

外贸业务员离职工作交接表 外贸业务员 简历(通用6篇)

范文为教学中作为模范的文章，也常常用来指写作的模板。常常用于文秘写作的参考，也可以作为演讲材料编写前的参考。那么我们该如何写一篇较为完美的范文呢？以下是小编为大家收集的优秀范文，欢迎大家分享阅读。

外贸业务员离职工作交接表篇一

姓名：应届毕业生

性别：男

政治面貌：群众

婚姻状况：未婚

身高□173cm

籍贯：金华

目前所在地：义乌

?求职意向

期望职位：外贸/外贸业务员，采购员，外贸/外贸操作员

职位类型：均可

工作地点：义乌市

工资待遇：面议

住房要求：面议

?工作经验

2012-3—2013-8:aliexpress平台

全职：全职

主要工作就是维护阿里速卖通日常的正常运营!；接近一年多的时间，因为是自己开的网店，所以工作内容是：从找产品，拍照片，上传产品，到和客户之间的询单回复，到订货下单；,再到打包发货；.

销售部导游部：销售员导游员

主要职责是：维护老客户；发掘新的客户市场!

?教育背景

最高学历：大专

毕业院校□xx学院

所学专业：旅游管理

毕业时间：2011-7

第一外语：英语

水平：熟练

计算机能力：普通

所获证书：全国导游证，计算机一级□tets4,普通话甲级，教师资格证

?自我评价

工作积极认真，有责任感，思想比较健康，人品端正，务实！

?联系方式

联系电话□XXXXXXXXXXXX

将本文的word文档下载到电脑，方便收藏和打印

推荐度：

[点击下载文档](#)

[搜索文档](#)

外贸业务员离职工作交接表篇二

随着人们法律观念的日益增强，合同的法律效力与日俱增，正常情况下，签订合同必须经过规定的方式。你知道合同的主要内容是什么吗？下面是小编收集整理的外贸业务员合同，欢迎大家分享。

聘用方： 简称(甲方)

受聘方： 简称(乙方)

根据《经济法》、《合同法》及相关法律法规，本着协商、平等、互惠互利的原则，双方商定，乙方作为甲方公司的全职外贸业务员。双方共同遵守如下条款：

一、聘用内容：甲方聘请乙方担任甲方公司外贸业务员。

二、聘用合同期限：

(一)、本合同期限自 年 月 日起至 年 月 日止，聘用期为 3 年期限合同。(试用期为 3 个月)试用期从 年 月 日起至 年 月 日止。

(二)、聘用合同期满前一个月，甲乙双方均未有终止本合同书面通知时，即视为延长本合同有效期一年，无须办理续约手续，以后期满类推，除另有补充合同外。如甲乙双方其中任何一方不再续约时，则须于期满前一个月以书面形式通知对方终止。

三、双方责任及义务：

(一)甲方责任与义务

- 1、按乙方业务开拓需要，提供宣传资料和相关证件。
- 2、每周阅览乙方的工作日记，对相应的业务关系或进程进行指导，协助乙方完成业务目标。
- 3、负责乙方所接业务的设计工作。
- 4、负责所有外贸订单生产、包装、检验、报关、售后工作。
- 5、努力控制、降低产品成本，确保其产品价格适合市场一般需求行情，在竞争、投标中其产品价格应是同行中的较有竞争力价格。

(二) 乙方责任与义务

- 1、努力开展业务，开拓市场，完成任务目标。
- 2、做好工作日记，记录每天的行程与拜访的客户资料，作好次日的行程或工作安排。
- 3、遵守公司各项规章制度，维护甲方企业、品牌形象及商标权，不得做出有损公司形象或利益的行为。
- 4、严格保密甲方设计方案及生产技术，在业务过程中，对操作项目有保密责任，不得向任何人泄露商业资料，严格执行国家商业机密相关条款，违约者每次将赔偿人民币()元违约金。
- 5、按订单规定准时收回货款。
- 6、公司提供的设计方案或技术资料征得甲方同意后，方可留给客户或借给客户。
- 7、招待客户费用，应向公司提出申请，未经公司批准的招待费用，由业务员自理。
- 8、全程负责与客户订单的业务跟单工作，按订单规定保质、保量、准时完成与客户的收发货工作。
- 9、巩固老客户，开发新客户，代表个人更代表公司，对客户有礼貌，善待客户的意见与投诉，并及时向公司传递信息，建立良好的客户群体与客户关系。
- 10、与甲方正式签署本合同后，在本合同合约期限内，乙方不得和任何与甲方构成直接商业竞争关系的企业、商业机构或者组织进行相同或者类似本合同内容的合作，不得有炒单其它公司的行为，一经发现，甲方有权随时取消其合同并有

权要求乙方赔偿损失人民币()万元。

四、合作形式：

(一)乙方作为甲方的外贸业务员，按甲方制定的.市场运行模式及要求，在国际市场承接企事业单位、政府机构、社会团体的接单签单业务。

(二)甲方支付给乙方的工资与提成如下：

- 1、乙方底薪为人民币4000/月
- 2、乙方的销售提成为货款7%。

(三)为便于乙方拓展市场，甲方向乙方提供相应的销售平台(如阿里巴巴、国内国际展会□ecvv等)。但乙方若在合同期限之内，提出辞职(非不可抵抗因素或客观因素)。则须承担相相应的违约责任，对于在公司工作期间接受的培训，参加展会，学习深造等产生的费用须予以承担。

五、工作时间、工资、提成发放日期：

- 1、执行标准工时制，每天工作8小时，每周至少休息一天。因为和国外存在时差的问题，晚上需要加班2个小时左右。工资发放日期为每月15日支付上个月的基本工资。
- 2、提成发放日期为收到货款年底支付。

六、合作合同的终止：

- 1、乙方违反本协议相关条款，并在收到甲方书面通知后，7天内未能纠正过失。
- 2、乙方自身的错误不同程度损害了甲方有关声誉，或在承接

业务过程中，直接或间接损害了甲方商标的合法性和专有性。

3、依法终止合同后，甲方一次性支付乙方保密赔偿金人民币()元。乙方不得以甲方的名誉开展任何活动，否则甲方有权追究乙方相关责任，乙方每次将赔偿人民币五万元违约金。

六、合同的未尽事宜，以及针对本合同内容的完善，双方可作“补充协议”，“补充协议”与本合同具有同等的法律效力，如果“补充协议”与本合同、多份“补充协议”之间有矛盾之处，以时间靠后的为优先解释顺序。

七、本合同一式叁份，双方各执一份，存档一份，经签字盖章后生效，叁份合同具有同等法律效力。

八、补充协议：本人承诺对以上内容确认无误，并严格遵守合同及协议之条款。如有违约愿意承担相应的法律责任及违约责任。

甲方(公章)：_____ 乙方(公章)：_____

法定代表人(签字)：_____ 法定代表人(签字)：_____

外贸业务员离职工作交接表篇三

姓名□xxx

目前所在：花都区 年龄：25

户口所在：湖北 国籍：中国

婚姻状况：未婚 民族：汉族

培训认证：未参加 身高□17cm

诚信徽章：未申请 体 重□68kg

人才类型：普通求职

应聘职位：市场/营销：销售代表，贸易跟单：单证员，物流专员/助理：

工作年限：1年 职称：无职称

求职类型：全职 可到职日期：随时

高斯特鞋服有限公司 起止年月：2015-1~至今

公司性质：民营企业 所属行业：贸易/消费/制造/营运

担任职位：外贸业务员

工作描述：

离职原因：

公司性质：私营企业 所属行业：

担任职位：电子商务员

工作描述：了解商务通平台，熟练使用office系列软件办公，能独立的开发客户。

离职原因：

公司性质：民营企业 所属行业：贸易/消费/制造/营运

担任职位：文员

工作描述：有半年的打板设计工作经历，能独立的完成花样

的打板设计工作；运用office系列软件完成相关工作，如文件起草，打印，善制表格等；文件的整理归档；维护公司电脑。

离职原因：

毕业院校：河南科技学院

最高学历：本科 获得学位：经济学学士

专业一：国际经济与贸易

外语：英语良好

粤语水平：一般

熟练掌握基本的内、外贸知识；熟悉基本的贸易实务流程；能独立相关处理的外贸单证。懂得计算机的基本维护及简单修理；能熟练使用office系列软件；熟悉internet应用以及电子商务。通过英语四级考试，具备一定的听说读写能力。对营销感兴趣，具有良好的业务能力和心理素质，具备基本的市场营销知识，服务意识，能够承受压力。

为人诚实、大方，善于沟通，工作勤奋认真、善于合作，具有较强的团队意识，较强的适应能力和自学能力，希望从事内销或外销方面的业务，营销、电子商务以及外贸单证等相关工作。

外贸业务员离职工作交接表篇四

姓名： 毛先生

年龄： 25 岁

民族： 汉族

国籍： 中国

目前所在地： 广州

户口所在地： 湖南

身材□ 175 cm62 kg

婚姻状况： 未婚

求职意向

人才类型： 普通求职

应聘职位： 市场销售/营销类： 业务员、市场销售/营销类、销售工程师：

工作年限： 2 职称： 无职称

求职类型： 全职

可到职日期： 一个星期

月薪要求□ 20xx—3500

希望工作地区： 广州

工作经历

公司名称： 广州纽威光电科技 20xx-03 □ 20xx-08

公司性质： 私营企业

所属行业： 电器，电子，通信设备

担任职务： 业务员

工作描述： 主要从事汽车电子产品hid安定器，氙汽灯等配件的区域销售工作. 主要通过区域内的出差去寻找潜在市场客户, 并辅助以网络销售, 通过阿里巴巴, 慧聪网等各种网络平台寻找潜在客户.

公司名称： 深圳裕志货运代理有限公司 20xx-07 □ 20xx-03

公司性质： 私营企业

所属行业： 交通运输

担任职务： 业务员

工作描述： 主要从事国内, 国际货物运输, 通过电话, 网络等资源寻找目标客户, 通过筛选找到潜在客户, 以各种形式的沟通方式与客户建立良好的关系, 通过拜访进一步加深客户的信任感, 以达到合作之目的.

外贸业务员离职工作交接表篇五

姓名□xxx

性别： 女

目前所在： 天河区

年龄： 24

户口所在： 海南

婚姻状况： 未婚

民族：汉

身高□155cm

人才类型：普通求职

应聘职位：外贸跟单、外贸员

工作年限：2职称：无职称

求职类型：全职可到职日期：随时

台湾亚壮科技有限公司起止年月□20xx—03□20xx—09

公司性质：外商独资所属行业：电子技术/半导体/集成电路

担任职位：外贸业务跟单

工作描述：

- 1、对各种led产品进行市场调查，熟悉和了解led产品；
- 2、根据公司提供的客户信息，每天跟进客户，及时地和客户沟通，回复询盘，报价等；
- 3、熟练操作网络平台，开发新客户。

离职原因：

三品家具厂起止年月□20xx—08□20xx—03

公司性质：私营企业所属行业：家具/家电/工艺品/玩具/珠宝

担任职位：外贸跟单

工作描述：

3、多次参展经验，在展会上，能够做到和客户无障碍地沟通交流，成功地接到订单。

离职原因：

毕业院校：中央民族大学

最高学历：本科

毕业日期□20xx—07

专业一：环境科学

专业二：国际贸易

语言能力

外语：英语优秀

粤语水平：较差

日语水平：较差

国语水平：精通

有一年多的外贸经验和多次国内外参展经验；

较强的组织、协调、沟通、领导能力及出色的人际交往和社会活动能力以及敏锐的洞察力；

良好的团队协作精神，为人诚实可靠、品行端正、具有亲和力，较强的独立工作能力和公关能力，抗压能力强。

我具备出色的学习能力并且乐于学习、不断追求；具备诚实可信的品格、富有团队合作精神；受过系统的'专业知识训练；有忍耐力、意志力和吃苦耐劳的品质。一年多以来，在从事外贸销售职业上，兢兢业业，在工作中不断地学习和积累经验，并且不断地吸收新知识，我喜欢外贸这个行业，而且我也坚信自己能在这个行业上成功的实现自己的价值；对于自己做的每一件事，我都会坚持不懈，认真、严格地完成。因此，我对自己的要求是，一份耕耘，一份收获，脚踏实地，快乐地工作！

外贸业务员离职工作交接表篇六

- 1、 客户开发职责：通过各种资源和渠道开发新客户，寻找订单资源。
- 2、 客户关系维护方面：及时提交客户要求的调查问题和表格，就突发问题和质量交期问题和客户沟通和交流。
- 3、 业务工作的开展职责：负责与客户交流，收集业务的相关信息，了解客户的要求，并做好记录，负责公司产品包装及市场推广；负责客户前期授信的协助调查。
- 4、 负责产品报价工作的进行：负责公司相关产品的价格调查和核算工作；负责对外报价与公司内部价格的协调工作。
- 5、 面辅料跟踪和统计：跟踪面辅料的订购和到料情况，订单完成后面辅料的收集和整理工作。
- 6、 订单进度跟踪：了解业务组各个业务员的订单订购、生产和走货情况。
- 7、 业务员考察培训：通过定期和不定期的考察了解业务员的工作能力和工作状态，进行有针对性的或者是专题性的业务培训，以提高业务员的能力和业务水平 and 知识。

8、 本部门业务工作计划的制定和推进：制定准确的业务发展计划和指标，并通过自身管理和领导工作的开展来确保工作计划的顺利开展和落实。