

# 2023年新员工转正工作报告(通用5篇)

“报告”使用范围很广，按照上级部署或工作计划，每完成一项任务，一般都要向上级写报告，反映工作中的基本情况、工作中取得的经验教训、存在的问题以及今后工作设想等，以取得上级领导部门的指导。那么，报告到底怎么写才合适呢？下面我就给大家讲一讲优秀的报告文章怎么写，我们一起来了解一下吧。

## 新员工转正工作报告篇一

下面我主要就我的工作内容、工作目标、执行计划、执行效果、执行总结及转正后工作展望五个方面进行汇报：

### 一、工作内容

进入试用期以来，我的工作主要是：

- 1、掌握按揭贷款的相关知识，并给销售部人员培训；
- 2、协助我们的按揭客户准备办理按揭所需资料；
- 3、及时更新销售状态的记录。

### 二、工作目标

有目标才会有前进的方向。

试用期中，我的业务目标是在15天内有能力给销售部人员培训按揭贷款的知识；在20天内协助我们的首位按揭客户准备好按揭资料；确保房源销售状态、签约信息、回款情况以及月度销售签约资金回收统计一致。

试用期中，我的个人目标是在20天内可以有思路的安排自己

的工作事项；一个月后能够顺利转正。

### 三、执行计划

为了实现工作目标，我的执行计划如下：

- 1、工作前三天上网搜索按揭贷款的相关知识，并整理成资料。
- 2、工作7日内就我了解的按揭知识对销售部人员进行理论知识的培训。工作思路是：在培训之前整理好培训资料，为方便讲解，制作成ppt□培训后，总结销售部人员期望了解的按揭问题，并在一周内整理出来。
- 3、通知我们的首位按揭客户准备办理按揭资料，拟定在20天内准备齐全。由于之前没有经验，协助我们的首位按揭客户准备按揭资料，主要是在“通路”，一方面了解办理按揭需提供什么资料、怎样准备资料，一方面与工行负责按揭的曹主任、宋经理建立良好的友谊，树立好公司形象和个人形象。
- 4、工作15日内有能力为销售部人员培训按揭贷款的知识，并让他们感觉到我很专业。工作思路是：在第二次培训之前，对比较常见的问题进行总结，并对自己存在的疑问及时向工行的宋经理询问、总结，使培训资料不断完善、更加准确、有理有据。
- 5、在3天内，结合认购单、签约单、收据制定出签约信息统计表、回款情况统计表及月度销售签约资金回收统计表，保证内容一致。
- 6、在试用期，端正学习态度，做好自己的本职工作。做到不迟到、不早退、不旷工，并自愿加班学习专业知识，以求顺利开展工作及顺利转正。

### 四、执行效果

“华人管理教育第一人”余世维曾经说过“决战商场，赢在执行！”这说明了执行力在工作中的重要性，换言之，一个人的工作业绩和他对工作的执行情况是密切相关的。现将我对工作的执行情况总结如下：

1、我超额完成了“无薪试用”的工作任务。刚进入公司，李总给我出了按揭贷款的八个问题，包括按揭贷款的含义、按揭出现的原因、办理按揭的条件、流程、所需资料、按揭贷款还款方式、按揭客户能否提前还款、二次购房按揭的规定，要求我在三天内完成。实际上，我在第一天就顺利完成了八个问题的解答。在第二天下午下班后我就按揭贷款的八个问题给李总和同事刘冰进行了讲解，讲解时我做到了完全脱稿，李总对我的工作态度、工作思路给予了充分肯定。

在第二次培训之前，我对比较常见的问题进行了总结，并对自己存在的疑问及时向工行的宋经理进行询问，之后自己加以总结，使培训资料不断完善，更加详细，鉴于第二次培训的时候我对按揭知识已有深刻的理解，所以我可以自信的给销售部人员讲解并准确的回答他们提出的问题，培训结束前我就培训内容进行了随机提问，根据销售部人员的回答情况，表明他们掌握的情况良好。

3、我协助我们的首位按揭客户在18天内准备好了按揭资料，比预定目标提前了2天。刚开始，我们首位按揭客户资料是按照工行提供的《资料清单》准备的，拿到工行审核，工行宋经理基于我们的首位按揭客户无法提交个人收入符合银行要求的证明，又由于他是企业法人代表，所以让其补充公司资料，我一方面通知客户补充资料，一方面完善《办理按揭资料清单》，把学到的知识添加到资料清单中。

三天后，我拿着该客户的资料到工行请宋经理再次审核，宋经理又提出了新的问题：验资报告需整本复印、造三个月工资表，之后我再联系客户，再完善《办理按揭资料清单》，并添加准备资料的注意事项，如此反复补充了五次资料，我

们的首位按揭客户的资料才准备齐全，办理按揭的“路”走通了。同时，为了方便以后的按揭客户准备按揭资料，我制定出一套详细的《万利财富广场购房客户办理按揭材料》，包括《办理按揭的条件》、《办理按揭资料清单》、《办理按揭的流程》、《分红证明》(模板)、《企业经营情况报告》(模板)、《工资表》(模板)，这些材料整理的详细、具体、清晰，给办理按揭的客户减少了许多麻烦，必定提高办理按揭的效率。

另外，由于我和李总制作的《办理按揭资料清单》非常详细，所以得到了工行宋经理的高度评价，并向我索要，当作了她工作的参考资料；通过与工行个贷中心曹主任、宋经理多次交往，我给他们留下了良好的印象，他们对我的言行举止、办理按揭的工作给予了充分肯定。

4、我根据认购单、签约单、收据制定出签约信息统计表、回款情况统计表及月度销售签约资金回收统计表。现在，我负责销售状况的记录、更新、上报，有新的认购信息或签约信息，我会及时记录，从不怠慢，并认真核对，因此确保了各项信息的一致。

5、届时，我正在协助按揭客户准备办理按揭的资料。每个客户的情况都不一样，协助每个客户准备资料对我来说都是极大的考验。接下来，我将针对每个客户的具体情况整理出解决问题的方案。在整理的过程中，反复思考，找出最佳的解决办法。这样做不仅可以提高办理按揭的效率，而且可以提升我的思维能力。

## 五、执行总结

“对工作进行总结，才能有所发现，有所创新，有所前进。”

尽管我工作时间仅有短短的一个多月，但我在工作中却有很

多的收获，自己的进步也很大，不仅体现在业务方面，而且体现在个人方面。

首先，我圆满完成了在试用期中制定的业务目标。我给销售部人员进行了按揭贷款知识的培训，并起到了良好的效果；我协助我们的首位按揭客户准备好按揭资料用了18天，比我的计划提前了两天；另外，我所统计的房源销售状态、签约信息、回款情况以及月度销售签约资金回收统计各项资料完全一致。

其次，为了今后更好的开展工作，我掌握了必备的专业知识和技能。现在，我熟练掌握了按揭贷款的相关知识。通过深入学习，我还了解到“钱是有时间价值的”“名义利率指的是年利率，实际利率指的是月利率”，“客户作按揭贷款的原因之一是理财的需要”等。另外，通过为我们的首位按揭客户准备按揭资料，引起了我的许多思考。

再次，现在我可以有思路、有步骤的安排我的工作事项。每天我都会写工作计划，在工作计划的指引下安排自己的工作，并且能够达到预期的目标。

另外，在与工行的曹主任、宋经理，房管局备案科负责人交往时，我非常注意自己的言行举止，因此，为公司和个人塑造了良好形象，给他们留下了非常好的印象，对我的业务开展而言，必将有很大的推动作用。

在个人方面，进入公司以来，我的工作态度一直都很端正，一方面是自己负责，一方面是为公司负责。主要体现在：1、严格遵守公司的规章制度，从未迟到、早退、旷工，也从未请过假。2、在规定的上班时间内，如果我没能完成既定的工作任务，我会毫不犹豫的选择加班，我一贯主张“今日事，今日毕”，并且一直在践行；即使既定的工作任务完成了，我也会选择自己给自己加班，因为我知道，我来公司的时间还很短，而需要我学习的东西还很多；3、我每天都会给自己制定工作计划，并且积极主动的去完成它。

由于大学的时候学的是法律专业，所以在工作之前我没有对房地产方面的知识进行学习。刚来到公司，我的工作的内容可谓是我知识领域的空白。为了在最短的时间内胜任我所担任的工作，我根据自身的情况，广泛学习按揭贷款的知识，并从中筛选有用信息，及时吸收消化。对于按揭知识的掌握，我经历了三个阶段：从广泛学习到有针对性的学习，从有针对性的学习到对理论知识熟练掌握，从对理论知识的熟练掌握到活学活用、举一反三。

尽管我在试用期中有很多的收获，取得了一定的成绩，但我也清楚的认识到我还存在许多不足，如：刚从学校毕业，社会经验不足；尽管掌握了按揭的知识，但还不能做到活学活用；刚接触按揭贷款、合同备案的知识，还不能站到一定的高度分析问题、解决问题，针对这些问题，我也做了分析，主要原因是我接触这方面的工作时间短、思维不系统造成的。为此我也制定了解决问题。

## 新员工转正工作报告篇二

不经意间参与工作已有三个多月了。人生总会有着很多个起点，从第一次学会站立到第一次开口说话，从第一次进入校内到第一次领到薪水。而如今，这个起点，是事业的开头，也是我人生转折的降临。短短一个月里，这段充实的工作经受，给了我很多的收获和颇多的感慨。记得曾听人说过，勤奋工作的人是最荣耀最幸福的。对于幸福，我虽然不曾剧烈的感受到，但劳碌之后内心的充实却是无与伦比的。这三个月的时间里，我仔细的过好每一天，这足以让我感到骄傲，对将来布满盼望。

在这三个月内，公司里良好的气氛让我较快的适应了新的环境，详细有以下几点：

没有众人的关心，没有人能单独完成一项事业。一个人要想成功，必需参加团队中。一个成品从最初的设想到图纸的设

计，接着做样品，再到测试。每一步精推细凿，任何一个环节出了一点问题，都不是一个好产品。因此，一切成果都是大家共同努力的结果。在这个历史悠久的公司里，我从刚进入的时候就感受到了团结全都，精诚合作的良好工作气氛。同事之间，并没有明显的年龄、资格之分；指导和员工之间也没有想象中的那种森严的上下级之隔。大家彼此互相合作和关心，工作上精益求精，会议中热忱商讨，闲暇时戏谑调侃，全部的一切无不让我感到兴奋和亲切，初到公司时心中的那份忐忑担忧也被一扫而空，很快地就融入了这个让人感动的集体之中。

来到公司第一天，在交代我工作的时候，可能是看出了我内心的紧急□a主任先让我整理文件，顺便熟识下公司的各种规章制度；b主任也很热忱的给我拿了一本管理制度规程文件让我熟识；中午时找刘姐办饭卡，她甜蜜的笑容立即让我内心的紧急消退了不少；在领取办公用品的时候，我结识了张姐，一个热忱和蔼的人；还有部门里的王姐，很热忱的带我去熟识各个部门的人；还有郭总，很亲切，就像大姐姐一样；又还有太多这样的感动，犹如一缕阳光，驱走新环境带给我的担忧与不知所措。在这里，我只想真诚地对你们说，感谢。

入职后的全体员工大会上，我理解了公司里有一批像战士一样的员工们，他们不辞辛苦，全部精力都放在工作上。在随后几周的工作中，我更深入熟悉到了这一点。给我印象最深入的'是技术研发部。我屡次看到午休时间，几个研发人员聚在设备四周争论技术问题。在反复试验弹箱的性能，连续加班试验。还有xx部，由于员工人手不够，许多员工已经一个月没有休假了，甚至带病上班。一个拥有了如此进取精神的企业，肯定战无不胜。走别人没有走过的路，就能得到走在别人前面所带来的宏大的经济效益和社会效益。在公司的这些日子里，我也深入的体会到了创新的重要性。然而，没走过的路，必定是布满荆棘的，这就是创业的艰辛。这就要求我们每个员工要像总说的那样：“召之即来，来之能战，战之

能胜。’我们的工作才会有更快的改善，我们的公司才能不断的往前进展而不被别人赶超。

这段时间里，对我触动最大的，应当是自己思想上的转变。

自小我们都有自己的抱负，并为之不懈求学，努力攀登。长大工作了，是我们实现抱负和人生价值的时刻。不是让你做，而是你要做。无论工作生活，都要有合理的规划，并付诸行动。多年的同学生涯已经在大脑里产生了一种定式思维，好象什么事情都是商定俗成的，自己那么需要根据已经定好的法规，一点点的做好自己该做的事情就可以了。可是参与工作了以后才觉察，现实社会中的更多的事情，并不是那么简洁。我必需从以前那种被动的状态中脱离出来，把眼界翻开，至少在思索问题，或者是做一些事情的时候，要全面，周到的考虑，而不是一味莽撞的去做。我做为一个成年人，要真正的为自己的言行负起责任，不管做什么事情都要抱着一颗剧烈的责任感去做，假设还是象以前那样浑浑噩噩的去生活，那我终将一事无成。

敬业爱岗是公司进展的基石和动力。敬业爱岗是根本的职业道德。每个员工最重要的是做自己该做的，做好自己该做的。做一行就要爱一行，要深化下去，把自己的事情做好，哪怕是自己不愿做的工作，这就是起码的职业道德。

在上司交给你任务的时候，争取在有限的时间内独立思索完成。现成的东西会叫你头脑僵化，有时类似的东西照搬会消失严峻的问题。消失问题时，不要推卸责任，要勇于担当它们，想方法补救和解决它们才是最根本的。留意时常总结阅历和教训，以便以后更好地工作。工作不能自满，因为世上没有十全十美的东西，它肯定有很多地方是不完善的，是需要改良的。我们应当把工作做得更好，将细节之处做得更完善，这样我们才会在工作中进步，才能进步自己的力量。

参与了工作同学都说，到了一个新的环境里面，尤其是走出

学校，到了社会这个大环境里面，人的意识里就会掺杂进一些不一样的东西，要想做好工作，就必需需要搞好同事之间的关系，然后你才能做以后的事情。而来到公司以后，公司里的同事并没有带给我太多不好的感觉，人家常说的勾心斗角，阿谀奉承等等，不管外面的世界是什么样，至少我觉得在我们这个集体里面，始终被一种很好的气氛包围着，这也是我要感谢的。

如今我从事的是一个我以前从来没有涉及的行业，每次经过指导和同事的提点或者在争论的时候，自己才恍然大悟。

只有自己真的去动手做了，才能把理论和实际结合起来，在这个过程中，自己也得到了进步，得到了熬炼。让我庆幸的是，每当我不知所措的时候，听到的不是指导的批判，而是更加急躁的讲解，这也是我始料未及的。这同样是我要感谢的。我信任在这样的一个良好的气氛内，我会拿出更加乐观的态度和更大的热忱去投入工作，我也会用自己的实际行动去为公司做出奉献。

### **新员工转正工作报告篇三**

工夫老是转眼即逝，正在\_公司任务的三个月，我的播种以及感受都良多，任职以来，我积极顺应任务情况以及前台这个簇新的任务岗亭，仔细地实行了本人的任务职责，较好地实现了各项任务义务。现将三个月来的进修、任务状况总结如下：

- 1、正在理论中进修，积极顺应任务。这是我结业以后的第一份任务，作为一个新人，刚参加公司时，我对于公司的运作形式以及任务流程都很陌生，多亏了指导以及共事的耐烦指点以及协助，让我正在较短的工夫内熟习了前台的任务内收留另有公司各个部分的本能机能地点。也让我很快实现了从先生离职员的变化。

都说前台是公司对于形象形象的窗口，短短的三个月也让我对于这句话有了新的看法以及领会。前台没有是花瓶，一言一行都代表着公司，欢迎公司来访的主人要以礼相迎，接听以及转接德律风要立场粗暴，处置办公楼的一样平常事件要仔仔细细心，看待共事要谦虚朴拙点点滴滴都让我正在任务中进修，正在进修中提高，收获颇丰。

2、进修公司企业文明，晋升自我。参加到\_\_这个年夜个人，才真正领会了勤劳，业余，自傲，生机，立异这十个字的外延文明的精华，我想也是鼓励\_\_每一个员工行进的能源，我从指导以及共事的敬业中感触感染到了这类文明，正在如许好的任务气氛中，我也以这十个字为原则来请求本人，以主动悲观的任务立场投进到任务中，脚踏实地地做好本职任务，实时发明任务中的缺乏，实时地以及部分相同，夺取把任务做好，做一个及格，称职的员工。这也不断是此后任务积极的目以及标的目的。

3、拓展本人的常识面，不时美满本人。三个月的任务也让我发生了危急认识，任务中会接到一些英文的传真以及材料，也会有一些客户打来比拟业余的征询德律风，以是单靠我如今把握的常识以及对于公司的理解是不敷的，我想当前的任务中也要不时给本人充电，拓宽本人的常识，增加任务中的空缺以及失误。初进职场，不免呈现一些小差小错需指导斧正；但前事之鉴，后事之师，这些阅历也让我不时成熟，正在处置各类成绩时思索患上更片面，根绝相似失误的发作。

这段任务过程让我学到了良多，感悟了良多，看到公司的疾速开展，我深感自豪，正在此后的任务中，我会积极进步自我涵养以及外延，补偿任务中的缺乏，正在新的进修中不时的总结经历，用谦逊的立场以及丰满的.热忱做好我的本职任务，发扬本人的后劲为公司的建立与开展奉献本人的力气！

## 新员工转正工作报告篇四

培训虽然过去两周了，但有很多感悟。不仅通过培训本身很快地理解和体验到胸科医院的文化，也教育了我们如何做事和做人。有些东西虽然平时也会想，但经过一些课程的系统培训，会让自己重新再次审视自己。包括一些人生规划，学习方案，临床相关方面的课程都让人受益匪浅。

这次培训除了被动学习之外，还参与了一些拓展培训。对每个人挑战自己、认识团队精神、发挥自己潜力方面还是有很大帮助。在活动完毕后，大家都很多感悟，很多想法。最后总结时很多人想要发言，直到时间不允许为止。所以我认为把娱乐和教育交融一体，将是非常好的教育方式。

除了拓展培训的活动外，还在业余时间准备培训结业时的才艺的节目表演。通过这么一个节目的筹划、组织、排练和初步表演。不仅让我们很深化地理解了医院文化，而且锻炼了整个团队的合作精神。大家参与到节目当中，也从节目的运作中学到很多东西。包括组织、方案、协调才能。这种活动，对于我们来说，真得非常教育意义。

其实在新员工培训过程中，除了可以让员工很快地融入医院中来。也让员工很快认识了很多朋友。对于员工来说，一下子认识了这么多朋友，真得是一件非常开心的事情。这些朋友，会是全国各个地方，也会是医院各个科室。也许分到各自的工作岗位后，大家再聚在一起的`时机很少了。所以通过培训，大家互相沟通，让我也认识了很多朋友。

最后，通过这次培训，最后让我认识到一点。教育不一定非得教师在课堂上讲，学生在下面听这种方式。其实把教育融入到娱乐、详细理论活动中来。就像外国人教育孩子那样。培训也会是很轻松、很简单的事情。所以这次培训的所有人员，都觉得这次培训时间太短了。多么希望可以再多培训一些时间。我想，这样的培训，就是一个非常成功的培训了。

## 新员工转正工作报告篇五

首先，非常感谢您给我到贵从事的机会，对此，感到无比的'荣幸。

我于xx年5月22日来到公司实习工作；现如今三个月的试用期将满。根据公司规章制度，现郑重申请转为公司正式员工。

本人工作认真热情，细心且有较强的责任心和进取心，勤勉不懈，性格开朗，具有良好的团队意识；责任感强，确保完成本职工作，与同事相处融洽，配合同事与领导完成各项工作；积极学习新知识，技能，主动向同事学习；并利用下班时间充电，提高自身综合素质。

最后；我相信在全体员工的共同努力下，我们的业绩会愈来愈好，我们的明天必将更加辉煌，在今后的工作中；作为客服部团队的一员，我将更加努力上进；实现自我；创造价值，因此，恳请上级领导能批准转正，让我成为一名正式员工。谢谢！