

2023年创新创业活动策划书背景(精选5篇)

在日常的学习、工作、生活中，肯定对各类范文都很熟悉吧。那么我们该如何写一篇较为完美的范文呢？以下是小编为大家收集的优秀范文，欢迎大家分享阅读。

创新创业活动策划书背景篇一

(一)主题

支部成员自发组成若干个创业合作小组，并在实现自己的计划的同时赢得老师、同学的认可和支持，激发大家勇于创想。在活动中使支部成员彼此加深了解，学会发现身边同学的闪光点，并找到自己志同道合的伙伴，使我们的支部变得更有活力与潜力。

(二)背景

1、现在“中国制造”充斥着国际市场，而许多外国人眼中的“中国”就是一个生产廉价商品的国家。现在祖国已走过60个年头，是时候应该由单纯的“中国制造”或“中国加工”转变成“中国智造”。而人大学生应胸怀“国民表率，社会栋梁”的理想信念。“国家兴亡，匹夫有责”，我们09人大化学支部成员有理由为祖国的繁荣富强、伟大复兴作出自己的应有贡献，这是祖国赋予我们这一代人的光荣职责。

2、如果中国没有属于自己享誉全球的名牌，就在未来愈发激烈的市场竞争中没有立锥之地。我们希望借此活动能让同学打破思维惯式，每个人都可以是别人追求的名牌，只要你敢想。天有多高，想法就有多高。

3、中国人民大学的理院学生是人大少有的理科生，在一个人

文气息浓厚的氛围里，我们更有优势在不久的将来去开拓属于我们的事业。“凡事预则立”，尽早的职业畅想与规划不但能激发同学敢为人先，而且尽早的'准备是事业成功的关键。

(三)、活动目的及意义

1、针对大一新生进入大学后的迷茫与对未来就业形势的彷徨，通过活动让支部成员“早立志，立大志”。在积极面对每一天，有效的规划自己的大学生生活和职业生涯。

2、促进成员间的交流与合作，增进成员的默契，把09人大化学支部建设成为一个老师认可，同学感动幸福的优秀支部，让支部成员留下更多关于09人大化学的美好回忆。

3、培养支部成员的社会责任感，让大家有“我与祖国共奋进”的坚定信念，做一个新时代共和国的优秀建设者。

(一)活动内容：

“我就是名牌”这个活动分一下几步：确定5个项目——召集创业小组成员——撰写创业构想——发布创业方案——项目推广——创业构想答辩——大众评委评出最优项目。

主题活动“我就是名牌”主要是想激发大家的奇思妙想，抓住每一个有趣的想法，付诸实践，从中收获珍贵的友谊。而这个“名牌”不一定是一个公司、产品的理念，还可以上一个机构的想法，还可以是推广某种想法，更可以是把自己的某种理想的规划(就像以前大臣招募门客)

(二)活动开展：

1、通过xx年三月全体同学在班群内进行热烈的争论，确定活动具体方案。并由班长越，团支书罗明利具体策划。

2、在班群内发布活动宣传，号召大家把自己感兴趣的创业构思发布在班群的公告上

4、有创业合作小组领导成员充分论证项目的可行性与潜在的市场价值(可利用校内等资源分发问卷调查)，并根据具体项目如何打造成“名牌”进行策划，每个组开展的各项工都要记录备案(最好有影像视频资料)。

5、在三月中旬前把策划书发布到班群的博客上，让大众评委公开就每份策划的可行性与独创性进行提问，小组之间也可以互相提问，而该项目的负责人可选择不回答问题，但应预先想好每个问题的回答，并想好可能被要求回答的提问。

6、3月21号理工楼207，进行简要的项目推广，并由大众评委(大众评委包括要请嘉宾，小组成员，没项目的支部成员)提问(答辩先后顺序抽签决定)。答辩完，大众评委的代表(代表包括邀请嘉宾，各小组中的一名代表，没项目的全体同学)留下讨论出当前最需要的项目，最可行项目，最具创意项目，最高人气项目，最具风采答辩人等5个奖项。

7、3月22号在班群中将公布评审结果。

8、活动总结，发布活动成果。

(三)时间及地点：

(四)邀请嘉宾：

文档为doc格式

创新创业活动策划书背景篇二

活动时间：_年10月31号晚上7点至9点

活动地点□b座5楼的一个教室

主办单位：创业社

活动对象：创业社社员、其他愿意参加的同学

活动目的：本次舞会以提高广大同学的综合素质为宗旨，致力于为大家提供一个更好的交流、学习和娱乐的机会，培养个人气质修养，丰富我们的娱乐活动，扩大社交范围、结交友人，也是为了提高社团知名度，增进学友之间友谊，共同营造一个美丽和谐的西南财经大学。

活动内容：舞会

活动流程策划：

一、宣传

1、海报：介绍活动主题、时间和地点

2、宣传计划：分二个阶段。

第一阶段，10月29日---31日，活动海报

第二阶段，11月1日---3日，舞会结束后的第二天起，做后续宣传，布置展板，把精彩照片展览。

二、组织分工，安排各项事务人员

1、安全和卡片发放(4人)：主要工作是进场发放卡片，现场安全维护工作，以及退场时的秩序的维护等。

2、奖品、礼品管理(1人)：负责奖品、礼品的管理、发放等工作。

3、现场协调工作(1人)：负责协调各项事务，宏观把握节目进度及处理突发事件

4、现场音响设备、灯光控制(2人)

5、选定并准备现场音乐(2人)

6、现场布置及活动后清扫(10人)

7、人事通知(5人)

8、主持人(1男1女)：主持舞会，活跃气氛

9、机动组(若干人)

邀请嘉宾

提前预约嘉宾、确定节目

四、舞会流程

1. 主持人开场白、社长讲话(5分钟)

2. 做游戏(15分钟)

3. 街舞、华尔兹、拉丁等助兴(7分钟)

4. 自由跳动(群体性舞蹈，如兔子舞等)(20分钟)

5. 相声、小品、乐器、唱歌等(30分钟)

6. 男女舞伴配对(10分钟)、评奖(5分钟)

7. 恶作剧(10分钟)

8. 抽幸运奖、社长颁奖(10分钟)
9. 放结束曲，大家踩气球(10分钟)

七、财务预算：

2. 宣传海报和展板：60元
3. 入场券(用于抽奖)：15元
4. 音响设备租用：200元
5. 奖品：100元

总计元：455元

八、活动

创新创业活动策划书背景篇三

为进一步激发学生创新创业热情，为学生搭建创新创业实践平台，在全校营造促进培养创新创业人才成长的氛围，探索创新创业教育的长效机制，培养学生的创新能力。学校决定举办首届创业活动月，现将有关事项通知如下：

激情成就梦想 创业构筑未来

全体在校学生及择业期内（毕业两年内）学生

（一）创业专题讲座

通过大学生创业政策解读及创业成功典型宣传等，帮助大学生了解创业政策，提升学生的创新创业意识，帮助大学生实现创业梦想。

（二）创业培训

帮助学生树立正确的就业观和创业观，培养学生创业意识和敬业精神，较全面的教学生了解创业者应具备的知识和技能，做好就业创业的心理准备和职业生涯规划，确立大学生涯发展方向。

（三）创业大赛

通过创新创业项目设计竞赛活动营造良好的创新创业氛围，传播创新理念，丰富创业实践，提高大学生的创新创业综合素质。

（四）创业帮扶

通过企业家、学院就业指导老师与创业大学生、学院创业孵化项目成员之间形成“一帮一，结对子”，进行“一对一”对接式指导，解决同学们在创业过程中遇到的困惑。

（五）创业典型收集

收集我校毕业生创业典型事迹材料，发挥创业典型的示范作用，激发大学生创业热情，提高创业本领，吸引更多的大学生参与到创业的大潮中来。

- 1、就业招生处、学生工作部负责制定活动方案，负责专题讲座和院级大赛。
- 2、各二级学院负责宣传发动工作，负责各项赛事的组织和实施。

创新创业活动策划书背景篇四

加强高校创新创业教育工作是党中央国务院作出的重大决策，

也是创新型国家建设的需要，是提高人才培养质量，促进大学生全面发展的重要途径，是促进高校毕业生充分就业的重要措施，我院响应国家政策，引导学生自主开展有关主题班会，以增强学生创新创业意识。

创新创业

11月27日号（暂定）

17级电商三一班全体成员

4号楼、教室a201

增强学生创新创业意识，激励学生提高自身科学文化素质

班级召开班委会议，确定活动的时间，讨论活动的举行，内容等事项。

前期：

班委积极在班上宣传活动，让同学们对其有一定的了解；

出一期以创新创业为主题的黑板报，提前渲染活动气氛；

组织委员组织好同学进入活动地点。

中期：

主持人宣布活动开始；

主持人简述创新创业的概念；

演示国家在创新创业有关方面的建设成就ppt□

展示几个通过创造性创业取得成就的名人事例；

展示我校在创新创业教育方面的工作以及取得的成果；

创新创业知识问答环节；

主持人做活动结束工作。

后期：

清理好场地卫生。

维持好班级纪律

严禁吃东西，玩手机等现象

创新创业活动策划书背景篇五

项目名称：

丰富校园生活，创建移通报亭

项目类别：

勤工助学

负责人：

联系电话：

活动策划书目录：

1、前??

2、市场分析

3、活动介绍

4、经费预算

5、管理模式

前言

在这个物欲横行的时代，以学生自主创业，以校园精英为团队进行创业早就是很普遍的事情了，海阔凭鱼跃，天高任鸟飞。作为在校大学生有理想是件好事情，但是本来就不是很有富有的我们更需要一个平台为我们提供机会，有理想有机会是远远不够的，计划也相当重要！如何改善管理体制，提高经营效率成为了我们在校大学生自主创业的关键。

本团队三人，酷爱管理经营方面的活动，在经营方面也有相关经验，作为本次竞争者之一，我们必须清楚创新、发展、进化是社会存在的永久主题，也是企业长久发展的基本导向。中国改革开放的二十几年和我国市场运行体制的发展与壮大充分表明了把握变局、与时俱进是任何事物发展的基本规律。

作为当代大学生，我们都知道经验实践是很重要的，怎样改善管理体制呢？首先就是找一个思想统一的团队，有统一的理想，才有统一的计划，在具体实施方面才能达到统一。传统的管理体制上有利有弊，我们更应当借鉴国际上先进的管理模式来经营本报亭。

很高兴有机会与创业大厦合作运作移通学院的报亭，如果有可能成为优胜者，我们一定会以最大的努力将报亭运作起来，尽可能多的为我校家庭贫困的同学提供工作岗位，当然也会不遗余力为公司创造价值，以提高公司的知名度，相信我校与贵公司必将造成最具影响力的双赢合作。

市场分析：报亭是向全学校开放的，目前我们学校有近五千人的规模，人数正在逐年增加，况且学校没有类似的经营单位，平时学生缺少买书、买报的去处，开放报亭是给学生雪

中送炭，是给渴望求知的学生提供一个大大的方便，其广泛的覆盖面以及深远的影响，给我们提供了一个展示自己、服务大家的舞台；同时也丰富了学校生活，这也潜在的带动学生的学习积极性，促使校园文化氛围的形成；对学校的市场，我们会周期性的做些调查，及时了解学生所需要的书籍，杂志等文化用品；同时我们还需要定期到其他学校或一些文化娱乐场所做些了解，以确保报刊，杂志的多样性，以满足不同口味的需求。

活动介绍：

2、我们以经营卖书卖报为主，在规定的范围内附带一些学习用品，同时可兼做为学生定书、送报等业务，另外在节假日还可促销一些旧书、旧杂志之类的，以学习为主的一些相关的资料。

3、我们会配合学校为那些家庭贫困的学生提供一些勤工俭学的岗位，能让他们课余时间的时间在锻炼自己同时也缓解一下自己的生活，我们保证早晨8：00——22：00都会安排有人值班，这也就是尽可能多的为学生提供帮助。

当然，刚开始我们希望能尽可能的去宣传，先营造一定的气势，如果有企业赞助我们希望能拉起条幅以达共赢之目的；其次，我们自己同样会在同学之间的宣传，我们不仅仅依靠海报、条幅，还要搞一些小活动，让全校人人皆知我们的目的。

经费预算：人们常说“没有付出就没有收获”，所以经营之初我们会尽可能的筹集多一些资金，以备临时之需，刚开始我们预计先计划投资3000元的启动资金，先将报亭能够尽快运转，等资金周转开了，我们再会慢慢做大，前几个月我们打算只做投资，把所有的收益除去一部分工资的发放之外全部用作投资。另外，对开始的每项开支我们都会做详细的记录，以确保账目清楚明了。

资金来源我们计划三部分：首先我们去拉赞助的形式吸收一部分资金；其次从学生中吸收一部分资金，让他们以入股的形式投资；最后如果资金还不足我们几个管理着集资。我相信我们的能力，资金一定不是什么大问题。

管理模式：管理是一门艺术，是因为它在不同企业、不同时期、不同文化环境下的管理方法是不同的，具有个别性的特点。要提高管理效率和管理水平，除了我们要创建一个良好的管理文化和环境外，还需要我们每个人进一步结合自身的实际工作环境，认真学习和总结出一套良好的管理技术。

我们三个人看似混乱一团，其实各有分工，一个人管理进货，一个人管理下面的学生以及和学校的沟通方面，另一个管理财务。这样既有分工又有合作，分工是为了更好的合作，总体上我们还是以合作为主。我们三个人还要及时沟通各环节中出现的问题，以便及时解决。

虽然我们在无学长的经验下摸索，但我们相信凭着我们几个人的热情和努力、凭着我们不服输的精神，相信我们一定会做出意想不到的效果。

运营中应注意的问题及细节：各种环境在不断的变化，不可避免的会给方案的执行带来一些不确定性的因素。

刚开始我们会遇到各种意想不到的困难，一切不定因素也不会像我们预料的那么顺利，也正应了这句话万事开头难呀！不过我们已经做好了充分的思想准备，我们刚开始经营时，产品和模式也许学生们不是很容易接受，可能不如我们预料；投入和产出也不一定成正比，但我们会随时调整我们的方案，根据不同的情况随时随地做出决定。我们坚信不管遇到多么大的困难我们都能解决，我们的拼搏精神和不服输的性格会充斥在整个运营过程中。

当然，我们必须对一些细节问题还要多加注意：

- 1、我们应经常性的接触同学了解他们目前所需；
- 2、做为团队我们自己在团结的同时更应该积极的提出自己的见解；
- 3、我们要有足够的耐心对待身边的事；
- 4、我们应时时保持崇高的热情和态度对待前来购物客户。