

寒假社会实践调查报告(实用10篇)

报告在传达信息、分析问题和提出建议方面发挥着重要作用。报告的作用是帮助读者了解特定问题或情况，并提供解决方案或建议。下面是小编给大家带来的报告的范文模板，希望能够帮到你哟！

寒假社会实践调查报告篇一

时光飞逝，转眼间，寒假就快过去，新的学年就要开始。在这个寒假里，我尝到了生活的现实和不易。或许，这种真切的体会，才是我最宝贵的收获。寒假期间，我利用此次难得的机会到一家玩具公司参加实践，此次实践让我获益匪浅。

这次实践我是一名玩具销售人员，通过招聘广告我联系到销售饼干的业务员，面试后，业务员接受了我的实践请求。我的工作时间为早上8点到中午12点，然后从下午2点到晚上6点。我有一个同事和我一样是在校大学生，由于我们以前都未做过这方面的工作，所以前几天业务员同我们一起上班，教授我们一些促销技巧以及注意事项。

开始我还不好意思主动向顾客推销，一次一次的尝试，不顾及太多所谓的面子，像对待朋友一样真诚的对待每一位顾客，就会自然很多，当然业绩也一步步攀升，同事和我一样也很快适应了工作。之后的工作也都还是比较顺利的。遇到有特殊要求的顾客，我们也能及时采取其他措施维护到自己的柜台和老板。

其次，我发现与同事的相处以及与周边柜台销售员的相处也是我们工作的重要组成部分之一，人与人的相互适应、相互包容、相互理解促成我们良好的人际关系，使我们处在一个和谐的工作环境之中，工作质量自然就稳步上升。这样不仅利于自己的工作也利于他人的工作，更重要的是也有利于店

主和顾客，营业额升高，顾客满意度上升。和谐的工作环境要靠我们自己去营造，现在到处充满着竞争，似乎身边缺少了许多人情味，功利之心人人皆有，但我觉得二者并不完全矛盾，我们应当权衡利弊适度改变一下心态，从而从容的面对当今的就业、从业形势，以后毕业也比较容易适应社会。

另外，我还是觉得这次实习时间有限，对于工作还存在很多疑问，例如：顾客的消费心理。我觉得这是很深奥的东西，虽然以前政治课有学过一些有关这方面的知识，但是这并不是简单的课本知识就可以解释的，这必须是我们不断实践不断摸索的，通过丰富的经验，不断总结的，也应算是一种学问了。更多的东西我还不能体味到，明年暑期我还会继续我的社会实践旅程。而且我要找一个与我的专业对口的工作，进而更好的丰富自我。挺高自身素质，做社会需要的有用之人。

通过这次实习，我接触到了一些不同形式的奖惩制度，例如：定量提成制，弹性提成制等等一些制度，这些制度都从不同的方面、不同程度激发我们的工作热情，不得不佩服商人们的智慧。还有，就是销售模式的不同也同样刺激了不同心理的消费者，例如：定量减价制、赠品制、代金券等等，也是很多销售方法，使我大开眼界。迎合顾客的心理是很关键的，也这恰恰能映射出一个优秀销售员的专业能力及专业素质。我们依然要不断摸索，即使是有丰富经验的“老”销售员，不断的学习才是不断进步的捷径。

这次实践让我更加明白了学校和社会的不同。在学校，每天有作息时间表约束你。课程表会告诉你，今天该干什么，明天又有什么事情要做。而在这里，你可以无所事事地像木瓜呆在那儿，然后老板不满意你的表现扣你工资或者将你开除。积极的就是主动接近顾客，拉近与顾客的距离，然后耐心的推销产品。这也实在锻炼了我们的胆量、语言交流能力和心理洞察能力。我们胆大了才能冷静，冷静了才能很好地通过顾客的言语与表情察觉顾客的想法，然后再作出适当的回应，

不至于慌张得不知所措。我们必须主动努力才可能继续干下去。在学校，每一个学生都在为取得更高的成绩而努力，虽然这也存在的竞争，可校园里总少不了那份纯真，那份真诚，一般不会招来嫉恨与报复。可是在社会中，优胜劣汰，你的成功就是别人的失败，工作直接影响了他人的经济利益。在社会中接触各种各样的顾客、同事、上司等等，关系复杂，这一切都需要我们有经验去处理。尽管存在竞争，我们还得不断学习别人优秀的地方，这需要我们有经验去调整自己的心态。而这些经验需要日积月累，而不是在毕业后读本速成书便可成的。这些事情很多同学沉浸于学习与消遣还未来得及思考，便忽略了社会实践的重要性。

旅游，随着人民生活水平的不断提高，已成为时尚选择。旅游业的开发，不仅能充分利用区域资源优势，还能推进环境治理，营造文明向上氛围，挖掘能供游览的景观特色，不断塑造区域绚丽多姿的美感，吸引游客观光。前卫生态农业旅游区农家旅游项目，正是在社会化旅游大格局不断形成的背景下，抓住机遇脱颖而出的。本着政府搭台，农户唱戏，为民办事，大众参与，协调管理的原则，旨在绿化、净化、美化村庄，加大生态农业全球500佳环境建设，充分发挥小区市级文明功能优势，围绕经济建设这一中心，致富百姓，展示前卫精神文明建设风采的宗旨。在县委、县政府和县旅委、镇党委的直接关心支持下，金秋十月隆重推出的“住农家屋，吃农家饭，学农家活，享农家乐”活动一炮打响，赢得了声誉，取得了较好的经济效益和社会效益。实践证明，开发农家游旅游特色项目，深得都市游人的欢迎，其开发市场广阔，前景无限美好。据有关人员介绍，计划3年内通过不断建设和自我完善，使前卫生态村“农家游”成为上海地区乃至全国一流的休闲新景点。

在采访了有关的领导之后得知，“农家游”在上海地区目前没有现成的模式，在考察总结四川成都“农家游”经验的基础上，因地制宜，从实际出发，探索出一条独具特色的前卫生态“农家游”经营机制。准备组建“农家游”旅游接待服

务公司，其职责主要是与大西洋旅行社合作，对外宣传促销，组织团队，对内做好服务接待工作，并成立旅游接待处和综合服务队。其次是提高服务水准。“农家游”虽不象宾馆那样正规，但在服务接待上，严格按照宾馆的服务体系，贯穿于整个接待的始终。一是服务上体现优质化。加强对接待人员和农户的培训，提高其综合接待素质。在接待过程中既要体现农家的热情好客，又要树立“以人为本”的服务理念；二是在操作上形成规范化。游客统一在旅游接待处登记，选择所食宿的农家。对团队游客，导游(讲解)员按照接待程序组织游览和各项参与性娱乐活动，对散客，由接待员负责做好旅游向导；三是在管理上形成制度化。成立“农家游”督查队，定期或不定期地对负责接待的农户、警务室、“农家游”招待所等进行日常监督、检查，确保整个接待过程安全、合理、卫生；四是在菜肴上形成特色化。推出酱瓜白扁豆、煮豆节等崇明农家特色时令菜肴。

通过这次的调查和实践使我对前卫村有了全面的认识 and 了解，也锻炼了我自己的社会工作能力，意义颇大。相信随着崇明的大开发、大开放，前卫村的前景也将更加灿烂，期待的同时我也祝愿这个美丽的地方。

寒假社会实践调查报告篇二

浅谈大学生“就业难”（英语0511的blog）大学生“毕业就失业”，早已不是危言耸听，大学生就业难已成为当今中国一系列就业问题中一道特殊的难题，大学生就业难这一社会问题的症结何在，经过一个假期的调查和了解，我认为主要有以下几个原因。

一是我国社会经济的二元结构特征。例如城乡二元结构——城市与农村就业的收入差异大，个人发展的空间与机会差异大；体制内与体制外二元结构——体制内（政府机关、事业单位、垄断行业等）就业与体制外（民企、私企、个体户）就业，所享受的社会保障与福利性差异大。这样的

二元结构，使得大学生毕业后大量涌向城市、涌向体制内，在某些地区、某些行业形成过度竞争，造成了人才积压和人力资源的浪费，客观上也使得大学生就业难度加大。

二是职介市场的服务能力有待加强。从市场发展的趋势来看，就业岗位与劳动者互相的要求越来越高，客观上造成了劳动力市场的岗位匹配成功率降低。20xx年上半年全国劳动力市场平均月最大岗位匹配率仅为0.6%，平均月最大求职成功率为0.74，这就意味着30000的岗位因找不到合适人选匹配，有约四分之一的求职者找不到合适的岗位。由此可以看出，职介市场存在着突出的供需结构性矛盾。

三是我国的基本国情。我国是一个人口大国，尤其是在50至70年代产生了近3亿的“激增人口”，对今天的就业形势影响极大，必须经过数十年才能得到逐步缓解。正是由于人口多，基数大，每年新增的劳动力也多，而我国的经济水平并不很高的客观事实决定了生产资料的增长速度远远低于劳动力的增长速度。当代大学生在这种就业大环境下，其就业形势不可能不受到冲击和影响。

四是与大学生领先于社会平均水平的知识层次比较，大学生目前的就业观念整体仍相对落后。虽然高校是接受和传播先进理念的前沿阵地，但在大学生中“一次性择业”、“稳定性第一”、面子问题等传统观念并没有得到彻底根除。到大城市去、到体制内单位去、就业岗位要令人羡慕等等，仍是现今大学生就业的追求目标。为了达到这一目标，大学生就业时专业是否对口，是否能够用其所长就不再被考虑了，这也造成了学不致用、才不所专等人力资源浪费现象。要解决这些问题，从外部因状，切实缩小二元差距。现在提出的建设社会主义新农村、事业单位体制改革等都是行之有效的解决办法。二是加强劳动市场的建设，使之真正适应市场经济发展的需要，成为用价值规律发挥作用的“活化”市场。三是针对大学生进行就业指导与引导，使之提高就业能力、工作能力、职位转化能力，并大力促进“灵活就业”和“储备

型就业”。而从内部因素来说，大学生自身要树立正确的就业观念，首先摒弃“一次性择业”的观念，不要总希望“一步到位”。假设大学生选择的是一次性就业，那么大城市的国家机关和大型企业必然首选，但做出这一选择的同时也就选择了残酷的竞争。而大学生如果选择“多次就业”，打破传统的观念壁垒，先到竞争较弱的小城镇小单位就业一段时间，积累了一定的工作和社会经验后再向更高层次迈进，成功概率一定会更大。笔者就很提倡这种“边就业边择业”的思路。许多大学生常抱怨大多数用人单位总是在招聘时加上一条“有相关工作经验”，使他们应聘无门。这固然是一种人为障碍，但是这种“多次就业”的思路显然要比“一次性择业”更易跨过这道障碍。解决大学生就业难这一社会问题，只有通过全社会各部门各领域以及大学生群体自身的共同努力，按照“市场调节就业，劳动者自主择业，政府指导就业”的正确思路，勇于探索，大胆实践，才能摸索出真正行之有效的解决办法。

寒假社会实践调查报告篇三

一、概述：

近年来，随着改革开放和“科教兴国”方略的实施，我国农村中小学所取得的成绩是众所周知，有目共睹的。特别是党的十七大以后，我国农村教育事业驶入了又好又快科学发展的健康轨道。

目前，在我国农村普遍实施了根本意义上的九年义务教育免费机制，不仅巩固和加强了农村义务教育“普九”成果，同时还促进了社会主义新农村与和谐社会的创建进程。

然而，由于受传统教育的束缚和影响，长期以来，我国农村教育结构单一，职业教育和成人教育薄弱，应试教育积重难返，一些地方往往把升学率作为评价教育工作近乎唯一的目标，致使农村教育与当地生产和群众生活脱节，忽略了学生

创新意识和创新能力培养。长此以往，必将影响国民整体素质的提高。

农村中小学教育所存在的一系列问题逐步浮出水面，并且已经成为制约我国农村经济、社会发展的巨大障碍。为此，笔者对所在的滨州市滨城区堡集镇农村义务教育现状进行了较为深入的调查。

二、调查方式

我们选择了访谈和问卷相结合的调查方式。问卷式调查用于收集标准化的定量资料，访谈式调查用于收集非标准化的无结构的定性资料。

通过调查，得到丰富的、个性化的信息。然后经过归纳、分析、综合、整理，得出带有规律性的结论。本次调查我们重点采用访谈法，正是想通过这种面对面的交谈的方式，探询我镇农村义务教育的现状，共谋改进我镇义务教育的大计。

在访谈人群选择上，我们依据典型性、广泛性原则，采取发散的方式，寻找可以影响到乡村义务教育的各大主体，分别和一部分学生、教师、家长等进行了访谈。

三、农村中小学教育现状及成因分析：

通过访谈和问卷调查，经过分析整理，我们概括出了我镇义务教育的现状如下：

现状一：教育经费严重短缺

农村中小学教育教学资源的严重短缺首先体现在教育经费的严重不足。最近几年，国家对教育的投入仅占gdp2%的比例。就这2%而言，绝大部分都投入到了高等教育和城市中小学教育中，等到本来就十分有限的经费到了区、县、镇一级教育

行政部门手中，他们中的一些好大喜功者却充分利用这一经费，在城区大兴“示范校”、“窗口校”，不遗余力地标榜个人政绩。

笔者在一篇教育调研报告中看到了一个仅有60万人口的小县，不顾百姓的反对，不惜斥资近亿元将原本就修建得相当不错的一所重点中学易地重建。这般层层卡扣，最后到达农村中小学尤其是义务教育学校的几乎是微乎其微。

由于教育经费的严重短缺，加之某些教育官员的政绩膨胀，农村中小学基础教育教学设施缺乏、落后，造成正常的教学活动无法开展，音体美劳等不少课程都因教学设施的缺乏而无法保证教学任务的完成，所谓现代化的教育设施也是绣花枕头，成了摆设。由于信息渠道不畅，能熟练或基本熟练使用电脑的不足半数，远程教育资源的共享成为了梦想。

现状二：师资力量薄弱

笔者所处的乡镇，六处完全小学中，除了中心小学师资力量相对较为雄厚一点外，其他小学，没有几个是个正规中等师范学校毕业的，几乎是清一色的“民转公”。

他们中只有极少数受过专业培训，大部分是凭借自己日积月累的教学经验开展工作的，相当一部分教师教法陈旧、观念落后。

教师队伍整体存在着年龄偏大、知识结构老化、知识面窄的问题。通过查阅所在乡镇的教师档案资料，发现全镇中小学教师平均年龄47岁，其中，50岁以上占51.8%。不仅年龄老化，而且学历偏低，知识结构老化，教育观念落后，教学方法陈旧。

六处小学中，市、区级学科带头人、教学能手几乎为零；初中学校，稍有改观。面对新形势下的素质教育，面对改革后

的义务教育新课程，他们往往显得力不从心。试想，这样一支队伍担负着我镇中小学教育教学、人才培养和教育改革的繁重而艰巨的任务，谈何容易？！

造成农村中小学师资力量薄弱的原因是多方面的，最主要的原因是受经济发展水平和事业人员编制的制约，难以注入“新鲜血液”，使得一些学校不得不临时招聘代课教师，以解燃眉之急。

现状三：应试色彩浓郁，师生不堪重负。

“考、考、考教师的法宝，分、分、分学生的命根”。数十年来，农村中小学教师一直无法走出这一应试教育的怪圈，究其原因是一些区、县、镇级教育行政部门在学年末，拿中考升学率、非毕业班优秀率、合格率，统一排位，排位的名次、学生成绩的好坏，直接关系到老师的晋级加薪。

于是乎老师们也顾不了“千呼万唤始出来的素质教育”，一味汗水加时间，有道是：“不管黑猫白猫，考得高分就是好猫”。笔者所在地是一处偏僻的农村小镇，老师们早晨5：30天蒙蒙亮，就要早起跟班辅导，晚上初中部的老师还要辅导到9：30。一天下来，师生心力交瘁，苦不堪言。

现状四：德育教育令人堪忧。

重智育轻德育是农村中小学教育教学中存在的普遍现象。在一些学校，有的老师可以公开容忍成绩优秀的学生犯错误，少数学生家长在自己孩子与同龄孩子发生冲突时，竟然给予纵容和支持。不少学生心理欠缺甚至扭曲，打群架、偷财物、出入网吧、集结团伙、侮辱师生等现象绝无仅有。

记得不久前有报道称：某地某校发生了震惊全国的中学生“灭门惨案”。由此可见，造成一些农村中小学生对法制观念淡薄，道德品质败坏的主要原因是学校、家庭、社会都没

有对之引起足够的重视。尤其是学校德育教育的严重缺失。

现状五：升学无望，就业无路，致富无术。

农村学生“升学无望，就业无路，致富无术”是农村教育的主要症结。据有关统计资料，全国大部分农村地区初高中毕业生中60%以上要回到农村，尤其是农业地区和中西部地区这一比例更高，达到80%以上。这些学生大多返乡务农或外出打工。

但农村普通初中教育，尤其是课程设置、教材编写与农业生产经营、城乡经济发展实际需要相脱节，学到的基础文化课，就连劳动技能课也都解决不了很多农村产业技术与经营管理问题。毕业后的农村青年不能尽快融入到当地的经济建设中，造成农村劳动力的巨大浪费和盲目流动。

一些初中毕业后不能升入重点高中的孩子，宁可融入了滚滚打工洪流，也不愿到职成教育学校学习深造。因而出现了“升学无望，就业无路，致富无术”的教育怪圈。

现状六：“国有民办”教育举步维艰，学生家长选择处于两难

笔者所处的滨城区堡集镇，受当地经济发展水平的制约，几年前，一所由多方筹措资金、集九年教育于一体的“国有民办”实验学校应运而生了。

这所学校，办学经费和教师工资全部是“公办”性质，并且整合了全镇最优秀的师资资源，全部充实到了实验学校。而收费标准则是“私立”性质的，导致原本并不富裕的当地农民家庭更加不堪重负，为了给予子女较好的受教育机会，而又别无选择。

纵然，这所学校在一定时期受到了应有的关注，也取得了较

为突出的办学效益。然而，举债千万元办学基础上的高收费教育，一方面给义务教育学校和学生、家长造成了人为的不公平，加重了当地百姓的经济负担；另一方面也恶意争夺了那些名副其实的民办学校的教育资源，限制或者扼杀了真正意义上的民办学校的生存和发展。在国家强制施行义务教育的今天，暴露出了这类所谓民办教育的种种问题。

农村家长往往为了让孩子能够得到高质量的教育，学更多的知识，走出农村，而将孩子们送入学费昂贵的私立学校学习，放弃收费较低甚至免费的公办学校。

从而得知，国家支持农村的大量教育经费，并没有从实际意义上给广大农民减轻负担，反而使他们中一部分家庭的实际负担较往日大大加重了。恐怕，这就是问题的症结所在。

由于农村学校的公用经费拨付不够及时到位，致使很多农村学校向学生家长等私人借款维持学校的正常运作。据调查，笔者所在的乡镇实验学校，截至目前，尚有1600多万元的不同债务。可见，农村学校尤其是“国有民办”学校的负债累累，将严重阻碍农村教育的又好又快科学发展。

面对两种性质的学校，面对两种相差悬殊的教育质量，面对掌上明珠的儿女和捉襟见肘的家庭境况，望子成龙、望女成凤的家长们处于两难境地。

那就是，如果读免费的公办学校，家长将无经济负担，但由于本乡镇最优质的师资被强行抽调到“国有民办”实验学校，因此孩子要付出自己的前程；如果读“国有民办”实验学校，孩子得到较为优质的教育，但家长却要付出巨大的牺牲。

这种两难境地，正是目前农村教育的困境。随着义务教育保障机制的逐步完善，随着素质教育的不断推进，尤其是中考制度的改革，象笔者家乡这样的“民办”学校面临的冲击和生存的风险与日俱增。

现状七：初中学生流失现象死灰复燃

除学生家庭经济困难这一主要客观原因外，还有教师敬业精神差、教学理念落后、教学方法陈旧、教学质量低下等，也是导致学生厌学进而流失的一些主要原因。

近年来各级政府及教育主管部门为了引进和稳定人才普遍重视了提高教师待遇，却往往放松了对教师的思想工作，教师为人师表、爱岗敬业、无私奉献意识淡薄，追逐个人名利、动辄跳槽厌教的现象时有发生。

教师厌教的表现不仅不利于良好校风的建立，同时也是导致学生厌学之风的重要诱因之一。家长们认为孩子升学无望，纷纷通过各种关系把孩子转到区直学校就读，家庭条件较差的便索性让孩子辍学。

五、改变农村教育现状的策略

根据调查的情况，笔者建议，为改变农村教育现状，应当采取以下策略：

对策一：加大农村教育资源的投入，最大限度地改变农村教育资源不足的状况。首先要把教育经费的挪用作为重点抓，把有限的教育资源用到实处。迅速成立一个调查小组，查清农村中小学的负债状况以及教师的工资待遇落实情况，对因负债建校舍的，要通过财政拨款支付，使学校能较好地运转；其次完善对农村教育投资的监督机制，严防中间环节的克、挪、卡、要，确保专款专用，并且还要力保各校将有限的经费用在刀刃上，从而逐步完善以县为主的义务教育经费保障机制。

对策二：全面提升农村中小学教师整体的综合素质。加大师资培训力度，促进教师专业成长。清退或分流不合格教师，招收有大专以上学历的毕业生回乡任教，同时对教师的福利等问

题要根据实际给予改善。完善农村教育资源尤其师资资源配置，促进农村教育的公平正义。

对策三：彻底摆脱应试教育的桎梏，在为学生“减负”的同时也要为教师“减负”。在我国大部分农村中小学，由于受现代企业制度的影响，曾经风靡一时的推行所谓的“末位淘汰”机制，广大农村教师因担心自己本就不易的“铁饭碗”砸在质量上、丢在“末位”上，不惜起早贪黑长时间同学生泡在一起，致使应试教育愈演愈烈，一些学生由此产生厌学、逃学的现象。

有的教师生怕下岗，便以透支身体健康为代价，长期自主加压，延长工作时间，更有甚者造成了严重的心理障碍。据调查，在农村中小学教师中由于担心教学质量而整日吃不好睡不香者大有人在，尤以45岁左右中年教师最为突出。

此外，在农村中小学教师队伍中，有相当一部分是“半边户”（夫妻只有一人有固定工作）由于工作压力大，家庭负担重，个人收入有限，他们往往身心俱疲。我们各级教育行政部门要在农村中小学教师身上大力弘扬人文精神，落实人文关怀，不遗余力地为他们减轻工作压力，消除心理障碍，为在广大农村全面推行素质教育铺平道路。

对策四：坚持德育为首的教育方针，促进学生健康个性和谐发展。

加强和改进农村中小学学生德育工作，首先要把握好中小学教育阶段青少年身心成长发育的特点，把握好不同学生个体的个性心理特征和思想、学业基础，从而有的放矢的对他们进行道德情操、心理品质和行为习惯的养成教育，帮助他们树立科学的人生观、世界观、价值观，确立健康向上的人生目标。

抓紧这时期的德育工作，将对他们一生的发展起到至关重要

的作用。但当前社会生活发生着复杂而深刻的变化，传统的世界观、人生观、价值观、伦理道德观正受到商品经济大潮的不断冲击，致使现阶段农村中小学德育工作一时无所适从。

因此，我们的德育教育必须全面贯彻党的教育方针，并有机结合传统美德，把握新时代特点，把德育工作摆在素质教育的首要位置，贯穿于教育教学的各个环节，要把弘扬和培育民族精神作为思想道德建设极为重要的任务，纳入教育的全过程。

要把爱国主义教育、革命传统教育、中华传统美德教育和民主法制教育有机统一于教材之中，积极改进教育教学方法和形式，把传授知识、训练技能、培养创新精神和养成良好的行为习惯结合起来。努力营造出宽松、和谐、愉悦的“三位一体”德育教育环境，为培育德、智、体、美、劳等全面发展的社会主义事业接班人奠定良好的基础。

对策五：深化教育改革，彻底改变农村学生“升学无望，就业无路，致富无术”的局面。农村中小学教育要与农村实际相结合。国家要着力改革农村中小学课程，设置一些体现农村教育特点的实用性课程，使之在提高农村人口整体素质的同时还能更好地为农村经济、社会发展服务。

对策六：针对我镇“国有民办”实验学校举债办学、举步维艰，而且对义务教育公办学校冲击较大，造成教育资源配置不公的状况，建议上级主管部门在充分征求广大师生和学生家长意见的基础上，依法进行收购，恢复公办学校的名分，并且将优质的师资资源与另外几所义务教育中小学进行平衡的基础上重新整合，分期偿还建校债务，全面落实农村义务教育免费机制，促进我镇义务教育全面健康和谐发展，切实减轻农民负担，促进社会主义和谐社会创建进程。

对策七：针对初中学生辍学现象死灰复燃的现象，一方面要加大义务教育宣传和实施力度，确保困难学生不会因贫失学；

一方面要推进教育教学改革，提高课堂教学质量，活跃课堂气氛，促进学生乐学善学，确保学生不会因厌学而辍学。

同时，要完善学校办学水平评估机制，切实把“减负控辍”工作纳入教育督导评估序列并不断提高评价指数。从而把“减负控辍”工作纳入政府、学校、家庭、社会四位一体的一盘棋工程，最大限度的控制学生流失。

六、调查过程中的收获与反思：

通过这次社会实践活动，我不仅对家乡农村中小学教育的现状有了较为明晰的了解和分析，而且对改革发展家乡农村义务教育提出了粗浅的意见和建议。

同时，还增强了对家乡的热爱和向往，增强了发奋学习、顽强拼搏的信心和毅力，为日后报效家乡、报效祖国奠定了良好的思想基础。可以说，受益匪浅。在此，真诚感谢学院团委给予我这次难得的接受锻炼教育的机会，真诚感谢家乡父老给予的配合支持。

路漫漫其修远兮，吾将上下而求索。我将珍惜火热的青春年华，珍惜书声琅琅的大学时光，在学院党委和团委的正确领导下，在恩师谆谆教诲和学友的相互勉励下，发奋苦学，顽强拼搏，待学有所成，为创建和谐社会无私奉献自己全部的光和热！

思政课寒假社会实践调查报告

关于大学生寒假社会实践调查报告

春节习俗调研的寒假社会实践调查报告

大学生寒假超市社会实践调查报告

寒假调查报告

个人寒假社会实践

寒假调查报告范文

寒假社会实践调查报告篇四

一片叶子属于一个季节，年轻的莘莘学子拥有绚丽的青春年华。90后是饱受争议的一代，谁说意气风发的我们经受不住暴雨的洗礼？谁说校园里的我们两耳不闻窗外事，一心只读圣贤书？谁说我们这一代是自私自利，内心封闭的群体？走出校园，踏入社会，我们依旧能朝气蓬勃，激情澎湃，为自己书写一份满意的答卷。

一. 社会实践之我见

在注重素质教育的今天，学生假期社会实践作为促进我们学生的成长，加强和改进青年学生思想政治工作，引导学生健康成长的重要举措，以及作为一项培养和提高学生实践、创新能力的重要途径，一直以来深受学校的高度重视。寒假期间社会实践活动是学校教育向课堂外的一种延伸，也是推进素质教育进程的重要手段。它有助于我们接触社会，了解社会。同时，社会实践也是检验我们知识理论水平，锻炼自我能力，服务社会，回报社会的良好形式。多年来，社会实践活动已在我校宜春学院蔚然成风，深受广大师生的高度好评。

众所周知，学校只是一个小社会，只有通过在大社会中的磨练，主动走出温室，走出象牙塔，我们才能成为任凭风吹雨打，依旧茁壮成长的花朵。社会是一所锻炼能力，开阔视野的综合性大学，它能引导我们深入了解社会，在服务大众的过程中发现自己的不足，为今后走出校门，踏入社会创造有利条件。更重要的是，它能使我们学有所成，在实践服

务中快速成长，更有效的为社会服务，体现我们当代大学生的价值。

二. 踏出学院，走入佳美，也是一家人

这个寒假，我不再像往常一样在家无所事事，而是欣然得接受我院学生会的倡议，真正深入社会，进行一次社会实践锻炼。因为我相信选择远比努力更重要，只有经历，方能懂得，人的一生都是在不断得为自己创造故事，而我坚信在经历过大风大浪之后，我才有资格成为故事中的主角！

我在学校就读的院系是美容医学院，专业是临床医学(美容方向)，为了使自己在学校学到的医学理论与临床实践相结合，充分提高临床动手操作能力，我找到我院实践与就业科丁科长帮我联系到南昌佳美美容医院，选择寒假在那边见习。在正式见习之前，我上网了解到南昌佳美美容医院是集临床、教学、科研为一体的专业整形美容医疗机构，是国际医学美容协会中国分会会员单位，亚洲整形美容研究院常务理事机构，更是亚洲整形界12强。在拥有如此多的光环以及国内外知名整形专家的基础上，我相信通过自己的努力学习，这次的见习之旅一定会有颇多收获。

在校期间，老师曾告诉我，我院的毕业生遍及全国各大整形美容医院，于是在出发前我就提前联系好了南昌佳美美容医院市场营销部的一位叫做何彦青的师兄，告诉他我1月6日就会动身，请求他帮我安排住宿，他毫不犹豫就答应了。出发前的那一晚，我心情特别激动，内心异常兴奋，迫不及待的想尽快到达南昌，开启我的见习历程。

清晰的记得，1月6日早上7：54，带着一份期待与渴望，我登上了火车，踏上了去南昌的行程。刚下火车，我就立即联系了师兄，在他的指引下我顺利来到佳美美容医院。医院一共有十层楼，面积很大，配置非常齐全，高端大气。师兄热情得带领我办相关见习手续，熟悉医院的环境，并交代给我一

些注意事项。刹那间我感觉特别温馨，体会到了家的温暖。师兄的热情与细心让我意识到在校期间，一定要多与学长、学姐以及同学沟通交流，建立深厚的友谊，或许以后当自己需要帮助的时候，他们就会及时伸出援助之手，给我指明正确的方向。

三. 佳美见习医生的一天

1月7日北京时间上午9:00, 我开始正式上班。一天的工作是以晨会开始的，首先，手术室、住院部、值班医生会分别进行当天的交班，紧接着主刀医生，护士长会对昨日的工作进行汇报、总结，从而让每位医务人员了解到顾客的身体状况和需求。晨会的氛围在每天的工作中显得尤其重要，每个人在晨会中都会畅所欲言，交换彼此的想法，充分做好服务顾客的一切准备。晨会结束之后，我戴好口罩紧紧得跟着医务工作人员来到六楼住院部，开展常规查房工作。在查房期间，是严格禁止喧哗的，我们会特别控制好走路以及说话的音量，以免打扰到顾客的休息。每次敲门进入顾客的房间，医务人员都会及时了解顾客目前的状况和自我感觉，关切他们的健康和饮食起居，不厌其烦得解决他们心中的疑虑，并安慰他们安心住院，保持积极乐观的心态。每句温馨的话语，每个细微的动作，流露的是对顾客的无微不至的关心和呵护。

接近10:00的时候，医生们陆续开始接诊前来求美的顾客。在手术之前，主刀医生都会嘱咐顾客一些术前和术后的`注意事项，让她们对整个手术做到心中有数，从而缓解他们之前的紧张情绪，减轻心理负担。顾客也会对主刀医生有一个基本的了解，会更加愿意配合手术的进行。在签好相关的知情同意书之后，顾客会由护士领进手术室，做好术前的相应准备。此刻，我换上已经消毒好的手术衣裤，小心翼翼地步入手术室，手术室中一般会有四种角色:主刀医生、医生助理、巡回护士以及顾客。主刀医生自然是负责给顾客进行整形外科手术，而医生助理配合主刀医生的工作，给顾客的手术部位进行消毒，帮忙递器械，并给顾客止血，缓和顾客的紧张

情绪;巡回护士的主要工作是接送顾客,给顾客输液,准备手术所需药品器械等。整台手术大体包括术前药品器械的准备、手术部位消毒、局部注射麻药、切开、止血、缝合等项目,每个流程都对操作技术有很严谨的要求。

四. 美容外科优秀导师给我的医学启悟

在美容外科科室,有两位主刀医生是我们院往届毕业生,在他们身上我学到了很多为人处事的道理、临床操作经验和医学技能。张效恩师兄是科室的技术院长,也是我们院96届毕业生。他为人严于律己,做事专注细致,工作上追求完美,做手术力求精益求精,深受我们的爱戴。他对我要求很严格,记得有一次和他搭台,协助他给顾客做一台隆鼻手术,在手术的过程中,我那戴上一次性无菌手套的右手不小心触摸到了顾客的衣角,本以为这应该没什么大碍。然而,张院长注意到我这个无意的举动,立刻抬头用犀利的眼神盯着我,强烈要求我重新换过一双无菌手套。他语重心长地教导我,顾客是因为出于对医生的信赖,才将自己的生命托付给我们。我们理应尊重生命,绝对不能允许任何感染的可能,而对顾客的生命安全造成威胁的存在。就在那一刻,我充分明白作为医生,责任和使命的重大,生命的高度与价值是神圣而不可侵犯的,我们医学生必须从严要求自己,努力提高医学技能,遵循临床操作原则,尽全力维护顾客的健康,完善她们的容貌!

张常师兄是我院xx届的医学生,他是一位特别有亲和力、幽默风趣、技术精湛、做手术随性却不随意的医生。他的工作效率特别高,譬如一台从腋下切口的隆胸手术,按常理需要操作两个小时,而他差不多50分钟就可以做好,并且能得到顾客的满意。他曾告诉我,做手术一定要讲究方法,尽快找到窍门,方法不对,努力白费。给顾客做手术的过程其实也是一个学习和自我提高的阶段,作为医生的我们,只有不断总结反思,取长补短,做到师夷长技以制夷,才能脱颖而出,将手术做得漂亮精致。在给顾客做手术期间,他时不时的会

跟顾客开开玩笑，聊聊家常，特别是当顾客紧张的时候，他会通过一句句温暖人心的话语，一个个饱含深情的眼神，让顾客紧绷的神经立刻松弛下来，心中由发出莫名的感动和舒畅。就是这样一位认真负责，诙谐风趣的医生，让我下定决心要成为一名不仅要有卓越的技术，更重要的是还要有崇高医德的人民大众的医生。作为医生，只有将顾客当成自己的家人，才能为他们营造一个温馨、和谐的求美环境。

五.带着“知识能力财富”，不舍离开佳美，留下美好回忆

在佳美美容医院美容外科见习的这一个多月里，我收获了很多。对求知的渴望以及主动好学的态度也让我得到了佳美家人们的一直好评。在佳美，我学会了在实践中学习和成长，尽全力充实自我，提高了临床动手操作能力。有时会很累，但更多的是成长的快乐和努力进取之后的喜悦。奋斗的时光引领我接触和了解了美容医学这块神奇的圣地，我学会了更好的适应社会需求，脚踏实地，主动要求的重要性。在竞争如此激烈的今天，对于我们这些初生牛犊却豪情壮志的医学生，独立自主，积极好学是如此的有意义。只有较早的接触和认识这个日新月异的社会，才能摆正心态，做好尽快适应它的充分准备。

这次南昌佳美之行，加深了我与社会各个阶层人士的联系，拉近了我与社会的距离，更让我开拓了视野，丰富了知识，明确好了赋予医学生的方向和艰巨使命。作为医学生，我意识到知识的积累尤其重要。知识，犹如人的血液，人缺少她，身体就会衰弱，灵魂也会暗淡无光，只有不断丰富、循环，才能重新焕发光彩。

在佳美，亲身体验的医生工作，让我有了深刻的感触，而这不仅仅是一次寒假社会实践，还是一次心灵旅行，更是一生宝贵财富。社会是学习与实践的大课堂，在那片广阔的天地，我的身心得到自由翱翔，灵魂获得彻底的洗涤升华。人生方向的确定，更为将来严峻的竞争和就业压力，打下了坚固的

基础。

寒假佳美见习，的确不枉此行！

活动主题：关于空巢老人的社会生活

活动：冷假期间

活动地点：黑龙江省绥化市

活动内容：帮助空巢老人的生活，调查空巢老人社会生活，来呼吁更多的人帮助弱者。

调查方法：探问，实地调查，道听途说等等。

实践职员□xx生活中有许很多多的人需要社会的帮助，例如，孤儿，贫困学生，贫困家庭等，但有一类人更需要社会的帮助，那就是空巢老人。

空巢老人曾辛辛苦苦拉扯大五六个孩子，用尽自己一生的气力无所不至的照顾自己的老伴，直到他的离往。但面对老伴的离往，孩子们为了自己的家庭繁忙工作以致于无暇顾忌自己的父母。但对身居农村的空巢老人，他们有的儿女在身边或离自己很近，固然也有儿女不在身边的。老人却依然得不到他们的庇护，乃至他(她)的儿女们希看他(她)早日往逝。可见，空巢老人们承受着巨大的心理压力。并且有的人还以为，她(他)的丈夫(妻子)的灵魂会将他(她)杀死。固然这只是迷信。世界上根本就没鬼，却依然存在于老一辈的记忆中，他(她)们总是承受着他人和自己意识的折磨。因此我们更应当关注一些空巢老人的生活，以减少他(她)们一些心理和精神上的压力，让他(她)们心理和精神上都能得到一些慰藉。

作为当代青年，我们有着为人民服务的理想，因此我们应当多帮助这些老人。我们很多大学生一到大学就加进了青年志

愿者协会，但每次活动明额有限，我们很难得到一次历练的机会，我们何不放开视野观看四周需要帮助的人，实在做好事处处可以做，何必只等着上面吩咐任务，只要我们本着为人民服务的理想，我们历练的机会很多，就像谈到空巢老人，他(她)们假如可以得到你的帮助，他(她)会多么的感动。

1月20日我到外婆家了解了她的一些生活情况，当时正是中午，她说这里有鱼，你自己切好自己喜欢怎样吃就怎样煮，她就往洗米了，接着就在电饭煲上煮饭了，我在一边用煤气在锅里煮鱼时，却发现电饭煲上的闩我外婆忘按了，我就帮着按了一下，过了一会，电饭煲似乎停了，却无意看到我外婆家里也安上了电表。我想我舅舅，舅妈怎样会这样对待我外婆这样一个空巢老人。之前，我们过来时，他们可是很好的，如今却……后来我外婆就在灶上煮饭，我就负责在煤气灶上炒菜。过了好长时间我们才吃上饭，边吃饭时外婆告知我：“你隔几天来一次，帮我做顿饭我动不了，自己一个人也不想煮饭，一直都是一天吃一两顿，我立即就答应了，想到自己这次有好长的假期。

吃完饭后，我问她：“你的被单要洗吗？”她说：“不用你洗，我知道你妈妈身体不好，不可以像之前一样期望着她来洗了，你家里也有好多事需要你做，我就自己洗了，但叫你大舅叫了半天他都不动，我就自己往清了，清了半天都没清干净，后来累了就座在门口，过了一会，看到有人往这边走，就喊他帮我清了。被单被套就不用你洗了，你只要隔几天来给我做顿饭吃，我就会很兴奋的。”我坐了好长时间才回家了，在回家的路上我在想，我外公往逝后，我外婆一个人一直坚持到现在，甚么事都是她一个人做，现在她都八十多岁了，之前还有我妈妈帮忙，现在我妈妈身体不好也无力帮她了，而我舅舅他们虽离她很近，但却都不管她。

通过以上的调查，我以为空巢老人真的需要儿女们的庇护与关心，我写这次报告也是希看的人可以关心自己的父母与身边的老人，当老人遭到重视时她(他)们就不会承受心理和精

神上的巨大压力。社会上许很多多的老人，他(她)们各自承受着不同的压力，痛苦和面临各种各样的窘境，无不值得我们伸出援手。而据我所知，只有福利院的空巢老人才真正得到我们青年志愿者协会的帮助，可见我们青年志愿者协会的一大弊端。

因此，我希望我们作为新青年要好好掌控自己的学习时间和命运，不但是为了我们自己过上幸福的生活而努力，同时也是为我们的父母和儿女创造优越的生活条件。因此，我们一起努力吧！尽全力往奋斗，以免今后怨天尤人。

如今随着我们国家的经济水平不断进步，我们各方面的生活条件也得到了改善，所以，我们更应当好好珍惜眼前的时间，让我们的生命发挥出应有的价值。

总之，空巢老人的生活条件不但需要社会的帮助，同时也需要儿女，子孙们的帮助。那就让我们一起携手创造好的生活条件。让辛劳的老一辈人们能够更好地安享晚年。

在此次走访中，我熟悉了一名叫王成的老人，他现在已65岁了，在新中国成立以后当过军人，年纪大了以后由于家里子女繁忙没时间照顾他。他告知我说他小时候的生活相当贫困，家中子女又多，父母根本就顾不过来，很多事都是自己学会的，自己从小就晓得很多，后来父母不在了就自己渐渐一路走来，直到现在，如今生活好了，自己在这里没有人照顾，子女也不关心，他感到很失看。老人的一番话让我对现在的生活感到倍加珍惜。

在这个村中住着很多家中子女无暇照顾的老人，还有无了亲人和一些退伍的军人。老人们在这里生活得很辛劳，天天的闲暇时间未几，自己睡睡觉，或是找几个人聊聊天，打打麻将，过得很不充实。我开始往的时候就看见有两位老人们还在田埂上干活，旁边还围了三四个小孩帮忙，整个场面让我心酸不已。

在我走的时候，老人们都过来送我，说下次一定要再来看他们，我点点头。然后跟老人们打招呼后便离别了那个生我养我的地方。

这次社会实践，让我对空巢老人这些相对我们的弱势群体有了更多的了解，他们需要社会对他们的更多的照顾，他们曾都为社会做出过贡献，都有年轻辉煌的时候，现在固然年纪大了，却不当遭到社会的排挤，也应当有自己的地位，更应当遭到人们的尊敬。这回走访老人，让我也看到了老人们的活力，固然年岁已高，但却活力照旧。他们都乐观开朗，没有子女在身边的照顾，却能交到更多老年朋友，具有更多的共同语言。他们其实不由于自己年纪的缘由而放弃自己的梦想，他们照样像年轻时候一样生活、学习，他们自己在心中也深信自己和自己的一片天空。这次的社会实践活动让我收获很所多，我也会继续关注这些弱势群体的人们，也呼吁大家一起来关心他们，让他们生活地更开心。

目前新华村委会的空巢老人共有9人，他们由于年事已高，体弱多病，没有儿女照顾，普遍存在独孤、悲观的心理题目。从今年开始，东岳观镇在新华村委会试点举行“关爱农村空巢老人”活动，镇义工协会成立医疗组，每个月定期探看农村空巢老人，充当“儿女”照顾他们，给他们送上社会的暖和。镇上也决定建立福利院，让空巢老人能安享晚年。

“阿佰，我来探看您啦！”2月5日下午，东岳观镇新华村委会的空巢老人何佰弥漫着幸福的微笑，他本来寂静的家顿时变得热烈起来，我是第一个前来探看他，在这个行将过年的时候，我先给老人的住所清除灰尘，打扫卫生生，洗衣做饭，并为他购买年货。完后，我便和老人坐在了一起并同老人聊起了家常。话题从平常生活的照料到健康心态的调剂再到新旧社会的变化，我与老人都聊的十分开心，其中，还聊到《红灯记》、《天仙配》、《童话》和《太阳红》等经典戏剧，老人们乐在其中。

随后，我又前后探看了新华村委会的其他6位空巢老人。新华村委会的何佰现年78岁，他早年从军，在部队打过仗，立过功。目前他每个月都领取政府的补贴，衣食无忧，但年事已高，独居生活，难免孤独。自从知道镇上决定建立福利院后，对未来的生活布满希看。

此次来到新华村看看老人给我留下了深刻的印象。老人家的慈爱、质朴及平易近人更是令我难忘。我觉得自己和老人之间虽没有进一步更具体的了解，但彼此之间却多了一份牵挂。

经过一小时的车程，我回到了自己家，但老人粗糙的双手却不停的在我眼前显现，老人们和蔼可亲的眼光让我就就不能忘记。

很多在学校读书的人都说宁愿出往工作，不愿在校读书；而已在社会的人都宁愿回校读书。我们上学，学习先进的科学知识，为的都是将来走进社会，献出自己的一份气力，我们应当在今天努力把握专业知识，明天才能更好地为社会服务。

寒假社会实践调查报告篇五

大一学年临近尾声，我们supersenior的队员在xxx的陪伴下积极热烈的展开了学校组织的社会实践活动。经过多次研讨，我们一致通过了“关于苏州小吃的研究”这一课题，并相关的展开了一系列的活动。

首先我们通过网上调查和文献资料的收集为课题做了前期准备，也因此对苏州小吃的历史发展、种类以及特色有了一些必要的了解。接下来我们准备了问卷调查和实地访察两部分活动，希望通过这两部分对我们的课题进行深一步的了解，以便探究。当然，在进行这两部分时，我们是以2~3人为一小组的形式分头行动的。我们问卷调查的访问对象分为苏州本地人、游客、外国人和大学生这四类。因为口音相似，我负

责的是本地人。我和张启星同学先去了学校的教育超市，很快就找到了几位本地人，我们就自制的问卷对他们进行了调查，得到了很多非常有用的资料，之后我们又去了公园等休闲场所调查了几位老年人。经过总结、归类、分析等一系列的研究，我们不难发现他们普遍都认为现行的小吃价格比较合理，都在可以承受的范围之内，但是对于小吃的味道和口感，说法就有些不一致了，有的松脆可口，有的过于甜腻……这对于我们下一部活动起了极其重要的作用，可以说使我们进行实地访察的方向更清晰，目标更明确了。

在七月初，在之前的一系列准备下，我们同样是以分组的形式去了几家老字号进行采访，对于这部分我是感触颇深，这其中不仅仅是苏州小吃的研究这么简单的问题了，可以说我与陈虹谕同学对采芝斋经理采访的过程并不是一番风顺，甚至可以说是很坎坷的完成了这一采访，这不得不使我对这个社会产生了很多想法。对于采芝斋，我想不管是本地人，就连我们外地的朋友也是早有耳闻的。在网上，我了解到采芝斋是中国老字号糖果店，它建于19世纪末，素以品种繁多、风味独特的苏式糖果而闻名中外。采芝斋自产自销的糖果上百种，主要有各式松子软糖、乌梅饼、九制陈皮、沉香橄榄等。其特色是选料讲究、加工精细、营养丰富、甜香可口，既有中国传统糖果的特色，又吸取西式糖果的长处，自成一格。糖果内的某些原料，不仅好吃，且具有滋养补益作用，寓药理于甘美食品之中。所以我们是带着非常兴奋和期待的心情去采访的，只是结果有点不尽如人意。首先也是因为我们对于采芝斋的现状和近年的发展还不是特别了解，对他们的运行体制和形式都没有研究透彻，所以采访的过程难免有些磕磕绊绊，问题准备的也不充分，语言可能也表达的不委婉吧，说得有些尖锐了，致使主管以及大厅负责人都不是很配合我们，采访需要的图片资料我们也没有拍到，使得我们很是焦虑，不得不变的步步为营啊。其实就采芝斋我们也提了一些自己的想法，例如把茶点和冰激凌结合，或是如何更吸引青少年顾客，但似乎那位主管只是一味的敷衍我们，并不屑于我们的想法与意见，也多次在言语上显示了他们极其强

烈的优越感，我想他们是有优越的资本的，毕竟是中国最优秀的百年老字号之一。可是这种不屑，这种与其他几组完全不同的遭遇和冷待，真是让我很不舒服，我不知道自己算不算是出入社会了，但我想这种事在复杂的社会比比皆是，我不能一味的选择出生牛犊不怕虎，这样只会被久经风霜的人说成是鲁莽，是无知。我经过了这件事似乎有些了解父母老师口中所说的社会以及社会的复杂，似乎这件事情又只能作为一个警示，也不能以偏概全的就否认了这个社会是有温暖存在的，我想我是幸运的，采访的是采芝斋，才有了机会上了这样一堂生动的课，我应该算是受益匪浅的吧。

接下来我们也是保持平和的心态，把采访的内容作了归纳总结，大家一起讨论了苏州小吃对苏州经济的影响，我们也准备以登报、发宣传单等形式继续我们研究成果的后续宣传，希望我们的研究能帮助到他人，能有意义。

通过亲身体会社会实践让我更进一步了解和认知了这个社会，以前总是在家人的庇护下长大不知道外面的世界如何现实。我也希望自己能在这次实践中增长见识，更为重要的是想检验一下自己是否能够融入这个社会，想通过社会实践，找出自己在社会中存在的不足。社会实践活动真是非常有意义的，尤其对于大学生来说，在我们正式进入社会之前，尽可能的感受社会，了解外面的世界，是有百利而无一害的，人总是要受到磨砺的，趁现在年轻，还能在家庭学校的保护支持下，我们应该尽情飞扬青春，为自己的将来堆积起厚实坚挺的基石，使以后步入社会不会表现得太茫然太狼狈了。

这次社会实践活动，不论我们的研究成果如何，我想都是成功有意义的，因为我们都达到了这次活动应有的效果，丰富了自己的见识，拓展了眼见，也令我们受益颇多。不仅是这种集体活动也包括那些个人的实践也可多多尝试，以后我还是会多多参加的。

寒假社会实践调查报告篇六

- 1、农村初中生的学习心理现状
- 2、当前农村初中生的学习心理特点
- 3、当前农村初中生的学习心理成因及对策

1、问卷调查。学生问卷，内容涵盖教育价值观、学习态度、学习需求和学习目的四个方面。问卷调查在我校初中部进行，共发问卷650份，回收有效问卷600份，接近理想的高效样本数。

2、座谈会及个案调查

整个调查共召开了两次教师座谈会，四次学生座谈会。这些座谈会，不仅为我们提供了大量生动的典型材料，而且为理性分析提供了基础。

对学生问卷调查分析，以及多次教师、学生座谈结果显示，农村初中生的学习心理具有明显的时代特征。

调查显示，大部分农村初中生具有较为明确的教育价值观。74%的学生认为学习的作用是提高自身素质，10%的学生认为学习的作用是为了考大学，16%的初中生没有考虑。调查还显示，农村初中生的教育价值观带有显著的经济社会特征。他们认为，农村青年的经济收入与受教育程度成正比，其中65%的学生认为高中毕业生挣钱多，25%的学生认为初中毕业生挣钱多，8%的学生认为小学毕业生挣钱多，只有2%的学生认为文盲能获得较高收入。

调查结果表明，67%的学生对学习的热情较高，24%的学生对学习的热情中等，9%的学生害怕学习。这与他们“考大学”意识淡化是相一致的。值得注意的是，害怕学习的学生

数占相当份额。而且，我们在调查中还发现，90%的学生都有自己“最讨厌的课程”。学生害怕学习或讨厌某些课程的根本原因，一是与教师的教学方法紧密相关；二是与该课程的实用价值紧密相关。调查结果显示，86%的学生对与现实生活联系紧、实用性强的语文、数学、物理、化学、劳技学习热情较高，而对学术性较强的历史、地理、生物、英语不感兴趣。在学生讨厌的课程中，英语是初中的核心课程之一，有57%的学生认为“英语对于我们以后的生活几乎没有用处”。

当前，“特长”是师生共同关心的热门话题，许多教育工作者甚至把“特长”看做是“素质教育”的代名词对于这一认识的争议性，不属本文讨论的范畴。在调查中我们发现，大部分学生对“特长”有正确的认识，其中，92%的学生有自己感兴趣的目标，且有52%的学生希望得到教师的指导。同时，78%的学生希望在劳技课、活动课上学到较多的、实用的农业科技知识，使之能对他们以后的工作有所帮助。在对调查结果的整理中，我们得到了一组令教师们震惊的数据，52%的学生认为“学校老师能满足自己的学习需求”，48%的学生认为“学校老师能力有限，希望得到名师指点”。对于这一结果，也许我们对信息的有效度产生怀疑，或者强调它的地域性特点，但需要特别指出的是，“教师行为滞后”已经得到越来越多的学生的认同，并越来越严重地影响着他们的学习。

调查结果表明，对于初中毕业后的打算，55%的学生选择读高中或中专，18%的学生选择就业，27%的学生还没有考虑。有读大学愿望的占37%。初中学生对于“务农”的态度是我们调查的重要目标之一。调查结果表明，农村初中生大部分不愿意务农，其比例随年级变化，且该心态呈现出一种特殊的波动，其波动特点为：初一为69%，初二为58%，初三为72%。

调查显示，当前农村初中生的学习心理与以往农村的初中生

的学习心理相比，有明显不同。

自己跳出“农门”，走向城市。他们中的大部分人已经认识到了教育的重要价值在于帮助他们提高自己的综合素质，使他们掌握生存、生活所需的基本的文化科学知识，以增强自己在未来社会的竞争能力。在此基础上，部分家庭经济条件较好且成绩优秀的学生则致力于追求大学教育。

在调查中我们发现，农村初中生由于个人的学习基础、教育价值观和对未来的期望等方面的差异，使他们的学习需求具有纵向多层次和横向多目标的特点。学习需求的纵向多层次是指学生对所学知识的深度要求不一。初中毕业后准备就业的学生，只要求掌握基础知识；准备考中专的学生，要求课程教学难易适度、学业成绩达中等水平；追求大学教育的学生，则要求最大容量地掌握所学知识，学业成绩达上等水平。学习需求的横向多目标是指学生对所学知识的广度要求宽泛。他们既要求学好学术性较强的课程知识，又要求充分培养自己的特长，还要求掌握更多的实用技术。

思政课寒假社会实践调查报告

大学生寒假超市社会实践调查报告

春节习俗调研的寒假社会实践调查报告

寒假社会实践调查报告篇七

学院：金融学院

专业：金融学双语实验班

班级：一班

年级□20xx级

学号：

一、报告说明

（一）本篇调查报告因个人水平、时间、精力有限，仅如实反映金融专业就业现实状况，并不做，也没有足够信息来做相关研究分析。报告中的设计到的任何观点均引自其它研究报告，非本人观点，仅作参考。

（二）调查范围为金融证券业及金融银行业；调查样本为申银万国证券公司成都分公司及中国工商银行四川省分行；调查方式为个别样本观察；调查对象为公司基层，中层各职位；调查内容为金融专业毕业生在证券，银行宏观就业现实状况及趋势和具体样本岗位工作状况。

（三）调查时间精力限制，调查资料除来自实地考察记录整理以外，在一定程度上参考了网路上一些大型、权威的相关内容调查研究报告。

（四）作者现今水平有限，信息搜集有限，内容在一定程度上反映情况，读者在浏览本报告时请有选择的进行参考。

二、报告前言

金融是现代社会的经济全球化背景下产生的标志性产业，也是一个典型的高收入弹性产业，会随着社会经济的发展而占据越来越重要的地位。随着经济全球化的深入发展，金融日益广泛渗透到经济社会生活的各个方面，与人民群众切身利益紧紧相连。因此一种观点认为，如今金融人才短缺，就业前景广阔。

然而在大学扩招的浪潮中，金融学个专业的扩招是极其明显的。另外[]20xx年广东省高考有70%的学生首选金融和商业相关专业，而在商业极其发达的美国，这个比例也只有30%。经

统计资料表明，许多本科毕业生毕业之后进入银行都是从站柜台开始，最终能够熬出头的也是其中的小部分。面对金融行业越来越高的入行门槛，另一种观点认为，金融从业压力大，就业前景看坏。

那么，到底哪种观点更符合现今金融就业状况呢？从招聘公司来说，对当今毕业生有着什么样的招聘要求呢？从招聘者来说，在金融行业工作又应该具备何种学历和哪些能力呢？工作在金融岗位的职员又有着什么样的生活形态和收入福利呢？本报告将从但不限于这些问题的角度，通过对证券公司的整体调查，公司经理的述说以及对相关职位职员的采访来反映就业现实状况，事实甚于雄辩，在对事实有过一定的了解后来回答以上两个问题也许会有新的感悟。

三、报告正文

（一）证券公司调查

调查时间□20xx—2—2

调查单位（地点）：申银万国证券股份有限公司成都分公司

调查对象：该公司总经理王，职员肖、徐等。

1、证券业金融专业宏观就业状况（总经理介绍）

以下所提及职位均指除基层职位如文员、柜员等外的与金融专业有直接联系的职位。基层职位的学历要求一般是本科生，职业能力要求是交际能力强，亲和力强，细心，耐心。但一般无论是证券或者银行的职位如今都会将职员安排到基层进行一段时间的锻炼。

证券公司业务分为证券经济业务、投资银行业务、资产管理业务、自营业务等。其中证券经纪业务及咨询顾问业务由分

公司执行，其它业务均由总公司开展。在总公司（更高级的业务）中对学历和能力总体会比分公司高，一般为优秀的本科生和研究生。

证券经纪业务中，为金融学专业毕业生提供的有证券经纪人、证券（期货）分析师、理财师等，学历要求一般为本科生。经纪人要求人际交往能力强，亲和力强，细心，耐心；分析师则要求对证券行业敏感、熟悉。经纪人薪水根据业务水平而定，多则月薪一万左右，底则月薪20xx—3000□

投资银行和资产管理业务等其他业务有诸如保荐人、负债管理师、行业分析师、风险控制人员等等职位。学历要求一般都为研究生以上，且具备一定的科研分析能力，对法律、财务、金融、会计、计算机、管理的复合型人才有迫切需求，这也是证券行业对人才的要求趋势。在这些业务中，一般职员起薪会在年薪十万以上。

2、案例采访

1) 证券经纪人

工作内容：为证券公司介绍证券交易客户，从客户交易资金中提取交易费用作为工资来源。

工作环境及地点：由于与不同客户打交道，经纪人的工作环境经常变化，到处奔波，地点不定。

工作所需能力：本科学历以上；良好的人际交往能力；良好的身体素质；有着亲和力、细心、耐心的心理特质。

工作薪资范围：根据业务水平而定，在20xx—10000左右。

工作形态：为了拉客户而到处奔波；也可以悠闲的享受客户的交易费用。

职业发展展望：没其它的，拉得好坐着来钱，拉的不好，累死了也没多少。

2) 经理文员

工作内容：证券交易资料录入、整理

工作环境及地点：经纪经理后台办公室

工作所需能力：本科学历；基本的金融常识；耐心、细心的特质

工作薪资范围□20xx—3000左右

工作形态：面对电脑录入资料

3、小结

目前金融专业的毕业生太多太滥，证券业基层岗位的需求是供不应求，竞争很激烈；然而对于中高层职位的专业化人才的需求仍然很大；对于复合型人才更是供不应求。因此证券人才的趋势是复合型人才，同学在学习自身专业，锻炼自己实践、研究能力的同时，应该注意其它专业知识的培养，拥有双学位的金融、法律、计算机等人才在招聘市场始终供不应求。

（二）商业银行调查

调查时间□20xx□2□20

调查单位（地点）：中国工商银行四川省分行

调查对象：中国工商银行四川省分行稽核合规部处长王

1、银行业金融专业就业现实状况（王处长介绍）

将本文的word文档下载到电脑，方便收藏和打印

推荐度：

[点击下载文档](#)

[搜索文档](#)

寒假社会实践调查报告篇八

关于我的家乡——“新农村”建设

第一，寒冷的寒假好不容易过了，转眼到了报到注册的日子，且说报到注册不是什么难事，可定要人手奉上一份寒假调查报告。没怎么调查，就按所思报告一下，好解报到之围。

第二，作为大学生的我们不光要在学校好好学习，在学校外面的日子更要了解社会、关注当前各种情势，作为连在学校都不能好好学习的本人，只得更用功去亲近社会（不论大小），以便不被社会遗弃。

第三，新农村好啊，大家吃饱了、喝足了、玩乐了、长胖了……值得称颂！

第一映像：当然是指这次回去的第一映像。归心似箭（虽然不知道归哪）的我，在车上看到家乡的大致显然失望了——

农村始终是农村！

首先，政策好了，社会进步了，终于有空来关注农村了，我们农村人也就有干劲了。

其次，经济发展了，中青小一代的思想也慢慢跟上脚步了，老人虽然离这进度还差一段。

第三，脑筋活、能干的人在“新农村”政策下的农村也容易发财了，肯干的人也慢慢向富裕迈进了，农村的贫富差距也渐渐朝大脚步迈开了。真希望农村人和城市人的概念会慢慢消失，即使不能，农村人也要成长为富有的农村人。

xx工程职院

班谭

20xx年3月1日

寒假社会实践调查报告篇九

那么，在校大学生们是怎样看待电子商务这个问题的呢？1999年底，由与北方交通大学电子商务协会共同对北方交大的在校学生做了有关电子商务的问卷调查。调查采用书面问卷形式，受访大学生575人，研究生38人（其中mba20人），这些学生分别来自各个年级，涵盖了电信、经济、管理、法律、运输等多个专业，具有较强的代表性。

调查包括两部分。第一部分是对电子商务的认识，包括以下几个问题：

- 1、你知道什么是电子商务吗？
- 2、你能就电子商务对社会的影响谈谈自己的认识吗？

3、你能说出电子商务的一般流程吗？

4、你知道什么是edi吗？

5、你对电子货币了解吗？第二部分是获得电子商务的途径，包括以下几个问题：

1、除了上课外，平时你从哪些方面了解电子商务的知识（依次举出三种途径）。

2、请列出你阅读电子商务论文的具体报刊名称。

3、你参观过电子商务的展览会吗？社会实践报告

在被调查者中，60.5%的本科生和100%的研究生表示对电子商务的概念有一定了解。数据显示，大学生们对电子商务表现了较大的关注，受教育的程度越高，对此的认识也越深。在对电子商务的概念有一定了解的学生中，认为电子商务对社会有很大影响的占23%；认为有一定影响，但短期内难以形成规模的学生占46%；认为中国目前发展电子商务尚有难度，对老百姓影响力有限的占31%。这一方面说明在校大学生对电子商务的发展与对社会的影响的认识还较为冷静，另一方面也说明，我国电子商务的人才培养和在校教育与社会的需要还有一定的距离。

这不能不让我们担心，电子商务正以令人难以想象的高速度发展，而目前的教育及受教育者能否适应市场的需要？在对电子商务的了解程度进行深入调查时发现，问题确实很多。

表示对电子商务流程有明确认识的同学中，本科生仅占32%□mba占80%，大部分非经济管理专业的学生对电子商务具体贸易流程的认识仍然停留在初级阶段。

在对edi的认识上，仅有不到9%的人（研究生32%）表示曾有

过了解；4%的人（研究生18%）能就edi在电子商务中的应用发表一些自己的看法，且这部分人全部是经济管理类学生。可见，在深入系统的学习中，电子商务逐渐体现了它的学科性——以经济管理为主。在这方面，经济管理类的学生有其专业的优势。但是所占社会实践报告比例之少，尤其是其他专业无人了解的状况实在令人担忧。

在对电子货币的调查中，仅有1人在网上使用过电子货币。本科生中仅有9人表示对此作过专门的研习，而且都集中在计算机专业和信息通信专业。研究生中也仅有4人表示自己曾钻研过此类问题。另有10人表示对此很有兴趣，这个数字是相当低的，仅占总人数的2%。电子商务是一个跨学科领域，在涉及到电子商务发展的关键问题——金融电子化与贸易安全上，电子专业、法律专业的学生有独特的优势，但尚未引起经济管理专业的重视。就目前而言，真正认识到电子货币与自己已经很近的学生并不多，对此投入很大精力的学生更少。

第二部分的调查主要是想了解学生学习电子商务知识的途径，了解哪些报刊上刊载的文章学生引用次数最多。经分析，除去开设电子商务课程的专业，大部分本科生是通过计算机类的杂志（43%）和报纸（30%）来了解电子商务知识的，从专业书籍与广播电视上学习相关知识的并不多。

调查数据显示，被学生引用的电子商务方面的论文来自91种中英文报刊，一方面反映了学生的阅读面很大，另一方面反映了媒体对电子商务的报道数量也在加大，同时也反映了当前我国电子商务的专业报刊尚未面世，面向大众的宣传方式仍是以面为主的普及，较少涉及具体的实施细节，系统介绍电子商务知识的报刊并不多。

在普及电子商务方面受到学生们认可的媒介主要有《计算机世界》、《互联网世界》、《信息与电脑》、《中国计算机用户》、《市场与电脑》等几家刊物。经过进一步调查了解到，这些排名靠前的报刊，在1999年都专门设立了电子商务

普及类的专栏或专题讲座。在人们迫切想了解电子商务知识的时候，选择系列刊载的报刊无疑是读者的首选。但是没有一家刊物所占的比例超过15%。

最后，在没有任何组织的前提下，大多数学生（本科生的65%和研究生的89%）都主动去过电子商务的展览会，从中了解电子商务的最新发展动态和最新技术应用。

通过调查我们发现，大学生们对电子商务都十分感兴趣，不少人通过阅读课外资料或参加展览了解电子商务，有目的地学习电子商务知识。但是，他们缺少系统全面的学习。在电子商务成为21世纪贸易主要手段的趋势下，电子商务的普及与教育工作若能更上一层楼，将会推动我国电子商务的发展与壮大。

关于大学生寒假社会实践调查报告

思政课寒假社会实践调查报告

精选寒假实践调查报告

关于大学寒假社会实践活动

关于家教寒假社会实践报告

关于寒假社会实践报告范文

春节习俗调研的寒假社会实践调查报告

大学生寒假超市社会实践调查报告

寒假社会实践调查报告篇十

周末，我来到位于xx路上的一家名叫“惠美”的形象设计中

心理发。这里原本只是一家加上老板只有5人的小理发店。地方也很小。但是在短短的几年时间里就发展到有一百多平的大店，员工也增加到了20几人。成为了一家集美发，形象设计，美甲，皮肤护理等项目的专业型的形象设计中心。我在这里理发已经有两年的时间了。是一步一步看着它成长起来的。

现在一进到店里就有专业的礼仪招待人员引领顾客，并询问顾客所需要的服务项目。然后把顾客带到专业的区域。这里有单独的洗发区，理发区，烫染区，美容区，美甲区，还有顾客休息区。工作人员学习区。这里的硬件设施也非常的先进和专业。这些足以证明这是一家专业的店面。

在这里顾客可以和师傅们探讨出他们理想的发型，然后师傅用他们的专业技术为顾客服务。在这样一家店里顾客可以放心满意的接受服务。

这里的店长叫“大伟”，也是这里的首席发型设计师。他在很多的国家级美发大赛上都获得过名次，他在管理方面也很有自己的一套。他总是能根据顾客的要求分析出顾客真正的需要，并设计出顾客满意的发型。他具有很高的专业素质。在和“大伟”的交流中了解到：美容美发业已经成为近年来崛起的最具活力的新兴行，经过多年的发展，美容业已基本形成了大中小结合，高中低档消费齐备的行业服务网络和体系。美容项目种类繁多、花样齐全。主要服务项目有：美发、美容、保健、整形、形象设计等等。仅美发一项就衍生出十多个子项目，除洗、剪、吹外，还开发出染发、电发、倒膜、补发、锡纸烫、焗油等新型服务。美容美发属劳动密集型行业，向社会提供了大量的就业岗位，拓展了新的经济发展空间。由于进入门槛较低，特别适合于中小投资者经营，加之作为一个新兴行业，市场前景广阔，成为第三产业中最具吸引力的投资行业之一。经过多年的经营探索，一批美容美发企业已经寻找到了适合自身发展的经营之道，企业经营有了明确的市场定位和特定的经营理念，从起初的百店一面

模式发展到如今的各具特色，个性经营。

对于我们所学的形象设计专业他也给我讲解的很多的具体就业要求。他说：形象设计是对人体的全面包装，它不仅涉及化妆、面部保养、发型设计，而且对服饰的搭配、色调的选择、仪态的体现、体形的塑造都具有全面的设计体系。形象不仅关乎个人的外表，而且也涉及家人和企业人们在人们心中的地位。现在连总统竞选也离不开形象设计师。形象设计师的地位可想而知。形象设计师自然在美容美发业有着广阔的前景。

在这种趋势下，对美容美发从业者的要求也就逐渐提高了，他们需要具备以下条件：首先，从业者要有初中以上文化程度，有一定的美学知识和心理学知识，掌握美容美发业务的基础知识、设备工具知识、熟知相关的化学药品属性，还要具备防护知识。

其次，因为美容美发是发现美、创造美的工作，因此要求从业者具有较强的形象思维，有创造想象力，有精湛娴熟的美容美发技术。现代美容美发从业者要有相当专业的水平，扎实的美容美发功底，具有较高的审美能力。能够根据每一位顾客的职业、性格、身材等条件，确定最适合的造型，为顾客提供满意的个性化服务。

最后，美容美发业是创造美的工作，作为从业者本身更要注意对美的追求。要求个人容貌端正、着装整洁，仪表大方。如果能够根据本店的性质，在服装、饰品上加以合理搭配，更能够给人一种美的享受。首先，美容美发从业者要有初中以上文化程度，有一定的美学知识和心理学知识，掌握美容美发业务的基础知识、设备工具知识、熟知相关的化学药品属性，还要具备防护知识。

另外对于从业者还有身体上的要求，需要从业者有一定的体力和耐力，要有吃苦耐劳的精神，和团队精神。

这样就对我们提出了更高的专业要求。面对这样广阔的市场前景，如果我们具备了上述的要求，那么我们一定可以在这个行业中闯出一片自己的天地。

思政课寒假社会实践调查报告

关于大学生寒假社会实践调查报告

大学生寒假超市社会实践调查报告

春节习俗调研的寒假社会实践调查报告

寒假调查报告

个人寒假社会实践

优秀寒假社会实践