新员工试用期工作总结表(模板10篇)

总结是指对某一阶段的工作、学习或思想中的经验或情况加以总结和概括的书面材料,它可以明确下一步的工作方向,少走弯路,少犯错误,提高工作效益,因此,让我们写一份总结吧。总结怎么写才能发挥它最大的作用呢?这里给大家分享一些最新的总结书范文,方便大家学习。

新员工试用期工作总结表篇一

来公司一段时间了,马上就要转正了,我感到欣喜万分,下面是我这段期间的工作总结:

- 1、严于律己,严格要求,遵章守纪,团结同志。自到公司上班以来,我能严格要求自己,每天按时上下班,正确处理好工作与私事的关系,从不因个人原因请假或耽误公司的正常工作;同时我认真学习并严格遵守公司的各项;团结同事,积极合作,不利于团结的事不做,不利于团结的话不说。
- 2、做好本职工作,包括日常账务处理;月末结账、出具和向领导上报财务报表等。
- 3、配合市审计局对我公司的审计活动。经公司领导同意,先后多次提供公司相关的财务资料和工程资料。
- 4、修改和完善公司的制度。先后修改完善了《公司固定资产管理规定》、《公司报销管理规定》、《公司资金支付管理规定》等。
- 5、为公司建账,使商砼的财务核算开始走上正常化。为商砼有限公司新建立帐套,设置会计核算科目,并及时进行了相关的`账务处理。6、协助施工单位、地税局开局公司代征税的手工税票和发票。

- 7、配合财务经理协调市交通委、市水利局、市建设局和公司工程管理部编制并完善二期贷款的使用计划。
- 8、做好领导日常交办的其他事务。
- 三个月来,我尽管围绕自身工作职责做了一定的努力,取得了一定的成绩,但我深知这点与公司的要求和期望相比还存在一些问题和差距,同时也犯了一些错误。主要表现在:
- 1、自己来公司时间短,一些情况还不熟悉,很多工作不能及时做出反应,做出让领导满意的结果。我相信随着工作的深入,我会做得更好。
- 2、对于公司的规章制度理解不够透彻,违反了公司的规定。 我已经深刻认识到自己的错误,并决心在今后的工作中杜绝 此类事件的发生,希望大家监督。
- 3、自身的业务知识和能力还有欠缺,需要不断地学习和提高。
- 4、工作方式上和工作态度还有待改进。
- 5、思想上存在惰性,没有积极主动参加理论学习,有点远离组织生活。
- 1、树立企业的。现代化企业,都有自己独特的企业的文化。 企业文化是一个企业内在的灵魂和发展动力。尽管公司成立 时间不久,经过一年的发展,应该总结出一些自己的文化。 伴随企业的发展和壮大,不断修正和完善企业文化。
- 2、公司需要严格的规章制度,同时也需要一定的柔性管理。 公司年轻人比较多,性格多样,个性不同,一些事情的处理 上要照顾感受,可以采取先提醒的方式处理。不要引起逆反 甚至潜在的内部敌对情绪。最后,感谢领导和同事们一直以 来对我的关心和帮助。希望在我成为公司一名正式员工之后

能更好的和各位一起工作,团结协作,共同努力,为投资公司的发展而努力。

将本文的word文档下载到电脑,方便收藏和打印推荐度:

点击下载文档

搜索文档

新员工试用期工作总结表篇二

三个月的实习转眼就要过去了。于xx年xx月xx日进入xxx国际招标有限公司,在xxx货物招标部主要从事招标业务的相关工作。在实习期间,我在领导及同事们的关心与帮助下,业务知识和技术能力得到不断充实并提高。在此,我就实习期所做的工作向各位领导做如下汇报:

一、认真学习业务知识,履行岗位职责,服从领导安排。做为一名公司的新进员工,我时刻鞭策自己,在工作中恪守招标守则,不断学习公司文件,了解公司全新的经营理念和管理模式,明确自己的岗位职责。在第一周对招投标常用法律法规学习,国际国内货物招标流程学习,并完成了公司的测试。

二、主动热情,以端正的工作的态度对待每一份工作。到xxx

货物招标部以后, 部内的全体人员对我格外照顾, 关心无微 不至, 使我在这里感觉到了家庭的温暖, 从而能够使我能够 很快的进入工作角色。主要从事工作如下:参与技术交流的 项目[]xx电气集团(xx项目锅炉、汽轮机、发电机)技术谈判; 武汉锅炉厂、北重公司(xx项目锅炉、汽轮机、发电机)技术 谈判;xx项目原燃料取制样系统、烧结成品试验装置技术交流。 参与标书审查的项目: 宝钢研究院不锈钢技术中心拉伸试验 机项目标书审查;不锈钢事业部icp发射光谱仪项目标书审查; 宝钢检测公司x荧光光谱仪项目标书审查。参与标前会的项目: 宝钢国际行车集中采购。参与开评标的项目:宝钢国际行车 集中采购(xx;梅山夹钳起重机;宝钢国际行车集中采购;梅 山145扎制油: 宝钢运输公司框架车配套框架: 宝钢股份直属厂 部3冷轧5桥式起重机等。在以上的工作中我按照各位师傅的 的吩咐,对招标中的每一个环节进行严格的操作;使我受益匪 浅,不仅从领导过硬的专业素质、良好的组织协调能力,也 学到了招标行业良好的职业道德及工作中踏实肯干的工作作 X

三、虚心求教,不断改进、不断积累自身业务技能。作为一名年轻的招标工作者,可能由于经验不足而带来较多麻烦,但我针对招标中出现问题向师傅虚心求教,积极总结处理方法,并热衷于对问题处理方案的积累。例如在师父xxx的指导下独立完成国际标拉伸试验机项目,包括前期技术交流,标书审查,编写招标文件,发布公告,跟踪购标,开标等一系列的工作。而期间遇到很多困难,只有家购买标书,向上海市机电办申请家开标,抽取评委时,在国际招标网限定的次数内未抽到足够的评委,2次向机电办申请重抽专家。开标前夕得知其中一家临时决定不参与投标,造成流标。同时由于我的经验不足,在国际招标网上的误操作,在投标截止时间到之前就修改公告,造成无法提交两家开标备案,在咨询了国际招标网工作人员后,及时与上海市机电办沟通,弥补了之前的错误。

总之,在这3个月的实习期内我深深的感受着公司的人性化管理,感受到了公司蓬勃向上的动力和体贴关心员工的暖暖深情。同时我迫切希望能得到公司领导的肯定,按期转正,我会用我的实际行动为xxxx国际招标有限公司的发展做出自己的一份贡献。

新员工试用期的工作总结范例

我于xx年xx月xx日成为xx公司xx研究所技术支持平台的一名售后技术人员。虽然是第一次接触到广电的接入产品(eoc和cdocsis)[]但是这三个月以来,在公司融洽的工作氛围中,经过领导和同事的悉心关怀和耐心指导,我在较短的时间内适应了公司的工作环境,也基本熟悉了公司的工作流程,最重要的是接触和学习了不少的广电产品的相关业务知识,很好地完成了交予的任务,做好了自己的本职工作。在这里对三个月的工作做一下总结,可从中发现自己的缺点和不足,在以后的工作中加以改进,以提高自己的工作水平。

八月份,我主要在研究所学习公司相关产品的资料和文档。期间,我积极地和同事交流,熟悉公司的基本状况和工作环境。支持平台的龚总和我的指导老师王阳给我推荐了大量的相关资料和文档,并指导我尽快地适应相关的工作。龚总根据我的实际情况,合理的给我安排了一些设备升级和发货验证的工作,让我从基本做起,并逐步深入地接触工作,锻炼了我的工作能力。接下来的九月和十月,我开始出差开展设备开通等售后工作,分别完成了晋城小c连通性测试,苏州广电小c开通,沈阳辽中eoc设备开通与技术传递等工作。在工作中除了完成设备开通任务外,能够倾听客户需求反馈回公司产品项目组,能够结合公司产品加强相关专业的学习,丰富售后服务内容,尽量提高客户满意度。

在这三个月的工作中,我一直严格要求自己,遵守公司的各项规章制度。尽心尽力,履行自己的工作职责,认真及时做

好领导布置的每一项任务。当然我在工作中还存在一定的问题和不足,比如:对广电网络情况了解的还不够详细和充实,解决问题的技术手段还不够多;需要继续学习以提高自己的知识水平和业务能力,加强分析和解决实际问题的能力;对于这些不足,我会在以后的日子里虚心向周围的同事学习,专业和非专业上不懂的问题虚心请教,努力丰富自己,充实自己,寻找自身差距,拓展知识面,不断培养和提高充实自己的工作动手能力,把自己业务素质和工作能力进一步提高。也希望请领导和同事对我多提要求,多提建议,使我更快更好的完善自己,更好的适应工作需要。

这里我要特别感谢技术支持平台的龚总和我的指导老师王阳 对我的入职指引和帮助,感谢他们对我工作的提醒和指正, 同时感谢各个项目组的同事对我工作的支持。在公司的这段 时间里,我学到了很多,感悟了很多。看到公司良好的发展 势头,我深深地感到骄傲和自豪,因此我更加迫切的希望能 以一名正式员工的身份为公司工作,实现自己的奋斗目标, 体现自己的价值,和公司共同成长。我一定会用谦虚的态度 和饱满的热情做好我的本职工作,为公司创造价值,同公司 一起展望美好的未来!

新员工试用期工作总结范例

进入贵公司工作已经快两个月了,在公司领导和广大同事的支持和帮助及部门经理对我的正确指挥下,我坚持不断的学习行业理论知识、提炼以往工作经验、加强自身思想修养、严格遵守各种规章制度、提高综合业务素质。对自己的工作总结如下:

一、加强业务学习,提高业务素质

通过公司精心安排、组织的新员工培训,充分了解公司的基本状况。结合自己工作岗位,通过公司内部网、互联网以及领导、同事的介绍,学习相关行业知识、公司成功案例等,

为以后的实际工作做准备。期间,在部门领导的指导下,编写了《浅议市场营销与管理咨询》,并作为项目组成员参与编写了[xx公司企业文化建设项目建议书[][]xx公司企业文化建设项目调研方案及调研提纲[][]xx公司企业文化建设项目调研报告提纲》等相关文件。

二、改变思想,转换角色,严于律己

一位优秀的管理咨询顾问,不仅要掌握各行各业丰富的理论知识和实战经验,还必须能从中提炼出其精华之所在,同时结合客户的实际状况,提供整体解决方案。从自身角度考虑,一要改变思想,采取空杯理论的工作态度,不断提高;二要转换角色,尽快的进入工作状态;三要严于律己,不仅要遵守各种规章制度,也要把公司的企业精神、工作作风融入日常工作,并严格执行。

三、体会与感悟

公司从上到下全体员工的工作精神,使我感受颇深,正所谓: 一言九鼎德胜天下。平时领导的指导与支持,方法方式独具 匠心,恰到好处。给出了思路与方向,耐心观察,并及时指 导,但不大包大揽,亲历亲为,培养后备人才。作为管理咨 询顾问,对于客户企业,不是代替他们去做,而是引到思路, 塑造其行为规范,并形成管理制度甚至员工习惯、企业精神。

总之,工作上虽有不足,但在公司领导及同事的关怀与呵护下,不断提高、成长。对于接下来的工作,充分信心!

试用期工作总结相关

新员工试用期工作总结表篇三

这次规定的是80%,说实话,有点多,但是要做,怎么去做,初步的想法是在打电话前查询客户是不是在线,如果在线,

则通过旺旺去回访,如果客户不在线,才去电话回访,这样一来,有两个好处,一是如有问题,旺旺有聊天记录可查,且可根据旺旺来避免说不清的事情,第二,节省电话费,而且,还有一个重要的问题,就是给客户打电话的时候,一般是9点到11:30,下午14:00到17;00为佳,而在这之间,售后导单审单主要是在下午完成,因此时间上可以说只有早上可以打电话,在这种情况下可能电话回访就不会做得很好了。但是还是先努力下,总结之后再提出改变方案。

新员工试用期工作总结表篇四

这一年,我们毕业了,我们走进了社会,这对于我来说,是我人生中的一次重要的选择和转变。我从一个学生,逐步走进社会,来到xx□转变成一个真正意义上的社会人,从20xx年x月xx号到现在,正好3个月的时间,在这3个月里,我经历了不少事情,对于我来讲也是我步入社会后的一段适应期,这一些的经历都将对我的成长是有好处的,我也相信自己可以以一个较好的精神状态来迎接我的另一段人生经历。现在,我将这阶段的主要工作做一个总结,如下:

- 1、通过学习产品使用手册,产品技术指标,产品的原理图等了解并熟悉公司的仪表、车身控制模块等产品的功能、设计 思路和技术平台,熟悉并能熟练运用硬件设计工具。
- 2、通过对产品知识以及ts16949体系中的. 技术开发流程的学习, 了解了公司产品的开发流程。
- 3、学习技术支持工作内容和需要掌握的技能,参与了技术支持实践。
- 4、对公司现有产品的进行了全面的了解,系统的学习了产品的系列以及分类。
- 5、学习绘制产品原理图及pcb板绘制。这个阶段主要学习使

用protel以及orcad绘制原理图,由于使用protel绘制原理图有一定的基础,所以学习起来还比较容易,而orcad是第一次接触,不过在师父的悉心指导下,我也已经能熟练掌握。绘制pcb板相对难一点,主要是不熟练,但是经过一段时间的学习,我相信我可以熟练掌握。

6、参与制作多功能测试板的升级版,由于是第一次参与实际操作,所以遇到的问题不少,比如,对公司元器件了解得不是很清楚,所以在选择元器件的时候不是很熟练。

通过这一阶段的工作和学习,我深刻体会到自身的缺点和不足,特别是在硬件设计过程中,对元器件功能、种类了解得不够全面,绘制原理图时不够认真仔细,因此在以后的工作和学习中要加强对公司的产品以及元器件的了解,清楚各元器件的封装并能熟练运用;加强pcb板布线学习,熟悉公司产品元器件的布线规则,规范pcb的布线;加强软件编写调试方面的学习,通过多向部门同事学习请教,自己有目的性的学习,提高自己软件编写能力;加强和同事之间的交流和学习,使自己更好的融入到这个集体当中。

新员工试用期工作总结表篇五

自己虽说在业绩上还是没有任何的成效,但是总的来说我还是有非常大的成长,一方面我尽可能的让自己早工作中去实践,努力让自己可以去提升自己,更是在每天的工作上都能够全身心的付出,同时也让自己可以得到更好的成长。每天我的主要任务都还是去学习,一方面去向老员工进行学习,观察他们在与客户交流的方式方法在其中寻求到自己可以学习的地方;另一方面也是自己要去与客户进行交谈,在交谈中去慢慢的磨炼自己,锻炼自己的临场反应能力,更是能深刻的明白自己内心还有很多缺失的东西。在明白自己的疏漏之处之后,便是能够更好的展开自己下一步的努力,同时也让自己可以在往后的生活中去慢慢的成长,而已是可以让自

己在其中有更好的发展, 更是促进自己的进步。

新员工试用期工作总结表篇六

今年x月,我有幸来到了xx公司xx部门的销售岗位。回想这x 个月来的试用期情形,尽管由于工作能力的不足,以及现在 体会的缺少问题。导致了很多岗位上的工作我都没能去全面 尝试,也犯下了很多的毛病。但总的来说,我在这x个月的时 间里,也在试用期的工作中收获了很多的体会,让自己努力 的适应了这份岗位。

如今,试用期的工作的已经终止了,我也行将转正成为一位 真正的xx员工。对于这段时间的'工作情形,我做工作总结。

初次面对这份工作,很多事情都令我摸不着头脑。当时的我,对于销售的概念仅仅只是在于推销产品而已,对于这份工作究竟要怎样去做,又该向着怎样的方向发展,其实都的不算特别的明白。但也因此,我在学习上也有了更多的成长空间,并在这次的工作中得到了领导的教诲和帮助。

在这x个月的工作中,我主要负责在领导的指导下完成着一些基本的工作。并且在前期的工作里,还常常协助着先辈完成一些简单的任务,也随着先辈们跑过市场,拜望过客户。在前期的工作里,其实还是有很大一部分是为了提升我的工作能力的而做的重复练习。尽管非常的枯燥,但却让我在实际的锤炼中充分的强化了自己。

新员工试用期工作总结表篇七

公司的每一位同事都非常的温暖,并且我也是在其中渐渐的 找寻到自己奋斗的方向,更是在他们的指导与帮助下,让我对销售的这份工作有了更多的认知与感受。每一位同事对我来说都像是朋友,更像是老师,一方面我们相互成长,一方

面也更是促成我的更多的变化。在这里的工作每一天我都感觉到甚是的开心与幸福,更是让我的生活都变得非常的幸福。如今也正是他们每一个人的帮助才让我的生活变得如此的精彩万分,更让我觉得自己可以在这份工作上去有更棒的成长。

新员工试用期工作总结表篇八

认真回想这一年,我到底做了什么,而又得到了什么呢,今 天我要怎么去做,才能在回忆往事的时候,不会因为虚度年 华而悔恨;也不会因为碌碌无为而羞愧,基于以上问题,我根 据去年的计划做了总结,对现在要做的事情进行了梳理,并 根据实际详细的修改了以后的计划以及方向。我记得去年我 写的工作总结中,提到了今年的计划,一是熟悉产品;二是做 好售后维护;三是研究好客户心理;可是今年我做了什么呢, 对于熟悉产品,目前为止,虽然有很多细节方面不是很清楚, 但是以现在的了解对于客户的咨询足够了,当然,有些新的 知识需要不断地去学习:对于客户售后维护的,服务方面也做 到了80%: 而最后一项我确实做得不好, 在销售过程中, 没有 把握住客户的真正需求, 另外, 我发现我太善良, 不够果断, 有些事情我知道,可是我没有去做,客户想要的是什么,所 存在的不确定信息,我也没有及时的去说服,导致有些机会 就此错过了, 做为一名销售人员, 对此, 不得不去反思, 不 得不去学习。

下个月转做售后,领导说,业绩倒数第一去做售,说实话,我非常不甘心,但是知之者不如好之者,好之者不如乐之者,无论岗位怎么变换,我都不会让自己不开心,无论是怎么样的变化,对于我来说都是一种锻炼,或者售后是一种很好的转变,之前我做售前时想做的却又没时间去做的事情,做售后,我可以充分的按自己的想法去做,我讨厌一成不变的流程,更不喜欢默守成规的处事方法,而售后我打算先这么去做:

新员工试用期工作总结表篇九

在这个收获的季节里,我将自7月份入职公司到九月份工作分以下几个方面作总结:

首先,对于我们刚出入社会的毕业生要面对的就是角色转型。在学校,面对的是单纯的学业课程,扮演的是一个被动学习大于主动学习的角色;出入社会,要面对的不仅是单纯的理论知识,更多的是要将理论结合实际事物并加之实践和接触形形色色的社会交际关系网,要扮演的是一个主动、活跃、踏实肯干的新人角色。结合三个月的工作经历,觉得自己在这个转型的角色变换中做的还不够好,确切的说是还保持着一个学生的风貌,没有成功迈出社会的第一步。就拿在工作环境内和同事相处相融度来说,自己没能很好的融入这个大家庭。这点上要给自己敲醒警钟给予自嘲,结合现实和理想之间的差距异同修正自己的不足。给自己定下几条原则或者说转型实践方向:

主动学习、踏实肯干、夯实专业基础(相关专业理论知识、 熟悉和把握行业动态以及公司相关固井外加剂产品)扮演好 转型之后的新角色。

有方向、有目的的改良自己性格上的缺陷(变内向为外向、 开朗、活跃、沉稳)相信这样能为工作添色不少也可以为自 己的人生多填充上一份精彩。

各拟制一份短期的人生(工作、生活)拓展计划和一份长期 人生(工作、生活)拓展计划。消除自己在未来工作、生活 上的迷茫和不知所措。

其次,古语云,在其位,谋其政。身处技术员岗位,一定要有扎实的相关专业基础知识和开拓技术创新的思维观念。入 职的三个月期间,从起初的公司各项基本管理制度培训、固 井基础理论知识接触、实验设备仪器操作与维护、公司固井 外加剂产品认知到前线的固井水泥浆体系、水泥浆性能参数与室内模拟试验操作规程、固井工艺与工具、公司业务范围和合作商等等一系列的. 固井相关事宜,自己正在从一张固井白纸慢慢的在誊写成为一张固井技术牛皮卷,也坚信在一定的工作周期范围内自己可以让这张固井技术牛皮卷愈演愈厚。结合自己在工作中的得与失、不足与优势,自己还应在工作中不断加深对公司固井外加剂产品的应用范围、固井水泥浆体系、水泥浆性能参数与室内模拟试验操作规程、固井工艺与工具等一系列的板块理解与学习掌握并能熟练应对实际固井事宜中的一切复杂问题。有规划、有方向、结合理论与实践制定长短期的学习计划:

多学多问、不懂就问、把握好一个新人的学习姿态。

扎实固井相关专业的理论知识以及将理论运用到实际生产中的方式方法。

端正工作态度,实现完美转型。只有实干、多干方能打好坚实的基础。

最后,工作范围内接触的业务与一个新人身份对公司管理发展的建议。三个月的时间,说长不长说短不短,在公司西北区域接触的井次有tk862[th12355[tk953h[]有了对固井流程的简单了解,从接到试验任务单、小样实验摸索与试验要求参数的契合并撰写小样实验报告、井场配灰、半大样实验并与试验要求参数契合及半大样实验报告、井场配水、大样实验并与试验要求参数契合及大样实验报告、井场固井施工并记录相关施工参数并签收施工费用单、施工结束后期的负责人工作总结并发予分管领导审阅、井次实验记录归档、等待固井队固井质量验收并时刻与接洽人保持联系、公司相关领导针对固井质量结果给予负责人考核相关事宜。

作为一个新人,针对公司的各项管理制度和公司发展建设的相关建议,本着新人该有的姿态和新人认知上的局限性,在

一些原则上的错误建议还请公司领导海涵。

公司针对新人在固井基础理论以及实际生产中的系统性培训培养机制有所欠缺,对于一个新人渴望快速成长的期盼,无异于奢望。

新员工试用期工作总结表篇十

我于20xx年xx月xx日成为公司的试用员工,到今天3个月试用期已满,根据公司的规章制度,现申请转为公司正式员工。

我毕业于×大学,主修建筑工程技术专业。在校期间,系统学习了cad制图、房屋建筑学、材料学、建筑制图、工程力学、建筑施工技术、地基与基础、钢结构、工程测量学、材料力学、结构力学、施工技术、工程预算等专业课程。作为一名刚参加工作的毕业生,初来公司,曾经不知该怎么与人共事,该如何做好工作;但是公司宽松融洽的工作氛围、团结向上的企业文化,让我很快完成了从普通职员向高效职员的转变。

在岗试用期间,我在预算部学习工作。这个部门的业务虽然是我以前从未接触过的,但和我的专业知识具有一定联系,因此对其具备基本的理论基础。在本部门的工作中,我一直严格要求自己,认真及时做好领导布置的每一项任务;专业和非专业上不懂的问题虚心向同事学习请教,不断提高充实自己,希望能尽早独当一面,为公司做出更大的贡献。三个月里,我跟随领导同事先后完成x×等多个工程的测量计算及绘图工作,从中学习到很多。初入职场,难免出现一些小差小错需领导指正;但前事之鉴,后事之师,这些经历也让我不断成熟,在处理各种问题时考虑得更全面,杜绝类似失误的发生。当然我还有很多不足,处理问题的经验方面有待提高,团队协作能力也需要进一步增强,需要不断继续学习以提高自己业务能力。在此,我要特地感谢部门的领导和同事对我的入职指引和帮助,感谢他们对我工作中出现的失误的提醒和指正。

这是我的.第一份工作,这三个月来我学到了很多,感悟了很多;看到公司的迅速发展,我深深地感到骄傲和自豪,也更加迫切的希望以一名正式员工的身份在这里工作,实现自己的奋斗目标,体现自己的人生价值,和公司一起成长。在此我提出转正申请,恳请领导给我继续锻炼自己、实现理想的机会。我会用谦虚的态度和饱满的热情做好我的本职工作,为公司创造价值,同公司一起展望美好的未来!