

2023年国外代理协议(通用5篇)

在日常的学习、工作、生活中，肯定对各类范文都很熟悉吧。范文怎么写才能发挥它最大的作用呢？以下是小编为大家收集的优秀范文，欢迎大家分享阅读。

国外代理协议篇一

地址： _____

邮码： _____

电话： _____

代理商： _____

地址： _____

邮码： _____

电话： _____

第一条委任

兹委任_____贸易有限公司为_____地区_____修理及销售之代理商。

第二条代理商之职责

1. 向该地区寻求货主欲购和修理_____的询价单并转告制造商；

2. 报告本地区综合市场情况；

3. 协助安排工厂经销人员的业务活动;
4. 代表制造商定期作市场调查;
5. 协助制造商回收货款(非经许可, 不得动用法律手段);
6. 按商定的方式, 向制造商报告在本地区所开展的业务状况。

第三条范围

为了便于工作, 制造商应把代理区域业主名录提供给代理商, 代理商对此名录给予评述, 提出建议或修正, 供制造商备查; 由于个别_____收取佣金造成地区之间的争执时, 制造商应是唯一的公证人, 他将综合各种情况给出公平合理的报酬。

第四条佣金

制造商向该地区代理商支付修理各种_____结算总价值_____%的佣金, 逢有大宗合同须另行商定佣金支付办法, 先付_____% , 余额待修理结算价格收款后支付。

第五条费用

除下述者外, 其余费用由代理商自理。

1. 在制造商指定的时间内对制造商的走访费用;
2. 特殊情况下的通讯费用(长话、电传、各种说明书等);
3. 制造商对该地区进行销售访问所发生的费用;

第六条制造商的义务

1. 向代理商提供样本和其他销售宣传品;

2. 向代理商提供重点客户的名录；
3. 通知代理商与本地区有关方面直接接洽；
4. 将所有从业主处交换来的主要文件的副本提供给代理商并要求代理商不得泄露商业秘密。

第七条职权范围

就合同之价款、时间、规格或其他合同条件，代理无权对制造商进行干涉，其业务承接的决定权属制造商。

第八条利害冲突

兹声明，本协议有效期内，代理商不得作为其他厂商的代表而损害制造商利益。代理商同意在承签其他代理合同前须征求制造商之意见；代理商担保，未经制造商许可，不得向第三方面泄露有损于制造商商业利益的情报。

第九条终止

不管何方，以书面通知3个月后，本协议即告终止；协议履行期间代理商所承接的_____的佣金仍然支付，不论这些_____在此期间是否在厂修理。

第十条泄密

协议执行中或执行完毕，代理商担保，不经制造商事先同意，不向任何方泄露制造商定为机密级的任何情报。

第十一条仲裁

除第三条所述外，双方凡因协议及其解释产生争执或经双方努力未能满意解决之纠纷，提交双方选择的____仲裁机构进行仲裁，仲裁费由败诉方承担。

制造商： _____

签字： _____

_____年____月____日

代理商： _____

签字： _____

_____年____月____日

国外代理协议篇二

_____有限公司地址： _____ (以下简称甲方)和_____公司地址： _____ (以下简称乙方)经友好协商， 合资兴办代理公司(以下简称公司)， 达成如下协议：

公司名称

第1条中文名称： _____

第2条英文名称： _____

经营范围

第3条经营有关船用设备(以下简称船用设备)：

本公司的主要业务系代理_____

等船舶专用设备项目， 为取得优惠价格及售后服务及时方便的条件以加强竞争。

经营代理工业设备(以下简称非船用设备): _____

—

本公司的业务范围除船用设备外, 还代理非船用设备。

注册资本

第4条公司注册资本的总金额为u.s.d. _____(大写_____)美元, 实收资本为u.s.d. _____(大写_____)美元。

股权分配

第5条甲方拥有股权占投资总金额的50%, 乙方拥有的股权占投资总金额的50%。

董事会

第6条董事会由四名董事组成, 甲方委派二名, 乙方委派二名, 董事长由甲方委派, 总理由乙方委派。

第7条董事会每年召开一次, 由董事长召集。必要时经一方董事提议, 董事长可召开临时会议, 召开临时会议必须在20天前通知。董事会议拟选择代理厂家中, 经营代理业务成交额高的地点举行, 以总结经验, 增加代理项目并检查执行协议书的情况。每次董事会议应有记录并形成纪要。董事会议纪要作为公司档案存查。

第8条董事会需有2/3以上的董事出席方能举行。董事不能出席时, 可委托其代表参加。董事会的工作原则是以平等互利, 友好协商的办法来处理。董事会的职权由公司的章程规定。总经理的职权由“聘请总经理任职书”中规定, 详见附件。(略)

第9条董事会成员不在公司领取薪金、津贴。在会议期间或受公司委托在国外考察，联系业务期间，所需的交通、住宿、膳食、办公等费用由公司支付。

第10条公司实行董事会领导下总经理负责制。总理由委派方推荐，董事会聘请任命。任期5年，可以连任，薪俸由董事会决定。若总经理、经理不能胜任或不愿意继续任职或委派方调离时，其职位的空缺由委派方向董事会另外推荐，并由董事会批准任命。

第11条总经理或副总经理不得兼任别的经济组织的总经理或副总经理，不得参与其他经济组织与公司的营业进行竞争。总经理或其他高级管理人员贪污和严重失职，董事会随时有权辞退他们。公司的董事长及董事可在其他公司担任同样的职务，而其任职的公司不能与该公司竞争。

甲、乙方的责任

第12条乙方负责开辟_____代理的渠道，但须经筛选确认，凡取得代理业务需承担义务时，需经双方确认。

凡取得_____设备代理权，因项目订单、售后服务条件有别，取得相应优惠价格有差异，力争做到有订货有优惠(低于国际市场价格)。

无代理权也可接订单，双方按用户要求广辟货源，共同努力多接订单。

第13条甲方应介绍推荐_____设备的适合项目于国内订货单位，可采用公司与用户直接签署订货合同。甲方将公司代理船用设备名称、样本及售后服务的措施等送至_____研究所，由设计者推荐给造船厂或船主在造新船中采用。甲方协助公司办理凡有代理业务需前往中国的签证及有关事宜。

会计与审计

第14条公司的财政会计年度系为日历年度。第1会计年度将于____年__月__日终结。会计采用借贷记帐法，船用产品项目和非船用产品项目分别记帐核算。经营所用的货币，以港币为记帐单位。财政年度终结收入(毛利)扣除营业成本、税金、福利等后为纯利润，纯利润的分配按双方投资比例予以分配。

(1)按船用产品及非船用产品所占毛利总额的百分比予以分别计算纯利润的分配额。

(2)甲、乙双方对船用产品及非船用产品的纯利润各占50%。

(3)甲方主要负责船用产品项目，而乙方则主要负责非船用产品项目，凡各自负责项目的纯利超过_____港币时，予以提取超额部分总金额___%的款额授予超额项目的一方，余额部份按第14条(2)办法予以分配。

(4)公司会计制度、格式、编制会计报表，月报在各日历月结束后30天，季报应在日历季后45天，年度决算应在日历年结束后60天编报。决算明细表，以反映经营的全部情况。

(5)公司所得利润总金额的50%作为无形贸易费开支，一切开支按发票报销。年终结算时总开支超过总收入的50%须由总经理书面报告。

第15条在收到一个会计年度的年终报告后60天内，甲、乙双方各派一人组成审计小组，对上1个年度的报告(包括资金表、负债表、损益表、财务状况变动表)开展审计工作，写出审计报告，报董事会批准。

第16条双方派出的年度审计人员的工资由各方承担，但膳食、交通、办公费用由公司开支。开支费用的标准由董事会决定。

第17条总经理在收到审计小组对财务开支提出的异议通知后，最迟不得超过20天内予以解决。

第18条公司文件、会计帐目和财务情况表用中、英文为工作文字。

生效、期限与终止

第19条本协议经双方法人代表签字后生效。

第20条经双方签署的本协议附件，为本协议不可分割的组成部分。

第21条公司经营期限为5年，以签发的营业执照之日起计算。合资期满前半年，一方提出，另一方同意，可延长其协议期限，具体事宜由董事会决定。

第22条本协议的修订应得到董事会一致通过。若有未尽事宜可以签订补充协议。

第23条协议期内任何一方无权单方面宣布退出或终止，而终止协议必须取得董事会一致通过。

第24条协议期满，双方认可不再延长，可自然终止。

第25条由于一方破产或其他原因无法继续经营，可提出自愿终止。

清算

第26条公司协议期满终止时，由董事会担任“清算委员会”任务，直到清算结束，宣布公司解散。

第27条清算后，甲、乙方的全部投资的本息均可完全收回。若固定资产予以拍卖后，其金额仍不足部分按双方投资比例

分担亏损。

筹建工作

第28条自本合同签字生效之日起，甲、乙方应于第30个日历日17时前将投资的50%资金金额汇入_____银行的公司账户，而余下的总金额之50%应于90个日历日17时前汇入上述银行的公司账户。

国外代理协议篇三

在我们平凡的日常里，男女老少都可能需要用到协议，签订协议后则有法可依，有据可寻。相信很多朋友都对拟协议感到非常苦恼吧，下面是小编帮大家整理的国外代理合作协议书，欢迎大家分享。

甲方：

住址：

身份证号码：

联系电话：

传真：

乙方：

住址：

法定代表人：

联系电话：

传真：

风险提示：

合作的方式多种多样，如合作设立公司、合作开发软件、合作购销产品等等，不同合作方式涉及到不同的项目内容，相应的协议条款可能大不相同。

本协议的条款设置建立在特定项目的基础上，仅供参考。实践中，需要根据双方实际的合作方式、项目内容、权利义务等，修改或重新拟定条款。经双方平等、自愿协商，达成本销售代理协议，共同遵守。同意将下列产品_____（简称产品）的独家代理权授予代理方（简称代理人）。代理人优先在下列指定地区（简称地区）推销产品：_____国_____市（区）。

第一条法律适用本协议的签订、履行均适用_____国之现行法律。

第二条代理人的职责风险提示：

应明确约定合作各方的权利义务，以免在项目实际经营中出现扯皮的情形。

再次温馨提示：因合作方式、项目内容不一致，各方的权利义务条款也不一致，应根据实际情况进行拟定。代理人应在该地区拓展用户。代理人应向制造商转送接收到的报价和订单。代理人无权代表制造商签订任何具有约束的合约。代理人应把制造商规定的销售条款对用户解释。制造商可不受任何约束地拒绝代理人转送的任何询价及订单。

第三条代理业务的职责范围代理人是_____市场的全权代理，应收集信息，尽力促进产品的销售。代理人应xx所推销产品的技术性能。代理所得佣金应包括为促进销售所需费用。

第四条广告和展览会为促进产品在该地区的销售，代理人应刊登一切必要的广告并支付广告费用。凡参加展销会需经双方事先商议后办理。

第五条代理人的财务责任

1、代理人应采取适当方式了解当地订货人的支付能力并协助制造商收回应付货款。通常的索款及协助收回应付货款的开支应由制造商负担。

2、未经同意，代理人无权也无义务以制造商的名义接受付款。

第六条用户意见代理人有权接受用户对产品的意见和申诉，及时通知制造商并关注制造商的切身利益。

第七条提供信息代理人应尽力向制造商提供商品的市场和竞争等方面的信息，每____个月需向制造商寄送工作报告。

第八条正当竞争

1、代理人不应与制造商或帮助他人与制造商竞争，代理人更不应制造代理产品或类似于代理的产品，也不应从与制造商竞争的任何企业中获利。同时，代理人不应代理或销售与代理产品相同或类似的'任何产品。

2、此合约一经生效，代理人应将与其他企业签订的有约束性的协议告知制造商。不论是作为代理的或经销的，此后再签订的任何协议均应告之制造商，代理人在进行其他活动时，决不能忽视其对制造商承担的义务而影响任务的完成。

第九条保密风险提示：

应约定保密及竞业禁止义务，特别是针对项目所涉及的技术、客户资源，以免出现合作一方在项目外以此牟利或从事其他

损害项目权益的活动。

1、代理人在协议有效期内或协议终止后，不得泄露制造商的商业机密，也不得将该机密超越协议范围使用。

2、所有产品设计和说明均属制造商所有，代理人应在协议终止时归还给制造商。

第十条分包代理代理人事先经制造商同意后可聘用分包代理人，代理人应对该分包代理人的活动负全部责任。

第十一条工业产权的保护代理人发现

第三方侵犯制造商的工业产权或有损于制造商利益的任何非法行为，代理人应据实向制造商报告。代理人应尽最大努力并按制造商的指示，帮助制造商使其不受这类行为的侵害，制造商将承担正常代理活动以外的费用。

第十五条规定获得该订单的佣金。

第十三条技术帮助制造商应帮助代理人培训雇员，使其获得代理产品的技术知识。代理人应支付其雇员往返交通费用及工资，制造商提供食宿。

第十四条留置权代理人对制造商的财产无留置权。

第十五条佣金数额代理人的佣金以每次售出并签字的协议产品为基础，其收佣百分比如下：

1、_____美元按_____%收佣。

2、_____美元按_____%收佣。

第十六条平分佣金两个不同地区的两个代理人为争取订单都作出极大努力，当订单于x一代理人所在地，而供货之制造厂

位于另一代理人所在地时，则佣金由两个代理人平均分配。

第十七条商业失败、合约终止代理人所介绍的询价或订单，如制造商不予接受则无佣金。代理人所介绍的订单合约已中止，代理人无权索取佣金，若该合约的中止是由于制造商的责任，则不在此限。

第十八条佣金计算方法佣金以发票金额计算，任何附加费用如包装费、运输费、保险费、海关税或由进口国家回收的关税等应另开支票。

第十九条佣金的索取权代理人有权根据每次用户购货所支付的货款按比例收取佣金。如用户没支付全部货款，则根据制造商实收货款按比例收取佣金。若由于制造商的原因用户拒付货款，则不在此限。

第二十条支付佣金的时间制造商每季度应向代理人说明佣金数额和付佣金的有关情况，制造商在收到货款后，应在30天内支付佣金。

第二十一条支付佣金的货币佣金按成交的货币来计算和支付。

第十八条之规定支付佣金。

第二十三条协议期限本协议在双方签字后生效。协议执行_____年后，一方提前_____个月通知可终止协议。如协议不在该日终止，可提前_____个月通知，于下年的_____月_____日终止。

第二十四条提前终止根据

第二十三条规定，任何一方无权提前终止本协议，除非遵照适用的_____法律具有充分说服力的理由方能终止本协议。

第二十五条 存货的退回协议期满时，代理人若储有代理产品和备件，应按制造商指示退回，费用由制造商负担。

第二十六条 未完之商务协议到期时，由代理人提出终止但在协议期满后又执行协议，应按

第十五条 支付代理人佣金。代理人届时仍应承担履行协议义务之职责。

第二十七条 赔偿协议除因一方违约而终止外，由于协议终止或未能重新签约，则不予赔偿。

第二十八条 变更本协议的变更或附加条款，应以书面形式为准。

第二十九条 禁止转让本协议未经事先协商不得转让。

第三十条 仲裁风险提示：

合同的约定虽然细致，但无法保证合作方不违约。因此，必须明确约定违约条款，一旦一方违约，另一方则能够以此作为追偿依据。双方在履行本协议发生争议，经协商未果时，提交_____国仲裁委员会按法令规定的程序进行仲裁，仲裁裁决为终局裁决。仲裁费用由败xx承担。

第三十一条 其他未尽事宜经双方共同协商后作补充，补充条款同具本协议法律效力。

第三十二条 本协议一式_____份，甲乙双方各执_____份，具有同等法律效力。

甲方：

法定代表人签字：

签约时间：_____年____月____日

乙方：

法定代表人签字：

签约时间：_____年____月____日

国外代理协议篇四

甲方：住址：身份证号码：联系电话：传真：

乙方：住址：法定代表人：联系电话：传真：

风险提示：

合作的方式多种多样，如合作设立公司、合作开发软件、合作购销产品等等，不同合作方式涉及到不同的项目内容，相应的协议条款可能大不相同。

本协议的条款设置建立在特定项目的基础上，仅供参考。实践中，需要根据双方实际的合作方式、项目内容、权利义务等，修改或重新拟定条款。经双方平等、自愿协商，达成本销售代理协议，共同遵守。同意将下列产品_____（简称产品）的独家代理权授予代理方（简称代理人）。代理人优先在下列指定地区（简称地区）推销产品：_____国_____市（区）。

第一条 法律适用本协议的签订、履行均适用_____国之现行法律。

第二条 代理人的职责风险提示：

应明确约定合作各方的权利义务，以免在项目实际经营中出

现扯皮的情形。

再次温馨提示：因合作方式、项目内容不一致，各方的权利义务条款也不一致，应根据实际情况进行拟定。代理人应在该地区拓展用户。代理人应向制造商转送接收到的报价和订单。代理人无权代表制造商签订任何具有约束的合约。代理人应把制造商规定的销售条款对用户解释。制造商可不受任何约束地拒绝代理人转送的任何询价及订单。

第三条 代理业务的职责范围代理人是_____市场的全权代理，应收集信息，尽力促进产品的销售。代理人应xx所推销产品的技术性能。代理所得佣金应包括为促进销售所需费用。

第四条 广告和展览会为促进产品在该地区的销售，代理人应刊登一切必要的广告并支付广告费用。凡参加展销会需经双方事先商议后办理。

第五条 代理人的财务责任

1、代理人应采取适当方式了解当地订货人的支付能力并协助制造商收回应付货款。通常的索款及协助收回应付货款的开支应由制造商负担。

2、未经同意，代理人无权也无义务以制造商的名义接受付款。

第六条 用户意见代理人有权接受用户对产品的意见和申诉，及时通知制造商并关注制造商的切身利益。

第七条 提供信息代理人应尽力向制造商提供商品的市场和竞争等方面的信息，每____个月需向制造商寄送工作报告。

第八条 正当竞争

1、代理人不应与制造商或帮助他人 与制造商竞争，代理人更

不应制造代理产品或类似于代理的产品，也不应从与制造商竞争的任何企业中获利。同时，代理人不应代理或销售与代理产品相同或类似的任何产品。

2、此合约一经生效，代理人应将与其他企业签订的有约束性的协议告知制造商。不论是作为代理的或经销的，此后再签订的任何协议均应告之制造商，代理人在进行其他活动时，决不能忽视其对制造商承担的义务而影响任务的完成。

第九条 保密风险提示：

应约定保密及竞业禁止义务，特别是针对项目所涉及的技术、客户资源，以免出现合作一方在项目外以此牟利或从事其他损害项目权益的活动。

1、代理人在协议有效期内或协议终止后，不得泄露制造商的商业机密，也不得将该机密超越协议范围使用。

2、所有产品设计和说明均属制造商所有，代理人应在协议终止时归还给制造商。

第十条 分包代理代理人事先经制造商同意后可聘用分包代理人，代理人应对该分包代理人的活动负全部责任。

第十一条 工业产权的保护代理人发现

第三方侵犯制造商的工业产权或有损于制造商利益的任何非法行为，代理人应据实向制造商报告。代理人应尽最大努力并按制造商的指示，帮助制造商使其不受这类行为的侵害，制造商将承担正常代理活动以外的费用。

第十五条规定获得该订单的佣金。

第十三条 技术帮助制造商应帮助代理人培训雇员，使其获得

代理产品的技术知识。代理人应支付其雇员往返交通费用及工资，制造商提供食宿。

第十四条 留置权代理人对制造商的财产无留置权。

第十五条 佣金数额代理人的佣金以每次售出并签字的协议产品为基础，其收佣百分比如下：

1、_____美元按_____%收佣。

2、_____美元按_____%收佣。

第十六条 平分佣金两个不同地区的两个代理人为争取订单都作出极大努力，当订单于x一代理人所在地，而供货之制造厂位于另一代理人所在地时，则佣金由两个代理人平均分配。

第十七条 商业失败、合约终止代理人所介绍的询价或订单，如制造商不予接受则无佣金。代理人所介绍的订单合约已中止，代理人无权索取佣金，若该合约的中止是由于制造商的责任，则不在此限。

第十八条 佣金计算方法佣金以发票金额计算，任何附加费用如包装费、运输费、保险费、海关税或由进口国家回收的关税等应另开支票。

第十九条 佣金的索取权代理人有权根据每次用户购货所支付的货款按比例收取佣金。如用户没支付全部货款，则根据制造商实收货款按比例收取佣金。若由于制造商的原因用户拒付货款，则不在此限。

第二十条 支付佣金的时间制造商每季度应向代理人说明佣金数额和付佣金的有关情况，制造商在收到货款后，应在30天内支付佣金。

第二十一条 支付佣金的货币佣金按成交的货币来计算和支付。

第十八条之规定支付佣金。

第二十三条 协议期限本协议在双方签字后生效。协议执行_____年后，一方提前_____个月通知可终止协议。如协议不在该日终止，可提前_____个月通知，于下年的_____月_____日终止。

第二十四条 提前终止根据

第二十三条规定，任何一方无权提前终止本协议，除非遵照适用的_____法律具有充分说服力的理由方能终止本协议。

第二十五条 存货的退回协议期满时，代理人若储有代理产品和备件，应按制造商指示退回，费用由制造商负担。

第二十六条 未完之商务协议到期时，由代理人提出终止但在协议期满后执行协议，应按

第十五条支付代理人佣金。代理人届时仍应承担履行协议义务之职责。

第二十七条 赔偿协议除因一方违约而终止外，由于协议终止或未能重新签约，则不予赔偿。

第二十八条 变更本协议的变更或附加条款，应以书面形式为准。

第二十九条 禁止转让本协议未经事先协商不得转让。

第三十条 仲裁风险提示：

合同的约定虽然细致，但无法保证合作方不违约。因此，必须明确约定违约条款，一旦一方违约，另一方则能够以此作

为追偿依据。双方在履行本协议发生争议，经协商未果时，提交_____国仲裁委员会按法令规定的程序进行仲裁，仲裁裁决为终局裁决。仲裁费用由败xx承担。

第三十一条 其他未尽事宜经双方共同协商后作补充，补充条款同具本协议法律效力。

第三十二条 本协议一式_____份，甲乙双方各执_____份，具有同等法律效力。

甲方：法定代表人签字：签约时间：_____年____月____日

乙方：法定代表人签字：签约时间：_____年____月____日

国外代理协议篇五

第一条 合同各方

甲方：_____

乙方：_____

经甲乙双方友好协商，合资兴办代理公司(以下简称公司)，达成如下协议，共同遵守。

第二条 经营范围

本公司的主要业务系代理_____专用设备项目，为取得优惠价格及售后服务及时方便的条件以加强竞争。

经营代理工业设备(以下简称非专用设备)：_____本公司的业务范围除____专用设备外，还代理_____设备。

第三条注册资本

公司注册资本的总金额为_____ (_____ u.s.d.)美元。实收资本为_____ (u.s.d.)美元。

第四条股权分配与风险承担

甲方拥有股权占有所有投资总金额的50%，乙方拥有的股权占投资总金额的50%。双方按投资比例分利润，承担风险。

第五条董事会

5.1董事会由_____名董事组成，甲方委派_____名，乙方委派_____名，董事长由_____方委派，总经理由_____方委派。

5.2董事会每年召开一次，由董事长召集。必要时经一方董事提议，董事会可召开临时会议，召开临时会议必须在15天前通知。董事会议宜选择代理厂家中经营代理业务成交额高的地点举行，以总结经验，增加代理项目并检查执行协议书的情况。每次董事会议应有记录并形成纪要。董事会议纪要作为公司档案存查。

5.3董事会需有2/3以上的董事出席方能举行。董事不能出席时，可委托其代表参加。董事会的工作原则是以平等互利，友好协商的办法来处理。董事会的职权由公司的章程规定。

5.4董事会成员不在公司领取薪金、津贴。在会议期间或受公司委托在国外考察、联系业务期间，所需的交通、住宿、膳食、办公等费用由公司支付。

5.5公司实行董事会领导下总经理负责制。总理由委派方推荐，董事会聘请任命，任期5年可以连任，薪俸由董事会决定，若总经理、经理不能胜任或不愿意继续任职或委派方调离时，

其职位的空缺由委派方向董事会另外推荐，并由董事会批准任命。

5.6 总经理或副总经理不得兼任别的经济组织的总经理或副总经理，不能参与其他经济组织的营业进行竞争。总经理或其他高级管理人员贪污和严重失职，董事会随时有权辞退他们。公司的董事长及董事要在其他公司担任同样的职务，而其任职的公司不能与该公司竞争。

第六条 双方的责任

6.1 乙方负责开辟_____代理的渠道，但须经筛选确认，凡取得代理业务需承担义务时，需有订货优惠。

无代理权也可接订单，双方按用户要求广辟货源，共同努力多接订单。

6.2 甲方应介绍推荐_____设备的适用项目给国内订货单位，公司可与用户直接签署订货合同。甲方将公司代理设备名称、样本及售后服务的措施等送至_____研究所，由设计者推荐给用户采用。甲方协助公司办理凡有代理业务需前往中国的签证及有关事宜。

第七条 会计

公司的财务会计年度系为日历年度。第一会计年度将于_____年_____月_____日终结。会计采用借贷记帐法。经营所用的货币，以_____ (币)为记帐单位。财政年度终结收入扣除营业成本、税金、福利等后为纯利润，利润的分配按双方投资比例予以分配。

7.1 公司会计制度、格式、编制会计报表。月报在各日历月结束后30天，季报应在日历季结束后45天，年度决算应在日历年度结束后60天编报。决算应做出明细表，以反映经营的全部

情况。

7.2公司所有利润总额的50%作为无形贸易开支，一切开支按发票报销。年终结算时总开支超过总收入的50%须由总经理书面报告。

第八条审计

8.1在收到一个会计年度的年终报告后60天内，甲乙双方各派一人组成审计小组，对上一个年度的报告(包括资金表、负债表、损益表、财务状况变动表)开展审计工作，写出审计报告，报董事会批准。

8.2双方派出的年度审计人员的工资由各方承担，但膳食、交通、办公费用由公司开支。开支费用的标准由董事会决定。

8.3总经理在收到审计小组对财务开支提出的异议通知后，最多不得超过20天予以解决。

8.4公司文件、会计帐目和财务情况以中英文为工作文字。

第九条生效、期限与终止

9.1本协议经双方法人代表签字后生效。

9.2经双方签署的本协议附件，为本协议不可分割的组成部分。

9.3公司经营的期限为_____年，以签发营业执照之日起计算。合资期满前半年，一方提出，另一方同意，可延长其协议期限，具体事宜由董事会决定。

9.4本协议的修订应得到董事会一致通过。或有未尽事宜可以签订补充协议。

9.5协议期内任何一方无权单方面宣布退出或终止，而终止协

议必须取得董事会一致通过。

9.6由于一方破产或其他原因无法继续经营，可提出自愿终止。

第十条清算

10.1公司协议期满终止时，由董事会担任“清算委员会”任务，直到清算结束，宣布公司解散。

10.2清算后，甲、乙方的全部投资的本息均可完全收回。若固定资产予以拍卖后，其金额仍不足部分按双方投资比例分担亏损。

第十一条不可抗力

出现不可抗力的事件(包括战争、自然灾害)或几个相结合的事件引起妨碍或延迟履行本协议时，遭受不可抗力的一方应在事件发生的_____日内通知另一方。

第十二条法律适用及仲裁

12.1本协议的签订、生效、解释、履行、变更、解除和争议的仲裁，均以_____法律为准。

12.2合资的双方由于本协议引起的任何争执，应以友好信任的精神协商解决。协商不成，由_____国仲裁委员会按该委规则进行仲裁，仲裁裁决为终局裁决。

12.3仲裁费用由败诉方支付。

第十三条语言文字

13.1本协议及附件用中、英文书写，公司的重要文件，一律用中、英文两种文字书写，两种文字具有同等法律效力。

13.2双方同意以汉语、英语作为工作语言。

第十四条通知

合资公司的任何一方向对方递送通知、文件、电报、电传应按下列地址发出并在收到之日起被认为已送达。

甲方地址：_____乙方地址：_____

电传/电报：_____电传/电报：_____

电话：_____电话：_____

甲方乙方

签字：_____签字：_____