈的市场环境，我将继续学习和提升自己的专业能力，为客户提供更加优质的服务。

结语（以下不计入总字数）：

通过这篇文章，我总结了我在空运代理工作中的心得体会。我深刻体会到专业知识、应变能力和工作效率是空运代理工作中不可或缺的关键要素。我相信，只要我们持续学习，不断努力，就能在这个行业中获得成功，在为客户提供优质服务的同时，也为自己创造更为广阔的发展机会。

## 代理合同样板篇二

委托人（以下简称甲方）委托江苏当代国安律师事务所（以

下简称乙方)的律师担任与案第 审 人的诉讼代理人。经双方协议,订立下列各条,共同遵照履行。

一、乙方接受甲方的委托,指派律师 到 人民法院参加诉讼。

二、乙方律师必须认真负责地保护甲方的合法权益,要保守甲方的生活隐私或商业秘密。并按照法院规定的时间出庭应诉。

三、甲方必须真实地向律师叙述案情,提供有关本案的证据。乙方如发现甲方有捏造事实,弄虚作假或坚持显然违法的要求时,有权终止代理,依约所收费用不予退还。

四、如乙方无故停止履行合同,所收费用全部退还甲方;如甲方无故要求撤销委托,所收费用不予退还。

五、代理权限:陈述案情、进行辩论、撤回起诉、变更、放弃部份请求、作出和解承诺以及 。（不委托代理的项目应该划除）。

六、参照律师收费有关规定,并经双方自愿协商,甲方同意按照下述第 种代理方式向乙方缴纳律师费及办案杂费。

(一) 本案采用一般代理。甲方向乙方缴纳律师费人民币 元,办案杂费人民币 元。甲方必须在本协议签订后,即时付清上述费用。如甲方不能按约定交付律师费的,乙方有权终止代理。

(二) 本案采用风险代理。双方约定如下:

七、如一方要求变更合同条款,须再行协议。

八、其它约定:

九、本合同一式三份,双方签字后生效,甲方一份,乙方二

份。

十、本合同履行中如发生争议，双方应先协商解决；协商不成时，向乙方所在地法院起诉。

十一、本合同期限至本案 审终结（包括调解、案外和解或撤销诉讼）时止。

甲方（公章）：\_\_\_\_\_ 乙方（公章）：\_\_\_\_\_

## 代理合同样板篇三

### 第一段：引言（150字）

作为米菲代理的一员，我参与了这个项目并且积累了一些经验。在这次代理过程中，我不仅理解了如何与顾客沟通以满足他们的需求，还学会了解市场趋势和竞争对手的策略。通过这次经历，我认识到米菲代理不仅是一个商业机会，更是一个提升自我能力和发展职业生涯的良好平台。

### 第二段：学习沟通技巧和顾客服务（250字）

在米菲代理的过程中，我学到了许多关于如何与顾客进行有效沟通的技巧。首先，我发现倾听是成功沟通的关键。了解顾客的需求和意见，而不仅仅是推销产品，对于建立有效的合作关系至关重要。其次，我学会了如何解决问题并提供满意的解决方案。这需要耐心和灵活性，以满足不同顾客的不同需求。通过不断练习和反思，我的沟通能力得到了极大地提高，这将对我的职业发展产生积极的影响。

### 第三段：了解市场趋势和竞争对手（250字）

作为一名米菲代理，我们需要密切关注市场趋势和竞争对手的策略。这需要我们定期进行市场调研和分析。通过这个过

程，我认识到了市场上的机会和挑战，并且学会了如何应对这些变化。此外，通过研究竞争对手的策略，我能够了解他们的优点和不足，并从中汲取经验。这种市场分析的能力将帮助我更好地规划和推进我的代理事业。

#### 第四段：发展销售技巧和营销策略（250字）

米菲代理的成功与否，与代理人的销售技巧和营销策略密不可分。通过这次代理经历，我学会了如何推销产品并提高销售技巧。我认识到了情感化营销的重要性，即通过与顾客建立情感联系，让他们更愿意购买我们的产品。此外，我还学会了如何制定有效的营销策略，包括通过社交媒体和网络广告来推广产品。这些技巧和策略不仅对代理事业有帮助，而且在未来的职业生涯中也能派上用场。

#### 第五段：结论（300字）

通过米菲代理的经历，我深刻体会到一个人的成长是与挑战和经历密不可分的。在这个过程中，我不仅学会了沟通技巧、了解市场趋势和竞争对手、发展销售技巧和营销策略，同时也锻炼了我的自律和坚持不懈的精神。米菲代理不仅仅是一个商业机会，更是一个培养个人能力和实现个人目标的平台。我相信通过不懈的努力和学习，我可以取得更大的成功，并在职业生涯中实现更多的突破。

总结：通过米菲代理的经历，我不仅学到了沟通技巧和客户服务，还了解了市场趋势和竞争对手的策略。此外，我发展了销售技巧和营销策略，提升了自我能力。米菲代理不仅仅是一个商业机会，更是一个提升个人能力和实现职业目标的平台。通过不断学习和努力，我相信我将能够取得更大的成功，并在未来的职业生涯中实现更多的突破。

## 代理合同样板篇四

在我从事空运代理工作多年以来，我积累了不少经验和体会。空运代理是一个较为专业的行业，需要我们具备一定的知识和技巧。以下是我对空运代理的心得体会，通过分享这些经验，希望能为广大从业人员提供一些帮助和参考。

### 第一段：从事空运代理的重要性和挑战

空运代理是国际物流中不可或缺的一环，它直接关系到货物的运输周期和安全性。作为空运代理，我们需要时刻关注国内外的航班信息，并协调各个环节，保证货物的顺利运输。这是一项非常重要的工作，但同时也面临着许多的挑战。例如，航班延误、天气变化等突发因素都有可能影响货物的运输进程，而我们需要及时做出反应，解决这些问题。

### 第二段：有效的沟通与合作

在空运代理的工作中，与供应商、客户和海关等各方进行沟通与合作是非常重要的。首先，我们需要与供应商保持密切联系，掌握货物的准确信息，及时了解货物的状态和最新进展。同时，我们还需要与客户进行信息交流，及时解答客户的疑问和提供相关帮助，确保客户的满意度。另外，与海关及相关机构的合作也是不可或缺的，只有做到与其紧密配合，才能确保货物的顺利通关。

### 第三段：灵活应对突发情况

在空运代理的工作中，常常会面临各种突发情况，例如机场罢工、天气恶劣等，这些情况都可能导致航班的取消或延误。在这种情况下，我们需要立即与相关方面取得联系，及时安排新的航班或其他交通工具，以确保货物顺利运输。此外，我们还需要解决因航班变化而导致的其他问题，例如重新安排目的地的清关工作、车辆卸货等。面对这些突发情况，要

做到快速反应、细心处理，确保货物能够按时到达目的地。

#### 第四段：提高专业知识和技能水平

空运代理需要我们具备一定的专业知识和技能。首先，我们需要了解国内外的航空公司、机场和相关政策法规，掌握航空业的最新动态。其次，我们需要熟悉货物的打包和配送流程，了解各种货物的特点和要求。此外，掌握相关的海关知识和操作技巧，能够熟练操作相关软件和设备也是非常重要的。提高自身的专业能力，不仅能更好地完成工作任务，也会给客户留下更好的印象。

#### 第五段：不断学习与总结

空运代理是一个不断发展和变化的行业，这就要求我们要时刻学习和总结，不断提升自身的能力和水平。可以通过参加相关的培训和学习班来学习新的知识和技能，结合实际工作中遇到的问题，进行反思和总结，以便在今后的工作中更好地应对类似的情况。在这个过程中，我们也要积极与同行业的专家和同事交流，借鉴他们的经验和思路，促使自身不断进步。

总结：

通过多年的实践和经验积累，我深深感到空运代理的重要性和挑战性。在这个岗位上，我们需要与多方进行沟通和合作，灵活应对各种突发情况，提高自身的专业素养并不断学习和总结。我相信，只有通过不断的努力和锻炼，才能成为一名优秀的空运代理，为客户提供更好的服务。

## 代理合同样板篇五

在人们愈发重视契约的社会中，合同的使用频率呈上升趋势，它也是减少和防止发生争议的重要措施。那么制定合同书有

什么需要注意的呢？下面是小编帮大家整理的个人代理人保险代理合同，欢迎大家分享。

合同编号：\_\_\_\_\_

甲方：\_\_\_\_\_

乙方：\_\_\_\_\_

甲乙双方根据《中华人民共和国保险法》、《保险代理人管理规定(试行)》等有关法律、法规，本着平等自愿的原则，经协商一致，签订本保险代理合同。

## 第一条总则

(一)甲方委托乙方在甲方授权范围内，以甲方的名义代甲方办理个人人身保险业务，乙方在本合同有效期内，按照约定范围从事代理活动所产生的保险责任由甲方承担。甲方按本合同约定支付乙方代理手续费(佣金，下同)。本合同及相关文件内容均不直接或间接构成甲方与乙方之间有雇主与雇员关系。

(二)本合同一经订立即生效。乙方有\_\_\_\_\_个月的被考察期，被考察期间，甲乙双方均可随时提出解除本合同，对方应予同意。

## 第二条授权

(一)在本合同有效期内乙方可在\_\_\_\_\_市行政区划范围内以甲方名义招揽甲方开办的适合个人投保的人身保险业务(具体险种见附件)、收取保险费及提供售后服务。

(二)甲方根据业务发展的需要可以对乙方代理的业务区域、险种及其他授权内容进行调整。



### 第三条保险费的收取和交付

(一) 乙方须在代理甲方收取保险费之后在保险费收据上签字，且只能在收到保费之后才能开具收据。

(二) 乙方不得为客户垫缴保险费，乙方缴至甲方的保险费一律视为是由投保人缴纳的。

(三) 任何情况下，乙方均不得使用自己的姓名和账户收款。乙方应在\_\_\_\_\_个工作日内按甲方规定的方式将以甲方代理人身份收取的全部保险费及时缴至甲方，不得挪作他用。

### 第四条代理手续费的支付

(一) 甲方根据乙方代理的保险费收入支付乙方代理手续费，具体支付标准由甲方按不同险种、不同缴费期限和不同缴费方式确定，并予公布。甲方根据业务发展需要可以统一对代理手续费标准进行调整，并予公布。

(二) 代理手续费以人民币现金或转账的方式支付。

(三) 同时符合以下四个条件，乙方才有权要求甲方支付代理手续费：

1. 投保单由乙方签署姓名、代码，并且经过甲方核保，甲方已据此签出保险单。
2. 甲方已收到相应的保险费。
3. 乙方遵守代理合同的各项规定。
4. 在本合同有效期内。

(四) 出现本合同第五条第(五)款情况时，甲方不再支付乙方相关的代理手续费。

(五) 不论本代理合同是否终止，投保人于签收保险单后十日内要求解除合同或由于乙方的过错致使投保人解除合同时，乙方无权获得与所退还保险费相关的代理手续费，已领取的必须退还甲方。

## 第五条 甲方权利

(一) 签发保险单，对乙方在授权范围内招揽的保险业务具有最后确认权。

(二) 有权制定和修改各项管理办法和规章制度，随时对代理手续费及其他待遇的有关规定进行修改与补充，并通知乙方。

(三) 有权对乙方的代理活动进行监督、管理、检查，有权对乙方的工作情况进行考核和奖惩。

(四) 有权代扣乙方应缴纳的税款。

(五) 当客户向甲方提出要求变更为其服务的代理人时，甲方有权将该客户的保险单变更为由其他代理人或由甲方直接提供服务，并书面通知乙方。

## 第六条 甲方义务

(一) 按本合同第四条规定向乙方支付代理手续费。

(二) 对乙方符合甲方要求并在授权范围内招揽的业务承担保险责任。

(三) 向乙方提供开展代理业务所必需的证件、资料、单证及提供必要的帮助。

(四) 依据《中国人寿保险公司个人代理人管理办法(暂行)》为乙方提供有关待遇。

(五)为乙方提供必要的培训。

## 第七条乙方权利

(一)在甲方授权范围内从事人身保险代理活动。

(二)要求甲方支付代理手续费。

(三)要求甲方提供有关证件、保险单证和资料。

(四)要求甲方提供有关培训。

(五)享受甲方提供的有关待遇。

## 第八条乙方义务：

(一)应遵守甲方制定的与乙方代理业务相关的规章制度。

(二)为客户提供收费、送单、咨询、协助变更保险单和协助办理理赔申领事宜等服务。

(三)努力维持现有业务。

(四)应达到甲方确定的最低业绩标准。

(五)按时参加有关的培训、会议和研讨等活动。

(六)按照甲方的要求对活动和业绩情况进行记录。

(七)承担与开展代理业务有关的一切费用。

(八)按甲方规定领取有关单证时履行签收手续。

(九)不得与客户串通，损害甲方利益。

## 第九条担保

(一)在本合同订立时，乙方应按甲方规定交付保证金，保证金在本合同有效期内由甲方负责保管，合同终止后无息返还乙方。

(二)在订立本合同时，乙方还需提供两个经甲方同意或认可的具有代为清偿债务能力的公民或法人作为担保人，与甲方订立保证合同，作为本合同的从合同。

## 第十条合同解除与终止

(一)甲乙双方均可以提前\_\_\_\_\_个月以书面通知的方式向对方提出解除本合同，\_\_\_\_\_个月期限届满，本合同即行解除。

(二)乙方有下列情形之一的，甲方可提出解除本合同：

1. 违反本合同规定，并造成严重后果。
2. 不符合个人代理人条件，或丧失代理人资格。
3. 达不到甲方培训、业绩考核的合同维持条件的要求。
4. 有违法犯罪或严重损害甲方信誉行为。
5. 对甲方有不诚实的欺骗行为。
6. 法律规定的其他情形。

(三)有下列情形之一的，本合同的权利义务即行终止：

1. 保证合同失效，从失效之日起1个月内又无新的担保人。
2. 乙方年满60周岁。

3. 乙方成为无行为能力或限制行为能力人。

4. 法律规定的其他应当终止的情形。

#### (四) 合同终止有关事宜

本合同终止后，乙方应立即按规定与甲方办理交接手续，乙方应向甲方交回钱款、展业证书、本合同书、保险条款、单证、文件、手册、其他印有甲方公司名称的印刷品以及归其保存的表格和文件，还应提交甲方需要的与甲方业务情况有关的台账和记录(客户记录、资料)的复印件，不得再以甲方代理人名义从事任何活动。

#### 第十一条 违约责任

(一) 乙方超出甲方授权范围或在代理合同终止后仍以甲方名义进行的活动，除经甲方追认的以外由乙方自行承担责任。

(二) 甲方不履行合同义务或违反合同规定，乙方有权提出解除本合同，给乙方造成损失的，乙方有权要求赔偿损失。

(三) 乙方违反本合同及甲方与代理业务相关的规定，甲方有权变更授权范围或解除本合同。给甲方造成经济损失的，乙方应承担赔偿损失的责任。

#### 第十二条 其他

(一) 《中国人寿保险公司个人代理人行为准则》作为本代理合同的一部分，乙方应在从事代理业务时始终予以遵守。

(二) 甲乙双方就本合同发生争议，应及时协商解决。协商不成时，双方均可向甲方所在地有管辖权的人民法院提起诉讼。

(三) 本合同自双方签章之日起生效，有效期为\_\_\_\_\_年，期限届满前\_\_\_\_\_个月如双方均无异议，合同将自动延展

到下\_\_\_\_\_年。

(四)本合同一式二份，甲乙双方各执一份。本合同对外不作為任何身份证明。

(五)如果甲乙双方在订立本合同之前，曾订立相关的代理合同或聘用合同，双方同意在本合同生效后原合同自行终止。

甲方(盖章)：\_\_\_\_\_乙方(签字)：\_\_\_\_\_

负责人(签字)：\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

## 代理合同样板篇六

### 第一段：引言（200字）

现如今，考研代理服务逐渐成为一种常见的求学方式。作为一名曾经为考研代理的人，我想分享一些我独特的心得体会。考研代理是一种需要高度责任感和专业素养的工作，它帮助很多有志于深造的学子减轻了压力，提供了更多的选择和机会。同时，我也认识到，这项服务需要慎重对待，并需要对其进行有效的管理，以确保学生们获得公平的教育与公正的机会。

### 第二段：考研代理的价值与挑战（250字）

考研代理服务的价值在于为一些没有时间或能力全面准备的学生提供了机会。他们可能处于工作压力、家庭责任等多种因素影响下，无法充分投入到考研备考中。考研代理为这些学生提供了解决方案。然而，考研代理服务也面临一些挑战。代理机构的正当性和专业性需要得到保证，以免成为不法分

子的操作工具。同时，考研代理也需遵守道德和法律的底线，以保障所有学生的利益。

### 第三段：考研代理的合法化与规范化（300字）

为了保障考研代理服务的正当性和可靠性，政府和教育部门应该加大相关法律法规的制定和执行力度。只有足够的规范和监管，才能有效防止不法分子的违规操作。此外，考研代理机构也应该自觉遵守行业黑白名单制度，以提高行业的透明度和诚信度。同时，学生也应该增强知识产权意识，加强对考研代理机构的选择和监督。

### 第四段：考研代理服务对学生及社会发展的影响（300字）

考研代理服务不可否认地为一些学生提供了更多的选择和机会。事实上，当考研成为主流的通行方式时，越来越多的学生选择参加考研，这无疑会推动高等教育体制的改革和完善。另一方面，考研代理服务的存在也提供了一种对现有高等教育机构和招生制度的监督与调整机制。当学生选择性趋势向考研代理机构集中时，高校和招生部门将不得不反思自身的问题并进行改进。

### 第五段：结语（150字）

在我看来，考研代理是一个有争议的话题，但在现今高校录取竞争日益激烈的环境下，它无疑扮演着一定的角色。对于考研代理服务的合法化和规范化，我们需要改革和完善相应的法律法规，并督促考研代理机构履行社会责任。对于学生来说，选择考研代理机构时要考虑相关的道德和法律问题，增强知识产权意识。只有当考研代理服务得到适当管理时，它才能真正起到促进教育公平与机会多样化的作用。

## 代理合同样板篇七

甲方：

地址：

邮编：

电话：\_\_\_\_\_

年龄：\_\_\_\_\_

职业：\_\_\_\_\_

身份证号码

乙方：\_\_\_\_\_

住所：\_\_\_\_\_

邮编：518000

电话：\_\_\_\_\_

甲乙双方经过友好协商，根据《中华人民共和国民法通则》和《中华人民共和国合同法》、《著作权法》、《软件保护条例》的有关规定，就甲方加盟乙方销售系统达成协议，并承诺共同遵守。

### 第一条合作的含义

本协议所称合作，是指甲方申请在中国境内进行flashdso并口数字存储示波器的网络销售和推广，并同意将由该所产生的销售额按约定比例支付乙方，乙方同意甲方的申请。



## 第二条甲方的承诺

（一）甲方在中国境内销售和推广甲方提供的软件，并负责向flashdso使用者收取费用。

（二）甲方提供特定的渠道使乙方方便了解flashdso的销售和推广情况。

（三）flashdso不做本协议以外目的的任何使用。

## 第三条乙方的承诺：

（一）乙方必须是flashdso的合法著作权人，并对flashdso拥有独立的发行权、传播权。

（二）乙方必须保证flashdso不侵犯任何其他同类软件的著作权。

（三）乙方同意甲方在中国境内销售flashdso

（四）乙方必须保证flashdso在使用中不会对客户端计算机系统造成任何破坏。

（五）乙方提供3个月免费质量保证，逾期后收取材料费。

## 第四条合作期限

本协议自年月日签署，一经双方签署，有效期限最低为一年，自甲方向乙方提供flashdso并经乙方接受之日起计算。一年期间届满，甲方可随时书面通知乙方退出合作，乙方接到甲方通知后，无条件停止flashdso的推广和销售。甲方未向乙方发出退出合作书面通知，则乙方认为甲方同意本协议继续有效。

## 第五条销售利益的支付

甲方的代理费为70%的原价，以人民币作为计算单位，提货时需预付总额的90%。每月15号结款如遇公休日自动往后延迟，甲方将支付剩下10%的款额。

## 第六条违约责任

甲方不能按时支付乙方本协议所涉软件销售利益的，乙方有权解除本协议退出合作，但必须将退出的合理原因书面通知甲方。

第七条本协议自乙方向甲方提供符合要求的软件并被甲方接受之日起生效

第八条本协议一式两份，双方各执一份，具有同等法律效力。

第九条本合同的签订地为深圳

第十条双方因本协议发生不可调和的争议，应提交深圳市仲裁委员会进行仲裁。

甲方：\_\_\_\_\_ 乙方：\_\_\_\_\_

甲方签字盖章：乙方签字盖章；

20\_\_\_\_年11月18日

## 代理合同样板篇八

三、销售任务要求：

五、优惠返利标准：

七、退货和损耗的处理方法：

九、解决合同纠纷的方式：友好协商或按民法典在供方所在地解决。

十、其他约定事项：十

一、代\_\_\_\_区域

1、乙方的代\_\_\_\_区域为□x地区。

2、代\_\_\_\_区域扩大或缩小的条件及方法：

二、代理产品

1、乙方代理销售甲方的产品为：

2、代理商品种类增减的条件及方法：

3、约定新产品(是否)包括在内：

三、代理权限

1、甲方授权乙方为x地区的独家代理商，全面负责该地区的销售和经销商管理。

四、代理期限

3、甲、乙双方约定，在本合同期限届满时，乙方满足以下条件可以续约：

(1)较好地履行了本合同的义务，没有发生过重大违约行为；

(2)已经向甲方支付了到期的全部款项；

(3)签署放弃可针对甲方提起诉讼和仲裁的文件；

(4) 同意向甲方支付x元的续约费；

(5)□

六、代理商品价格

七、佣金

3、佣金按成交的货币来计算和支付。

八、商情报告

九、推销、宣传与广告

1、乙方是x市场的全权代理，应收集信息，争取客户，尽力促进产品的销售。

4、乙方应当执行甲方对广告活动的要求，不得违反规定发布广告。

十、购货与销售

(1) 甲方收到乙方全额货款后交付货物，交货地点为乙方所在地。

一、监督、培训及售后服务

二、知识产权

(1) 仅限于销售代理经营的目的；

(2) 甲方许可的第三人在代\_\_\_\_区域内以方式使用商业秘密；

6、所有产品设计和说明均属甲方所有，乙方应在协议终止时归还给甲方。十

### 三、合同转让

2、未经甲方书面同意，乙方不得转让本合同。

(3)乙方转让本合同，受让人应当与甲方重新签订代理销售合同。十

### 四、合同变更

### 五、合同终止

1、本合同因下列情况而终止：

(1)合同期限届满，甲乙双方不再续签本合同；

(2)甲乙双方通过书面协议解除本合同；

(3)因不可抗力致使合同目的不能实现的；

(5)当事人一方迟延履行合同主要义务，经催告后在合理期限内仍未履行；

(6)当事人有其他违约或违法行为致使合同目的不能实现的；

(7)一方宣告破产或宣告解散；

(8)法院、政府等行政行为要求代理商终止营业；

(9)□

### 六、合同解除

(5)无故停止向乙方供应代理产品；

(6)公开许可乙方使用的商业秘密的，致使乙方遭受经济损失

的；

(8)□

(1)擅自代理销售其他产品或服务；

(3)未经甲方事先书面同意擅自全部或部分转让本合同；

(4)故意向第三人泄露甲方的商业秘密的；

(5)故意向甲方报告错误的或误导性的信息；

(6)违反竞业禁止的规定参与竞争的；

(7)连续未能完成销售指标，受到甲方x次以上处罚，屡教不改的；

(8)乙方逾期支付本合同项下的任何款项，逾期超过天，仍不改正的；

(9)。十

## 七、声明及保证

(一)甲方：

1、甲方为一家依法设立并合法存续的企业，有权签署并有能力履行本合同。

2、甲方签署和履行本合同所需的一切手续()均已办妥并合法有效。

(二)乙方：

1、乙方为一家依法设立并合法存续的企业，有权签署并有能

力履行本合同。

2、乙方签署和履行本合同所需的一切手续()均已办妥并合法有效。

## 九、通知

2、各方通讯地址如下：甲方：乙方：

## 十、争议的处理

1、本合同受中华人民共和国法律管辖并按其进行解释。

(1) 提交仲裁委员会仲裁；

(2) 依法向人民法院起诉。二十