

公共卫生培训领导讲话稿(优秀9篇)

在日常的学习、工作、生活中，肯定对各类范文都很熟悉吧。写范文的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？以下是小编为大家收集的优秀范文，欢迎大家分享阅读。

公共卫生培训领导讲话稿篇一

同志们，首先我要祝贺大家从千军万马中脱颖而出，成功竞聘到公司，成为公司的“原始股”，实现了多年来的进城工作梦，这是你个人的一小步，却是企业的一大步！

公司刚刚实现运营投产，倒班公寓目前还没有交付使用，所以大家的生活条件相对来说还比较艰苦，前几天我去大家住所看了看，发现大家住的是板房，吃饭端着盘，洗澡要排队，说实话真的艰苦。有些同志不免会有些抱怨，甚至还有些失落，这些我都能够理解。但是，我要请大家想一想，我们到这里来是为了什么？有些人肯定会说，是为了多挣些钱，为了更好的生活。没错，有这个想法是好的，至少说明他有目标，有拼劲，有希望。公司就需要有目标的人，所以我希望大家都能做一个有理想、有目标的人，这就是我要跟大家说的第一点。

有理想，生命才有意义，人生才会精彩。目标就是动力，目标就是方向，它能使你内心燃起进取的火焰，释放潜在的能量。我们有时候在生活 and 工作中遇到一些挫折和烦恼，这都与自己缺乏目标或目标不明确有关。我国古代有“燕雀安知鸿鹄之志”的故事，从侧面告诉我们，要想做大事，首先要有大志。有了大志，有了目标，就不会为一些与现实目标无关的小事斤斤计较。公司这些年发生了一系列可喜变化，主要得益于公司领导班子始终拥有正确而坚定的目标，我们始终将加快企业发展作为第一要务，千方百计谋发展，从而实现企业规模的迅速壮大。大家没来长沙之前，有很多员工会

把来长沙当做自己的目标，并且不懈地为之奋斗。现在这个目标实现了，你是不是还有第二个目标，或者是更长远的目标，如果没有，你不知道下一步该做什么，对自己的未来没有计划，你就会脚踩西瓜皮，滑到哪算哪，其结果就是被动一生。所以，每一位有理想有抱负的员工，都应该认真规划好自己的职业生涯，做到与时俱进，操盘自己的命运。

但是，大家在做职业生涯规划的时候，不能光考虑自己未来几年挣多少钱，买个什么房，还得考虑公司的发展，每个员工也只有把个人职业生涯奋斗目标与企业的发展需求相结合，才能实现个人与企业的双赢。公司当前正处在大有可为的发展机遇期，“221”战略目标催人奋进，“两地三区”协调发展鼓舞人心，每一位员工都能在公司发展的大潮中崭露头角。为激发大家潜能，实现快速成长，公司为各类人才设置了不同的职业发展通道。大家现在面临的都是新岗位、新要求，所以务必为自己制定一个相对合理、切实可行的奋斗目标，其中包括长期目标、中期目标、短期目标及近期目标，并让自己充满激情地为实现每一个目标跑起来。

光有理想、有目标还不够，还得有能力去执行。这个世界时刻都在变化，我们公司也处在转型升级、跨越发展的浪潮中，各种新事物、新问题、新现象不断在我们身边涌现，如果仅凭我们以前工作上的老方法、老经验，显然是不够的，我们还必须加强学习，持续给自己充电，不断适应新形势、新变化给我们带来的新要求，这也是我要跟大家说的第二点。

加强学习，学习什么？在我看来，我们要加强市场意识、责任意识 and 执行意识的培训，加强岗位技能和业务水平的提升。我们有些员工的市场意识是比较匮乏的，总是抱着“等、靠、要”的思想，想着公司能为他解决一切，不想或者不敢参与市场上的竞争，这在孝坪存在，但在长沙绝对不行，残酷的竞争就在家门口，你不参与，市场就会将你淘汰。强化责任意识和执行意识，就是要不讲条件、不打折扣的完成组织交给的工作任务。大家来到公司，公司给每个员工提供一个岗

位，你有责任把它做好，你也必须把它做好，责任到此，不能在推，这就是你的事情，要负起责任来。我们在做每项工作的时候都要牢固树立起这种意识。公司会定期给大家举办的各类培训，提供学习机会，希望大家能抓住一切机会，多学一点、学深学透一些，不断地更新自己的观念，提升综合能力素质。不仅如此，我们还要充分利用好业余时间多钻研业务知识，让自己成为本岗位的技术能手和业务专家。

同志们，你们已经跨出了第一步，肩负着家庭的希望、职工的期盼和公司的重托来到长沙，希望你们在公司未来的发展中，始终专注于自己的奋斗目标，勤奋努力，永不放弃，一定能实现职业生涯的辉煌！

公共卫生培训领导讲话稿篇二

各位领导、各位学员：

大家上午好！在热情如火的六月，20--年--培训班经过精心准备，今天正式开班了。我受--领导委托，在此，向一直关心支持--发展的各位领导表示衷心的感谢！向各位学员的到来表示热烈的欢迎！

为承办好这次培训班，我们前期做了大量准备功课，在与--有关领导和主管部门充分沟通、紧密对接的基础上，深入了解--工作现状，结合基层--工作实践的重点、难点，有针对性地进行课程设计，邀请了一方面的知名专家进行授课，对基础--业务进行分解细化，进行专题讲授，以提高培训的针对性和实用性。

能够承办此次培训项目，对我们来说既是一份信任，也是一份责任。为此，我们从教学管理、后勤服务、跟踪反馈等方面都做了精心准备，并选派经验丰富、责任心强的项目管理人员，全程跟班做好班级管理。我们努力做到严细运作、热情服务，尽最大努力让学员满意、让领导放心，确保本次

培训任务完成好。

为了能够顺利本次培训班的培训目标，取得预期效果，在这五天的时间里，希望我们能够遵守以下四个约定：

一是安静有序：严格遵守班级纪律要求，坚持做到不迟到不早退，不随意缺勤，如需请假请先给单位组织科请假，再向领导请假；在课堂上，为避免不必要的干扰，共同创造一个安静的学习环境，请大家把手机调制静音或震动状态。

二是团结协作：希望大家能够在本次培训中做到团结互助，实现自我发展和帮助小组成员共同发展。完成好本次培训班的研讨题，结合基层工作实践，“一”，以小组为单位，围绕贯彻一理念这个主题，积极研讨写好一的技巧和方法。以小组为单位把研讨结果梳理形成文字材料，另外再撰写一篇现场新闻故事。小组研讨文字材料在培训班结束前统一提交给班主任，现场一稿件作为研讨成果将在研讨交流会上进行交流。

三是积极进取：希望大家在培训中积极发言，在研讨中贡献自己的智慧，聚集问题、解决问题，激发其他成员思考；培训班实行自主管理的模式，我们一共分成八个小组，每个小组依次负责给一个老师结课和进行课前暖场小活动。为了更好的做好班级自我管理，我们设置了班委，班委由班长、副班长、学习委员、纪律委员、宣传委员、安全委员组成。一共分了八个组，每个组均设有一个组长。下面我给大家介绍一下我们的班委和小组长，班长：，副班长：，学习委员：，宣传委员：，纪律委员：。希望我们的班委和小组长们切实负起责任来，带领大家共同营造一个安静有序、团结积极、和谐愉快的学习氛围。

四是分享和谐：希望在整个培训过程中，大家以开放的态度倾听不同意见，分享自己的见解和思考，群策群力，碰撞智慧的火花，共同营造一个和谐愉快的学习氛围。希望大家共

同遵守我们的约定，认真学习、畅所欲言、汇集智慧，一起度过一个愉快的学习之旅！同时，也希望大家多提宝贵意见，以便我们在教学、管理和服务中改进工作、提高水平。

最后，祝大家学习愉快！

预祝培训班取得圆满成功！

公共卫生培训领导讲话稿篇三

同志们：

大家×午好！经过xx天紧张而有序的学习，在大家的共同努力下，×××识培训班今天就要圆满结束了。这次培训班是××结合新形势下××工作特点，精心举办的一期××集中培训班。全体参学干部严格按照要求和本次培训日程安排，以饱满的学习热情、积极的学习态度、严肃的学习纪律圆满完成了本次培训任务，达到了预期的效果，这对于加强新形势下××干部队伍建设，提升xx管理水平，具有深远而重要的现实意义。下面，我就此次培训做一简要总结。

这次集中培训学习，时间虽短，但主题鲜明，内容丰富，安排紧凑，针对性强，具有以下五个方面的显著特点：

一是师资水平高。本次培训班安排了×××。二是培训内容精。×××，整个培训，既有基础理论辅导，又有业务知识指导，从理论到实践，对于我们开展工作都具有很强的指导性和实效性。三是课程安排实。整个培训过程，计划周密，落实到位。×××，提高了培训质量和效果。四是教学要求严。按照“严要求、重管理、求实效”的办班要求，在整个培训过程中，参训同志严格遵守学习纪律，严格请销假制度，按时到课听讲，做好学习笔记，做到了学习工作两不误。五是学习风气浓。每名学员都非常珍惜这次学习机会，并把它作为提高自身素质、增强服务本领的一个难得机遇。

通过这次培训，大家在思想政治上和业务知识水平上都有新的认识和提高，具体表现在以下四个方面：

一是拓宽思路，明确方向。进一步拓宽了大家的视野，拓展了思路，使大家充分认识到，只有不断增强发展意识、创新意识，以思想的大解放、大创新推动×××工作的大突破、大发展，才能促进各项工作的提速增效。

二是把握知识，提高素质。这次培训，给大家创造了良好的学习环境，学习把握了相关理论和专业知识，有了更深一层的理解和领会，增强了理论修养，提高了业务水平和工作能力，增强了信心。

三是培养骨干，建立队伍。参加这次培训的同志，都是×××。建立一支政治素质过硬、业务能力过强、创新层次较高的×××。通过这次培训，达到了培养业务骨干，建立高素质队伍的目标，全面实现跨越式发展提供了人才保证。

四是促进交流，增强合力。这次培训，给大家提供了一个相互交流学习的机会×××。大家能够主动切磋，取长补短，积极交流，共同促进，加深了了解，增进了友谊，形成了团结活泼、互帮互学的浓厚学习气氛。

本次培训班今天就要结束了，这里，我再提两点要求。一是再学习，再深化。这次为期×天的集中培训学习，虽然取得了达到了预期学习目标。但仅仅靠×天的集中学习培训是远远不够的，主要还是靠我们在平时加强自学，丰富知识，增长才干。希望大家回去之后，以这期培训班为契机，掀起学习大讨论活动，把学习作为想干事的原动力，会干事的基础，干实事的助推器，长期不懈地学，扎扎实实地学，做到对学习再深化、再认识、再提高。

同志们，这期培训班的学习虽然结束了，但这只是一个新的开始，希望大家以这次学习培训为新的起点、新的动力，

在×××的坚强的领导下，进一步解放思想，改进作风，真抓实干，努力工作，不断开创×××新局面，为实现×××又好又快发展做出新的更大的贡献！

最后祝大家工作顺利，事业有成，不断进步！

谢谢大家！

公共卫生培训领导讲话稿篇四

同志们：

非常高兴能够参加这次培训会，和大家一起就区发展进行沟通交流。下面，我从近年来我区发展历程、面临的形势和前景规划等几方面与大家进行探讨，并借此机会提出几点希望和要求。

对宜商区域进行重点整合推介，大商贸大流通格局初步形成。区是本市及周边地区重要的商品集散地，拥有木材、工业品、服装鞋类、五金机电、果品等多家市场，但是，这些市场一般整体经济规模小、档次低、辐射带动能力不强，且有部分市场坐落市区，发展空间狭小，还对周边环境造成一定影响，与中心城区的地位不相称。近年来，我们结合城市建设，积极推动商贸物流产业提档升级，聘请中钢设计院、清华大学等专业机构，高起点编制了荷花池、火车站、长芦大道三大商业圈建设规划，沧州综合物流园、彩龙国际商贸广场等项目已落户实施。

积极对接大企业、大集团，经济外向度明显增强。近年来，我们紧紧围绕三大重点产业，主动走出去对接洽谈，先后引进了美国百仕通集团、韩国爱姆帝公司、日本东丽公司、河北物流集团、香港龙采集团、河北新东亚集团、山西靖烨集团等一批战略投资者和合作者，为区域市区最大的外商独资企业。同时，积极鼓励辖区企业走外向型发展道路，大力开

拓国际商场，外贸出口规模不断加大□20xx年出口创汇1.42亿美元□20xx年出口创汇达到2.21亿美元，均位列全市第一□20xx年在全球金融危机的影响下实现出口创汇1.1亿美元，继续位居全市前列。

名专家来区长期带徒讲学，多个教研成果在全国获奖，并培养出了全国十佳少先队员陈一粟、郑佳璐等一批优秀学生，全区教育教学质量有了明显提升。同时，围绕事关群众切身利益的冬季供暖、疫病防控、食品安全、生产安全等方面，全区各级各部门以守土有责的精神，创新思维，扎实工作，营造了群众安居乐业，社会和谐稳定的良好局面。

名副其实的工业强区，为沧州成为百万人口大城市提供产业支撑。四是财税结构更趋优化，经济增长的基础更加坚实。

只有方向明确，步调一致，才能凝聚和调动各方力量，形成推进工作的强大合力。下面，我将今年全区经济工作的重点和思路向大家介绍一下，希望同志们在工作中好好把握。

一是推动“一线两翼”开发，让老城区实现新变化、展现新气象。按照“一线带动、两翼齐飞、东西平衡、统筹发展”的思路，抓住全省城镇面貌“三年大变样”的重要机遇，以更大的力度实施拆迁改造，加快城市建设步伐，让老城区面貌、功能、品位实现较大提升。一线即京沪铁路沿线区域。主要包括王御史、蔡庄子、三里庄三个村和泰和世家、众和嘉苑、欣怡嘉苑、沧铁家园等项目，通过该区域的开发建设，改善城市窗口形象，培育总部和楼宇经济。其核心是火车站区域开发，在北个体车站区域建设大型商业设施，将周边鞋类、工业品、五金三个批发市场进行整合升级，彻底解决经营档次低、发展空间受限问题。沿路两侧建设写字楼、星级酒店，聚集金融保险、宣传创意、信息咨询等服务业，积极吸引大型工业企业在这里设立研发和销售中心，努力构建配套全，有较强辐射力的现代化商务中心。拆迁解放路以北老旧建筑，建设现代住宅小区。相信不久的将来，一个人流如

织、功能完善、风格现代的新商业区将呈现在狮城百姓面前，在更高层次上再现往日的繁荣与辉煌。目前，火车站区域的总体规划已完成，按照开发计划，今年搬迁北个体车站，在原址开工建设大型批发市场。城市核心区即沿清池大道区域。主要包括鼓楼上城、荷花池、造纸厂旧厂区、十字街、小树林等项目，重点是荷花池区域改造建设，我们将对西起清池大道东至建设大街348亩范围内的1600余户全部拆迁，沿清池大道兴建大型商业设施、高档写字楼、星级酒店，并引进英国乐购、奥特莱斯等品牌入驻。在东风中路及清真女寺规划支路两侧，建设商业步行街和美食一条街；在荷花池周边兴建市民公园、茶艺馆、咖啡厅、酒吧等休闲场所。同时，建设四个高档居住组团。全部改造完成后，满池荷花清香四溢，百年鼓楼钟声悠扬，商场酒店错落林立，该区域将成为一个集人文景观、休闲娱乐、饮食购物于一体的大型城市综合体。目前，荷花池区域各项前期工作已就绪，近期启动拆迁。城市次中心区即千童大道以东区域，加快启动东村、西村、利民小区、鑫石嘉苑等项目的拆迁改造，积极谋划启动十三化建危陋房、刘表庄村改造。同时依托千童大道的经济拉动作用，在中段开发建设大商场、大超市，填补道东没有大型商业设施的空白，盐百和意明商场都有强烈的投资愿望，正在做前期工作，有望年内启动。加快基础设施建设。配合完成解放东路、交通大街、百川路和海丰大道修建改造工程，绿化亮化火车站、清真女寺区域和千童大、铁西大街、交通大街、建设大街、维明路5条主干道，硬化小街小巷18条，新建4个标准化菜市场，进一步强健城市“骨架”，完善承载功能。同时，结合城市建设，加快中小学校教育布局调整，新建芦家园、邓官屯两所高标准的农村小学，年内就可以投入使用。两年内，通过向上级争取一点、我们财政投入一点、向社会募集一点，再新建或迁建实验、蔡庄子、新立等几所小学，大力改善校园环境，让我们的孩子在漂亮、宽敞、明亮、安全的教室内，快乐健康的成长。

，可提供上千个品牌、数万种不同的家居建材商品，打造我市首家大规模、高档次、一站式家居建材市场。该项目5月初

将开工建设。管材管件交易中心总投资5.2亿元，建筑面积25万平方米，利用盐山、孟村等县的管道装备生产资源，建设以仓储、展示、电子交易和物流配送于一体的大型交易市场。目前，该项目已列为20xx年全省第一批重点建设项目。沧州综合物流园总投资7亿元，依托黄骅港和铁路专用线，在全国范围内进行钢材板材、钢结构加工和仓储调配，将带动运输、机械加工等相关产业快速发展。三大商贸物流园区建设后，将形成一个年交易额80亿元，辐射冀中南、鲁西北的现代物流基地。

同志们，刚才我们讲了当前的工作重点和远景谋划，应该说目标美好，任务繁重，压力巨大。面对新的机遇和挑战，区正站在一个新的起点，实现美好愿景，我们必须上下同心，群策群力，付出更多艰辛和汗水。今天在座的都是20xx年以来新履职的干部，新的岗位，新的面貌，新的使命，你们同区一样，也站在了一个新的起点，“雄关漫道真如铁，而今迈步从头越”。以前无论你有多辉煌，多优秀，都已成过去，数风流人物，还看今朝。我们每一个人都必须重新定位，找准工作的切入点和落脚点，以更加饱满的热情投身到区的建设中去，既在工作中实现自己的价值，又无愧于组织的信任，无悔于自己的青春。借此机会，也结合自己的一些经历，就如何学习提高，创新实践，谈几点体会，同时给新上任的干部提几点希望和要求，也算是和大家共勉。

对形势的判断能力、对大局的把握能力和对难题的破解能力，更好的推动工作。一是要以踏实沉静的态度去学习，力戒浮躁。学习不能像小猫钓鱼，一会想这一会想那，浮浮腾腾，浅尝辄止。一定要踏下身子，收起性子，扎扎实实地学些东西。要从指导工作和自身素质提高的要求出发，制定学习计划，推掉不必要的应酬，每天拿出时间，系统地读些有深度的书和文章，通过知识的积累，打开眼界，开阔思维，不断明晰工作思路，丰富工作招法，推动工作的开展和创新。二是要以致用为根本，拓展知识面。要加强业务知识的学习，作为分管副职要成为分管工作的行家里手、业务专家，这样才

能成为一把手倚重的好帮手，决策的好参谋；要加强项目运作、城市经济、财政金融、招商引资及土地、规划、拆迁等政策方面的学习，把自己塑造成为业务精通、知识渊博的复合型人才；要加强政治理论学习，坚定自己政治信念和明辨是非的能力。三学习要注重方法，善于取长补短。学习不能闭门造车，要善于站在别人肩膀上“拿来主义”，要多向业务熟练的老同志学习，还要积极借鉴外地的先进经验。要理论联系实际，多下基层调查研究，用实践检验理论，用理论指导实践，把学到的理论真正转化为谋划工作的思路，推动工作的招法和促进工作的措施。

力没有正确认识的结果，前一类同志缺的是对事业的忠诚之心，敬畏之意，后一类则是缺少对工作的使命之感，担当之责，均需要我们引以为戒，时时对照纠正，保持正确的方向。

（三）必须以挚诚之心待人处事。在座的同志，因为工作需要，调整到新的岗位，位置变了，环境变了，如何在新的班子中找准位置，迅速地融入新的集体之中，考量着一个人处事能力和水平的高低。我认为在一个团队中处好关系的根本原则就是要待人以诚。以诚挚之心与领导、同事、下属相处，把复杂的人际关系用简单的方式来处理。有了诚心，大家就能坦诚相见，就多了心与心的沟通交流，就能有效地避免误会和矛盾，彼此之间就不会有隔阂与芥蒂。在处理关系上要注意那么几个方面。一是和一把手的关系。工作中既要维护主要领导权威，服从领导和指挥，又要当好参谋，对分管的工作拿出自己的思路和看法，帮助一把手做出正确决断。要多汇报，多请示，遇事多沟通，多听取一把手的意见，绝不可随意做主。决策的事项、定下来的事，一定要一丝不苟地抓好落实，不能擅自更改。二是和其他班子成员的关系。在一个班子里共事时间不会太久，大家都应珍惜这种机会，要心胸开阔，互谅互让，切不可斤斤计较，太过较真。平时彼此要多通气，对方需要自己配合时一定要有所姿态，全力以赴，尽力而为，大家因工作结缘，要努力成为工作上的好搭档，生活中的好朋友。三是和分管下属同志的关系。要树立威信，

以自己的人格魅力把大家团结凝聚起来，形成工作的强大合力。对资历较老的同志，要理解尊重，说话派活要讲究方式，切实发挥他们的模范带头作用。对年轻同志工作上要严格要
求，生活上要关心爱护，指导帮助他们尽快进步，成长为业务骨干。

（四）必须以“有为”之心干事创业。在座的同志，通过去年的调整，走上了新的岗位。面对新的工作岗位和职责，大家必须抱定一颗“有为”之心，全身心地投入到我区建设中，在各自的岗位上各尽所能，各显神通，创出自己新的业绩。一是机遇难得，大有可为。组织上把大家优选出来，提拔重用，就是看中了大家平时的工作精神和工作业绩，认为大家可堪重用，有能力担负起方方面面改革和发展的重任。当前我区经济社会正处于赶超跨越的关键时期，发展建设点多面广，任务集中，给大家提供了一个施展才华的舞台。

公共卫生培训领导讲话稿篇五

作为一名房地产销售人员，必须明白你给客户留下的第一印象是至关重要的，它往往决定着销售的成败。我们必须从细微处着手去建立与客户相处的信心，并主动创造良好的销售氛围。

房地产销售人员需要不断提高语言的表达能力，要做到言语亲切、精练、清晰，语调柔和、自然、甜润，语速适当。同时，礼貌和规矩反映出一个人的修养水平，对于房地产销售人员，要学习善于聆听他人的发言，从他人的言谈中捕获有价值的信息，根据客户的需要，及时调整销售策略。

一、仪表与装束

销售礼仪是房地产销售人员在销售活动中应遵循的行为规范和准则，指导和协调房地产销售人员在销售活动中实施有利于处理客户关系的言行举止。如果想要做个杰出的房地产房

地产销售人员，就必须把这句话牢牢记住：要销售出更多的产品，就一定要好好塑造自己的形象。

1、男性房地产销售人员仪表应注意：

衣装整齐、干净、无污迹和明显的褶皱；扣好纽扣，结正领带；西装上衣的口袋原则上不应装东西，上衣领子不要乱别徽章，装饰以少为宜；袜子的选择应避免穿白色袜子，以为白色袜子很可能分散客户的注意力，所以选择素雅、深色的袜子比较适合；皮鞋要保持干净光亮（据有关心理学家研究分析，女性最反感的男性中那些天天不擦鞋的男性首当其冲）。头发要常修剪，发脚长度以保持不盖耳部和触衣领为宜，每天修脸不得留胡须。

2、女性着装选择范围非常大，没有固定模式，但应注意以下两点：

首饰的佩戴：首饰固然可以起到装饰美化作用，但在佩戴时要掌握分寸，不宜戴的过多、过于华丽，否则很容易引起他人的反感和嫉妒。一般地说，人的颈、胸翻领的v形区是最显眼的部分也是修饰的重点。佩戴首饰的基本要求：质地精良（成色、质量、做工要好，决不能佩戴粗制滥造、变形褪色的饰物）、质地一律（同一质地、同种材料）、以少为佳。

不宜过于男性化或过于轻飘。要求化淡妆，要求粉底不能打得太厚，并且要保持均匀；忌用过多香水或刺激性气味强的香水。头发要常洗，上班前梳理整齐，可加少量头油，保证无头屑，一律束发，严禁披头散发。

3、整体要求：

提倡每天洗澡，勤换内衣，以免身上发出汗味或其他异味；办公桌和接待桌上不宜摆放过多物品，凡客人能看得见的地方都要保持整洁。

一、行为举止——客户心理障碍的突破口

1、站姿

(1) 躯干：挺胸、收腹、紧臀、颈项挺直、头部端正、微收下颌。

(2) 面部：微笑、目视前方。

(3) 四肢：两臂自然下垂，两手伸开，手指落在腿侧裤缝处；女性还可以双手握在腹前，右手放在左手上面。两腿绷直，脚间距与肩同宽，脚尖向外微分。

2、坐姿 当客人到访时，应放下手中事情站起来相迎，当客人就座后自己方可坐下。

(1) 眼睛直视前方，用余光注视座位。

(2) 轻轻走到座位正面，轻轻落座，避免扭臀寻座或动作过大引起椅子乱动及发出响声。

(3) 两手平放在两腿间，不要托腮，玩弄任何物品或后其他小动作。

(4) 两腿自然平放，不得翘二郎腿。男士两腿间距可容一拳，女士两腿并拢，脚不要踏拍地板或乱动。

(5) 从座位上站起，动作要避免引起座椅倾倒或出现响声，一般从座位左侧站起。

(6) 离位时，要将座椅轻轻抬起至原位，再轻轻落下，忌拖或推椅。

注意事项：听人讲话时，上身微微前倾或轻轻将上身转向讲话者，用柔和的目光注视对方，根据谈话的内容确定注视时

间长短和眼部神情。不可东张西望或显得心不在焉。面对新客户，要坐在座椅的前1/3，面对老客户，可坐在座椅的2/3，不得靠依椅背。女士落座时，应先用两手将裙子向前轻拢，以免坐皱或显出不雅。

3、动姿

(1)行走时步伐要适中，女性多用小步。切忌大步流星，严禁奔跑，也不可脚擦这地板走。

(2)行走时上身保持站姿标准。大腿动作幅度要小，主要以向前弹出小腿带出步伐。忌讳挺髌扭臀等不雅动作，也不要再在行走时出现明显的正反，八字脚’。

(3)走廊、楼梯等公共通道员工应靠左而行，不宜在走廊中间大摇大摆，

也不要几人并排走，以免影响客人或他人通行，并随时注意主动为他人让路，切记横冲直撞。

(4)在任何地方遇到客人，都要主动让路，不可抢行。遇到客人或同事，应主动退后，并微笑着做出手势，您先请’。

(5)在单人通行的门口，不可两人挤出挤进。

(6)在走廊行走时，一般不要随便超过前行的客人，如需超过，首先应说声，对不起’，待客人闪开时说声，谢谢’，再轻轻穿过。

(7)和客户、同事对面擦过时，应主动侧身，并点头问好。

(8)给客户做向导时，要走在客人前两步远的左侧，以便随时向客户解说和照客户户。

(9)行走时不得哼唱、吹口哨、跑跳，不得将任何物件夹于腋下。

(10)不得在工作场所化妆、吸烟、吃东西、看书报杂志。

注意,三轻’,说话轻、走路轻、操作轻。

4、行礼

行礼表示尊敬,行礼约20度,头与上身一同前曲,男性双手自然下垂或同时用右手与对方握手,女性双手在腹前合拢,右手压在左手上。

三、言谈礼貌

1、与人交谈时,用柔和的目光注视对方,面带微笑,并通过轻轻点头表示理解客人谈话的主题和内容。

2、站立或落座时,应保持正确站姿与坐姿,切忌双手叉腰、插入衣裤口袋、交叉胸前或是摆弄其他物品。

3、他人讲话时,不可整理衣装、拨弄头发、摸脸、挖耳朵、抠鼻孔、搔痒、敲桌子、抖椅子等,要做到修饰避人。

4、严禁大声说笑或手舞足蹈。

5、在客人讲话时,不得经常看手表。

6、三人交谈时,要使用三人均听得懂的语言。

7、不得模仿他人的语言,语调或手势、表情。

公共卫生培训领导讲话稿篇六

各位代表、同志们:

根据厂工会年初工作安排,今天,我们在这里举办一期职工代表培训班。首先让我代表厂党委和厂工会,对本次培训班

能如期举办表示祝贺，对市委讲师团和公司工会的老师和专家来授课表示衷心地感谢。这次培训班是我们对本届职工代表进行的第二次业务知识培训，从上一期的培训情况来看，通过老师讲课和学员看录象两种学习方式，效果还是很不错的。今后，我们还将努力地创造机会，让大家接受更多、更全面的培训和教育。

加强企业民主管理，坚持依靠职工办好企业，是实现国有企业改革和发展目标的必由之路，是实现工会工作“五突破一加强”，贯彻落实“三个代表”思想的重要基础。当前“依法治厂”的根本形势对我们加强民主管理工作提出了更高的要求。党的十七大明确提出，企业民主建设要“坚持和完善以职工代表大会为基本形式的企事业民主管理制度，组织职工参与改革和管理，维护职工合法权益”。几年来，我们厂在建立健全以职工代表大会为基本形式的企业民主管理制度、保障职工群众民主权益方面做了大量工作。厂党委和行政也非常重视，给予了大力支持，保证了厂两级职代会制度的完善。企业的重要改革措施和有关职工切身利益的各项规章制度，都能提高职代会讨论通过后在实施。坚持了职代会民主评议企业领导干部和业务招待费向职代会报告制度，并大力推行厂务公开工作。在基层班组开展了以民管会为主要形式的班组民主管理等。这些措施有力地促进了企业的民主政治建设，充分调动了广大职工群众的工作积极性，增强了他们的主人翁责任感，为企业的改革、发展和稳定作出非常大的贡献。但同时，我们也看到了由于职工代表自身素质参差不齐，有部分代表工作能力不强，政策理论知识掌握不够等原因，不能很好地履行职工代表的职责，影响了我们民主管理工作的实际效果和质量，成为制约和影响我们民管工作的不利因素，使我们的工作不能做到让广大职工群众完全满意。为改变这种被动局面，我们举办了这次职工代表培训，这也正是我们这次办班的目的和初衷所在。

作为一名职工代表，肩负代表职工群众行使民主管理权力的责任和义务，其自身素质的高低直接关系到民主管理水平的

发挥。因此，我们说要提高企业民主管理的质量和水平，提高广大职工代表的自身素质，增强其参政议政能力是非常必要的。这次培训班，是我们在厂生产任务十分繁重的情况下，经过与多方协调，克服了许多困难后为大家提供的一次难得的学习机会，尽管学习的环境和条件差一些，希望大家能珍惜这次学习机会，认真地学习有关理论知识，并把所学习到的知识应用到企业的民主管理工作中去，以更好地履行一个职工代表的职责。

最后，预祝各位取得好的学习成绩，预祝本期培训班圆满地完成培训任务。

公共卫生培训领导讲话稿篇七

今天，**年全县公务员培训班正式开班了。参加这次培训班的县直党政群机关和各乡镇干部共有120多人。首先，我代表县委、县政府对认真组织和关心支持本次培训的各位领导和相关单位表示衷心的感谢，同时对大家积极前来参加教育培训表示热烈的欢迎。

随着我国社会主义市场经济建设和政治制度建设的不断发展和日臻完善，对公务员队伍提出了新的更高的要求，使得在当前的经济社会形势下，大力加强对公务员进行政策理论、专业技能和行政能力的更新教育培训，造就一支高素质、专业化的公务员队伍成为当前经济社会发展的客观要求和迫切需要。近几年，通过各类考试录用和教育培训，全县公务员队伍的综合素质和行政能力整体上有了较大提升，为人民服务的意识和本领也有了较大提高。但用发展的眼光和从适应经济社会形势不断变化的角度看，我们还存在很多与现实工作需求不相适应的地方。当前，我们正处在经济社会持续快速发展和全面建设小康、和谐、活力新关键时期，党和国家的大政方针需要吃透，而且新事物层出不穷、新知识日新月异、科学技术突飞猛进，这些发展变化都时刻要求我们在思想观念、政治修养、工作作风、行政能力等方面也必须与时

俱进，不断进取，永葆先进性。希望大家能够正确认识这次培训的现实意义，切实高度重视，真正做到学有所得，学有所用。如何使这次培训学习取得实实在在的效果？我想，大家应该努力做到“三个紧密结合”：

一要把学习内容与学习目标紧密结合起来。培训是提高工作能力的重要手段，是提升工作水平的有效方式。所以说，参加培训学习是一种责任、一种义务，是解决新问题的有效途径，是推进工作的需要，是难得的机会。因此，希望大家必须明确学习目标，要带着任务学、带着压力学、带着目标学，强化学习的针对性和实效性。

二要把学习与深入研究本单位的实际情况紧密结合起来。培训学习的落脚点是要能够指导实践，推动工作。从这次参加培训的人员情况来看，年轻干部居多，大多参加工作不久，相对缺乏工作经验，对本单位的情况还缺乏了解。这次培训紧密结合我们当前的工作实际，安排了好几个专题，内容很丰富也很有针对性。但是，这些内容对每个人所在单位产生的指导作用的侧重点可能不同。因此，大家在学习时，要把所学的内容与本单位的实际紧密结合起来，认真地分析研究。根据学习培训内容，对照检查自身工作中存在的问题和不足，认真总结经验，改进工作方法，提高工作水平，切不可囫圇吞枣。真正使这次学习培训达到学用结合、学以致用目的，使学习培训工作起到“加油站”和“充电器”的作用。

三要把学习与加强交流、深入思考发展思路紧密结合起来。观念影响发展，思路决定出路。培训学习是获取新知识，新技能，更新观念，启发思路的有效途径。参加这次培训班的人员，平时大都各自在自己的小范围内工作、学习、思考，思想观念难免会有局限性和思维惯性。同时，由于大家工作都比较繁忙，平时坐下来集中理清发展思路、认真思考的时间比较少。这次培训，为我们提供了一个彼此学习的机会和相互交流的平台。因此，大家要开阔视野、拓宽思路、开动脑筋，认真学习，相互切磋，共同探讨，取长补短。通过交

流，努力寻找培训内容与实际工作中突破难题的切入点，找准培训内容与提升工作档次与水平的突破口，做到对症下药，为推进我县经济社会又好又快发展注入新活力。

此外，大家来参加培训班，能不能确保学习效果，时间、精力的投入和遵守纪律至关重要。为此，希望大家务必做到以下两点：

一要排除干扰，全身心地投入学习。目前大家的工作任务都很重。在这种情况下，大家集中三天时间来参加培训学习是很不容易的。县委组织部、县人力资源和社会保障局、县委党校为了办好这期培训班投入了很大的精力、付出了不少努力。因此，大家要珍惜学习机会，努力排除各种干扰，全身心地投入学习。

二要严守纪律，自觉遵守各项制度。大家一定要有高度的自觉性，自觉完成从工作到学习、从干部、职工到学员的转变。学习期间，要严格要求自己，严守纪律，自觉遵守各项培训制度。俗话说“磨刀不误砍柴工”，只要我们大家认真努力，即使是短期的“充电”，也会对我们今后的工作产生积极的作用。党校要对这次培训工作周密安排、精心组织，组织部、人力资源和社会保障局要严格考勤、严格管理，切实做到以组织纪律的严要求，保证学习培训的高质量。

同志们，希望大家能够通过这次培训，进一步明确各自的目标任务，增强做好本职工作的信心和能力，勤奋工作，与时俱进，开拓创新，以饱满的精神、昂扬的斗志、良好的作风，满腔热忱地投入到工作中去，在各自的工作岗位上做出新的成绩，为我县经济社会又好又快发展做出更大的贡献！

最后，祝同志们身体健康，学习愉快，工作进步。

谢谢大家。

公共卫生培训领导讲话稿篇八

各位新学员大家好！

今天是恒泰证券股份有限公司临河营业部新员工入职培训的第一天，在培训正式开始前，代表恒泰证券临河营业部向在座各位朋友的到来表示欢迎。之所以称大家为朋友们，是因为人海茫茫中相遇实在不易，朋字在易经有一种说法：一个月又一个月，走在一起就是朋友，聚本是缘，所以希望今天相聚的各位珍惜这份缘分，珍惜这个机会。更加期待新学员能顺利通过培训和考核流程，加入我们的队伍与大家同舟共济，共同创造企业的价值，展现自身的价值！

恒泰证券股份有限公司的前身是内蒙古自治区证券公司，是内蒙古唯一一家自治区级证券专营机构。1998年12月改制为内蒙古证券有限责任公司□20xx年经中国证监会批准，注册资本扩充到6.56亿元，同时更名为恒泰证券有限责任公司□20xx年9月，中国证监会批准了恒泰证券有限责任公司改制为股份有限公司，注册资本增至20.06亿元，并更名为恒泰证券股份有限公司。展望未来，随着国城市化、工业化建设不断深入，随着人口红利的社会财富积累效应，我们相信国民经济已经处于一个高速发展的路口。根据20xx年中国资本市场论坛观点，在未来20年内，人民币将取代美元，成为世界主要货币□a股市值将达到80万亿，成为全球最大的股市、中国的资本市场将会成为规模最大、流动性最好、最具有投资价值的全球金融中心。在资本市场的发展和完善过程中，恒泰证券临河营业部将紧抓机遇，谋求发展，夯实基础，通过先进务实的内部管理和积极有效的市场开拓等行为提升行业定位，实现企业的经营价值和社会价值。

在积极谋划未来的同时，我们也清醒地看到自身存在的一些问题，具体来说就是优越感太强，学习太少，沉迷成绩，耽于现状。尤其在传统经纪业务当中，我们没有充分发挥自身

的资源优势，在市场开拓中没有形成一套科学的方法体系，被动挨打多，主动出击少，如果任由这样发展下去，我们会逐渐被竞争对手拉大距离，最终影响到营业部战略目标的实现。

中国的证券市场成立和发展不过20xx年，但美国等发达国家的经验可供借鉴。

美国在1975年以后取消固定佣金制，突破佣金堡垒后，整个市场上手续费收入水平迅速跳水，取而代之在专业领域激烈竞争。美林证券能占据经纪业务的绝大部分份额，其主要原因是因为美林拥有最优秀的经纪人团队，从这个意义上来说，未来证券营业部的竞争必然是人才的竞争，得人才者得天下。因此真诚勉励在座诸位，勤于学习、勤于实践，在为营业部作出积极贡献同时，实现自身的职业理想。

营业部成立市场部有两层意思：1、证明一种方法；2、培养一支队伍。市场部将向全营业部展示新的方法，从理论到细节。当然实践才是检验真理的唯一标准。衷心希望无论是曾经作出过巨大贡献的老员工，还是刚进入的新学员，都要以全新的姿态，清零的思想来对待这个新生事物，在学习中开诚布公，互通经验，和谐发展，在实践中共同提炼出先进的方法，成长出一大批市场的中流砥柱，实现共同进步。

荀子《劝学》篇有这样的话：君子曰：学不可以已。青，取之于蓝，而青于蓝；冰，水为之，而寒于水。韩愈在《师说》中说：“闻道有先后，术业有专攻，如是而已”

这两段话都是讲述学习的作用。学习没有先后之分，只要不耻下问，善于学习，任何人都可以获得显著的进步。希望从这次培训开始，在营业部内形成重视学习的良好风气。

最后，对为这次培训付诸辛勤努力的教员表示感谢，并预祝培训圆满成功。

公共卫生培训领导讲话稿篇九

各位同事：

大家好！

首先我代表公司董事会欢迎大家成为浙江昊能光电有限公司这个大家庭的一员。这是一份迟到的欢迎。按常理，应该是在大家刚刚入职的时候欢迎大家，但由于特殊的原因延迟到现在。虽然欢迎是迟到的，但我们的心是真诚的。

在会议之前，我们的秦主管把这次会议定义为新员工的入职培训，但我更愿意把它看作是一次难得的与大家交心谈心的谈心会，因为在一个月、两个月、甚至几个月之前，大家就陆陆续续的加入到我们这个团队中来，我们早已成为了一家人，成为了昊能光电的一员。

既然是交心谈心，那我不说官话套话，就说点心里话，给大家谈谈昊能光电的前世今生，谈谈我们对未来的憧憬和期望，也谈谈我对大家的几点要求。

说起昊能光电的前世今生，很多同事心里就好笑，刚刚成立的公司，哪有什么前世？是的，坦白的告诉大家，昊能光电的前世也就是她的今生，因为她成立至今也才不到七个月，还毫无历史可言，但在我自己的心中，她是我前世的情人，是我今世的心肝宝贝。

在一年以前，我们对光伏还知之甚少，大约在春节之前的一个月不到时间，我们才有一些简单的了解，才开始去关注、考察。在春节之后的3月17日，我们才正式决定投身光伏行业，并密集地拜访中国著名的光伏研究机构和光伏企业，并于4月14日正式注册成立。

是什么原因能够让我们如此迅速地下定决心，义无反顾地从

干了十多年，已经得心应手，并且小有成就的老行当抽身而出，去全心从事自己了解甚少的新行业的呢？我想最重要的原因就是我們看中了光伏行业美好而广阔的前景，看中了这个行业在可以带给我们好的经济回报的同时能够带来巨大的社会效益。

有一则神话，大家应该都知道，叫做夸父逐日。这则神话出自于《列子·汤问》：“夸父不量力，欲追日影，逐之于隅谷之际。渴欲得饮，赴饮河渭。河渭不足，将走北饮大泽。未至，道渴而死。”这是我国最早的著名神话之一，讲的是夸父奋力追赶太阳、长眠虞渊的故事。夸父是古代神话传说中的一个巨人，是幽冥之神后土的后代，住在北方荒野的成都载天山上。他双耳挂两条黄蛇、手拿两条黄蛇，去追赶太阳。当他到达太阳将要落入的禺谷之际，觉得口干舌燥，便去喝黄河和渭河的水，河水被他喝干后，口渴仍没有止住。他想去喝北方大湖的水，还没有走到，就渴死了。夸父临死，抛掉手里的杖，这杖顿时变成了一片鲜果累累的桃林，为后来追求光明的人解除口渴。

对这则神话，有各种不同的解读，我的理解是，它反映了我们的先民想探究太阳奥秘、亲近太阳、追求光明的渴望。虽然最后夸父饥渴而死，但他的后人承继他的理想，探究太阳奥秘的努力始终没有停止过。今天，我们终于有机会让阳光以新的方式亲近地球，走进人类生活，作为这一伟大事业的参与者之一，这是何等的荣光。正是这种成就感、满足感和使命感，策使我们毅然地投身于这个行业。

那么，目前，光伏行业的发展现状与前景究竟如何呢？作为光伏行业的从业者，我们有必要做一个大致的了解。

这个行业目前最大的短板是发电成本偏高，但这只是暂时的。随着光伏产业化技术瓶颈的不断被突破，发电成本日趋下降。目前，太阳能电池转换效率在不断提高；晶硅太阳能电池硅片厚度持续降低；太阳能电池生产线产能规模不断扩大。近30

年的统计结果表明，含技术进步在内，太阳能电池生产规模每扩大一倍，生产成本降低20%.....

光伏产品的应用逐年在扩大，前景十分广阔。最近20xx年，太阳能电池产量年平均增长49.24%；最近5年，太阳能电池产量年平均增长61.34%[]20xx年德国实施修订的“上网电价法”不久，西班牙、意大利、希腊、法国也实施了“上网电价法”。此后，世界光伏产品市场需求急剧扩大，供不应求。国际能源组织预测，光伏产业正处于生长期的初期，发展前景非常广阔，在20xx年前光伏市场始终会保持30%至40%以上的增幅。一个产业如此超常规发展，在世界经济史上是极为罕见的。其更深层次的原因，反映了全人类对可持续绿色能源的渴求，对“绿色通天下”的祈盼。

中国第十届太阳能光伏会议与会国内外专家一致认为，光伏太阳能在能源产业中具有独特的优势，是最具有可持续发展理想特征的可再生能源，代表着世界新兴能源产业的发展方向，并将成为世界未来能源的主体，在今后7年至20xx年具有与常规能源竞争的能力，在今后20xx年至20xx年能实现由补充能源到替代能源的转变，在30年后将成为主导能源并成为世界的主体能源之一。

昊能光电的成立可以说得天时、地利、人和之便。公司虽小，但小企业有大志向。

公司一期投资1.2亿元，主要生产单晶硅片；二期项目投资1.5亿元，将于今年10月份启动[]20xx年5月份投产，主要生产单晶硅棒。三期项目将于20xx年6月份启动，计划投资3.5亿元，主要生产多晶硅棒及太阳能电池片。三期项目建成投产后，昊能光电的总投资将达6亿多元，年销售额可达25亿元人民币。昊能光电将以海宁大潮的磅礴气势和雄伟力量实现跨越式的发展。在夯实基础，苦练内功的同时，公司计划用3-5年的时间力争企业上市，努力在未来几年内成长为光电行业有一定

知名度和影响力的企业。

我们的经营理念是：“创造一流企业，培养一流员工”，本着“以人为本”的科学管理态度，以打造节能环保、绿色低碳的新能源为己任，以为客户提供优质的产品，为员工提供最大的发展空间为目标。

公司的核心价值观：诚信执着 创新高效

诚信是立身之本，执业之基，不仅是一种经营品质，也是一种资源。就个人而言，诚信是一种高尚的人格魅力，对企业而言，诚信是立业根基。企业处理各种关系，解决各种矛盾，都要以诚信待人，以诚信服人。

执着是我们体现知识价值的原动力，是一种智慧，使我们在等待中重新得力；执着是一种力量，使我们在蓄势中待发；执着是一种乐观，使我们坚信要达到的目标；执着是一种教养，它教会我们做事要善始善终。

创新是我们企业进步的原动力。

高效是我们的工作作风。

最后，我想跟大家谈几点要求。

第一，大家千万不要把自己看成是打工者，昊能需要的，不是打工者，是梦想的缔造者。

我说这句话，可能大家心里在想，你老板又在忽悠我们，说的好听，什么梦想的缔造者，我们就是一打工者，我干活，你付我工资。如果你这么想□ok□你永远也只能是一个打工者。因为你没有梦想，所以你就没有前进的动力；因为你没有梦想，你就不知道你真正需要什么。

我觉得，一个人无论在什么地方，你一定得学到能力，学到本事才行，因为你将来要行走江湖，要成名立万，靠的就是能力和本事。在座的大多数既不是高干子弟，也不是富二代，跟我一样都是平民子弟，唯一能依靠的就是自己的双手和头脑。你要想成功，本事是最重要的，其他都是虚的。所以，最重要的，是在于你能不能学到东西，能不能锻炼出能力。如果你抱着混日子的态度来工作的话，结果只能把自己混失败了如果你的能力得不到提升，你人生的道路只能够越混越窄。在昊能，只有有能力的人才能得到更多的资源和更大的舞台。

现在的昊能不是一个大公司，只是一个刚刚起步的小公司，但正因为如此，未来会有很多的机会等着你，你可以在其中做出很多的贡献，等到公司做大了，做强了，你自然能够看到很好的回报。我现在虽然不能给你什么具体的承诺，但你可以参照现在的上市企业，公众企业，自己去想，自己去思考。但你能不能把握住这个机会，取决于你的经验和能力的积累。所以，大家不要以打工的心态在昊能工作，我这里不需要打工的，需要的是和我们一起追梦的人，需要的是梦想的缔造者。

第二，我希望大家能够团结协作。一样的岗位，可以有不一样的成就，也可以有不一样的心情，就看大家怎么去做。同样是半杯水，对一个悲观者来讲，他会感觉到只剩下半杯水了，而对一个乐观者来讲，他还有半杯水，同样的一件事，看法是完全不一样的。同样的，同样一件事，你可以揣着不一样的心情去做。如果你总是带着悲观的情绪去做事情，任何事情对你来讲，都是一种磨难；如果你能够带着乐观的心态去做，你总能在工作当中找到快乐。既然这件事情你必须去完成，你为什么不能轻松的去做，轻松的去完成，并在工作当中需找属于自己的快乐呢？如果大家都能有这种心态ok,大家就会心平气和地去看工作过程当中的一些小的不如意，就能够主动地和大家配合，大家就都能从工作中找到快乐了，这个团队的工作气氛就好了，大家也就不会感觉到工作很累，

工作很辛苦了。所以，作为一个团队，团结最重要，协作最重要。快乐和幸福就蕴藏在简单、枯燥、单调而平凡的工作当中，但需要我们去寻找，去把握。

另外一点，我希望你们能够在自己平凡的岗位上作出大事情来。有人可能就要问了：平凡的岗位能够作出什么大事情？我告诉大家，多着呢。举例略。

最后，我想说的是，大家一定要保持一个好的心态。你进公司时，可能由于面试的仓促，交流不充分，给你的职位低了点，给你定的工资不像你期望的那样高，但我觉得你今天拿的工资并不代表你的身价。只要你锻炼出能力，有了本事，即使昊能没有给你发挥的空间，你也不用天天发牢骚，你完全可以用你在昊能学到的本事，选择其他公司，去创造一个更加美好的未来。在座的各位今天你们拥有的更多是潜力，而不是实力，我希望在未来的几年时间里，大家把自己的潜力转化为实力。实力才是硬道理。

我坚信，只要大家有梦想，有付出，就一定有回报；我更坚信，有大家的共同努力，昊能一定会成长为光伏行业的先锋楷模。

谢谢大家！