

2023年毕业综合实践报告 毕业生社会实践报告(精选9篇)

报告材料主要是向上级汇报工作,其表达方式以叙述、说明为主,在语言运用上要突出陈述性,把事情交代清楚,充分显示内容的真实和材料的客观。怎样写报告才更能起到其作用呢?报告应该怎么制定呢?下面是小编带来的优秀报告范文,希望大家能够喜欢!

毕业综合实践报告篇一

通过应征几家大公司的暑假实习生的招聘,发现自身不足,为以后的招聘做准备

了解招聘流程和自身不足

为大四的校园招聘做准备

面临马上升大四,即将找工作的我。在大三下的时候,决定通过自己的努力寻找暑假实习。以前的实习总是家里人帮忙找好的,在实习的过程中获得的满足感总是那么的不真实。

于是在5月4日至7月3日这段时间内,我先后参加了cmc markets的一周轮岗实习以及ibm、pwc和kpmg的暑假实习生招聘。遗憾的是,没有成功地靠自己的力量应聘到任何一家公司。当7月20日,我知道了kpmg暑假实习生笔试结果以失败告终时。我做出了一个就业派在大三暑假不应该做出的决定——停止寻找暑假的实习。我利用暑假好好反省了之前几个月自身有关就业方面的情况,找出了自身的不足,希望在大四的校园招聘中能获得成功。

通过“中介”参加xxxx(北京)有限公司为期一周的实习,这个过程比我想象中的要容易。递交简历和面试,所有的一切

都进行的那么顺利。于是在20xx年5月4日，我进入该公司参加了为期一周的轮岗实习。

xxx有限公司是全球知名的场外金融衍生产品报价商，在中国大陆设置的全资子公司，致力于为中国机构与个人客户提供专业的投资理财咨询和培训，目前服务客户包括国内各大银行、证券公司、期货公司及主要金融产品交易所。我分贝在公司的资讯部、培训部、市场部及销售部进行实习。

第一天，资讯部。

翻译当天国际外汇市场及证券市场综合评述英文报告，并草拟当日导读。导读包括对上周中国股市、外汇、原油、黄金、债券(美国市场和欧洲市场)等相关信息及上周劳工部、商务部等公布的数据。

之后，学习了reuters系统。初次接触该平台，我觉得太神奇了。reuters中的信息量如此之多，使用范围也非常之广。应用reuters信息资讯系统，可以收集每日国际外汇、证券及商品市场资讯，并向客户提供及时准确的资讯。除了查询有效数据还可以直接将这些数据转化为图表。当我亲自操作reuters时，显的有些力不从心。咨询部的主管annie告诉我们，她能够将系统操作的如此熟练也是她自己经常使用，慢慢摸索出来的。这就正好印证了“practice makes prefect”。

第二天和第三天，培训部。

霍主管先向我们介绍了如何些市场评论及股市和外汇的一些信息和技术分析。在第三天早上，他便要求我们上交当日的汇评。之后，我们又完成了a股和h股的表较。那次时我第一次接触h股，觉得h股的获益要比a股市场大，但风险也更大。这也就是在经济学书上学的规则“风险和收益是成正相关性”的。

第四天，市场部。

市场部的余主管也是先介绍了市场知识，我听到这些知识倍感亲切。因为都是我在管理学和市场营销这两门课程中所学的知识。与之前三天相比，今天的内容让我轻松不少。在这一天中，我们还协助制定了广告方案。

第五天，销售部。

这是让我觉得最有趣的一个部门。部门主管也非常的nice。她之前学的也是会计，之后觉得在银行做会计太枯燥，就来到了现在的岗位。她的说话语速非常快，跟机关枪扫射似的。如果不注意力集中，肯定当场傻眼。在下午，我们进行了真枪实战的演练，参与了客户的开发和邀约。打完了回访电话，怎么说呢？小体会是有的，不过感觉跟我平时在老师办公室打通知电话还是有差别的。一个是双向的，另一个是比较单向的。

毕业综合实践报告篇二

基本案情。19xx年9月6日，中国建筑总公司第八工程局第三工程公司（以下简称中建八局三公司）与南京浩龙建设有限公司（简称浩龙公司），南京金利旺有限公司（简称金利旺公司）鉴定《协议书》，约定浩龙公司（甲方）将其开发的南京金长江大厦项目的地基处理，打桩，围护，挖土，主体施工，外装饰等工程交中建八局三公司（乙方）承包，中建八局三公司在协议书签订后于9月15日前，为浩龙公司提供人民币250万元信用保证金，浩龙公司收到保证金后，不得将该项目交与第三者承建，浩龙公司自收到中建八局三公司250万元定金一年内，如工程项目由中建八局三公司承建可不计利息；如工程因故不能实施开工，250万元定金应在15天内及时还清本息给中建八局三公司，年息按30%计算，另按资金总额的3%支付违约金，以赔偿乙方的经济损失；金利旺公司为担保单位，如浩龙公司违约退还不了定金时，由担保方承担甲方的

违约责任，并以正在装修的2700平方米的金长江乐园作为抵押担保。协议签订后中建八局三公司将250万元汇入浩龙公司。因金长江大厦未能开工，中建八局三公司诉至法院，要求南京市五金机械总公司（简称五金公司），金利旺公司返还定金，赔偿损失。

浩龙公司系南京市五金机械总公司与美国环球网联集团合作兴办的中外合作经营有限公司，于19xx年9月5日批准成立，投资总额2300万美元，注册资本920万美元由美国环球网联集团支付。中方投资折价644万美元，占投资总额的28%，外方投资现汇投入1656万美元，占投资总额的72%。

浩龙公司成立后，注册资金没有到位，浩龙也没有按照规定取得房地产开发资质，拟开发的金长江大厦建设项目也未经有关部门批准立项。19xx年9月25日，经五金公司申请，南京市工商行政管理局于19xx年10月4日注销了浩龙公司企业法人营业执照。

南京金利旺公司系南京市浦口区胜利养殖场与美国环球网联集团合资设立的中外合资经营企业，其法定代表人为金乃浩，他同时担任浩龙公司法定代表人，美国环球网联集团副总裁。

法理评析：本案貌似一个简单的返还定金纠纷案，但究其实质，却并不简单。通观本案，涉及公司被注销后的债务承担，无效保证责任的责任承担等种种疑难法律问题。

出资人五金公司与美国网联集团的责任承担

浩龙公司于1995年9月5日批准成立且领取了营业执照，就应当在其相应的行为能力范围内承担民事责任。浩龙公司与中建八局三公司签订建筑承包合同这一实事发生在浩龙公司成立但尚未被注销期间，所以浩龙公司就应承担相应的民事责任。但由于其投资单位五金公司与美国网联集团没有实际投入注册资金，所以浩龙公司的民事责任由其投资人五金公司

美国网联集团承担。

根据五金公司与美国网联集团的合作合同及浩龙公司章程约定，浩龙公司投资总额为2300万美元，注册资本为920万美元。其中，五金公司对该项目的投入折价644万美元，占投资总额的28%。根据公司法和合资企业法的有关规定，投资人以其出资额为限对公司承担责任。因此，五金公司应当承担责任的限额应该是出资额的28%，即257.6万美元。

五金公司在按照出资比例承担250万元赔偿责任后，可以对美国网联集团进行追偿。

无效保证合同的责任承担

保证合同无效的原因有二：一是因主合同无效而无效；二是因自身无效。保证债务，以主合同的存在或将来可存在为前提，因主合同债务的消灭而消灭。其范围及强度不能超过主债务，不能与主债务分离。这揭示了保证债务对主债务的从属性。如果主合同无效，其约定的债权债务便失去法律的约束力，担保合同所约定的担保权利义务也归于无效。本案中，中建八局三公司与浩龙公司，金利旺公司于1995年9月6日签订的建设工程承包合同，因金长江大厦项目未经有关部门审批立项，浩龙公司未办理土地有偿使用手续，也未取得房地产开发资质，且浩龙公司注册资金始终没有到位，不具备履行合同的能力，故该合同为无效合同。金利旺公司系浩龙公司的担保人，主合同无效，担保合同作为从合同也无效。可见，本案情形属于主合同无效引起保证合同无效。在保证合同被确定为无效后，所约定的保证权利义务不具有约束力，但并不意味着可以免除各方当事人的责任承担。在本案中，作为担保人的金利旺公司承担的应该是缔约过失责任。因为，保证合同之法律关系是为实现和保护债权人利益而设立的一种基于信赖发生的债的关系，所以保证合同同样产生谨慎，协力，通知，保护，忠实等附随义务，该附随义务来自于诚信原则，违反上述义务应当承担缔约过失责任，这是保证合

同无效中民事责任的法律基础。

债权人的责任承担

本案中的债权人中建八局三公司，在于浩龙公司订约时应当了解对方的自信状况。在不了解浩龙公司的自信情况下，而与之鉴定合同，造成主合同无效，债权人中建八局三公司负有过错责任，应当承担过错责任。

毕业综合实践报告篇三

机电专业毕业生社会实践报告 在此次实习中,在杭州发动机厂的时间最长,历时12天,分别介绍了x6130柴油缸体的加工工艺(分为面加工和孔加工),凸轮轴孔的加工,数控设备的加工特点,分类及具体运用,曲轴的加工工序以及发动机的具体工作原理.在最后一天,我们还参观了其铸造部,参观了其铸造生产过程.在该厂的实习中,深刻明白了数控机床的生产中发挥的切实作用,以及目前社会对数控机床及数控人才的急需,而在一些重要数控产品,如量大面广的数控车床、铣床、高速高精高性能数控机床等的需求上,决不能过于依赖进口.

历时将近一个月的实习结束,该次实习,真正到达机械制造业的第一前线,了解了我国目前制造业的发展状况也粗步了解了机械制造业的发展趋势.在新的世纪里,科学技术必将以更快的速度发展,更快更紧密得融合到各个领域,而这一切都将大大拓宽机械制造业的发展方向.

它的发展趋势可以归结为四个化:柔性化、灵捷化、智能化、信息化.即使工艺装备与工艺路线能适用于生产各种产品的需要,能适用于迅速更换工艺、更换产品的需要,使其与环境协调的柔性,使生产推向市场的时间最短且使得企业生产制造灵活多变的灵捷化,还有使制造过程物耗,人耗大大降低,高自动化生产,追求人的智能于机器只能高度结合的智能化以及主要使信息借助于物质和能量的力量生产出价值的信息化.

当然机械制造业的四个发展趋势不是单独的，它们是有机的结合在一起的，是相互依赖，相互促进的。同时由于科学技术的不断进步，也将会使它出现新的发展方向。前面我们看到的是机械制造行业其自身线上的发展。然而，作为社会发展的一个部分，它也将和它的行业更广泛的结合。21世纪机械制造业的重要性表现在它的全球化、网络化、虚拟化、智能化以及环保协调的绿色制造等。它将使人类不仅要摆脱繁重的体力劳动，而且要从繁琐的计算、分析等脑力劳动中解放出来，以便有更多的精力从事高层次的创造性劳动，智能化促进柔性化，它使生产系统具有更完善的判断与适应能力。当然这一切还需要我们大家进一步的努力。在此次实习中，在杭州发动机厂的时间最长，历时12天，分别介绍了x6130柴油缸体的加工工艺(分为面加工和孔加工)，凸轮轴孔的加工，数控设备的加工特点，分类及具体运用，曲轴的加工工序以及发动机的具体工作原理。在最后一天，我们还参观了其铸造部，参观了其铸造生产过程。在该厂的实习中，深刻明白了数控机床的生产中发挥的切实作用，以及目前社会对数控机床及数控人才的急需，而在一些重要数控产品，如量大面广的数控车床、铣床、高速高精高性能数控机床等的需求上，决不能过于依赖进口。

历时将近一个月的实习结束，该次实习，真正到达机械制造业的第一前线，了解了我国目前制造业的发展状况也粗步了解了机械制造也的发展趋势。在新的世纪里，科学技术必将以更快的速度发展，更快更紧密得融合到各个领域，而这一切都将大大拓宽机械制造业的发展方向。

它的发展趋势可以归结为四个化：柔性化、灵捷化、智能化、信息化。即使工艺装备与工艺路线能适用于生产各种产品的需要，能适用于迅速更换工艺、更换产品的需要，使其与环境协调的柔性，使生产推向市场的时间最短且使得企业生产制造灵活多变的灵捷化，还有使制造过程物耗，人耗大大降低，高自动化生产，追求人的智能于机器只能高度结合的智能化以及主要使信息借助于物质和能量的力量生产出价值的信息化。

当然机械制造业的四个发展趋势不是单独的，它们是有机的结合在一起的，是相互依赖，相互促进的。同时由于科学技术的不断进步，也将会使它出现新的发展方向。前面我们看到的是机械制造行业其自身线上的发展。然而，作为社会发展的一个部分，它也将和它的行业更广泛的结合。21世纪机械制造业的重要性表现在它的全球化、网络化、虚拟化、智能化以及环保协调的绿色制造等。它将使人类不仅要摆脱繁重的体力劳动，而且要从繁琐的计算、分析等脑力劳动中解放出来，以便有更多的精力从事高层次的创造性劳动，智能化促进柔性化，它使生产系统具有更完善的判断与适应能力。当然这一切还需要我们大家进一步的努力。

毕业综合实践报告篇四

作为一名商学院的学生，我感觉只学好课本上的知识是远远不够的。鉴于商科课程的特殊性，以及它对实践的高要求性，我认为在假期时间参加社会实践是十分有必要的。这不仅可以增强我们的社会经验，而且可以检验我们对所学习知识的掌握能力以及我们的灵活变通能力。如果我们认真观察思考，或许还会发现比较好的商业机会，这对我们将来的就业和个人理想的实现都是有許多好处的。就我个人而言，我没有什麼社会经验，学习的知识也十分有限。而且我认为就找工作而言，我们不应该还好高骛远，而是应该脚踏实地。从最基层的工作做起，一步一个脚印踏踏实实地去实现自己的理想。而就假期的社会实践而言，我感觉赚钱是第二位的，真正的融入社会，积累经验才是我的主要目标。综上所述，我决定在放假期间跟着我的大爷制作蜡烛。

我大爷是一个农民，他有一个蜡烛作坊。这个作坊说白了就是一间四五十平米的屋子。在这个屋子里有两台手工操作的机器，还有就是一些模子。在农村自种完麦子到元宵节前是没有什么农活的。这将近三个月的时间如果好好利用起来是可以赚一些钱的。我大爷家有我大爷、大娘、哥哥、姐姐四口人。哥哥在外地工作，姐姐在外地念大学，平时只有大爷

大娘两个干，现在放假了姐姐回家帮忙而且今年我也来帮忙了。姐姐干活麻利，我练了几天也渐渐熟练了，已经忙碌了一个多月的大爷大娘还是一如既往地抓紧时间做着蜡烛，四个人一起干，蜡烛的产量有了明显的提升。

开始两天，我信心满满，热情也非常高，但是几天后我就干够了。因为随着我逐渐地熟练，我越来越觉得没什么意思，觉得做蜡烛特别的枯燥，干劲也就没那么足了。我开始分析这是什么原因。我认为前两天的工作状态并应该是一种非正常的工作状态。我不应该以前两天的产量作为衡量标准。应该以一种“比较正常的产量”来衡量自己的工作水平。对于感觉枯燥的问题，我认为应该努力改变。首先我调整了工作时间表，确定了工作时间，每天工作八个小时上午四小时，下午四小时。（当然大爷、大娘、姐姐干的时间长一点，他们晚上还要干一段时间）其次，我认为每小时应该休息十分钟，这样身心都可以得到放松，工作效率也可以得到提高。再者，我认为还要努力克服自己焦躁的情绪。

春节过后，到初三，初四的时候，蜡烛的生意渐渐的多了起来。大爷采取的策略是销售的重点侧重于批发而不是零售。他起早贪黑到市场上去卖蜡烛，并且积极联系往年的生意伙伴到家里批发蜡烛。批发价格是相对较低的，当然下货很快，到初八的时候，做了两个月的蜡烛已经差不多卖完了。随后的几天我们依旧做蜡烛，做的蜡烛主要就是零售了。我们分两组，大爷大娘到集市上去卖，我跟姐姐依旧在家做。随着元宵节的临近，我们越来越忙。我们都在“加班”。终于十五早上，大爷、大娘将我们做的蜡烛都带到了市场上，下午，他们卖光了所有的蜡烛，风尘仆仆地回来了。终于，忙碌的日子可以暂告一段落了。

大爷有跟我说过，到初八日，我们的蜡烛百分之八十都已经买了出去。那时的价格是每公斤12元，而到十四十五两天的时候，每公斤的蜡烛价格确达到了20元。后来我去大爷家玩，大爷在聊天时每每流露出那种可惜的感觉。我也感觉十分可

惜呀。这主要是我们对市场的错误预判。我们并不确定蜡烛的价格会涨到这么高。十五的蜡烛价格远远大于它的价值。所以，我们不应该要求将蜡烛在价格最高的时候出售，我们应该在自己感觉价格合理的时候将它销售出去。那么怎么确定自己的心理预期呢？最重要的就是对市场的了解，正确的预判市场前景。当然就我们这个小作坊来说，就是靠大爷跟他往年的生意伙伴多联系，多沟通，也就是多打几个电话。

还有，为了增加销售量，我也去人流量比较大的路边、市场转过。我深知一个好的摊位的重要性。在十一的时候，我跟大娘一起去集市上卖蜡烛，在集市的西边，有很多卖蜡烛的，几十个摊子的样子，在集市的东边则是零零散散的一些摊子。我们并不想到西边去，因为那儿虽然有集群优势，但是毕竟竞争太激烈价格要不上去，还有一个原因就是，购买者在太多的选择的面前往往感到无所适从，不会轻易购买商品。我们如果在集市的东边，不仅会有比较小的竞争压力，而且从东边进入集市的购买者会首先看到我们的蜡烛，可能会购买，并且从西边入口进入集市的购买者在西边挑累了之后也可能会购买我们的蜡烛。虽然在集市的东边，但是我们也是稍稍靠里的。虽然我们的蜡烛质量过硬，但是购买者需要在货比三家之后才会蜡烛的质量、价格有所了解，我们蜡烛的优势才能体现出来。在卖蜡烛的时候，我总是十分积极地叫卖，“来看一看蜡烛啦”。热情的叫卖会更容易地招徕客人。当有人放慢他们的脚步的时候，我就会跟他们做一些眼神、表情上的交流，并且拿起两个拉着来敲一敲，碰一碰，说：“我们家的蜡烛质量肯定没问题，自己看一看啦。自己挑啦。”这样干，蜡烛的成交率是相对较高的。

当然，在卖蜡烛的过程中也有一些不和谐的因素，主要就是有人偷蜡烛。有的人就是趁着你忙的时候的围上来，你不注意的时候他就会动手。还有就是挑蜡烛挑很长时间，然后跟你耍赖，或是多拿上两个，或是谎称已经付钱，或是趁你不注意的时候拿走。总之，对于这些事，我表示很反感。

我发现大爷的生意是很好的，他迫于人手原因所以没有扩大规模。我们没有实力把它做大，但是有人想要投资做这方面的话，也是可以考虑的。还有就是我感觉大爷卖了这么多年的蜡烛了，质量也很好，他应该有自己的“品牌”，这样，就会有更多人知道他的蜡烛。人们大多倾向于购买自己亲身认可的高质量产品。我有时候也会想，这也是可以提高我们蜡烛的销售量的。后来我又想，这些事应该是有一定规模的企业来做，是不适合我们的小作坊的。至于这种企业的规模嘛，我感觉乡镇企业就挺合适的，它以本县和临近县作为市场。可以设计生产比较实惠的，高质量的销往农村市场的产品，也可以设计生产高端艺术产品。规模现对较小，投资小，见效快。另外蜡烛制作项目也可以作为一个农民致富项目。如果有更先进的机器可以提高劳动生产率的话，我感觉这也是一个市场。当然，我也没有实地做过调查，这些都是片面的，操作性不强的构想。

通过这次社会实践，我真的学到了很多。我渐渐地融入了社会，学到了很多书本上没有的知识。还有就是逐渐学会将学习的知识运用到日常生活中。当然，在运用的过程中，我发现自己总是有些手足无措，也认识到了书中知识的用处和自己的所学甚少。这也鞭策着我努力读书。

书本知识是从现实生活中抽象得出的。西方经济学的整个理论体系就是建立在“经纪人”、“信息完全”和“市场出清”三大假设的基础上的。如果去掉这三大假设，整个西方经济学理论体系都会被推翻。所以，我们在将知识运用于实践是一定要考虑它的前提条件，不能生搬硬套。其次从书本知识的运用来说，这也是一个“技术活”。因为这牵涉到一个“动手能力”的问题。比如我们可能会把演讲稿写得很好，但是当我们把它拿到讲台上去读时可能就没那么流畅，但是有的人就会读得很好，他们语速适中，声音优美而且一点都不紧张。者与他们平时的练习和以往上台演讲所得到的锻炼是分不开的。所以，我们一定要注意要在实践中锻炼自己。同时我也注意到，我应该改变一下自己的思维方式，我不应

该再以思考书本问题的思维方式思考我在现实生活中所遇到的问题，因为实际问题跟书本问题根本就不是一个模式。我们不应该变成书呆子。

在这次社会实践中我学到了一些社会守则，我发现社会要求我做的远远多于我想像的，所以我感觉自己应该积极承担起自己的责任以融入社会。我也掌握了一些人与人之间沟通的技巧，锻炼了自己的人际交往能力。我感觉要想融入社会沟通是前提，也是处理好各种社会关系的前提。我还明白在社会中，要担任好自己的角色，实现自己的理想，一定要有实力，没有实力一切都是空谈。

毕业综合实践报告篇五

根据学校对本科生的毕业实习要求，我在信用社进行了为期1个月的毕业实习。毕业实习的目的是：接触实际，了解社会，增强劳动观点和社会主义事业心、责任感；学习业务知识和管理知识，巩固所学理论，获取本专业的实际知识，培养初步的实际工作能力和专业技能。具体要求如下：

培养从事信用社前台工作的业务能力。了解并熟悉储蓄前台人员的日常业务和 workflow，学会进行工作。理论联系实际，学会运用所学的基础理论、基本知识和基本技能去参与到具体的前台工作中。培养艰苦创业精神和社会责任感，形成热爱专业、热爱劳动的良好品德。预演和准备就业。找出自身状况与社会实际需要的差距，并在以后的学习期间及时补充相关知识，为求职与正式工作做好充分的知识、能力准备。

实习内容

实习过程

月1日，我开始了我的农村信用社实习的过程。早上8点半，

伴随着信用社大门的打开，大厅不一会就人来人往。大家都忙碌着，我无所事事着。主任说这样吧，这个月的第一期黑板报就你负责。总算有事做了，说干就干。高中的时候担任过出黑板报，还好基础不至于太差。其实也没写几个字，关于信用社预防职务犯罪教育的普法知识，却忙碌了大半天。不过效果还是不错的，有顾客谈起来，心中也是很高兴的。下午，我在实习指导老师的指导下首先学习信用社工作必需的基本技能，包括点钞、捆钞、珠算、五笔字型输入法、数字小键盘使用等。这似乎给了我一个难题，本来自以为信用社业务相当的简单，却未发现我原来有这么多基本的技能不会操作。看着同事熟练的点钞，真是很羡慕，而我只能从一张一张数起。还时不时的出错。对于珠算，刚开始我一直无法理解为什么不用计算器，这不是更方便吗？后来慢慢才了解，原来信用社柜员经常需要查点现金，看是否能账实相符，而人民币有多种卷别，在点钞时需要累加，这时使用算盘就要比计算器方便，因为计算器显示的结果超过一定时间便会消失。

经过一个星期的苦练，我虽然还不能熟练操作信用社的基本技能，但大致也掌握了其中的技巧，所谓熟能生巧，主要是靠以后勤加练习了。而且很幸运的是，能得到信用社同事们多年来的技巧心得，对我来说是莫大的帮助。百张点钞24秒的大师姐更是手把手的交我，倍受鼓舞。在数字小键盘上也有长足的进步，速度中上后准确率也是百分百的。于是接下来，实习指导老师便让我学习储蓄业务。储蓄部门目前实行的是柜员负责制，就是每个柜员都可以办理所有的储蓄业务，即开户，存取现金，办理储蓄卡等，凭证不在想对公业务部门那样在会计之间传递，而是每个柜员单独进行帐务处理，记帐。但是每个柜员所制的单据都要交予相关行内负责人先审核，然后再传递到上级行 事后稽核 。

此外我还学习了营业终了时需要进行轧账和中间业务轧账，学习如何打印流水平账报告表、重要空白凭证销号表、重要空白凭证明细核对表，审查传票号是否连续，金额是否准确，凭证要素是否齐全等。在信用社实习，学习柜员间每天交接

工作时的对账是必不可少的，对账时除了要核对现金账实是否相符外，还要查看重要空白凭证是否缺失，传票是否连续等等。而柜员间对账也是很有程序的，一般先清点现金，然后再是清点重要空白凭证如存折、银行卡、存单等。经过一段时间的强化学习并背记储蓄业务的交易代码和操作流程后，我开始学习信用社的会计业务，即针对企业的业务。

对公业务的会计部门的核算(主要指票据业务)主要分为三个步骤，记账、复核与出纳。票据业务主要是指支票，包括转账支票与现金支票两种。对于办理现金支票业务，首先是要审核，看出票人的印鉴是否与银行预留印鉴相符，方式就是通过电脑验印，或者是手工核对；再看大小写金额是否一致，出票金额，出票日期，收款人要素等有无涂改，支票是否已经超过提示付款期限，支票是否透支，如果有背书，则背书人签章是否相符，值得注意的是大写金额到元为整，到分则不能在记整。对于现金支票，会计记账员审核无误后记账，然后传递给会计复核员，会计复核员确认为无误后，就传递给出纳，由出纳人员加盖现金付讫章，收款人就可出纳处领取现金(出纳与收款人口头对账后)。转账支票的审核内容同现金支票相同，在处理上是由会计记账员审核记账，会计复核员复核。

实习所涉及的储蓄业务

活期储蓄存款

整存整取定期储蓄存款

零存整取定期储蓄存款

存本取息定期储蓄存款

整存零取定期储蓄存款

定活两便储蓄存款

单位活期存款

单位定期存款

单位通知存款

实习所涉及的贷款业务

信用贷款

担保贷款

高校利用学校资金对学生办理的无息借款

一般性商业助学贷款

实习总结

这次实习，除了让我对农村信用社的基本业务有了一定了解，并且能进行基本操作外，自己在其他方面的收获颇大。此次毕业实习是我步入社会前的一个平台，为我今后踏入社会奠定了基础。

最后，在信用社里每一位员工都是我的老师。我虚心学习经验，将所学的知识与实践结合起来，多思考，多总结，多请教，充分发挥自己的工作积极性。我觉得到了实际工作中以后，学历并不显得是最重要的，主要看的是个人的业务能力和交际能力。我深刻的体会了这一点。学历只是一张证书、只是代表你接受的文化教育的程度，但并不能完全的展现个人。以实际说话，也许你能说出很多新兴词汇，可是顾客不懂，那你就算不上是个优秀的员工。实习的时间虽然只有短短的一个多月，但是我感觉我的收获还是很大的。我要感谢我的信用社的老师，当我在业务上遇到什么不懂的问题请教他们时，他们都会悉心帮我解答，使我大大提高了对信用

社务的熟悉程度，这对我的实习经历来说是十分重要的。

因此，我体会到，将我们在大学里所学的知识与更多的实践结合在一起，使一个专科生具备较强的处理实务的能力与比较系统的专业知识，才是我们实习的真正目的。

毕业综合实践报告篇六

寒假悄悄的，一个多月的时间过去了，而我们的寒假生活也告了一个段落。说到社会实践，不知我这琐碎而又有阶有层的经历算不算得上是社会实践呢？我的经历及体会没有像在大城市里闯荡的那般的轰烈与色彩，但也着实的给我的寒假生活添加了莫多的色彩。假期的社会实践不是在公司里接触专业相关方面的知识，而是在我们的县城里参加了一些较为常见的活动。

而我的社会实践主要分有四大块的内容：

一是在放假初期的参与双选会。

二是放假中期的在街上卖对联。

三是放假中后期时结合当地的风俗习惯保管车辆；四是贯穿于其他三个内容中的闲暇时间的帮家里人做力所能及的事情。首先，说说参加双选会一些情况。

今年毕业生的就业问题仍然是一种狼多肉少的状况双选会的第一天显得车水马龙，行走在会场的毕业生们多不胜数，也难怪，广西区的个所高校的毕业生们都挤了近来，他们每个人的手上都拿有几份简历，争先恐后的排着长龙般的队伍等待机会的降临，其中还有少部分的的人是非毕业的，他们也都都在招聘台周围庄重地看着面试，我的心里也默默地想着如果应聘的人是我，我又是如何的应答招聘公司的回答呢？结果经历了几位应聘人员的观看及应答，我发觉自己回答的方

面与他们大不相同，甚至有些问题回答不上来的。事后我思索着为什么是这样，整理出来的结论由于个人的经历。专业方向思考的内容大不同而导致回答问题时注重的内容方面不同，故而所出现的答复自显大不相同的。有此经历我隐隐地感觉到了自己不但在专业方面还是在语言方面表达能力方面都是有很大的欠缺的。专业知识不广也不精，口语表达不流畅清晰。

这些都是我必须加强的方面。这就是我参加今年1月3、4日双选会的一些经历及感受。其次来说说我在假期中期去卖对联的饿情况。邻居家在我们县的街上经营了一个小商店，到了快过年的时候，也就是在十二月二十六、七、八九的时候，他们购回来了一批对联，由于人手方面的不足，便叫了我一起去帮他们一下，于是便开始了我的卖对联经历，在头两天的生意不怎么地好，但是我还是可以找事情来做呀，那既是默念着墙上的对联摆的一幅幅对联，实在闷的慌的时候可以观察街上来来往往的人群看他们的着装，也真的是种很好玩的事情。

到了第三天的时候，我静坐着等待客户的光顾，心里显得有点寂寞。还好，不一会就有一位中年妇女光顾，她让我介绍这里的对联有那些是比较好的，有哪些是比较便宜的，又有哪些是最热卖的。听了她的问题，我傻眼了，一下子琳琅满目的，我哪归类的出来啊。还好有六婶出来搭了话，把什么都说的清清楚楚，明明白白的，接着那妇女满意的点了点头，微笑着买了副对联就走了。由始至今，我都没搭上几句话，真是惭愧至极。原来是时候我以为卖对联是算清价格就算了的，没有什么难的，没想到还有这一套头脑的呀！真的是失算了，不过我总归是经历过的了，遗憾的也不那么大的了。

再来说说一下保管车辆的经历，我所处的地方是宾阳县，而大家都知道宾阳今年的炮龙节是史上最大型的，据交通部门统计，约二十万人特意来这里一睹这的风采。我保管车辆，当然不是在那天晚上，因为那天晚上是不准停放车辆的，再

说我还要去凑热闹呢，在那天晚上的前晚，我们搞了个大型的晚会，去参观的人真是络绎不绝呢，而从远点来的人不知道把车辆放在哪里，于是我参加了表嫂几个组织的保管车辆对，因为外婆家就在那里附近，刚好占了有利地形。由于晚会是晚上八点开始的，我们几个六点的时候就来了，那时也来了很多的人，也陆陆续续的把车放在我们的地盘。我们几个人也划分了区域，分别的保管自己区域的车辆，哪天晚上的人真的很多，据现场的人反映，他们看见的只是人头，别无其他。当初我也真是想了这点，也就不去瞎凑和了。

最后再说说我那帮家里人的情况。同其他从学校里归乡的同学的情况一样，回到家里我也帮家里洗衣服，打扫卫生之类的，顺便在闲暇的时候帮哥哥嫂嫂带带孩子。经历一段时间的接触，我也觉得家庭的琐事也未尝不是一门学问，虽说是重复的做，但却也不能省掉任何一次的，需要的耐心，细心和理解。

以上就是我在寒假的一些经历和感受，没有什么轰轰烈烈的惊险万分，但也不是平淡无味，至少给我的身心带来了深深的感受，对我以后的生活产生了很大的影响。

毕业综合实践报告篇七

为期23天的生产实习，我们先后去过了杭州通用机床厂，杭州机密机床加工工厂，上海阀门加工工厂，上海大众汽车厂以及杭州发动机厂等大型工厂，了解这些工厂的生产情况，与本专业有关的各种知识，各厂工人的工作情况等等。第一次亲身感受了所学知识与实际的应用，传感器在空调设备的应用了，电子技术在机械制造业的应用了，精密机械制造在机器制造的应用了，等等理论与实际的相结合，让我们大开眼界，也是对以前所学知识的一个初审。通过这次生产实习，进一步巩固和深化所学的理论知识，弥补以前单一理论教学的不足，为后续专业课学习和毕业设计打好基础。

7月3日,我们来到实习的第一站,隶属杭州机床集团的杭州通用机床厂.该厂主要以生产m-级磨床7130h,7132h,是目前国内比较大型的机床制造厂之一.在实习中我们首先听取了一系列关于实习过程中的安全事项和需注意的项目,在机械工程类实习中,安全问题始终是摆在第一位的.然后通过该厂总设计师的总体介绍.粗略了解了该厂的产品类型和工厂概况.也使我们明白了在该厂的实习目的和实习重点.在接下来的一端时间,我们分三组陆续在通机车间,专机车间和加工车间进行生产实习.在通机车间,该车间负责人带我们参观了他们的生产装配流水线,并为我们详细讲解了平面磨床个主要零部件的加工装配工艺和整机的动力驱动问题以及内部液压系统的一系列构造.我最感兴趣的应该是该平面磨床的液压系统,共分为供油机构,执行机构,辅助机构和控制机构.从不同的角度出发,可以把液压系统分成不同的形式.按油液的循环方式,液压系统可分为开式系统和闭式系统.开式系统是指液压泵从油箱吸油,油经各种控制阀后,驱动液压执行元件,回油再经过换向阀回油箱.这种系统结构较为简单,可以发挥油箱的散热、沉淀杂质作用,但因油液常与空气接触,使空气易于渗入系统,导致机构运动不平稳等后果.开式系统油箱大,油泵自吸性能好.闭式系统中,液压泵的进油管直接与执行元件的回油管相连,工作液体在系统的管路中进行封闭循环.其结构紧凑,与空气接触机会少,空气不易渗入系统,故传动较平稳,但闭式系统较开式系统复杂,因无油箱,油液的散热和过滤条件较差.为补偿系统中的泄漏,通常需要一个较小流量的补油泵和油箱.由于闭式系统在技术要求和成本上比较高,考虑到经济性的问题,所以该平面磨床采取开式系统,外加一个吸震器来平衡系统.现代工程机械几乎都采用了液压系统,并且与电子系统、计算机控制技术结合,成为现代工程机械的重要组成部分,怎样设计好液压系统,是提高我国机械制造业水平的一项关键技术.在专机车间,对专用磨床的三组导轨,两个拖板等特殊结构和送料机构及其加工范围有了进一步的加深学习,比向老师傅讨教了动力驱动的原理问题,获益匪浅.在加工车间,对龙门刨床,牛头刨床等有了更多的确切的感性认知,听老师傅们把机床的五大部件:床身,立柱,磨头,拖

板,工作台细细道来,如庖丁解牛般地,它们的加工工艺,加工特点在不知不觉间嵌们我们的脑袋.

在通机工厂的实习,了解了目前制造业的基本情况,只是由于机械行业特有的技术操作熟练性和其具有的较大风险性,很遗憾地,不能多做一些具体实践的操作,但是观察了一台机床的各个零件的生产加工过程及其装配过程,使许多自己从书本上学的知识鲜活了起来,明白了本专业在一些技术制造上的具体应用.

杭州精密机床厂

7月8日我们到了同属杭州机床集团的杭州精密机床厂,顾名思义,杭州精密机床厂是生产一些加工精度较高,技术要求高的机床设备的大型工厂,主要加工的是机床内部的一些精度等级较高的小部件或者一些高精度的机床,如m级,mm级平面磨床.由于加工要求较高,所以机器也比较精密,所以有些也要在恒温这个环境下伺候它们呢.这样才能保证机床的工作性能,进而保证加工零件的加工精度要求.

在听了工人师傅的讲解后,明白了一般零件的加工过程如下:

齿轮零件加工工艺:

粗车--热处理--精车--磨内孔--磨芯,轴端面--磨另一端面--滚齿--钳齿--剃齿--铡键槽--钳工--完工 精机公司有三个用于加工磨头体的加工中心和几台数控机床,数控机床的体积小,价格相对比较便宜,加工比较方便,加工中心有一个刀床和多个工作台同时对多个工作面进行加工,不仅避免了由于基准不重合产生的误差,提高了加工精度,而且也大大提高了加工效率,但是加工中心体积大,价格昂贵,而且对环境要求较高,这就提高了产品的成本,一般选择加工经济性较高的零件或者精度要求高的关键零件.

在精机公司的实习中,极大地丰富了自己关于零件加工工艺的知识,拓展了自己的知识面.在这次实习中,感触最深的是了解了数控机床在机械制造业中的重要性,它是电子信息技术和传统机械加工技术结合的产物,它集现代精密机械、计算机、通信、液压气动、光电等多学科技术为一体,具有高效率、高精度、高自动化和高柔性等特点,是尖端工业所不可缺少的生产设备.目前我国绝大部分数控机床都是出自国外先进制造商,无论在数量上,精度,性能指标上,中国制造业都远远落后于发达国家,需要我们奋起直追.

接下来的日子我们乘车去了上海,因为时间比较紧迫,所以这次上海之行应该以参观为主,在上海阀门厂的时间比较短,也很难获得比较理想的实习效果,在上海大众汽车有限公司的参观,多少令我们了解了机械制造业的发展方向,我想,这也是本次上海之行最大的收获.

我们此次实习的最后一站是杭州发动机厂,该厂建于1958年,是由杭州动力厂和汽车修配厂等合并而成,该厂参与生产了浙江省第一辆重型柴油机,第一辆拖拉机,第一辆大客车以及第一部无轨电车,曾在92年被列为国家重点大型企业,浙江省机械100强的美誉,现在该厂拥有员工1800人,具有xx多台专业机器,该厂的x6130柴油机,wd615柴油机,stair型柴油机都在浙江省内市场上占有主流地位,年产值达10多亿元,是浙江省内重点发动机生产基地.在此次实习中,在杭州发动机厂的时间最长,历时12天,分别介绍了x6130柴油缸体的加工工艺(分为面加工和孔加工),凸轮轴孔的加工,数控设备的加工特点,分类及具体运用,曲轴的加工工序以及发动机的具体工作原理.在最后一天,我们还参观了其铸造部,参观了其铸造生产过程.在该厂的实习中,深刻明白了数控机床的生产中发挥的切实作用,以及目前社会对数控机床及数控人才的急需,而在一些重要数控产品,如量大面广的数控车床、铣床、高速高精高性能数控机床等的需求上,决不能过于依赖进口.

历时将近一个月的实习结束,该次实习,真正到达机械制造业

的第一前线,了解了我国目前制造业的发展状况也粗步了解了机械制造业的发展趋势.在新的世纪里,科学技术必将以更快的速度发展,更快更紧密得融合到各个领域,而这一切都将大大拓宽机械制造业的发展方向.

它的发展趋势可以归结为“四个化”:柔性化、灵捷化、智能化、信息化.即使工艺装备与工艺路线能适用于生产各种产品的需要,能适用于迅速更换工艺、更换产品的需要,使其与环境协调的柔性,使生产推向市场的时间最短且使得企业生产制造灵活多变的灵捷化,还有使制造过程物耗,人耗大大降低,高自动化生产,追求人的智能于机器只能高度结合的智能化以及主要使信息借助于物质和能量的力量生产出价值的信息化.

当然机械制造业的四个发展趋势不是单独的,它们是有机的结合在一起的,是相互依赖,相互促进的.同时由于科学技术的不断进步,也将会使它出现新的发展方向.前面我们看到的是机械制造行业其自身线上的发展.然而,作为社会发展的一个部分,它也将和它的行业更广泛的结合.21世纪机械制造业的重要性表现在它的全球化、网络化、虚拟化、智能化以及环保协调的绿色制造等.它将使人类不仅要摆脱繁重的体力劳动,而且要从繁琐的计算、分析等脑力劳动中解放出来,以便有更多的精力从事高层次的创造性劳动,智能化促进柔性化,它使生产系统具有更完善的判断与适应能力.当然这一切还需要我们大家进一步的努力.

毕业综合实践报告篇八

7月13日上午,浙江理工大学材料与纺织学院社会实践dv拍摄小队的成员抵达位于萧山市的杭州华成聚合纤维有限公司,采访了学院09届优秀毕业生蒋权.蒋权同学在校期间曾担任学院的青协会长,毕业后进入华成集团担任技术监控.

首先蒋权带领小队成员参观了工厂的生产车间,并且给实践小队成员介绍了一些机器以及生产线流程.随后在蒋权工作

的监控车间里，蒋权接受了小队。采访中蒋权谈到大学的“t”字型学习模式，即把自己感兴趣的和专业知识深入到研究中，然后再多涉到一些其他方面的知识，拓宽自己的知识面。这些在技术领域，可以更好的胜任各项工作，解决更多的技术问题。在其他方面，也可以更好地与他人找到一些共同的话题，从而建立良好的人际关系，也为其他人了解自己做好铺垫，提供一个平台。在上大学时，心态特别重要，做事要脚踏实地，不能总去想一些不着边际脱离现实的东西，而应该把该做的先做好，一步一步的去完成自己的理想，脚踏实地自然水到渠成。他还提到工厂的工作是工作加学习的模式。从事专业的技术工作必须理论结合实践，而学校学到的理论知识或许与实际是有偏差的，那么在工厂中与老技术人员的交谈就是一种经验的学习，即要虚心向他人学习。

毕业综合实践报告篇九

短暂的寒假即将过去，快乐的时间弥足珍贵，但那短暂的经历总是耐人寻味的。这短短几天的社会实践有汗水，有欢笑，更有沉甸甸的收获。

寒假社会实践活动已经结束，蓦然回首，虽然没有很长时间的锻炼，但却给我带来的影响远没结束。它使我们走出校园，走出课堂，走向社会，走上了与实践相结合的道路，让我们有机会到社会的大课堂去见识世面，增长才干，磨练意志，在实践中检验自己。

尽管我所干的工作只是一个小单位的办公室打扫，工作很简单，但在这一过程中，我却体味到了很多。它给我带来更多的是丝许的欣喜，是获得成果后的喜悦。

在这次短暂的实践活动中，我感受到了自己微薄的力量，以及献出自己的一点点力量所得到的贡献。虽然这工作很简单，看似只是一点点的体力活，不过，在这一过程中，我一方面锻炼了自己的能力，增强了自己的口头表述能力，学会了与

人交流，真正走出了课堂，在实践中成长，在实践中学习，充实自我，让别人享受到自己的成果，使自己有了收获后的喜悦。

有时候感觉工作还是有点辛苦，比较乏味，但我更多的感觉到的是我在成长，有意义的成长。而且在另一方面，我也感受到了“纸上得来终觉浅，绝知此事要躬行”意识到了自己的不足，因为自己没有什么实践经验，处理问题不够成熟，书本的知识又与实际结合不够紧密，没有与人交流的口才，而且有的东西以前没有尝试过，看起来很简单，做起来却并没有想象中的那么理所当然。但是在那一次又一次的实践中，我正渐渐把那些“错误”减少。

这次的实践活动还让我懂得了，我们现在还处于学习阶段，没能真正了解到工作的难处和辛苦，和自己踏入社会所要面临的种种问题。想想现在的我能在这么好的环境下读书，我们就更应该要学会珍惜，而不应该整天在家无所事事。现在的社会需要的不仅仅是拥有知识的人，更加需要的是拥有各方面的能力、综合素质较强的人才。如果我们光靠在学校汲取知识，那是远远不够的，从现在开始，更重要的是注重自己能力的培养。