

# 2023年马云名言经典励志语录 马云名言 语录(汇总5篇)

在日常的学习、工作、生活中，肯定对各类范文都很熟悉吧。那么我们该如何写一篇较为完美的范文呢？这里我整理了一些优秀的范文，希望对大家有所帮助，下面我们就来了解一下吧。

## 马云名言经典励志语录篇一

面对无法控制的变化，真正的创业者必须懂得用主动和乐观的心态去拥抱变化！当然变化往往是痛苦的，但机会却往往在适应变化的痛苦中获得。下文是小编为大家提供的马云名言语录，仅供参考，希望能够帮助到您。

- 1、但凡有了目标，就比常人多付出十倍、甚至百倍的努力去达成。
- 2、熬那些很苦的日子一点都不难，因为我知道它会变好。——马云
- 3、客户第一、员工第二、股东第三。
- 4、上当不是别人太狡猾，而是自己太贪，是因为自己贪才会上当。
- 5、很多人是愿意承认错误，但不愿承担责任，而恰恰承担责任会赢得更多的尊重。
- 6、碰到灾难第一个想到的是你的客户，第二想到你的员工，其他才是想对手。——马云

7、我感谢这个变化的时代，我感谢无数人的抱怨，因为在别人抱怨的时候，才是你的机会，只有变换的时代，才是每一个人看清自己有什么要什么该放弃什么的时候。

8、人不会因为你做过而后悔，而是因为你没做过什么而后悔。

9、世界上最值钱的品牌，可口可乐。他的老板更懒，尽管中国的茶文化历史悠久，巴西的咖啡香味浓郁，但他实在太懒了。弄点糖精加上凉水，装瓶就卖。于是全世界有人的地方，大家都在喝那种像血一样的液体。

10、思路清晰，远比埋头苦干重要。

11、别人的成功才是你的成功。

12、互联网总是充满风险的，谁能拥抱变化并且具有大胆追求的勇气，谁就能在这个领域里生存下去。

13、机会在哪里？机会就在有人抱怨的地方。当有人抱怨时，机遇也同时存在。所以当我听到别人埋怨时，我就会觉得兴奋，因为我看到了机会，会想我可以为这做些什么。

14、任何一个组织，首先要问你的使命是什么，你的愿景是什么，你的共同价值观是什么，你要得到的结果是什么。只有这样才能建立一个了不起的组织。

16、今天很明天更残酷，后天很美好。但很多人死在明天而看不到后天的太阳。

17、领导永远不要跟下属比技能，下属肯定比你强；如果不比你强，说明你请错了人。

18、赚钱模式越多越说明你没有模式。——马云

19、有时刻死扛下去老是有机会的。

20、每个人都有成功的机会。

21、秘密不是你的核心竞争力。

22[e—bay用一亿美金砸这个市场，我认为没有技术含量，能用钱去解决问题，这世界还要企业家干什么。企业家是懂得用最少的资源去把市场价值扩大化，是能够发现一个价值同时又能够用各种各样的办法使它产生影响力，这才是企业家的智慧。

24、马云表示：阿里巴巴是来改造和升级微商市场的！

25、三个忘记：忘记年龄、忘记病痛、忘记恩怨。

26、纵是占尽优势，也不可为所欲为，枪口对准别人的同时，往往也意味着你将毁灭自己。共勉！

28、未来的二十一世纪要想成功必须有四大特征：开放的胸怀、分享的精神、承担责任、全球化的眼光。

29、马云语：记住，关系特别不可靠，做生意不能凭关系，做生意也不能凭小聪明。

30、马云语：别人可以拷贝我的模式，不能拷贝我的苦难，不能拷贝我不断往前的激情。

31、纠结和疼痛就是参与感。

32、不过公司做大了以后“用人要疑，疑人要用。”公司里面最危险的’是一直成功的人，因为常胜将军没有敬畏之感，不能放在最重要的岗位。反而经过失败的人有敬畏之心，可以担当大任。

33、创业者要懂得左手温暖右手，要懂得把痛苦当做快乐，

去欣赏、去体味，你才会有成功，赚钱是一种结果，他永远不会成为我们的目的。我们希望创造一个真正的，由中国人创造的让全世界感到骄傲的伟大公司，那是我的梦想和我们这一代人的梦想。”

34、大多数人因为看见才相信，少部分人因为相信才看见。

35、最怕别人把我当作道德模范。所有男人想做的坏事我都想做。别跟我来虚伪的。

36、五年以后还想创业，你再创业。能够坚持创业的人，都是勇于追逐梦想的，并不断坚持梦想的人。

38、要做三独立的女人：思想独立、能力独立、经济独立！——马云

39、当你成功的时候，你说的所有话都是真理。——马云语录

41、一个男人，应该学会赚钱，千万不要以为攒钱可以发家致富，钱都是赚出来的，而不是攒出来的……一个男人，要勤奋果敢，天道酬勤的道理已属老生常谈，而自己觉得对的事情就要努力去做。

42、最优秀的模式往往是最简单的东西。

43、永远不要跟别人比幸运，我从来没想到我比别人幸运，我也许比他们更有毅力，在最困难的时候，他们熬不住了，我可以多熬一秒钟、两秒钟。

44、一个公司在两种情况下最容易犯错误，第一是有太多的钱的时候，第二是面对太多的机会，一个ceo看到的不是机会，因为机会无处不在，一个ceo更应该看到灾难，并把灾难扼杀在摇篮里。

- 45、晚上想想千条路，早上醒来走老路。
- 46、很多人失败的原因不是钱太少，而是钱太多。
- 47、最优秀的模式往往是最简单的东西。
- 48、成功的企业一定是靠产品、服务的完整体系。
- 49、因为这么多人说好的方案，必然有很多人在做了，机会肯定不会是我们的了。
- 50、网络上面就一句话，光脚的永远不怕穿鞋的。如何把每一个人的才华真正地发挥作用，我们这就像拉车，如果有的人往这儿拉，有的人往那儿拉，互相之间自己给自己先乱掉了。当你有一个傻瓜时，很傻的，你很会很痛苦；你有50个傻瓜是最幸福的，吃饭睡觉上厕所排着队去的；你有一个聪明人时很带劲，你有50个聪明人实际上是最痛苦的，谁都不服谁。我在公司里的作用就象水泥，把许多优秀的人才粘合起来，使他们力气往一个地方使。

## 马云名言经典励志语录篇二

关于马云名言语录（通用30句）

永远要相信你边上的人比你聪明。以下是关于马云名言语录的句子，一起来欣赏吧。

- 1、很多人是愿意承认错误，但不愿承担责任，而恰恰承担责任会赢得更多的尊重。
- 2、马云语：一个好的东西往往是说不清楚的，说得清楚的往往不是好东西。

3、此时此刻，舍我其谁？

4、别人的成功才是你的成功。

6、机会在哪里？机会就在有人抱怨的地方。当有人抱怨时，机遇也同时存在。所以当我听到别人埋怨时，我就会觉得兴奋，因为我看到了机会，会想我可以为这做些什么。

7、你越是追求安稳，拥有的自由就越少。最安稳的人就是那些坐在大牢里的人了，这就是安稳的极致。如果你想要自由，就得放弃安稳。雇员们要的是安稳，创业者要的是自由。

8、诚信绝对不是一种销售，更不是一种高深空洞的理念。它是实实在在的言出必行，是点点滴滴的细节。诚信不能拿来销售，更不能拿来做概念。

9、一个项目，一个想法如果不够独特的话，很难吸引别人。——马云

10、我们与竞争对手最大的差别就是我们知道他们要做什么，而他们不知道我们想做什么。我们想做什么，没有需要让所有人知道。

11、创业时期切切不要找明星团队，切切不要找已经成功过的人。创业要找最适合的人，不要找最好的人。

12、聪明是智慧者的天敌，傻瓜嘴讲话，聪明的人用脑袋讲话，智慧的人用心讲话，所以永远记住，不要把自己当成最聪明的，最聪明的人相信总有别人比自己聪明。

13、懒不是傻懒，如果你想少干，就要想出懒的方法。要懒出风格，懒出境界。像我从小就懒，连长肉都懒得长，这就是境界。

14、今天很残酷，明天更残酷，后天很美好，但绝大部分人是死在明天晚上，所以每个人都不要放弃今天。

15、我想每一个人想清楚我们还有多少天，我们不是很急一定要做大做强，我们到这个世界上不是来做事业，是来享受人生，享受这个旅程。我们的乐趣，而不是赚多少钱，并不是每个企业都能做大，但是我们每个企业，每个人都可以做的很快乐。

17、马云语：要找风险投资的时候，必须跟风险投资共担风险，你拿到的可能性会更大。

18、不要把客户当白痴。客户不喜欢你，一定有他的原因和理由，我认为创业者最最重要的是，要学会跟人打交道。只有通过别人，通过团队，你才能够拿到自己的结果。

19、就好比把飞机的引擎装在了拖拉机上，最终还是飞不起来一样，我们在初期确实犯了这样的错。那些职业经理人管理水平确实很高，但是不合适。

20、马云经典励志语录：战略不能落实到结果和目标上面，都是空话。——马云

21、这个世界没有优秀的理念，只有脚踏实地的结果。

22、我不喜欢鸡汤，我喜欢实干。

23、我创业从阿里巴巴创业，年到现在为止，我没有一个月拿过工资，工资当然都发到我们家老婆大人的账号上去，我从来都没碰过钱，我对钱没有兴趣。

24、要做三独立的女人：思想独立、能力独立、经济独立！——马云

25、如果马云能成功，百分之八十的年轻人都能成功。 —— 马云

26、最优秀的模式往往是最简单的东西。

27、记着，干系出格没有牢靠，经商不克不及凭干系，经商也不克不及凭小聪明。

28、行万里路不读万卷书那是邮差，读了万卷书最多是个有文化的邮差：路上读书也许是为了消除路途寂寞 行了路才发现书中很多的语重心长错的可能比对的还多，其实对错自有答案 重要的是你自己在路上的体验和感受。做任何事，必须要有突破，没有突破，就等于没做。

29、我们（做什么）不是为了让大家看懂，也不是为了让大家看不懂，而是我们做“自己认为对的事情”。

30、做首富不开心。 —— 马云

### 马云名言经典励志语录篇三

1. 小企业成功靠精明, 中等企业成功靠管理, 大企业成功靠的是诚信。

2. 蚂蚁走的好，大象也搞不死他。

3. 今天很残酷, 明天更残酷, 后天很美好, 但是大多数人死在明天晚上, 看不到后天的太阳!

4. 今天很残酷，明天更残酷，后天很美好，但是大多数人死在明天晚上，看不到后天的太阳!!!

5. 最大的失败是放弃，最大的敌人是自己，最大的对手是时间。



6. 永远不要让资本说话，让资本赚钱。让资本说话的企业家不会有出息，最重要的是你让资本赚钱，让股东赚钱。如果有一天你拿到很多钱，你坚持今天的原则，做你认为可以赚钱的，我相信有一天资本一定会听你的。
7. 永远要把别人对你的批评记在心里，别人的表扬，就把它忘了。当然别人批评你的时候，还是记住这句话：男人的胸怀是“委屈撑大”的，别弄得火气挺大。
8. 建立自我追求忘我。创业过程中一定要把自己的利益抛开。
9. 有时候做一份工作，做一份喜欢的工作就是很好的创业。
10. 用显微镜找自己的缺陷。

## 马云名言经典励志语录篇四

1. 赚钱不是目标，而是一种结果。
2. 赚钱模式越多越说明你没有模式。
3. 赚钱只是一种结果，它永远不会成为一个目的。而我们真正的目的是创办一家真正由中国人创办的全世界感到骄傲的伟大的公司。这就是我的理想，也是我们这一代人的理想！
4. 子谦问：可否麻烦司马云兄解释一下？司马云信答：你都说麻烦了，当然就不解释啦！让你一辈子傻乎乎的，傻乎乎就是笨啊，让你一辈子笨死。你明不明啊！子谦回答：明白！
5. 自创业以来，阿里巴巴公司最初的一个创业者，现在一个都不少。别家公司出倍薪水，员工也不动心。马云还说风凉话：“同志们，倍我看算了，如果倍还可以考虑一下。”对其中奥妙，马云是这样解释的：“在阿里巴巴工作年就等于上了年研究生，他将要带走的是脑袋而不是口袋。”

6. 自创业以来，阿里巴巴公司最初的一个创业者，现在一个都不少。别的公司出倍薪水，员工也不动心。马云还说风凉话：同志们，倍我看算了，如果倍还可以考虑一下。对其中奥妙，马云是这样解释的：在阿里巴巴工作年就等于上了年研究生，他将要带走的是脑袋而不是口袋。

7. 最大的挑战和突破在于用人，而用人最大的突破在于信任人。

8. 最核心的问题是根据市场去制定你的产品，关键是要倾听客户的声音。

9. 最优秀的模式往往是最简单的东西。

10. 作为一个领导人，应该控制自己的情绪，很多时候发脾气是无能的表现，合理的情绪控制对于团队的和谐，稳定军心有大作用。

## 马云名言经典励志语录篇五

我从来没见过钱，我对钱一点兴趣都没有。本篇文章是小编为大家准备的马云名言语录，希望能够对大家有所帮助，一起来看看吧。

1、大家看不清的机会，才是真正机会。

2、再愤怒也不大吼大叫，保持冷静。

3、很多创业者过分依赖资本，觉得资本能解决一切问题，但创业者得明白，腾讯永远比你有钱。

4、阿里巴巴上市之初，我就曾说过，阿里的上市之日，就是大部分淘宝中小卖家陷入苦海，永不翻身之时，当时还被不

少人嘲笑为短视。如今大半年过去，是否已经应验，想必大家心里都有了答案，马云封神，众屌丝成鬼，一将功成万骨枯，这话是永远的真理。

5、这世界每个人做好自己那份工作，做好自己感兴趣的那份工作，已经很了不起，我们一起努力除了工作以外，完善中国的环境，让水清澈，让天空湛蓝，让粮食安全，我拜托大家！

6、如果一开始想到卖，你的路可能就走偏掉。

7、大胆的把自己的想法说出来，今天在商场上已经没有秘密了，秘密不是你的核心竞争力。

8、一个伟大的公司绝不仅仅是因为能抓住多少次机会，而是因为能扛过一次又一次的灭顶之灾！

9、人不会因为你做过而后悔，而是因为你没做过什么而后悔。

10、不管外面多么麻烦，你改变了，世界才会改变。

11、有我问我恐惧什么，我真没什么恐惧的。

12、所谓危机，危险之中才有机会！

13、如果你想少干，就要想出懒的方法。要懒出风格、懒出境界。像我从小就懒，连长肉都懒的长，这就是境界。

14、从第一天开始做互联网，我被人家当做是骗子，到后来当疯子，到今天别人把我当狂人，我已经根本不在乎别人怎么看我了。

15、勤奋、执著、完善自己、去完善社会的人才会成功。

16、从创业的第一天起，任何一个创业者都要有这个心理准

备：每天要思考自己未来的[xx]年、[xx]年要面对什么。要记住，你碰到的倒霉的事情，在这几十年遇到的困难中，只不过是很小的一部分。

17、经济学家是对昨天感兴趣，企业家是对明天感兴趣，让一个对昨天感兴趣的人去判断明天，这是悲哀！

18、机会在哪里？机会就在有人抱怨的地方。当有人抱怨时，机遇也同时存在。所以当我听到别人埋怨时，我就会觉得兴奋，因为我看到了机会，会想我可以为这做些什么。

20、领导力在顺境的时候，每个人都能展现出来，只有在逆境的时候展现出来的才是真正的领导力。

21、一个项目，一个想法如果不够独特的话，很难吸引别人。  
——马云

22、做任何事，必须要有突破，没有突破，就等于没做。  
——马云

23、我觉得网络公司一定会犯错误，而且必须犯错误，网络公司最大的错误就是停在原地不动，最大的错误就是不犯错误。关键在于总结我们反思各种各样的错误，为明天跑的更好，错误还得犯，关键是不要犯同样的错误。我们是教人钓鱼，而不是给人鱼。

25□ceo主要任务不是寻找机会，而是否定机会。

26、互联网是4×100，你再厉害，只能跑一棒。

27、义气感情不是最重要的。重要的是你要创造的价值，不要因为它受打压我要去帮助它。

28、诚信绝对不是一种发卖，更不是一种精深空洞的理念，

它是实其实实在的言出必行、点点滴滴的细节。

29、聪明是智慧者的天敌，傻瓜嘴讲话，聪明的人用脑袋讲话，智慧的人用心讲话，所以永远记住，不要把自己当成最聪明的，最聪明的人相信总有别人比自己聪明。

30、我感谢这个变化的时代，我感谢无数人的抱怨，因为在别人抱怨的时候，才是你的机会，只有变化的时代，才是每一个人看清自己有什么要什么该放弃什么的时候。

31、我不相信有一流的人才，我只相信有一流的努力。有的人开会多了，吃饭多了越来越胖，我刚好相反。我跟人吃饭也不少，但是越吃越瘦，大部分的时候我在听别人讲，或者在讲我自己认为我坚持的东西。所以很少有时间吃饭。

32、在前一百米的冲刺中，谁都不是对手，是因为跑的三千米的长跑。你跑着跑着，跑了四五百米后才能拉开距离的。所以，我随心所欲地发展，真正的高科技，出手时让人想都想不到。

33、马云说，大隐隐于市”，任何个体是消费者也可以是“微商”。

34、机会永远在危险之中，当所有人都倒下了，你还能半跪着，机会就是你的。

36、“其实，有的时候人的最大问题就在于他说的都是对的”。—— 马云

37、建一个公司的时候要考虑有好的价值才卖。—— 马云

38、马云语：发不出工资是领导者的耻辱。

39、马云语：多花点时间在你的其他员工身上。

40、马云语：记住，关系特别不可靠，做生意不能凭关系，做生意也不能凭小聪明。

41、马云语：别人可以拷贝我的模式，不能拷贝我的苦难，不能拷贝我不断往前的激情。

42、碰上一个强大的对手，我觉得你应该做的是，不去挑战它，而是去弥补它。做它做不到的，去服务好它，先求生存再求战，这是所有商场的规律。

43、蒙牛不是策划出来的，而是踏踏实实的产品、服务和体系做出来的最优秀的模式往往是最简单的东西。

44、做企业不是做侠客。——马云

46、用价值观来统一思想，通过统一思想来影响每一个人的行为，最后形成合力。

47、不是实体经济不行了，是你的实体经济不行了。

48、有品位、时尚的娱乐必须引导未来的趋势。如果我没有看过《天下无贼》，我们不会有这么大的改变；我看过《天下无贼》后，才明白娱乐代表未来。

49、你知道你为什么穷吗？那是因为你没有野心。

50、我不会定义成功，可我会定义失败，放弃就是失败。

51、中国企业都有一个从少林小子到太极宗师的过程。对于功夫，少林小子可能会比划几下，但太极宗师才能有章有法，有阴有阳。中国企业要从建立的第一天起，就开始着手练太极。

52、电子商务最大的受益者应该是商人，我们该赚钱因为我们提供工具，但让我们做工具的人发了大财，而使用工具的

人还糊里糊涂，这是不正常的。

53、如果你看了很多书，千万别告诉别人，告诉别人别人就会不断考你。 ——马云

54、每个人都有成功的机会，就看你给不给自己机会。 ——马云

55、必须先去了解市场和客户的需求，然后再去找相关的技术解决方案，这样成功的可能性才会更大。最核心的问题是根据市场去制定你的产品，关键是要倾听客户的声音。

56、创业期间万万不要找明星团队，万万不要找曾经胜利过的人。创业要找最合适的人，不要找最好的人。

57、局势好一定你好，局势欠好一定您欠好。 马云

59、生活上去的第一个设法是做好，而不是做大。

60、多花点工夫正在您的其余员工身上。

61、创业者光有激情和创新是不够的，它需要很好的体系制度团队以及良好的盈利模式。

62、感恩时代造就自己。

63、创业者光有激情和创新是不够的，它（公司）需要很好的体系、制度、团队以及良好的赢利模式。

65、我们（做什么）不是为了让大家看懂，也不是为了让大家看不懂，而是我们做“自己认为对的事情”。

66、不要当三瓶：年轻时是花瓶，中年时是醋瓶，老年时是药瓶！

67、一个成功的创业者，三个因素，目光、襟怀跟实力。

68、我自己不乐意聘请一个常常在竞争者之间跳跃的人。

69、威望是你把权给别人的时候，你能力有真正的权力，你懂得倾听、懂得尊敬，承当义务的时候，别人一定会听你，你才会有权威。

70、阿里巴巴的六脉神剑就是阿里巴巴的价值观：诚信、敬业、激情、拥抱。