

2023年团队经理竞选演讲 公司经理竞聘 演讲稿(优秀9篇)

人的记忆力会随着岁月的流逝而衰退，写作可以弥补记忆的不足，将曾经的人生经历和感悟记录下来，也便于保存一份美好的回忆。那么我们该如何写一篇较为完美的范文呢？这里我整理了一些优秀的范文，希望对大家有所帮助，下面我们就来了解一下吧。

团队经理竞选演讲篇一

尊敬的各位评委：

我是***，此时此刻，怀着激动的心情站在这里参加安装分公司经理职务的竞聘，心中万分激动，首先十分感谢组织上能够给我的这次竞职的机会。

年，我参加工作，在建筑安装公司一干就是十八个春秋，十八年来，从参加工作时的小伙，而今已步入中年，十八年来，自己亲身经历了企业发展的旅程，感触到企业的日趋壮大与发展，心中充满着喜悦之情。

在企业中的十八年里，在伴随企业成长的同时，自我也在不断的要求进步[]20xx年本人考取了一级建造师资格证书[]20xx年取得造价工程师资格，在组织的关心之下，在各位同仁的帮助之中，我也从一名施工工作人员，逐步走到了管理的岗位，担任了***安装分公司副经理的职务。在工作，我严格要求自我，立足本职岗位，完成好各项工作任务，多年来自我主管的项目工程，多次获得省，市级优质工程。这对我而言是莫大的鼓舞，同时更是一种前进动力的鞭策。

怀揣着对企业的忠诚，心载着对建筑事业的热爱，今天我竞聘的职务是***分公司经理职务。

1、信仰坚定，爱企如家。在***公司一干就是十八年，十八年的风雨历程，让我对我们共同的家，有着深厚的感情，“爱企如家”四个字恰能表达此时此刻我心中的言语。同时，信仰坚定，始终围绕在公司党委的周围，保持坚定的政治信仰不动摇，严格贯彻执行各项规章制度。

2、实际经验较为丰富。参加工作以来，个人先后承担或参加***工程共***个，在参战的这些工程中，为自己积累了宝贵的财富和经验，更让自己受益非浅，同时，在领导和同事们的大力支持下，本人的管理能力和水平得到了较大幅度的提升，管理的多个项目先后荣获省、市优质工程。

3、能与同事们打成一片。事业需要团队共同的力量才能完成，没有团队的力量，纵使个人力量能力再强再大，也无济于事，在实践中，我深深的感悟到这个道理，在工作中，能和同事们和谐相处，和谐相待，团结同事，与同事们打成一片，更好的了解同事们的心声，推动工作的顺利开展。

1、加大企业资信能力建设。企业的资信能力建设是特级资质企业建设重点，这也是未来今后工作的重中之重，我将和我团队们一起不断加大对企业的经营管理，提高企业的营业业税，提高企业银行的授信额度，为企业的发展夯实基础。

2、加强人才培养。人才是发展的基础，有了人才企业的发展才会不断壮大，企业才会更有生命力，在工作中，通过多形式多渠道加大对企业现有人才的培养力度，鼓励员工积极提升自我的专业职称技术水平，考取一级注册建造师、注册工程师、一级项目经理等资格。

3、不断提高科技技术水平。提高科技技术水平，增强企业的软实力建设，拥有推动企业技术进步的专利技术，为企业的发展注入源源不断的动力源泉。

4、以人为本，注重人文。通过多形式多渠道不断加大对企业的

文化软实力建设，开展喜闻乐见，健康的各类问题活动，不断增强企业的凝聚力和团结力。热心帮助员工个人解决各类实际困难和问题，让员工实实在在感受到组织上更多的温暖。

最后感谢组织和各位同事们能够给我此次竞聘的机会，倘若竞聘未果，我也将不气馁，不退缩，继续做好自我的各项本职工作，为企业科学发展贡献出自己应有的力量。

团队经理竞选演讲篇二

各位领导、评委们：

大家好！

我叫xxx是个工作认真，有责任心的一个人，今天很荣幸站在这里，参加高速路面标项目经理一职的竞聘。迎接挑战，这是公司领导和各位同仁给予我的机遇，借此机会我要向一直关心、支持我的各位领导和同事们表示衷心的感谢。

我8年前开始从事机械设备工作，至今一直担任办公室主任，负责协调、综治、安全方面的工作，我自认为在这方面有一定的经验，但是并不代表我比别人多一份优势。之所以参加此次竞聘，是因为在人生的道路上，常常会有许多更高的目标等待着我们去攀登，常言说的好“人比山高，脚比路长”，只有不断地“挑战自我，超越自我”，才会到达成功的顶峰。

曾在许多工地担任行政办公室主任，负责综治、安全、行政、协调等工作。因此对该岗位的工作比较熟悉，工作起来得心应手，“物尽天择，适者生存”。搞本行，工作有信心，有热情，会把工作搞的更好。

作为一名副职，它虽然不是单位的领头羊，没有多大的权利和责任，但我认为也比较重要，重要之所在，就是要当好一把手的参谋和助手，协助好一把手的工作，说白了，就是要

干具体工作，不能“占个茅坑不拉屎”

具有胜任工作的组织能力和相应的专业知识，能独挡一面，独立和与单位的同志一道，完成上级交给的各项任务，使领导放心。我的工作理念是：诚实守信，敬岗爱业，刻苦认真，求真务实。讲话讲实话，办事半实事，工作求实效。

如何做好这个岗位上的工作，我的工作思路是：“一个原则”、“两大主题”、“三个服从”，“五个做到”。

“一个原则”就是为项目部主要领导分忧，当好参谋助手，下为职工服务，做到有力配合，主动补台，并把它作为全部工作的出发点和落脚点。“两大主题”就是围绕协调与管理两大主题，突出项目建设的协调和办公室业务素质建设。

“三个服从”是个性服从党性，感情服从原则，主观服从客观。做到服务不欠位，主动不越位，服从不偏位，融洽不空位。

“五个做到”是：

1、服从主要领导安排，作好班子内部协调工作，营造民主团结的气氛，决策形成共识和默契，成为有活本文力、有凝聚力的战斗集体。经常深入施工现场，调查了解情况，善于听取各方面的意见，不断改进管理，持续提高，把自己的亲和力置身于团队的行列。为领导的正确决策出主意，想办法。

2、知人善任。了解下属的德才学识、性格作风。作为项目经理，必须针对各人特点，用其所长，避其所短。关心爱护部下，满足下级的心理和感情需要，积极帮助下属解决实际困难，努力营造愉快、宽容、理解和友好的氛围，在讲政治、讲正气、讲原则的前提下，适当地放松管理的“缰绳”，尊重人信赖人，给部下以平等的心理满足。

3、不拘泥于局部利益，服从于公司、项目部集体利益，增强把握事务的党性观念，严格执行政策，是非分明。

4、发挥带头和示范作用，正直公平，坚持原则，严格履行组织所赋予的职责和义务，按制度办事，不循私情，不为个人利益所动，廉洁自律，使企业在有序规范经营中取得最大效益，让公司放心、让项目部领导放心，让全体职工放心。

5、始终保持追求的信念，从理论和实践中学习，审视不足，保持心态，不懈进取，体现个人活力，更好为企业服务。

尊敬的各位领导、各位评委、全体同仁们，竞争上岗有上有下、有进有退，上也好、下也好，一如既望；进也好、退也好，一片青心。如果这次竞聘不成功，我将无条件服从大局，不计较个人得失，尽职尽责、一如既往地做好各项本职工作。最后，让我们衷心祝愿公司、项目部的明天更加美好！公司的未来更加灿烂辉煌！

我的演讲完毕，谢谢大家！

团队经理竞选演讲篇三

尊敬的各位领导、各位评委、各位同仁：

大家午好！

首先祝大家在新的一年里身体健康，万事如意。今天非常高兴来参加项目经理的竞聘。同时也非常感谢公司领导为我们提供这次竞聘的机会和平台，并借此机会感谢各位兄弟姐妹在工作中对我的关心和支持！

首先作一个自我介绍，我叫xxx□本科学历，高级职称，具有公路、铁路、市政一级建造师资格。曾经参加过淮江高速公路、商开和禹登高速公路、等多条高速公路的建设，先后担

任过现场技术员、部门负责人、生产副经理和项目经理等职。本次本人所参加竞聘的岗位是的项目经理岗位。下面我就简单谈一下自己的竞聘优势和对于项目的工作构想：

下面先谈一下自己竞聘的优势：首先，我在工作中能吃苦耐劳，困难面前勇于挑战，耐得住压力，经得起考验。大家都知道标无论施工难度还是协调难度都是非常艰难的，可以说也是我参加工作以来最复杂的一个项目，面对恶劣的环境，我们迎难而上，积极想办法，把不利变有利，反而促成了好多变更项目。对于项目，通过我的大致了解，与相比不管是施工还是环境都是相对简单的，我感觉非常轻松，非常自信，我相信我们团队能胜任，一定会干的更好。其次，在近几年的工作中，使我积累了较丰富的工作经验，也使我具备了一定的项目组织、协调和项目综合管理能力，同时也培养了我在工作中灵活掌握、解决问题的能力。

通过前几天随陈书记到兄弟项目参观学习，对湖南市场行情也有了一定的了解，也从他们项目学到了很多宝贵的经验，我会把他们做的非常成功的地方带到项目，同时对于走弯路的地方吸取经验教训，这使我对参加项目经理的竞聘更加积极，使我更信心十足，相信我们一定会取得优异的成绩，给公司领导交一份满意的答卷。

第二方面就将我对于项目的工作构想对大家作一下汇报：

项目部的建设很重要，它代表一个单位的企业形象，好比一个人的衣着和精神风貌，第一印象很深刻，能体现单位的品牌，所以我们要在遵循节俭原则的基础上高标准的建设项目驻地，要做到外观上能体现四局的良好企业形象、环境优美并与周边环境相协调，办公室舒适明亮，生活条件舒适方便，配备必要的娱乐设施，以保证职工劳逸结合，高效工作，正常生活。

由于本项目工程量较小，项目班子、部门和人员的`配备务必

精简高效并满足需要，总人数力争控制在30人以内，做到少而精，避免职责不明，人浮于事。

1、总的经营指导方针：坚决贯彻局管理效益型企业的思路，坚持将项目打造成典型的管理效益型项目。坚决杜绝整体大包以包代管的那种简单不可控的高风险分包模式，项目部采取控制主材，合作队伍负责人工、机械以及一切辅材的专业分包模式的经营整体思路。

2、变更方面：本工作应作为一个非常重要的工作来抓，它能有效扩展企业的利润空间。在项目开始时便组织全体技术人员进行图纸会审以及合同文件的分析，发现变更契机，编制变更策划书，明确变更努力方向，搞好与变更有关的各种关系，建立一种良好的变更互动关系，重奖变更中有功之臣。针对项目的变更点主要集中在清淤换填、桩基溶洞、原地面清理以及原有路基宽填增加土工材料、路基加强和沉降观测等方面上。

项目的各项管理工作主要包括现场管理、技术管理、进度及计划管理、质量管理以及安全生产、文明施工等方面。每一项管理工作都是非常重要的，不可缺少的，进场后项目部会要求每个员工都要认真各种管理制度，在工作中严格按制度要求执行，并做到分工明确、责任到人，奖罚分明，这样既能充分发挥个人主观能动性，又有利于工程的推动和进展；各项管理工作的好坏会直接影响到项目的整体利益和效益，我们要想在这条线上干出好成绩，就必须加强各项管理工作落实和执行，在8号下午的合同谈判中，业主对我们中交四局还比较了解，知道我们湖南工程很多，有干的好的也有坏的，这条路是他们投资的第一条高速公路，也是一条省委省政府委托的一条政治路，业主很重视也对于我们给予很高的希望，希望我们“中”字头企业能在全线做好排头兵榜样，王总也代表公司表态我们会以最优的资源 and 人力投入，争取全线名列首位，这对我来说也是比较大的压力，从谈判内容上得知业主的各方面要求都很高，投入也很大，要想在众多施工单

位中全线排在首位，也不是一件很容易的事，又由于这是一条改扩建、中途接过来的路，遗留问题还比较多，又在长沙市城乡结合部，环境还是相对复杂的。所以我们还要认真斟酌并做好前期策划，做到精细化管理，制定出切实可行的计划，不要盲目乐观。

作为项目经理，肯定还有很多不足之处，我觉得自己还是能够胜任本职工作，在工作中能够做到严格要求自己，生活上不搞特殊化，与广大职工同甘共苦，不谋私利，始终将企业利益放在第一位，并且做到舍小家，顾大家，坚守岗位，以工地为家。当然还需要各位领导和同仁多提宝贵意见。我完全相信自己有能力带领我们的团队共同把项目搞好，为公司创造可观的利润，为项目职工创造较高的收入，带出一批人，创出一种模式，企业、职工获得共赢。我会以个人的人品、3良好的组织管理和全局掌控能力以及沟通能力向大家证明，我决不会辜负大家的信任与重托！谢谢大家。

团队经理竞选演讲篇四

尊敬的各位领导、各位评委、同事们：

大家好！

记得有人说过：“人最大的不足不在于看不到自身的不足，而在于看不到自身巨大的潜能，__%的人只发挥了个人能力的__%”，很早的时候我就知道这句话。这么多年来，无论从事什么工作，无论遇到怎样的挑战，我都深深的相信自己。今天我站在这里参加人力资源部副经理的竞聘，也是凭借着这个信念。我自信我有能力承担这一重任。

我叫__，今年__岁，现在在__部门工作，其主要职责是：负责制定工资计划、工资津贴标准、劳资统计和领导绩效工资考核等工作。我__年__毕业，__年__毕业□x年__本科毕业，__年至__年参加省政府扶贫工作队，曾在农村乡政府担

任团委书记和县x局担任局长助理，并被聘为__。

今天，我走上了这个讲台，是因为觉得自己有能力胜任此项工作，经综合权衡，我觉得我具有以下竞聘优势：

一、我具有有良好的思想政治素养和道德修养

我从小受过良好的教育，养成了乐于助人、严谨朴实、严于律己、诚信为本的优良品质。在工作生活中，我始终严格要求自己，办事讲求原则、立场坚定、实事求是，并在思想上和行动上同中央保持高度一致。

二、我具有丰富的工作经验和较强的工作能力

毕业后，我先后从事过多种工作，并长期从事劳资工作，这些工作，不仅锻炼了我较强沟通、协调能力，积累了丰富的的工作经验，使我在独立处理事情能力方面得到锤炼，同时也使我对公司内人事管理工作的有了较深的认识和了解。我熟悉人力资源相关法律及政策，对劳动合同，劳动仲裁争议等处理有明显优势。这些都有利于我尽快进入角色，并顺利开展工作。

三、我思想解放，并具有超前意识

在实际的工作中，我谦虚上进，在勤奋工作之余不忘完善和提升自己，并在__毕业后，先后取得__学历。在以往的工作中，也表现出了我思想解放和超前的创新意识。工作中，我喜欢不走寻常路，创造性的解决问题，我曾多次提出新想法、新思路，并多次受到领导的好评。这些，都为我以后能够站在一个比较全面的角度度做好我公司的人事工作，打下了坚实的基础。

四、我具艰苦奋斗、扎实高效的工作作风

十几年的基层工作经历，练就了我艰苦奋斗、扎实高效的工作作风。无论什么工作，不干则已，要干就要干到底，坚持下去。这种性格促使我自加压力、负重奋进，竭尽全力争取把本职工作做得最好。我富有强烈的事业心和责任感，工作严谨细密、一丝不苟、高效快捷、讲求效率。这些年的工作经历，使我养成了不怕吃苦、迎难而上、甘愿奉献的品质，造就了勇于承担责任，永远不言放弃的坚强性格。所有这些，都为做好人力资源部副职的工作奠定了坚实的基础。

团队经理竞选演讲篇五

培训对于新人来说是很效的，但新人也会变成老员工，老员工的绩效怎样提高呢。首先我自己要做为表率，对待工作积极热情、负责任敢担当，作为区经工作的压力不仅仅是下级和上级的关系，更多的压力来自于营业部的总监、区经，我必须有效的对工作压力进行调整，建立自己的人格魅力，能让团队员工信服，从而带动团队成员，并营造和引导团队成员有团队意识和凝聚力(例蛇口开会)

管理素能方面

对待下属公平公正，一个不公平不公正的领导下面会有小团体出现，而且也无法让下属从心里信任和服从。对待工作要有奖有罚，工作就是工作，工作就是要严谨，在团队里建立标兵，像我们南山外勤的马江萍全年都没有出过错，她就是一个标兵，既然是团队就要扬长避短，尽量让她们每个人的优点都要体现出来，让其实际自我价值，开心快乐充实的工作，并在团队把人员阶梯化培养，人才都是培养，历练出来的。

团队经理竞选演讲篇六

各位领导、评委们：

大家好！

我叫xxx是个工作认真，有责任心的一个人，今天很荣幸站在这里，参加高速路面标项目经理一职的竞聘。迎接挑战，这是公司领导和各位同仁给予我的机遇，借此机会我要向一直关心、支持我的各位领导和同事们表示衷心的感谢。

我8年前开始从事机械设备工作，至今一直担任办公室主任，负责协调、综治、安全方面的工作，我自认为在这方面有一定的经验，但是并不代表我比别人多一份优势。之所以参加此次竞聘，是因为在人生的道路上，常常会有许多更高的目标等待着我们去攀登，常言说的好“人比山高，脚比路长”，只有不断地“挑战自我，超越自我”，才会到达成功的顶峰。

我认为我竞聘本职位具有以下优势：

第一、我在本岗位工作多年。

曾在许多工地担任行政办公室主任，负责综治、安全、行政、协调等工作。因此对该岗位的工作比较熟悉，工作起来得心应手，“物尽天择，适者生存”。搞本行，工作有信心，有热情，会把工作搞的更好。

第二、我积累了一定的工作经验和教训。

作为一名副职，它虽然不是单位的领头羊，没有多大的权利和责任，但我认为也比较重要，重要之所在，就是要当好一把手的参谋和助手，协助好一把手的工作，说白了，就是要干具体工作，不能“占个茅坑不拉屎”

第三、我敢于和善于工作。

具有胜任工作的组织能力和相应的专业知识，能独挡一面，独立和与单位的同志一道，完成上级交给的各项任务，使领导放心。我的工作理念是：诚实守信，敬岗爱业，刻苦认真，求真务实。讲话讲实话，办事半实事，工作求实效。

如何做好这个岗位上的工作，我的工作思路是：“一个原则”、“两大主题”、“三个服从”，“五个做到”。

“一个原则”就是为项目部主要领导分忧，当好参谋助手，下为职工服务，做到有力配合，主动补台，并把它作为全部工作的出发点和落脚点。“两大主题”就是围绕协调与管理两大主题，突出项目建设的协调和办公室业务素质建设。

“三个服从”是个性服从党性，感情服从原则，主观服从客观。做到服务不欠位，主动不越位，服从不偏位，融洽不空位。

“五个做到”是：

1、服从主要领导安排，作好班子内部协调工作，营造民主团结的气氛，决策形成共识和默契，成为有活本文力、有凝聚力的战斗集体。经常深入施工现场，调查了解情况，善于听取各方面的意见，不断改进管理，持续提高，把自己的‘亲和’力置身于团队的行列。为领导的正确决策出主意，想办法。

2、知人善任。了解下属的德才学识、性格作风。作为项目经理，必须针对各人特点，用其所长，避其所短。关心爱护部下，满足下级的心理和感情需要，积极帮助下属解决实际困难，努力营造愉快、宽容、理解和友好的氛围，在讲政治、讲正气、讲原则的前提下，适当地放松管理的“缰绳”，尊重人信赖人，给部下以平等的心理满足。

3、不拘泥于局部利益，服从于公司、项目部集体利益，增强把握事务的党性观念，严格执行政策，是非分明。

4、发挥带头和示范作用，正直公平，坚持原则，严格履行组织所赋予的职责和义务，按制度办事，不循私情，不为个人利益所动，廉洁自律，使企业在有序规范经营中取得最大效益，让公司放心、让项目部领导放心，让全体职工放心。

5、始终保持追求的信念，从理论和实践中学习，审视不足，保持心态，不懈进取，体现个人活力，更好为企业服务。

尊敬的各位领导、各位评委、全体同仁们，竞争上岗有上有下、有进有退，上也好、下也好，一如既往；进也好、退也好，一片青心。如果这次竞聘不成功，我将无条件服从大局，不计较个人得失，尽职尽责、一如既往地做好各项本职工作。最后，让我们衷心祝愿公司、项目部的明天更加美好！公司的未来更加灿烂辉煌！

团队经理竞选演讲篇七

尊敬的各位领导：

大家好！

很荣幸可以参加这次的竞聘，我竞聘的岗位是加油站值班经理。对我来说这不仅是一次挑战，也是一次机遇，他不仅能锻炼我的能力，也能够展示我的才华。无论这次竞聘成功与否，以后我都会一如既往的去虚心学习，扎实工作，向自己理想的目标前进。

首先自我介绍一下：我叫xx□汉族，出生于19xx年x月，xxx市人□20xx年x月毕业于xxxx第四高中□20xx年x月x日经朋友介绍来到中油首汽二号站三班工作至今。

认真仔细，虚心好学。上班前认真做好班前训导，交接班时认真检查加油设备、工具和相关物品的完好程度。虚心向别人学习，借鉴他人先进的经验和方法，不断提高自身的管理水平。

吃苦耐劳，先人后己。要有吃苦耐劳的精神，不因工作时间、环境、天气条件的好坏而影响情绪，坚持工作。搞好站场卫生，不叫苦叫累。发扬风格，关心加油员，不计较个人得失，

先人后己机智冷静，反应迅速。在处理突发事件时能沉着冷静，在不违反规章的前提下，尽量做到机智灵活、反应迅速，保持车道畅通，关键时刻拉的出打的响。

恪守规章，坚持原则。严格遵守公司规章，起带头作用，不受诱惑、恐吓、威胁，坚持原则，与各类违规、违章现象作斗争，坚决抵制，决不姑息。

团结互助，发挥集体主义精神。与加油员、整个班组及其他班组互相团结，互相帮助，友好合作，充分发挥集体主义精神。

服从指挥，顾全大局。坚决服从领导指挥和安排，凡事以大局为重，处理好个人利益和集体利益、局部利益和整体利益的关系。

有错必纠，勇于承担责任。总结工作，发现错误，虚心接受，有错必改，敢于承认错误，接受处罚，不推卸责任。

在最短时间内适应新的工作岗位，对自己提出更高的要求，加强与员工的沟通，及时了解掌握站长的工作思路，并将自己的想法进行交流，做出合理的调整，在平日工作中我要带头严格遵守公司和加油站的各项规章制度，认真做好自己的本职工作，以身作则，帮助站长做好各项工作，在完成本职工作的基础，积极为一线同事服务，在工作上指导他们，在生活上帮助他们，在思想上引导他们，做好站经理的好帮手。将员工的工作动态即时反应给经理，做好人员考核和激励工作，带动大家的积极性。

以身作则，树立榜样，作为一个基层管理者最重要的一项就是树立榜样——树立一个你期望其他人学习的好榜样。榜样非常重要，因为大家都相信自己的眼睛，他们看到你做的比听到你说的效果要大得多。作为一个管理者不仅要能激发他人跟随你一起工作，以取得共同目标。还应当采取许多其它

的激励方法，比如：尊重、关爱、赞美、宽容下属，物质奖励等。综合运用各种激励手段使全体员工的积极性、创造性、企业的综合活力，达到最佳状态。

在管理上我将对班组成员的要求更加严格，无论在工作还上还是生活中都始终如一。工作中我们除了本职工作以外还要对自身加油机的卫生进行清理，时刻保持加油现场的净化。生活上也不例外，要按时归站，内务军事化标准等等。

以上就是我的竞聘演讲，望各位领导给予我展示才华的机会。

团队经理竞选演讲篇八

尊敬的各位领导、各位评委：

俗话说，物业服务有限公司副经理竞聘稿没有金刚钻不揽瓷器活，既然竞聘就要有优势。经综合权衡我认为自己具有以下几点竞聘优势：

第一、我具有丰富的机械销售工作经验。在经验方面，或许是我最大的优势，从03年开始我一直从事工程机械的销售工作，屈指算来已有7年的时间，这让我熟悉了国内机械市场行情，对其他的竞争对手情况了如指掌，并在具体的销售方面积累了丰富的经验。工作上，我特别喜欢销售工作，具有很强的沟通能力，所以，这几年让我在工作中得心应手，取得了一个又一个的成绩。

第二、我具有较强的市场开发和业务能力。进入公司7年来，因我从事销售时间长和多年的工作历练，我具备了较强的业务能力，在销售方面我也总结了一套科学的工作方法。尤其是驻外主任工作的担任，使我的业务素质和实际工作能力都有了全方面提高，我曾参与公司×××工作，并参加公司××××处理。人们常说：经历也是一笔财富。我想把我这些经历整合成一种优势，并在以后的工作中加以运用。

第三、我具有做好这份工作所必备的创新意识。在竞争愈演愈烈的现代经济大潮中，员工的素质成为企业核心竞争力的重要组成部分。作为一名业务人员，专业素质和创新能力更应该过硬。进入本公司后，我购买来大量书籍阅读，不懂的地方虚心向周围的同事请教，晚上回家加班加点地钻研学习，终于使自己在较短的时间内掌握了扎实的专业知识。此外，在工作沙河服务区经理竞聘演讲稿的过程中，我善于逆向思考问题，善于作出常人不能的工作，并出奇制胜，这点在我以往工作中有很大体现。我想，这些都是我做好下一步工作的坚实基础。

尊敬的各位领导、各位评委，人们常说：心有多大，舞台就有多大。在这里，我想在驻外分公司经理这个大的舞台上自由发挥。我认为，去年，国家四万亿投资拉动经济增长，其中绝大部分流入了工程类项目，而这些工程尚处在施工阶段。所以，对工程机械尤其是基建推动类的工程机械比如挖掘机、装载机需求大大增加。给我们工程机械市场带来了机遇。如果竞聘成功我将牢牢把握市场情况，灵活调整市场策略，具体做好以下工作：

第一、加强管理，打造一支有凝聚力、有战斗力的营销团队。凝聚力和战斗力，是一个团队生存和发展的灵魂，是圆满实现销售任务的根本保障。一个有凝聚力强、战斗力强的营销团队，能够激发每位成员的斗志，并在较短的时间内实现销售业绩的提升。我将加强管理，强化对营销人员的培训，并尽力打造一支战斗力强、凝聚力强、吃苦耐劳、敢于拼搏、主动出击的高素质营销队伍。

第二、做好调查研究，充分了解市场，做好营销计划。毛主席老人家早就说过，没有调查就没有发言权。对我们的销售工作来说更是如此，老是按照老套路做事不行，老是想当然的认为，凭空想象去制定销售策略更不行。所以，我将通过市场调查等各种方式，充分的了解驻地工程机械市场情况；充分了解驻地各大工程销售企业的销售情况。同时，针对工

程机械销售公司和消费人群的特点，制定科学详细的营销计划，认真落实各项制度。还要整理现有的客户资源确立良好的合作业务关系，搜集更多的新客户打通业务渠道，做好销售渠道和销售网络的建设。

第三、以各类推广会为平台，提升中联品牌形象，壮大客户群体。我将合理安排适合驻地的市场开拓方案，不要怕麻烦定期举办一些客户座谈会，*银行客户经理竞聘稿了解客户对我们产品和服务的意见和建议，好的方法要继续推广不好的要吸取教训认真改正。同时，要与驻地其他企事业单位合作定期举办产品推广会，提升中联的品牌形象，并积极融入驻地地区，广泛参与当地各项活动，培养在当地的资源网，使自身本土化，壮大客户群体。

第四、开拓县级城镇市场，做好业务广度和深度，拓宽销售渠道。我们都知道，农村以及城镇市场是一块大市场。据我了解，农村以及乡镇居民中，有很多以工程机械出租为生，并有有增无减之势。所以，对我们来说，在维护好单位客户的同时要积极开拓县级城镇和农村市场，下功夫研究驻地各县区、城镇的经济发展、生活习惯、机械市场等相关信息，做好业务开拓深度和广度。

第五、提高服务质量，以服务巩固现有的销售渠道和网络。诚信是经营之本，好的服务更是践行诚信经营的最佳方式。我将树立全新的服务理念，教育所以工作人员，一切服务紧紧围绕客户需求开展，一切服务先于需求而动，以满意服务赢得客户。通过客户座谈会、定期拜访等方式，建立起与客户之间的感情，让他们真真切切的感到中联人是干事的，中联人可以交。

最后，我还要继续加强学习，提高自身素质。“逆水行舟，不进则退”，今天的分公司副总经理岗位竞聘稿社会是一个各方面飞速发展的社会，更是一个学习的社会，不学习终将被时代的浪潮淹没。对于我们销售人员来说，更应该不断的

学习，不断的提高自己。在今后的工作中，我不仅要加强管理、营销、人际关系、口才等知识的学习，还要关注国家的大政、方针、政策，紧跟时代发展的潮流。

我的演讲完毕，谢谢大家！

团队经理竞选演讲篇九

各位领导、评委们：

大家好！

我叫，是个工作认真，有责任心的一个人，今天很荣幸站在这里，参加高速路面标项目经理一职的竞聘。迎接挑战，这是公司领导和各位同仁给予我的机遇，借此机会我要向一直关心、支持我的各位领导和同事们表示衷心的感谢。

我8年前开始从事机械设备工作，至今一直担任办公室主任，负责协调、综治、安全方面的工作，我自认为在这方面有一定的经验，但是并不代表我比别人多一份优势。之所以参加此次竞聘，是因为在人生的道路上，常常会有许多更高的目标等待着我们去攀登，常言说的好“人比山高，脚比路长”，只有不断地“挑战自我，超越自我”，才会到达成功的顶峰。

我认为我竞聘本职位具有以下优势：

第一：我在本岗位工作多年。

曾在许多工地担任行政办公室主任，负责综治、安全、行政、协调等工作。因此对该岗位的工作比较熟悉，工作起来得心应手，“物尽天择，适者生存”。搞本行，工作有信心，有热情，会把工作搞的更好。

第二、我积累了一定的工作经验和教训。

作为一名副职，它虽然不是单位的领头羊，没有多大的权利和责任，但我认为也比较重要，重要之所在，就是要当好一把手的参谋和助手，协助好一把手的工作，说白了，就是要干具体工作，不能“占个茅坑不拉屎”

第三、我敢于和善于工作。

具有胜任工作的组织能力和相应的专业知识，能独挡一面，独立和与单位的同志一道，完成上级交给的各项任务，使领导放心。我的工作理念是：诚实守信，敬岗爱业，刻苦认真，求真务实。讲话讲实话，办事半实事，工作求实效。

如何做好这个岗位上的工作，我的工作思路是：“一个原则”、“两大主题”、“三个服从”，“五个做到”。

“一个原则”就是为项目部主要领导分忧，当好参谋助手，下为职工服务，做到有力配合，主动补台，并把它作为全部工作的出发点和落脚点。“两大主题”就是围绕协调与管理两大主题，突出项目建设的协调和办公室业务素质建设。

“三个服从”是个性服从党性，感情服从原则，主观服从客观。做到服务不欠位，主动不越位，服从不偏位，融洽不空位。

“五个做到”是：

1、服从主要领导安排，作好班子内部协调工作，营造民主团结的气氛，决策形成共识和默契，成为有活本文力、有凝聚力的战斗集体。经常深入施工现场，调查了解情况，善于听取各方面的意见，不断改进管理，持续提高，把自己的亲和力量置身于团队的行列。为领导的正确决策出主意，想办法。

2、知人善任。了解下属的德才学识、性格作风。作为项目经理，必须针对各人特点，用其所长，避其所短。关心爱护部

下，满足下级的心理和感情需要，积极帮助下属解决实际困难，努力营造愉快、宽容、理解和友好的氛围，在讲政治、讲正气、讲原则的前提下，适当地放松管理的“缰绳”，尊重人信赖人，给部下以平等的心理满足。

3、不拘泥于局部利益，服从于公司、项目部集体利益，增强把握事务的党性观念，严格执行政策，是非分明。

4、发挥带头和示范作用，正直公平，坚持原则，严格履行组织所赋予的职责和义务，按制度办事，不循私情，不为个人利益所动，廉洁自律，使企业在有序规范经营中取得最大效益，让公司放心、让项目部领导放心，让全体职工放心。

5、始终保持追求的信念，从理论和实践中学习，审视不足，保持心态，不懈进取，体现个人活力，更好为企业服务。

尊敬的各位领导、各位评委、全体同仁们，竞争上岗有上有下、有进有退，上也好、下也好，一如既望；进也好、退也好，一片青心。如果这次竞聘不成功，我将无条件服从大局，不计较个人得失，尽职尽责、一如既往地做好各项本职工作。最后，让我们衷心祝愿公司、项目部的明天更加美好！公司的未来更加灿烂辉煌！