

# 2023年创业基础课程报告个人(模板5篇)

在当下这个社会，报告的使用成为日常生活的常态，报告具有成文事后性的特点。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的报告吗？这里我整理了一些优秀的报告范文，希望对大家有所帮助，下面我们就来了解一下吧。

## 创业基础课程报告个人篇一

转眼之间，三年的大学时光很快就紧接著好时光度过，而所需要面对的就已经是社会，首要问题便是一个重中之重就业问题。在该时期的严峻就业形势下，有了一种“毕业等同于失业”的说法，虽然不尽属实有了夸张无有成分，但同时也是说明了现在社会发展情况下就业形势还是很严峻的。好在中国的经济还是在飞速的好推进，各种相关行业欣欣向荣，可谓有形形色色的新兴产业诞生、发展着，在这种情况下，就业不成中，便有一部分的人选择了自主创业。如今，我们也差不多到了该优先选择的差不多时候了，这样一来，明白我们又必须了解清楚何之为“创业”才能更好的资金投入进去创业团队创业是什么？在学习了《创业教育》这门课程之后，有了一个较为清晰的认知：创业，其实也是一种事业，一种充满了指导意义的事业，创业，意味着我们要摒弃自己抛开的恶习恶惯，以最良好的状态全身心投入的自己愿意为之奋斗是东西上面去。创业双创的好处是能提高自己的能力，增长自己的见识，增加社会经验，诱人的是创业它是实现一个人梦想的最为直接最为便捷最有成就感的一条道路。如果说创业这条道路是具有大光明的，但同时道路也是最坎坷艰辛的，通向最光明灿烂的’航向，总会有最曲折的波折。创业的艰辛《穷爸爸，富爸爸》故事这个故事给以我们较好的阐述：的成功与否不一定与知识的累积量成正比，就算没很高的学历在创业竞争照样中照样能够站在高处，立于不败之地。创业团队的关键在于方向、方式以及方法。与此同时，一个很好的创业团队机遇，也是创业原因成功与否的一个重要因

素，所谓“谋事在人，成事在天”这“天”，或许指的便是这机会机遇。把握住了，就得成功，毕竟机遇这东西，转瞬即逝，难以捉摸。

在创业这条道路上，需要的是执着，冷静，一股全局观念，一份充足的准备。大学生创业者占用大部分投资人成分，然而这类创业者中，往往是急于求成，企图一飞冲天，但又毛毛躁躁，不仅缺乏市场意识，更是没有商业经营经验，又缺乏必要的营销知识。更为可怕的是很多人对于创业一途还存在一种美妙的幻想之中，认为创业是条坦途，盲目乐观，丝毫不曾察觉创业之中觉察蕴含的辛酸困苦，一旦功亏一篑就一蹶不振，颓废堕落，失去男孩子应有的朝气奋力拼搏拼搏。

我想，当我们要选择当天创业这条道路前一天，所要学习的不是那些成功者的经验总结，而是失败者的错失良机因素。很多人在创业之前之前喜欢讲义那些有着巨大成就的“成功人士”的人生经验来作为学习榜样；在我看来，此举不可取。诚然如比尔盖茨、李嘉诚之流，他们的人生是已经获取了巨大成就的，资产万万千春风得意。但是很多人都只是看到比尔盖茨是哈佛都不读完就跑去初创然后获得成功，却不去根究其背后的机遇，他是恰逢机遇，更有他家庭的多年培养才能辍学创业而取得为世界让之侧目的成就。试想，换个三十天换个人物，没有了各种的内在条件，你能成功？或者他人又能成功？显而易见的，你研究成功者的事迹，所得到的只是成功者的成功经历，而你却无法想象他的经历有多辛酸，而又有了怎样的机遇最终获得了成功。你所看到的只是成功的光环，没了背后隐藏的曲折。而以失败者为教训，通过学习避免一个个尽量避免失败者的错误先例，小心谨慎小心这样一来，才能更接近顺利乃至获得成功。

而如若我们要投入创业这个大浪潮之前，可能需要深思熟虑地考虑清楚，要确立自己的功能定位人生方向和人生的定位。在学习工作的不断的充实自己，提高自己，完善自己。使自己有能力去实现自己的存在价值、社会价值。所谓“知己知

彼，百战不殆”在充分认识自己后，还有什么能阻拦你前进的脚步？在创业之中。要能认识到自己的不足，且要及时弥补，同时要懂得扬长避短。虚心的听取他人的有益意见，以此来补足自己，通向成功。当然的，在此过程时代还是在不断的发展变化，用日新月异来说也不为过，时代的更替，导致所控制的资源也会“过期”，使其失去了本应有的价值。而我们为了保持好强大的竞争力就要是急速不断的补充自己，强化自己，只有增强竞争优势了自己的社会竞争力，总算有立足社会的资本，才能在残酷竞争严酷中屹立不倒，去实现自己梦想。

此外，多多参与一些创业活动，这有助于拓展自己的视野，开阔自己的见识，更是能够帮助展现自己才华，绽放自己的光芒。让更多的人认识自己，让自己能尽可能的融入社会。只有体验了创业，在体验中学习创业，在学习才实践创业，最终能够在实践中成就创业。

这也是创业的几个阶段，所必须经历的发展阶段。只有经历的才是弥足珍贵，在不断的试图用中使自己走向成功，在成功中会完成自己的梦想。

某个人都是有梦想的，在学习《创业教育》之后，我想，我的梦想绝不会是遥不可及，也不再是如镜中花，水中月，触摸不得，触摸不到。虽然还不是如拨开云雾见日明那样的清晰可见，但是通过这个课程，起码还有了另道路来有机会实现自己的梦想，即便此路难通，即便此路险阻，即便此路是打算充满荆棘但只要愿意去披荆斩棘，见河搭桥，遇山开路。路就不在是远方，而是就在你脚下绵延，路的尽头就是你梦想的彼岸。梦想是每个人也有的，或大或小都有存在着，梦想的彼岸也一直在路北的尽头徘徊，等待着寻梦人的追寻。勇敢的迈出第一步，梦想就在那向你招手，路就在脚下匍匐。

## 创业基础课程报告个人篇二

创业是当今社会中备受推崇的行为，然而想要成功创业并非易事，需要有一定的知识储备和实践经验。为了更好地帮助学生们了解创业的本质和必备的基础知识，学校开设了创业基础课程。在这门课程中，我学到了很多有关创业的理论 and 实践知识，并收获了许多宝贵的体会和感受。

首先，创业基础课程让我对创业有了更深入的了解。在课堂上，教师们讲授了创业的常见模式、创新策略、市场调研等相关知识。通过学习，我逐渐认识到一个好的创业项目需要考虑多方面因素，如市场需求、竞争对手、产品差异化等。同时，我们还学习了一些成功创业者的案例，这些案例让我对创业的历程和奋斗有了深刻的理解。通过这门课程，我对创业这一概念有了更深入的认识，也增加了对创业的兴趣和热情。

其次，创业基础课程注重实践与理论相结合。除了在课堂上学习理论知识，我们还需要通过团队合作完成实践项目。这些项目要求我们通过实地调研、分析数据和制定营销策略等方式，将所学的理论应用于实际情境中。这种实践性的教学方法让我不仅能够将理论知识转化为实际操作的技能，还培养了我团队合作和解决问题的能力。通过实践项目，我更加明白了创业者需要具备的能力和品质，如勇于冒险、应变能力强、创新思维等。

第三，创业基础课程提供了很多机会与资源。在学习过程中，我们不仅有机会与其他有创业潜力的同学们交流、合作，还得到了一些行业专家的指导和支持。这些机会和资源的提供让我更好地了解创业的实际情况，并且扩展了我的人脉。通过与一些成功创业者的交流和交往，我不仅得到了他们的经验和智慧，还感受到了他们对创业的热情和执着。这些机会和资源的接触让我受益匪浅，为我未来的创业之路提供了很多宝贵的启示和指导。

最后，创业基础课程培养了我的创业精神和创新意识。在课程中，我们不仅学到了一些创新的方法和技巧，还了解到创新是创业成功的重要因素。课程通过培养我们的创新思维和观察力，激发了我们的创业激情。与此同时，课程还教导我们如何克服困难和挑战，如何保持积极乐观的态度。这些学习和培养让我在创业之路上更具信心，也让我相信只要不断学习和努力，创业就一定能够成功。

总之，创业基础课程扩展了我的视野，充实了我的知识储备，培养了我的创业精神。通过这门课程，我明白了创业并不是一蹴而就的事情，而是需要不断学习和实践的过程。创业基础课程提供了良好的学习平台和机会，让我们能够站在巨人的肩膀上，更好地追求创业梦想。我相信，通过这门课程的学习，我已经为未来的创业之路打下了坚实的基础。

## 创业基础课程报告个人篇三

人们可以踩过你，但是人们不会因为你的痛苦，而他产生痛苦；人们不会因为你被踩了，而来怜悯你，因为人们本身就没有看到你。所以我们每一个人，都应该像树一样的成长，即使我们现在什么都不是，但是只要你有树的种子，即使你被踩到泥土中间，遥远的地方，人们就能看到你；走近你，你能给人一片绿色。活着是美丽的风景，死了依然是栋梁之才，活着死了都有用。这就是我的做人的标准和成长的标准。

我出生在一个普通而又平困的家庭，家庭的平困让我比同龄孩子显得懂事了许多。都说穷人家的孩子早当家，但我认为穷人家不是早当家，而是早面对现实和选择无奈的现实。初中念完由于家里的平困我放弃了高中，放弃了上大学必经之路。每当我想起那段时间，我就黯然泪下，我是多么想去走上高中和上大学的路。为了早些脱离贫困为家里减轻负担，我去职业高中学校学幼师专业，去学门手艺，这样可以早早上班，早些赚钱。职业高中毕业后我去扎兰屯市幼儿园当一名普通的幼儿教师，我做了半年后幼儿教师，我厌倦了，这

种每天面对呀呀学语的孩子，我觉得这不是我的人生和理想，我能安于现状，我要走出去，去外面的世界看看。

带着这颗不安分的心，我离开幼儿园，到了陌生的秦皇岛，因为我没有高学历，没有什么一技之长，我只能到酒店当一名普通的服务员。在酒店当服务员期间，我努力工作积极表现不管让我刷盘子、洗碗总是认认真真完成无任何怨言，希望能够得到老板的赏识当个大堂经理，可是不管怎么努力也改变不了，我是一个无学历、无特长没有特点的普通农村孩子。一天后厨的大师傅一句话敲醒了我，大师傅跟我说：“孩子别在这里浪费时间了，不管你在这儿干多好，你永远是个服务员，你还年轻，技不压人，出去好好学门技术，将来的路会宽些”。我忽然觉得我长大了，我要一遍一遍的问自己我到这里是来干什么来了，难道就是为了洗碗刷盘子了吗？不是，我是来证明自己，为了出人头地。偶然机会我发现了美容和理发这个行业，我觉得这是我该做的，这是我喜欢做的，我去了标榜美容美发学校。

在这里我经过一年的努力的学习，得到了老师及校长肯定。以优异的成绩毕业并取得高级美容师资格证书。到了一家大型美容理发会馆工作，打工的日子，我没有把自己当成一个美容师，我把自己当成是这家美容院的老板，每当美容院出现问题的时候，我都会问自己：“如果我是老板，这个问题，我该怎么解决”。就这样我慢慢成长起来，就像一颗树的种子得到了阳光和雨露要破土而出的感觉。我回家里过年，我发现家这里没有一个像样的专业美容院，而且市场还没有开发。在家乡创业的想法逐渐的在我脑中形成，为不安分的心、为自尊的生存、为自我的证明。我创办了扎兰屯市协和健康美疗会馆。开业初期，因为我在外地打工期间积累了很多先进的技术和手法，很快的有了一批客源。随着店里的客户增加，我开始招聘美容师和增加店里的特色项目，但是问题一个一个的出现了，最严峻的问题“店务管理”方面，因为美容师的增加，大家在一起时间长了就会出现不同的问题，特别是都是女孩子，更加不好管理。而且年纪都和我差不多，

管理起来更是不容易。店里总是发展不起来，而且大部分客户都是我在做，不放心交给其他美容师，这样矛盾更是不断。最重要的使我没有任何时间和精力考虑店里的方向，忘了自己是一个店里的领航人。就这样店里总是在不好也不坏中生存着。20xx年我结婚了，结婚后老公和我说：“绝望中寻找希望，人生终将辉煌，今天的放弃不是失败，而是为明天更好的发展。”

您应该出去好好学习，冷静的把这几年的创业好好总结一下，跌倒了不要紧，重要的是别忘了抓把沙子。把家里交给我，我愿意陪你在路上。”就这样我放弃了协和健康美疗会馆，但是我没有放弃我的理想，我的事业。在这一年多，我多次去哈尔滨和沈阳、广州等地美容院学习总结。我再次创业开办了女王美容院，这次创业我在管理上实施以制度做管理，无规矩不成方圆。我不在去做顾客服务，而是做店里的掌舵手。在产品上，我打出：“将养生和美容相结合为特色发展路线，不单纯考虑表面的美，而要从内到外得到健康和美丽的理念，”。去占领市场。

每次我培训店里的新来的学员的时候，我从她们的身上看到了我从前的影子，都是些想走出来、想发展、有着理想和抱负的女孩儿，但是没有学历、没有经济基础，而且很无奈的面对着社会。看着她们在我的店里逐渐的成长，从一个小树种子，变成一棵小树。我感觉很高兴，想到自己能够给她们阳光，我总会觉得自己很欣慰。现在的我一直在用心的去问自己：“为什么创业、想得到什么”。每次看到她们我得到了答案。我想让更多像我一样的女孩儿，得到帮助，将我多年创业和经营店的经验分享给她们，给她们一个实现自己的舞台，让她们在这个美丽舞台上尽情表演。这就是我未来要开办美容学校的真实想法，也是未来店里发展直营店的方向。的牙学语过。

今天我想到了俞敏洪老师在北京大学开学典礼上的发言，俞敏洪在发言的最后说了这样一段话，让我特别感动，他说：

人的一生是奋斗的一生，但是有的人一生过得很伟大，有的人一生过得很琐碎。如果我们有一个伟大的理想，有一颗善良的心，我们一定能把很多琐碎的日子堆砌起来，变成一个伟大的生命。但是如果你每天庸庸碌碌，没有理想，从此停止进步，那未来你一辈子的日子堆积起来将永远是一堆琐碎。

下一页更多精彩的“创业基础心得体会2000字”

## 创业基础课程报告个人篇四

通过这次创业基础课程学习实训，我体会到我们在生活中应该多努力一点，我学会了运用团队力量，学会了真诚待人，自信的生活，在此分享心得。下面是本站小编为大家收集整理的创业基础课程学习心得，欢迎大家阅读。

通过这段时间创业课的实训，在老师的指导帮助下，完成了实训课中的各项任务。虽然创业实训的时间不长，但课程很充实，从中收获到了很多知识，了解创业的主要流程，让我对今后的创业有了更深刻的认识。

现在大学生在就业方面的压力越来越大，各个学校毕业的学生逐年增加，在找工作如此困难的情况下，创业就成了一条很好的出路。各地的地方政府也鼓励创业，不仅给更多的劳动者更广的发展，为社会创造更多的就业岗位，而且有利于实现个人价值，提高个人的自信心，在这种创业的分下，推动社会的进步与经济的发展。

在创业实训的过程中，刘老师让我们用开发的思维去思考，各个团队创立什么企业、如何进行市场分析，运用什么营销策略等。通过这次的创业课的实训，我认为定位市场的目标非常重要，这决定着我们公司未来的经营。除此之外最难的是财务分析报告和利润表的计算，这需要我们有足够的专业知识和耐心。我认为创业特别重要的是要有明确的目标以及



良好的心态。因为这是我们前进的动力，对未来成功的渴望。同时我们也真正学到了团队合作的重要性，互帮互助，向着自己的目标努力。在关键时刻和突发状况时要当机立断做出正确的决定。创业是一个漫长的过程，而且需要一个创业者有着耐得住寂寞的心里，持之以恒的心里，这一点我们可以在那些创业的成功者身上看到，他们的成功从来不是一蹴而就的，他们步步为营，坚持不懈，一步一个脚印，才取得了成功。在创业的道路上，我们需以他们的精神为榜样，创造出属于自己的天空。

作为大学生，我们创业还面临着许多的挑战，需要我们一步步的去克服。这次的创业只是模拟公司，但我却发现里面有好多不可预测的困难。当然，在实训的同时，也发现了自己的不足，自己关于公司的创立的想法不是很多，自己接触面不是很广。

总之，这次创业课的实训受益匪浅，学习到了更多的知识，提高了自己的眼界。以后，我将更努力、认真、刻苦的学习，以这种态度来提高自己的能力、完善自己，创造一个属于我自己的明天。

在这次实训中我体会到了很多很多，有些是生活中所遇到的，有些是在人生中慢慢体会的。

在这次实训课的第一次课我们有的初步的认识，通过xx老师的建议，我们组成了男女搭档。起初大家都不好意思，但是事实就是这样你不主动就会被别人抢先。通过这件事我明白了其实我们都应该积极主动去做事情，把握机会不能让它从身边悄悄溜走。

在接下来的课程中我们做了许多游戏，虽然是以游戏的形式完成的课程，但是我们具体到每个人身上就不会觉得这是一场游戏，大家都很认真的对待。这个也许是一种挑战，一种自我认知的过程，一种搭档之间配合。比如两个人解绳子的

游戏就是考验你们的默契，往下蹲的游戏就是考验你们的信任，表演走路就是让我们冲破心里的障碍，改变一下自己。有的人就是平时碍于面子放不下身段，可是这次课程就让我真正体会到原来自己也可以这样，体会到神火中体会不到的自己，也让我们找到了乐趣。

其实体会最深的应该就是一起团队的pk和此次培训最后的环节。

团队在一起pk的游戏中真正体会到团队力量的强大，和作为一名出色的领导者应该具备什么样的能力和责任。我是在a队的，我们队总是输给b队。我觉得自己的心里因素占一方面原因，但是主要还是没有发挥好团队的力量，我们没有组织好，没有分析好团队的意义，怎么样才能把团队的力量放大。我们队长虽然有组织欠缺的能力，但是他已经为我们团队尽力了。也为我们的过失承担了严格的惩罚，规则就是这样，我们应给遵守好。

当队长精疲力尽的时候，老师给了我们队帮长分担责任的机会，当全体队员都在地上共同承担责任那一刻，相信每个人都被打动了。队长和队员之间因为有了这个环节更加亲密了，使团队更有凝聚力。

每一个环节都给我们许多体会，每一次都是那么触动人心。最后一个环节告诉我们曾经给过别人多少次的冷漠，多少次我们又收到他人的冷眼。其实我们用真诚对待他人，他们也会一真诚回报的。多给别人一个拥抱生活会更美好。一个小小的鼓励也许在别人眼里就会是巨大的能量。

通过这次实训，我体会到我们在生活中应该多努力一点，我学会了运用团队力量，学会了真诚待人，自信的生活。

我国正处在一个伟大的变革的时代，特别是在加入世界贸易组织协会以后，随着社会主义市场经济化和经济全球化的进

一步推进，人们的生产方式、社会关系、价值观念乃至文明形态都在发生着日益深刻的变化，因此学校担负着全面推进素质教育，培养高素质的创新型人才的使命。为了让我们更好的接受创业的基础知识，学校开办了创业模拟班，通过十六天短暂的课程学习，让我们能够系统的了解创业。在这十六天中，我们认真聆听了周老师富有激情、风趣而又贴近实际的讲课，周老师鼓励我们要敢于在新兴的领域和行业去艰苦创业，同时也支持我们要敢于自主创业，学会自我发展，培养我们具有创业的胆量、勇气和开拓创新精神。老师让我们以自荐的形式出来演讲竞聘总经理，然后再由总经理招聘面试选拔人才来组建自己的团队与公司，我们组的八个成员相互发挥团队精神制作调查问卷并发放回收来定位自己的客户群体，并且实地考察周边商业区的情况来评估竞争者的优势与缺点从而改善自我促进本公司更好地发展。我们团队人员分工合作制作商业计划书以及实训实岗工作任务册以此来更加具体的了解在实际创业中所需要考虑的一切程序。在这个过程中，我找到了一份创业的激情与一种创业精神，在这个团队中，我们分享了创业的苦与乐。

作为一名大学生，我们首先要有独立生存的自信心和不断创新的进取心，再者要对环境有主动适应能力、对文化有综合学习能力、为理想而奋斗的实践能力，要坚持知识、能力和素质的辩证统一。

经过这样一个系统的学习，我清楚地认识到自己的不足与缺点。所谓创业，讲求的是创新二字，创新是一个民族的灵魂，更是现在人的灵魂。要去发现新东西并且要敢于尝试，失败不可怕，可怕的是不能够从失败中吸取教训。今天很残酷，明天很残酷，但后天很美好，绝大多数人却死在明天晚上。马云的这句话也告诉我们做任何事都要坚持，虽然创业不如我们当初想的那么简单，但是只要我们能够正确运用我们所学的知识与经验去坚持它，相信总会有所收获到的。

在初冬的第一场寒流来临之际，我很荣幸与百名学员一起满

怀激情与梦想参加了市劳动教育局成功举办的20xx年第五期创业培训。除了寒冷的天气之外，全球经济的衰退让我们感到这个冬天更加的萧索。对于我们每位有梦想的人，现在要面对的不仅仅是季节的转换，更要面对经济环境对我们实现梦想的巨大考验。

在学习的过程中，我学到了以下几点：

一是学习创业理念，当前越来越多的下岗职工自谋职业或自主创业实现再就业，创造了财富。创业，不仅是实现就业，还是实现对人生的追求和自身价值。

二是学习创业知识，要全身投入到学习当中去，学习创业需要的条件~相关政策及法律等知识~避免在创业过程中走弯路，减少不必要的损失，为创业梦想插上有力的翅膀。

三是学习创业的技巧和本领。通过学习和交流，准确把握社会发展的潮流和方向，运用技巧和本领，在越来越细的社会分工和日新月异的行业中追求最合适自己的创业道路，挖掘第一桶金。

在这次培训当中我被老师的耐心细致的敬业精神和学员的认真积极的学习态度所深深感动。教师根据每位学员的不同特点手把手的指导每一位学员学会做创业的计划书，通俗易懂的讲解每一个理念和问题，决不让学员带着疑问离开教师。学员们有的为了全身心的投入到学习当中，甚至暂时放弃了那一摊子百废待兴的工作，因为大家不想辜负培训老师的每一滴汗水，想让自己在学习的艰辛中收获喜悦。通过培训，大家掌握了系统的创业知识体系，清醒地看到自己所从事行业的市场形势及创业环境，学会去如何组织、计划、实施和做大做强等，更难得的学会了结合自身实际确定决策思维模式，创业综合素质有了很大的提高。

通过这次培训，我对我的宾馆经营项目的操作运营有了更深

刻的认识，我总结了“四要”

一、要生存。在梦想和现实冲突之时，生存是第一需要的。创业之初，特别是在极其困难的时候，企业要先学会活着，而后再考虑成长，但是梦想的目标不能变。

二、要学习。在危机中学习，提高抗风险能力，利用这个时期有针对性的学习，苦练内功，积蓄团队力量，提升内部管理张力，为危机之后的发展做好准备。

三、要关注。要特别关注国家相关政策和市场环境的变化利用有利的政策，随时调整企业策略。

四、要总结。仔细总结过往经验，并思索未来发展和经营模式。

最后感谢各位领导的亲切关怀，感谢各位教师的认真辅导。冬天已经来了，春天还会远吗？我坚信通过此次培训，我将会做一个企业的享受者。

## 创业基础课程报告个人篇五

不知不觉中，一个学期快要过去了，而我们学习的创业基础课程也即将结束。不知道大家最初是基于怎样的想法选择了这门课程，估计是五花八门吧。而我，说实话，是被这门课的名字所吸引选择的。创业，是每个人都会做的美丽的梦。有的人梦想成真，而有的人却竹篮打水一场空。其实，创业成功也是基于很多因素，这个梦，不是那么容易实现的。创业，对于许多大学生来讲，是非常具有诱惑力的。苦读十多年，能够考上理想中的大学，几乎所有同学都对前途充满期盼，都希望能实现自己的人生理想和价值。但怎么去实现呢？创业无疑是其中的一条道路。同时，创业是非常具有挑战性的，伴随的往往是高付出、高风险、知识面有限和技术能力

不够等，许多大学生因此望而生畏，更多人则认为自身能力不足，希望工作一段时间后等待时机再去创业。但是在我们面临困惑时，创业基础课程为我们解答了难题，让我们在层层迷雾中，找到了方向。学习这门课程，让我们更加了解创业的知识，也让我们认识到自己的不足和前进的动力。

在创业基础课程上，我们了解到一些专业的知识，比如创业是创业者对自己拥有的资源或通过努力能够拥有的资源进行优化整合，从而创造出更大经济或社会价值的过程。简单的来说，就是创业者积极地探寻机会，积极整合资源，充分利用机会，实现价值创造的过程。创业的本质在于把握机会、创造性地整合资源、创新以及快速行动，是具有企业家精神的个体与有价值的商业机会的集合，目的是创造利润和新价值。还有创业的功能是促进城乡结构的优化，加快我国城市化进程；促进产业结构优化，加快第三产业发展；促进所有制结构的优化；促进经济规模结构的优化；促进投资结构的优化，加快民间投资进入；带来劳动力就业的倍增放大效应；提高政府就业管理工作效能。通过一大批创业的微型、小型企业的设立和成长，还能够增加国家税源，成为国民经济的新增长区域；成千上万以勤俭、诚信创业的小业主将成为中产阶级的中坚力量，为发家致富提供正面的典型示范，其社会效果和经济效果不可估量。这些关于创业的知识让我们受益匪浅。

创业不是想象中那么容易，但也不是高不可攀无法逾越。

首先，要懂得借鉴与窃取。也许有人会不认同，但不可否认的是，不是所有伟大的创业理念都是原创的。就拿我们身边的例子来说，最近腾讯出的几款手机游戏，天天爱消除、天天连萌、飞机大战等，其实这些都是以前我们玩过的游戏，但是腾讯却能推陈出新，获得大家的喜爱，甚至爱不释手。所以，不是所有的创业理念都要闻所未闻，见所未见，最关键的还是看你的经营方式。正确的经营方式，即使创业理念相似，也一样能成功。

第二，要目标明确。阿里巴巴集团、淘宝网、支付宝创始人马云说过，“我觉得真的是不缺钱，想法也满天都是。中国缺的是有一个想法，并且能够持之以恒把这个想法不断坚持做下去的人。”最初的创业者也许脑海里有许多天马行空的创业想法，觉得这个也好，那个也好，犹豫不决，但是要知道，这样会让你错失很多机会。千万不要轻易将注意力从一个目标转向另一个目标。一定要在全面考虑下，确定一个明确的目标，并咬着牙坚持走下去。有很多人的成功，都是在所有人都不理解时仍坚持不懈的做下去。记得有人说过，同样的一件事，你做一百次，一万次，那你就成功了。

第三，要吃得了苦，耐得住寂寞，耐得住压力，懂得坚持。生活是公平的，哪怕吃了很多苦，只要你坚持下去，一定会有收获，即使最后失败了，你也获得了别人不具备的经历。就像之前流行的聚美优品创始人陈欧的广告词，“你只闻到我的香水，却没看到我的汗水；你有你的规则，我有我的选择；你否定我的现在，我决定我的未来；你嘲笑我一无所有不配去爱，我可怜你总是等待；你可以轻视我们的年轻，我们会证明这是谁的时代。梦想，是注定孤独的旅行，路上少不了质疑和嘲笑，但，那又怎样？哪怕遍体鳞伤，也要活得漂亮。我是陈欧，我为自己代言。”不得不说，这个广告词把一个创业者所经历的表现的淋漓尽致。

现实中没有天上掉馅饼的好事，也没有不劳而获的成功。要知道，创业者切记侥幸心理，耍小聪明。有些困难是必须要经历的。史玉柱说过，“创业前，很多困难你都不会把它认为是困难，当它突然成为你的困难时，很多人会承受不了压力，就放弃了，这样的人一定是不能成功。”创业不是一帆风顺的，但是要坚持不放弃，要相信黎明总会到来。最后，要懂得团队合作。我先讲个在创业基础课程上听到的一个关于海豚的故事：饥饿的海豚在觅食，忽然它们欣喜若狂看到海洋深处游动着的一个很大的鱼群，这时它们并没有为饥饿冲向鱼群急于求成。因为如果那样，鱼群就会被冲散。它们游动尾随在鱼群后面，用特有的声音“吱、吱??”向大海的

远方召唤。一只、两只、三只??越来越多的伙伴游了过来，不断地加入到队伍中一起高声呼唤着！当海豚的数量汇聚到一百多只的时候，奇迹发生了！所有的海豚围着鱼群环绕，形成一个球状把鱼群全部围绕在中心。它们分成小组有秩序地冲进球形中央，慌乱得鱼群无路可走，变成这些海豚的腹中佳肴。当中间的海豚吃饱后，它们就会游出来替换在外面的伙伴，让它们进去美餐。就这样不断循环往复，直到最后，每一只海豚都得到了饱餐。相信看到这个故事，大家都会了解到团队合作的重要性。“全球风险投资之父”多里特说“我更喜欢拥有二流创意的一流创业者和团队，而不是拥有一流创意的二流创业团队！”可见，创业团队是非常重要的。创业团队有较高的商业机会识别能力，团队内的信息共享机制也有利于团队成员对商机达成共同认知。并且可以提供满足企业发展的多样化人才资源，使得企业不致因为一个灵魂人物的退出而崩溃。一个完整的创业团队是获得风险投资支持的必备条件。而创建一个高成长企业和一个能够创造重要价值企业，必须要有一个强有力的创业团队。现在的创业时代，不是个人英雄主义的时代，而是一个合作共赢的时代。懂得团队合作，会让你的创业之路平坦宽阔很多。总而言之，创业成功需要“天时、地利、人和”三因素的有效聚合。

其实，在创业基础课程上，我学到的远远不止这些，它给我带来了很大的帮助。在这里讲的，是我个人在学习创业基础课程后的一些感悟。我觉得，我们大学生趁年轻，可以去试一下，去闯一下，去拼搏一下，创业并不是那么遥不可及，勇敢地迈出第一步，成功已经在向你招手！