

最新销售应聘简历自我介绍(大全8篇)

在日常学习、工作或生活中，大家总少不了接触作文或者范文吧，通过文章可以把我们那些零零散散的思想，聚集在一块。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的范文吗？下面是小编为大家收集的优秀范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

销售应聘简历自我介绍篇一

姓名： 性别： 女

出生日期： 1992/5/13 婚姻状况： 未婚

国籍： 中国 民族： 汉族

身高□165cm 政治面貌： 群众

教育程度： 高中 毕业时间： 20__年7月

户籍： 广西贺州 现居住地： 广东广州

联系邮箱： 联系电话： 135__69

职业概况

现从事行业： 电气电子 现从事职业： 销售代表

现职位级别： 中级职位(两年以上工作经验) 工作年限： 5年以上

目前薪水： 月薪3500人民币 海外工作经历： 没有

求职意向

期望工作性质：全职期望工作地区：广东广州

期望从事行业：快速消费

期望从事职业：销售代表

期望薪水：月薪3500人民币期望岗位名称销售代表(到岗：1周以内)

自我评价/职业目标

自我评价：本人性格外向，善于沟通，有5年的服装与鞋的销售经验，曾在才子，百丽品牌分店做过，职位店助。

教育背景

学校名称：广西贺州八步区城厢中学(20__年8月-20__年7月)

专业名称：基础教育学历：高中

所在地：广西贺州八步区证书：

工作经验

公司名称：百丽集团(20__年6月-至今)

所属行业：能源公司性质：中外合营(合资.合作)

公司规模：50~200人工作地点：厦门火车站夏商百货百利专柜

职位名称：销售员

工作描述：本人在职期间认真做到了公司下达的工作指标，在各大特卖会业绩突出。

离职原因：个人原因

公司名称：厦门才子男装(20__年4月-20__年3月)

所属行业：能源公司性质：私营.民营企业

公司规模：50~200人工作地点：厦门市

职位名称：店助

工作描述：在职期间，认真协助店长管理分店的日常运行与人员的分配工作，整理库存与总部的调配工作。

离职原因：待遇不理想。

语言能力

语种名称掌握程度

粤语良好

销售应聘简历自我介绍篇二

姓名：

性别：男

出生日期：

居住地：

工作年限：

户口：

目前年薪：8-10万人民币

目前工作地：

自我评价

资深销售及渠道管理人员，销售和渠道管理工作达6年，对市场营销，渠道开发，经销商管理有丰富的经验，善于沟通，适应能力强，可迅速进入新工作状态，亦可经常出差。

求职意向

希望行业：计算机硬件，数码产品，网络设备，系统集成

目标职能：区域销售管理，区域销售经理/主管，渠道/分销主管，客户经理/主管

工作经验：

2003年6月一至今：北京讯宜创新电子有限公司

所属行业：计算机硬件公司 生意模式：渠道分销公司 规模：500人

工作经历

2008年11一至今

所属部门：大区管理部

职位：大区经理

工作内容：负责华中大区包括湖北、湖南、江西全线产品的销售管理、业务人员管理、客户管理等所有前平台事宜。

工作业绩：时间较短，暂无突出业绩。

离职原因家庭需要

2007年5月—2008年10月

所属部门：销售本部

职位：资深客户经理

工作内容：负责河北、山西两地的区域销售。到岗之初，河北区域客户分散，实力较小，难以适应公司对客户专业化的管理，而山西整个06年到07年5月销售欠佳，两地都需要调整。在公司的大力支持下，08年3月，河北完成客户整合，销量显著提升；而山西区域本年度1-10月份均超额完成公司的销售任务。

工作业绩：完成河北市场整合，销量提升2成，并扭转山西销售颓势，使两地主板客户跃居公司明星客户之列。

2005年8月—2007年4月

所属部门：销售本部

职位：产品培训师&高级客户经理

工作内容：黑龙江大量的培训的工作，使得我的培训技能得以提升，加之我负责过门市，使得我对店面零售颇有体会，于是公司将安排我主做产品培训工作，负责精英主板的定位、销售话术即培训文档的撰写，客户培训及客户经理的训导，同时兼任河南区域客户经理，负责河南销售。

工作业绩：从零到有，建立了一套完整的产品培训体系，同时不脱离市场，使河南主板销售量翻了一番，市占率上升到前两名。

2004年5月—2005年7月

所属部门：销售本部

职位：客户经理

工作内容：公司安排我负责黑龙江区域全线产品的销售，对我来说属于另一个全新的工作环境，进入真正的产品分销、区域规划、客户开发及维护；还要全面熟悉公司全线产品的产品性能、价格及销售政策、竞争对手产品调查等各项工作。

工作业绩：当时公司在黑龙江区域的销售很差，主营产品精英主板在黑龙江全省仅有不到400片的月销量，我用1个月时间走访市场，4个月时间逐渐调整、建立和完善销售渠道，终于到年底时，精英主板在黑龙江的月销量提升到3000片。硬盘、光磁产品等其他产品销量也趋于稳定。

2004年2月—2004年5月

所属部门：销售本部

职位：渠道分销专员

工作内容：2004年春节后，公司即调我回总部，参与公司主营业务，负责精英移动pc和松下光存储产品北京分销。

工作业绩：由于这两种产品在比重较小，我有时间走访北京各大卖场，了解分销业务，并学习公司分销的各个流程。3个月后，这两种产品完成收尾工作，从公司的运营业务重退出。

2003年6月—2004年2月

所属部门：零售部

职位：销售代表

工作内容：自毕业起即加入北京讯宜，当时薪资1300元，负责公司的零售门市(北京海龙大厦473号)零售业务。

工作业绩：作为大型批发型公司的北京讯宜，门市业务重在展示，并无销售和利润要求，但是经过全体门市人员3个月的努力，门市除完成展示任务外，月销售额突破30万元，利润突破3万元，负担门市所有费用外尚有盈余。

销售2021个人求职应聘简历篇五

基本信息

姓名：

目前所在地：广东广州户口所在地：广东陆丰

婚姻状况：未婚年龄：21岁

求职意向及工作经历

应聘职位：销售

工作年限：1

求职类型：全职可到职-随时

月薪要求：20__——2500希望工作地区：广东省

个人经历：公司名称：中国移动起止年月：20__-04~20__-06

公司性质：国有企业所属行业：邮政，电信

担任职务：电话销售员

工作描述：通过电话跟客户进行业务销售。详细的介绍业务优惠。

通过自己组织语言介绍该业务的实用性。

广州市8字连锁便利店20__-09~20__-12

担任职务：店员

工作描述：货柜排列，架构摆放，店面收银。

教育背景

毕业院校：__市财经职业学校

培训经历：

20__-0920__-07广州市财经职业学校网络技术全国计算机1级

语言能力

外语：英语一般

工作能力及其他专长

对各类用品的销售有一定技巧。掌握了各类的销售方式如何得知顾客的感知与聆听。

曾经担任团委宣传部的干事。处理学校的各种活动设施与人员分配。

兼口才组组长。兼绘画组负责人。

自我评价

在工作上是一个追求上进，敢于创新，精益求精的人。

在生活上能做到“积极面对，冷静处理，并且独立自信自强”的人生的态度。

在社会上有较强的组织能力和表达能力，良好的交际能力更有助于团队的合作。

销售应聘简历自我介绍篇三

三年以上工作经验 | 男 | 29岁 [19xx年2月11日)

居住地：北京

电话：130*****（手机）

e-mail□

最近工作 [1年6个月]

公司□xx有限公司

行业：房地产开发

职位：房地产销售经理

最高学历

学历：本科

专业：武器系统与发射工程

学校：北京大学

自我评价

本人性格沉稳，诚实豁达，谦虚好学，具有坚实的产品造型设计基础，具备良好的手绘能力、创新能力、团队协作能力及实干精神；工作认真细致，具有极强的责任感，能在工中不断调整自身，完善自我。

求职意向

到岗时间：一个月之内

工作性质：全职

希望行业：房地产开发

目标地点：北京

期望月薪：面议/月

目标职能：房地产销售经理

工作经验

20xx/6—20xx/12 □xx有限公司[1年6个月]

所属行业：房地产开发

营销部房地产销售经理

1. 搭建渠道队伍，组织实施并督导渠道销售任务！
2. 全面培训渠道拓客：路径、方法、规则□kpi及有效完成公司分解到渠道的任务。

3. 完成并超额完成公司的营销指标，渠道组多次成为单月销量冠军！

20xx/7—20xx/4□xx有限公司[1年9个月]

所属行业：采掘业/冶炼

保卫处保安人员

1. 负责厂区巡逻，及安全设施的维护，安全隐患的排出。
2. 可疑人员的盘查，处理突发事件。
3. 熟练掌握各种灭火设施的使用方法，以及发生火灾时人员自救，互救的方法。

教育经历

20xx/9—20xx/6北京大学武器系统与发射工程本科

证书

20xx/12大学英语四级

语言能力

英语（良好）听说（良好），读写（良好）

销售应聘简历自我介绍篇四

性别：

婚姻状况：未婚

民族：汉

户籍：广州

年龄□xx

身高□xxxcm

体重□xxkg

联系方式

联系电话：18888888888

电子邮箱xxxx@#

有x年的工作经验

最近工作[1年8个月]

公司□xx五金玻璃工艺品厂

行业：外贸

职位：外贸业务

学历

学历：本科

专业：商务英语

学校：江西师范大学

求职意向

到岗时间：一个月之内

工作性质：全职

希望行业：外贸

目标地点：广州

期望月薪：面议/月

目标职能：外贸业务

工作经验

20xx/7—至今□xx五金玻璃工艺品厂[1年8个月]

所属行业：外贸

业务部外贸业务

1. 开发和联系一些新的国内国外客户,了解客户要求及时反馈市场信息。
2. 准备客户样品,分析产品报价,处理客户订单文件及负责客户e-mail的回复及其它问题的答复。
3. 根据订单做出生产计划安排(针对已确认订单的原物料和包装材料的预算及请采购流程,生产时间的安排等),协调相关部门确保产线正常出货。
4. 熟悉五金原材料及外包装的询价议价比价,具备较强的数字概念和成本管控意识。

5. 签船订舱跟单出货, 陪同客户验货, 安排装柜。核对装船提单等出货收款等事宜。

6. 能独立处理业务工作上的一系列事情及文件资料的系统管理与维护, 了解进出口业务及工厂的生产运作流程。

20xx/6—20xx/6□xx礼品有限公司[1年]

所属行业: 外贸

业务部外贸业务

1. 熟悉花园工艺产品(塑胶材质, 五金材质, 玻璃材质)制作工艺流程

2. 根据客户要求, 开发新的产品系列, 样办制作流程管控, 报价分析评定

3. 负责将新订单输入erp系统并在系统中修改客户订单的相关调整要求.

4. 下达生产通知单, 密切关注订单生产动态, 及时与生产部/产品部沟通, 以确保能保质保量如期完成客户订单。

教育经历

20xx/9—20xx/6江西师范大学商务英语本科

证书

20xx/6大学英语四级

语言能力

英语(良好)听说(良好), 读写(良好)

自我评价

身体素质良好, 外表精明干练工作态度积极, 较强的逻辑思维能力和分析能力良好的沟通能力和团队合作精神。能够独立高效工作并有一定抗压能力。流利的英文交流能力。

销售应聘简历自我介绍篇五

所属行业: 日常生活服务

担任职务: 销售行政文员

工作描述: 销售行政文员

主要负责:

- 1、客户推介商品(根据客户实际需求向客户推介相应商品);
- 2、跟踪客户, 处理客户意见和投诉;
- 3、货单数据录入和处理;
- 4、业务员业绩统计;

教育背景

毕业院校:

最高学历: 大专

销售应聘简历自我介绍篇六

国籍: 中国

目前所在地：广州

民族：汉族

户口所在地：__

身材□__cm__kg

婚姻状况：未婚

年龄：__岁

求职意向及工作经历

人才类型：普通求职

工作年限：1 职称：无职称

求职类型：全职可到职-随时

月薪要求：1500--

希望工作地区：__

个人工作经历：

公司名称：广州__技术检测有限公司

起止年月：20__-08~20__-06

公司性质：外商独资所属行业：其他

担任职务：会计助理

工作描述：负责开具发票，催款，登总账、固定资产等账，

通过邮件跟客户沟通等

离职原因：个人发展

公司名称：__新时速网络集团

起止年月：20__-04~20__-06

公司性质：私营企业

所属行业：计算机业

担任职务：出纳兼前台接待

工作描述：负责公司的现金收支，向上级发送报表及负责前台接待的工作.

离职原因：其他

教育背景

毕业院校：__工业大学

最高学历：大专

毕业：20__-__-__

所学专业一：会计

所学专业二：

受教育培训经历：

20__-0920__-07__工业大学会计会计从业资格证，中级电算化

语言能力

外语：英语一般

国语水平：良好 粤语水平：良好

工作能力及其他专长

详细个人自传

本人性格开朗，积极向上，有活力，做事细心有耐性。因毕业不久，工作经验少是我的不足，但我拥有饱满的热情及“干一行，爱一行”的敬业精神与我最大的优点——具有很强的可塑性；我有健康的身体，成熟的心理，我有十二分的信心，来胜任贵公司的工作，因为我相信，我有潜力。真诚地希望贵公司能提供我一个发挥才能，实现人生价值，为社会发展效力的机会。

销售应聘简历自我介绍篇七

所学专业二：计算机与应用

教育培训经历

20xx-0920xx-07三水工业中专计算机及应用中专毕业证

20xx-0920xx-07三水区工业中专计算机及应用计算机中级证

20xx-0120xx-10广州暨南大学物业管理大专毕业证

20xx-0920xx-02广州深宝蓝设计学院广告平面设计毕业证

语言能力

外语：英语一般

国语水平：优秀

粤语水平：优秀

工作能力

熟练掌握word,excel,ppt等办公软件;对数字较为敏感,学习和吸收新东西较快,办事效率高;绝对服从领导的安排,注重团队协作精神;以诚信为本,工作态度认真负责,有上进心。

运用photoshop\coreldram进行图形图象处理;使用“易用财务仓库管理软件”。

个人自传

学历不高的我,在现代社会中为求生存,不断的努力进修去适应社会的发展。在20xx年就读佛山市三水区工业中专学校时,一边攻读中专课程,一边进修暨南大学的(大专)物业管理课程。毕业后,在广州深宝蓝职业技术学院报读“广告设计精英班”并获得相应的毕业证书。虽然不可以像广告设计大师一样进行广告设计制作,但是一般图片、图形的处理则是运用自如的。在m20xx香精香料有限公司担任销售行政文员的期间,使我和社会的接触越来越多。营销、销售理念都有了一定的提高。学会了人与人之间的相处技巧。一年多的工作时间令我认识到只要对自己有信心就算是从来没有接触过的工作通过自己的努力也一定能够成功。

在这充满竞争和挑战的社会,我深信凭自己的实力与敬业的精神一定会得到贵单位的承认与肯定。我热爱贵单位所从事的事业,殷切地期望能够在您的领导下,为贵公司的建设出一分力;并且在实践中不断学习、进步。本人现在即可工作。

销售应聘简历自我介绍篇八

性别男

民族汉

身高178cm

出生年月

政治面貌无党派人士

毕业学校辽宁广播电视大学

所学专业法学

职称无现所在地沈阳市

联系电话：

e-mail[]/jianli

工作经验

7月至9月于辽宁电大招生就业指导办任宣传员

209月至5月于辽宁电大招生就业指导办任副主任

206月至年11月于沈阳置信房地产经纪公司任直销组组长

2006年11月至9月于沈阳置信房地产经纪公司任售楼顾问

月至今于沈阳置信房地产经纪公司任经理助理

技能水平

能够熟练掌握计算机基本操作

英语初级

培训经历

9月至207月就读于辽宁电大

自我评价

本人工作认真，责任感强，善于发现、总结问题，具有进取精神。熟识房地产销售技巧、营销模式。

求职意向

房地产销售主管, 房地产销售人员