

# 最新产品销售合同会计分录(通用10篇)

随着法治精神地不断发扬，人们愈发重视合同，越来越多的人通过合同来调和民事关系，合同能够促使双方正确行使权力，严格履行义务。那么大家知道正规的合同书怎么写吗？下面我给大家整理了一些优秀的合同范文，希望能够帮助到大家，我们一起来看看吧。

## 产品销售合同会计分录篇一

乙方：\_\_\_\_\_

甲乙双方本着平等自愿，互惠互利，风险共担的原则，就乙方销售甲方公务员，公选等考试类图书达成如下协议：

### 一、销售区域及目标

乙方为甲方委托的在\_\_\_\_\_省\_\_\_\_\_市的`特约经销商；年销售目标为\_\_\_\_\_万（码洋）。

### 二、销售折扣

1. 甲方向乙方发货折扣为\_\_\_\_\_ %折。

2. 乙方的发货折扣应控制在\_\_\_\_\_ %—\_\_\_\_\_ %折之内；如乙方批发折扣低于\_\_\_\_\_ %或高于\_\_\_\_\_ %折，甲方有权停止供货甚至取消乙方的特约经销商资格。

消化库存及特定情况下的发行折扣由甲方统一确定，另行通知。

### 三、订货

乙方添订货时，应遵循少订勤添的原则，以传真或电子函件

数据为准，甲方承担发货费用。（详见甲方书目中的添订货须知）

#### 四、退货

乙方应在甲方规定的期限内退货，并保证全年平均退货率不超过\_\_\_\_\_%，退货费用由乙方承担。

#### 五、返利

1. 乙方在合同期内总回款所对应码洋超过甲方年销售目标码洋，甲方将对超过部分按码洋的5%的标准进行返利，乙方不得提前抵减当年度的货款；如乙方在合同期内未达到甲方的年销售目标，结算折扣上调为\_\_\_\_\_%，且甲方有权在下一年调整其特约经销商资格。

2. 甲方对完成年销售目标者进行奖励：回款\_\_\_\_\_万奖现金\_\_\_\_\_元； \_\_\_\_\_ - \_\_\_\_\_万奖现金\_\_\_\_\_元； \_\_\_\_\_ - \_\_\_\_\_万奖现金\_\_\_\_\_元； \_\_\_\_\_ - \_\_\_\_\_万奖现金\_\_\_\_\_元； \_\_\_\_\_ - \_\_\_\_\_万奖现金\_\_\_\_\_元； \_\_\_\_\_万以上奖现金\_\_\_\_\_元。

#### 六、结算

1. 乙方于\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日前预付\_\_\_\_\_元保证金，\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日前预付款未到位者视为自行放弃其特约经销商资格，此笔保证金将用于冲减本合同期内最后一笔欠款。

2. 结算方式及时间：乙方保证每月按甲方的月度回款计划于当月\_\_\_\_\_日前回款。

#### 七、合同有效期限

本合同有效期限一年，自\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日至\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日。

## 八、争议的解决

若有一方违反本合同条款造成纠纷，由甲乙双方友好协商解决；协商不成，由甲方所在地人民法院裁决。

## 九、补充条款

合同一式两份，双方各执一份，具有同等法律效力（传真件有效），自签盖章之日起生效。

甲方（盖章）：\_\_\_\_\_

乙方（盖章）：\_\_\_\_\_

代表（签）：\_\_\_\_\_

代表（签）：\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

## 产品销售合同会计分录篇二

供方：\_\_\_\_\_（以下简称甲方）

需方：\_\_\_\_\_（以下简称乙方）

合同编号：\_\_\_\_\_

签订地：\_\_\_\_\_

签订日期：\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

一、产品名称、数量及价格

二、交货期限：自\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日起至\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日止。

三、铝锭质量准备：以双方共同签订的质量协议为准，质量协议亦具有法律效益。

四、提货方式、地点及费用负担：交货地点为甲方仓库。发货由甲方电话或书面通知，乙方负责代办运输到甲方所在地，运输费用由乙方承担。

五、验收标准、方法：

1、乙方提供检验报告，甲方在收到货物当天进行验收，如有质量异议，甲方有权要求进行货物调换或退还。

2、以乙方的重量清单为参考，按甲方的榜单重量入库，计算误差不超过国家标（1t以下为千分之一，1t—2t为千分之二，2t以上为千分之三），如有双方重量差异大的，则以双方协商后的重量为准。

六、付款方式及期限：货到甲方仓库，经甲方依据共同签订的质量协议验证为合格品后，7天内（周六周日除外）以承兑结算。

七、解决纠纷方式：如发生纠纷协商解决，协商不成则提交\_\_\_\_解决。

八、本合同在执行过程中的任何经双方签字确认的书面补充材料均构成合同不可分割的组成部分，双方均应严格执行。

九、本合同一式肆份，双方各执两份，传真复印件具有同等法律效力院裁决。

甲方（公章）：\_\_\_\_\_乙方（公章）：\_\_\_\_\_

法定代表人（签字）：\_\_\_\_\_法定代表人（签字）：\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_年\_\_\_月\_\_\_日\_\_\_\_\_年\_\_\_月\_\_\_日

## 产品销售合同会计分录篇三

销售合同编号：\_\_\_\_\_ 甲方： 乙方：

甲方拥有自主知识产权的专利产品\_\_\_\_\_空调外机养护罩、内机养护罩，现乙方愿以自身优势帮助甲方开展该产品的销售。经甲乙双方友好协商，本着平等互利的原则，达成如下协议：

### 1、经销商

要求：管理规范有一定规模的空调销售、服务网点，首批进货\_\_\_\_\_套以上，其中外机\_\_\_\_\_套，内机\_\_\_\_\_套。

享受政策：由总代理直接供货，享受相关优惠政策和奖励

### 2、代销商

由甲方提供各种型号产品共计\_\_\_\_\_个的首批铺货，该批产品乙方无需立即付款，但是该批货物如出现损坏或丢失，乙方必须承担相应的赔偿责任。

全国统一零售价：\_\_\_\_\_元/套(外机双风机和内机的柜机均按二个计算)

乙方提货价：\_\_\_\_\_元/套

乙方根据需要由专人向甲方提出订购要求：包括具体型号及数量等。提货时付清货款。

乙方随时了解产品库存，做到及时发现所缺型号，起码提早一天向甲方订货。不得向其它有总代理的区域进行销售，违者将取消经销的资格。

甲方应积极配合乙方的销售工作，并保证好产品的质量。

为了充分体现平等互利，实现合作双赢，甲方提供以下优惠政策，支持乙方的工作。

1、甲方把乙方每月总销售量的\_\_\_\_\_ %作为推广费返还给乙方。

2、乙方的月销售量达到\_\_\_\_\_个以上，甲方按当月乙方销售额的\_\_\_\_\_ %进行返利。

3、乙方可介绍和发展下级经销、代销商。乙方发展的下级经销、代销商直接由乙方供货，如要求甲方供货的，甲方按其当月总销售量的\_\_\_\_\_ %奖励给乙方。

4、乙方一次性提货\_\_\_\_\_套以上甲方可免费提供广告位。

注：以上销售量均以当月提货量为准，返利形式一般是产品。代销商不享受以上返利政策。

本合同一式两份，双方各执一份。

合同有效期 年月日至年月日

甲方：（盖章） 乙方：（盖章）

代表签字： 代表签字：

## 产品销售合同会计分录篇四

买受人（乙方）： \_\_\_\_\_

甲乙双方本着诚实信用的原则，平等互利，经公平协商签订如下买卖合同，以兹遵守。

### 第一条 标的物

2、交易数量： \_\_\_\_\_

3、单价： \_\_\_\_\_ 总价款： \_\_\_\_\_

### 4、质量

（1）整体质量、性能应当达到的标准，采用以下第 \_\_\_\_\_ 项：

a  按照国家强制标准或者指导标准： \_\_\_\_\_ 执行

b  按照国际通用标准： \_\_\_\_\_ 执行

c  按照行业标准： \_\_\_\_\_ 执行

d  按照封存的样品标准执行

e  协商约定质量达到以下水平： \_\_\_\_\_

.....

（2）以下部件的质量、性能标准或参数为

部件a□\_\_\_\_\_ 质量标准或参数： \_\_\_\_\_

部件b□\_\_\_\_\_ 质量标准或参数： \_\_\_\_\_

.....

5、产品整体作业的性能应当达到以下水平：

.....

以下部件作业应当达到以下水平：

部件a□\_\_\_\_\_ 作业水平： \_\_\_\_\_

部件b□\_\_\_\_\_ 作业水平： \_\_\_\_\_

.....

6、产品的整体技术性能标准为：

.....

以下部件采用以下技术：

部件a□\_\_\_\_\_ 采用技术： \_\_\_\_\_

部件b□\_\_\_\_\_ 采用技术： \_\_\_\_\_

.....

7、产品功能

.....



## 8、安全性能

对环境的影响： \_\_\_\_\_

对操作人的影响： \_\_\_\_\_

数据安全： \_\_\_\_\_

安全标识： \_\_\_\_\_

.....

甲方为乙方提供详细技术资料，产品及其各部件使用的技术应当和资料上显示的相一致。

## 9、包装方式

防潮要求： \_\_\_\_\_

防晒要求： \_\_\_\_\_

抗震要求： \_\_\_\_\_

防灰尘要求： \_\_\_\_\_

外包装标识要要求： \_\_\_\_\_

审美要求： \_\_\_\_\_

.....

## 第二条 运输

运输办理方： \_\_\_\_\_

运输费用负担方：\_\_\_\_\_

运输方式：\_\_\_\_\_

始发地点：\_\_\_\_\_

到获地点：\_\_\_\_\_

承运人：\_\_\_\_\_

### 第三条 交付

双方按照以下第\_\_\_\_\_种方式完成交付

(1) 甲方将货物交付第一承运人并取得提取货物的单证，甲方将提取货物的单证交付乙方则交付完成。

(2) 乙方收到货物并且验收完毕则交付完成。

(3) 乙方自己提货，提货装车（船）完成则交付完成。

(4) 除以上方式外的其他方式，约定为：\_\_\_\_\_。

甲方当于\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日前完成交付。

### 第四条 风险转移

货物毁损灭失的风险交付前由甲方负担，交付后由乙方负担。该风险的负担不影响违约责任和产品侵权责任的主张。

### 第五条 所有权的转移

所有权的转移遵照以下第\_\_\_\_\_项执行

(1) 货物交付后所有权即转移至乙方

## 第六条 检验

自货物交付后的\_\_\_\_\_日内完成检验，若对质量有异议乙方应当在\_\_\_\_\_日内向甲方书面提出，并且妥善保管质量瑕疵货物，等待协商处理。

检验人：\_\_\_\_\_

检验技术手段：\_\_\_\_\_

检验方法：\_\_\_\_\_

检验合格的标准：\_\_\_\_\_

## 第七条 产品不合要求的补救措施

经检验，若产品质量合格率为\_\_\_\_\_ %以上则甲方对不合格产品可以采取以下补救措施：要求退货、要求修理、要求更换，费用由\_\_\_\_\_方负担。

经检验，若产品质量合格率为\_\_\_\_\_ %以下则乙方享有对整个合同或者不合格部分的解除权，乙方仅解除不合格部分的，合同其余部分有效。

## 第八条 货款支付

支付方式：\_\_\_\_\_（可以约定使用银行转帐、支票、本票、汇票、现款等方式）

支付条件：\_\_\_\_\_（可以约定付款的条件以防范风险）

支付时间或者期限：\_\_\_\_\_

支付地点：\_\_\_\_\_

## 第九条 担保

乙方于 \_\_\_\_年 \_\_\_\_月 \_\_\_\_日前支付定金 元。

## 第十条 售后服务

甲方负责对产品的安装、调试、技术培训，费用由 方负担，这些工作应于 年 月 日前完成。

产品正式投入使用后的 内（时间）维修由 方负责，费用由 方负担。工具、配件的供应由 方提供，费用由 负担。

产品的升级事项约定为： \_\_\_\_\_

## 第十一条 知识产权约定

## 第十二条 违约责任

甲方履行不能应当承担的责任： \_\_\_\_\_

甲方迟延交货应当承担的责任： \_\_\_\_\_

甲方履行瑕疵应当承担的责任：

其他违约责任： \_\_\_\_\_

乙方履行不能承担的责任： \_\_\_\_\_

乙方迟延受领应当承担的责任： \_\_\_\_\_

乙方瑕疵履行应当承担的责任： \_\_\_\_\_

乙方迟延交付货款应当承担的责任： \_\_\_\_\_

其他违约责任： \_\_\_\_\_

### 第十三条 免责条款

当出现以下情形时甲方免除相应违约或者侵权责任：

情形a□ \_\_\_\_\_ 免除责任： \_\_\_\_\_

情形b□ \_\_\_\_\_ 免除责任： \_\_\_\_\_

当出现以下情形时乙方免除相应违约或者侵权责任：

情形a□ \_\_\_\_\_ 免除责任： \_\_\_\_\_

情形b□ \_\_\_\_\_ 免除责任： \_\_\_\_\_

### 产品销售合同会计分录篇五

甲方： \_\_\_\_\_

地址： \_\_\_\_\_

电话： \_\_\_\_\_

传真： \_\_\_\_\_

乙方： \_\_\_\_\_

地址： \_\_\_\_\_

电话： \_\_\_\_\_

传真： \_\_\_\_\_

甲、乙双方经平等协商，以自愿、平等互利为原则，在真实、充分地表达各自意愿的基础上，根据《中华人民共和国合同法

法》的规定，就乙方代理销售甲方之\_\_\_\_\_系列软件产品，双方达成如下协议，并由双方共同恪守。

## 一、定义

除非本合同的条款或者内容中另有规定，下列名词应具有如下意思：

4. 经销：是指甲乙双方按照下列条件结算的合作方式

(1) 货到付款；

(2) 按月结算，即每月底结算当月或在其它约定日期结算约定日期前一个月内的进货；

(3) 按批结算，即每批进货时结算上批进货。

(注：上述结算方式由双方协商在补充协议或附件中选择一种。)

5. 双方：指甲方和乙方的合称；

6. 补充协议：指主合同的补救条款，与主合同具有同样的效力。

## 二、甲、乙双方的权利义务

1. 甲方是\_\_\_\_\_系列软件产品的供应商，乙方是代理商。

2. 销售范围：甲方指定乙方在\_\_\_\_\_省\_\_\_\_\_市\_\_\_\_\_区内销售甲方软件产品，但甲方保留在此区发展新客户的权利。

3. 乙方作为甲方的代理销售商，应尽代理销售商的责任。在上述区域应按甲方销售策略销售要求，尽最大努力将甲方软

件产品售进所有的大、中、小型零售客户及二级批发客户，如有新的零售店及批发店诞生，也应及时接洽和供货，并确保不出现缺货现象。甲方也应保证供应足够的货源。

4. 软件产品的品种、数量由订单、收货单确定，最终以收货单为准。

5. 运输及运费计算：使用铁路运输的，甲方将以软件产品到岸价的形式向乙方供，即甲方负责将软件产品发运到乙方所属地区火车站的运费，而乙方将负责货物在当地火车站到乙方仓库的一切装卸杂费；使用其他运输方式的另行约定。

6. 货物残损、退换：乙方在验收时发现短少或包装上有缺陷，导致影响销售，应立即于送货单上注明，并请送货的部门签名作证；乙方有义务提供有关单证给甲方，以便甲方向保险公司索赔，如乙方没有注明或不履行提供单证义务的，甲方视乙方为全部签收正确。

如发生软件产品质量问题不能销售时，经甲方质检部门检验并出具证明，凭有关证明由甲方为乙方换货，换货一般\_\_\_\_\_个月统一进行一次，具体日期另行通知。对于由于乙方保管不慎或保管不符合规定而导致的质量问题，甲方不予换货。

7. 付款期限及欠款上限：

a□自收货当天算起\_\_\_\_\_天内，乙方要将所欠货款付给甲方。

b□乙方最多可以拖欠甲方货款为\_\_\_\_\_元，超过此限额的货款，不受以上条款约束，乙方取货时得立即付给甲方。

8. 乙方要接受甲方的工作指导，必须定期于每月的\_\_\_\_\_日向甲方提供销售报告、客户资料。该日也是双方核实乙方销售额的基准日。

### 三、乙方的特别义务以及奖励

1. 保持甲方软件产品所有品种两星期销售的库存，甲方有权要求乙方进行库存增减调整。
2. 配合行动：当甲方在当地进行软件产品推广活动时，乙方有义务提供人力和借货服务。
3. 价格控制：乙方可享受甲方的代理销售商供货价，乙方须保证按甲方规定的二级批发商供货价及零售商供货价给零售商及批发商。同时，乙方有义务控制其供应的零售商按甲方建议零售价售给终端消费者。

（二级批发商供货价、零售供货价、零售价由甲方另行通知）

#### 4. 对乙方的优惠：

乙方作为代理销售商，可以享受零售价\_\_\_\_\_折的折扣。乙方要货时一次性以现金、支票或汇票结清，在出货时即可以享受零售价\_\_\_\_\_折的折扣。

此外，乙方可以享受当月的奖励按照合同附件规定计算。

### 四、合同的变更及终

止

1. 经友好协商，甲、乙双方可以变更合同。
2. 乙方如连续\_\_\_\_\_个月不能达到甲方所定下的销售目标，甲方视乙方为自动终止本协议。
3. 本协议期满后，由双方协商是否续签本协议。

### 五、违约责任



1. 对于乙方的以下行为，甲方可随时中止或终止本协议，如乙方违约（例如存在以下前三项的任一行为），则追究乙方的违约责任：

a□乙方超越销售范围销售甲方软件产品；

b□乙方违反了结算规定，货款超过了规定的付款期限未支付；

c□乙方每月的销售额连续\_\_\_\_\_个月未能达到甲方要求的销售额；

d□乙方经营遇到巨大困难或管理发生实质性变化，如由他人承包、可能破产，导致甲方的权利无法得到保障时。

2. 本协议发生争议，双方以友好协商的方式解决，协商不成时，可申请仲裁或由甲方所在地人民法院管辖，依法处理。

## 六、附则

1. 本协议有效期：自本协议签定后自\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日至\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日止。

2. 本协议一式两份，双方各执一份，签名盖章后即生效。

3. 本合同未尽事宜，双方另行签订补充协议。

4. 乙方收货人员确认书是本合同的附件。

签约日期：\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日

附件

## 收货人员确认书

乙方在经营过程中，在经销合同的有效期内，以下所有人员的签收单，即便没有盖章或不是法定代表人签名，均视为是乙方单位的自身行为，有关人员的姓名、身份证号码及笔迹如下：

姓名 身份证号码 笔迹

\_\_\_\_\_

如果乙方对以上收货人员加以变更，以甲方收到的乙方的书面文件为准；否则，由此引起的法律纠纷，所有责任由乙方承担。

乙方（盖章）：\_\_\_\_\_

法定代表人：\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_

## 产品销售合同会计分录篇六

销售：是指以销售、租赁或其他任何方式向第三方提供产品或服务的行为，那么产品销售合同是怎样的呢？以下是在本站小编为大家整理的产品销售合同范文，感谢您的欣赏。

需方：

合同号□ blqm/042/oda0805 地址： 电话：

日期□20xx0805 供方： 大连北连木器厂 地址： 连市甘井子区辛寨子镇小辛寨子村 电话： 付款方式：

需方签订合同时需支付供方30%预付款，合计人民币：叁仟贰百肆拾元正(3240元)，余下货款货到一次性付清。

二、交货日期□20xx年 月 日 交货地点：需方工厂

三、合同要求：

供方按照图纸尺寸进行制作、检验，不合格产品不出厂。

四、成品验收方法、标准及提出异议期限：

(1) 按需方提供的图纸尺寸进行验收，除辅件(锁鼻、拉手、合页)。

(2) 验收地点在供方工厂内。

五、违约责任：

(1) 供方不按时交货应付货款总额每日千分之一罚违约金。

(2) 需方逾期付款时，按逾期付款总额每日千分之一计罚违约金。

六、解决合同纠纷方式：双方友好协商，协商不成由供方所在地人民法院处理。

七、本合同一式四份，双方各执两份，签字盖章后生效，均具有同等法律效力。

需方：大连北连木器厂 供方： 日期□20xx-8-5 日  
期□20xx-8-5

买方□ xx有限公司 卖方□xx科贸有限责任公司

授权代理人：张 授权代理人：周 电话：010- 电话： 010-

传真：010- 传真： 010- 地址□xx室 地址：号

邮编： 100013 邮编： 100091

根据《中华人民共和国合同法》，买卖双方经过友好协商，就买方向卖方购买以下产品及服务有关事宜，达成如下条款：

二、付款：货到后，由买方按照合同清单清点货物，待确认无误后，买方付合同款80%(即叁仟零陆元整)给卖方;安装完毕，正常开通后买方收到卖方发票当日将合同余款(即柒百伍拾贰元整)一次性付给卖方。

三、支付方式：合同款以支票方式支付。卖方同时开据全款发票给买方。

四、验收：

1、合同货物运到指定交货地现场前，卖方应以书面形式将货物配置和数量等信息通知买方，由买方在交货现场对货物是否原包装进行检验，如果卖方所交货物与合同清单不符，有错发、短发、损坏或为假货及有质量问题，卖方应在三个工作日内自付费用进行更换。

2、买方有权对原包装完好产品进行开包验货，按nec原厂出厂正品级产品标准和国家标准经逐台进行通讯测试后，若无质量问题视为验收合格，若发现质量问题，卖方应在三个工作日内自付费用进行更换。验收结果由双方代表签字认可，作为付款凭证之一。

3、合同货物超过合同约定时间2天以上，视为卖方违约，买方有权终止合同的执行，由此造成的一切经济后果有卖方承担(法律规定的不可抗拒因素除外)。五、质量保证和售后服务：

1、卖方保证所供产品为全新、未曾用过的原厂产品，有国家信息产业部颁发的入网证书，并完全符合原厂标准，不因所有权和知识产权问题受任何第三方追索；且保证全部合同产品均为在中国合法销售产品。

2、质保期内发现由于卖方的过失或疏忽造成的合同设备的损坏或潜在缺陷，卖方应该在三天内补齐备品备件快运到指定地点。

3、售后服务：自货到验收合格之日起进入售后质保期，保修期为一年。一年包换，终生维修。超过保修期的维护由卖方提供相应的备机，并以优惠的价格为买方提供相应的服务(上门费按不超过rmb120元/每次收取)。人为及自然灾害所造成的损坏不在保修范围之内。

共2页，当前第1页12

## 产品销售合同会计分录篇七

买受人：\_\_\_\_\_签订时间：年月日

第一条标的、数量、价款及交（提）货时间

标的

品种

计量

单位

数量

单价

金额

交（提）货时间及数量

合计

第二条质量标准：\_\_\_\_\_

第三条包装标准、包装物的供应和回收及费用负担：\_\_\_\_\_

第四条合理损耗标准及计算方法：\_\_\_\_\_

第五条标的物的所有权自时起转移，但买受人未履行支付价款义务的，标的物属于\_\_\_\_\_所有。

第六条交（提）货方式和地点：\_\_\_\_\_。

第七条运输方式及到达站（港）和运输费用负担：\_\_\_\_\_。

第八条检验标准、方法、地点及期限：\_\_\_\_\_。

第九条检疫单位、方法、地点、标准及费用负担：\_\_\_\_\_。

第十条结算方式、时间及地点：\_\_\_\_\_。

第十一条担保方式（也可另立担保合同）：\_\_\_\_\_。

第十二条本合同解除的条件：\_\_\_\_\_。

第十三条违约责任：\_\_\_\_\_。

第十四条 合同争议的解决方式：本合同在旅行过程中发生的争议，由双方当事人协商解决；也可由当地工商行政管理部门调解；协商或调解不成的，按下列第种方式解决：

（一）提交仲裁委员会仲裁；

（二）依法向人民法院起诉。

第十五条 本合同自签订之日起生效。

第十六条 其他约定事项：\_\_\_\_\_。

出卖人：\_\_\_\_\_ 买受人：\_\_\_\_\_

住所：\_\_\_\_\_ 住所：\_\_\_\_\_

电话：\_\_\_\_\_ 电话：\_\_\_\_\_

账号：\_\_\_\_\_ 账号：\_\_\_\_\_

## 产品销售合同会计分录篇八

购货单位：\_\_\_\_\_，以下简称甲方。

供货单位：\_\_\_\_\_，以下简称乙方。

为了增强甲乙双方的责任感，加强经济核算，提高经济效益，确保双方实现各自的'经济目的，经甲乙双方充分协商，特订立本合同，以便共同遵守。

第一条、产品的名称、品种、规格和质量

1、产品的名称、品种、规格：\_\_\_\_\_。

2、产品的技术标准包括质量要求，按下列第\_\_\_\_\_项执行：

(1) 按国家标准执行；

(2) 无国家标准而有部颁标准的，按部颁标准执行；

(3) 无国家和部颁标准的，按企业标准执行；

(4) 没有上述标准的，或虽有上述标准，但需方有特殊要求的，按甲乙双方在合同中商定的技术条件、样品或补充的技术要求执行。

## 第二条、产品的数量和计量单位、计量方法

1、产品的数量：\_\_\_\_\_。

2、计量单位、计量方法：

国家或主管部门有计量方法规定的，按国家或主管部门的规定执行；国家或主管部门无规定的，由甲乙双方商定。对机电设备，必要时应当在合同中明确规定随主机的辅机、附件、配套的产品、易损耗备品、配件和安装修理工具等。对成套供应的产品，应当明确成套供应的范围，并提出成套供应清单。

3、产品交货数量的正负尾差、合理磅差和在途自然减（增）量规定及计算方法：\_\_\_\_\_。

## 第三条、产品的包装标准和包装物的供应与回收

产品的包装，国家或业务主管部门有技术规定的，按技术规定执行；国家与业务主管部门无技术规定的，由甲乙双方商定。产品的包装物，除国家规定由甲方供应的以外，应由乙方负责供应。可以多次使用的包装物，应按有关主管部门制订的包装物回收办法执行；有关主管部门无规定的，由甲乙



双方商定包装物回收办，作为合同附件。产品的包装费用，除国家另有规定者外，不得向甲方另外收取。如果甲方有特殊要求的，双方应当在合同中商定，其包装费超过原定标准的，超过部分由甲方负担；其包装费低于原定标准的，相应降低产品价格。

第四条、产品的交货单位、交货方法、运输方式、到货地点（包括专用线、码头）

1、产品的交货单位\_\_\_\_\_。

2、交货方法，按下列第（\_\_\_\_\_）项执行：

（3）甲方自提自运。

3、运输方式\_\_\_\_\_。

4、到货地点和接货单位（或接货人）\_\_\_\_\_。

第五条、产品的交货期限

规定送货或代运的产品的交货日期，以甲方发运产品时承运部门签发的戳记日期为准，当事人另有约定者，从约定；合同规定甲方自提产品的交货日期，以乙方按合同规定通知的提货日期为准。乙方的提货通知中，应给予甲方必要的途中时间，实际交货或提货日期早于或迟于合同规定的日期，应视为提前或逾期交货或提货。

第六条、产品的价格与货款的结算

1、产品的价格，按下列第\_\_\_\_\_项执行：

（1）按国家定价执行；

(2) 应由国家定价而尚无定价的产品，按物价主管部门的批准价执行；

(3) 不属于国家定价的产品，或因对产品有特殊技术要求需要提高或降低价格的，按甲乙双方的商定价执行。

(执行国家定价的，在合同规定的交货或提货期内，遇国家调整价格时，按交货时的价格执行。逾期交货的，遇价格上涨时，按原价执行；遇价格下降时，按新价执行。逾期提货或逾期付款的，遇价格上涨时，按新价格执行；遇价格下降时，按原价执行。由于逾期付而发生调整价格的差价，由甲乙双方另行结算，不在原托收结算金额中冲抵。执行浮动价和协商定价的，按合同规定的价格执行。)

2、产品货款的结算：产品的货款、实际支付的运杂费和其它费用的结算，按照中国人民银行结算办法的规定办理。

(用托收承付方式结算的，合同中应注明验单付款或验货付款。验货付款的承付期限一般为\_\_\_\_\_天，从运输部门向收货单位发出提货通知的次日起算。凡当事人在合同中约定缩短或延长验货期限的，应当在托收凭证上写明，银行从其规定。)

## 第七条、验收方法

1、验收时间：\_\_\_\_\_

2、验收手段：\_\_\_\_\_

3、验收标准：\_\_\_\_\_

## 第八条、对产品提出异议的时间和办法

1、甲方在验收中，如果发现产品的品种、型号、规格、花色

和质量不合规定，应一面妥为保管，一面在\_\_\_\_\_天内向乙方提出书面异议；在托收承付期内，甲方有权拒付不合同规定部分的货款。

2、如甲方未按规定期限提出书面异议的，视为所交产品符合合同规定。

3、甲方因使用、保管、保养不善等造成产品质量下降的，不得提出异议。

4、乙方在接到需方书面异议后，应在\_\_\_\_\_天内（另有规定或当事人另行商定期限者除外）负责处理，否则，即视为默认甲方提出的异议和处理意见。

## 第九条、乙方的违约责任

1、乙方不能交货的，应向甲方偿付不能交货部分货款的\_\_\_\_\_ %（通用产品的幅度为\_\_\_\_\_ %，专用产品的幅度为\_\_\_\_\_ %）的违约金。

2、乙方所交产品品种、型号、规格、花色、质量不合同规定的，如果甲方同意利用，应当按质论价；如果甲方不能利用的，应根据产品的具体情况，由乙方负责包换或包修，并承担修理、调换或退货而支付的实际费用。乙方不能修理或者不能调换的，按不能交货处理。

3、乙方因产品包装不合同规定，必须返修或重新包装的，乙方应负责返修或重新包装，并承担支付的费用。甲方不要求返修或重新包装而要求赔偿损失的，方应当偿付甲方该不合格包装物低于合格包装物的价值部分。因包装不合同规定造成货物损坏或灭失的，乙方应当负责赔偿。

4、乙方逾期交货的，应比照中国人民银行有关延期付款的规定，按逾期交货部分货款计算，向甲方偿付逾期交货的违约

金，并承担甲方因此所受的损失费用。

5、乙方提前交货的产品、多交的产品和品种、型号、规格、花色、质量不合同规定的产品，甲方在代保管期内实际支付的保管、保养等费用以及非因甲方保管不善而发生的损失，应当由乙方承担。

6、产品错发到货地点或接货人的，乙方除应负责运交合同规定的到货地点或接货人外，还应承担甲方因此多支付的一切实际费用和逾期交货的违约金。乙方未经甲方同意，单方面改变运输路线和运输工具的，应当承担由此增加的费用。

7、乙方提前交货的，甲方接货后，仍可按合同规定的交货时间付款；合同规定自提的，甲方可拒绝提货。乙方逾期交货的，乙方应在发货前与甲方协商，甲方仍需要的，乙方应照数补交，并负逾期交货责任；甲方不再需要的，应当在接到乙方通知后\_\_\_\_\_天内通知乙方，办理解除合同手续，逾期不答复的，视为同意发货。

## 第十条、甲方的违约责任

1、甲方中途退货，应向乙方偿付退货部分货款\_\_\_\_\_%（通用产品的幅度为\_\_\_\_\_%，专用产品的幅度为\_\_\_\_\_%）的违约金。

2、甲方未按合同规定的时间和要求提供应交的技术资料或包装物的，除交货日期得顺延外，应比照中国人民银行有关延期付款的规定，按顺延交货部分货款计算，向乙方偿付顺延交货的违约金；如果不能提供的，按中途退货处理。

3、甲方自提产品未按供方通知的日期或合同规定的日期提货的，应比照中国人民银行有关延期付款的规定，按逾期提货部分货款总值计算，向乙方偿付逾期提货的违约金，并承担乙方实际支付的代为保管、保养的费用。

4、甲方逾期付款的，应按照中国人民银行有关延期付款的规定向乙方偿付逾期付款的违约金。

5、甲方违反合同规定拒绝接货的，应当承担由此造成的损失和运输部门的罚款。

6、甲方如错填到货地点或接货人，或对乙方提出错误异议，应承担乙方因此所受的损失。

## 第十一条、不可抗力

甲乙双方的任何一方由于不可抗力的原因不能履行合同时，应及时向对方通报不能履行或不能完全履行的理由，在取得有关主管机关证明以后，允许延期履行、部分履行或者不履行合同，并根据情况可部分全部免于承担违约责任。

## 第十二条、其它

按本合同规定应该偿付的违约金、赔偿金、保管保养费和各种经济损失，应当在明确责任后\_\_\_\_天内，按银行规定的结算办法付清，否则按逾期付款处理。但任何一方不得自行扣发货物或扣付货款来充抵。

本合同如发生纠纷，当事人双方应当及时协商解决，协商不成时，任何一方均可请业务主管机关调解或者向工商行政管理机关设立的经济合同仲裁委员会申请仲裁，也可以直接向人民法院起诉。

本合同自\_\_\_\_年\_\_月\_\_日起生效，合同执行期内，甲乙双方均不得随意变更或解除合同。合同如有未尽事宜，须经双方共同协商，作出补充规定，补充规定与本合同具有同等效力。本合同正本一式二份，甲乙双方各执一份；合同副本一式\_\_\_\_份，分送甲乙双方的主管部门、银行（如经公证或签证，应送公证或签证机关）等单位各留存一份。

购货单位（甲方）：\_\_\_\_\_

供货单位（乙方）：\_\_\_\_\_

日期：\_\_\_\_\_年\_\_月\_\_日

## 产品销售合同会计分录篇九

需方：\_\_\_\_\_

产品名称型号数量报价(元)折扣(元)总成交价(元)合计人民币金额(大写)：

以原厂技术参数为标准。

原厂包装。

生产厂家标准，\_\_\_\_个月内免费维修，负责终身维修。

转帐支票或者现金。

1. 如有任何一方违约，应承担违约部分\_\_\_\_\_%的违约金。

2. 仲裁：一切因执行本合同或本合同有关的争执，应由双方通过友好方式协商解决。如经协商不能得到解决时，应提交仲裁委员会或合用签订地所在法院解决。

供方单位名称：

单位地址：

法定代表人：

电话：

传真：

邮编：

开户银行：

账号：

需方单位名称：

单位地址：

法定代表人：

电话：

传真：

邮编：

开户银行：

账号：

有效期： \_\_\_\_\_

签约地： \_\_\_\_\_

## 产品销售合同会计分录篇十

乙方： \_\_\_\_\_

甲、乙双方本着平等互利，共同发展的原则，经双方友好协商，签订图书销售合同，以明确双方的权利、义务及责任。

## 第一条销售范围：

1、乙方享有甲方全部合法出版物在\_\_\_\_\_地区内的发行销售权。

2□\_\_\_\_\_□

## 第二条甲方权利和义务

1、甲方保证所供图书是正式出版物，质量达到国家行业要求标准。

2、甲方收到乙方要货订单后，须在\_\_\_个工作日内给予答复。对于乙方急需订购图书，甲方应在当天给予答复。

3、甲方应及时向乙方提供新书的电子书目、宣传资料和其他出版信息。甲方应在新书入库前一周通知乙方，并做好各项发行服务工作。

4、甲方有义务定期或不定期地对乙方进行业务培训指导，开展业务讲座或其他宣传推广活动，做好营销服务工作。

5、甲方应以乙方报订数方式发货为主，也可根据市场情况配发新书。

6、甲方应与乙方每月进行一次业务核对，核实当月实发实收图书的种类、数量是否相符。

## 第三条乙方权利和义务

1、乙方应将订单传真、邮寄(或其它方式)给甲方，订单须乙方确认签名同时加盖公章方为有效。如采用形式传递给甲方，乙方应注明“凭此传真件有效”；若电话报数应将订单原件邮寄给甲方。



- 2、订货、添货业务由乙方授权专人负责，该负责人有义务提供甲方委托销售图书的市场销售信息。
- 3、乙方在向终端用户销售时，可在甲方发货折扣的基础上浮不低于5个百分点；乙方批销折扣不得低于甲方发货折扣，乙方不得窜货和恶意竞争。
- 4、乙方应向下级代理商、零售商和最终用户发布甲方各种新书信息，并在本地区内积极宣传推广。
- 5、乙方应保证甲方图书不低于\_\_\_个月的销售周期，争取销售量，扩大市场占有率。
- 6、一般图书甲方给予乙方\_\_\_个月的帐期(重点图书另行商定)。乙方应保证按时回款，达到或超额完成甲方规定的回款要求。
- 7、乙方不得盗印或销售盗印的甲方图书，并与甲方联合打击盗版，以保证双方合法利益。

#### 第四条 结算折扣

- 1、甲方给予乙方供货折扣为\_\_\_折，教材类图书(中高职教材图书、社会培训教材、教学软件类图书)，特殊图书按特殊情况处理。

2□\_\_\_\_\_□

#### 第五条 发货及验收

- 1、发货费用：甲方供货给乙方的发运费用由甲方承担。甲方货物到达乙方指定站点后，正常的转运、存储、提货等费用由乙方负责。

2、发货依据：甲方根据乙方订货单以及新书出版情况和当地市场状况采取供应与主发。

3、发运方式：甲方一般为汽运，也可根据乙方要求而定(在订货单上注明)。

4、乙方收到货物\_\_\_个工作日内需向甲方反馈货物信息，\_\_\_日内无回告，我方视为收货无误。

5、图书在运输途中丢失或污损，应由运输部门开具证明，以便甲方追究相关单位责任，同时补发图书或调整帐目。

## 第六条退货

1、乙方在年度内可退回甲方滞销图书，退货率不得超过\_\_\_%。

2、若甲方对某种书进行清算，提前\_\_\_个月书面通知乙方，乙方应在收到通知\_\_\_个月内将该书余货退回甲方，逾期视为乙方该书已经销售。

3、退货方式：乙方有权选择退货运输方式，并承担正常的全部退货费用。如甲方指定退货运输方式或调拨图书，费用由甲方全额支付。

4、退货规定：

(1)乙方退货须向甲方传真退书目录清单，得到甲方确认后方可退货。

(2)乙方退货的图书必须完好无损、无污渍，能正常销售。

(3)甲方收到乙方退货后，对图书进行清点，并在\_\_\_个工作日内与乙方确认退货数量，残损图书由乙方负责。

(4)甲方的图书如出现质量问题或出版内容问题，乙方有权退

货，由此产生的费用甲方应全额支付。

## 第七条帐款结算

- 1、甲乙双方业务负责人每月必须核对往来账目\_\_\_次(每月\_\_\_日至\_\_\_日，按协议规定进行结算。
- 2、乙方每月月底前向甲方结算一次叁个月前的货款。

## 第八条合同终止及其他

- 1、本合同履行过程中，乙方若明显不能满足经销条件，不具备经销能力，甲方可撤销其经销资格和销售合同、并终止双方责权。甲方在合同终止前\_\_\_天内通知乙方，在此期间双方应继续履行本合同。
- 2、双方中的任何一方如认为需要变更本合同条款，应提出书面意见，双方可另行商定。
- 3、甲乙双方在本合同执行期间发生争议，本着友好协商。协商不成，双方有权向当地仲裁机构提请民事诉讼。
- 4、本合同有效期自\_\_\_年\_\_\_月\_\_\_日至\_\_\_年\_\_\_月\_\_\_日。
- 5、本合同自双方当事人签署日起正式生效。
- 6、本合同部分条款无效不影响其他条款的效力，其他条款依然有效。
- 7、未尽事宜，双方协商解决，签订补充协议。
- 8、本合同一式叁份，乙方各执一份，甲方执两份，具有同等法律效力。

甲方：\_\_\_\_\_乙方：\_\_\_\_\_

代表： \_\_\_\_\_ 代表： \_\_\_\_\_

日期： \_\_\_\_年\_\_月\_\_日 日期： \_\_\_\_年\_\_月\_\_日