

最新网格员演讲比赛稿子 社区网格员演讲稿(模板5篇)

在日常学习、工作或生活中，大家总少不了接触作文或者范文吧，通过文章可以把我们那些零零散散的思想，聚集在一块。那么我们该如何写一篇较为完美的范文呢？下面是小编帮大家整理的优质范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

网格员演讲比赛稿子篇一

演讲，又称演说，是在大会或某些公开场合发表和公布的手稿。演讲的质量直接决定了演讲的效果。以下是为大家整理的关于,欢迎品鉴！

尊敬的各位评委，各位领导，各位同仁：

首先我为我能够工作在移动通信公司这个快节奏、高效率的大家庭里感到十分荣幸，同时我要感谢公司领导给了我这次锻炼和提高自己的机会。

我叫xxx，1979年生人，*党员，从事卡管员工作已经近十年了，感谢领导对我的信任，今天又给了我这样一个总结经验 and 展示自我的机会。下面介绍本人的工作经历，我于年参加工作，年被调到市电信局电报科工作，其间做过报务员，班长，业务检查员，指导员等项工作，连续多年被评为先进生产者，因在抢救水灾中工作突出，局里给予记功一次，年调到市局电信科，担任市话、电报业务主管，年我市开通模拟移动电话，兼管手机号码管理工作，年开通数字手机兼管sim管理和移动业务主管，主管号源管理及sim卡出入库工作，年移动分营被分到移动公司继续做sim卡管理、号源管理及业务检查工作。

今天，我竞聘的岗位是我热爱的原岗，移动卡管员工作，并

认为具备有以下优越条件：

□□

在这个岗位上我边工作、边摸索、边创造，十年来，给领导参谋提出合理化建议，为公司节省几十万元**。前年联通公司运营初期，竞争激烈，销号用户增多，销号卡太多，我建议公司领导和各县（市）分公司、各区营销部将用户手中卡收回，并由我负责利用休息时间起早贪黑，将卡激活做补卡用，当时每张卡成本50元，年共激活卡1000多张—上半年共激活卡3千多张，2年来共为公司节省**11万多元。

做为一名卡管员，即是公司经营发展的后勤兵，多年来的实践工作使我养成了视移动公司为自己的家工作作风，不论休息还是节假日，只要接到电话，马上到单位，10多年来任劳任怨。卡是公司竞争中的“子*”，没有卡，便没有了竞争的武器，更何谈发展。记得在年，同联通竞争激烈时，由于*社会影响，省公司sim卡供不应求，各地市均出现不同程度的缺卡断卡现象，我凭借多年来与省公司卡管中心负责人员建立起来的关系，积极同省公司取得联系，有时当天往返哈市，一个月中就跑好几次哈尔滨，起早贪黑，确保了伊春从未出现过sim卡断档的时候。在过去的十多年取卡、发卡和号源管理中从未出现过差错。为我公司sim卡管理打下了良好的管理基础和准确高效的岗位作风。

为公司分忧，完成好领导交办的任何工作。年月，开始紧张而艰难的模转数工作。手机出入库管理是一项繁重而必须细致的工作，由于公司领导对我平时工作的认可和信任，把这项大家都不想接的工作交给了我，我当时就暗下决心一定要管好，不能出任何癖漏，从月份到月末，共出入库手机6000多部，给区局定送货及*，业务人员少，工作量大，有时晚间到货，验完货都工作到晚上十一、二点钟，从没有怨言，直到结束，由于我工作认真负责，从没出现过差错，圆满完成模转数的手机管理工作，受到省公司的好评。另外，公司年

起又开展了积分增电池活动，到现在出入库电池上万块也从未出现过差错，不管干再多的活，从不叫苦叫累，因为我是一名员，移动员工不能辜负领导的信任，必须把工作做好做细，刻苦专研技术，勤学苦练掌握好新技术，圆满完成升号和sim卡分配工作。

在营销方面，积极挖联通用户，利用亲朋好友同学等关系，动员使用移动卡。几年来共发展用户近千户。年已经过去，充满挑战的年又向我们走来。我感谢各位领导、各位同事过去的一年对我的关心与帮助，感谢你们给我的激励与鞭策，感谢你们对我的中肯批评与评价，我一定会更加努力工作，一如既往、刻苦专研业务知识，做到帐务相等不出差错，发扬优点，克服不足，为自己所挚爱的移动事业奋力拼搏。

尊敬的各位领导、亲爱的同事们：

大家下午好！

我是xx社区网格员，我叫xx[]我今天演讲的题目是：《小角色担起大责任》。

责任是人与生俱来的一种约束、一种使命。做人有责任，做事有责任，干网格员工作则更应有责任。从xxxx年xx月通过网格员招聘考试踏上社区网格员工作岗位至今已有x个年头了。在这x年里，我们始终坚持以饱满的工作热情、务实的工作态度和扎实的工作作风，在这个看似平凡但却不平凡的工作岗位上实现着自己的人生价值。记得刚到社区工作时，部分居民的不配合给我们的工作带来了极大的困难，但我和身边的同事们始终带着满腔的热情，用爱心与耐心为居民解决一个又一个的难题，最终换来了居民的理解和信任。

社区网格工作是繁杂琐碎的，然而既然选择了这份工作，就是选择了辛苦，选择了责任。我们的工作，尽管辛苦但却很有意义，当居民的困难得到解决，当居民满意的微笑，谁还

能说我们没有努力、我们的工作没有意义？去年xx月的一天，xx小区三栋的一位胡姓居民捡了只流浪狗带进小区。狗有一米来高，身上有大片的伤口都腐烂发臭了，吓的其他居民都不敢出门，怕狗有传染病。了解清楚情况后，我们反复上门给这位居民做工作，最终在我们的调解下，他答应将狗交线兽医和我们社区来处理。这件事由于我们及时有效的解决，小区居民对我们十分感谢，也对我更加信任。今年，因为小区居民的积极配合，我们社区将xx小区作为文明示范小区的窗口进行打造。今后的xx小区将在社区和居民的共同努力下，成为一个更加和谐、更加温馨的小区。

网格员的工作岗位虽小，但是赋予我们的责任一点都不小，需要我们兢兢业业，需要我们全身心的投入。今年春节前夕，按我们对网格内的所有小区和单位进行安全隐患排查，在排查的过程中，我们发现xx高中的部分灭火器已超过12个月的年检期了，而且有几个已经有锈蚀现象。虽然是假期，但我们的安全防范意识不能放假。我们将这个情况反映给学校，学校管综治的干部很重视，和我们一起对所有灭火器逐个检查了一遍，并按规定对有问题的灭火器按要求进行换药和更换。

一滴水可以折射太阳的光辉，一寸阳光可以照亮一片黑暗。同样的，一个小小的我们也可以担起守护一方居民的大责任。而居民的一声声感谢、一张张笑脸就是对我们最好的认可。我不想用更多华丽的辞藻来赞美和我们一样辛勤耕耘的网格员们，只想说说一个社区网格员最真切的感受：尽管我们工资低、委屈多、奉献多，但我们依然像一名战场上的战士一样，始终坚守岗位，我为我们感到骄傲和自豪！

我的演讲完毕，谢谢大家！

各位领导、同事们，大家好：

我叫xx，是富民社区残联委员兼第四十三网格员。于2016年四

月中旬接手的网格。下面我把我的网格内的基本情况介绍一下，上次月例会我网格共有566户，1698人。新增租房户24户，现在共有590户，系统录入516户，1447人，空户40户，未登记上来的32户。以上是我与另外一个网格员共同的网格。下面我介绍一下我自己的网格内情况，我网格内共有335户，其中平房77户，录入71户，空户6户。楼房258户，录入246户，空户8户，未登记4户。

- 1、利用一个多月的时间把网格内的住户走访一遍。
- 2、同时完善居民信息管理系统录入工作。
- 3、我将针对入户了解的信息进行归纳汇总。
- 4、对出租户的信息将不定期和短时间进行更新等记，以便迅速了解新户的基本家庭信息。

1、时间上

刚开始，我选择上午、下午去入户，但是入户效果不明显，后来摸清了居民的作息时间，我也调整了入户时间，改在早晨上班之前或下班之后进行入户，效果非常好。

2、方式方法

有的居民不配合工作，也不理解，我会和他们说明我们工作的重要性，向他们讲解一些惠民政策，以此来打消他们的防范心理，同时尽可能的介绍社区职能，比如八十岁老人津贴，社区开的证明，社区居民养老保险等等，接下来的工作就会容易很多。根据长期不在家的居民，我会向邻居打听他家的情况，并且留下联系方式，以便于联系到我。同时我还随身携带一个小本，随时记录辖区内居民为我提供的各类信息。

3、态度上

我认为，网格员入户没有捷径，要想做到入户实、信息准，就得靠多问、多走、勤记录，这样才能彻底摸清网格内所有的住户信息，家庭基本情况，以及居民家中的实际困难。

4、频率上

有些居民因为工作关系，回家时间有限，与我入户的时间不一致，无奈只好一次次的去敲门，最终没有结果。后来在物业的帮助下，查到电话号码，联系居民。居民接到电话后，来到社区登记。对于居民的配合，我们感到很高兴，同时发放一些小礼物，以便促进居民与社区之间的关系。

5、责任心上

责任心是做好本职工作的前提，更是做好一件事情所必需的条件。因此，要想把工作做好，提高责任心是重要的，所以我无论在网格工作上还是残联工作上都要求自己“在本位”“尽本职”尽心尽力的做好本职工作。

最后我希望自己在今后的工作中，更加努力的认真管理好我的网格，把工作做实、做细、做好谢谢大家！

尊敬的各位领导、亲爱的同事们：

大家下午好！

首先我为我能够，工作在移动公司这个快节奏、高效率的大家庭里感到十分荣幸，同时感谢公司领导给我这次机会，让我站在这里进行竞聘演讲，相信这次竞聘将会开启我职业规划的新的征程。

我的演讲将从以下三个方面展开：自我介绍；我的竞聘优势；对竞聘岗位的工作思路。

首先，请允许我做一下自我介绍：

我叫解西瑞，xxxx年生人，20xx年9月到东平分公司下属的新湖营业厅工作，我当时仅仅是一名普通的营业员。但是，我凭着对这份工作的热忱，在工作中刻苦钻研业务知识，并虚心向老员工学习，在处理好与同事关系的同时，工作上也得到了领导的认可。其间我所从事的岗位历经是营业员、营业厅主任等岗位。这些一步步的历练都促使我今天有勇气站在这里参加竞聘。

刚才竞聘演讲的几位同事，每个人都有自己的优势，那么我竞聘的优势在于哪里呢，我要说我竞聘的优势在于以下几方面：

- 1、具有熟悉各项移动通讯业务的优势。几年的工作经历，使我对移动的业务知识，特别是营销方面的业务知识有了比较全面的了解。
- 2、具有较强的处理问题能力和沟通能力：参加工作后，缺乏一定的工作经验，但在领导的关心和同事的帮助下，我努力学习和刻苦钻研，凭着对工作的热忱、责任感和长期学习摸索的经验，总结出了一些行之有效的方法，得到了领导和同事的认同。
- 3、爱岗敬业，有强烈的责任感：在日常工作中，不计较个人得失，得到大家的肯定，我现在已经是一个三岁孩子的母亲，（这里我要特别感谢一下我的婆婆，是她对孩子的照顾才减少了我的后顾之忧，让我更放心地把精力更多地投入到工作中），每当看到用户满意的笑容挂在脸上和领导对我的认可，我感觉就是对我工作的最大肯定。
- 4、具有较强的业务发展能力和对市场敏锐的洞察力：每当有新业务推出时，我总是先使用并全面了解其功能、优点、价格等。对代理商上门服务，和遇见用户询问时做到有问必答，

回答详细，并尽力推荐他们使用最适合他们的业务。在公司内每次业务发展竞赛活动中，我都能按时完成各项竞赛任务，这为我从事渠道管理工作积累了一定的工作经验。

5、具有较好的年龄优势。我正值青年，身体健康，精力充沛，敬业好学，接受能力强，进取精神强，能够全身心地投入到自己所热爱的工作岗位中去。

随着网络通讯业务竞争时代的到来，*移动通讯已不再是只为用户提供手机单一业务的提供商，而是为用户提供从技术支持到网络支撑的一系列综合化、个性化服务的服务提供商。因此如何做好渠道管理就显得尤为重要，结合公司的具体情况，我想作为渠道经理主要做好以下几个方面的工作：

1、保客户、稳固现有集团：随着竞争对手客户服务管理水平的提高，我们服务领先优势越来越小。我们要树立以服务赢得客户、服务赢得市场；坚持“人无我有、人有我优、人优我新、人新我特”的原则。业务上：紧跟区域内的大项目、重点工程。做到“抢前、抓早”同时也不放过每一个新建的小企业。凡是有新的单位建立，都要第一时间将我们的政策传达给他们，把他们发展成为我们的集团。深度挖掘集团信息化业务。另外，还要加强对集团客户的走访，走访的同时将我们的新业务、优惠政策及时带给他们。适时地与集团客户建立捆绑关系，以此来稳固现在有集团客户。

2、自有营业厅的管理：乡镇自有营业厅的建立，是移动公司企业形象的展示。要抓好乡镇自有营业厅的服务与业务水平。做好为当地客户的服务工作，让客户实实在在感受到移动公司的便捷服务。更好地发挥区域营销中心的作用。让我们的自有营业厅真正实现：销售、宣传、服务、体验的功能。

3、社会渠道的管理：加强与所管辖的社会渠道代销商的沟通。在服务与业务上对其进行指导；在有困难的时候对其进行帮助。做好代销商思想工作，让他们坚定信心，跟着移动公司

的步伐向前走是不会错的。加强对所管辖的村级代办的管理，“下乡、进村、到户”开展一对一宣传营销，真正使公司的产品、优惠活动宣传到家、服务到家。

4、市场掌控情况：一方面加强所管辖区域，自有营业厅和社会渠道的新增市场情况。继续保持高市场占有率，不断提高农村市场渗透率。另一方面及时了解竞争对手的动态信息，以此做出相应对策，保*现有市场的占有率。

以上是我对竞聘，渠道经理岗位的粗浅认识和理解，如有不妥之处，请各位领导、同事批评指正。最后，我想说，假如我有幸竞聘成功的话，我将珍惜这个机会，尽100%的努力做好岗位工作，如果其他同事得到这个机会，我会对他们表示祝贺，同时恳请领导考虑让我，可以到更大的平台比如平湖营业厅去历练，这也算是给予我的，一个更好地发挥我优势的机会，从而使我可以有机会为县城*服务。当然，即便是竞聘和去平湖营业厅历练都不能实现的话，在移动公司工作多年的我，也将一如既往的充满着自信，以高昂的工作热情、100%的努力投入到明天的工作中去，为移动公司的发展做出更大的贡献。

尊敬的各位领导：

大家好！非常感谢公司组织此次竞聘，让我有了挑战自我、展现自我的机会。在公开、公平、公正、择优的竞聘氛围中与大家展开同台竞争，是我的荣幸，我坚信机会只属于有准备之人，对于机会我倍感珍惜，等待已久！我要竞聘的是网络经理一职。我的竞聘演讲的题目是《于安思危，琴心剑胆》。

我叫于琴，已经在移动公司工作了八年，长期从事营业员一职。八年的积淀，八年的历练，让我收获了许多，然而安稳平静的八年过去了，人生中的.下一个八年，我希望在挑战中度过。下面，我想先谈谈我竞聘本职位的优势。

第二，乐于奉献，忠于职守。多年的锻炼不仅使我的工作能力有所提升，而且使我的心智得以历练成熟，我爱岗敬业，工作踏踏实实，兢兢业业，一丝不苟，不管干什么从不讲条件，更不怨天尤人，干一行，爱一行，努力把工作做得最好。

其次，我对日后的工作有如下设想。

2、用心服务提升信任与认同。在确保业务量增长的前提下着力于以诚实服务，进一步巩固代销商、客户对中国移动的品牌信任度。

最后，向各位解释我的演讲题目，于安思危，不安于现状，身处当下着眼未来，时刻记挂危难局面方能应对从容；琴心剑胆，心思缜密，干练果敢，内外兼顾方能文武兼修。

我是于琴，我挑战，我快乐。谢谢大家。

我是20__年开始负责社区党建工作的，是一名党务战线上的新兵，社区党建这个岗位对我来说也是全新而陌生的。面对新的岗位和新的挑战，我不断学习提升素质，以能力适应新的岗位。我深深地知道要做好党建工作，除细心、认真外还必须具备扎实的理论功底，为此，我积极学习党和社区工作的理论、知识，努力提高业务素质和工作能力，以适应新时期社区工作的需要。

1、完成各项党建工作，围绕社区的发展规划和重点工作，协助书记、主任做好各项工作任务的组织、安排，上报材料及汇总工作，同时做好党员的排查、登记、分类等工作。搞好社区党委的各项宣传工作，社区活动后及时上报信息，并将信息简报发送至社区公众平台、居民qq群、党员微信交流群等。协助书记组织好党员学习，做到学习前有通知、有目的、有安排，学习形式多样，吸引党员参加。

2、完成上级单位交办的各项工作，及时上报各种报表及汇总

材料。并将党委完成的工作及时整理上报。都说：“好记性不如烂笔头”，我也是习惯于将各项工作的要求、上报的日期等都记录在一个本子上，这样确保工作在规定的时间内准确的完成。

3、做好党费收缴、管理，并做到每一笔党费的收缴都有记录、有凭证。

4、协助支部书记做好支部管理工作，及党员学习的组织工作。支部活动前会协助支部书记通知党员活动时间、活动内容。协助支部书记为年纪大行动不方便的老党员上门送学；慰问生病、困难党员；给流动党员推送学习资料等。

5、各类档案的整理归档。社区档案的整理归档工作是社区建设的一项基础性工作，而在社区工作活动中形成的文字、图表、实物、电子文件等档案即具有综合性和广泛性，同时又具有复杂性、动态性。我做的就是及时梳理归档，避免出现资料断档漏项、突击整理等现象。

为确保档案整理质量，保障整理工作顺利开展，振兴社区现已将档案材料整理到统一的档案盒并放于档案柜妥善保管，确保各类资料都有专门的地方存放，保证档案资料规范统一。

在社区我还负责迎检时的社区解说工作，对于社区的解说：

二就是要全面了解社区各功能室功能及活动开展情况，并根据每次检查部门的不同侧重不同的方面给领导介绍。竟可能多的熟记社区的各项数据，灵活应对领导的提问。

在工作中仍存在很多不足。经验不足，对于工作没有自己系统性的认识和整体的规划，工作习惯追赶着各种工作任务显得比较被动；创新性的工作少，在工作中缺乏新的想法。在今后的的工作中我会尽可能取长补短，踏踏实实工作、努力提高自身修养、积极了解各种相关的政策，创新工作思路，完成

社区的各项工作。

网格员演讲比赛稿子篇二

各位领导、同事们，大家好：

我叫xx□是富民社区残联委员兼第四十三网格员。于2016年四月中旬接手的网格。下面我把我的网格内的基本情况介绍一下，上次月例会我网格共有566户，1698人。新增租房户24户，现在共有590户，系统录入516户，1447人，空户40户，未登记上来的32户。以上是我与另外一个网格员共同的网格。下面我介绍一下我自己的网格内情况，我网格内共有335户，其中平房77户，录入71户，空户6户。楼房258户，录入246户，空户8户，未登记4户。

- 1、利用一个多月的时间把网格内的住户走访一遍。
- 2、同时完善居民信息管理系统录入工作。
- 3、我将针对入户了解的信息进行归纳汇总。
- 4、对出租户的信息将不定期和短时间进行更新等记，以便迅速了解新户的基本家庭信息。

1、时间上

刚开始，我选择上午、下午去入户，但是入户效果不明显，后来摸清了居民的作息时间，我也调整了入户时间，改在早晨上班之前或下班之后进行入户，效果非常好。

2、方式方法

有的居民不配合工作，也不理解，我会和他们说明我们工作的重要性，向他们讲解一些惠民政策，以此来打消他们的防范心理，同时尽可能的介绍社区职能，比如八十岁老人津贴，社区开的证明，社区居民养老保险等等，接下来的工作就会容易很多。根据长期不在家的居民，我会向邻居打听他家的情况，并且留下联系方式，以便于联系到我。同时我还随身携带一个小本，随时记录辖区内居民为我提供的各类信息。

3、态度上

我认为，网格员入户没有捷径，要想做到入户实、信息准，就得靠多问、多走、勤记录，这样才能彻底摸清网格内所有的住户信息，家庭基本情况，以及居民家中的实际困难。

4、频率上

有些居民因为工作关系，回家时间有限，与我入户的时间不一致，无奈只好一次次的去敲门，最终没有结果。后来在物业的帮助下，查到电话号码，联系居民。居民接到电话后，来到社区登记。对于居民的配合，我们感到很高兴，同时发放一些小礼物，以便促进居民与社区之间的关系。

5、责任心上

责任心是做好本职工作的前提，更是做好一件事情所必需的条件。因此，要想把工作做好，提高责任心是重要的，所以我无论在网格工作上还是残联工作上都要求自己“在本位”“尽本职”尽心尽力的做好本职工作。

最后我希望自己在今后的工作中，更加努力的认真管理好我的网格，把工作做实、做细、做好谢谢大家！

大家好！我叫xx是xx社区的一名网格员，我今天演讲的题目是《心中有党，我心向往》。

XXXX年XX月我通过各级组织的考核成为一名社区网格员，在上班的第一个月我怀着对党无比崇敬之情向党组织递交了入党申请书，有幸成为一名入党积极分子。从此党在我心中树立了一座桥，一个路标，指引着我的方向。尽早的成为一名合格党员是我最大的愿望！党的宗旨是为人民服务。不管是革命时期的共产党战士，还是如今共产党的普通一员，党始终秉承着无私奉献的作风服务于人民，经历风雨和坎坷，几十年来励精图治，这也让我明白自己不仅要行动上入党，更要在思想上入党，真正的做到拥护党的纲领，遵守党的章程，为党为人民奋斗终生！

从向党组织递交申请那一刻起，我就以一个共产党员的标准严格要求自己，认真学习党章党规，学习孔繁森、焦裕禄他们的无私奉献精神；工作中，不怕苦不怕累，凡事抢着干，经常加班加点，从无怨言。作为社区网格员，我们最能体会到大众的心声，最能了解百姓的冷暖。我们的服务就是党和政府的服务，我们的关心就是党和政府的关心，我们的温暖就是党和政府的温暖。因此我全身心的投入到网格化工作中，深入群众走家串户，了解社情民意，解决居民的疑难问题，熟悉网格中每家的快乐与艰辛，熟悉网格里困难人群的生活小细节，将群众冷暖挂心上，把百姓忧愁放手边。做好每件实事，让群众话有地方讲、事有地方办。

我负责的网格主要是XX小区，小区的居民们来自五湖四海，人员结构相当复杂。记得我刚开始上门登记时，少数居民并不配合工作；后来在走访中得知，小区因电压不够，经常跳闸，大热天，居民们不敢开空调，不敢用冰箱，生活十分不便，居民怨声载道。我得知这一情况后，立即向社区反映，与物业部门沟通，积极与电力部门联系，经过多方努力，一个月之内对小区的用电进行了改造增容，使小区内800多户居民用上了放心的电，也让居民对我们网格员的工作有了新的认识和认同感。

回顾中国共产党一路走来的艰辛和一次次创造的辉煌，我们

很幸运生活在这样一个幸福年代，一个和谐的社会，我作为一名社区网格员在社区这个舞台上展现自我，怀着满腔热情，如同朝阳一般的生活着，是中国共产党为我们铺好了路，建好了桥，让我们一路走来满是精彩。但是我们必须认识到，我们肩上也有更大的责任。我将始终牢记为人民服务的宗旨，严格遵守党的规章制度，时刻注意自己的言行举止，自觉履行自己的义务，展现时代青年的精神风貌，使自己成为适应新时代要求有用之人，服务于社会，奉献于居民！党在我心中，永远神圣而伟大，如同父亲，教育我成人，又如同母亲，呵护我成长。我会一直追随您，向往您，您将永远辉煌！

我的演讲完毕，谢谢大家！

尊敬的各位领导：

大家好！非常感谢公司组织此次竞聘，让我有了挑战自我、展现自我的机会。在公开、公平、公正、择优的竞聘氛围中与大家展开同台竞争，是我的荣幸，我坚信机会只属于有准备之人，对于机会我倍感珍惜，等待已久！我要竞聘的是网络经理一职。我的竞聘演讲的题目是《于安思危，琴心剑胆》。

我叫于琴，已经在移动公司工作了八年，长期从事营业员一职。八年的积淀，八年的历练，让我收获了许多，然而安稳平静的八年过去了，人生中的下一个八年，我希望在挑战中度过。下面，我想先谈谈我竞聘本职位的优势。

第二，乐于奉献，忠于职守。多年的锻炼不仅使我的工作能力有所提升，而且使我的心智得以历练成熟，我爱岗敬业，工作踏踏实实，兢兢业业，一丝不苟，不管干什么从不讲条件，更不怨天忧人，干一行，爱一行，努力把工作做得最好。

其次，我对日后的工作有如下设想。

2、用心服务提升信任与认同。在确保业务量增长的前提下着力于以诚实服务，进一步巩固代销商、客户对中国移动的品牌信任度。

最后，向各位解释我的演讲题目，于安思危，不安于现状，身处当下着眼未来，时刻记挂危难局面方能应对从容；琴心剑胆，心思缜密，干练果敢，内外兼顾方能文武兼修。

我是于琴，我挑战，我快乐。谢谢大家。

我是20__年开始负责社区党建工作的，是一名党务战线上的新兵，社区党建这个岗位对我来说也是全新而陌生的。面对新的岗位和新的挑战，我不断学习提升素质，以能力适应新的岗位。我深深地知道要做好党建工作，除细心、认真外还必须具备扎实的理论功底，为此，我积极学习党和社区工作的理论、知识，努力提高业务素质和工作能力，以适应新时期社区工作的需要。

1、完成各项党建工作，围绕社区的发展规划和重点工作，协助书记、主任做好各项工作任务的组织、安排，上报材料及汇总工作，同时做好党员的排查、登记、分类等工作。搞好社区党委的各项宣传工作，社区活动后及时上报信息，并将信息简报发送至社区公众平台、居民qq群、党员微信交流群等。协助书记组织好党员学习，做到学习前有通知、有目的、有安排，学习形式多样，吸引党员参加。

2、完成上级单位交办的各项工作，及时上报各种报表及汇总材料。并将党委完成的工作及时整理上报。都说：“好记性不如烂笔头”，我也是习惯于将各项工作的要求、上报的日期等都记录在一个本子上，这样确保工作在规定的时间内准确的完成。

3、做好党费收缴、管理，并做到每一笔党费的收缴都有记录、有凭证。

4、协助支部书记做好支部管理工作，及党员学习的组织工作。支部活动前会协助支部书记通知党员活动时间、活动内容。协助支部书记为年纪大行动不方便的老党员上门送学；慰问生病、困难党员；给流动党员推送学习资料等。

5、各类档案的整理归档。社区档案的整理归档工作是社区建设的一项基础性工作，而在社区工作活动中形成的文字、图表、实物、电子文件等档案即具有综合性和广泛性，同时又具有复杂性、动态性。我做的就是及时梳理归档，避免出现资料断档漏项、突击整理等现象。

为确保档案整理质量，保障整理工作顺利开展，振兴社区现已将档案材料整理到统一的档案盒并放于档案柜妥善保管，确保各类资料都有专门的地方存放，保证档案资料规范统一。

在社区我还负责迎检时的社区解说工作，对于社区的解说：

二就是要全面了解社区各功能室功能及活动开展情况，并根据每次检查部门的不同侧重不同的方面给领导介绍。尽可能多的熟记社区的各项数据，灵活应对领导的提问。

在工作中仍存在很多不足。经验不足，对于工作没有自己系统性的认识和整体的规划，工作习惯追赶着各种工作任务显得比较被动；创新性的工作少，在工作中缺乏新的想法。在今后的的工作中我会尽可能取长补短，踏踏实实工作、努力提高自身修养、积极了解各种相关的政策，创新工作思路，完成社区的各项工

网格员演讲比赛稿子篇三

各位领导、同事们，大家好：

我叫xx□是富民社区残协委员兼第四十三网格员。于四月中旬接手的网格。下面我把我的网格内的基本情况介绍一下，上次月例会我网格共有566户，1698人。新增租房户24户，现在共有590户，系统录入516户，1447人，空户40户，未登记上来的32户。以上是我与另外一个网格员共同的网格。下面我介绍一下我自己的网格内情况，我网格内共有335户，其中平房77户，录入71户，空户6户。楼房258户，录入246户，空户8户，未登记4户。

一、通过入户、走访去熟悉网格内的情况，并制定了以下四个计划：

- 1、利用一个多月的时间把网格内的住户走访一遍。
- 2、同时完善居民信息管理系统录入工作。
- 3、我将针对入户了解的信息进行归纳汇总。
- 4、对出租户的信息将不定期和短时间进行更新等记，以便迅速了解新户的基本家庭信息。

二、经过入户，我有以下五点体会；

1、时间上

刚开始，我选择上午、下午去入户，但是入户效果不明显，后来摸清了居民的作息时间，我也调整了入户时间，改在早晨上班之前或下班之后进行入户，效果非常好。

2、方式方法

有的居民不配合工作，也不理解，我会和他们说明我们工作的重要性，向他们讲解一些惠民政策，以此来打消他们的防范心理，同时尽可能的介绍社区职能，比如八十岁老人津贴，

社区开的证明，社区居民养老保险等等，接下来的工作就会容易很多。根据长期不在家的居民，我会向邻居打听他家的情况，并且留下联系方式，以便于联系到我。同时我还随身携带一个小本，随时记录辖区内居民为我提供的各类信息。

3、态度上

我认为，网格员入户没有捷径，要想做到入户实、信息准，就得靠多问、多走、勤记录，这样才能彻底摸清网格内所有的住户信息，家庭基本情况，以及居民家中的实际困难。

4、频率上

有些居民因为工作关系，回家时间有限，与我入户的时间不一致，无奈只好一次次的去敲门，最终没有结果。后来在物业的帮助下，查到电话号码，联系居民。居民接到电话后，来到社区登记。对于居民的配合，我们感到很高兴，同时发放一些小礼物，以便促进居民与社区之间的关系。

5、责任心上

责任心是做好本职工作的前提，更是做好一件事情所必需的条件。因此，要想把工作做好，提高责任心是重要的，所以我无论在网格工作上还是残联工作上都要求自己“在本位”“尽本职”尽心尽力的做好本职工作。

最后我希望自己在今后的工作中，更加努力的认真管理好我的网格，把工作做实、做细、做好谢谢大家！

网格员演讲比赛稿子篇四

所谓的“竞争性就业”，是各级运行管理岗位实行考核任用制的优秀选人技术。如果用于内部招聘，则为内部竞争性雇佣。以下是为大家整理的关于, 欢迎品鉴！

尊敬的各位领导，大家下午好！

非常感谢公司组织此次竞聘，让我有了挑战自我、展现自我的机会。在公开、公平、公正、择优的竞聘氛围中与大家展开同台竞争，是我的荣幸，对于本次机会我倍感珍惜！我要竞聘的是网格经理一职。

我叫费香芬，2006年有幸加入移动公司这个大家庭，长期从事乡镇营销工作。下面，我想先谈谈我竞聘本职位的优势。

第一，基层工作经验较为丰富。多年来，我一直在戴楼营销部工作，历任营业员、渠道督导，对移动营销业务知识较为了解。长期的一线服务工作，让我不断成长，学会了怎样与客户沟通，怎样与客户交流，最终有机会让客户接受我们的服务。在我的心中，始终牢记“满意100”这个服务理念，用一颗真心为客户服务。

第二，乐于奉献，忠于职守。多年的锻炼不仅使我的工作能力有所提升，而且使我的心智得以历练成熟，我爱岗敬业，工作踏踏实实，兢兢业业，一丝不苟，不管干什么从不讲条件，更不怨天忧人，干一行，爱一行，努力把工作做得最好。

尊敬的各位领导、亲爱的同事们：

大家下午好！

首先我为我能够，工作在移动公司这个快节奏、高效率的大家庭里感到十分荣幸，同时感谢公司领导给我这次机会，让我站在这里进行竞聘演讲，相信这次竞聘将会开启我职业规划的新的征程。

我的演讲将从以下三个方面展开：自我介绍；我的竞聘优势；对竞聘岗位的工作思路。

首先，请允许我做一下自我介绍：

我叫解西瑞，xxxx年生人，20xx年9月到东平分公司下属的新湖营业厅工作，我当时仅仅是一名普通的营业员。但是，我凭着对这份工作的热忱，在工作中刻苦钻研业务知识，并虚心向老员工学习，在处理好与同事关系的同时，工作上也得到了领导的认可。其间我所从事的岗位历经是营业员、营业厅主任等岗位。这些一步步的历练都促使我今天有勇气站在这里参加竞聘。

刚才竞聘演讲的几位同事，每个人都有自己的优势，那么我竞聘的优势在于哪里呢，我要说我竞聘的优势在于以下几方面：

- 1、具有熟悉各项移动通讯业务的优势。几年的工作经历，使我对移动的业务知识，特别是营销方面的业务知识有了比较全面的了解。
- 2、具有较强的处理问题能力和沟通能力：参加工作后，缺乏一定的工作经验，但在领导的关心和同事的帮助下，我努力学习和刻苦钻研，凭着对工作的热忱、责任感和长期学习摸索的经验，总结出了一些行之有效的方法，得到了领导和同事的认同。
- 3、爱岗敬业，有强烈的责任感：在日常工作中，不计较个人得失，得到大家的肯定，我现在已经是一个三岁孩子的母亲，（这里我要特别感谢一下我的婆婆，是她对孩子的照顾才减少了我的后顾之忧，让我更放心地把精力更多地投入到工作中），每当看到用户满意的笑容挂在脸上和领导对我的认可，我感觉就是对我工作的最大肯定。
- 4、具有较强的业务发展能力和对市场敏锐的洞察力：每当有新业务推出时，我总是先使用并全面了解其功能、优点、价格等。对代理商上门服务，和遇见用户询问时做到有问必答，

回答详细，并尽力推荐他们使用最适合他们的业务。在公司内每次业务发展竞赛活动中，我都能按时完成各项竞赛任务，这为我从事渠道管理工作积累了一定的工作经验。

5、具有较好的年龄优势。我正值青年，身体健康，精力充沛，敬业好学，接受能力强，进取精神强，能够全身心地投入到自己所热爱的工作岗位中去。

随着网络通讯业务竞争时代的到来，*移动通讯已不再是只为用户提供手机单一业务的提供商，而是为用户提供从技术支持到网络支撑的一系列综合化、个性化服务的服务提供商。因此如何做好渠道管理就显得尤为重要，结合公司的具体情况，我想作为渠道经理主要做好以下几个方面的工作：

1、保客户、稳固现有集团：随着竞争对手客户服务管理水平的提高，我们服务领先优势越来越小。我们要树立以服务赢得客户、服务赢得市场；坚持“人无我有、人有我优、人优我新、人新我特”的原则。业务上：紧跟区域内的大项目、重点工程。做到“抢前、抓早”同时也不放过每一个新建的小企业。凡是有新的单位建立，都要第一时间将我们的政策传达给他们，把他们发展成为我们的集团。深度挖掘集团信息化业务。另外，还要加强对集团客户的走访，走访的同时将我们的新业务、优惠政策及时带给他们。适时地与集团客户建立捆绑关系，以此来稳固现在有集团客户。

2、自有营业厅的管理：乡镇自有营业厅的建立，是移动公司企业形象的展示。要抓好乡镇自有营业厅的服务与业务水平。做好为当地客户的服务工作，让客户实实在在感受到移动公司的便捷服务。更好地发挥区域营销中心的作用。让我们的自有营业厅真正实现：销售、宣传、服务、体验的功能。

3、社会渠道的管理：加强与所管辖的社会渠道代销商的沟通。在服务与业务上对其进行指导；在有困难的时候对其进行帮助。做好代销商思想工作，让他们坚定信心，跟着移动公司

的步伐向前走是不会错的。加强对所管辖的村级代办的管理，“下乡、进村、到户”开展一对一宣传营销，真正使公司的产品、优惠活动宣传到家、服务到家。

4、市场掌控情况：一方面加强所管辖区域，自有营业厅和社会渠道的新增市场情况。继续保持高市场占有率，不断提高农村市场渗透率。另一方面及时了解竞争对手的动态信息，以此做出相应对策，保*现有市场的占有率。

以上是我对竞聘，渠道经理岗位的粗浅认识和理解，如有不妥之处，请各位领导、同事批评指正。最后，我想说，假如我有幸竞聘成功的话，我将珍惜这个机会，尽100%的努力做好岗位工作，如果其他同事得到这个机会，我会对他们表示祝贺，同时恳请领导考虑让我，可以到更大的平台比如平湖营业厅去历练，这也算是给予我的，一个更好地发挥我优势的机会，从而使我可以有机会为县城*服务。当然，即便是竞聘和去平湖营业厅历练都不能实现的话，在移动公司工作多年的我，也将一如既往的充满着自信，以高昂的工作热情、100%的努力投入到明天的工作中去，为移动公司的发展做出更大的贡献。

尊敬的各位领导：

大家好！非常感谢公司组织此次竞聘，让我有了挑战自我、展现自我的机会。在公开、公平、公正、择优的竞聘氛围中与大家展开同台竞争，是我的荣幸，我坚信机会只属于有准备之人，对于机会我倍感珍惜，等待已久！我要竞聘的是网络经理一职。我的竞聘演讲的题目是《于安思危，琴心剑胆》。

我叫于琴，已经在移动公司工作了八年，长期从事营业员一职。八年的积淀，八年的历练，让我收获了许多，然而安稳平静的八年过去了，人生中的下一个八年，我希望在挑战中度过。下面，我想先谈谈我竞聘本职位的优势。

第二，乐于奉献，忠于职守。多年的锻炼不仅使我的工作能力有所提升，而且使我的心智得以历练成熟，我爱岗敬业，工作踏踏实实，兢兢业业，一丝不苟，不管干什么从不讲条件，更不怨天尤人，干一行，爱一行，努力把工作做得最好。

其次，我对日后的工作有如下设想。

2、用心服务提升信任与认同。在确保业务量增长的前提下着力于以诚实服务，进一步巩固代理商、客户对中国移动的品牌信任度。

最后，向各位解释我的演讲题目，于安思危，不安于现状，身处当下着眼未来，时刻记挂危难局面方能应对从容；琴心剑胆，心思缜密，干练果敢，内外兼顾方能文武兼修。

尊敬的各位领导，各位同事：

大家好！感谢单位领导给我提供了这次竞聘上岗的机会，我是茅铁夫，毕业于济南交专，今年35岁，我竞聘的岗位是网络经理。

之所以竞聘这个岗位，是因为我具有以下几个优势：

一是有较为丰富的实践经验熟悉本部门的职责任务和规范，具备了本部门工作的素质和要求掌握了搞好本部门方法和策略。

二是有较为扎实的理论基础，工作以来，始终不忘读书，勤钻研，善思考，多研究，不断丰富自己提高自己。

三是有较强的工作能力，在日常生活和工作中注重不断地加强个人修养，踏实做事，诚实待人。

四是有较好的年龄优势，正值而立之年，身体健康，精力旺

盛，敬业精神强，能够全身心的投入到工作当中去。

如果竞聘成功我将努力做好以下几点：

一、勤奋学习提高素质，一方面是政治理论知识的学习，不断提高自己的理论修养，另一方面是加强的业务知识的学习，使自己更加胜任本职工作。

二、扎实工作锐意进取，继往开来，在实践中不断丰富自己，和大家一起搞好本部门的工作，使本部门工作日趋科学化，规范化，合理化。

三、充分发挥模范带头作用，要以高度的热情感染人，以精湛的业务带动人，以高尚的情操教育人，以博大的胸怀团结人，处处争当排头兵。

四、协助各级领导作好各项工作好，起到一个呈上启下的作用。

如果竞聘不成功，那说明我还有不足之处，我会认真总结不断努力，了解自身的差距，在今后照样会尽职尽责，努力学习，勤奋工作，来年我还会站在这里。

尊敬的各位领导：

大家好！非常感谢公司组织此次竞聘，让我有了挑战自我、展现自我的机会。在公开、公平、公正、择优的竞聘氛围中与大家展开同台竞争，是我的荣幸，我坚信机会只属于有准备之人，对于机会我倍感珍惜，等待已久！我要竞聘的是网络经理一职。我的竞聘演讲的题目是《于安思危，琴心剑胆》。

我叫于琴，已经在移动公司工作了八年，长期从事营业员一职。八年的积淀，八年的历练，让我收获了许多，然而安稳

平静的八年过去了，人生中的.下一个八年，我希望在挑战中度过。下面，我想先谈谈我竞聘本职位的优势。

第二，乐于奉献，忠于职守。多年的锻炼不仅使我的工作能力有所提升，而且使我的心智得以历练成熟，我爱岗敬业，工作踏踏实实，兢兢业业，一丝不苟，不管干什么从不讲条件，更不怨天忧人，干一行，爱一行，努力把工作做得最好。

其次，我对日后的工作有如下设想。

2、用心服务提升信任与认同。在确保业务量增长的前提下着力于以诚实服务，进一步巩固代理商、客户对中国移动的品牌信任度。

最后，向各位解释我的演讲题目，于安思危，不安于现状，身处当下着眼未来，时刻记挂危难局面方能应对从容；琴心剑胆，心思缜密，干练果敢，内外兼顾方能文武兼修。

我是于琴，我挑战，我快乐。谢谢大家。

尊敬的各位评委，各位领导，各位同仁：

首先我为我能够工作在移动通信公司这个快节奏、高效率的大家庭里感到十分荣幸，同时我要感谢公司领导给了我这次锻炼和提高自己的机会。

我叫xxx□1979年生人，*党员，从事卡管员工作已经近十个年头了，感谢领导对我的信任，今天又给了我这样一个总结经验和展示自我的机会。下面介绍本人的工作经历，我于年参加工作，年被调到市电信局电报科工作，其间做过报务员，班长，业务检查员，指导员等项工作，连续多年被评为先进生产者，因在抢救水灾中工作突出，局里给予记功一次，年调到市局电信科，担任市话、电报业务主管，年我市开通模拟移动电话，兼管手机号码管理工作，年开通数字手机兼

管sim管理和移动业务主管，主管号源管理及sim卡出入库工作，年移动分营被分到移动公司继续做sim卡管理、号源管理及业务检查工作。

今天，我竞聘的岗位是我热爱的原岗，移动卡管员工作，并认为具备有以下优越条件：

□□

在这个岗位上我边工作、边摸索、边创造，十年来，给领导参谋提出合理化建议，为公司节省几十万元**。前年联通公司运营初期，竞争激烈，销号用户增多，销号卡太多，我建议公司领导和各县（市）分公司、各区营销部将用户手中卡收回，并由我负责利用休息时间起早贪黑，将卡激活做补卡用，当时每张卡成本50元，年共激活卡1000多张一上半年共激活卡3千多张，2年来共为公司节省**11万多元。

做为一名卡管员，即是公司经营发展的后勤兵，多年来的实践工作使我养成了视移动公司为自己的家工作作风，不论休息还是节假日，只要接到电话，马上到单位，10多年来任劳任怨。卡是公司竞争中的“子*”，没有卡，便没有了竞争的武器，更何谈发展。记得在年，同联通竞争激烈时，由于*社会影响，省公司sim卡供不应求，各地市均出现不同程度的缺卡断卡现象，我凭借多年来与省公司卡管中心负责人员建立起来的关系，积极同省公司取得联系，有时当天往返哈市，一个月中就跑好几次哈尔滨，起早贪黑，确保了伊春从未出现过sim卡断档的时候。在过去的十多年取卡、发卡和号源管理中从未出现过差错。为我公司sim卡管理打下了良好的管理基础和准确高效的岗位作风。

为公司分忧，完成好领导交办的任何工作。年月，开始紧张而艰难的模转数工作。手机出入库管理是一项繁重而必须细致的工作，由于公司领导对我平时工作的认可和信任，把这

项大家都不想接的工作交给了我，我当时就暗下决心一定要管好，不能出任何癖漏，从月份到月末，共出入库手机6000多部，给区局定送货及*，业务人员少，工作量大，有时晚间到货，验完货都工作到晚上十一、二点钟，从没有怨言，直到结束，由于我工作认真负责，从没出现过差错，圆满完成模转数的手机管理工作，受到省公司的好评。另外，公司年起又开展了积分增电池活动，到现在出入库电池上万块也从未出现过差错，不管干再多的活，从不叫苦叫累，因为我将是一名员，移动员工不能辜负领导的信任，必须把工作做好做细，刻苦专研技术，勤学苦练掌握好新技术，圆满完成升号和sim卡分配工作。

在营销方面，积极挖联通用户，利用亲朋好友同学等关系，动员使用移动卡。几年来共发展用户近千户。年已经过去，充满挑战的年又向我们走来。我感谢各位领导、各位同事过去的一年对我的关心与帮助，感谢你们给我的激励与鞭策，感谢你们对我的中肯批评与评价，我一定会更加努力工作，一如既往、刻苦专研业务知识，做到帐务相等不出差错，发扬优点，克服不足，为自己所挚爱的移动事业奋力拼搏。

网格员演讲比赛稿子篇五

尊敬的各位领导、亲爱的同事们，大家好。

我叫，来自xx社区企业管理式网格，今天我演讲的题目是《责任伴我前行》。

自街道开展社会管理创新工作，实行网格化管理以来，我便成了城南新区社区企业管理式网格的一名管理员，网格管理员是代表政府为基层群众办实事、办好事、讲奉献的职业，职位虽小意义却十分重大。

作为一名网格管理员，刚开始工作时，尽管我已经深知网格管理理念，也知道行动上的任何偏差都会导致服务质量的缺失，但是并不知道如何用理念去指导生动的社区服务实践。曾经，我也彷徨过，被居民拒之门外、不理解的话语迎面而来。也迷茫过，面对基层矛盾和群众问题百愁莫展。但是，丢什么都不能丢信心，扔什么都不能扔担子。责随职走。

走进企业，小型企业还很配合社区网格工作，可大中型企业却不认同，总是以各种借口推脱网格事物。面对实际，我们默默地承担起了与企业沟通的责任，一次不行，两次、两次不行三次，我们不断地来回于企业之间，在工作中时刻注意自己的工作态度、语言方法，对他们耐心讲解社会管理创新到底是一项什么样的工作。在与企业常来常往的沟通中，我们主动承担起企业党建工作的引导，帮助企业录入党员基本信息，建立党员台账。积极参与到企业的文化活动中，走进企业发放免费计生用品，经过不懈努力，逐渐被部分企业所接受、开展网格工作。

在日常工作的排查中，我们发现xx和xx为备料场的粉煤灰发生纠纷，我们在第一时间内上报街道，并在现场进行了调解，通过街道、环保局等部门的干涉，现在xx对粉煤灰坑建了防尘罩，再没有发生过刮风天到处是粉煤灰的现象。

老火车站铁路以南的空地，一直是我辖区的卫生死角，多年来经常被一些施工单位的建筑垃圾、附近企业的工业废料和生活垃圾汇集于此，是一个环境卫生的“顽点”。随着城市环境卫生整治活动的开展，我们通过多次与有关单位部门沟通协调，终于在4月份，由市环保局将该处10余万方的建筑垃圾、生活垃圾和工业废料清理完，使其恢复原状。还辖区一个清洁环境，现在路边栽种了松树、杨树，砌起了白色的围墙，美化了市容市貌。

自开展卫生整治活动以来，我们一遍遍与当事人联系，一遍遍做当事人的思想工作，如在拆除xx项目部时，我和社区主

任一次次找xx总，刚去时x也不配合我们，甚至冲我们拍桌子，我们放下委屈，陪着笑脸，再三解释这项工作的意义，通过我们一次次地做思想工作，终于得到他的认可，在他的配合下顺利的拆除了xx项目部。

这些只是我们工作中的一角，有时感到很委屈，只能自己默默的流泪、承受，但这是我们的本职工作，我们只有擦干眼泪继续往前走。

为了社区的发展，我们哪一位社区工作者不是勤不言苦，任劳任怨？哪一位不是在自己平凡的岗位上无私奉献，默默耕耘？为了社区的发展，社区工作人员，走千家，进万户，常年与居民打交道，交朋友。多少次我们经历了工作与亲情的考验，多少次我们撇家舍业，背负着对亲人无言的愧疚。但是，我无怨无悔，因为我坚信：也许工作有些累、有些烦，但要我们有百分的真诚投入，就可以换来群众百倍的支持和理解。