

2023年供电所本月工作总结和下月工作计划(汇总5篇)

制定计划前，要分析研究工作现状，充分了解下一步工作是在什么基础上进行的，是依据什么来制定这个计划的。我们该怎么拟定计划呢？下面是小编为大家带来的计划书优秀范文，希望大家可以喜欢。

供电所本月工作总结和下月工作计划篇一

一、自觉加强学习，努力适应工作

我是初次接触物业管理工作，对综合管理员的职职责务不甚了解，为了尽快适应新的工作岗位和工作环境，我自觉加强学习，虚心求教释惑，不断理清工作思路，总结工作方法，现已基本胜任本职。一方面，干中学、学中干，不断掌握方法积累经验。我注重以工作任务为牵引，依托工作岗位学习提高，经过观察、摸索、查阅资料和实践锻炼，较快地进入了工作情景。另一方面，问书本、问同事，不断丰富知识掌握技巧。

在公司领导和同事的帮忙指导下，从不会到会，从不熟悉到熟悉，我逐渐摸清了工作中的基本情景，找到了切入点，把握住了工作重点和难点。

二、认真负责地抓好保洁后勤服务工作。

__院的工作是_月份开始交与我负责的，对我来讲，这是一项初次打交道的工作，由于缺乏专业知识和管理经验，当前保洁员缺少，又面临医院评级工作、章主任施加压力的情景下。我主要做了以下2个方面的工作：一是化压力为动力，督导员工搞好医院的保洁后勤工作。二是下底层工作，带动员工的进取性。

三、人员管理

老妇保员工调到新妇保后，工作面积增大，要求增高。员工情绪波动，开展工作进取性不高，为此和员工多方面沟通，稳定员工情绪，没有影响到工作质量。根据各岗位工作需求情景，重点加强了人员的合理配置和工作负荷量之考核，在不增加人员的情景下，基本满足了保洁的运行要求。

现有人员__人，本月度共有_人离职和调职；

其中_人调职到老妇保，_人辞退。

四、培训

对新入职保洁人员进行了清洁理论培训并针对不一样岗位进行实际操作培训，使保洁员掌握保洁工作知识，到达写医院保洁工作的要求。在对保洁员进行《医院保洁标准》培训的前提下，结合工作中的实际情景着重了以下培训：清洁剂的分类和使用，清洁程序，清洁不锈钢饰物，家具的清洁，清洁烟灰盅，清洁壁纸，电梯的清洁保养，污迹的处理。

加强了员工考核制度的培训，建立了员工工作的职责心，目前员工已经能够努力工作并按规定标准完成，但在遵守工作纪律，行为举止等细节方面还需监督管理，下一步将加强这方面培训并使之成为习惯。

经过不断的培训与磨合，保洁员工已适应现有管理模式和工作程序，人员基本稳定。

五、保洁工作完成方面

完成了保洁人员编制及工作模式的及时修订。

完成对医院所负责区域的卫生日常维护工作。

完成对妇保与海关的开荒工作。

完成海关石材晶硬处理，地毯保养工作。

完成医院垃圾的清运工作。

完成医院外围玻璃的2次清洗。

完成海关外围地面冲刷工作。

对海关底下停车场两次的清洗工作。（不负责日常保洁工作）

完成单位临时安作排的清洁工作。

六、主要经验和收获

仅有摆正自我的位置，下功夫熟悉基本业务，才能尽快适应新的工作岗位

仅有主动融入团体，处理好各方面的关系，才能在新的环境中坚持好的工作状态

仅有坚持原则落实制度，认真管理，才能履行好区域经理职责

仅有树立服务意识，加强沟通协调，才能把分内的工作做好。

七、存在的不足

由于工作实践比较少，缺乏相关工作经验，20__月的工作存在以下不足：

对物业管理服务费的协议资料了解不够，异常是对以往的一些收费情景了解还不够及时。

医院垃圾袋用量较大，宏观上控制容易，微观上控制困难。

保洁工作人员情绪容易波动，自身在所管区域与员工沟通上还要下更大的功夫。

供电所本月工作总结和下月工作计划篇二

2. 组织学习国家总书记在新闻舆论工作座谈会上的讲话精神；

3. 开展查找“短板”活动；

4. 对退休员工进行了节前慰问，同时对结对村困难户也开展了慰问帮扶工作；

7. 做好路桥区“全国人民代表大会和中国人民政治协商会议”前的相关报道；

8. 积极做好春运、送温暖、节日氛围营造、五水共治、平安路桥、重点工程、三改一拆等中心工作宣传。

年x月工作计划

2. 继续做好岗位设置工作；

6. 做好植树节、“3.15”、春耕备耕的宣传报道；

7. 继续做好五水共治、平安路桥、有效投资、三改一拆等中心工作宣传；

8. 及时完成总台交办的其他工作。

供电所本月工作总结和下月工作计划篇三

1、塔山老桥拆除工程，完成东侧桥墩水下部分拆除；

- 2、转型大道西延完成沥青路面摊铺；
- 3、利大路唐庄西段加宽改造完成路基灰土及桥台基础；
- 4、利大路潘安湖段(星光大道)竣工通车；
- 5、佳运路完成荒里村东至206国道沥青路面；
- 6、标准厂房完成4、5、6、7四栋厂房钢结构安装；
- 7、茶棚大桥施工图设计(11.29)市局组织初审；
- 8、外环公路开工仪式场地附着物清理结束。

x月份工作计划

- 2、茶棚大桥施工图上报省厅公路局审查；
- 3、标准厂房完成1、2、3号厂房基础开挖、浇筑；
- 4、完成塔山老桥拆迁剩余工作量，拆除全部结束；
- 5、做好贾汪区镇村公交年度考核工作，完成江庄镇镇村公交材料申报工作；
- 6、开展冬季路域环境整治活动，完成高庄集镇段改造工程收尾工作。
- 7、完成下属党支部换届选举工作；
- 8、进一步抓好文文明创建；
- 9、抓好安全信访维稳工作，开展冬季安全生产大检查，做好元旦假日运输前期工作；

供电所本月工作总结和下月工作计划篇四

4月份总结

4月份已过，现将工作总结如下：

一、好的方面

- 1、与3月份相比，销售人员积极性有所提高
- 2、销售技巧有提高
- 3、人员凝聚力有所加强
- 4、业绩有所提升

虽然与之前相比，有所进步，但也存在诸多的不足。

二、不足之处

- 1、销售技巧虽然有提高，但还不够灵活
- 2、销售人员还不够勤快，应该多出去走动考察市场
- 3、没有完成领导下达的协议任务

三、下一步的计划和打算

- 1、制定月销售计划
- 2、针对客房和餐饮制定营销方案
- 3、制定酒店宣传计划

四具体方案

1加强市场商务协议客户拓展. 每个月的签约量不低于50份.

2全员营销活动的开展.

3加强会员卡的发放

五加强所有客户对客房的促销:

1上午10: 00---17: 00钟点房58元其他时间段按正常收费

2每天推出10间128元特价房

3. 单次预定6个入住有效房间以上（含6间）结账时赠送免费入住券一张

4. 单月个人入住15天以上含（15天）免费赠送免费入住券2张、电影票2张

5. 餐饮单桌消费满500元送20元代金券800送50元1000以上送100（仅限客房）

5目标针对商务协议客户. 特殊散科情况下也可以执行此优惠

六餐饮促销

餐饮单桌消费满500元送20元代金券800送50元1000以上送100（仅限客房）不打折，餐饮带动客房。

销售部经理牛红波

-5-14

供电所本月工作总结和下月工作计划篇五

3) 培养销售人员发现问题，总结问题，不断自我提高的习惯。

培养销售人员发现问题，总结问题目的在于提高销售人员综合素质，在工作中能发现问题总结问题并能提出自己的看法和建议，业务能力提高到一个新的档次。

4) 在地区市建立销售，服务网点。(建议试行)

根据今年在出差过程中遇到的一系列的问题，约好的客户突然改变行程，毁约，车辆不在家的情况，使计划好的行程被打乱，不能顺利完成出差的目的。造成时间，资金上的浪费。

5) 销售目标

今年的销售目标最基本的是做到月月有进帐的单子。根据公司下达的销售任务，把任务根据具体情况分解到每月，每周，每日;以每月，每周，每日的销售目标分解到各个销售人员身上，完成各个时间段的销售任务。并在完成销售任务的基础上提高销售业绩。

我认为公司明年的发展是与整个公司的员工综合素质，公司的指导方针，团队的建设是分不开的。提高执行力的标准，建立一个良好的销售团队和有一个好的工作模式与工作环境是工作的关键。