

招生实践报告(优质5篇)

报告材料主要是向上级汇报工作,其表达方式以叙述、说明为主,在语言运用上要突出陈述性,把事情交代清楚,充分显示内容的真实和材料的客观。写报告的时候需要注意什么呢?有哪些格式需要注意呢?这里我整理了一些优秀的报告范文,希望对大家有所帮助,下面我们就来了解一下吧。

招生实践报告篇一

在随后的两天里,我们去了xx中学[]xx中学等学校,宣传收到了良好的效果,为我们后几天在宾馆接受详细咨询打好了基础。

跑完各个学校后,我们一边在宾馆等待家长前来咨询,一边按登记下的学生信息主动与学生、家长沟通,以争取更多的生源。招生一直持续到7月2日,在认真负责的李老师的带领下,我们做到了令自己满意,令学校满意。

古语有云:“逝者如斯夫,不舍昼夜”,短暂而又难忘的社会实践旅程像白驹过隙般,飞速而逝,这期间的感受像五味瓶——酸甜苦辣一应俱全。我学会了独立思考、独立工作与独立解决问题能力,作为一名合格的当代大学生,我们除了学习书本知识,还需要多多参加更种类型的社会实践来充实自己,通过参加社会实践活动积累一些社会经验和工作经验,而这些经验将会成为你的“无形资产”。

作为一名大学生,只要是自己所能承受的,就应该把握所有的机会,正确衡量自己,充分发挥所长,以便进入社会可以尽快走上轨道这次社会实践活动的认识是一个开始,也是一个起点,我相信这个起点将会促使我逐步走向社会,慢慢走向成熟。

进入大学的第一个寒假，比以往任何一个都来得长，如果不有计划地度过，我想，相对一定会很漫长，所以，我决定做一些有意义的事，而宣传招生却是一个不错的选择。其实社会上有一种风气，即使一所不错的院校通过宣传的方式介绍自己，也必定会有很多人会去质疑，因为社会已经非常缺乏信任，尤其是拿着传单的那些人。当然随着各类学校的增加，专科院校的招生总是让人感觉缺乏可靠性，所以我一直在想，如何更好地引导着别人跟着我的思维走。

我的目标就是我的母校，赣马高级中学，因为复读的缘故，我已经离开这所学校一年半了，面对这些比较生疏的面孔，我明显感觉自己比以前成熟了，做了半年的班长，我已经可以很冷静地面对一个集体。由于我的母校是一所三星级高中，有很多学生考不上本科院校，所以拥有着大量的生源，这些高中生对大学充满了幻想，他们都梦想着去一些大城市上大学，（经过两次高考，我还是很了解他们的。）但总有一些人的成绩会不太理想。南方的学校分数较高，淮安，这座并不发达的城市，或许会是他们一个不错的选择。

在宣传的过程中，我向大家表明了身份，针对高中生关心的几点，莲山~课件我向大家列出了几点。

1、淮安离连云港较近，而且交通方便。

诊所暑期实践报告2、淮信在大学城的中心，周围店铺多，生活条件优越。

3、学校的师资力量雄厚。

4、校园环境优美。

5、学校在苏北是一所不错的专科的院校，就业率高。

另外，从我个人观点来讲，我向大家表明了，我们学校是淮

安大学城最好的专科院校，而且从某些方面来讲，专科院校之间的差距其实并不大。最后，我送给大家一句话“有时候最重要的不是你选择哪所学校，学什么专业，只要努力，任何困难都是浮云。祝大家在今年的高考中有着稳定的表现，加油！”

实践经验总结：

一、沟通能力对一个人非常重要，如果你面对一个群体就会紧张，那么你很难很好地表达你所想要阐述的内容，所以要在进入社会之前要锻炼沟通能力。

二、要善于把握你所要面对的对象的心理，最好有准备。能够吸引别人，就好像演讲，出色的表达能力能增强一个人的个人魅力。

三、要有出色的反应能力，面对学生提出的问题，要在最快的时间，想出尽量合适的答案，而且一定要从容。

四、无论做任何事，一定要动脑。思考的力量是无穷的！

招生实践报告篇二

一、实践概况

大二暑假，于xx电脑学校任暑期招生助理一职[]xx电脑学校是一所与xx广播电视大学联合办学的民办中专技术学校，位于xx电视广播电视大学院内，在校生有300人左右。我的暑期工作主要负责招生，接待来访人员，整理学生信息等。工作内容繁杂。工作团队构成：多为暑期参加实习的大学在校生。工作地点户内外相结合，出差情况较多。工作业绩突出，在7个招生助理中业绩排名第一，多次得到领导开会表扬。

二、收获与体会

通过暑期的工作，我对教育工作略有了解。教育类工作很受社会尊敬，由于为人师表使我的一言一行也格外注意起来。我的工作内容是负责给中考家庭的家长解决问题，指点迷津，提供资源，达成入学协议。由于我们的工作形式多是电话沟通，工作性质也属于电话营销的一种。电话营销需要抗压能力和应变能力都很强，并且始终保持温声细语和蔼可亲。使我锻炼了自己与人沟通和随机应变的能力。工作中学会了使用打印机，投影仪，一些简单的办公软件。学会了待人接物，这可以让我更快适应我以后将面临的工作。

亲身接触到工作当中，才体会到家长与老师的不易。家长为了让孩子上个好学校，不论酷暑严寒四处奔波；老师为了让孩子学的有兴趣不枯燥，绞尽脑汁备课吸引学生注意力；学校为了让孩子有个好未来，提供多种学习方式与场所锻炼孩子的各种能力。亲身体会了三方的不易，我觉得以后不能辜负了大家的心。要好好学习，好好工作，报效社会。

工作过程中，我把人力资源管理专业中的组织行为学知识应用到工作中，分析个人与组织的行为，以合理化的解决矛盾，增强孩子们的团队意识和合作精神。把市场营销学的知识运用到电话营销中，搜寻客户需求，细分客户市场，不同的层面和需求要不同对待。向顾客介绍自己的优势和竞争力，解决实际问题，以达成绩效。

三、实践中存在的主要问题和不足

通过这次工作，我发现自己的知识面不够广阔，知识积累不够多。以至于有些时候需要请示上级才能给家长咨询的问题一个满意的答复。

人情交际方面不够练达，因一时的小聪明阻碍组织目标的实现，需要及时学习和改进。由于自己的涉世未深和简单直白，造成无意中树敌。我所不及的东西还很多，还需要学习和沉淀。

实践管理、实践内容安排等方面：实践要求太高，由于暑假短，难以找到符合本专业（人力资源管理）特色的实习工作。企业方培养人才需要时间和精力，不可能把技术性强的工作交给暑假实习生来做。所以，暑假实践工作大多是无技术含量的打杂工作或简单的一线销售工作。难以达到学以致用，工学结合的要求。

招生实践报告篇三

大二暑假，于沧州xx学校任暑期招生助理一职，沧州xx学校是一所与沧州xx大学联合办学的民办中专技术学校，位于沧州xx大学院内，在校生有300人左右。我的暑期工作主要负责招生，接待来访人员，整理学生信息等。工作内容繁杂。工作团队构成：多为暑期参加实习的大学在校生。工作地点户内外相结合，出差情况较多。工作业绩突出，在7个招生助理中业绩排名第一，多次得到领导开会表扬。

二、收获与体会

通过暑期的工作，我对教育工作略有了解。教育类工作很受社会尊敬，由于为人师表使我的一言一行也格外注意起来。我的工作内容是负责给中考家庭的家长解决问题，指点迷津，提供资源，达成入学协议。由于我们的工作形式多是电话沟通，工作性质也属于电话营销的一种。电话营销需要抗压能力和应变能力都很强，并且始终要保持温声细语和蔼可亲。使我锻炼了自己与人沟通和随机应变的能力。工作中学会了使用打印机，投影仪，一些简单的办公软件。学会了待人接物，这可以让我更快适应我以后将面临的工作。

亲身接触到工作当中，才体会到家长与老师的不易。家长为了让孩子上个好学校，不论酷暑严寒四处奔波；老师为了让孩子学的有兴趣不枯燥，绞尽脑汁备课吸引学生注意力；学校为了让孩子有个好未来，提供多种学习方式与场所锻炼孩子的各种能力。亲身体会了三方的不易，我觉得以后不能辜

负了大家的心。要好好学习，好好工作，报效社会。

工作过程中，我把人力资源管理专业中的组织行为学知识应用到工作中，分析个人与组织的行为，以合理化的解决矛盾，增强孩子们的团队意识和合作精神。把市场营销学的知识运用到电话营销中，搜寻客户需求，细分客户市场，不同的层面和需求要不同对待。向顾客介绍自己的优势和竞争力，解决实际问题，以达成绩效。

三、实践中存在的主要问题和不足

通过这次工作，我发现自己的知识面不够广阔，知识积累不够多。以至于有些时候需要请示上级才能给家长咨询的问题一个满意的答复。

人情交际方面不够练达，因一时的小聪明阻碍组织目标的实现，需要及时学习和改进，

由于自己的涉世未深和简单直白，造成无意中树敌。我所不及的东西还很多，还需要学习和沉淀。

实践管理、实践内容安排等方面：实践要求太高，由于暑假短，难以找到符合本专业（人力资源管理）特色的实习工作。企业方培养人才需要时间和精力，不可能把技术性强的工作交给暑假实习生来做。所以，暑假实践工作大多是无技术含量的打杂工作或简单的一线销售工作。难以达到学以致用，工学结合的要求。

四、合理化建议

工作过程中发现，

自身方面：

1、知识储备太少。改进措施：多读书。

2、专业知识不够。改进措施：多阅读专业书籍与报刊。

3、人情不够练达。改进措施：多学习，多接触人群，学会察言观色。

企业方：

1、由于工作岗位过多，人才过少，造成工作压力过大，加班较多，使员工过于疲惫，影响员工积极性。且说明去年的招聘总结做的不好，今年的供需状况没有预想到。

改进措施：做好招聘工作与总结。

2、岗前培训做的不好。没有系统完备的培训资料，造成新员工自己摸索老员工随时提点。错失了大批的潜在客户，给公司造成直接的利益损失。并且新老员工的工作经常被打断，使新人没有主见，老员工没有工作时间。

改进措施：整理培训册子，安排合理培训时间。

3、绩效考核体系不够完善。由于评价方太过主观单一，给员工评价结果不受员工满意，造成工作效率低下，团队意识降低。

改进措施：多种考核方式并存。

4、员工社会保险不够完善。

改进措施：服从社会保险的强制性。

五、小结

通过这次暑假实践，使我获益匪浅。在日后的学习生活当中，

要更加积极努力的学习理论知识，参与学校与社会组织的各种社会实践活动。努力完善自身，锻炼的自己的能力，提高全面素质，以更高的实现自我价值。

招生实践报告篇四

大二暑假，于沧州xx学校任暑期招生助理一职，沧州xx学校是一所与沧州xx大学联合办学的民办中专技术学校，位于沧州xx大学院内，在校生有300人左右。我的暑期工作主要负责招生，接待来访人员，整理学生信息等。工作内容繁杂。工作团队构成：多为暑期参加实习的大学在校生。工作地点户内外相结合，出差情况较多。工作业绩突出，在7个招生助理中业绩排名第一，多次得到领导开会表扬。

二、收获与体会

通过暑期的工作，我对教育工作略有了解。教育类工作很受社会尊敬，由于为人师表使我的一言一行也格外注意起来。我的工作内容是负责给中考家庭的家长解决问题，指点迷津，提供资源，达成入学协议。由于我们的工作形式多是电话沟通，工作性质也属于电话营销的一种。电话营销需要抗压能力和应变能力都很强，并且始终要保持温声细语和蔼可亲。使我锻炼了自己与人沟通和随机应变的能力。工作中学会了使用打印机，投影仪，一些简单的办公软件。学会了待人接物，这可以让我更快适应我以后将面临的工作。

亲身体会了三方的不易，我觉得以后不能辜负了大家的心。要好好学习，好好工作，报效社会。

工作过程中，我把人力资源管理专业中的组织行为学知识应用到工作中，分析个人与组织的行为，以合理化的解决矛盾，增强孩子们的团队意识和合作精神。把市场营销学的知识运用到电话营销中，搜寻客户需求，细分客户市场，不同的层面和需求要不同对待。向顾客介绍自己的优势和竞争力，

解决实际问题，以达成绩效。

三、实践中存在的主要问题和不足

通过这次工作，我发现自己的知识面不够广阔，知识积累不够多。以至于有些时候需要请示上级才能给家长咨询的问题一个满意的答复。

人情交际方面不够练达，因一时的小聪明阻碍组织目标的实现，需要及时学习和改进。由于自己的涉世未深和简单直白，造成无意中树敌。我所不及的东西还很多，还需要学习和沉淀。

实践管理、实践内容安排等方面：实践要求太高，由于暑假短，难以找到符合本专业（人力资源管理）特色的实习工作。企业方培养人才需要时间和精力，不可能把技术性强的工作交给暑假实习生来做。所以，暑假实践工作大多是无技术含量的打杂工作或简单的一线销售工作。难以达到学以致用，工学结合的要求。

四、合理化建议

工作过程中发现，

自身方面：

- 1、知识储备太少。改进措施：多读书。
- 2、专业知识不够。改进措施：多阅读专业书籍与报刊。
- 3、人情不够练达。改进措施：多学习，多接触人群，学会察言观色。

招生实践报告篇五

当迈入xx大学的第一刻时，我知道我新的生活开始了。而在这新的生活里，在这新的世界里，我真正能学到些什么？如今的世界已不再是传统的脚下的世界，而是不断飞跃的信息世界。信息世界的基础又是建立在计算机上的。而这一个学期里，我在计算机课程上学到了多少呢？那就在此反思，在此汇报。

二、计算机实践的任务和内容

在我们学完《大学计算机基础》课程后，我们已基本掌握了一些基本的microsoftoffice程序，如制作frontpage网页p幻灯片powerpointpflash动画等。

学习实践中自然遇到很多的困难和挫折，其中的主要原因是：计算机基础不好，平时接触的计算知识不够，实战演练较少。通过实践了解到也只有实践才能巩固和强化理论，理论必须加以实践才能变成活的事物。

三、设计的步骤：

网页一 《湖北之行》

在制作这个网页的时候，我是怀着异乡游子思乡之情完成的，只由身处异地才知道故乡的一草一木是那样的美丽。开始的做网页的时候想了很久都不知道做什么主题，突然有一天“我的故乡”遭我的脑中挥之不去，我知道我主题出来了。后来我就用《湖北之行》为主题开始了我的第一个网页。在我的网页wezhong我详细的介绍了会湖北的八大名胜，真的可供大家大饱眼福。

我网页包含四页：第一页是主题概览，后面的三页围绕八大名胜展开。我将我的《湖北之行》分成八站，分别是：第一

站壮美三峡，第二站神秘神农架，第三站传奇黄鹤楼，第四站古韵武当山，第五站秀丽东湖，第六站清幽归元寺，第七站知音古琴台，第八站神农祭坛。在第一页的每一个标题字上，我都使用了超链接，使在第一页的页面上都能链接到想要到达的“哪一站”。而在各页中都插入了链接，各页之间可以自由地转接。

幻灯片一《我的大学生活》

进入大学后，我深切地感觉到一股新的血液在源源不断地注入到我的体内，我感觉到新生。而打开我的手机，相册里总安静地躺着我在大学的一言一笑和身边人的一举一动。当老师让我们制作幻灯片的时候，我的第六感告诉我决不能浪费手机上的相片资源。我要用我的第一个幻灯片生龙活虎地再现我的新生大学生活。于是我开始了我的第一张幻灯片制作，开始了我的精彩。

在我的幻灯片一《我的大学生活》里，一共包含了一十三张：第一张是主题封面，第二张是各小标题的陈列和链接，后面的十一张是按小标题展开。我的幻灯片同时又是围绕我的四个小标题进行的，它们分别是：生活前奏校园文化个性生活尾声感悟。在这里我用一张张零碎的画面拼凑着我生活的点点滴滴，那一个个零碎在我的幻灯片得到串联，并最终获得永生。

在第一张里，为了制作者(当然是我自己了)和我的大学(中南大学)，我特地把这两个地方以动画制作。我让自己的名字“周立超”反复震动，让“中南大学”不断地凸现变大。在第二张中，为了便于归类和寻找，我将幻灯片归为四个小标题，同时在小标题的后面附上链接的字符，这样可以很轻松地到达想去的那一个幻灯片。在后面的各页中，我同样加入了合适的动画和链接。很值得一提的是，我幻灯片里的绝大部分图片都是使用我大的手机拍摄的，所以这里反映的是我真实的大学生活。

四、制作方法和手段

网页一 《湖北之行》

四张网页均采用计算机自带的模版，选择的模版很好的切合我的主题思想，且更好的凸现主题中心。每张网页插入了切合主题图片和动画，图片的来源是网上的搜索，动画来源亦是。因为是初次制作网页，所以采用了frontpage的制作向导。这样就像是有老师亲自辅导一样，减少了不少的麻烦。然而因为开始时不明白在不同的网页格式下支持的图片格式不同造成许多的图片不能插入或丢失。在格式对应后才插入了自己满意的图片。

后来由于觉得怎么弄都不便于排版，于是经过反复摸索，发现原来可以使用图框使得排版更加完美和整齐。这样我的网页显得整齐有序，同时又十分合乎我的心意。

幻灯片一 《我的大学生活》

实践理论是powerpoint基础知识powerpoint是微软公司生产的制作幻灯片和简报的软件，是最优秀的演示文稿编辑软件之一，也是最简单的、最方便的多媒体整合平台。所谓演示文稿，是指人们在介绍情况、阐述观点时所用的演示材料，这些材料由一些特定的画面组成，能以图文并茂的形式形象地表达演讲者要介绍的内容。

实践过程：步骤如下：1，设置幻灯片版式。2，输入信息。3，设置应用设计版式。4，应用配色方案。5，编辑幻灯片。6，幻灯片的格式化设置。7，保存演示文稿。

幻灯片的制作较网页制作简单，所以花时间也较之少。通过实践更深的了解了演示文稿的制作与设计。

四、遇到的问题 and 解决办法

开始制作网页时，由于急于想按照自己的心意排版，于是在工具栏上找到一个叫“绝对定位”的工具，开始以为使用它便可以随心所欲地经行排版。开始换很高兴自己发现新大陆，然而徐不知这下面隐藏着一个巨大的陷阱。当我把那一自认为很满意的网页做好后，预览时却让我大吃一惊：我的网页怎么排版成这番模样!这是网页莫!然而没办法，只好重新再来。这一回我知道了什么事“绝对定位”。于是为了按照自己的心意排版，我的重觅它法。后来我知道了，可以通过使用“图框”来固定自己的网页版本。于是“图框”的使用使得我的排版精美了许多。

而制作网页中插入声音更是有趣。开始的时候，我一心只想着插入我喜欢的音乐。然而，不管我怎么搜索，给我的回复总是“无法找到文件”。我一头雾水，怎么回事啊，文件不是在那儿好好的吗?经过询问其他人才知道原来是声音格式不对，有的格式是插入不了的。恍然大悟，后来虽然无法插入心爱的音乐，有些遗憾，但学到新的东西又让我感到高兴。

[计算机暑期实践实习报告]