

商会主持词稿(优质9篇)

无论是身处学校还是步入社会，大家都尝试过写作吧，借助写作也可以提高我们的语言组织能力。那么我们该如何写一篇较为完美的范文呢？这里我整理了一些优秀的范文，希望对大家有所帮助，下面我们就来了解一下吧。

商会主持词稿篇一

掌声有请。

李总致词……

张：今天我们相聚在这里，用欢乐的歌声，幸福的笑语展示我们恒昊人奋发向上的精神面貌

梁：让我们在这个美好的时刻，分享龙年的喜悦，恭祝20xx年再创新辉煌。

刘：20xx年恒昊全国经销商大会联欢会

合：现在开始！

商会主持词稿篇二

尊敬的各位领导、各位经销商朋友们：

大家晚上好！

a□今夜星空浩瀚，

b□今夜灯火辉煌

a□今夜，我们欢聚一堂，载歌载舞

b□今夜，我们激-情满怀，心潮澎湃

a□在这硕果累累的丰收时节，

b□我们相约美丽的牟平

a□共同迎来了由tcl集团□tcl空调潍坊营销中心和烟台牟平农业机械有限责任公司举办的“合纵定天下钛金盛神州”tcl空调xx年度烟威区域经销商联谊晚会！

b□首先，非常感谢各位经销商朋友们能在百忙之中抽出宝贵的时间来参加此次恳谈会，并对各位来宾的到来表示最热烈的欢迎。

a□随着空调行业日益残酷的竞争，市场环境的持续低迷，众多空调品牌生存条件日趋严峻，现在，空调行业正逐步步入一个更为理性的时代！

b□那么，如何在如此恶劣的市场环境下谋取生存之道？如何应对突如其来的政策**？厂方该如何调整自身的经营策略？经销商如何提升自身的应变能力和转变经营思路？如何真正实现厂商双赢互利？这是我们目前所共同面临的亟待解决的首要问题！

a□古有合纵连横，以成秦国一统天下。今有tcl空调厂商合纵，打造渠道联合旗舰，以分天下之势！

b□xx年度tcl空调给出的解决之道就是“持续增长理性共赢-同创“千店”共赢天下”！

a□下面让我们掌声有请_____致祝酒辞：

b□非常感谢_____的精彩致辞。

下面请各位领导和嘉宾们欣赏舞蹈《樱之花》

a□王秀梅为大家带来的《红旗飘飘》

b□美不美故乡的水，亲不亲故乡人，有请常方传为我们演绎的《故乡的云》

a□谢谢常方传的精彩演绎。

为感谢各经销商多年来对tcl空调的大力支持，今晚tcl空调潍坊营销中心还为各位朋友精心准备了精彩的抽奖活动，愿这份幸运能够带给在座的所有来宾。今晚的奖项设置为：

一等奖_____名，奖品为_____

二等奖_____名，奖品为_____

三等奖_____名，奖品为_____

下面掌声有请_____

为我们抽出今晚的三等奖_____名。掌声有请_____

感谢_____，祝贺中奖者。

a□中国的艺术博大精深，而京剧脸谱更是我们民族的瑰宝，接下来请欣赏李娜莎为我们带来的《说唱脸谱》，有请。

b□请欣赏《魅力无限》有请孙源

a□一曲魅力四射的歌曲过后再让我们来欣赏一段动感的舞蹈

《哎呀》，有请曲俊颖、钟佩佩。

b□感谢各位带来的精彩舞蹈，接下来继续我们的抽奖活动；

掌声有请_____

上台为我们抽出今晚的二等奖_____名，有请！

感谢_____，祝贺中奖者。

a□今天，我们因为tcl集团□tcl空调彼此走到了一起，而且我坚信我们也将怀着感恩的心一直走下去的。下面请欣赏由于淑燕、曲双双等带来的手语表演《感恩的心》，掌声有请。

b□姜娜带来的《掌声响起来》

为我们抽出今晚一等奖；掌声有请！

感谢_____，祝贺中奖者。

a:□今天是个好日子

b:□收获的季节我们欢聚一堂

a□今天是个好日子

b□相聚的时刻我们放飞希望

a□告别今天，我们将站在新的起点

b□展望明天，我们将用奋斗塑造更加壮美的七彩画卷！

a:尊敬的各位领导

b:亲爱的经销商朋友们

a:晚会到此结束

b:愿这短暂的相逢会为您带去吉祥、给您带来永远的顺利!

1. (推荐) 经销商年会主持词

2. 经销商20年会主持词

3. 经销商会议主持人台词

4. 年终总结会议主持词【最新】

5. 最新安全生产会议主持词

6. 最新经济工作会议主持词

7. 最新会议主持词范文三篇

8. 企业最新开标会议主持词

9. 最新学术会议主持词开场白

10. 学校总结会议主持词

商会主持词稿篇三

尊敬的各位来宾、各位xxx的家人，以及各位建材界的精英们，大家下午好！这里是xxx“赢在中国”全国百站招商座谈会xxx站的会议现场，首先，请允许我代表客来福集团全体同仁对各位嘉宾在百忙之中来到合肥与客来福进行面对面的交流与沟通，表示最衷心的感谢和最热烈的欢迎！欢迎你们！！！我是来自xxx非常荣幸担任此次会议的主持，希望我的主持

能够给大家带来收获多多，快乐多多的一天。

下面请允许我为大家介绍，出席今天会议的领导及嘉宾有□xxx

首先向大家简单介绍一下我们客来福□xxx从1998年成立至今已有17年的发展历史，大家知道一流的企业做文化，公司一直秉承“军队化、学校化、家庭化、事业化”的管理理念，即我们的团队拥有军队化的执行力以及办事效率，确保更好的服务好我们的客户。学校化是因为我们公司拥有专业的培训团队，能够提供给员工与加盟商的成长机会。家庭化是指在公司，无论是员工还是加盟商，我们都是一家人，我们相互之间的称呼是家人，在xxx□我们每一位家人都能得到尊重、成长、富足、快乐，成为最幸福的人。事业化是指我们每一位家人都把我们的客来福事业作为自己的毕生事业为之奋斗。

今天xxx部分管理层的出场，是想从方方面面让今天到场的各位嘉宾，更加深度的去了解xxx□从xxx的管理层团队，从xxx的渠道开发营销策略，一直到我们能够给加盟商提供怎样的产品选择，我们能够给我们的进店客户提供怎样的客来福家居产品。等下由集团公司xxx为大家讲解。（请看大屏幕）

格局的掌声，来掌声有请xxx登场！掌声响起！

再次把热烈的掌声送给张总，感谢张总的精彩分享。

各位亲爱的家人们，我们的`会议马上就要开始，为了保证启动大会的顺利进行，请各位将你们的手机调至静音，找好自己的位置，不要任意走动，以保证活动顺利进行，谢谢。请各位招商经理引领还在场外的客户进场。

（下半场会议开始前，放视频）

在xxx我们有一个理念，客户是天，产品是命，大家知道，作

为一个企业他的产品能够迎合市场，它必须具备的条件是什么，一定是人需要的，是人向往的，是人梦想的一些东西，当这些东西融入到我们的生活当中，他会对我们目前的生活状态做一个明显的质的提升，当拥有了这样的产品我们会告诉自己的亲朋好友，口口相传，品牌便可以诞生。今天大家在我们直营店里应该看到了，我们的产品包括xxx等等。包括我们有xxx但是只有核心的产品想赢得市场是远远不够的，近几年来衣柜行业竞争局面愈演愈烈，不少小型衣柜企业在严峻的竞争环境下逐渐退出了舞台，但是客来福始终相信：沧海横流方显英雄本色！从20xx年开始xxx进入了几何倍数的高速发展阶段，那么客来福能取得这么高的一个发展速度肯定有自己独步武林的秘密武器，那么这几个秘密武器究竟是什么？大家想不想知道？等下由集团公司xxx为大家一一讲解。

xxx从事建材行业十余年，曾服务过手机，日化，地板，橱柜等企业，是客来福招商与终端运营专家，毕业于安徽财经大学，8年客来福工作经历，8年业绩翻56倍（此处也应有掌声），历任xxx从终端一路走来，潜心研究家居行业，成为品牌实战者，是xxx学院特聘讲师。其作品有xxx等等。好，宝贵的时间，留给最重要的人，掌声有请xxx上台为大家做精彩分享。

感谢xxx的精彩分享，掌声再次送给汪部长。谢谢！

商会主持词稿篇四

各位来宾，各位媒体朋友：

大家下午好！

很荣幸能和现场的嘉宾们相聚在“招商会”的现场，我是主持人(名字)，欢迎朋友们的到来。这次盛会是由主办，协办。

因为一个朝阳的行业、一群积极拼搏的人、一个共同的愿望，让我们走在了一起，今天在这个盛会上将会为大家展示一个全新理念诞生的产物——(产品名称)。通过此次盛会期待与在坐各位的合作，开拓双赢局面，共创辉煌！

首先请允许我向为大家介绍今天到场的嘉宾：分别是-x地方的、(多少嘉宾介绍多少位，一次类推)。让我们对各位嘉宾的到来表示热烈的欢迎！

代表发言：

现在我们有请主办方-x总致欢迎词，掌声有请……

(总结)掌声感谢致辞，有请回座；

致辞，给了我们对这个产业一个新的认识，也增强了大家的信心

幻灯片：

(总结)看完短片，我们对商企通有了一个全面的认识，目前，商企通在全国拥有10000多个用户，5000多家企业。对于一个新出的事物有这样的成绩，让我们看到了光明的未来。

ppt□

下面有为大家详细解说一下这套(产品或服务)的相关内容以及大家最关注的代理政策问题。

(总结)经过详细解说，我想大家对商企通有了更加深入的了解。一直都是我们在说，接下来的时间就交给我们的各位嘉宾。

一对一沟通：

下面是在坐各位提问的时间，我们会为您安排一对一的沟通。有什么问题，我们的相关人员将为您进行一一的解说。

我们的沟通时间到了，经过这20分钟的咨询和之前的1个小时的解说，我相信大家对商企通有了很深的了解，同时也有嘉宾有了初步的合作意向。

意向书签订仪式：

接下来我们就来进行合作意向书签订仪式，下面有请意向嘉宾和我们的上台。

签订仪式正式开始，双方签字。

意向嘉宾致辞：下面有请-x致辞。

谢谢-x的致辞，我相信我们会有一个完美的合作。

结束语：再次感谢大家来参加我们的此次会议，会议进行到此也已接近尾声，很高兴和大家一起共度了这段美好的时光。我相信，只要我们本着以诚相待、互利互惠、共同发展的原则，双方就一定能够合作成功，实现双赢。借此机会，我们诚挚地邀请界朋友和海内外有识之士到(企业名称)旅游观光、投资兴业。最后祝在座的各位领导、各位嘉宾、各位朋友以及一直关心和支持松(企业名称)发展的朋友们身体健康、事业发达。

商会主持词稿篇五

尊敬的各位嘉宾，女士们、先生们：

上午好！

春回大地，万象更新，在这美好的日子里，我们来到了美丽

的香港，在这里隆重举办“20xx·香港招商会”。

这是我们vv市建市以来，在香港举办的规模最大、规格最高、影响最广的一次经贸考察活动。举办这次经贸考察活动，目的是进一步扩大vv与香港经济界的交流与合作；进一步推介vv□宣传vv□提高vv的影响力和知名度；也想借此机会，同大家欢聚一堂，畅叙友情，广交朋友。

参加这次经贸考察活动的vv市主要成员有□vv市委书记杨x明，vv市市长蓝x军，vv市委、市委秘书长孙x茹，vv市副市长李x国，vv市政府秘书长赵x彪。

参加经贸考察的还有□vv市委办公室、市政府办公室、市经贸委、市招商局、市外经贸局、市工商联负责人，各个县、区和三个省级开发区的负责人，以及二十几户企业的负责人。这次招商活动得到中联办、香港特区政府贸易发展局□xx省政府驻香港办事处等单位的大力支持。中联办经济部部长胡x财先生、中联办保安总副部长王x平先生、香港贸易发展局总部国际推广部经理辜x雄先生□xx集团董事长刘x先生、副总经理尹x立先生、中联办经济部部长高级助理燕x毅先生今天亲临了会场。在此，我代表vv市委、市政府，对他们的到来表示热烈的欢迎和衷心的感谢！

这次招商活动引起香港各大商会、协会的极大关注。全国政协、广东社团主席、香港裕华国货董事长余x春先生，香港中华总商会副会长张x雄先生，香港中华厂联合会副会长尹x胜先生，香港中国企业协会副会长周x捷先生，中华国际发展基金会、国际企业联合会会长韩x玲女士光临会场。在此，我代表vv市委、市政府，对他们的到来表示热烈的欢迎和衷心的感谢！

香港及国内外的工商企业积极参加这次招商会。香港中银集

团副董事长林x兆先生;润(集团)有限公司副总经理乔x波先生;香港xx集团董事长孙天罡先生,金融集团董事长陈有庆先生□xx省政协、香港xx科技有限公司董事长李x音女士□xx省政协、香港xx集团有限公司董事局主席李x源先生□xx省政协、香港浩x德、同x溢实业有限公司董事长余x锦先生□xx省政协、香港xx集团有限公司董事长萧x国先生;xx省政协、航空货运(香港)有限公司董事长徐x莉女士□xx省政协、香港泰x山贸易公司总经理李x良先生□xx省政协、美国保险(百x达)有限公司资深区域总监容祺先生□xx省政协、香港国际集团有限公司董事局主席吴x康先生,香港xx公司总经理杜x发先生,香港电视有限公司执行董事唐x森先生。

经理陈x森先生,商务咨询有限公司总经理颜x彬先生□x企业集团总经理约x翰先生□xx有限公司董事长关x荣先生,赛力事达玉米工业有限公司副总经理先生,香港vv集团vv浩源燃气公司总经理邸x宁先生,中国广告xx有限公司经理胡x先生等120多位企业界人士参会。我代表vv市委、市政府,对各位的到来表示热烈的欢迎和衷心的感谢!xx集团□vv集团、华x集团等著名企业,以及香港报、文x报、商x报、东x报、太x报、星x日报、星x英文报、盛x周刊、香港电视、凤x卫视、华x卫视等新闻媒体,对这次活动的筹备给予了大力的协助,在此,我代表vv市委、市政府再次表示诚挚的谢意!这次招商会共有四项议程:

一是vv市人民政府市长蓝x军致辞;

二是观看vv市情专题片;

三是vv市人政府副市长李x国推介重点招商项目;

四是举行签约仪式。

下面，请vv市政府市长蓝x军致辞。

□□□□

下面，播放vv市情专题片。

□□□□

下面，请vv市人民政府副市长李x国推介重点项目。

□□□□

下面，进行合作项目签约

请中联办经济部部长胡x财先生，广东x社团、香港国货集团主席、董事长余x春先生，香港发展局总部国际推广部经理辜x雄先生，香港xx集团副董事长林x兆先生，x集团副董事长乔x波先生，香港vv集团董事长孙x罡先生，金融集团董事长陈x庆先生，香港中华会副会长张x雄先生，香港xx厂联合会副会长尹x胜先生，香港中国xx协会副会长周x捷先生□xx集团董事长刘x先生□vv市市长蓝x军，市委、市委秘书长孙x茹，副市长李x国，政府秘书长赵x先生上台助签。

下面，由vv市招商局局长张x夫先生主持项目签约仪式。

□□□□

刚才，蓝x市长对vv市市情作了较为详尽的介绍；李x国副市长就vv市的15个招商项目作了重点推介。相信在座的各位朋友对vv的区位优势、政策优势、资源潜力、良好的投资环境和未来发展趋势都有了深刻的认识 and 了解。对今天签约的项目□vv市委、市政府将全力支持，积极帮助解决项目建设中遇到的实际困难和问题，竭诚为项目建设提供一切便利条件。

我相信，只要我们本着以诚相待、互利互惠、共同发展的原则，双方就一定能够合作成功，实现双赢。借此机会，我们诚挚地邀请香港各界朋友和海内外有识之士到vv旅游观光、投资兴业。最后祝在座的各位领导、各位嘉宾、各位朋友以及一直关心和支持vv经济社会发展的朋友们身体健康、事业发达。

为了答谢各位朋友的支持与帮助，vv市委、市政府在本酒店3层金店厅为大家准备了午宴，我们真诚希望各位朋友赏光。

另外，为方便各位朋友进一步洽谈项目，我们在本酒店安排了几个房间供大家使用。具体房间号详见材料袋。

我宣布20xx·香港招商会到此结束。

谢谢大家！

商会主持词稿篇六

亲爱的朋友们，大家早上好！欢迎各位来到徐州信步楼梯公司20xx年全国代表大会的现场，我们的会议将在8：30准时开始，已经签到的朋友，请您尽快入座，感谢您的配合！

尊敬的各位领导、各位远道而来的经销商朋友们，

大家早上好！

这里是信步楼梯20xx年全国经销商代表大会第一届的现场。

首先，我谨代表信步楼梯全体同仁对各位嘉宾的到来表示最热烈的欢迎，欢迎你们！（掌声）

真诚的友谊来自简单的自我介绍，我是来自深圳市中旭企业管理股份有限公司的王涛，王是胜者为王的王，涛是涛声依

旧的涛。

一丝真诚?胜过千两黄金?一丝温暖?能抵万里寒霜?一声问候?
送来温暖甜蜜。

在此刻非常荣幸有这样一个机会和大家相知相聚?担任本次会议
的第一天主持人

对各位经销商朋友?为徐州信步的发展辛勤付出?表示最热烈
最诚挚的感谢?谢谢

朋友们?徐州信步20xx“全国经销商代表大会”正式开始

为了我们的会议高效愉快的进行，下边有几点小小的要求需
要在座的各位支持和配合

1请把手机调成静音或关机状态，给大家开放10秒钟

3不准抽烟，吃东西

以上3点可以做到的话请鼓掌一次通过

佛说：前世的百次回眸换来今生的一次擦肩而过，我们有幸
能在一起共同

学习共同成长，四天的时间，估计我们上辈子啥也不干，不
停的回头了。这是不是一种缘分，既然是缘分要不要珍惜，
那好请在座的全体起立，给您左右前后的朋友们，握手并问
好：“认识您很高兴，您真是太棒了。”好了，请坐!我们现
在进入主题，请允许我简单介绍本次会议的议程：

接下来，我将请出一位信步楼梯的灵魂人物，他就是我
们“信步楼梯”

的创始人——刘广伟刘总经理!那么就让我们以最热烈的掌声

有请出刘总为大会致开幕辞

非常感谢刘总的精彩讲话?听完刘总的讲话?我有种感觉?就是“交厚道朋友?做老实生意?有财大家发?有福共同享?祝愿我们徐州信步与各位经销商朋友友谊长存?共同发展。

下面有请市场部刘经理为大家讲解店面营销规划掌声有请。。

下面是我们嘉宾发言时间，第一位上场的是□xxx掌声有请

商会主持词稿篇七

经销商陆续入座

播放暖场ppt(配走进新时代音乐)

(主持人): (催场2次, 5分钟/次,)

尊敬的各位来宾、各位经销商伙伴们、各位领导, 欢迎您参加金宝利生态石金石金宝利·尊赢13财富盛会, 我们的会议将于14: 00准时开始, 请入座稍待, 谢谢!

(音乐声调低, 主持人登台)(播放上台音乐)!

(主持人): 尊敬的各位领导、各位远道而来的经销商朋友们, 大家下午好!我们走到了一起, 因为“金宝利”我们又相聚在此, 心手相连!希望这份与众不同的缘份, 能在此刻给我们带来与众不同的心情!与众不同的快乐!

(主持人): 我是今天会议的主持人xx□欢迎莅临“金石宝利尊

赢13”金宝利经销商财富盛会现场，首先，我谨代表金宝利全体同仁对各位嘉宾的到来表示最热烈的欢迎，欢迎你们！（掌声）。

（主持人）：今天到会的嘉宾有与金宝利石材风雨同舟的好伙伴，有一直以事关注金宝利发展的好朋友，为了更好的迎接的未来市场挑战，金宝利石材适时调整运营策略，积极提升内部管理，在“致力于打造石材室内空间应用解决方案第一品牌”目标引领下，努力寻求更为灵活的市场策略。本次会议，我们广东金宝利建材有限公司将优秀的经销商和嘉宾朋友请到这里，旨在加强彼此之间的沟通，更好地促进日后的交流和合作。

（主持人）：现在正是进入我们的“金石宝利尊赢13”——金宝利石材中央“金石馆”经销商财富盛会。

（主持人）：下面，请允许我荣幸的为大家介绍出席今天会议的重要领导和嘉宾。

（主持人）：首先我要隆重的向大家介绍一位重量级的人物，他是广东金宝利建材有限公司领军人物，金宝利石材总经理，这就是我们和蔼可亲、平易近人的邹德根先生、邹总！（邹总起身挥手向大家致意）（后面领导依次起身挥手致意）。

欢迎你们！

（主持人）：除了上述领导外，还有来自全国各地的金宝利的朋友们。欢迎你们！

（主持人）：让我们用最热烈的掌声对以上领导和嘉宾的到来表示热烈欢迎和最衷心的感谢！

大海航行靠舵手，我们相信，有了如此优秀的领导团队，有了在座各位的协作与支持，我们一定会乘风破浪，共创金宝

利石材事业的辉煌，同谱未来新篇章！

三：下午会议主要内容

14:00-14:30 《打造石材行业室内装修空间应用解决高端领导品牌》(主持人)：下面进行会议第一项：有请广东金宝利建材有限公司总经理邹德根先生为我们上台作《打造石材行业室内装修空间应用解决高端领导品牌》；掌声有请邹总！

(播放上台音乐)礼仪小姐引导邹总上台、下台

(主持人)：感谢邹总！邹总的报告表达了与合作伙伴们一起聚力市场，全面发展的坚定决心，让我们清晰地看到了金宝利石材发展的重点，也深刻的感受到了金宝利石材腾飞市场的坚定信心！相信金宝利石材一定会创造出喜人的佳绩。

(主持人)：谢谢！气势如弘，不同凡响，有了这种士气我们还有什么不可逾越的长城呢？今年什么最给力啊，我看啊，金宝利石材最给力，看到了“金宝利石材”有这样好的状态！这样好的团队！相信我们一定会为您们提供更好的产品和更好的服务！

(主持人)下面有请广东金宝利建材有限公司生产总监汤泽海先生上台向各位嘉宾报告金宝利生态石的《生产与研发》掌声有请汤总。

(播放上台音乐)礼仪小姐引导汤总上台、下台

(主持人)：非常感谢汤总给我们带来这么精彩的分享，让我们感觉我们的产品更具竞争力！在次感谢汤总。

(主持人)：新的起点、新的高度，相信金宝利石材通过与各位的合作，一定能够实现利益最大化的共赢，因为金宝利人相信自己的企业、相信自己品牌、相信自己的产品，相信在

座的各位共创辉煌的信心，和为此而努力的决心。

(主持人)：下有请金宝利生态石销售总监向大家报告作《金宝利营销与服务模式》，掌声有请。

(主持人)：谢谢陈总为我们讲营销与服务模式，让我们再一次把热烈的掌声送给陈总。相信在20xx年里，我们优秀的金宝利经销商将能创造更好的成绩，举起我们的双手再次谢谢x总的精彩演讲。

(播放上台音乐)礼仪小姐引导总上台、下台

(主持人)：现在到了中场休息时间了，请各位领导、嘉宾中间休息20分钟，谢谢大家！请各位嘉宾朋友，在休息时间在现场体验一下终端智能销售机，在你的桌子上有一份产品订货单，希望积极填写意向登记单交到我们工作人员手中，同时请我们的销售经理陪同我们的嘉宾朋友体验终端智能机并协助填写好产品意向登记单，收集后交到陈波手中，谢谢大家，下面是我们的休息时间。

(主持人)：人们常说“成功之人必有可爱之处”，下面我们有请陕西志诚金源建材家居有限公司金宝利事业部王颖莉来分享他的经营经验，掌声有请。

(主持人)：非常感谢王颖莉精彩的分享，接下来有请湖南株洲湘东石材过楚华先生分享他的经营经验，掌声有请。

(主持人)：谢谢！谢谢分享！听完二位经营经验分享，我发现金宝利石材的经销商真是经验老道，经营有方呐！一份耕耘，一份收获，相信未来我们大家也一定会再创辉煌！

工作人员搬签约桌椅，准备进入签售仪式

(主持人)：主持人临场发挥

(主持人): 路漫漫, 惟有志同道合, 方能携手并进; 商海中, 只有共同奋斗, 才能分享共赢! 几年来, 金宝利石材与在座各位相互协作, 并肩前进, 我们曾经, 并正在分享着佳绩, 在已经到来的我们更将创造新的辉煌与卓越!

今天的金宝利石材经销商财富盛会至此, 圆满结束, 谢谢, 谢谢大家! 最后, 祝大家事业蒸蒸日上, 财源广进。

请大家稍事休后, 于18: 30参加为大家准备的晚宴, 请各位嘉宾注意按时到场就座。

晚宴时间: 18:30

晚宴地点:

谢谢!

商会主持词稿篇八

尊敬的各位领导, 各位嘉宾, 经销商朋友们! 大家早上好! 今天, 我们又迎来了一年一度的厂商盛会, 与往年不同的是, 我们一路互相追随到了天之涯、海之角, 此时此地, 海角、天涯见证我们十余年痴心不变的合作情谊! 而大家都知道, 博鳌是亚洲论坛会议召开的地方, 如欧亚经济论坛就在这里召开, 我们之所以选择这里, 也意味着我们准备以最高规格、最热烈、最国际化的方式和激情欢迎各位朋友的到来! 请以长时间的热烈的掌声欢迎各位朋友的到来!

选在在博鳌开会, 同时意味着我们的“视野”更为宽广, “海阔凭鱼跃, 天高任鸟飞”, 一切迹象表明, 新年度xx人已经站在更高的发展起点上! 虽然20xx年度kt业经历原材料紧张等多重考验, 但xx人在朋友们的鼎力支持下, 众志成城, 勇往直前, 仍然取得了卓越的成绩! 如国家信息中心、中华商务网、赛诺市场调研公司等权威机构一致肯定占据行

业前四强的事实，我们也是少数几个总销量正增长并且有大幅增长的企业之一！此次在博鳌召开盛会，同时意味着20xx年度将是全球化进程加速的年度！将向全球前三强制冷企业的目标迅速迈进！纵目远眺，我们的共同事业之基础将更加坚实，前景将更加明朗，道路将更为广阔！就让我们携手走进蔚蓝色时代，让我们以热烈的掌声迎接新时代的到来！

今天，我们也非常高兴光临我们的年度盛会，下面，请允许我荣幸的为大家做一个介绍。

出席今天会议和论坛的领导和嘉宾有：

“东临碣石，以观沧海，水何澹澹，山岛竦峙…日月之行，若出其中，星汉灿烂，若出其里…”这是一代枭雄曹操的诗，他反映了诗人图谋五洲四海的雄心！而今天，我们来到博鳌，也有着类似的心情。观海，令人心潮起伏！观海，令人胸怀博大！kt业发展到今天xx人已迈进一个胸怀世界的阶段，那么，就让我们今日观海，纵览五洲四洋！

请走进的时代

播放后9：07-9：10

620xx年前，郑和下西洋，饮风餐浪二十八载，犁波耕澜数十万里。书写了世界文明史上斑斓的一页！而今，“中国制造”也正走向波澜壮阔的蔚蓝色时代！如xxkt创业十余年来，纵横国际市场，力擎中国创造，谱写了中国制造走向全球的壮丽诗篇！

而今，我们临海远眺，胸怀天下！而今我们踏浪前行，走进天高海阔的新时代！

请x总为新时代的到来起锚扬帆！

扬帆起航仪式9：07-9：10

谢谢x总!全体xx人，经销商朋友们!让我们携手共进，扬帆起航，百舸争流，驰向蔚蓝海岸!

“沉舟侧畔千帆过，病树前头万木春”，如前几位领导发言中提到的□20xx年度对于kt业来说，不是一个最好的年代，但仍然是一个成就英雄豪杰的时代!在走向行业顶峰的路途中，听涛声汹涌，看潮起潮落，而我们仍然当仁不让、勇立潮头!是团结、是勤奋的精神，是创新的技术，是超前的眼光，使我们一直以来领先同行!

下面，让我们一起听潮声起伏!

播放□tc□专题片

播放后

“沧海横流，方显英雄本色”!刚才的专题片，把我们回顾了近年来的市场纷争!而为什么在这个不是最好的时代里，偏偏能够保持稳健的增长?为什么在其他品牌举步维艰甚至陷入沼泽的年代里，能够屡出奇兵，一举制胜?引领复合化时代的scw□树立品质标杆的可靠性，以及产供销一体化的模式，等等给我们了答案!

如果想寻求更加系统的、整体的解答，请让我们展开'20xx核心经销商(博鳌论

坛，纵论“模式”，畅谈战略规划，揭开新年度取胜市场的序幕!

论坛主题：经营主导，模式创新，系统配合，品牌奠基

有请总监

主力嘉宾：

助阵嘉宾：

(关于论坛的总结)感谢各位领导、各位嘉宾为我们带来了经典的观点!发展到现阶段的xxkt[]众多的优势可以说是行业独有的。如十余年诚信如一构筑的上游供应链体系，以及灵活的“渠道双轨制”编织的下游经销链，这一切构成了产供销一体化的“模式”。正是因为这个模式不可替代，才有了今天强盛的，才有了稳稳占据行业前四强的!

那么下面，请让我们细细品味现在及未来!

播放[]pzg[]专题片

播放后

“惊涛拍岸，卷起千堆雪”，正如专题片中所展现的[]kt业的“三国时代”即将到来!而谁能最终主宰形势，我想大家也已经看的非常清楚，无疑[]xxkt及朋友们掌握着发言权!从我们与各位朋友结成的稳固合作阵营，到与跨国集团的技术及管理融合，到scw产品、可靠性标准，以及上市形势的日渐明朗化，这一切足以说明，即将占据行业之巅!正如x总所说，我们的目标是不做到全球最好最大决不收手!

下面，请x为我们带来精彩演讲!

十多年来，在座的朋友们与一起成长、壮大，在走向共同富裕的过程中，涌现了众多kt界渠道精英，是你们开启了一方市场，打开了财富之门，是你们决定着kt行业的振兴与繁荣!在座的各位不愧于此时此地获得丰厚奖励!让我们以热烈的掌声祝贺获奖的朋友们!

我们今天颁发的奖项有：

尊敬的各位领导、各位来宾、经销商朋友们：

再次感谢大家参加此次盛会！感谢大家对多年如一日的执著支持！今天，我们高朋满座，畅谈合作，我们共同事业的美好前景，通过各位领导的发言，像广袤的大海一样徐徐展开，就等待着我们一起高张云帆，起航共进！

我深信，经过此次会议，我们决胜未来的信心更为充足，我们的共同信念将更加稳固，我们之间的诚信合作精神将再度闪耀光芒！

我深信，只要我们团结一致，真诚相待，和谐合作，激情奋进，我们一定会创造更加惊人的奇迹，我们一定会在不远的将来成为行业冠军！明年的今天我们一定会再次把酒言欢，欢庆胜利！

尊敬的各位来宾、各位朋友，空调20xx年度核心经销商会议到这里就结束了，再一次感谢大家！衷心地祝愿各位在新的制冷年度身体健康，财源广进，事业腾达，笑傲商海！

商会主持词稿篇九

各位代表、各位同志：

在市委统战部、市工商联的关心指导下，在镇党委、政府的高度重视下，商会第三次会员代表大会今天开幕了。现在请允许我代表大会筹备领导小组介绍参加本次大会的各位领导和来宾。

他们是：市委统战部副部长、市工商联党组书记同志，镇党委书记同志，**镇宣传统战委员同志，商会会长同志。本次大会主要有以下几项议程：

- 1、听取商会筹备工作报告；

- 2、听取上届商会工作报告；
- 3、宣读《商会章程》；
- 4、宣读《选举办法》；
- 5、宣读理事会名单；
- 6、召开理事会第一次会议，选举会长，副会长，秘书长；
- 7、聘请名誉会长；
- 8、新当选会长讲话；
- 9、镇党委书记同志讲话；
- 10、市工商联领导讲话；

现在大会正式开始

全体起立，奏国歌——(请坐)

首先，请同志代表筹备领导小组作筹备工作报告。

现在进行第二项议程，请第二届商会会长同志代表上届商会作工作报告。

现在进行第三项议程，请同志宣读商会章程。

现在进行第四项议程，请同志宣读理事会选举办法。

现在进行第五项议程，选举理事会，根据领导小组提名，镇党委、政府研究，报上级工商联同意，**镇第三届商会理事会候选人建议名单如下：

请大家酝酿。现在进行举手表决，同意等同志为理事的请举手、弃权的请举手、不同意的请举手，一致通过(鼓掌)。

下面进行大会第六项议程，召开商会第三届理事会第一次会议，请新当选的理事到小会议室召开商会第三届理事会第一次会议，请其他领导和同志原地休息 分钟，稍后我们公布选举结果并进行其他会议议程。

召开理事会——大会主持人

经筹备领导小组提名，征求各方面意见，并报请党委政府、市工商联、统战部同意，建议 同志为商会会长。任副会长。同志为秘书长。

同意、弃权、反对，一致通过

继续召开会员代表大会，向大会报告理事会选举结果(经商会第三届理事会第一次会议选举：会长： 副会长： ；秘书长：)

现在进行第七项议程，聘请名誉会长，经理事会讨论，决定聘请**镇党委同志为我们**镇第三届商会名誉会长，有请会长向名誉会长颁发聘书。

现在进行第八项议程，新当选会长同志讲话。

现在进行第九项议程，请镇党委书记同志讲话。

现在进行第十项议程，请市委统战部副部长、市工商联党组书记同志讲话。

各位代表、同志们，在各级领导的重视和关怀下，在各有关部门的支持和配合下，经过全体与会代表的共同努力，商会第三次会员代表大会各项议程圆满完成了，现在，我宣布商

会第三次会员代表大会闭幕。