

最新大学生创业培训心得(通用5篇)

无论是身处学校还是步入社会，大家都尝试过写作吧，借助写作也可以提高我们的语言组织能力。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的范文吗？以下是小编为大家收集的优秀范文，欢迎大家分享阅读。

大学生创业培训心得篇一

通过大学创新创业这门课程，我们主要学习了三个主要内容：创业的基础。创业的历程。体会与建议。创业的历程举了gis这个例子，包括市场，发展趋势，营销策略，这让我对创新创业这个课题有了更深刻的认识和理解。科技创新就是一个运用先进新知识和新技术。新工艺，采用新的生产方式和经营管理模式，开发新产品，提高产品质量，提供新服务的过程。作为xx世纪当代大学生，我觉得我们每一位大学生都应该具备有创新精神，创新是一个民族进步的灵魂，是一个国家兴旺发达的不竭动力，在市场竞争激烈。产品生命周期短。技术突飞猛进的今天，不创新，就会灭亡。创新是企业生存的根本，是发展的动力，是成功的保障。在今天，创新能力已成了国家的核心竞争力，也是企业生存和发展的关键，是企业实现跨越式发展的第一步。同时也让我们在校期间让自己得到了锻炼，为以后自己在就业。创业的路途上铺上了垫脚石。

在现今的大学生就业困难，需要创新创业，需要新的市场，随着我国高校办学规模和招生规模的扩大，高校毕业生的就业形势日益严峻，毕业生占到新增就业岗位的一多半。在这样的情况下，所以我们必须创新创业。

在我看来，大学生创新创业不等同于赚钱，我认为创新创业是一种乐趣，是一种学习的过程，是一个锻炼能力，获取经验的过程。创新并不一定是轰轰烈烈的，有时一个小细节。

一个小想法就可以改变一个企业的命运。创业绝不能有自我满足的时候，要时时有危机感，不能有一次失误，哪怕是出一次事故，那你辛辛苦苦建立起来的名声就没有了，创业并不是一帆风顺的，要让别人接受你的产品，靠嘴巴说是没有用的创业不能盲目，在创业前一定要进行全面细致的市场调查，是从事自己熟悉的领域。

创业，不是只靠一腔热血，而是要有一定的基础。准备充分，做起事来才能事半功倍。俗话说“不打无准备之战”，要做创新创业，必须扎扎实实做好充分准备和知识的不断积累。首先非常重要的一点就是明确自己要做什么，在创新创业课程中，我们学习到选择行业的若干原则：

- 1、必须是喜欢的产品，能够不断保持激情；产品及所在行业有广阔的前景，产品是不断增值的。
- 2、所选行业及产品要有个性，只与一部分人群做生意即可；可以复制并可以做大。
- 3、能发挥自己的天赋和特长。
- 4、朝阳产业，成长性高，能长期发展。
- 5、有一定区域垄断性，我的地盘我做主，避免低层次的竞争。
- 6、苦点累点没关系，但投资不能太大，滚动发展。

针对以上的原则，我觉得选择自己比较感兴趣的行业或者是与专业相关的`行业，关键在于新颖，创新，或者也可以是借鉴别人做过的事，但有一点必须注意的就是，不是按部就班，而是必须突出自己所做的创新之处，从新的切入，也就是所谓的旧瓶装新酒。其次，要善于掌握机会并学会放弃机会，做力所能及的事情。因为总是做超越自己能力的事情，只会打击自信心和积极性；同时要有创新精神，例如我要卖

一件衣服，另一家店也在卖和自己相同款式的衣服，那么我应该怎么办呢，是不是应该采取一些措施，创新要简单。实用。能操作，就像前几年的牛仔裤一样，破洞的嘻哈风格风靡一时，也许这种风格是来自一些裤子破了，厂家又无法对这些服饰采取好的方法处理而得出的一种解决方法，这不是一种创新吗，最终的盈利比之前的翻好几倍吧。

创业只要有激情就能成功的年代已经过去。大学生创业往往白手起家的居多，经不起反复的失败和折腾。摸着石头过河，显然不能成为我们的选择。所以创业应该从自己的实际情况出发，做实际情况能做到的事情，资金少，就要做资金少的工作，创业应该是一个摸索自己所在行业套路的过程，不在于资金的多少，而在于怎样根据自己的实际情况出发，去选择创业。

一个成功的创业者所谓的“天分”，主要是靠在创业的实践中培养出来的不仅包括思想方法。知识和智慧。经验和技能。品格和气质。风度，更重要的是做人的品行。人格。心态和为人的心胸。

第一，必须具有影响他人的能力，就是能够让合伙人。周边员工心甘情愿地跟随自己去为理想而奋斗。

第二、创业者应具有激励他人的能力。一个可以调动团队潜能的领军人物，才可以焕发团队每个人的事业激情，才可以振奋人心。只有这样的团队才有生命力和活力。

第三、创业者必须有非常清晰的使命感和远景目标。一个没有方向的创业者是没有办法成功的，所以使命和目标是成功的第一步。也就是说，应有一个清晰的企业发展和成长的蓝图，同时要有能力制定实现目标的战略和途径。第四，面对激烈的市场竞争，需要有较好的决策能力。因为，光把事情做好或是把企业管理好是远远不够的，考验成败的关键是能否做正确的事情，也就是必须做正确的决策。外面的诱惑很

多，机会也太多，而一不小心就可能掉入盲目决策的陷阱。

第五、必须有整合资源的能力。企业的资源不仅是人。财。物，还包括知识。时间。智慧组合。公共关系等无形的要素。如果没有把资源整合在一起的能力就会失去竞争的优势和先机。

第六、必须具备应付变革的能力。创业者是否可以在激烈的市场竞争环境下，突破自己固有的思维局限，挑战自己以往的成功模式和战略手段，是考验创业者心理素质和魄力的重要环节。不断否定自己，突破自己，战胜自己，向自己挑战，向明天挑战，才有机会成为未来的佼佼者。

大学生有创业热情，但由于经验欠缺。能力不足。意识偏差等原因，导致创业成功率明显偏低。眼高手低。纸上谈兵是大学生很容易陷入的误区。因为他们长期呆在校园里，对社会缺乏了解，特别在市场开拓。企业运营上经验相当匮乏。因此，大学生创业前要有充分的准备，一方面，靠在企业打工或者实习，来积累相关的管理和营销经验；另一方面，靠参加创业培训，积累创业知识，接受专业指导，为自己充电，以提高创业成功率。用智力换资本，这是大学生创业的特色之路。一些风险投资家往往就因为看中大学生所掌握的先进技术，而愿意对其创业计划进行资助。所以尽管我们有知识。有激情。有梦想。有冲劲，但是由于我们缺乏社会实践，没有经过市场的风雨考验，缺乏管理团队的经历，创业起来就会比起职场过来人有着更多的风险和盲目。这就要求我们必须努力学习以前成功创业者的经验，努力提高自身的创业能力与素质，更要注重创新。只有不断完善自己，我们才能在创新创业的路上走得更远，给社会带来更多的财富。

创业是艰辛的，要有思想准备，目标不要太高，大部分人不成功不是因为选错行业而是因为中途放弃。虽说跌倒了可以爬起来，但更多的人是跌倒了再也爬不起来。一位哲人曾说：“走好每一步，这就是你的人生。”其实，我们每个人心中

都有着一座山峰，雕刻着理想。信念。追求。抱负；在前进的道路中，我们要懂得真诚。宽容。信任。责任，尊重自己，尊重别人，保持尊严，对自己的行为负责。人的能力如同地下的煤，需要去发现它并开发出来，这样它才有机会发光发热。生命因为有限所以宝贵；因为有限，所以才要不懈努力。努力过后，我们才有理由相信，创新创业并没有那么难，不要有所畏惧，大胆去开拓，成功总会属于我们。

大学生创业培训心得篇二

对大学生来说，创业并不一定是为了盈利，更重要的或许是为了一种经历。随着时间的推移，应试教育的劣势逐渐凸显，学生在思维定式的影响下一年年重复着学习-毕业-找工作的循环，然而每年增加的大学生毕业生数量与工作岗位数量不对等，让这一循环无法顺利继续，就业成为众多大学毕业生头疼的难题，而在此时，创业则成了是黑暗中的一点星光。

大众创业时代已至，我们在路上。

调研的第一天在早起的慌乱中正式开始了。比较幸运的是，在xx市内进行调研我们免去了长途的奔波，转眼便到了我们的第一个目的地——蓝龙互联网科技公司。在前期的准备阶段我们已经和该公司经理取得联系进行面对面访谈，在做了简单的自我介绍后，我们开始步入正题。或许是因为是校友的关系，杨经理对我们分外的热情，我们在轻松愉快的氛围中完成了第一个访谈。印象中，被称为“码农”的人，是一群整天呆在电脑前每天每夜的排列密密麻麻的代码的单身“难”青年，那日一见事实却并非如此，杨老板十分健谈，因为行业的差异，我们对杨老板从事的网络技术不太了解，他总是在我们迷惑的时候为我们细心讲解，堪比大学讲师呢，果然实践是最好的老师。杨老板通过自己多年的摸爬滚打摸索出的经验对于我们这些整日活在大学温室的学生来说最为受用。曾经听说过一为“三叶草”的理论，说完美工作的三个条件是：

1. 自己喜欢，愿意为她付出时间。
2. 能力可及，是自己擅长的方面。
3. 可以获得回报，无论是精神层面还是物质层面。杨老板的经历让我更加理解了这句话的意思，我们应该找个自己喜欢的工作然后为她付出一生，这或许才是我们的一生。

经过一天的磨练大家做访谈的技巧猛增，在途中交流着各自的经验，不时还爆发出一阵阵欢笑，回到学校的晚上我们集体开会研究商讨今天的问题与收获争取明天的工作更进一步。就这样“访谈-总结-改进”成了每天必有的项目，几天下来每个人都似乎成了可以独当一面的大记者，可以随时随地侃侃而谈一小时。或许这也是我们这次社会实践的最大收获，在走进社会的同时，我们走近了社会。

在接下来的几天中我们又陆陆续续的采访了几个小微企业创始人，有从事企业形象设计行业的it男，有学计算机出身的庆典活动主持。每一个人都有一段让人印象深刻的回忆，或是来之不易的第一桶金，或是第一次赔的浑身上下的钱也只够睡公园了。他们在讲述那些往事时，情绪并没有因此而有太大的波动，就象是在讲别人的故事。也许真应了那句话：一个人的成熟表现在能够以平和的心态回顾自己曾经的.辉煌与艰辛，不卑不亢。

大学生创业培训心得篇三

在这次大学生创业学习培训中总结了一些经验，希望在将来的创业或者工作之路上多多注意：

(2) 如果是合作的话，一定要把所占的利益多少写明；

(3) 寻找合伙人时，一定要了解他，不要简单的看一个人觉得好就放心的合作，看看他适合一个人创业还是团队创业。

(6) 谨防上当受骗!!! 现在的骗子很猖狂

(7) 要有恒心和毅力, 创业初期会很累, 大家要能吃苦;

(9) 要学会奖励和答谢帮助过你的人;

(11) 创业前要进行市场调研, 现在很多年轻人可能有着满腔的创业热情, 但我要说的是, 创业不能盲目, 在创业前一定要进行全面细致的市场调查, 最好是从事自己熟悉的领域。

人生能有几个十年, 机会走了就不会再来, 我们都不想错过机会, 但机会却悄无声息的从我们身边溜走, 与此同时我们要以一颗感恩的心去感谢我们的父母, 用一颗感谢的心去回报我们的社会, 用一颗责任的心去对待我们自己。

大学生创业培训心得篇四

五天的培训, 既有专家学者的授课, 又有创业者亲身经历的分享, 还对阿里巴巴进行了实地考察, 严肃活泼的培训氛围, 为我们提供了一个很好的学习交流的平台, 使我收获颇丰。

细细品味课堂内外的每一个瞬间, 总有一些能直接触动我神经的东西在唤起我的思索。

大学生“村官”, 这个伴随我将近三年的身份, 与自主创业联系在一起, 显得熟悉却耐人寻味。

培训中, 通过农技科普知识的学习, 接受创业政策及技能的指导, 以及对身边创业案例的分析, 使我对大学生村官的自身成长和自我发展有了更深层次的认识和更清醒的思考。

首先, 要端正做人处事的态度, 克服浮躁心理, 脚踏实地, 认真做好本职工作;在此基础上, 要做好自己的职业规划, 冷

静思考期满后的出路问题，理性地尝试创业。

最重要的一点是，要有一种坚忍不拔的精神。

从基层干部的现身交流和创业者的经验之谈中，不难发现，无论是基层工作，还是自主创业，都要有一种行业危机感和较强的抗压能力，对自己执著的事业，要有攻克难艰的勇气和毅力。

此外，要加强学习，开拓自己的视野，冲破思维局限性。

作为年轻的一代，“有梦想、有激情、有社会责任感”，马云的这句话值得自我勉励。

为期四天的村官培训结束了，回想这四天的学习，内心无比感慨。

这四天是我学习最为充实的几天，在这里，我结实了一批优秀的大学生村干部，他们中不乏佼佼者，如种植猕猴桃的**区**村官冯广，**县**村致富带头人朱天南，**县**村创业养殖娃娃鱼的女大学生村官**，为民办实事的**县**村第一书记韩家鑫，还有我区优秀大学生村官向源庆等，他们都是我们村官中的榜样。

看到有如此多的，取得优异成绩的大学生村官，我感到无比骄傲，因为我也有与他们同样的身份——一名光荣的大学生村干部。

然而，对比他们，我深感差距。

去年，刚考入***村官的我，在刚来到**乡这个贫困的小乡，我也满怀踌躇，积极走访，调查了解乡村发展情况，后来我发现，虽然我乡没有一个优势主导产业(种养业发展不均衡，小而分散)，但仍可以借助自然资源发展大规模食用菌产业，

特别是我乡生产的食用菌——花菇，菌褶整齐，菇质肥厚，营养价值丰富，市场前景非常广阔，出生农学的我似乎看到了希望，于是，我萌发了创业的梦想。

我再次拿起了学校课本，回顾课本知识——食用菌种植，也不断上网查询相关资料，一有机会便与村干部一起下村和农户交流食用菌种植技术。

但因种种现实原因，创业梦想不久就破碎了。

这次培训学习交流会上，在了解到其他大学生村官同志们在创业路上不畏艰辛，克服重重困难，最终取得成功的感人事迹后，再一次点燃了我创业的梦想。

下一步，我知道自己该怎么做了。

以前我曾想过，当一名村官，和群众打交道是非常简单的，这次培训学习，在听到了市群工局辛副局长的讲课后，我才知道，和群众打交道也有一些小小的技巧，简而概之就是四个字：智慧，理解。

这方面我深有体会。

现在，我任**村支部副书记，经常和群众打交道，在不久前我曾在办公室接待一名前来办事的姓潘的阿姨，我热情的给她倒水，然后领她去乡农业站办理农业理赔手续，潘阿姨甚是感激，临走还专门到办公室跟我道别。

不曾想上周末村官学习培训回来，和爷爷去买早餐时，竟然在利州华北碰到他，后来才了解到她当地一家小吃店当一名服务员，她欣喜的说，呀，***你上次你给我还倒过开水喝呢。

当时，我心里有说不出的滋味，一杯热水，她竟然那么在意，记在心里。

临走时还非要塞给我两个包子，爷爷后来说，看来你这个村官满受欢迎的嘛。

那时，我非常感动。

虽然，一般的接待方面较为简单，但是在下村解决实际问题中，我们会碰到不少棘手的问题，这当中很多学问，有很多知识需要学习。

其中，辛局长讲过，群众利益无小事，群众是善良的，他们关心的任何问题只是一个利益诉求而已。

这让我明白，办好每一件有关群众利益诉求的问题，我们的工作就会更进一步。

辛局长也讲过，我们不能拘泥于工作的方式方法，在实际工作中还要学会创新。

我想，我们年轻，有活力，我们的一些方式方法还不如村干部来的好，来得巧，所以要像他们多学习，同时要记住辛局长的话——创新思维，这样许多问题就会迎刃而解。

在第一天参观了龙潭乡社区农业观光园后，当看到那一片片绿油油的猕猴桃园，一排排错落有致，整洁优雅的房屋后，我才明白，什么叫村容整洁，什么叫乡风文明。

我深深感慨，同样的属于**的一方热土，为什么他们的村(社)发展得如此之好，而我们**乡的村(社)与之相比却有如此大的差距。

我认为，因地制宜，产业发展是关键。

就算自然地理条件再恶劣，也能发展属于自己的产业。

只有产业发展了，经济上去了，群众的腰包鼓了，我们的工

作才算有一些成效，我们的工作才会更好的开展。

当看到天雄村基层组织建设后，我明白了抓好党建的巨大促进作用。

以前在办公室里也做过党建方面的工作，一些软件资料整理的最多，而要把这些软件中每项任务真正落实下去，才能着实推动当地经济建设，我们的基层组织才能上台阶，上水平。

听完何主任讲的新农村政策课程内容，我再次了解了新农村政策。

只有吃透政策才能和党中央保持一致，而只有落实好政策内容，才能带给群众实际利益。

我了解了农村今后发展方向，这让我更坚信，作为一名大学生村官，我将有所作为。

总之，这次学习非常有意义，我不仅学到了知识，也收获了友谊。

而我们的学习过程也是非常愉悦、轻松的。

因为我们的课程准备精心，内容丰富，教学形式多样。

这让我深深感受到市委组织部对我们大学生村官的关心和期望，内心感到无比温暖。

因此，我认为在农村这片广阔的田野上，如果不扎实工作，就是对不起组织，对不起群众，对不起自己。

我是村官，我爱农村，我会努力工作，一切，从现在开始！

首先，农村是培养锻炼人才的大舞台，要做好一名大学生村官，要在愿干、能干、会干等环节上下功夫、求实效。

愿干，是态度问题。

要真正带着责任和感情深入到农村，不摆架子、不讲条件、不计得失，主动克服工作和生活中的困难，把心思放在工作上，脚踏实地干实事，凝心聚力解难题。

能干，是素质问题。

要注重多读“无字书”，主动把学习与工作紧密结合起来，从书本中“走出来”，做到“信书”而不“唯书”，多向基层干部群众学习，努力在思考中提高素质。

会干，是方法问题。

要摆正位置，定准角色，进了农村门，就是农家人。

要服从党委政府的组织领导，自觉开展工作。

要慎独、慎行，强化自我管理，严格要求自己，坚持从大局着眼，注重细节，不搞花架子，努力在工作中提高能力，在实践中掌握方法，在行动中树立形象。

其次，要做好大学生村官还要在以下三个方面做好。

1. 认真学习、增强能力。

要多学习，多思考，深刻领会党的会议精神和十七届三中全会精神，熟悉党在农村的各项方针政策，同时也要认真学习政治理论、法律法规、经济管理 etc 知识，特别是农村实用技术知识，努力提高自身政治素质、业务能力，使自己在处理难缠事、粘手事上，既坚持原则，又掌握一定的分寸和灵活性，做到指导工作不越位，帮助增收有水平。

2. 抢抓机遇，勇于创业。

很多优秀的大学生村官都选择了创业来带动本村经济的发展，这说明创业是最直接最有效的促进农村发展途径。

我们可以深入本村以及周边地区进行调查，多学习多请教多探讨，寻求适合本村发展的创业项目。

而且“大学生村官”的任职时间很有限，这对于镀金者来说是漫长的，但对于创业者来说却是短暂的。

因此，我们要做好长期扎根农村、打持久战的思想准备。

只要全身心地投入到农村工作中，就会发现，在广大的农村天地里也有很多的创业机会。

只要抢抓机遇，勇于创业，我们一定会带领着村民走上发家致富之路。

3. 努力进取，积极向党组织靠拢

我们党领导着中国人民过上了幸福美满的生活，能够加入中国共产党是我一直以来的梦想。

我会不断的努力工作，认真学习，增强自己的理论知识，提高自身素质，努力让自己向党组织靠拢，尽快达到党组织的要求，早一点加入党的怀抱。

通过这几天的培训，我们对自己在农村要开展的工作有了一个更清晰、全面地认识。

特别是与来自21个镇街的优秀大学生“村官”的交流中，大家互相谈了自己的工作环境与工作经历，介绍了自己所在村子的一些特色，这将为今后工作开展提供了新的思路。

我们也在这次学习中建立了深厚的友谊，相信大家回去后还会多多联系，互相交流心得与经验。

相信每一名到村任职的大学生“村官”对几天的培训都有着深切的感悟。

同时，对即将开始的工作又有了重新的认识与规划。

那么，希望我们能今天的感悟化成明天的行动，在服务“三农”中展示出我们自尊、自信、自立、自强的美丽人生。

大学生创业培训心得篇五

20xx年9月22日—9月28日，我第一次参加了大学生创业培训班。我来自20xx届‘一村一名大学生农村服务计划’的大学生王宇，在这一周的时间里，我认真聆听了三位主讲老师富有激情、风趣而贴切实际的讲课，也着手完成了我们公司的创业计划书。以前，我所理解的创业很简单，只是找到好项目投资然后开办、经营就可以了然而说起来容易，做起来难，往往头脑空白。通过这次的培训，让我茅塞顿开，对创业有了一个更清晰的了解；逐渐改变了原来错误的理解和想法，端正了思想态度，因此，对创业的真正意义就有了更深刻的认识。

为了提高试验效率、保证每个学生都能用心参与创业的实践，融入创业的平台。老师把整个班级分为六个小组进行实战模拟训练。激发了每个学生的积极性与创业热情。这次的创业模拟实验富有真实感也让学生们实际操作颇多，大大考验了学生们的创业意识。此次模拟创业非常接近真实创业，老师预先设置了不同的创业环节，如公司材料的购买、材料的生产、以及出售和合计。以及公司员工吃穿住用行等各个方面的消费。每个环节环环相扣，都加强了对学生的考验，让我们培养长远的意识、做下一部计划、讲究团队精神与协作。这次模拟中，我们组的八个成员积极听取相互的意见，精心组织生产和经营。在创业中遇到困难相互讨论、以及研究创

业方案。各个部门分工细致明确、各个负责人尽职尽责，最终使我们公司的生产有盈余，企业最终获得良好经济效益。在各个小组中取得了不错的成绩。

在这一周的时间里，我过的很充实很丰富，我找到了一份创业的激情和一种创业精神，在这个创业团队里，我们分享了创业的苦与乐，创业需要敢想，更要合理的想合理的去付出行动，这次培训为我的人生历程又多写了一笔，为以后的工作增添了正能量！感谢创业园的老师，感谢一起合作的同学们，以后我们的脚步会走的更加坚定更加有力！