

# 2023年全民外贸协议(实用7篇)

每个人都曾试图在平淡的学习、工作和生活中写一篇文章。写作是培养人的观察、联想、想象、思维和记忆的重要手段。那么我们该如何写一篇较为完美的范文呢？下面是小编帮大家整理的优质范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

## 全民外贸协议篇一

甲方：晋城\_\_\_\_\_有限公司(以下简称甲方)

乙方：晋城市\_\_\_\_\_公司(以下简称乙方)

为了加强企业间的合作关系，促进企业间的共同发展，甲乙双方本着诚实守信、互惠互利的原则，经友好协商，达成如下协议：

一、甲方同意将市政府批准的第一批84辆甲方标准餐车前(0.24m×0.75m=1.8m<sup>2</sup>)广告版面，交给乙方作为发布广告使用。甲方负责根据乙方带给的广告设计图制作广告。

二、乙方使用甲方首批84辆标准餐车广告版面的期限为半年。计六个月，从发布之日起计。

三、甲方首批84辆标准餐车广告版面，半年使用费为每辆车人民币壹千元整，84辆车半年共计使用费为人民币捌万肆千元整。

四、乙方在使用甲方首批84辆标准餐车广告面同时，向甲方无偿带给84把太阳伞，伞面乙方可做广告，但须有甲方“放心早餐工程”及甲方“放心早餐商标”等字样。伞面的颜色须统一为红白相间，伞面广告由乙方自行负责设计及制作。

五、乙方广告发布资料须贴合国家广告法及其他有关法律的

规定，经双方认可后确定。

六、己方标准餐车中间广告版面由乙方独家发布使用。合同期满后，在同等条件下，甲方应优先向乙方带给合同广告支持。

七、结算方式：合同签订生效后，乙方应先预付总广告费的50%给甲方，余额50%待餐车广告制作完成，并经验收合格后叁日内透过转帐方式一次性付清。

八、本合作协议有效期为半年，从协议签订之日起计算。

九、本协议到期，双方本着方便客户的原则，可重新签订协议。

十、本协议双方应严格信守。未尽事宜，双方另行协商补充，补充协议与本协议具有同样的法律效力。

十一、如有一方不按协议执行，另一方享有单独终止该协议的权利。

十二、如执行过程中出现纠纷，甲乙双方应协商解决，协商不成，由晋城市仲裁委员会裁决。裁决不成可向当地人民起诉。

十三、本协议经双方签字盖章后生效。

十四、本协议一式肆份，甲、乙双方各执两份。

甲方：

乙方：

(公章)

(公章)

授权代表签字：

授权代表签字：

## 全民外贸协议篇二

甲方：

乙方：

甲、乙双方经友好协商，就乙方在甲方公司平台从事外贸业务，达成如下合作协议：

1. 根据本协议的规定，乙方作为甲方公司外贸业务员，操作外贸业务。
2. 乙方无应遵守中国法律及外贸、外汇、海关等方面的国家政策，遵守本协议约定。
3. 在乙方操作外贸业务时，甲方对其流程中报关、报验、投保、制单结汇等工作提供便利。
1. 甲方同意在本协议有效期内乙方以自由身份对外开展外贸。
2. 甲方为乙方提供外贸业务及法律法规咨询，提供外贸流程中的各类格式合同。
4. 甲方负责报关、报验、投保、制单结汇以及有关文件的申领（应由乙方提供的文件除外）等工作。
5. 乙方操作的外贸业务中，甲方应根据供货合同约定的付款

时间及时与供货单位结算货款。

6 乙方负责其业务涉及的知识产权侵权索赔等事件的妥善处理，在合作期间承担相应的侵权损失，并承担国外客户的理赔工作。

1. 乙方应维护甲方的声誉和利益，遵守甲方的保密制度，按照双方约定的工作程序对外开展业务。

2. 乙方自己挖掘的外贸业务通过甲方公司名义对外操作。乙方应当保护甲方公司商业秘密，包括不得侵犯甲方及公司其他业务员的客户信息，如果得知目标客户既已成为甲方客户，并不能对其进行一切挖掘行为。

3. 乙方按照甲方提供的格式合同与有关供货单位签订供货合同，与国外客户签订外贸出口合同。

4. 乙方按照外贸出口合同的有关规定负责出口货物的质量监督和把关工作，督促有关供货单位按时、按质交货。

5. 乙方应及时向甲方提供与出口业务有关的文件或单据。

6. 乙方应负责出口收汇核销单和出口退税文件的按时收回和交接工作。

7. 乙方应负责逾期账款的催收工作。

1. 由乙方具体负责外贸出口业务的磋商和成交工作，对外签订外贸出口合同须以乙名义。

2. 外贸出口合同的'卖方和/或信用证的受益人是：\_\_\_\_\_

注：在t/t汇款的情况下，应要求国外客户在汇款单上注明外

贸出口合同号码。

3. 乙方应及时联络与有关的供货单位，并通过甲方签订供货合同，合同中应对质量条款和具体的技术指标做重点规定。

4. 甲方公司为乙方经办业务提供出运、报关、报验和结汇单据资料和操作便利；同时，应积极协助乙方及时申领和寄送有关文件。

5. 如果货物须担保出运或单据须担保结汇的，乙方须及时和国外客户联系并向甲方提供国外客户同意货物担保出运或接受单据不符并担保付款的书面文件。同时，如任何情形下乙方业务要求甲方公司出具保函、声明或类似文件的，应当向甲方公司申请，甲方公司将结合实际法律风险情况确定是否出具相关函件。

7. 每笔外贸出口贸易如有客户佣金部分，应在收到全部货款后在另行计算。

1. 本条所称的利润，应根据甲方实际收汇的国外货款，扣除供货货款以及其他应当扣除的费用予以计算。

2. 甲乙双方同意并认可，按照乙方实际的业务产值和/或利润，进行利润分配，具体如下：

双方就外贸业务产生的利润做5:5分配，即各方获得利润的百分之五十。如果产生不明确部分，双方协商分配。

（注：本协议所称利润，指乙方当年度对外签订外贸出口合同的金额减掉实际生产和业务开展过程中成本的总额）

1. 因根据每年度乙方实际的自有业务量和/或利润的变化，而任何一方要求对本协议已经约定的利润分配比例进行变更的，可以及时向另一方提出，并根据实际情形予以调整。

2. 如乙方对甲方提供的人员及配合工作不满意的，应及时向甲方提出，双方友好协商解决。

3. 如因乙方的业务与国外客户和/或有关供应商发生法律纠纷，乙方应及时向甲方的法律顾问，并与国外客户和/或有关供应商沟通协商，尽量避免不必要的诉讼纠纷和意外损失。如乙方业务对外产生的法律纠纷等造成的法院、律师等各项诉讼成本等，将一并计入甲方成本。

1. 乙方承诺因其业务引发或形成或与其业务相关的任何来自国外客户或有关供应商与甲方之间的经济纠纷或诉讼，而导致甲方声誉受损和/或需要对外承担责任的，乙方应当承担相关责任并赔偿甲方的损失。

2. 乙方保证其在本协议合作期限及合作期间，对其在甲方内部从事外贸出口业务过程中所接触的所有甲方公司内部信息、非乙方自行开拓的客户资料和供货渠道等一切有经济效益的商业秘密，应履行保密义务，即不得对任何第三人透露商业秘密，也不得自己使用或与任何第三人共同利用商业秘密开展相关业务。

1. 本协议自双方签字或盖章后即生效，本协议合作期限为一年，自 年 月 日算起，至 年 月 日为止。

2. 本协议未尽事宜，由双方另行协商达成补充协议；双方也可以通过协商对本协议的条款进行修改或变更，并达成书面的补充协议。补充协议将作为本协议的附件，具同等法律效力。

3. 本协议一式两份，甲乙双方各执一份，具同等法律效力。本协议于 年 月 日签署于 。

甲方：

乙方：

授权代表签字：

签字

日期：\_\_\_\_\_

## 全民外贸协议篇三

甲方：（以下简称甲方）

乙方：（以下简称乙方）

双方就关于外贸尾货项目的合作事宜，经过初步协商，达成如下合作意向：

一，该项目的基本情况是：

大批量的外贸尾货由甲乙双方共同出资购入，抛货后进行利润分成，本金留存在甲方处，由甲方保管。

二，甲方应做好以下工作：

- 1、寻找合适的货源，并在货物到手后尽快进行销售。
- 2、帐目公开，进出帐须提供明细凭证（如出货单，人工费等），确保乙方的利益，并在固定的时间内向乙方通报销售进程。
- 3、甲方不得以货物未抛出或正在抛出拒绝乙方的提出的查帐或查货要求。
- 4、甲方有权在合伙人注资不力的情况下并争求合作人全部同意后寻找替补合作伙伴，替补合作伙伴的利益分配仅为单次

一次性利益分配，不做为本协议长期合作伙伴。

5、甲方在收到乙方注入资金时需提供相应的收款凭证。

三，乙方应做好以下工作：

1、在双方商定的时间内向甲方注入资金，在货物销售过程中不得撤资。

2、给甲方充分的授权，不得参与经营。

3、利益分配时间应该付给甲方总利润的10%做为劳动报酬。

4、乙方在收到甲方的分配的利润或本金时需提供相应的收款凭证。

5、乙方如有撤资准备，须提前15个工作日通知甲方，并在甲方将留存货物全部销售完毕后进行撤资。

四，出资分配：

本次合作初定十人，甲乙双方每人首次出资为人民币五千元整，根据贷款的需要，甲方有权要求乙方追加投入资金，等货物销售完后，由甲方退还多注入的资金及应得的利润。

五，利益分配：

以实际出资人数和出资量来分配利益，如人民币十万元的货物，十人出次，利润分配为总利润扣除10%后十人均分。

六：风险责任：

1，本合作本着利益共享，风险共担的前提，或出现资金回笼不及时及贷款无法收回的状况，乙方有义务与甲方共同承担相应后果，不得以其它理由要求甲方提前退还注入资金，甲



方需提供相应的凭证说明。

2, 在货物严重积压的同时, 乙方有义务配合甲方寻找客户, 帮助甲方进行销售工作。

此协议一式两份, 一经签字即时生效!

甲方:

乙方:

身份证号:

身份证号:

\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日

\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日

## 全民外贸协议篇四

甲方:

乙方:

根据《中华人民共和国合同法》和有关法律法规的规定, 乙方接受甲方的委托, 为甲方产品寻找海外客商, 双方经协商一致, 签订本合同。

第一条: 委托事项: 甲方委托乙方寻找海外客商。

第二条: 委托事项的具体要求:

(1) 甲方应保证所生产产品的合法性及保证产品质量, 若出现产品质量问题和其他不合法问题, 后果均由甲方承担。

(2) 海外客商交易的具体价格、交货方式、支付方式等由乙方与海外客商双方协商约定，但乙方需要和甲方沟通并争得其同意。

(3) 乙方不对甲方与海外客商的交易提供任何信用担保，甲方应严格按国家和国际的“fobc&f或cif条款”执行与海外客商所签定的合同。

(4) 为方便乙方联系业务，甲方需要及时提供除乙方本职以外的所有便利，货款达到甲方帐户后，甲方应及时通知乙方，以便乙方开展下一步工作。

(5) 在整个过程中，乙方只承担自己联系客户的电话费，上网费，路费，自己的饭费，招待费，其他一切费用都由甲方承担。

(6) 乙方只负责联系客户，签定合同，其他所有工作都由甲方完成。

(7) 在佣金合同期满之前，凡是乙方为甲方联系的客户，甲方不能不通过乙方而直接和乙方联系的客户签定合同，一旦乙方发现，甲方除了支付该合同相应的佣金给乙方外，甲方还需要支付销售额的5%作为罚金支付给乙方。

(8) 若销售合同在佣金合同结束之前签定并收到客户定金，而生产或此销售合同的终止在佣金合同期满之后执行，则甲方需要继续按照佣金合同所规定的佣金率支付此销售合同中相应的佣金给乙方。

(9) 在佣金合同期满之前，乙方在甲方履行该合同的情况下，不得随便将订单转移到别的工厂；在佣金合同期满之后，甲方如果想跟乙方所联系的客户直接联系业务，需征得乙方的同意，协商方可。否则甲方需要继续按照佣金合同所规定的佣金率支付所发生业务金额相应的佣金给乙方。

### 第三条：佣金的计算、给付方式、给付时间：

(1) 甲方同意按每笔合同成交总额的3%支付佣金给乙方。

(2) 给付方式及时间：

在甲方与乙方所介绍的海外客商签定合同并收到定金后，甲方应支付总佣金的30%给乙方，该供应合同在收到客户的大部分余款后的5天之内支付余下的佣金给乙方。（若在收回余款时，由于银行费用或其他的一切原因而造成与实际应收货款相差，范围在300美金或300美金之内，甲方不得因这个问题而拒绝支付或拖延支付乙方佣金）。若为全额信用证，则在甲方收到货款后，5天内支付总佣金给乙方，其他同上！

### 第四条：违约责任：

(1) 甲方若不按本合同第三条的(2)执行，逾期一天应支付乙方滞纳金，滞纳金系数为：总佣金的5%/天。

(2) 甲方同意凡乙方所介绍的海外客商，其将来与甲方发生的每笔业务，甲方都将按本合同的第三条支付佣金给乙方，否则，甲方愿接受合同成交额的30%罚款支付给乙方。

### 第五条：关于销售合同中止问题

在乙方联系好业务并开始生产和采购后，若是由于甲方的原因中止了乙方与外国客户的销售合同，则甲方要承担国外客户的损失，并还要继续支付乙方该笔销售合同应得的佣金。若是由于国外客户的原因造成合同的中止，则甲方不支付乙方的佣金！乙方不承担任何损失和后果！

### 第六条：争议解决方式

由于本协议的履行或解释而产生的或与之有关的任何争议，

双方首先友好协商解决，如双方无法协商解决，提交甲方所在地仲裁委员会或法院进行最终裁决。除仲裁裁决另有裁定外，仲裁费用应由败诉方承担。

第七条：本协议未尽事宜，双方可签订补充协议。本协议的补充协议为其不可分割的一部分，与本协议具有同等法律效力。

第八条：本合同未尽事宜双方协商解决。本合同一式肆份双方各执贰份具有同等法律效用。本合同双方签字盖章即为有效。

甲方：（盖章）

乙方：（盖章）

年月日

## 全民外贸协议篇五

甲方：

乙方：

甲、乙双方经友好协商，就乙方在甲方公司平台从事外贸业务，达成如下合作协议：

1. 根据本协议的规定，乙方作为甲方公司外贸业务员，操作外贸业务。
2. 乙方无应遵守中国法律及外贸、外汇、海关等方面的国家政策，遵守本协议约定。
3. 在乙方操作外贸业务时，甲方对其流程中报关、报验、投

保、制单结汇等工作提供便利。

1. 甲方同意在本协议有效期内乙方以自由身份对外开展外贸。
2. 甲方为乙方提供外贸业务及法律法规咨询，提供外贸流程中的各类格式合同。
4. 甲方负责报关、报验、投保、制单结汇以及有关文件的申领（应由乙方提供的文件除外）等工作。
5. 乙方操作的外贸业务中，甲方应根据供货合同约定的付款时间及时与供货单位结算货款。
6. 乙方负责其业务涉及的知识产权侵权索赔等事件的妥善处理，在合作期间承担相应的侵权损失，并承担国外客户的理赔工作。

1. 乙方应维护甲方的声誉和利益，遵守甲方的保密制度，按照双方约定的工作程序对外开展业务。

2. 乙方自己挖掘的外贸业务通过甲方公司名义对外操作。乙方应当保护甲方公司商业秘密，包括不得侵犯甲方及公司其他业务员的客户信息，如果得知目标客户既已成为甲方客户，并不能对其进行一切挖掘行为。

3. 乙方按照甲方提供的格式合同与有关供货单位签订供货合同，与国外客户签订外贸出口合同。

4. 乙方按照外贸出口合同的有关规定负责出口货物的质量监督和把关工作，督促有关供货单位按时、按质交货。

5. 乙方应及时向甲方提供与出口业务有关的文件或单据。

6. 乙方应负责出口收汇核销单和出口退税文件的按时收回和

交接工作。

7. 乙方应负责逾期账款的催收工作。

1. 由乙方具体负责外贸出口业务的磋商和成交工作，对外签订外贸出口合同须以乙名义。

2. 外贸出口合同的卖方和/或信用证的受益人是：

注：在t/t汇款的情况下，应要求国外客户在汇款单上注明外贸出口合同号码。

3. 乙方应及时联络与有关的供货单位，并通过甲方签订供货合同，合同中应对质量条款和具体的技术指标做重点规定。

4. 甲方公司为乙方经办业务提供出运、报关、报验和结汇单据资料和操作便利；同时，应积极协助乙方及时申领和寄送有关文件。

5. 如果货物须担保出运或单据须担保结汇的，乙方须及时和国外客户联系并向甲方提供国外客户同意货物担保出运或接受单据不符并担保付款的书面文件。同时，如任何情形下乙方业务要求甲方公司出具保函、声明或类似文件的，应当向甲方公司申请，甲方公司将结合实际法律风险情况确定是否出具相关函件。

7. 每笔外贸出口贸易如有客户佣金部分，应在收到全部货款后在另行计算。

1. 本条所称的利润，应根据甲方实际收汇的国外货款，扣除供货货款以及其他应当扣除的费用予以计算。

2. 甲乙双方同意并认可，按照乙方实际的业务产值和/或利润，进行利润分配，具体如下：

双方就外贸业务产生的利润做5:5分配，即各方获得利润的百分之五十。

如果产生不明确部分，双方协商分配。

（注：本协议所称利润，指乙方当年度对外签订外贸出口合同的金额减掉实际生产和业务开展过程中成本的总额）

1. 因根据每年度乙方实际的自有业务量和/或利润的变化，而任何一方要求对本协议已经约定的利润分配比例进行变更的，可以及时向另一方提出，并根据实际情形予以调整。

2. 如乙方对甲方提供的人员及配合工作不满意的，应及时向甲方提出，双方友好协商解决。

3. 如因乙方的业务与国外客户和/或有关供应商发生法律纠纷，乙方应及时向甲方的法律顾问，并与国外客户和/或有关供应商沟通协商，尽量避免不必要的诉讼纠纷和意外损失。如乙方业务对外产生的法律纠纷等造成的法院、律师等各项诉讼成本等，将一并计入甲方成本。

1. 乙方承诺因其业务引发或形成或与其业务相关的任何来自国外客户或有关供应商与甲方之间的经济纠纷或诉讼，而导致甲方声誉受损和/或需要对外承担责任的，乙方应当承担相关责任并赔偿甲方的损失。

2. 乙方保证其在本协议合作期限及合作期间，对其在甲方内部从事外贸出口业务过程中所接触的所有甲方公司内部信息、非乙方自行开拓的客户资料和供货渠道等一切有经济效益的商业秘密，应履行保密义务，即不得对任何第三人透露商业秘密，也不得自己使用或与任何第三人共同利用商业秘密开展相关业务。

1. 本协议自双方签字或盖章后即生效，本协议合作期限为一

年，自20xx年月日算起，至20xx年月日为止。

2. 本协议未尽事宜，由双方另行协商达成补充协议；双方也可以通过协商对本协议的条款进行修改或变更，并达成书面的补充协议。补充协议将作为本协议的附件，具同等法律效力。

3. 本协议一式两份，甲乙双方各执一份，具同等法律效力。  
本协议于20xx年月日签署于。

甲方： 乙方：

授权代表签字： 签字

## 全民外贸协议篇六

甲乙双方一致同意按下列条款签订本协议。

### 第一条定义

1. 产品：本协议中所称“产品”，系指由甲方制造并以其商标销售的(产品名称)和随时经双方以书面同意的其他商品。

2. 地区：本协议中所称“地区”，系指\_\_\_\_\_

国\_\_\_\_\_。3. 商标：本协议中所称“商标”系指(商标全称)。

### 第二条委任及法律关系

1. 委任：在协议有效期内，甲方委任乙方作为其代理，以便在“地区”获致“产品”的订单。乙方愿意接受并承担此项委托。

2. 法律关系：本协议给予乙方的权利和权力只限于给予一般



代理的权利和权力，本协议不产生其他任何关系，或给予乙方以代表甲方或使甲方受其他任何协议约束的任何权利，特别是，本协议并不构成或委派乙方为甲方的代表，雇员或合伙人。双方明确和理解并同意，在任何情况下，乙方可能遭受的任何损失，不论部分或全部，甲方均不承担责任。

3. 指示：乙方应严格遵守甲方随时发来的指示。由于乙方超越或违背甲方指示而造成的任何索赔、债务和责任，乙方应设法保护甲方利益并赔偿甲方因此而遭受的损失。

### 第三条甲方的责任

1. 广告资料：甲方应按实际成本向乙方提供合理数量的“产品”样品、样本、价目表、广告宣传用的小册子及其他有关“产品”推销的辅助资料。

2. 支持推销：甲方应尽力支持乙方开展“产品”的推销；甲方不主动向乙方代理“地区”的其他客户发盘。

将该客户转介乙方联系。

4. 价格：甲方提供乙方的“产品”价格资料，应尽可能保持稳定，如有变动应及时通知乙方，以利推销。

5. 优惠条款：甲方提供乙方获致订单的’条款是最优惠的。今后如甲方向其他客户销售“产品”而提供比本协议更有利条件时，甲方应立即以书面通知乙方，并向乙方提供比此项更有利的条件。

6. 保证：甲方担保凡根据本协议出售的“产品”如经证实出售时质量低劣，并经甲方认可，则甲方应予以免费修复或者调换的保证，以“产品”在出售后未经变更或者未经不正确使用为限。除上述保证外，甲、乙双方均同意不提供任何其他保证。

## 第四条乙方的责任

1. 推销：乙方应积极地促进“产品”的推销，获取订单，并保持一个有相当规模和足够能力的推销机构，以利“产品”在“地区”的业务顺利开展和壮大。
2. 禁止竞争：乙方除得到甲方书面同意外，不应制造、购买、获取订单，或协助推销与本协议“产品”相同或者类似的其他国家商品，或者将本协议内“产品”转销其他国家或者地区。
3. 最低销售额：在本协议有效期内的第一个12个月内，乙方从“地区”客户获得的“产品”订单，总金额应不少于\_\_\_\_\_元。以后每12个月递增50%。
4. 费用：在本协议有效期内，乙方应承担在“地区”推销和获取“产品”订单的全部费用，如电报费、旅费和其他费用，本协议另有规定者除外。
5. “产品”价格与条件：乙方保证按照甲方在本协议有效期内随时规定的价格和条件进行推销。在获取订单时，乙方应充分告知客户，甲方的销售确认书或合同内的一般条款以及任何订单均须甲方确认接受后方为有效。乙方收到的“产品”订单，应立即转给甲方以便予以确认或者拒绝。
6. 督促履约：乙方应督促客户严格按照销售确认书或合同的各项条款履约，例如及时开立信用证等。
7. 市场情况报道：乙方应负责每月(或者每季)向甲方提供书面的有关“产品”的市场报道，包括市场上同类产品的销售情况、价格、包装、推销方式、广告资料、客户的反应和意见等。如市场情况发生重大变化时，乙方应及时以电报通知甲方。

## 第五条佣金

一次。

2. 计算基础：上述“发票净售价”系指甲方开出的“产品”发票上的总金额(或毛售价)减去下列费用后的金额，但以这些费用业经包括在毛售价之内者为限：(1)关税及货物税；(2)包装、运费和保险费；(3)商业折扣和数量折扣；(4)退货的货款；(5)延期付款利息；(6)乙方佣金。

3. 甲方直接成交的业务：凡乙方“地区”的客户，虽已了解甲、乙双方的贸易关系，或者经甲方转介与乙方，但仍坚持与甲方直接交易，则甲方有权与之成交，保留\_\_\_\_\_%佣金予乙方，并将此项交易作为本协议第四条第3款最低销售额的一部分。

如乙方“地区”的客户在中国访问期间(包括参加在中国举办的各种交易会)与甲方达成“产品”的交易，目的港为乙方代理“地区”者，甲方有权接受其订单，且不为乙方保留佣金，亦不计入上述最低销售额。

付给乙方。

## 第六条协议有效期

本协议有效期为\_\_\_\_\_年，期满自动失效。如双方同意延续本协议，任何一方应在期满\_\_\_\_\_天前用书面通知对方以便相互书面确认。

## 第七条协议的终止

1. 终止：协议双方应认真负责地执行各项条款。在下列情况下，任何一方得以书面通知另一方立即终止本协议或者取消其中某一部分：

通知后\_\_\_\_\_天内仍未能加以纠正；

时。

2. 终止的影响：本协议的终止并不解除双方按照本协议规定业已产生但未了结的任何债务。凡在本协议终止前由于一方违约致使另一方遭受的损失，另一方仍有权提出索赔。

## 第八条 商标

甲方目前拥有和使用的商标、图案及其他标记，均属甲方产权，未经甲方特别以书面同意，乙方均不得直接地或间接地、全部或者部分地使用或注册。即便甲方特别以书面同意乙方按某种方式使用，但在本协议期满或者终止时，此种使用应随即停止并取消。

第九条 由于水灾、火灾、地震、政府禁令等不可抗力事件致使任何一方不能履行或不能完全履行本协议的义务和责任时，遭受不可抗力的一方必须在事故发生\_\_\_\_\_天内书面通知另一方，说明不能履行合同的全部义务或部分义务或需要延期履行合同的理由，并提供有关证明文件，根据情况得以全部或部分免除责任或延期履行。

## 第十条 争议的解决

双方当事人履行本合同过程中发生争议时，应当协商解决；协商不能解决的由鞍山仲裁委员会仲裁。

## 第十一条 转让

本协议任何一方未经征得另一方书面同意之前，不得将本协议规定的任何权利义务转让给第三者。任何转让，未经另一方书面明确同意，均属无效。

## 第十二条协议生效及其他

本协议自双方签字之日起立即生效。本协议如有未尽事宜须补充或者修改时，应以书面提出并经双方正式授权的代表签署后方能生效。

本协议及附件以中文、\_\_\_\_\_两国文字缮就，共有正本\_\_\_\_\_份，副本\_\_\_\_\_份，签署后双方各执正副本各\_\_\_\_\_份，均具有同等法律效力。

本协议不适用双方政府之间的贸易或者甲方与乙方政府之间达成的交易，亦不适用于易货贸易或者投标交易。

甲方：\_\_\_\_\_ (公章) 法定代表人：  
\_\_\_\_\_ (签字) (或授权委托人)

\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日乙  
方：\_\_\_\_\_ (公章)

法定代表人：\_\_\_\_\_ (签字) (或授权  
委托人)

\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_

外贸工作实习报告合集九篇

现汇外贸合同

外贸兼职合同

外贸人员简历模板

日语外贸简历模板

外贸跟单员简历模板

外贸简历自我评价

外贸业务自我评价

外贸介绍信

## 全民外贸协议篇七

乙方□xxx身份证号码□xxxxxxxx

甲乙双方经友好协商，就合作发展外贸业务相关事宜达成如下合作协议：

1. 根据本协议约定，乙方以业务挂靠的形式作为格林伍德国际贸易有限公司（以下统称“甲方公司”）的外贸业务员，以甲方公司的名义对外从事外贸业务。

2. 乙方借助甲方提供的清关物流方面的设施、渠道和资源完成本协议范围内贸易业务的进出口清关、运输等活动。

3. 本协议的签署不代表双方形成劳动关系，而只限于本协议范围内的业务合作。

4. 双方应当遵守中俄两国相关的贸易、外汇、海关等方面法律法规和国际贸易规则，遵守本协议的约定和甲方公司的规章制度。

1. 甲方同意在本协议有效期内乙方以甲方公司的名义对外开展外贸业务。

2. 乙方开展外贸业务产生的费用由乙方自行支付，在完成对应外贸业务并取得外贸收入后，按照相关财务规定结算。

3. 甲方应按照双方约定的提成比例和付款时间向乙方分配应

得的利润。

1. 乙方应维护甲方的商誉和利益，遵守甲方的规章制度，按照双方约定工作程序对外开展业务。

2. 无论是乙方开发的业务还是甲方自有客户的外贸业务均通过甲方公司名义对外操作。

3. 乙方有义务保护甲方公司的商业秘密，包括不得侵犯甲方及甲方公司其他业务人员的客户信息等。

4. 乙方按照外贸合同的有关规定负责进出口货物的质量监督和把关工作，督促有关供货商按时、按质交货。

5. 乙方应及时向甲方提供外贸业务的文件和单据。

1. 本条所称的利润是指根据外贸业务收入总额扣除供货货款以及其他应当扣除的成本费用支出的余额。

2. 甲乙双方同意并认可，按照乙方实际的业务利润进行分配，具体分配比例和分配时间双方另行协商确定。

1. 双方可根据每年度乙方实际的业务量和利润的变化，协商变更已经约定的利润分配比例。

2. 乙方对外开展外贸业务过程中应使用甲方公司统一对外联系方式。

3. 如因乙方开展业务与客户或有关供应商发生法律纠纷，乙方应及时向甲方公司负责人及法律顾问如实报告情况并与客户和有关供应商沟通协调，尽量避免不必要的诉讼纠纷和损失。如乙方业务对外产生的法律纠纷等造成的诉讼成本将一并计入乙方的业务成本。

1. 乙方承诺因其业务操作引发的客户或有关供应商与甲方之

间经济纠纷或诉讼，因此导致甲方或甲方公司商誉受损或对外需承担经济赔偿责任的，乙方应当承担相关责任并赔偿甲方或甲方公司的损失。

2. 乙方保证其在本协议合作期限及合作期限届满后两年内，对其在甲方公司内部从事外贸业务过程中所接触的所有甲方及甲方公司内部信息、客户资料和供货渠道等一切有经济效益的商业秘密，应保守秘密，不得对任何第三人透露商业秘密。

3. 乙方保证其在本协议合作期限及合作期限届满后两年内，需维护甲方的信誉和名誉。

因本协议履行过程中发生的任何争议，由双方友好协商解决，协商不能达成一致的，任何一方有权向甲方公司注册地法院诉讼解决。

1. 本协议由双方签字或盖章后生效，本协议合作期限为3个月。

2. 本协议未尽事宜由双方另行协商并签署补充协议，补充协议与本协议具有同等法律效力。

3. 本协议一式两份，甲乙双方各执一份，具有同等法律效力。

4. 本协议于20xx年xx月xx日签署于xxxx□

甲方：

授权代表签字：

签字：乙方：