

最新眼科医生个人工作总结(优秀5篇)

工作学习中一定要善始善终，只有总结才标志工作阶段性完成或者彻底的终止。通过总结对工作学习进行回顾和分析，从中找出经验和教训，引出规律性认识，以指导今后工作和实践活动。写总结的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？以下我给大家整理了一些优质的总结范文，希望对大家能够有所帮助。

眼科医生个人工作总结篇一

时光飞逝，20__年已悄然来到我们的身边。回首20__年，在各位老师和同事的`指导关怀下，我在思想、工作、学习上又有了一定的进步。现向各位老师汇报如下。

一、牢固树立为人民服务的思想，急患者之所急，想患者之所想。

自从选择了“医生”这个职业，从某种意义上来说，就是选择了“奉献”。医务工作者从事的是救死扶伤的职业，曾被誉“白衣天使”和“生命的守护神”，可只有医务工作者才知道实际工作中的艰辛。我科是以消化、唿吸为主的综合性科室，危重患者多，平时经常加班加点，早出晚归，已成为家常便饭。适逢20__年我县新合疗的开展，住院患者剧增，节假日尤为明显。每逢节假日，看到其他单位人员休假，而我们却要付出比平时更多的心血和汗水。面对家人的埋怨，朋友的责备和外人的嘲讽，有时我甚至对自己从事的职业动摇过，可每当看到患者康复的笑脸，看到一个个危在旦夕的患者重获新生，所有的怨气都会烟消云散。

二、努力钻研业务，不断提高自己的技术水平。

俗话说“活到老，学到老”，这句话用在医务人员身上再恰

当不过。面对新知识，新技术不断的涌现，我从年初即制定了学习计划，每周花一定时间通过网络和电子书刊了解最新的医学动态，及时为自己充电。积极参加院科组织的学术讲座和疑难病历讨论，经常复习所学的知识，做到温故而知新。并于201_年上半年参加了市卫生局举办的内科骨干医生培训班，及时将所学知识应用到临床，努力使自己在科技日新月异的今天不致落伍。在日常工作中，认真接诊每一为患者，仔细分析患者的病情变化，虚心向科主任和上级医师请教，及时总结经验和教训。

记得曾有一位35岁的男性患者，患高血压5年，血压最高180/120mmhg因既往小时候可能患有“急性肾炎”，曾在我院诊断为“肾性高血压”并多次在交大第一医院就诊。但因该患者从未有蛋白尿和血尿表现，无浮肿，且临床上不支持“原发性高血压”，住院期间患者有腿软，乏困无力症状，但查电解质示：钾正常，或稍偏低，结合上述线索即怀疑为“原发性醛固酮增多症”。但反复行腹部b超，肾上腺ct等均无异常，根据该患者病史，我们仍高度怀疑“原醛”。后该患者转至西安交大第一医院，经住院两周后确诊为“原发性醛固酮增多症”ct证实为“肾上腺皮质腺瘤”，已行手术切除术，现已康复。还有一位62岁“胸腔积液”患者，经检查确诊为“tb性胸膜炎”。在住院治疗过程中突然出现唿吸急促，活动后尤为明显伴咳嗽、心悸、胸闷，急查心电图示：“窦速”。结合患者胸水已消失，有血压下降，烦躁不安，经对症治疗后上述症状无缓解，高度怀疑“肺栓塞”。在我院行“心超”及“胸部ct”均无明显异常，而“血浆d—二聚体”，“放射性核素肺通气/灌注扫描”我院无法检查，在我院现有技术力量无法确诊的情况下，科主任决定由我连夜护送患者转至西京医院，返回医院时已是凌晨4点多。第二天该患者家属电话告知在西京医院确诊为“肺栓塞”，并急诊行溶栓治疗，现已康复。类似这样的病例很多。

回想起来，如果不是当时仔细的分析和高度的警惕心和责任

感，很有可能造成患者的误诊甚至造成无法弥补的损失。全年共分管病人约340人次，参与科内危重病人抢救约100人次。通过管理危重疑难病人，一方面丰富了我的临床经验，提高了应对危重患者的处理能力，另一方面也提高了危重疑难患者的抢救成功率和确诊率。

三、严格按规章制度办事，处处以“法”来约束自己。

随着人们对健康期望值的提高和法律意识的增强，医疗纠纷在各级医院已比较常见。经常听到某某医院发生了“医闹事件”。静下心来仔细分析，大部分纠纷的起因还是有我们医务人员做得不够完美的地方。多年以来，我严格按照院科两级的各种规章制度办事，处处以卫生法规来规范自己的医疗活动。在平时的工作中，积极与患者沟通和交流，及时处理出现的问题和潜在的风险。严格执行病情告知义务，及时规范完成各种医疗文书，有效地将各种可能出现的问题消灭在萌芽状态。有时为了一个患者的病情变化未能及时向家属告知和记录，多次在班外放弃休息，和患者家属取得联系并及时告知和记录。全年无一例差错事故和投诉。在今年的年终工作检查中，我的病历得到专家组的表扬，并被评为“优秀病历”。

回首20__年，总的感觉是忙和累，但我觉得很充实；尽管付出了很多，但面对患者的赞许、同事的夸奖和领导的认可，我觉得所有付出的一切，都值得。

最后祝愿我院的明天更加辉煌灿烂；祝各位老师身体健康，工作顺利！

眼科医生个人工作总结篇二

尊敬的医院领导：

20xx年，在医院领导和主任正确领导下，同事的帮助下，我

们齐心协力，围绕医院中心工作，结合科室的工作特质，建立高度的事业心和责任心，在工作上积极主动，求真务实，踏实苦干，不断进步医疗质量、保障医疗安全、进步全科素质，能够积极配合主任做好检验科的各项工。在工作中获得了一定的成绩，也存在一定题目。现总结以下：

积极要求进步，认真学习党的各项方针政策，建立和坚持正确的世界观、人生观、价值观，积极参加医院的各项政治活动和业务学习。坚持政治理论学习与业务学习相结合，进步本身思想熟悉和服务技能，牢固建立服务意识，大局意识，勇于实践，勇于创新。建立全心全意为人民服务的思想，想病人之所想，急病人之所急，围绕我院改革发展大局，认真完成医院下达的各项工作任务。为人作风正直，不对人说三道四，不打小报告，不对上级决策妄加评论。

保全大局，和同事能和睦相处，不管是在工作上还是在生活上都能相互关心，相互帮助。积极响应党的号召，在部份地区困难群众要求帮助时，固然我的工资也不高，但还是积极伸出支援之手，慷慨解囊。

具有强烈的事业心和责任感，对待每个前来检查的病人，都能做到急病人之所急，想病人之所想，全心全意为病人服务。吃苦刻苦，始终保持积极向上的工作作风和勤奋努力的精神状态。对不符合检验质量的标本，要求病人重新留取，并和病人说明缘由，获得病人的认可。对病人提出要求解释化验结果的题目，都能积极配合临床，依照院里临床医生的要求，不做任何解释工。严格组织纪律观念，做到早上班，迟放工，不迟到、不早退、不串岗。

无接受病人吃请和收受红包、礼品、回扣的现象，无医疗事故。对工作中发现的题目能及时纠正和改正，时刻与各科室保持联系，发现两次因病人标本留取有题目，并及时通知到相干科室，要求重新留取标本再做检验，避免了过失事故的发生。在工作上，重视各种知识的学习与积累，坚持独立思

考，大胆实践，不断进步综合素质和工作能力。为人正直，心胸坦荡，坚持寻求工作的高标准、高效力、严要求。

积极参加医院和科室组织的各种业务学习，通过学习与回顾，加强本身素质的进步。今年下半年在熊老师离开无人带教，在学习和工作任务比较沉重的现实情况下，能积极主动的配合谭主任和同事按时完成工作，能很好的端正自己的学习态度，从不叫苦叫累。在业务工作中，认真履行科里的各项规章制度，一切检验操纵都严格遵守操纵规程。

对待工作认真负责，时刻以谨慎的工作态度处理好每个待检标本，认真处理好工作中碰到的疑问题目。对检测结果与临床诊断不太符合的结果，第一时间向各位老师反映，坚持做到复查，确保发出检验报告的正确性，及时与临床医生联系，提供有益的诊断根据。严格遵守危急值报告制度，能及时通知临床医师或病人，为病人的诊治争取时间。工作中任劳任怨，保质保量完成领导交给的任务。不断总结工作，将临床生化的参考值发给各个科室，方便各位医生和护士。

面对新情势、新机遇、新挑战，能够苏醒地熟悉到强练内功才是生存之道，因此在工作之余努力学习专业理论知识，积极参加本学科的各种学习讲座、网上继续教育等，学习最新知识、新进展。争取明年一次通过检验技师的考试。

只留意认真做好自己的工作，为领导分忧不够，对同事帮助不足。有时工作不够细致，存在急躁情绪，开辟创新不够。在总结成绩的同时，本人以为在以下方面还做得不够：近一段时间的学习有所放松，强调明年要职称考试的题目，放松了思想改造。有时在工作比较忙的情况下，会表现出急躁情绪，给工作带来了一些负面影响，斟酌还不够仔细，工作不够严谨。

在新的一年里，我一定高度重视实践和理论学习，进一步坚定理想信念，发扬理论联系实际的学风，边学习，边总结，

边进步，解决工作中的实际题目，力求在学习的质量上有新的进步。

时时处处看到自己的不足，继续发扬优点，改正缺点，努力做好各项工作。要努力加强个性修养和党性锻炼、高标准、严要求、建立良好的公仆形象。虚心向老同事学习，向实践学习，取人之长补己之短，争取在新的一年里以更加饱满的热情，投进到新的工作中往，迎接新的挑战。

眼科医生个人工作总结篇三

尊敬的各位领导、各位同仁：

大家上午好！

时间过得真快，又到了向大家汇报工作的暑期。回顾这一学年的工作，我心中时常在反思，我在本职工作中应该做些什么，做了些什么，做好了什么？有了这些追问，使我的工作更有意义。身为业务领导，我努力学习党的教育方针，尤其加强了全国新课程改革理论的学习。让全新的教育教学理念武装自己，努力提高自身教育理论素养。在党的组织生活中，我认真学习党建理论；在政治学习中我认真学习党的路线、方针、政策、法规；在业务学习中，我认真学习教育教学理论，人文文化，加强自身修养和业务水平。现将本人一年来的工作简述如下：

1、做好校长的助手。

一年来，我以强烈的事业心、责任心力抓教务处工作，使学校教育教学工作运作正常。忠诚于人民的教育事业，坚持原则，出以公心，配合校长开展工作，协同校长调配各科任课老师，对其他工作也提出一些合理的建议，配合校长建立正常教育教学秩序。

2、抓好理论学习和业务学习。

严格要求全体教师每周理论学习、业务学习制度化。坚持集体备课，汇集集体智慧，接纳、吸收新知，改造更新知识结构，尽快适应课改新理念的需要。每周的教研活动时间，教导处都认真组织教师学习课改理论和先进学校的课改经验。同时我们开展了“同磨一课”的教学大练兵活动。通过努力，绝大部分教师已达到新课改下的课堂教学要求，改变了满堂灌的教学模式，建立了以学生为主体、师生互动、生生互动的教学模式。

3、努力抓好教学研究工作。

为了适应课改的要求，一年来花了大力气抓教学研究工作，要求各位教师在教研活动时间认真研究课改问题，积极探索新教学理念下课堂教学模式。对每节校内的研讨课和示范课都先进行集体议课订教案、然后讲课、再集体评课。对评议不好的课要重新讲。通过努力，教师撰写了多篇教学论文，在市、县级发表；主讲的公开课多次在县、乡获奖。与乡小开展的手拉手教研同行活动也是有声有色，达到了两校师生共同学习、共同进步的目的。得到了各级领导的充分肯定。

4、认真抓好检查、考核工作。

健全、完善了教学教研考核评比方案、优质课评比方案和教师个人工作检查、考核制度，从而使我校教学管理工作制度化、常规化、科学化。严格备课、上课、批改、测验、计划、总结等各环节的管理，并且实行动态管理，随时抽检，检查后及时总结，及时与相关老师交换意见，本年度我听推门课30多节，每天与校长轮换课堂巡查。在一定程度上促进了我校教学质量不断提高。

5、加强青年教师的培养指导及差生的提高转化工作。

针对青年教师，我们制定了相关培训学习计划。组织新教师培训，组织年轻教师外出听课学习。鼓励他们上展示课，研究课，关注青年教师的提高与发展，对存在问题及时提出了改进意见。针对学生，我们开展了每月对各班学生所学内容进行抽查，评定等级。同时我们还建立了培优转差档案，每周把毕业班的差生进行集中辅导，密切关注他们的成长、提高。

6、个人的一点成绩。本年度个人兼带毕业班的数学教学，在每次检测考试中一直处于全乡前列，个人主讲的公开课也多次在县乡获奖。

俗话说“人无完人，金无赤足”。在一年的工作中，我即看到了自己的成绩，也发现了自己的一些不足。我决心从以下几个方面努力，以期在来期把工作干得更加出色！

1、进一步强化角色意识，不断提高理论水平和管理水平，进一步健全教育教学制度，强化教师队伍建设。

2、进一步在“落实”上做好文章，强化“质量兴校”意识，不断提高学校竞争力、生命力。

3、不断提高自己改革创新意识，特别是新课程改革下的教育该怎么做有许多值得探讨的问题；要逐步完善学校教科研的制度，强化“科研兴校”意识。

4、因分管工作事情较多，对班内的中下游学生教学还不够落实，新学年在抓好本班教学工作要进一步努力。

回顾一年工作，有很多的感慨，一年的工作，有得也有失。俗话说得好：“百尺竿头，更进一步。学无止境，没有最好，只有更好”，我将正确对待自己的缺点，认真听取同志们意见，使自己能更进一步，不辜负领导和老师的信任。要让孩子更优秀，先让自己更优秀。我愿和同仁们一道，共同探讨，

携手并进，勇于创新，继续努力成为一名优秀教师。

眼科医生个人工作总结篇四

尊敬的各位领导：

积极参加各项政治活动、维护领导、团结同志，具有良好的职业道德和敬业精神。在自己积极要求靠拢党组织的过程中，虽然碰到一些让人不愉快的事件，但自己始终保持一颗善待他人的心，始终坚持组织利益、组织安排为第一位；自己作为组织中的一员，自己理当服从组织的安排，理当服从组织的每一项决定。

本人一贯能够认真并负责地做好医疗工作，在工作中，本人深切的认识到一个合格的基层卫生所医生应具备的素质和条件。努力提高自身的业务水平，不断加强业务理论学习，通过阅读大量业务杂志及书刊，学习有关医疗卫生知识，写下了大量的读书笔记，丰富了自己的理论知识。经常参加卫生局及卫生所行业协会举办的学术会议，聆听著名专家学者的学术讲座，并经常阅读杂志、报刊和网络信息，学习了大量新的医疗知识和医疗技术，从而极大地开阔了视野，很好地扩大了知识面。始终坚持用新的理论技术指导业务工作，能熟练掌握基层卫生所的常见病、多发病诊治技术，能熟练诊断处理一些常见病、多发病。工作中严格执行各种工作制度、诊疗常规和操作规程，一丝不苟接待并认真负责地处理每一位病人，在最大程度上避免了误诊误治。两年来，本人认认真真工作，踏踏实实做事，从未发生一起差错事故，也从未同病人发生一起纠纷。总之，尽我之最大能力完成作为一个基层卫生所医生的各项工作和任务。两年来，回望过去，我可以这样说，我对于我目前的岗位和职位，我是十分胜任的，并且我也是非常热爱自己的本职岗位的。对于自己所从事的专业，自己已经奉献了自己的全部、自己的灵魂、自己的精神，试想哪一天，让我脱下洁白的白大褂，我还真是难以割舍下这份情感。

热情接待每一位前来就诊的患者，坚持把工作献给社会，把爱心捧给患者，受到了师生员工的一致好评。同时，严格要求自己，不骄傲自满，对比自己年长的前辈充分尊重，对年轻同事真诚地对待，坚持以工作为重，遵守各项纪律，兢兢业业，任劳任怨，树立了自身良好形象。坚持“精益求精，一丝不苟”的原则，坚持业务学习不放松。认真参加卫生所的各期学习，认真参加市内的每次学习。我在通过了研究生课程学习的同时，积极主动去参加并通过了全国同等学力申请硕士学位的全国外语统考和学科综合统考，并有幸拜访了苏大附一院的黄建安教授，并在黄教授的指导下，开展了一些文献调研工作。在后来准备实验的过程中，也获得了生科院吴、刘二位院长的大力支持和生科院各位老师的无私帮助。虽然后来由于种种因素，实验未能正常开展就中断了，并使自己经济上受到了相当程度的损失，从而使自己在追求更高层次的道路上受到了较大的挫折。但是我不气馁，我还是能够正确面对现实，继续不断加强业务理论学习，并坚持学习各种医学理论研究的最新成果，不断汲取新的营养，促进自己业务水平的不断提高。始终坚持用新的理论技术指导业务工作，从而使自己能够熟练掌握多种常见病、多发病的诊断和处理技术和方法。

两年来，在各级领导的帮助和同事们的支持下，工作虽然取得了一定成绩，但与其它同事相比还有差距，自己尚须进一步加强理论学习，并坚持理论联系实际并为实际服务的原则，做好为师生员工服务的这一大项工作。我决定，在今后工作中，要继续努力学习，继续努力工作，努力克服理论上的不足和实际能力的不足，以期能够创造更加优异的工作成绩。

述职人□xxx

20xx年x月x日

眼科医生个人工作总结篇五

尊敬的领导：

您好！

一年来，在公司总的指挥下，团险部全体同仁积极领会总公司工作意图和指示，在市场竞争日趋激烈的环境下努力拓展业务，为完成公司下达的任务指标而努力，现述职如下：

一、员工管理、业务学习工作

1、年初按公司总公司工作意图，在团险部内部人员重新进行配置，积极调动团险业务员和协保员的展业积极性。

2、制定符合团险实际情况的管理制度，开好部门早会、及时传达上级指示精神，商讨工作中存在的问题，布置学习业务的相关新知识和新承保事项，使业务员能正确引导企业对职工意外险的认识，以减少业务的逆选择，降低赔付率。

3、加强部门人员之间的沟通，统一了思想和工作方法，督促部门人员做好活动量管理，督促并较好地配合业务员多方位拓展业务。

4、制订“开门红”、“国寿争霸”赛业务推动方案，经总公司批复后，及时进行宣导、督促全体业务员做好各项业务管理工作。

5、制订_____年团险业务员的管理和考核办法，并对有些管理和考核办法方面作了相应的调整。

二、意外险方面工作

学平险：一是一如既往地做好学平险的服务工作。要求业务

员每月两次到学校回访，有问题及时与学校领导或经办人做好沟通，联络感情。做到学校有赔案及时上交公司，并将赔款及时送回学校或家长手里，充分履行我们的诚信服务工作。二是为了确保学平险市场的稳定与人保公司合作进行学平险的展业，全面贯彻省保险协会下发的文件精神，对学平险收费标准进行再次明确，全面安排业务员与各学校领导及经办人进行联络沟通，听取他们对公司服务及其他方面的意见，在公司总公司的有力支持下，加强与市教育局领导的联系，取得了市教育局领导的大力支持，使今年的学平险续收工作顺利完成打下坚实基础。三是在各学校即将放假前期，团险部对各大学校进行了走访，全体学平险服务人员在短短的几天内冒着酷暑将_____万余份学平险《致学生家长的一封信和就医服务指南》及时送到学校，发至全体学生家长手中，做好前期学平险工作，最终在____月份圆满完成了学平险任务。

企业职工意外险：一是为更好的与企业主进行深层次的沟通，听取他们对公司理赔服务等方面的意见及了解企业安全生产的情况，上门拜访意外险保费在_____万元以上的大客户，进一步的加深企业对我们公司的信任和支持。二是与客户服务部一同商讨意外险投保的注意事项。严格按条款要求的人数投保，提高费率，加强生调力度，为承保把好关。三是在意外险市场竞争白热化的情况下，做好企业的售后服务工作。平时多到企业走走、看看，以体现我们的关心及重视，企业有赔案要及时上交公司，并尽早将赔款送回企业。今年的职工意外险在工伤保险及其他公司激烈竞争的情况下，对我公司的意外险的销售造成了极大的冲击。

三、寿险业务方面工作

在公司总公司的大力政策支持下，全体业务员努力展业，但是寿险业务市场不断萎缩，业务与去年同期相比有大幅下滑。一是平时积极走访企业，并较好地与企业主沟通企业福利费方面的相关事宜，进一步地了解企业人力资源及财务情况等，

而最终达到促单的目的。二是做好寿险市场的新开拓工作，在目前困难的市场环境下找到新出路。

四、成立综合拓展部

今年在总公司的指导下从营销部招募了_____人成立了综合拓展部，尝试新的业务发展渠道，目前为止意外险共收保费_____万，在尝试中也取得了一定的效果，但是还未达到效果，在明年将继续探索，使这支队伍能成为公司意外险业务新的增长点。

五、建议

一是在当前各项政策影响下，团险业务拓展环境越来越严峻，展业难度是客观存在的，为此，建议公司能在对团险予以重视，并在外围环境经营上予以支持。二是建议公司领导多参加团险部会议，多与业务员沟通、交流，在业务思路予以指导与帮助。

六、明年工作思路

- 1、做好学平险收费前的各项工作。
- 2、明年工伤保险将在全市全面铺开，因此将工伤保险的影响降低，在巩固现有意外险的基础上，开拓新的意外险来源，特别是一些代理业务。
- 3、根据目前新型农村合作医疗的开展情况，找到切入点，以便寻求合作的办法，增加新的业务增长点。
- 4、开拓寿险市场，尝试职场营销。
- 5、加快综合拓展员队伍的建设与发展，在公司总公司的大力支持下，在一体化营销方面多动脑筋、多做文章。

6、加强对团险业务员队伍的建设。

此致

敬礼！